>novadays

Investigación

Políticas Públicas

Gestión Pública

Estudio de la situación económico-financiera de las empresas españolas de transporte por carretera durante el periodo 2006-2017.

Resumen Ejecutivo
Madrid, noviembre de 2019

GOBIERNO DE ESPAÑA
MINISTERIO DE FOMENTO

Novadays es una empresa global de investigación y consultoría especializada en el análisis y diseño de políticas públicas y en la gestión pública. La misión de Novadays es mejorar el mundo en el que vivimos a través de la consultoría. Desarrollamos nuestra misión trabajando como asesores de Gobiernos e instituciones internacionales en políticas y proyectos que tienen un alto impacto sobre la sociedad y la economía. Nuestra experiencia se suma a la de los gestores públicos, para diseñar políticas capaces de transformar su entorno. Nuestra especialización les ayuda a ejecutar sus proyectos de acuerdo a las mejores prácticas nacionales e internacionales de gestión pública. En definitiva, diseñamos, planificamos y ejecutamos las actuaciones necesarias para poner en marcha estudios, políticas y proyectos complejos impulsados por los Gobiernos.

ÍNDICE

1.	**Introducción**	**3**
1.1	Objeto y marco del estudio	4
1.2	Origen de los datos	7
1.3	Muestra de empresas	8
1.4	Estructura del análisis	12
2.	**Transporte de viajeros y mercancías**	**14**
2.1	Contexto económico	15
2.2	Análisis general	20
3.	**Transporte de viajeros**	**26**
3.1	Análisis según la dimensión empresarial	27
3.2	Análisis según la especialidad del transporte	32
4.	**Transporte de mercancías**	**37**
4.1	Análisis según la dimensión empresarial	38
4.2	Análisis según el ámbito geográfico	43
4.3	Análisis según la especialidad del transporte	48
4.4	Análisis según el grado de intermediación	53
4.5	Análisis según el tipo de vehículo	58
5.	**Análisis comparado con el estudio anterior (2000-2005)**	**63**

1. Introducción

1. Introducción

1.1 Objeto y marco del estudio

- El presente estudio tiene como objetivo analizar la **situación económico-financiera actual de las empresas españolas de transporte por carretera (servicio público) y su evolución en el periodo 2006 – 2017**, tanto para las **empresas de transporte de mercancías** como para las **empresas de transporte de viajeros**.
- El estudio actual supone una continuación y ampliación del realizado para el periodo 2003-2005, manteniendo la representatividad de la muestra en la medida de lo posible, siguiendo los mismos criterios para la agrupación de las empresas en función del tamaño y teniendo en cuenta los segmentos de transporte utilizados en el estudio anterior.
- En este sentido, se ha partido de la muestra de empresas utilizada para ese periodo, haciendo un esfuerzo considerable en mantener y sustituir aquellas empresas que, por razones obvias de distancia temporal entre aquel estudio y el actual – y, con una crisis económica en el periodo 2008-2014 que afectó al sector-, han desaparecido de la nueva muestra seleccionada.
- En coherencia con los estudios anteriores, el estudio para el periodo 2006-2017 se divide en dos partes fundamentales:
  - Análisis de la estructura sectorial.
  - Análisis económico - financiero de las empresas.
- Para el **análisis de la estructura sectorial** se han utilizado variables económico-empresariales que nos determinarán el perfil sectorial y empresarial para cada uno de los casos analizados.
- En cuanto al **análisis económico-financiero**, los instrumentos utilizados son el Balance General y la Cuenta de Resultados de Pérdidas y Ganancias, así como la estructura de costes y los principales ratios económico-financieros.

1. Introducción

1.1 Objeto y marco del estudio

- El estudio analiza las empresas del sector de transporte por carretera considerando los dos subsectores: transporte de viajeros y transporte de mercancías. Para cada uno de ellos se analizan los siguientes aspectos:
  - **Dimensión empresarial**: evolución de los principales indicadores económico financieros en función del tamaño empresarial.
  - **Evolución de las variables económico-financieras:** de forma global y específica para cada uno de los sectores y segmentos.
  - **Análisis por el grado de especialización**: para el transporte de viajeros se analiza a las empresas de acuerdo al tipo de servicio que realizan y para el caso de transporte de mercancías se analizan las empresas según la especialización.
  - **Análisis por ámbito geográfico** del servicio: sólo en el caso de transporte de mercancías, si prestan el servicio a nivel nacional, a nivel internacional o ambos.
  - **Análisis por tipo de intermediación de la carga**: sólo para el caso de transporte de mercancías se analiza en función de la forma en que consiguen los contratos de transporte.
  - **Análisis por tipo de vehículo**: de nuevo sólo para el caso de transporte de mercancías, se analiza en función del tipo de vehículo utilizado (pesado, ligero o ambos).
  - **Análisis por grado de subcontratación**: para el caso de transporte de mercancías se estimará el porcentaje de facturación que proviene de la subcontratación de la flota.

1. Introducción

1.1 Objeto y marco del estudio

Sector de transporte	Dimensión empresarial	Evolución financiera	Grado de especialización	Ámbito geográfico	Intermediación de la carga	Tipo de vehículo*
General (viajeros +mercancías)	Grande, mediana, pequeña y micro.	2006-2017	No aplica	No aplica	No aplica	No aplica
Viajeros	Grande, mediana, pequeña y micro.	2006-2017	Regular, discrecional, regular/discrecional y urbano	No aplica	No aplica	No aplica
Mercancías	Grande, mediana, pequeña y micro.	2006-2017	Carga general, contenedores, cisternas, frigoríficos, grupaje, mudanzas, paquetes y mensajería, portavehículos, transportes especiales, grúas, volquetes y transitarios.	Nacional, internacional, nacional/inter.	Operador de transporte, transportista y op.transporte/ transportista	Pesado, ligero, pesado/ligero

* En función de estas categorías se realizará el análisis por grado de subcontratación

1. Introducción

1.2 Origen de los datos

- Las fuentes de información para llevar a cabo los análisis son las siguientes:
  - **Base de datos utilizada (Sistema de Análisis de Balances Ibéricos, SABI):** se analiza información del Registro Mercantil (sociedades mercantiles) y, por tanto, no se recogen datos de las personas físicas (empresas individuales y autónomos) al no estar obligadas a presentar las cuentas. En concreto, se analizan empresas españolas de transporte de viajeros y mercancías por carretera que están activas con datos económico-financieros en el periodo 2006-2017. Se ha obtenido información de las siguientes cuentas financieras:
    - ✓ Balance general.
    - ✓ Cuenta de resultados.
    - ✓ Estructura de costes.
  - **Registro de empresas del Ministerio de Fomento**: información precisa sobre la condición de las empresas de transporte de mercancías en su doble vertiente: intermediación de la carga y tipo de vehículo.
  - Informes del **Observatorio del transporte por carretera del Ministerio de Fomento**.
- La información utilizada para clasificar las empresas por especialidad, ámbito geográfico, intermediación y tipo de vehículo procede tanto de la descripción de las actividades de las empresas proporcionada por SABI directamente (y por el enlace *on line* directo a la web de la empresa, también proporcionado por SABI), como del registro de empresas del Ministerio de Fomento.
- Los CNAEs 2009 utilizados para extraer la muestra de empresas son los siguientes:
  - 4931. Transporte terrestre urbano y suburbano de pasajeros.
  - 4939. Tipos de transporte terrestre de pasajeros.
  - 4941. Transporte de mercancías por carretera.
  - 4942. Servicios de mudanza.
  - 5210. Depósito y almacenamiento.
  - 5221. Actividades anexas al transporte terrestre.
  - 5224. Manipulación de mercancías.
  - 5229. Otras actividades anexas al transporte.

1. Introducción

1.3 Muestra de empresas

- Para la realización del estudio, **se ha completado la muestra utilizada en el anterior estudio (2003-2005)** sobre la situación económico financiera de las empresas de transporte por carretera. De este modo, se mantienen las empresas que se repiten del estudio anterior y se sustituyen las empresas faltantes (quiebra, absorbidas, extinguidas, etc.) con otras de similares características (sector y dimensión empresarial).
- Asimismo, como se anticipaba anteriormente, se excluyen empresas individuales y autónomos que no tienen la condición jurídica de sociedad mercantil y las empresas de transporte privado por carretera.
- De las 6.618 empresas de la muestra utilizada en el estudio anterior (2003-2005), alrededor del 60% del total de las mismas ya no existen (extintas, quiebra, absorbidas, etc.). A continuación, se muestra el **número de empresas que permanecen del estudio anterior*** para cada uno de los años del estudio 2006-2017.

Transporte	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Viajeros	546	515	523	534	537	548	542	546	547	543	545	522
Mercancías	2.380	2.279	2.264	2.313	2.317	2.324	2.319	2.320	2.321	2.324	2.344	2.247
Total	2.926	2.794	2.787	2.847	2.854	2.872	2.861	2.866	2.868	2.867	2.889	2.769

* Empresas del estudio anterior que siguen activas entre 2006 y 2017. La razón de que no salga el mismo número de empresas en todos los años es debido a que para alguna de las empresas no hay datos disponibles en SABI en algún año en concreto (errores de codificación, no se presentan las cuentas a tiempo, etc..) y por ello no se tiene en cuenta en la muestra.

Fuente: SABI

- La muestra seleccionada de forma aleatoria para completar la que procede del estudio anterior es la más amplia posible con el objeto de tener mayor cobertura a la hora de clasificar por diferentes características en el análisis específico (especialización, ámbito geográfico, intermediación y tipo de vehículo). Así, se ha conseguido clasificar un mayor número de empresas que en el estudio anterior. A continuación, se muestra el **número de empresas añadidas** para cada uno de los años del estudio 2006-2017.

Transporte	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Viajeros	1.528	1.380	1.675	1.800	1.938	12.949	2.154	2.260	2.396	2.569	2.757	2.672
Mercancías	7.497	7.313	8.711	9.598	10.299	327	12.037	13.282	16.743	16.907	18.729	18.793
Total	9.025	8.693	10.386	11.398	12.237	13.276	14.191	15.542	19.139	19.476	21.486	21.465

Fuente: SABI

1. Introducción

1.3 Muestra de empresas

- Por consiguiente, la **muestra total seleccionada** para cada uno de los años es la siguiente (empresas de la muestra anterior + empresas añadidas)**:**

Transporte	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Viajeros	2.074	1.895	2.198	2.334	2.475	13.497	2.696	2.806	2.943	3.112	3.302	3.194
Mercancías	9.877	9.592	10.975	11.911	12.616	2.651	14.356	15.602	19.064	19.231	21.073	21.040
Total	11.951	11.487	13.173	14.245	15.091	16.148	17.052	18.408	22.007	22.343	24.375	24.234

Fuente: SABI

- En 2017, según datos del **Observatorio de Transporte de la Dirección General de Transporte Terrestre (Ministerio de Fomento)*,** la muestra de empresas de transporte de viajeros por carretera representa el 96% del universo total de empresas de transporte de viajeros por carretera (3.323). Y la muestra de empresas del transporte de mercancías por carretera representa el 20% del universo total de empresas de transporte de mercancías por carretera (103.859*).
- En consonancia con lo estudio anterior, se ha clasificado la muestra en 4 segmentos en función del volumen de facturación. Así, la facturación de las empresas se utiliza como un criterio objetivo de **segmentación del tamaño de las empresas:**

Empresas	Facturación anual (Euros)
Grandes	> 6 Millones de €
Medianas	> 2 Millones de € a 6 Millones de €
Pequeñas	> 200.000 € a 2 Millones de €
Microempresas	< 200.000 €
S/C	Sin datos de ingresos de explotación

Fuente: SABI

* A fecha 1/1/2018.

** Si se tiene en cuenta sólo a las sociedades mercantiles (38.706), la tasa es del 54%.

1. Introducción

1.3 Muestra de empresas

- A continuación se muestra la **distribución por tamaño empresarial en 2017**, donde se observa que alrededor del 60% de la facturación corresponde a grandes empresas (4% del total de empresas) y las pequeñas y microempresas concentran sólo el 21% de la facturación (y representan más del 80% del total de empresas).

2017	Microempresas		Pequeñas		Medianas		Grandes		Sin clasificar	
	Nº	%	Nº	%	Nº	%	Nº	%	Nº	%
VIAJEROS										
Nº Empresas	1.010	4,1%	1.733	7,2%	257	1,0%	143	0,6%	51	0,2%
Facturación (mil EUR)	101.217	0,2%	1.114.133	2,6%	582.472	1,4%	3.786.429	8,8%	-	-
MERCANCÍAS										
Nº Empresas	6.983	28,8%	10.723	44,2%	2.107	8,7%	877	3,6%	350	1,4%
Facturación (mil EUR)	669.914	1,6%	7.350.013	17,2%	7.086.866	16,5%	22.135.628	51,7%	-	-
TOTAL										
Nº Empresas	7.993	32,9%	12.456	51,4%	2.364	9,8%	1.020	4,2%	401	1,6%
Facturación (mil EUR)	771.131	1,8%	8.464.146	19,8%	7.669.338	17,9%	25.922.057	60,5%	-	-

- Estos datos evidencian un **sector muy atomizado por nº de empresas y muy concentrado en términos de facturación**.

1. Introducción

1.3 Muestra de empresas

- A continuación se muestra la **muestra clasificada por especialidades en 2017:**

2017	Facturación	Dimensión
	Mil Euros	Nº empresas
VIAJEROS		
Especialidad		**1.980**
Regular/Discrecional	196.728	264
Regular	174.229	401
Discrecional	484.994	474
Urbano	1.818.043	841
MERCANCÍAS		
Ámbito Geográfico		**6.473**
Nacional	3.375.847	1.598
Internacional	1.346.508	296
Nacional/Internacional	11.517.996	4.579
Intermediación		**8.104**
Operador de transporte	5.821.198	695
Op. Tpte/ Transportista	14.872.707	1.456
Transportista	5.270.221	5.953
Especialidad		**3.379**
Carga General	643.712	86
Contenedores	904.255	270
Cisternas	219.051	62
Frigoríficos	1.135.409	157
Grupaje	109.070	41
Mudanzas	269.120	531
Paquetería y Mensajería	2.199.496	925
Portavehículos	14.185	7
Trasportes Especiales	57.286	56
Grúas	375.451	534
Volquetes	556	4
Transitarios	2.071.126	706
Tipo de vehículo		**6.954**
Pesados	9.680.814	4.656
Pesados/Ligeros	8.594.713	1.372
Ligeros	1.639.635	926

Fuente: SABI y Registro de empresas de Ministerio de Fomento.

1. Introducción

1.4 Estructura del análisis

- Tal y como se anticipaba anteriormente, el estudio se divide en dos partes fundamentales para cada uno de los niveles de análisis realizados (globales y específicos)*:
  - Análisis de la estructura sectorial.
  - Análisis económico - financiero de las empresas: se subdivide a su vez en análisis de cuentas económicas y análisis de ratios.

Tipo de análisis	División	Indicadores
1. Análisis de la estructura sectorial	**Perfil sectorial**	Estructura empresarial por nº de empresas (%) Estructura empresarial por facturación (%)
	Perfil empresarial	Facturación media por empresa (Miles €) Número medio de empleados por empresa (Nº) Facturación por empleado (Miles €) Gastos de personal por empleado (Miles €)
2. Análisis económico financiero: análisis de cuentas económicas (I)	**Estructura de balance**	Estructura del activo (Fijo, corriente), (%) Estructura del pasivo (Fijo, corriente, patrimonio neto),(%)
	Estructura de costes	Aprovisionamientos, gastos de personal, amortizaciones, gastos financieros y otros gastos de explotación, (%)
	Estructura de resultados empresariales	Resultados medios del ejercicio por empresa (Miles €) Resultados de actividades ordinarias por empresa (Miles €) EBITDA medio por empresa (Miles €) Cash flow medio por empresa (Miles €)

* Segmentación y análisis realizados, además de con SABI, con Excel y con los programas Stata y Tableau.

Tipo de análisis	División	Ratios
3. Análisis económico financiero: análisis de ratios (II)	**Ratios de liquidez**	Liquidez a corto plazo Disponibilidad inmediata (tesorería)
	Ratios de solvencia	Garantía estructural Solvencia (a largo plazo)
	Ratios de estructura financiera	Cobertura de inmovilizado (I) Cobertura de inmovilizado (II) Fondo de maniobra Autonomía financiera (I) Autonomía financiera (II)
	Ratios de endeudamiento	Endeudamiento total Endeudamiento a corto plazo Endeudamiento a largo plazo Calidad del endeudamiento
	Ratios económicos	Rentabilidad económica (ROA) Rentabilidad financiera (ROE) Rentabilidad sobre ventas (ROS) Rentabilidad de act. ordinarias sobre ventas EBITDA sobre ventas Cash-Flow sobre ventas Apalancamiento
	Ratios operativos	Periodo medio de cobro Periodo medio de pago Rotación del activo total Rotación del activo inmovilizado (fijo) Rotación del activo circulante

2. Transporte de viajeros y mercancías

2.1 Contexto económico

PIB y tipos de interés

- A continuación se muestra la **evolución de la variación del Producto Interior Bruto (PIB), a precios corrientes y constantes,** donde se aprecia una caída brusca del crecimiento económico a partir de 2008, que continúa durante todo el periodo de crisis económica hasta 2014, con crecimiento negativos en varios años en los que se entró en recesión y que influyó en la actividad económica del sector del transporte.

Var. Interanual (%)	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
PIB a precios corrientes	8,2	7,1	3,2	-3,6	0,3	-0,8	-3,1	-1,0	1,2	4,4	3,4	4,3
PIB a precios constantes	4,1	3,6	0,9	-3,8	0,2	-0,8	-3,0	-1,4	1,4	3,8	3,0	2,9

Fuente: Instituto Nacional de Estadística (INE)

- Los **tipos de interés legales** han oscilado entre el 3% y el 5% en el periodo de análisis. Este indicador es muy importante para el sector de transporte debido al alto nivel de endeudamiento que suele presentar, por lo que influye en el comportamiento deudor de las empresas.

(%)	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Tipo de interés	4	5	5,5	4	4	4	4	4	4	3,5	3	3

Fuente: Tipos de interés legal (Banco de España)

Precios

- En cuanto a la **evolución de los precios**, se observa para el periodo unas variaciones inflacionistas y deflacionistas más acusadas en el sector del transporte que en la conjunto de la economía. Dato esencial debido al elevado peso del precio de los carburantes y combustibles en la estructura de costes del sector.

  Como se puede observar, la variación del IPC en carburantes y combustibles es muy errática a lo largo del periodo estudiado, si bien podría influir más en el transporte de viajeros que en el de mercancías, por su mayor facilidad de trasladar las variaciones de costes a los precios a los usuarios.

Var. Interanual (%)	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
IPC general	3,5	2,8	4,1	-0,3	1,8	3,2	2,4	1,4	-0,2	-0,5	-0,2	2,0
IPC transporte	4,5	2,1	5,8	-5,8	6,9	8,0	4,8	0,4	-0,9	-4,5	-2,1	4,2
IPC carburantes y combustibles	9,1	1,1	13,6	-14,7	15,3	16,5	8,8	0,9	-2,6	-12,1	-8,3	7,8

Fuente: Instituto Nacional de Estadística (INE)

Tráfico de viajeros

- En cuanto al **número de viajeros transportados,** es procíclico a la actividad económica para cualquiera de las especialidades analizadas**.** Se observa una reducción gradual, con crecimientos negativos, en el tráfico de viajeros desde el comienzo de la crisis económica hasta el final de la misma. Si bien se produce una recuperación a partir de 2015, no se alcanza en 2017 el nivel de tráfico conseguido en años inmediatamente anteriores a la crisis para ninguna de las especialidades.

Nº de viajeros (Millón viajeros)	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Regular urbano	1.848	1.850	1.810	1.754	1.736	1.738	1.647	1.625	1.649	1.629	1.706	1.741
Regular interurbano	718	701	708	687	678	669	677	663	652	653	674	677
Regular especial	452	429	395	383	361	337	332	347	324	312	313	307
Discrecional	242	214	207	185	180	175	158	156	162	170	179	192
Variación internanual (%)	**2006**	**2007**	**2008**	**2009**	**2010**	**2011**	**2012**	**2013**	**2014**	**2015**	**2016**	**2017**
Regular urbano	1,5	0,1	-2,2	-3,1	-1,1	0,1	-5,2	-1,3	0,2	1,2	3,5	2,0
Regular interurbano	-2,2	-2,4	1,0	-2,9	-1,4	-1,3	1,2	-2,0	-1,7	0,1	3,2	0,4
Regular especial	-2,0	-5,2	-7,9	-2,9	-5,9	-6,5	-1,5	4,4	-6,4	-3,9	0,4	-2,0
Discrecional	4,0	-11,7	-3,4	-10,3	-3,0	-2,5	-9,8	-1,4	4,2	4,9	5,2	6,9

Fuente: Observatorio de Transporte de Viajeros por Carretera. Oferta y Demanda, enero 2019.

2. Transporte de viajeros y mercancías

2.1 Contexto económico

Toneladas de mercancías transportadas

- En el **transporte de mercancías** (en vehículos pesados) el impacto de la crisis económica ha sido mayor, puesto que tanto en toneladas transportadas como en toneladas por km. recorrido, principalmente en el transporte interior, las tasas de crecimiento han sido negativas durante el periodo, alcanzando en varios años los dos dígitos (-19,6% en 2009). El periodo de recuperación ha sido mucho más lento que en el transporte de viajeros, si bien, en 2017, el transporte internacional ha superado las cantidades transportadas en años previos a la crisis, el transporte interior está lejos de alcanzar las cifras de los años precrisis.

Toneladas transportadas	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Millones de t.	2.387	2.408	2.120	1.711	1.566	1.466	1.239	1.124	1.184	1.258	1.285	1.409
Interior	2.326	2.344	2.053	1.651	1.502	1.401	1.173	1.059	1.116.	1.186	1.211	1.331
Internacional	61	65	67	60	64	65	65	65	68	72	74	79
Toneladas-km.	241	258	241	211	210	206	199	192	195	209	216	231
Interior	173	190	175	151	146	142	133	126	128	137	144	155
Internacional	67	68	67	60	64	64	66	66	67	72	72	76
Variación internanual (%)	**2006**	**2007**	**2008**	**2009**	**2010**	**2011**	**2012**	**2013**	**2014**	**2015**	**2016**	**2017**
Millones de t.	8,0	0,9	-12	-19,3	-8,5	-6,4	-15,5	-9,2	5,3	6,2	2,1	9,7
Interior	8,3	0,8	-12,4	-19,6	-9	-6,7	-16,2	-9,7	5,4	6,3	2,1	9,8
Internacional	-2,7	5,6	4,5	-11,1	7,9	1,2	0,1	0	4,4	5,5	2,7	6,7
Toneladas-km.	3,7	7,1	-6,1	-12,8	-0,9	-1,5	-3,7	-3,3	1,6	7	3,6	6,5
Interior	4,9	9,2	-8,1	-13,8	-3,2	-2,6	-6,3	-4,9	1	7,1	5,6	6,7
Internacional	0,5	1,7	-0,7	-10,3	5	1	2	-0,1	2,8	6,7	0	6,1

Fuente: Observatorio de Transporte de Mercancías por Carretera. Oferta y Demanda, julio 2019.

Autorizaciones para vehículos de transporte de viajeros y mercancías

- En relación al **número de autorizaciones de vehículos,** se observan altibajos (fluctuaciones) en el segmento de viajeros sin existir un patrón claro de comportamiento debido al ciclo económico. No obstante, sí que se percibe un impacto negativo en el segmento de mercancías a partir de 2010, con un ligera recuperación en el número de autorizaciones en 2016 y 2017.

Nº autorizaciones de vehículos	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Viajeros	40.258	40.077	42.435	40.997	42.885	41.103	42.292	40.275	42.166	40.782	43.650	42.949
Mercancías	346.125	381.327	376.886	377.511	336.778	344.896	307.197	314.744	298.081	319.442	322.084	346.964
Variación internanual (%)	**2006**	**2007**	**2008**	**2009**	**2010**	**2011**	**2012**	**2013**	**2014**	**2015**	**2016**	**2017**
Viajeros	4,6	-0,4	5,9	-3,4	4,6	-4,2	2,9	-4,8	4,7	-3,3	7	-1,6
Mercancías	1,9	10,2	-1,2	0,2	-10,8	2,4	-10,9	2,5	-5,3	7,2	0,8	7,7

Fuente: Observatorio de Transporte de Viajeros por Carretera. Oferta y Demanda, enero 2019; y Observatorio de Transporte de Mercancías por Carretera. Oferta y Demanda, julio 2019 .
* Los datos en 2006 se obtienen a fecha de 1/1/2007 y así sucesivamente para el resto de años.

2. Transporte de viajeros y mercancías

2.2 Análisis general

- Según los resultados obtenidos en el análisis del **perfil sectorial**, considerando en conjunto el transporte de viajeros y mercancías, la estructura empresarial por nº de empresas muestra que es en las pequeñas y medianas empresas donde se concentra el mayor número de compañías (más del 85% en 2017), reflejo de un mercado muy atomizado, manteniéndose estable la distribución a lo largo del tiempo.
- No obstante, en términos de facturación se puede observar que son las grandes empresas las que concentran el mayor volumen de facturación, llegando al final del periodo analizado al 60% del total. Una estructura que se mantiene relativamente estable en todos los años.
- Cuando se comparan ambos sectores, existe una correspondencia homogénea en la estructura por tamaño empresarial. Como diferencia, destacar el relativo mayor peso de las empresas medianas en transporte de mercancías, por tamaño empresarial y por facturación.
- En cuanto al **perfil empresarial**, se detecta una disminución de la facturación por empresa en todos los sectores a lo largo del periodo, aunque en mayor medida en el transporte de mercancías. En conjunto, la tasa de variación es del -15% entre 2017 y 2006.
- En cambio, en términos de facturación por empleado, los datos muestran una evolución positiva en todos lo sectores; sin embargo, la tasa de productividad disminuye en todos los sectores entre 2006 y 2017 (en mayor medida en el transporte de viajeros y viajeros sin urbano), debido al mayor incremento de los gastos de personal por empleado en dicho periodo. Así, la tasa de crecimiento de la productividad en el sector de transporte de mercancías cae un 5% y en el sector de transporte de viajeros disminuye en torno al 10%.
- La evolución del número de empleados por empresa es decreciente a lo largo del periodo para todos los sectores, con una tasa de variación para el conjunto de las empresas del -23% entre 2017 y 2006. Las reducciones de plantilla de las empresas podrían ir encaminadas a ajustarse ante el ciclo económico bajista para controlar costes.

- En relación a la **estructura del balance,** se observa una estructura similar del pasivo para ambos sectores; sin embargo, de existir un predominio del pasivo corriente (obligaciones a corto plazo) al inicio del periodo, con el paso de los años es el patrimonio neto la partida que tiene mayor peso dentro del pasivo para los sectores (aunque sigue siendo superior la tendencia a endeudarse más a corto que a largo plazo). En este sentido, es destacable que en 2017 el patrimonio neto supone en el sector de transporte de mercancías el 41% del total del pasivo y en el sector de transporte de viajeros el 55%.
- En cuanto a la estructura del activo, los activos a largo plazo (fijo) si bien son el componente de mayor peso, es ligeramente superior en el sector de transporte de viajeros, quizás por la mayor exigencia en la calidad del servicio (vehículos, equipos, etc.). Esto implica una mayor exigencia de financiación a largo plazo orientada a inversiones en este sector.
- Por otra parte, hay que destacar que, en el inicio del periodo analizado, el activo corriente tiene mayor peso que el activo fijo en la estructura del activo del sector de transporte de mercancías, invirtiéndose esta relación a partir de 2009. No obstante, hay que reseñar que el sector del transporte de mercancías es el único que presenta cierto grado de liquidez en todo el periodo, es decir, el único donde el activo corriente supera ligeramente al pasivo corriente en todos los años, si bien existe una importante recuperación del sector de viajeros a partir, principalmente, de 2010 hasta 2017, que le permite lograr un grado de liquidez aceptable.
- En cuanto a la **estructura de costes,** en el intervalo de tiempo analizado, los aprovisionamientos y otros gastos de explotación son las partidas con mayor peso en el sector de transporte de mercancías presenta, probablemente por la mayor dependencia del precio de combustible y de la contratación de servicios externos. En 2017, los aprovisionamientos suponen el 51% y otros gastos de explotación el 25%.
- Por otro lado, los gastos de personal y otros gastos de explotación son las partidas de mayor peso en el sector de transporte de viajeros, 47% y 19% respectivamente en 2017. Un aspecto a destacar es el mayor peso que tienen las amortizaciones (alrededor del 10% en media) en este sector, comparado con el de mercancías, debido a la mayor inversión de activos fijos (flota fundamentalmente).
- Los gastos financieros tienen un peso similar en todos los sectores, alrededor del 1%.

- Por último, en la **estructura de resultados empresariales,** se puede observar altibajos acusados (fluctuaciones) tanto en los resultados medios del ejercicio por empresa como en los resultados medios de actividades ordinarias por empresa, en todos los sectores a lo largo del tiempo. La crisis económica ha influido más negativamente en el transporte de mercancías.
- No obstante, se percibe una recuperación en estos dos indicadores al final del periodo tanto en el sector de transporte de viajeros (incluso si no se incluye el subsector urbano), como en el de mercancías, y principalmente en aquel.
- Por otra parte, si se atiende al EBITDA por empresa, es decir, a los beneficios antes de intereses, impuestos, depreciaciones y amortizaciones, los datos arrojados nos describen una evolución mejor para el transporte de viajeros y viajeros sin urbano, principalmente en el periodo de recesión económica. En el EBITDA se incluyen los beneficios extraordinarios, lo que ha podido influir en la evolución de este indicador en el periodo de crisis, debido a que las empresas es probable que hayan generado ingresos extraordinarios por encima de lo normal para compensar la falta de actividad ordinaria.
- El cash-flow, por su parte, indica la capacidad de generar recursos que tienen las empresas. La evolución del cash flow medio por empresa sigue unas tasas de crecimiento interanual positivas y negativas de forma intercalada. En cualquier caso, las empresas del sector de transporte de viajeros generan más cash flow por empresa que el sector de transporte de mercancías, aunque ningún sector (incluido el de viajeros sin urbano) alcanza los niveles obtenidos previos a la crisis económica.

- El análisis de las **ratios de liquidez** describe una situación similar en los sectores estudiados. Si bien se parte en 2006 de una situación de cierto desequilibrio en los pagos a corto plazo, más acuciante en el sector de viajeros y viajeros sin urbano, la evolución es positiva alcanzando en 2017 una situación cercana a garantizar la liquidez a corto plazo, fundamentalmente en el sector de viajeros (valores próximos a 1,5). Esto implica un activo corriente superior al pasivo corriente.
- Algo similar acontece en las ratios de disponibilidad a muy corto plazo, es decir, la medida de la capacidad que tiene una empresa para hacer frente a los pagos de forma inmediata (tesorería): la evolución es positiva para los sectores, partiendo de situaciones de cierto desequilibrio. Tanto el sector de viajeros como el de viajeros sin urbano alcanzan, a partir de 2015, los valores óptimos en torno al 0,3, lo que es sinónimo de garantía de liquidez inmediata.
- Las **ratios de solvencia**, tanto la garantía estructural como la solvencia a largo plazo, muestran una evolución muy positiva en todos los sectores y principalmente en el de viajeros y viajeros sin urbano, lo que los aleja de desequilibrios financieros y pronósticos de quiebra de empresas. Esto demuestra la capacidad que tiene el activo para solventar todas las deudas y así no entrar en quiebra.
- En cuanto a las **ratios de estructura financiera,** las ratios de cobertura del inmovilizado tienen una evolución muy positiva y muestran valores óptimos tanto el I (valores superiores a 1), como el II (valores próximos a 0,7) en todos los sectores, si bien entre 2006 y 2007 en el sector viajeros y viajeros sin urbano existen desequilibrios, que se ven reflejados también en fondos de maniobra negativos. En cualquier caso, son problemas solventados con el paso del tiempo.
- En definitiva, los recursos permanentes (patrimonio neto y pasivo fijo) de las empresas son invertidos en medios de producción de forma óptima y, principalmente, financiados con recursos propios (patrimonio neto), aunque las ratios de autonomía financiera muestran que, también, existe dependencia de financiación ajena a corto y largo plazo. Asimismo, los datos positivos del fondo de maniobra demuestran que las empresas pueden hacer frente a sus pagos de corto plazo con recursos permanentes, excepto en 2006 y 2007 para las empresas de transporte de viajeros (y viajeros sin urbano).

- El análisis de las **ratios de endeudamiento,** nos describe una situación de endeudamiento (tanto a corto como a largo plazo) aceptable en los sectores analizados y lejos de riesgos apreciables de insolvencia, si bien las empresas de transporte de mercancías se encuentran en todo el periodo analizado en una situación de mayor porcentaje de deuda sobre el total del pasivo, en muchos casos superiores al 60% (mayor riesgo de insolvencia). No obstante, esta ratio se reduce con el paso del tiempo y alcanza valores óptimos de endeudamiento total (entre el 50% y el 60%) en los tres últimos años.
- A través de los **ratios económicos** es donde se observa con mayor claridad los efectos de la crisis económica en los sectores. Así, la rentabilidad de los activos de las empresas (ROA) está muy por debajo del coste de la deuda para el periodo 2006-2017; es decir, valores del ROA por debajo del 3% y 4% de tipo de interés. Similar evolución sigue la rentabilidad sobre las ventas (ROS), donde se muestra el bajo impacto de las ventas en el resultado del ejercicio a lo largo del periodo.
- Tal y como se adelantaba anteriormente, el EBITDA sobre ventas y el cash flow sobre ventas muestran resultados más positivos en los sectores de viajeros y viajeros sin urbano en todo el periodo analizado. En cuanto al apalancamiento, en todos los sectores se observa un efecto positivo del endeudamiento en la rentabilidad de los recursos propios (patrimonio neto) con valores superiores a 1 en prácticamente todos los años, si bien en los últimos años el apalancamiento es claramente mayor en las empresas de transporte de mercancías.
- Por último, en cuanto a los **ratios operativos,** el efecto de la crisis económica ha propiciado que las empresas demoran el pago a sus proveedores, principalmente en los sectores de viajeros y viajeros sin urbano, donde se llega en algunos años a más de 130 días. En cualquier caso, demorar el pago es beneficioso para las empresas y demuestra poder de negociación con los proveedores (mayor en el sector viajeros). El periodo medio de pago supera el periodo medio de cobro, lo que deja mayor margen de maniobra para las empresas.
- Las ratios de rotación del activo indican, en todos los años, una mayor tasa de renovación (mayor eficiencia) del activo fijo y circulante en el sector de transporte de mercancías, doblando en muchos casos al de viajeros.

3. Transporte de viajeros

3.1 Análisis según la dimensión empresarial

- Según el análisis del **perfil sectorial**, en el transporte de viajeros la estructura empresarial por nº de empresas indica que es en las pequeñas y medianas empresas donde se concentra el mayor número de compañías (alrededor del 87% en 2017), de nuevo reflejo de un mercado muy atomizado, manteniéndose estable la distribución a lo largo del tiempo.
- Por otro lado, en términos de facturación se observa que son las grandes empresas las que concentran el mayor volumen de facturación, llegando al final del periodo analizado al 65% del total. Una estructura que se mantiene relativamente estable en todos los años.
- En cuanto al **perfil empresarial**, se detecta una ligera disminución de la facturación por empresa en las pequeñas y microempresas, donde las empresas grandes tienen una tendencia creciente (con una tasa de crecimiento del 21% entre 2017 y 2006) y las medianas una evolución estable.
- En términos de facturación por empleado, los datos muestran una evolución positiva en todas las empresas, independientemente del tamaño. No obstante, la productividad para todos los tamaños de empresa disminuye debido a los incrementos superiores de los gastos de personal por empleado, que en las grandes empresas llega a ser del 27% y en las microempresas aproximadamente del 30%, entre los años 2017 y 2006.
- La evolución del número de empleados por empresa es más inestable y con mayores fluctuaciones en las grandes empresas, con una recuperación al final del periodo analizado (crecimiento del 4% entre 2017 y 2006).

- En relación a la **estructura del balance,** en prácticamente todo el periodo analizado, se observa en las grandes empresas un superior predominio del activo fijo sobre el activo corriente en comparación el resto de tamaños de empresas, lo que implica un mayor esfuerzo inversor en activos de largo plazo (vehículos) en empresas de mayor tamaño. En cualquier caso, en las PYMEs, las inversiones de corto plazo (activo corriente) son menores que las realizadas a largo plazo, mostrando esta tendencia entre 2006 y 2017.
- Todo ello exige una financiación a largo plazo equilibrada destinada a activos de largo plazo. De hecho, el alto peso de los recursos permanentes (patrimonio neto y pasivo fijo) en cualquier tamaño de empresa parece indicar un equilibrio financiero a largo plazo, excepto en 2006 y 2007 para las grandes empresas, donde se observan ciertas tensiones financieras a largo plazo.
- Por otra parte, según los datos, existen menos tensiones de liquidez en las medianas y pequeñas empresas, donde el activo corriente supera con más holgura al pasivo corriente, en comparación con el resto de empresas grandes y micro.
- En cuanto a la **estructura de costes,** en el intervalo de tiempo analizado, las PYMEs tienen entre ellas una distribución semejante, con un mayor peso de los gastos de personal en las grandes empresas (aprox. el 50% del total). En cuanto a los aprovisionamientos, suponen la segunda partida con mayor porcentaje de gastos tanto en las grandes como en las medianas empresas; y, otros gastos de explotación son la segunda partida de más peso en pequeñas y microempresas.
- Las amortizaciones suelen ser un mayor coste en términos porcentuales para las pequeñas y microempresas. Para estas últimas, si bien se reduce con el transcurso de los años, llega a alcanzar el 17% del total al inicio del periodo.
- Los gastos financieros tienen un peso similar en todos los sectores, ligeramente superior de el caso de las microempresas (en 2011 se sitúa aproximadamente en el 5%).

- Por último, la **estructura de resultados empresariales** describe una situación mejor para las grandes y medianas empresas en todos los indicadores. Tras unos comienzos negativos en los resultados del ejercicio y actividades ordinarias por empresa en las grandes empresas, posteriormente se produce una recuperación en los indicadores. En cualquier caso, es en el EBITDA por empresa y el cash flow por empresa, donde se muestran datos más sólidos para las grandes compañías, muy favorables en el periodo de crisis económica.
- Los análisis muestran una situación precaria en las microempresas, con peores resultados empresariales y con más dificultad para generar recursos por el desarrollo de su actividad.

- El análisis de las **ratios de liquidez** describe unas situación similar para todos los tamaños. Aunque al inicio del periodo se parte de una situación de desequilibrio en los pagos a corto plazo tanto en las grandes como en las microempresas, posteriormente las empresas se aproximan progresivamente a valores ideales de garantías de liquidez a corto plazo (≥1,5) para todo tipo de tamaño. Lo que conlleva un activo corriente superior al pasivo corriente.
- En consonancia con los resultados anteriores, los datos muestran que existen garantías de disponibilidad inmediata en las empresas (tesorería) para cualquier tamaño, si bien en las grandes empresas existen mayores tensiones y dificultades para pagos inmediatos al inicio del periodo que se van solventando con el paso del tiempo, hasta alcanzar valores óptimos en torno al 0,3.
- Las **ratios de solvencia**, tanto la garantía estructural como la solvencia a largo plazo, muestran una evolución muy positiva en todos los tamaños, lo que una vez más demuestra la capacidad que tiene el activo para solventar todas las deudas y así no entrar en quiebra. En cualquier caso, las empresas grandes y medianas tienen una mayor grado de solvencia que las pequeñas y microempresas e incrementándose con el paso del tiempo.
- En cuanto a las **ratios de estructura financiera,** las ratios de cobertura del inmovilizado tienen una evolución muy positiva, aunque hay que señalar que entre 2006 y 2008 las grandes empresas y microempresas tienen mayores dificultades para utilizar recursos permanentes (patrimonio neto y pasivo fijo) y financiar con recursos propios las inversiones en medios de producción, lo que implica estar financiado con exigible a corto plazo este tipo de activos. Estos problemas, sin embargo, son solucionados con el paso del tiempo.
- En general, el fondo de maniobra es positivo en las empresas, es decir, pueden hacer frente a sus pagos de corto plazo con recursos permanentes, excepto de forma puntual en los inicios del periodo analizado para las grandes empresas y microempresas.
- Las ratios de autonomía financiera muestran que, también, existe una mayor dependencia de financiación ajena en las pequeñas y microempresas, más a largo que a corto plazo.

- En cuanto a las **ratios de endeudamiento,** las pequeñas y microempresas presentan mayores tasas de endeudamiento total, principalmente en estas últimas donde en varios años se supera el 60% (mayor riesgo de insolvencia), en concreto, en 2009 se llega a un 79%.
- De nuevo, es a través de los **ratios económicos** donde se observan los efectos de la crisis económica en las empresas. La rentabilidad de los activos de las empresas (ROA) está frecuentemente por debajo del coste de la deuda para el periodo 2006-2017; es decir, valores del ROA por debajo del 3% y 4% de tipo de interés. Excepto para el caso de las medianas empresas, se sigue una similar evolución en la rentabilidad sobre las ventas (ROS), donde se muestra el bajo impacto de las ventas en el resultado del ejercicio a lo largo del periodo.
- En general, los resultados de los ratios económicos son mejores y más estables en las medianas y pequeñas empresas. Así, el EBITDA sobre ventas y el cash flow sobre ventas arrojan valores más altos en estas empresas que los obtenidos por grandes y microempresas. Por su parte, las microempresas muestran altibajos (fluctuaciones) en todo el periodo e indican una situación de mayor precariedad rentable que el resto de empresas.
- En cuanto al apalancamiento, en todas las empresa parece existir un efecto positivo del endeudamiento en la rentabilidad de los recursos propios (patrimonio neto) con valores superiores a 1 en prácticamente todos los años, si bien, de nuevo, la situación es mucho más inestable para las microempresas.
- Por último, en cuanto a los **ratios operativos,** la crisis económica ha generado que las empresas, como se anticipaba anteriormente, demoren el pago a sus proveedores, y en mayor medida sucede en las microempresas. El periodo medio de cobro se encuentra por debajo del periodo medio de pago en todos los años y empresas, independientemente del tamaño.
- Las ratios de rotación del activo indican, en todos los años, una menor tasa de renovación (menor eficiencia en la gestión de activos que generen ventas) del activo fijo y circulante en las microempresas.

3. Transporte de viajeros

3.2 Análisis según la especialidad del transporte

- Según el análisis del **perfil sectorial**, las empresas de transporte urbano y regular concentran más del 60% de empresas y más del 80% en términos de facturación.
- Los pesos de cada uno de los sectores son relativamente estables a lo largo de los años.
- En cuanto al **perfil empresarial**, se detecta una disminución de la facturación por empresa en todos los sectores a lo largo del periodo, sin llegar a recuperar los datos de antes de la crisis económica. En concreto, en el sector de transporte regular/discrecional la tasa de crecimiento en este indicador entre 2017 y 2006 es del -15%.
- En términos de facturación por empleado, los datos muestran una evolución positiva (tendencia creciente) en todos los sectores menos, aunque en menor medida en el transporte regular/discrecional.
- No obstante, si se centra la atención en la productividad, aun cuando hay crecimiento de la facturación por empleado, los gastos de personal por empleado crecen a una tasa mucho mayor que aquella (en media más del doble), por lo que la productividad cae en estos sectores.
- La evolución del número de empleados por empresa es decreciente a lo largo del periodo para todos los sectores, con caídas del 20% en el sector de transporte regular.

- En relación a la **estructura del balance,** en prácticamente todo el periodo analizado, se observa en el transporte regular y urbano un superior predominio del activo fijo sobre el activo corriente en comparación el resto de sectores. Por otra parte, las inversiones de corto plazo (activo corriente) tienen un peso mayor en los sectores discrecional y regular/discrecional, situación que es estable entre 2006 y 2017.
- No obstante, se aprecian tensiones de equilibrio financiero en el transporte regular y urbano en años previos a la crisis donde los recursos permanentes (patrimonio neto y pasivo fijo) están por debajo del activo fijo (en media 50%<70%, respectivamente). En cualquier caso, es una situación que se solventa con el paso del tiempo y se alcanzan en todos los sectores estructuras de pasivo con más del 70% compuestas por recursos de largo plazo.
- Por otra parte, según los datos, existen más tensiones de liquidez en los sectores regular y urbano, donde el pasivo corriente supera al activo corriente.
- En cuanto a la **estructura de costes,** en el intervalo de tiempo analizado, los sectores regular y urbano tienen mayor peso de los gastos de personal (aprox. entre el 50% y el 56% del total a lo largo de todo el periodo). En cuanto a los aprovisionamientos y otros gastos de explotación, son las siguientes partidas con mayor porcentaje de gastos (más del 50% de forma conjunta en los sectores de discrecional y regular/discrecional).
- Las amortizaciones en todos los sectores van perdiendo peso, ligeramente, con el paso del tiempo. Porcentajes muy similares en todos los sectores.
- Los gastos financieros tienen un peso similar en todos los sectores, oscilando entre el 1% y 2% del total, manteniéndose estable a lo largo de los años.
- La **estructura de resultados empresariales** describe unos resultados más positivos en prácticamente todos los indicadores en el transporte regular, tras unos comienzos negativos en los primeros años. No sólo en los resultados del ejercicio y de actividades ordinarias por empresa, sino también en el EBITDA por empresa y el cash flow por empresa (entre 2 y 3 veces mejores resultados que en el resto de sectores).

- El análisis de las **ratios de liquidez** describe unas situación similar al inicio del periodo para el transporte regular y urbano, donde se parte de una situación de dificultades en los pagos a corto plazo. Posteriormente, las empresas se aproximan a valores mayores que 1 (garantías de liquidez a corto plazo).
- Asimismo, los datos muestran que con el paso del tiempo existen garantías de disponibilidad inmediata en las todos los sectores, es decir mayor capacidad de las empresas para hacer frente a sus pagos de forma inmediata. Fundamentalmente, sucede en los sectores regular y urbano, donde se logran valores óptimos del 0,3 al final del periodo, partiendo en 2006 de una situación por debajo del óptimo.
- Las **ratios de solvencia**, tanto la garantía estructural como la solvencia a largo plazo, muestran una evolución muy positiva en todos los sectores. Las empresas, por tanto, poseen un activo sólido para solventar todas las deudas.
- En cuanto a las **ratios de estructura financiera,** la cobertura del inmovilizado tienen una evolución muy positiva, aunque hay que señalar que entre 2006 y 2008 los sectores regular y urbano tienen más desequilibrio, debido a dificultades para utilizar recursos permanentes (patrimonio neto y pasivo fijo) y financiar con recursos propios las inversiones en medios de producción. Estos problemas son solventados con el paso del tiempo.
- En general, el fondo de maniobra es positivo en las empresas, es decir, pueden hacer frente a sus pagos de corto plazo con recursos permanentes, excepto de forma puntual en los inicios del periodo analizado para el transporte regular y urbano.
- Por otra parte, la autonomía financiera en el sector regular/discrecional es menor que la demostrada en los otros sectores, lo que implica una mayor dependencia de la financiación a corto y largo plazo.

- Las **ratios de endeudamiento** muestran altos niveles de endeudamiento total en el sector regular/discrecional y urbano al inicio del periodo, superiores a los del resto de sectores. Posteriormente, las tasas de endeudamiento se acercan a valores óptimos entre el 50% y 60%, como sucede de forma estable entre 2006 y 2017 en el sector de transporte discrecional. En sentido inverso ocurre con el sector de transporte regular, que mantiene a lo largo del periodo una media relativa en torno al 40%.
- En cuanto a los **ratios económicos ,** los ROA se sitúan por debajo del coste de la deuda para el periodo 2006-2017; es decir, valores del ROA por debajo del 3% y 4% de tipo de interés. El sector urbano es el menos rentable si se considera también el resto de ratios (ROA, ROS y rentabilidad de actividades ordinarias sobre ventas).
- En general, los sectores regular/discrecional y discrecional arrojan un EBITDA sobre ventas y un cash flow sobre ventas más elevados que el resto, con una sólida estabilidad a lo largo del periodo.
- En cuanto al apalancamiento, en todas las empresas, independientemente del sector se produce un efecto positivo del endeudamiento en la rentabilidad de los recursos propios con valores superiores a 1 en todo el periodo.
- Por último, en cuanto a los **ratios operativos,** todos los sectores tienen mayor periodo medio de pago que de cobro. Concretamente, el sector de transporte es el que menos días necesita para cobrar.
- Las ratios de rotación del activo indican, en todos los años, una menor tasa de renovación (menor eficiencia en la gestión de activos para generar ventas) del activo fijo en los sectores regular y urbano.

4. Transporte de mercancías

4.1 Análisis según la dimensión empresarial

4. Transporte de mercancías

4.1 Análisis según la dimensión empresarial

- Según el análisis del **perfil sectorial**, en el transporte de mercancías la estructura empresarial por nº de empresas indica que es en las pequeñas y microempresas donde se concentra el mayor número de compañías (más del 80% durante el periodo). Como en casos anteriores, el mercado se encuentra muy atomizado.
- Por otra parte, en términos de facturación se observa que son las grandes empresas las que concentran el mayor volumen de facturación, es decir, entre el 55% y el 60% del total. Una distribución que se mantiene relativamente estable a lo largo del periodo analizado.
- En cuanto al **perfil empresarial**, se detecta una tendencia decreciente de la facturación por empresa en las medianas, pequeñas y microempresas, y en las empresas grandes una tendencia creciente (con una tasa de crecimiento del 18% entre 2017 y 2006).
- En términos de facturación por empleado, también existe una evolución positiva en las grandes y microempresas, con una tendencia relativamente decreciente en las medianas empresas y constante en las pequeñas empresas. No obstante, la productividad disminuye en las medianas y pequeñas empresas, debido a los incrementos superiores de los gastos de personal por empleado. Por otra parte, en las grandes empresas, entre 2017 y 2006, la facturación por empleado crece alrededor del 15% y los gastos de personal por empleado alrededor del 10%, lo que implica un aumento de la productividad para estas empresas, también crece ligeramente para las microempresas.
- La evolución del número de empleados por empresa es relativamente estable para todos los tamaños de empresa, menos para las grandes compañías donde existen mayores fluctuaciones.
- Es importante resaltar que la facturación por empleado aumenta considerablemente a medida que aumenta el tamaño empresarial, en mayor medida que lo hacen los gastos de personal por empleado. Esto es debido, muy probablemente, a los mayores ingresos obtenidos mediante subcontratación de flota por empresas de mayor tamaño.

4. Transporte de mercancías

4.1 Análisis según la dimensión empresarial

- En relación a la **estructura del balance,** en prácticamente todo el periodo analizado se observa en las microempresas un predominio del activo fijo sobre el activo corriente de forma constante en todo el periodo, en comparación el resto de tamaños de empresas. En las medianas empresas, las inversiones de corto plazo (activo corriente) tienen un peso menor que las inversiones a largo plazo durante el periodo. En contraste, si bien en las grandes empresas existe un predominio de las inversiones en activo fijo en prácticamente todo el periodo analizado, en los tres primeros años la situación es inversa; al contrario sucede con las pequeñas empresas, donde entre 2013 y 2006 las inversiones en activos fijos son superiores a las de corto plazo y, posteriormente, el activo corriente es superior.
- Por otra parte, el elevado peso (entre el 55% y el 62%) de los recursos permanentes (patrimonio neto y pasivo fijo) en grandes, medianas y pequeñas empresas indica un equilibrio financiero a largo plazo (valores por encima del activo fijo), excepto para las microempresas donde se observan ciertas tensiones financieras a largo plazo en todos los años, menos en los tres últimos (2015, 2016 y 2017).
- Asimismo, existen menos tensiones de liquidez en las grandes, medianas y pequeñas empresas, donde el activo corriente supera al pasivo corriente, en comparación con las microempresas, donde los problemas de liquidez parecen ser más preocupantes entre 2006 y 2014.
- En cuanto a la **estructura de costes,** en el intervalo de tiempo analizado, las grandes, medianas y pequeñas empresas tienen un mayor peso de los aprovisionamientos (a mayor tamaño, mayor es el peso) y en las microempresas el mayor peso recae en otros gastos de explotación (alrededor del 40% en media).
- Las amortizaciones suelen ser un mayor coste en términos porcentuales para las microempresas. Para estas empresas, si bien se reduce con el transcurso de los años, llega a alcanzar el 10% del total al inicio del periodo. En el resto de empresas la dinámica es similar, pero a medida que aumenta el tamaño empresarial, el peso de las amortizaciones sobre el total disminuye.
- Los gastos financieros tienen un peso similar en todos los sectores, ligeramente superior de el caso de las microempresas (en algunos casos supera el 2%)

- En cuanto a la **estructura de resultados empresariales** describe una situación mejor para las grandes empresas en todos los indicadores. En estas, si bien existen fluctuaciones en el periodo (particularmente a la baja en el periodo de crisis económica) en los resultados del ejercicio y actividades ordinarias por empresa, posteriormente (tras la recuperación postcrisis) y en los indicadores de EBITDA por empresa y el cash flow por empresa, se muestra una evolución positiva.
- Asimismo, se observa en los análisis una situación precaria en las microempresas, con peores resultados empresariales y con más dificultad para generar recursos por el desarrollo de su actividad.

- El análisis de las **ratios de liquidez** muestra mayores desequilibrios y dificultades de liquidez para las microempresas. En el resto de empresas, aunque se parte de una situación de desequilibrio en los pagos a corto plazo, posteriormente las empresas mejoran progresivamente sus ratios de liquidez a corto plazo, aunque no alcanzan los valores óptimos superiores a 1,5.
- Por otra parte, los datos muestran que, con el paso del tiempo, existen garantías de disponibilidad inmediata (tesorería) en las medianas, pequeñas y microempresas, si bien en las grandes empresas existen mayores tensiones y dificultades para pagos inmediatos, con valores lejos del óptimo (0,3).
- Las **ratios de solvencia**, tanto la garantía estructural como la solvencia a largo plazo, muestran una evolución muy positiva en cualquier tamaño empresarial, lo que una vez más demuestra la capacidad que tiene el activo para solventar todas las deudas y así no entrar en quiebra.
- En lo que respecta a las **ratios de estructura financiera,** las ratios de cobertura del inmovilizado tienen una evolución muy positiva, aunque hay que destacar que las microempresas tienen mayores dificultades para utilizar recursos permanentes (patrimonio neto y pasivo fijo), excepto en los tres últimos años (2015, 2016 y 2017) y financiar con recursos propios las inversiones en medios de producción, lo que implica estar financiado con exigible a corto plazo este tipo de activos. También hay que constatar inestabilidad en las grandes empresas en el periodo de crisis económica.
- En general, el fondo de maniobra es positivo en las empresas, es decir, pueden hacer frente a sus pagos de corto plazo con recursos permanentes, excepto en las microempresas donde existen fluctuaciones (con años en negativo) que demuestran la inestabilidad financiera de estas.
- Las ratios de autonomía financiera muestran que, también, existe dependencia de financiación ajena en las empresas, independientemente del tamaño empresarial.

- Con respecto a las **ratios de endeudamiento,** las empresas en general reducen con el paso del tiempo sus tasas de endeudamiento (total, a largo y corto plazo), principalmente en las grandes empresas es de destacar la reducción en 20 puntos porcentuales entre 2006 y 2017 en el endeudamiento a corto plazo y el incremento de su endeudamiento a largo con el transcurso de los años.
- En cuanto a los **ratios económicos** hay que señalar el impacto de la crisis económica en las empresas. La rentabilidad de los activos de las empresas (ROA) está frecuentemente por debajo del coste de la deuda para el periodo 2006-2017; es decir, valores del ROA por debajo del 3% y 4% de tipo de interés, excepto en los últimos años para las medianas y pequeñas empresas donde se supera el 4%. Por otro lado, los valores de la rentabilidad sobre las ventas (ROS) son superiores en el periodo analizado en las grandes empresas.
- En general, los resultados de los ratios económicos sufren fluctuaciones para cualquier tamaño de empresa, siendo las microempresas las que muestran altibajos negativos en todo el periodo e indican una situación de mayor precariedad rentable que el resto de empresas.
- En cuanto al EBITDA sobre ventas y el cash flow sobre ventas arrojan valores más altos en las medianas y pequeñas empresas. Por su parte, en cuanto al apalancamiento, en las grandes y medianas empresas parece existir un efecto positivo del endeudamiento en la rentabilidad de los recursos propios (patrimonio neto) con valores superiores a 1 en prácticamente todos los años, si bien en las microempresas y pequeñas empresas la inestabilidad (mayores fluctuaciones negativas) es mayor.
- Por último, en cuanto a los **ratios operativos,** el periodo medio de cobro se encuentra por debajo del periodo medio de pago en prácticamente todos los años independientemente del tamaño, y con mayor holgura para las microempresas. En las grandes empresas la brecha es menor entre ambos periodos.
- Las ratios de rotación del activo indican, en todos los años, una mayor tasa de renovación (mayor eficiencia en la gestión de activos que generen ventas) del activo fijo y circulante en las grandes y medianas empresas.

4. Transporte de mercancías

4.2 Análisis según el ámbito geográfico

- Según el análisis del **perfil sectorial**, el transporte nacional/internacional concentra más del 70% de las empresas por nº de empresas. Y el nacional en torno al 24%.
- Por otra parte, en términos de facturación se obtiene una similar estructura empresarial, pero en este caso el transporte nacional/internacional aglutina entre el 65% y el 70% de la facturación.
- En cuanto al **perfil empresarial**, se detecta una tendencia decreciente de la facturación por empresa en todas las empresas, menos en el transporte nacional donde la evolución es más positiva.
- En términos de facturación por empleado, la tendencia es decreciente en cualquier ámbito geográfico (nacional, internacional y nacional/internacional). Asimismo, la productividad disminuye en todas las empresas, no sólo debido a la disminución del indicador mencionado, sino también a que los gastos de personal por empleado se mantienen relativamente estables o aumentan ligeramente en el periodo analizado.
- Por otra parte, la evolución del número de empleados por empresa es relativamente estable para todos los ámbitos, con débiles fluctuaciones a lo largo del periodo.

- En relación a la **estructura del balance,** a lo largo del periodo se observa en los ámbitos nacional y nacional/internacional un predominio del peso del activo corriente sobre el activo fijo. Este mayor peso es de mayor intensidad en las empresas de transporte internacional de mercancías. De este modo, se puede afirmar que las inversiones de corto plazo tienen mayor peso que las de largo plazo, principalmente en el transporte internacional (entre el 60% y el 65% del total).
- Por otro lado, el elevado peso (entre el 55% y el 60%) de los recursos permanentes (patrimonio neto y pasivo fijo) en todas las empresas (superior al activo fijo), sea cual sea el ámbito geográfico, indica un equilibrio financiero a largo plazo, excepto para las empresas de transporte internacional donde se observan ciertas tensiones financieras a largo plazo en 2006 y 2007.
- Asimismo, no se perciben a priori problemas de liquidez en las empresas cualquiera que sea el ámbito geográfico, donde el activo corriente supera al pasivo corriente. No obstante, en el transporte internacional existen tensiones en 2006 y 2007.
- En cuanto a la **estructura de costes,** en el intervalo de tiempo analizado, la empresas tienen un mayor peso de los aprovisionamientos (mayor en el transporte internacional y menor en el nacional) en relación al resto de partidas de costes. Las dos siguientes partidas con mayor peso son los gastos de personal y otros gastos de explotación (mayor peso ambos en el ámbito nacional).
- Las amortizaciones siguen una tendencia decreciente en cualquier ámbito (nacional, internacional y nacional/internacional). El peso de las amortizaciones en el ámbito nacional es mayor que en el resto.
- Los gastos financieros tienen un peso similar en todos los ámbitos geográficos.
- En cuanto a la **estructura de resultados empresariales** describe una situación donde existen fluctuaciones negativas en el periodo (el impacto es mayor en el periodo de crisis económica) en los resultados del ejercicio y actividades ordinarias por empresa, posteriormente (tras la recuperación postcrisis) se muestra una evolución positiva. No obstante, el EBITDA medio por empresa y cash flow medio por empresa siguen una tendencia decreciente en el transporte nacional y nacional/internacional y creciente en el transporte internacional.

- El análisis de las **ratios de liquidez** muestra mayores desequilibrios y dificultades de liquidez a corto plazo en el ámbito internacional en los años 2006 y 2007, aunque posteriormente se produce una mejora progresiva, pero menos intensa, que en el resto de transportes (nacional y nacional/internacional), aunque no se alcanzan los valores óptimos superiores a 1,5.
- Por otra parte, los datos muestran que, con el paso del tiempo, existe un mejor comportamiento evolutivo en las garantías de disponibilidad inmediata (tesorería) en el transporte nacional, con menores tensiones y dificultades para pagos inmediatos, principalmente hacia final del periodo analizado, con valores cercanos al óptimo (0,3).
- Las **ratios de solvencia**, tanto la garantía estructural como la solvencia a largo plazo, muestran una evolución muy positiva en cualquier ámbito, esto es síntoma de la capacidad que tiene el activo para solventar todas las deudas y así no entrar en quiebra.
- En lo que respecta a las **ratios de estructura financiera,** las ratios de cobertura del inmovilizado tienen mejor comportamiento evolutivo en el transporte nacional y nacional/internacional, donde parecen existir menores dificultades para utilizar recursos permanentes (patrimonio neto y pasivo fijo) y financiar con recursos propios las inversiones en medios de producción. En este sentido, hay que resaltar la mayor inestabilidad en el periodo del transporte internacional.
- En general, el fondo de maniobra es positivo en las empresas, es decir, pueden hacer frente a sus pagos de corto plazo con recursos permanentes, excepto en el transporte internacional en los primeros años negativos que demuestran su mayor inestabilidad financiera.
- Las ratios de autonomía financiera muestran que, también, existe dependencia de financiación ajena en las empresas, para todos tipos de transporte.

- Con respecto a las **ratios de endeudamiento,** las empresas si bien reducen con el paso del tiempo sus tasas de endeudamiento (total, a largo y corto plazo), se observa una elevada tasa de endeudamiento total (en general mayor del 60%), excepto para el caso de transporte nacional/internacional y nacional en los últimos años del periodo, donde se acercan a valores óptimos entre el 50% y el 60%.
- En cuanto a los **ratios económicos** hay que señalar el impacto de la crisis económica en las empresas (más intensa en el transporte internacional), así como las fluctuaciones en los valores derivadas de ello. Para todo tipo de transporte, la rentabilidad de los activos de las empresas (ROA) están frecuentemente por debajo del coste de la deuda; es decir, valores del ROA por debajo del 3% y 4% de tipo de interés, excepto en los últimos años (postcrisis), donde se observa una recuperación del ROA que ronda el 4%.
- Por otra parte, hay que destacar que el EBITDA sobre ventas y el cash flow sobre ventas tienen valores más altos en el transporte nacional.
- En cuanto al apalancamiento, en el transporte nacional y nacional/internacional parece existir un efecto positivo del endeudamiento en la rentabilidad de los recursos propios (patrimonio neto) con valores superiores a 1 en prácticamente todos los años, si bien en el transporte internacional el comportamiento parece más inestable.
- Por último, en cuanto a los **ratios operativos,** el periodo medio de cobro se encuentra por debajo del periodo medio de pago en prácticamente todos los años en el transporte nacional. Sucede lo contrario en el transporte internacional, y en el transporte nacional/internacional se sitúan los valores muy próximos.
- Las ratios de rotación del activo indican, en todos los años, una mayor tasa de renovación (mayor eficiencia en la gestión de activos que generen ventas) del activo total y activo fijo en el transporte internacional.

4. Transporte de mercancías

4.3 Análisis según la especialidad del transporte

- Según el análisis del **perfil sectorial**, alrededor del 90% de las empresas según el nº de empresas se concentra en contenedores, frigoríficos, grúas, mudanzas, paquetería y mensajería y transitarios.
- Por otra parte, en términos de facturación se obtiene una similar estructura empresarial, pero en este caso el 90% se concentra en contenedores, frigoríficos, grúas, carga general, paquetería y mensajería y transitarios.
- En cuanto al **perfil empresarial**, se detecta una tendencia creciente de la facturación por empresa en carga general y frigoríficos; sin embargo, en el resto de especialidades el comportamiento de este indicador sigue una tendencia decreciente.
- En términos de facturación por empleado, se observa un mejor comportamiento evolutivo en carga general, frigoríficos, mudanzas, portavehículos y paquetería y mensajería. Asimismo, la productividad disminuye en casi todas las especialidades, no sólo debido a la disminución del indicador mencionado, sino también a que los gastos de personal por empleado crecen o se mantienen relativamente estables. Únicamente en frigoríficos y mudanzas se incrementa la productividad entre 2006 y 2017, al crecer en ese periodo la facturación por empleado en mayor medida que los gastos de personal por empleado.
- Por otra parte, la evolución del número de empleados por empresa es relativamente estable o disminuye para casi todas especialidades en el periodo, excepto para carga general (crecimientos del 33%) y frigoríficos (crecimientos del 80%).

- En relación a la **estructura del balance,** a lo largo del periodo se observa un activo fijo por debajo del activo corriente en carga general, cisternas, mudanzas, paquetería y mensajería, transporte especial (hasta 2015), volquetes, y en transitarios y grupaje esta diferencia es de mayor intensidad. En este sentido, las inversiones a largo plazo se sitúan por debajo de las de corto plazo en estas especialidades.
- Por otro lado, el elevado peso de los recursos permanentes (patrimonio neto y pasivo fijo), superior al activo fijo en todas las especialidades, salvo en portavehículos, indica un equilibrio financiero a largo plazo.
- Asimismo, no se perciben a priori problemas de liquidez en las empresas cualquiera por especialidad donde el activo corriente supera al pasivo corriente, excepto en contenedores y portavehículos.
- En cuanto a la **estructura de costes,** en el periodo analizado, en general la partida de aprovisionamientos es la que ostenta un mayor peso, excepto en grúas, donde los gastos de personal tienen mayor peso, en volquetes y portavehículos donde tienen mayor peso otros gastos de explotación y en mudanzas los gastos de personal y los aprovisionamientos tienen similar peso dentro del conjunto de costes.
- Las amortizaciones tienen mayor peso en grúas y transportes especiales que el resto de especialidades.
- Los gastos financieros tienen un peso similar en todas las especialidades
- En cuanto a la **estructura de resultados empresariales** describe una situación donde existen fluctuaciones en el periodo, pero se puede afirmar que tanto en los resultados del ejercicio y actividades ordinarias por empresa como en el EBITDA medio por empresa y cash flow medio por empresa hay tendencia creciente o estabilidad en carga general, cisternas, frigoríficos y grupaje.

- El análisis de las **ratios de liquidez** muestra menores desequilibrios y dificultades de liquidez a corto plazo a lo largo del periodo en cisternas, grúas y transporte especial (y en menor medida en grupaje y carga general), alcanzándose valores óptimos a superiores a 1,5 e inferiores a 2.
- Por otro lado, con el paso del tiempo, existe un mejor comportamiento evolutivo en las garantías de disponibilidad inmediata (tesorería) en cisternas, grupaje y carga general, con menores tensiones y dificultades para pagos inmediatos, principalmente hacia final del periodo analizado, con valores cercanos al óptimo (0,3).
- Las **ratios de solvencia**, tanto la garantía estructural como la solvencia a largo plazo, muestran una evolución muy positiva en general en todas las especialidades, esto es síntoma de la capacidad que tiene el activo para solventar todas las deudas y así no entrar en quiebra.
- En lo que respecta a las **ratios de estructura financiera,** las ratios de cobertura del inmovilizado (I), principalmente, tienen un buen comportamiento evolutivo en general en todas las especialidades, donde parecen existir menores dificultades para utilizar recursos permanentes (patrimonio neto y pasivo fijo) y financiar con recursos propios las inversiones en medios de producción.
- En general, el fondo de maniobra es positivo en las empresas (salvo en portavehículos), es decir, pueden hacer frente a sus pagos de corto plazo con recursos permanentes.
- Las ratios de autonomía financiera muestran inestabilidad en todas las especialidades lo que implica que existe dependencia de financiación ajena en las empresas.

- Con respecto a las **ratios de endeudamiento,** las empresas si bien reducen con el paso del tiempo sus tasas de endeudamiento (total, a largo y corto plazo), se observa una elevada tasa de endeudamiento total (en general mayor del 60%) en contenedores, grupaje, portavehículos, volquetes y paquetería y mensajería. Lo que implica mayor riesgo de insolvencia.
- En cuanto a los **ratios económicos** hay que señalar que un buen comportamiento evolutivo en todos los indicadores de rentabilidad en grupaje, carga general, cisternas y en menor medida frigoríficos y mudanzas. En estos últimos casos, el EBITDA sobre ventas y el cash flow sobre ventas decaen con el paso del tiempo.
- En cuanto al apalancamiento, en general parece existir un efecto positivo del endeudamiento en la rentabilidad de los recursos propios (patrimonio neto) con valores superiores a 1 en prácticamente todos los años, si bien se producen fluctuaciones inestables en portavehículos y volquetes.
- Por último, en cuanto a los **ratios operativos,** el periodo medio de cobro se encuentra próximo en general al periodo medio de pago, con fluctuaciones en algunos años donde uno se pone por encima del otro y viceversa. En cualquier caso, hay que destacar el superior periodo de pago en grúas, mudanzas, paquetería y mensajería y portavehículos.
- Las ratios de rotación del activo indican, en todos los años, una menor tasa de renovación (menor eficiencia en la gestión de activos que generen ventas) del activo total en grúas, si se compara con el resto de especialidades (excepto para algunos años en volquetes).

4. Transporte de mercancías

4.4 Análisis según el grado de intermediación

- Según el análisis del **perfil sectorial**, los transportistas concentran el más del 60% de las empresas por número de empresas, un peso que crece con el paso del tiempo hasta llegar al 73% en 2017.
- Por otra parte, en términos de facturación los operadores de transporte/transportistas concentran alrededor del 60% de la facturación.
- En cuanto al **perfil empresarial**, se detecta una tendencia creciente de la facturación por empresa en los operadores de transporte y operadores de transporte/transportistas.
- En términos de facturación por empleado, también la tendencia es positiva en los operadores de transporte y operadores de transporte/transportistas. Asimismo, la productividad disminuye en todas las empresas, excepto en los operadores de transporte donde la facturación por empleado crece a una tasa del 23% y los gastos de personal por empleado lo hacen a un 20%, lo que implica crecimientos en productividad.
- Por otra parte, la evolución del número de empleados por empresa es relativamente estable para todas las empresas (crece a final del periodo en operadores de transporte/transportistas), con alguna ligera fluctuación a lo largo del periodo.

- En relación a la **estructura del balance,** a lo largo del periodo se observa un predominio del peso del activo corriente sobre el activo fijo. Este mayor peso es de mayor intensidad en los operadores de transporte. De este modo, se puede afirmar que las inversiones de corto plazo tienen mayor peso que las de largo plazo, principalmente en los operadores de transporte (entre el 65% y el 71% del total).
- Por otro lado, el mayor peso de los recursos permanentes (patrimonio neto y pasivo fijo) en todas las empresas (superior al activo fijo), sea cual sea el grado de intermediación (menor en los operadores de transporte), indica un equilibrio financiero a largo plazo entre 2006 y 2007.
- Asimismo, no se perciben a priori problemas de liquidez en las empresas cualquiera que sea el grado de intermediación, donde el activo corriente supera al pasivo corriente.
- En cuanto a la **estructura de costes,** en el intervalo de tiempo analizado, independientemente del grado de intermediación, las empresas tienen un mayor peso de aprovisionamientos dentro del conjunto de costes. En particular, en los operadores de transporte es mayor del 75%. En transportistas y operadores de transporte/transportistas el porcentaje de participación de gastos de personal y otros gastos de explotación es mayor que en los operadores de transporte.
- Las amortizaciones siguen una tendencia decreciente sea cual sea el grado de intermediación. El peso de las amortizaciones en transportistas es mayor que en el resto.
- Los gastos financieros tienen un peso similar en todas las empresas.
- En cuanto a la **estructura de resultados empresariales** describe una situación donde existen fluctuaciones a la baja en el periodo de crisis económica en todos los indicadores en cualquier segmento. En operadores de transporte y en operadores de transporte y transportistas, se observa una tendencia creciente en los resultados del ejercicio y actividades ordinarias por empresa, en el EBITDA medio por empresa y cash flow medio por empresa. Tendencia que es decreciente en los tres últimos indicadores en las empresas transportistas.

- El análisis de las **ratios de liquidez** muestra un buen comportamiento evolutivo de la liquidez a corto plazo en todos modos de intermediación, principalmente en las empresas transportistas, aunque no se alcanzan los valores óptimos superiores a 1,5.
- Por otra parte, los datos muestran que, con el paso del tiempo, existe un mejor comportamiento evolutivo en las garantías de disponibilidad inmediata (tesorería) para las empresas transportistas, con menores tensiones y dificultades para pagos inmediatos, principalmente hacia final del periodo analizado, con valores en torno al óptimo (0,3).
- Las **ratios de solvencia**, tanto la garantía estructural como la solvencia a largo plazo, muestran una evolución muy positiva en cualquier empresa (independientemente del grado de intermediación), o dicho de otro modo, el activo tiene capacidad para solventar todas las deudas y así no entrar en quiebra.
- En lo que respecta a las **ratios de estructura financiera,** las ratios de cobertura del inmovilizado tienen un buen comportamiento evolutivo en las empresas, independientemente del grado de intermediación. Es decir, no existen dificultades para utilizar recursos permanentes (patrimonio neto y pasivo fijo) y financiar con recursos propios las inversiones en medios de producción. En este último caso, hay que resaltar que en las empresas transportistas se está más cerca del óptimo (cobertura de inmovilizado II≈0,7)
- En general, el fondo de maniobra es positivo en las empresas, es decir, pueden hacer frente a sus pagos de corto plazo con recursos permanentes, lo que demuestra estabilidad financiera cualquiera que sea el grado de intermediación.
- Las ratios de autonomía financiera muestran que, también, existe dependencia de financiación ajena en las empresas, para todo tipo de intermediación.

- Con respecto a las **ratios de endeudamiento,** las empresas reducen con el paso del tiempo sus tasas de endeudamiento, total y a largo plazo en el caso de operadores de transporte/transportistas y operadores de transporte, y total y a corto plazo en el caso de transportistas. No obstante se observa una elevada tasa de endeudamiento total (en general mayor del 60%), excepto para los transportistas y operadores de transporte/transportistas, en los últimos cuatro años, donde se acercan a valores óptimos entre el 50% y el 60%. En los operadores de transporte existe mayor riesgo de insolvencia.
- En cuanto a los **ratios económicos** hay que señalar el impacto de la crisis económica en las empresas Para todo tipo de transporte, la rentabilidad de los activos de las empresas (ROA) están frecuentemente por debajo del coste de la deuda; es decir, valores del ROA por debajo del 3% y 4% de tipo de interés, excepto en los últimos años (postcrisis), donde se observa una recuperación del ROA que ronda el 4%.
- Por otra parte, hay que destacar que el EBITDA sobre ventas y el cash flow sobre ventas tienen valores más altos en las empresas transportistas.
- En cuanto al apalancamiento, existe un efecto positivo del endeudamiento en la rentabilidad de los recursos propios (patrimonio neto) con valores superiores a 1 en todos los años, si bien en los operadores de transporte el apalancamiento es mayor.
- Por último, en cuanto a los **ratios operativos,** se observa distinto comportamiento del periodo medio de cobro (PMC) y periodo medio de pago (PMP), según sea el grado de intermediación. Así, en los operadores de se encuentra el PMC es frecuentemente más alto que el PMP. En los operadores de transporte/transportistas, están muy próximos ambos periodos aunque se alternan periodos de PMC por debajo del PMP y viceversa. En los transportistas, el PMC es en general más bajo que el PMP.
- Las ratios de rotación del activo indican, en todos los años, una mayor tasa de renovación (mayor eficiencia en la gestión de activos que generen ventas) del activo total y activo fijo en los operadores de transporte.

4. Transporte de mercancías

4.5 Análisis por tipo de vehículo

- Según el análisis del **perfil sectorial**, las empresas con vehículos pesados representan más del 60% del total por número de empresas, dato que crece con el paso del tiempo hasta llegar al 67% en 2017.
- En términos de facturación las empresas con vehículos pesados concentran alrededor del 50% de la facturación total, seguidas por las empresas de vehículos pesados y ligeros que representan entre el 43% y el 45%.
- Según los análisis realizados, para el total de empresas, se estima que el 70% de la facturación se obtiene con flota propia y el 30% con flota subcontratada. Para las grandes empresas, se estima que el 64% de la facturación se obtiene con flota propia y el 36% con flota subcontratada. Y para las PYMEs, se estima que el 79% de la facturación se obtiene con flota propia y el 21% con flota subcontratada.
- En cuanto al **perfil empresarial**, se detecta una tendencia creciente de la facturación por empresa en las empresas con vehículos pesados y ligeros. Para el resto la tendencia es decreciente.
- En términos de facturación por empleado, la senda es relativamente creciente para todas pero con altibajos cíclicos. No obstante, la productividad disminuye para todas las empresas, independientemente del tipo de vehículo, debido al mayor crecimiento de los gastos de personal por empleado.
- Por otra parte, la evolución del número de empleados por empresa es creciente para las empresas con vehículos pesados y ligeros, y decreciente para el resto de empresas.

- En relación a la **estructura del balance,** a lo largo del periodo se observa un predominio, en general, del activo corriente sobre el activo fijo. Este mayor peso es de mayor intensidad en las empresas con vehículos ligeros. De este modo, se puede afirmar que las inversiones de corto plazo tienen mayor peso que las de largo plazo, principalmente en las empresas con vehículos ligeros (entre el 64% y el 69% del total, porcentaje creciente en el tiempo).
- Por otro lado, el mayor peso de los recursos permanentes (patrimonio neto y pasivo fijo) en todas las empresas (superior al activo fijo), sea cual sea el tipo de vehículo, indica un equilibrio financiero a largo plazo de las empresas.
- Asimismo, no se perciben a priori problemas de liquidez en las empresas cualquiera que sea el tipo de vehículo utilizado, donde el activo corriente supera al pasivo corriente.
- En cuanto a la **estructura de costes,** en el intervalo de tiempo analizado, independientemente del tipo de vehículo, las empresas tienen un mayor peso de aprovisionamientos dentro del conjunto de costes. En particular, en las empresas de vehículos ligeros (entre el 60% y el 70%). En empresas con vehículos pesados los otros gastos de explotación representan más del 25% de los costes totales, más que en el resto de empresas.
- El peso de las amortizaciones en empresas con vehículos ligeros es menor que en el resto.
- Los gastos financieros tienen un peso similar en todas las empresas.
- En cuanto a la **estructura de resultados empresariales** describe una situación donde existen fluctuaciones a la baja en el periodo de crisis económica en todos los indicadores en cualquier segmento. En empresas con vehículos pesados y pesados y ligeros, se observa un mejor comportamiento evolutivo en los resultados medios del ejercicio por empresa, y estabilidad en los resultados medios de las actividades ordinarias por empresa. En el resto de indicadores, como el EBITDA medio por empresa y cash flow medio por empresa, la tendencia es decreciente. Y de forma más intensa en empresas con vehículos ligeros.

- El análisis de las **ratios de liquidez** muestra un buen comportamiento evolutivo de la liquidez a corto plazo en todas las empresas, principalmente en las empresas con vehículos pesados, aunque no se alcanzan los valores óptimos superiores a 1,5.
- Por otra parte, los datos muestran que, con el paso del tiempo, existe un similar comportamiento evolutivo en las garantías de disponibilidad inmediata (tesorería) en todas las empresas, independientemente del tipo de vehículo. Si bien es creciente con el paso del tiempo, no se logran valores en torno al óptimo (0,3).
- Las **ratios de solvencia**, tanto la garantía estructural como la solvencia a largo plazo, muestran una evolución muy positiva en cualquier empresa (independientemente del tipo de vehículo utilizado), o dicho de otro modo, el activo tiene capacidad para solventar todas las deudas y así no entrar en quiebra.
- En lo que respecta a las **ratios de estructura financiera,** las ratios de cobertura del inmovilizado (I) tienen un buen comportamiento evolutivo en las empresas, independientemente del tipo de vehículo. Es decir, los recursos permanentes (patrimonio neto y pasivo fijo) han sido invertidos en medios de producción. En cambio, el valor óptimo de cobertura de inmovilizado II (0,7) sólo se alcanza en los primeros años para empresas con vehículos pesado y empresas con vehículos pesados y ligeros, donde se puede afirmar que los medios de producción están siendo financiados de manera óptima con sus recursos propios.
- En general, el fondo de maniobra es positivo en las empresas, es decir, pueden hacer frente a sus pagos de corto plazo con recursos permanentes, lo que demuestra estabilidad financiera cualquiera que sea el segmento.
- Las ratios de autonomía financiera muestran que, también, existe dependencia de financiación ajena a largo plazo en las empresas, independientemente del tipo de empresa. No obstante, existe cierto grado de independencia de capitales ajenos a largo y a corto, conjuntamente, en empresas de vehículos pesados y empresas de vehículos pesados y ligeros, de 2012 en adelante.

- Con respecto a las **ratios de endeudamiento,** las empresas reducen con el paso del tiempo sus tasas de endeudamiento, total, a largo y corto plazo, independientemente del tipo de empresa, excepto las tasas de endeudamiento a corto plazo en empresas con vehículos ligeros que crecen ligeramente.
- No obstante, las tasas de endeudamiento son elevadas (en general mayor del 60%), con mayor riesgo de insolvencia en las empresas con vehículos ligeros. En los últimos cuatro años, el resto de empresas se acerca a valores óptimos entre el 50% y el 60%.
- En cuanto a los **ratios económicos** hay que señalar el impacto de la crisis económica en las empresas Para todo tipo de empresa, la rentabilidad de los activos de las empresas (ROA) están frecuentemente por debajo del coste de la deuda; es decir, valores del ROA por debajo del 3% y 4% de tipo de interés, excepto en los últimos años (postcrisis), donde se observa una recuperación del ROA que ronda el 4%, principalmente en empresa con vehículos pesados y empresas con vehículos pesados y ligeros.
- Por otra parte, hay que destacar que el EBITDA sobre ventas y el cash flow sobre ventas tienen peor comportamiento evolutivo (decreciente) en empresas con vehículos ligeros.
- En cuanto al apalancamiento, existe un efecto positivo del endeudamiento en la rentabilidad de los recursos propios (patrimonio neto) con valores superiores a 1 en todos los años, sea cual sea el tipo de empresa.
- Por último, en cuanto a los **ratios operativos,** se observa que, en general, el periodo medio de pago es superior al periodo medio de cobro independientemente del tipo de empresa.
- Las ratios de rotación del activo indican, en todos los años, una mayor tasa de renovación (mayor eficiencia en la gestión de activos que generen ventas), del activo total y el activo fijo, en las empresas con vehículos ligeros.

5. Análisis comparado con el estudio anterior (2000-2005)

5.1 Conclusiones

5. Análisis comparado con el estudio anterior (2000-2005)

5.1 Conclusiones

- A modo de conclusión, se muestra una comparación de la **media interanual (indicador sintético)** de las siguientes ratios, más significativas, entre los sectores de transporte de viajeros y mercancías.

- En media existe una mejora de las empresas de ambos sectores, en el periodo 2006-2017, en lo que respecta a la **liquidez a corto plazo**, es decir, en la capacidad de las empresas para hacer frente a las obligaciones de pago a corto plazo aunque a cierta distancia del óptimo (los valores son menores que 1,5).

Tanto por uno	Liquidez a corto plazo	
	2000-2005	2006-2017
Viajeros	0,75	1,21
Mercancías	1,10	1,20
Total	1.02	1,20

- Asimismo, también mejora la **solvencia** en ambos sectores: la capacidad del activo de solventar las deudas y así evitar la quiebra, con valores óptimos de garantía de solvencia (>1).

Tanto por uno	Garantía estructural (Solvencia)	
	2000-2005	2006-2017
Viajeros	1,57	2,04
Mercancías	1,47	1,56
Total	1,50	1,65

- Por otra parte, el **endeudamiento a corto plazo** disminuye en ambos sectores en el nuevo periodo.

%	Endeudamiento a corto plazo	
	2000-2005	2006-2017
Viajeros	39,32	28,22
Mercancías	48,92	37,10
Total	46,30	34,90

Fuente: Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2000-2005) y Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2006-2017)

5. Análisis comparado con el estudio anterior (2000-2005)

5.1 Conclusiones

- En cambio, el **endeudamiento a largo plazo** disminuye en el sector de transporte de viajeros, pero aumenta en el de mercancías.

%	Endeudamiento a largo plazo	
	2000-2005	2006-2017
Viajeros	24,31	21,69
Mercancías	18,82	26,70
Total	20,32	25,59

- La **inversión en activos fijos** disminuye en el sector de transporte de viajeros y aumenta en el de mercancías.

%	Inversión en activos fijos	
	2000-2005	2006-2017
Viajeros	70,26	67,81
Mercancías	45,73	55,58
Total	52,43	58,69

- La **rentabilidad sobre ventas (ROS)** disminuye para las empresas de transporte de mercancías y aumenta para las empresas de transporte de viajeros.

%	Rentabilidad /Ventas (ROS)	
	2000-2005	2006-2017
Viajeros	0,40	1,95
Mercancías	2,33	1,37
Total	2,01	1,38

- La **rentabilidad económica (ROA)** se mantiene prácticamente en las empresas de transporte de viajeros y disminuye en las empresas de transporte de mercancías, situándose muy por debajo del coste de la deuda.

%	Rentabilidad Económica (ROA)	
	2000-2005	2006-2017
Viajeros	0,32	0,83
Mercancías	3,66	1,51
Total	2,74	1,34

Fuente: Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2000-2005) y Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2006-2017)

5. Análisis comparado con el estudio anterior (2000-2005)

5.1 Conclusiones

- La **rentabilidad financiera (ROE)** se mantiene en el sector de transporte de viajeros y disminuye en el sector de transporte de mercancías.

%	Rentabilidad Financiera (ROE)	
	2000-2005	2006-2017
Viajeros	0,91	0,99
Mercancías	11,33	4,12
Total	8,21	3,29

- El **EBITDA sobre ventas** aumenta en el sector de transporte de viajeros y disminuye en el sector de transporte de mercancías.

%	EBITDA/Ventas	
	2000-2005	2006-2017
Viajeros	10,14	14,82
Mercancías	8,23	6,98
Total	8,54	8,15

- El **Cash Flow sobre ventas** aumenta ligeramente en el sector de transporte de viajeros y disminuye en el sector de transporte de mercancías.

%	Cash Flow/Ventas	
	2000-2005	2006-2017
Viajeros	11,92	12,47
Mercancías	6,97	5,71
Total	7,76	6,97

Fuente: Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2000-2005) y Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2006-2017)

5. Análisis comparado con el estudio anterior (2000-2005)

5.1 Conclusiones

- El **periodo medio de pago** aumenta considerablemente en las empresas de transporte de viajeros y en las de mercancías.

Nº días	Periodo medio de pago	
	2000-2005	2006-2017
Viajeros	16,73	102,80
Mercancías	23,33	78,13
Total	22,22	80,74

- El **periodo medio de cobro** disminuye tanto en las empresas de transporte de viajeros, como en las de mercancías.

Nº días	Periodo medio de cobro	
	2000-2005	2006-2017
Viajeros	70,48	68,03
Mercancías	83,15	80,45
Total	81,10	78,45

- La **rotación del activo fijo** disminuye en ambos sectores, lo que implica menor eficiencia en la gestión del activo inmovilizado para generar ventas.

Tanto por uno	Rotación de activo fijo	
	2000-2005	2006-2017
Viajeros	1,13	0,97
Mercancías	3,43	2,17
Total	2,59	1,71

- La **cobertura del inmovilizado (II)** aumenta en viajeros y disminuye en mercancías; no obstante siguen estando en valores próximos al óptimo (alrededor del 0,7). Los medios de producción (instalaciones vehículos, etc.) están siendo financiados con recursos propios.

Tanto por uno	Cobertura de inmovilizado (II)	
	2000-2005	2006-2017
Viajeros	0,51	0,74
Mercancías	0,70	0,65
Total	0,64	0,67

Fuente: Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2000-2005) y Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2006-2017)

>novadays

Investigación

Políticas Públicas

Gestión Pública

Estudio de la situación económico-financiera de las empresas españolas de transporte por carretera durante el periodo 2006-2017.

Informe Final
Madrid, noviembre de 2019

GOBIERNO DE ESPAÑA
MINISTERIO DE FOMENTO

Novadays es una empresa global de investigación y consultoría especializada en el análisis y diseño de políticas públicas y en la gestión pública. La misión de Novadays es mejorar el mundo en el que vivimos a través de la consultoría. Desarrollamos nuestra misión trabajando como asesores de Gobiernos e instituciones internacionales en políticas y proyectos que tienen un alto impacto sobre la sociedad y la economía. Nuestra experiencia se suma a la de los gestores públicos, para diseñar políticas capaces de transformar su entorno. Nuestra especialización les ayuda a ejecutar sus proyectos de acuerdo a las mejores prácticas nacionales e internacionales de gestión pública. En definitiva, diseñamos, planificamos y ejecutamos las actuaciones necesarias para poner en marcha estudios, políticas y proyectos complejos impulsados por los Gobiernos.

ÍNDICE

1.Introducción..... 4
1.1 Objeto y marco del estudio..... 5
1.2 Origen de los datos..... 8
1.3 Muestra de empresas..... 9
1.4 Estructura de análisis..... 13
2. Análisis global: transporte de viajeros y mercancías 22
2.1 Contexto económico..... 23
2.2 Análisis general..... 28
3. Análisis global: transporte de viajeros 47
3.1 Análisis según la dimensión empresarial..... 48
3.2 Análisis según la especialidad del transporte..... 64
3.3 Análisis multivariante..... 80
4. Análisis específico: transporte de viajeros 86
4.1 Análisis por especialidad: regular/discrecional..... 87
4.2 Análisis por especialidad: regular..... 100
4.3 Análisis por especialidad: discrecional..... 114
4.4 Análisis por especialidad: urbano..... 128
5. Análisis global: transporte de mercancías 142
5.1 Análisis según la dimensión empresarial..... 143
5.2 Análisis según el ámbito geográfico..... 159
5.3 Análisis según la especialidad del transporte..... 175
5.4 Análisis según el grado de intermediación..... 203
5.5 Análisis según el tipo de vehículo..... 219
5.6 Análisis según el grado de subcontratación..... 235
5.7 Análisis multivariante..... 239

6. Análisis específico: transporte de mercancías (I)..... 245
6.1 Análisis según el ámbito geográfico: nacional..... 246
6.2 Análisis según el ámbito geográfico: internacional..... 259
6.3 Análisis según el ámbito geográfico: nacional/internacional..... 273
7. Análisis específico: transporte de mercancías (II)..... 287
7.1 Análisis por especialidad: contenedores..... 288
7.2 Análisis por especialidad: cisternas..... 301
7.3 Análisis por especialidad: frigoríficos..... 315
7.4 Análisis por especialidad: grupaje..... 329
7.5 Análisis por especialidad: mudanzas..... 343
7.6 Análisis por especialidad: carga general..... 357
7.7 Análisis por especialidad: paquetería y mensajería..... 371
7.8 Análisis por especialidad: portavehículos..... 385
7.9 Análisis por especialidad: transportes especiales..... 399
7.10 Análisis por especialidad: grúas..... 413
7.11 Análisis por especialidad: volquetes..... 427
7.12 Análisis por especialidad: transitarios..... 441
8. Análisis específico: transporte de mercancías (III)..... 455
8.1 Análisis por grado de intermediación: operador de transporte..... 456
8.2 Análisis por grado de intermediación: operador de transporte/transportista.. 469
8.3 Análisis por grado de intermediación: transportista..... 483
9. Análisis específico: transporte de mercancías (IV)..... 497
9.1 Análisis por tipo de vehículo: pesado..... 498
9.2 Análisis por tipo de vehículo: pesado/ligero..... 511
9.3 Análisis por tipo de vehículo: ligero..... 525
10. Análisis comparado con el estudio anterior (2000-2005)..... 539
10.1 Conclusiones..... 540

1. Introducción

1. Introducción

1.1 Objeto y marco del estudio

- El presente estudio tiene como objetivo analizar la **situación económico-financiera actual de las empresas españolas de transporte por carretera (servicio público) y su evolución en el periodo 2006 – 2017**, tanto para las **empresas de transporte de mercancías** como para las **empresas de transporte de viajeros**.
- El estudio actual supone una continuación y ampliación del realizado para el periodo 2003-2005, manteniendo la representatividad de la muestra en la medida de lo posible, siguiendo los mismos criterios para la agrupación de las empresas en función del tamaño y teniendo en cuenta los segmentos de transporte utilizados en el estudio anterior.
- En este sentido, se ha partido de la muestra de empresas utilizada para ese periodo, haciendo un esfuerzo considerable en mantener y sustituir aquellas empresas que, por razones obvias de distancia temporal entre aquel estudio y el actual – y, con una crisis económica en el periodo 2008-2014 que afectó al sector-, han desaparecido de la nueva muestra seleccionada.
- En coherencia con los estudios anteriores, el estudio para el periodo 2006-2017 se divide en dos partes fundamentales:
  - Análisis de la estructura sectorial.
  - Análisis económico - financiero de las empresas.
- Para el **análisis de la estructura sectorial** se han utilizado variables económico-empresariales que nos determinarán el perfil sectorial y empresarial para cada uno de los casos analizados.
- En cuanto al **análisis económico-financiero**, los instrumentos utilizados son el Balance General y la Cuenta de Resultados de Pérdidas y Ganancias, así como la estructura de costes y los principales ratios económico-financieros.

1. Introducción

1.1 Objeto y marco del estudio

- El estudio analiza las empresas del sector de transporte por carretera considerando los dos subsectores: transporte de viajeros y transporte de mercancías. Para cada uno de ellos se analizan los siguientes aspectos:
  - **Dimensión empresarial**: evolución de los principales indicadores económico financieros en función del tamaño empresarial.
  - **Evolución de las variables económico-financieras:** de forma global y específica para cada uno de los sectores y segmentos.
  - **Análisis por el grado de especialización**: para el transporte de viajeros se analiza a las empresas de acuerdo al tipo de servicio que realizan y para el caso de transporte de mercancías se analizan las empresas según la especialización.
  - **Análisis por ámbito geográfico** del servicio: sólo en el caso de transporte de mercancías, si prestan el servicio a nivel nacional, a nivel internacional o ambos.
  - **Análisis por tipo de intermediación de la carga**: sólo para el caso de transporte de mercancías se analiza en función de la forma en que consiguen los contratos de transporte.
  - **Análisis por tipo de vehículo**: de nuevo sólo para el caso de transporte de mercancías, se analiza en función del tipo de vehículo utilizado (pesado, ligero o ambos).
  - **Análisis por grado de subcontratación**: para el caso de transporte de mercancías se estimará el porcentaje de facturación que proviene de la subcontratación de la flota.
- El análisis por **dimensión empresarial** se realiza de forma transversal para todos lo segmentos vinculados a cada uno de los tipos de análisis (global y específico), lo que constituye una categoría esencial del estudio.

1. Introducción

1.1 Objeto y marco del estudio

Sector de transporte	Dimensión empresarial	Evolución financiera	Grado de especialización	Ámbito geográfico	Intermediación de la carga	Tipo de vehículo*
General (viajeros +mercancías)	Grande, mediana, pequeña y micro.	2006-2017	No aplica	No aplica	No aplica	No aplica
Viajeros	Grande, mediana, pequeña y micro.	2006-2017	Regular, discrecional, regular/discrecional y urbano	No aplica	No aplica	No aplica
Mercancías	Grande, mediana, pequeña y micro.	2006-2017	Carga general, contenedores, cisternas, frigoríficos, grupaje, mudanzas, paquetes y mensajería, portavehículos, transportes especiales, grúas, volquetes y transitarios.	Nacional, internacional, nacional/inter.	Operador de transporte, transportista y op.transporte/ transportista	Pesado, ligero, pesado/ligero

* En función de estas categorías se realizará el análisis por grado de subcontratación

1. Introducción

1.2 Origen de los datos

- Las fuentes de información para llevar a cabo los análisis son las siguientes:
  - **Base de datos utilizada (Sistema de Análisis de Balances Ibéricos, SABI):** se analiza información del Registro Mercantil (sociedades mercantiles) y, por tanto, no se recogen datos de las personas físicas (empresas individuales y autónomos) por no estar obligadas a presentar las cuentas al no ser sociedades mercantiles. En concreto, se analizan empresas españolas de transporte de viajeros y mercancías por carretera que están activas con datos económico-financieros en el periodo 2006-2017. Se ha obtenido información de las siguientes cuentas financieras:
    - ✓ Balance general.
    - ✓ Cuenta de resultados.
    - ✓ Estructura de costes.
  - **Registro de empresas del Ministerio de Fomento**: información precisa sobre la condición de las empresas de transporte de mercancías en su doble vertiente: intermediación de la carga y tipo de vehículo.
  - Informes del **Observatorio del transporte por carretera del Ministerio de Fomento**.
- La información utilizada para clasificar las empresas por especialidad, ámbito geográfico, intermediación y tipo de vehículo procede tanto de la descripción de las actividades de las empresas proporcionada por SABI directamente (y por el enlace *on line* directo a la web de la empresa, también proporcionado por SABI), como del registro de empresas del Ministerio de Fomento.
- Los CNAEs 2009 utilizados para extraer la muestra de empresas son los siguientes:
  - 4931. Transporte terrestre urbano y suburbano de pasajeros.
  - 4939. Tipos de transporte terrestre de pasajeros.
  - 4941. Transporte de mercancías por carretera.
  - 4942. Servicios de mudanza.
  - 5210. Depósito y almacenamiento.
  - 5221. Actividades anexas al transporte terrestre.
  - 5224. Manipulación de mercancías.
  - 5229. Otras actividades anexas al transporte.

1. Introducción

1.3 Muestra de empresas

- Para la realización del estudio, **se ha completado la muestra utilizada en el anterior estudio (2003-2005)** sobre la situación económico financiera de las empresas de transporte por carretera. De este modo, se mantienen las empresas que se repiten del estudio anterior y se sustituyen las empresas faltantes (quiebra, absorbidas, extinguidas, etc.) con otras de similares características (sector y dimensión empresarial).
- Asimismo, como se anticipaba anteriormente, se excluyen empresas individuales y autónomos que no tienen la condición jurídica de sociedad mercantil y las empresas de transporte privado por carretera.
- De las 6.618 empresas de la muestra utilizada en el estudio anterior (2003-2005), alrededor del 60% del total de las mismas ya no existen (extintas, quiebra, absorbidas, etc.). A continuación, se muestra el **número de empresas que permanecen del estudio anterior*** para cada uno de los años del estudio 2006-2017.

Transporte	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Viajeros	546	515	523	534	537	548	542	546	547	543	545	522
Mercancías	2.380	2.279	2.264	2.313	2.317	2.324	2.319	2.320	2.321	2.324	2.344	2.247
Total	2.926	2.794	2.787	2.847	2.854	2.872	2.861	2.866	2.868	2.867	2.889	2.769

* Empresas del estudio anterior que siguen activas entre 2006 y 2017. La razón de que no salga el mismo número de empresas en todos los años es debido a que para alguna de las empresas no hay datos disponibles en SABI en algún año en concreto (errores de codificación, no se presentan las cuentas a tiempo, etc..) y por ello no se tiene en cuenta en la muestra.

Fuente: SABI

- La muestra seleccionada de forma aleatoria para completar la que procede del estudio anterior es la más amplia posible con el objeto de tener mayor cobertura a la hora de clasificar por diferentes características en el análisis específico (especialización, ámbito geográfico, intermediación y tipo de vehículo). Así, se ha conseguido clasificar un mayor número de empresas que en el estudio anterior. A continuación, se muestra el **número de empresas añadidas** para cada uno de los años del estudio 2006-2017.

Transporte	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Viajeros	1.528	1.380	1.675	1.800	1.938	12.949	2.154	2.260	2.396	2.569	2.757	2.672
Mercancías	7.497	7.313	8.711	9.598	10.299	327	12.037	13.282	16.743	16.907	18.729	18.793
Total	9.025	8.693	10.386	11.398	12.237	13.276	14.191	15.542	19.139	19.476	21.486	21.465

Fuente: SABI

1. Introducción

1.3 Muestra de empresas

- Por consiguiente, la **muestra total seleccionada** para cada uno de los años es la siguiente (empresas de la muestra anterior + empresas añadidas)**:**

Transporte	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Viajeros	2.074	1.895	2.198	2.334	2.475	13.497	2.696	2.806	2.943	3.112	3.302	3.194
Mercancías	9.877	9.592	10.975	11.911	12.616	2.651	14.356	15.602	19.064	19.231	21.073	21.040
Total	11.951	11.487	13.173	14.245	15.091	16.148	17.052	18.408	22.007	22.343	24.375	24.234

Fuente: SABI

- En 2017, según datos del **Observatorio de Transporte de la Dirección General de Transporte Terrestre (Ministerio de Fomento)*,** la muestra de empresas de transporte de viajeros por carretera representa el 96% del universo total de empresas de transporte de viajeros por carretera (3.323). Y la muestra de empresas del transporte de mercancías por carretera representa el 20% del universo total de empresas de transporte de mercancías por carretera (103.859*).
- En consonancia con lo estudio anterior, se ha clasificado la muestra en 4 segmentos en función del volumen de facturación. Así, la facturación de las empresas se utiliza como un criterio objetivo de **segmentación del tamaño de las empresas:**

Empresas	Facturación anual (Euros)
Grandes	> 6 Millones de €
Medianas	> 2 Millones de € a 6 Millones de €
Pequeñas	> 200.000 € a 2 Millones de €
Microempresas	< 200.000 €
S/C	Sin datos de ingresos de explotación

Fuente: SABI

* A fecha 1/1/2018.

** Si se tiene en cuenta sólo a las sociedades mercantiles (38.706), la tasa es del 54%.

1. Introducción

1.3 Muestra de empresas

- A continuación se muestra la **distribución por tamaño empresarial en 2017**, donde se observa que alrededor del 60% de la facturación corresponde a grandes empresas (4% del total de empresas) y las pequeñas y microempresas concentran sólo el 21% de la facturación (y representan más del 80% del total de empresas).

2017	Microempresas		Pequeñas		Medianas		Grandes		Sin clasificar	
	Nº	%	Nº	%	Nº	%	Nº	%	Nº	%
VIAJEROS										
Nº Empresas	1.010	4,1%	1.733	7,2%	257	1,0%	143	0,6%	51	0,2%
Facturación (mil EUR)	101.217	0,2%	1.114.133	2,6%	582.472	1,4%	3.786.429	8,8%	-	-
MERCANCÍAS										
Nº Empresas	6.983	28,8%	10.723	44,2%	2.107	8,7%	877	3,6%	350	1,4%
Facturación (mil EUR)	669.914	1,6%	7.350.013	17,2%	7.086.866	16,5%	22.135.628	51,7%	-	-
TOTAL										
Nº Empresas	7.993	32,9%	12.456	51,4%	2.364	9,8%	1.020	4,2%	401	1,6%
Facturación (mil EUR)	771.131	1,8%	8.464.146	19,8%	7.669.338	17,9%	25.922.057	60,5%	-	-

- Estos datos evidencian un **sector muy atomizado por nº de empresas y muy concentrado en términos de facturación**.

1. Introducción

1.3 Muestra de empresas

- A continuación se muestra la **muestra clasificada por especialidades en 2017:**

2017	Facturación	Dimensión
	Mil Euros	Nº empresas
VIAJEROS		
Especialidad		**1.980**
Regular/Discrecional	196.728	264
Regular	174.229	401
Discrecional	484.994	474
Urbano	1.818.043	841
MERCANCÍAS		
Ámbito Geográfico		**6.473**
Nacional	3.375.847	1.598
Internacional	1.346.508	296
Nacional/Internacional	11.517.996	4.579
Intermediación		**8.104**
Operador de transporte	5.821.198	695
Op. Tpte/ Transportista	14.872.707	1.456
Transportista	5.270.221	5.953
Especialidad		**3.379**
Carga General	643.712	86
Contenedores	904.255	270
Cisternas	219.051	62
Frigoríficos	1.135.409	157
Grupaje	109.070	41
Mudanzas	269.120	531
Paquetería y Mensajería	2.199.496	925
Portavehículos	14.185	7
Trasportes Especiales	57.286	56
Grúas	375.451	534
Volquetes	556	4
Transitarios	2.071.126	706
Tipo de vehículo		**6.954**
Pesados	9.680.814	4.656
Pesados/Ligeros	8.594.713	1.372
Ligeros	1.639.635	926

Fuente: SABI y Registro de empresas de Ministerio de Fomento.

1. Introducción

1.4 Estructura del análisis

- Tal y como se anticipaba anteriormente, el estudio se divide en dos partes fundamentales para cada uno de los niveles de análisis realizados (globales y específicos)*:
  - Análisis de la estructura sectorial.
  - Análisis económico - financiero de las empresas: se subdivide a su vez en análisis de cuentas económicas y análisis de ratios.

Tipo de análisis	División	Indicadores
1. Análisis de la estructura sectorial	**Perfil sectorial**	Estructura empresarial por nº de empresas (%) Estructura empresarial por facturación (%)
	Perfil empresarial	Facturación media por empresa (Miles €) Número medio de empleados por empresa (Nº) Facturación por empleado (Miles €) Gastos de personal por empleado (Miles €)
2. Análisis económico financiero: análisis de cuentas económicas (I)	**Estructura de balance**	Estructura del activo (Fijo, corriente), (%) Estructura del pasivo (Fijo, corriente, patrimonio neto),(%)
	Estructura de costes	Aprovisionamientos, gastos de personal, amortizaciones, gastos financieros y otros gastos de explotación, (%)
	Estructura de resultados empresariales	Resultados medios del ejercicio por empresa (Miles €) Resultados de actividades ordinarias por empresa (Miles €) EBITDA medio por empresa (Miles €) Cash flow medio por empresa (Miles €)

* Segmentación y análisis realizados, además de con SABI, con Excel y con los programas Stata y Tableau.

Tipo de análisis	División	Ratios
3. Análisis económico financiero: análisis de ratios (II)	**Ratios de liquidez**	Liquidez a corto plazo Disponibilidad inmediata (tesorería)
	Ratios de solvencia	Garantía estructural Solvencia (a largo plazo)
	Ratios de estructura financiera	Cobertura de inmovilizado (I) Cobertura de inmovilizado (II) Fondo de maniobra Autonomía financiera (I) Autonomía financiera (II)
	Ratios de endeudamiento	Endeudamiento total Endeudamiento a corto plazo Endeudamiento a largo plazo Calidad del endeudamiento
	Ratios económicos	Rentabilidad económica (ROA) Rentabilidad financiera (ROE) Rentabilidad sobre ventas (ROS) Rentabilidad de act. ordinarias sobre ventas EBITDA sobre ventas Cash-Flow sobre ventas Apalancamiento
	Ratios operativos	Periodo medio de cobro Periodo medio de pago Rotación del activo total Rotación del activo inmovilizado (fijo) Rotación del activo circulante

1. Introducción

1.4 Estructura del análisis

- A continuación se muestra la **explicación de los ratios analizados** en el presente estudio:

Ratios de liquidez		
Denominación	**Definición**	**Fórmula**
Liquidez a corto plazo	Capacidad de la empresa para hacer frente a las obligaciones de pago a corto plazo y así no entrar en suspensión de pagos. < 1, dificultades para pagar a C/P. = 1, desequilibrio en pagos a C/P. > 1, garantía de liquidez a C/P (Valor ideal: > 1,5 y < 2).	$\frac{Activo\ Corriente}{Pasivo\ Corriente}$
Disponibilidad (tesorería inmediata)	Capacidad de la empresa para hacer frente a sus pagos de forma inmediata. Valor ideal: ~ 0,3 (garantía de liquidez inmediata).	$\frac{Tesorería}{Pasivo\ Corriente}$

Ratios de solvencia		
Denominación	**Definición**	**Fórmula**
Garantía estructural	Capacidad del activo de solventar todas las deudas para no quebrar la empresa. > 1, garantía de solvencia. = 1, desequilibrio financiero. < 1, pronóstico de quiebra.	$\frac{Total\ Activo}{Pasivo\ Fijo + Pasivo\ Corriente}$
Solvencia (a largo plazo)	Qué parte del activo se está financiando con deuda. > 1, carencia de solvencia. = 1, desequilibrio financiero. < 1, solvencia.	$\frac{Pasivo\ Fijo + Pasivo\ Corriente}{Total\ Activo}$

*El cálculo de la ratio de prueba ácida no es posible al no estar disponible el dato de existencias en SABI en un elevado número de empresas, por lo que la liquidez se mide a través de la ratio de liquidez a corto plazo y de disponibilidad inmediata. En cualquier caso, la prueba del ácido queda representada a través de la ratio de liquidez a corto plazo por ser una ratio derivada de ésta.

Ratios de estructura financiera		
Denominación	**Definición**	**Fórmula**
Cobertura inmovilizado (I)	En qué medida los recursos permanentes (patrimonio neto + pasivo fijo) de la empresa han sido invertidos en medios de producción: instalaciones, vehículos, etc. > 1, óptimo. = 1, desequilibrio. < 1, riesgo (financiación con exigible a corto plazo).	$\frac{Recursos\ Permanentes}{Activo\ Fijo}$
Cobertura inmovilizado (II)	En qué medida los medios de producción: instalaciones, vehículos, etc. están siendo financiados con recursos propios (patrimonio neto). Valor ideal: ~ 0,7.	$\frac{Patrimonio\ Neto}{Activo\ Fijo}$
Fondo de maniobra	Capacidad que tiene la empresa de hacer frente a sus pagos de corto plazo mediante sus recursos permanentes.	$Recursos\ Permanentes - Activo\ Fijo$
Autonomía financiera (I)	Grado de dependencia o independencia de la empresa con respecto a los capitales ajenos a largo plazo. Valor ideal: > 1 y <1,3.	$\frac{Patrimonio\ Neto}{Pasivo\ Fijo}$
Autonomía financiera (II)	Grado de dependencia o independencia de la empresa con respecto a los capitales ajenos (a largo y corto plazo). Valor ideal: ~ 0,7 (como mínimo).	$\frac{Patrimonio\ Neto}{Pasivo\ Fijo + Pasivo\ Corriente}$

Ratios de endeudamiento		
Denominación	**Definición**	**Fórmula**
Endeudamiento total	Grado de endeudamiento que tiene la empresa. Valor ideal: 50%-60%.	$\frac{Pasivo\ Fijo + Pasivo\ Corriente}{Total\ Pasivo}$
Endeudamiento a corto plazo	Grado de endeudamiento a corto plazo que tiene la empresa. Riesgo de insolvencia si es muy elevado.	$\frac{Pasivo\ Corriente}{Total\ Pasivo}$
Endeudamiento a largo plazo	Grado de endeudamiento a largo plazo que tiene la empresa. Riesgo de insolvencia si es muy elevado.	$\frac{Pasivo\ Fijo}{Total\ Pasivo}$
Calidad del endeudamiento	Qué parte de la deuda total de una empresa se compone de deuda a corto plazo. Riesgo de insolvencia si es muy elevado.	$\frac{Pasivo\ Corriente}{Pasivo\ Fijo + Pasivo\ Corriente}$

Ratios económicos		
Denominación	**Definición**	**Fórmula**
Rentabilidad económica (ROA)	Rentabilidad de todos los activos puestos a disposición por la empresa. (%), ha de ser mayor que el coste de la deuda.	$\frac{Rdo.Ejercicio}{Total\ Activo}$
Rentabilidad financiera (ROE)	Rentabilidad de los recursos propios de la empresa. (%), alto riesgo si es bajo o negativo.	$\frac{Rdo.Ejercicio}{Patrimonio\ Neto}$
Rentabilidad sobre ventas (ROS)	Relación entre el resultado del ejercicio y las ventas efectuadas por la empresa. (%), a mayo ratio, ventas más rentables.	$\frac{Rdo.Ejercicio}{Ingresos\ Explotación}$
Rentabilidad de actividades ordinarias sobre ventas	Relación entre el resultado de las actividades ordinarias y las ventas efectuadas por la empresa. (%), a mayo ratio, ventas más rentables.	$\frac{Rdo.Actividades\ Ord.}{Ingresos\ Explotación}$
EBITDA sobre ventas	Relación entre el resultado empresarial antes de intereses, impuestos, depreciaciones y amortizaciones, y las ventas efectuadas por la empresa. (%), a mayo ratio, ventas más rentables.	$\frac{EBITDA}{Ingresos\ Explotación}$
Cash flow sobre ventas	Relación entre el cash flow generado y las ventas efectuadas por la empresa. (%), a mayo ratio, ventas más rentables.	$\frac{Cash\ Flow}{Ingresos\ Explotación}$
Apalancamiento	En qué medida el endeudamiento ejerce un efecto positivo o negativo sobre la rentabilidad de los recursos propios (patrimonio neto). > 1, efecto positivo. = 1, efecto neutro. < 1, efecto negativo.	$\frac{Activo\ Total * EBT}{Patrimonio\ Neto\ *\ EBIT}$

* EBITDA: Resultado empresarial antes de intereses, impuestos, depreciaciones y amortizaciones.
EBIT: Resultado empresarial antes de intereses e impuestos.
EBT: Resultado empresarial antes de impuestos.

Ratios operativos		
Denominación	**Definición**	**Fórmula**
Periodo medio de cobro (PMC)*	Número de días que tarda la partida de clientes en transformarse en dinero real. Cuanto menor sea este tiempo mejor es la situación de la empresa.	$\frac{Deudores\ comerciales * 365}{Ingresos\ Explotación * 1.21}$
Periodo medio de pago (PMP)*	Número de días que tarda la partida de proveedores en transformarse en dinero real. Demorar el pago puede beneficiar a las empresas porque permite mayor margen de maniobra.	$\frac{Acreedores\ Comerciales * 365}{(Aprovisionam. + Otros\ gastos\ de\ explot.) * 1.21}$
Rotación del activo total	Eficiencia lograda por la empresa en la gestión de bienes del activo para generar ventas. A mayor ratio, mayor eficiencia.	$\frac{Ingresos\ Explotación}{Total\ Activo}$
Rotación del activo inmovilizado (fijo)	Eficiencia lograda por la empresa en la gestión de bienes del activo inmovilizado para generar ventas. A mayor ratio, mayor eficiencia.	$\frac{Ingresos\ Explotación}{Activo\ Fijo}$
Rotación del activo circulante	Eficiencia lograda por la empresa en la gestión de bienes del activo corriente (circulante) para generar ventas. A mayor ratio, mayor eficiencia.	$\frac{Ingresos\ Explotación}{Activo\ Corriente}$

* Las ratios de rotación de clientes y proveedores se subsumen en las ratios de Periodo Medio de Cobro de (PMC) y Periodo Medio de Pago (PMP), al ser éstas más significativas e interpretables (las rotaciones de clientes y proveedores se correspondería con el inverso de PMC y PMP).

- De forma añadida y para enriquecer el estudio, se ha llevado a cabo un **análisis econométrico-multivariante de correlaciones*** (estructural) entre las diferentes partidas del activo, pasivo, estructura de costes y resultados empresariales, tanto para el transporte de viajeros como de mercancías (en los apartados respectivos de análisis global).
- Para estudiar el grado de correlación (dependencia) entre variables se ha seleccionado el **coeficiente de Pearson (r)**. Es un índice que mide el grado de relación existente entre las partidas objeto de estudio:
  - Si r = 1, existe una correlación positiva perfecta (dependencia total entre variables), cuando una de ellas aumenta, la otra lo hace también en proporción constante.
  - Si 0 < r < 1, existe una correlación positiva.
  - Si r = 0, no existe relación lineal.
  - Si -1 < r < 0, existe una correlación negativa.
  - Si r = -1, existe una correlación negativa perfecta (dependencia total entre variables), cuando una de ellas aumenta, la otra disminuye en proporción constante.

$$r = \frac{\sigma xy}{\sigma x * \sigma y}$$

σxy es la covarianza entre x e y
$\sigma x, \sigma y$ son las desviaciones de las variables en torno a la media

- Con los resultados obtenidos mediante este indicador se ha construido una **matriz de correlaciones** para cada una de las siguientes relaciones:
  - Activo y pasivo.
  - Activo y resultados empresariales.
  - Pasivo y resultados empresariales.
  - Costes y resultados empresariales.

* Realizado con el programa SPSS.

1. Introducción

1.4 Estructura del análisis

- En concreto, se han calculado los **coeficientes de correlación bilaterales** para cada una de las relaciones de los siguientes indicadores y partidas contables.

Relación genérica	Correlaciones específicas bilaterales		
Activo-Pasivo-Resultados empresariales	Activo total Activo fijo Activo corriente	Pasivo total Patrimonio neto Pasivo fijo Pasivo corriente Recursos permanentes	Ingresos de explotación Resultados del ejercicio Resultados de explotación Resultados financieros Resultados de actividades ordinarias. EBITDA EBIT EBT Cash Flow
Costes-Resultados empresariales	Aprovisionamientos Gastos de personal Gastos financieros Amortizaciones Otros gastos de explotación		Ingresos de explotación Resultados del ejercicio Resultados de explotación Resultados financieros Resultados de actividades ordinarias. EBITDA EBIT EBT Cash Flow

2. Análisis global: viajeros y mercancías

2.1 Contexto económico

PIB y tipos de interés

- A continuación se muestra la **evolución de la variación del Producto Interior Bruto (PIB), a precios corrientes y constantes,** donde se aprecia una caída brusca del crecimiento económico a partir de 2008, que continúa durante todo el periodo de crisis económica hasta 2014, con crecimiento negativos en varios años en los que se entró en recesión y que influyó en la actividad económica del sector del transporte.

Var. Interanual (%)	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
PIB a precios corrientes	8,2	7,1	3,2	-3,6	0,3	-0,8	-3,1	-1,0	1,2	4,4	3,4	4,3
PIB a precios constantes	4,1	3,6	0,9	-3,8	0,2	-0,8	-3,0	-1,4	1,4	3,8	3,0	2,9

Fuente: Instituto Nacional de Estadística (INE)

- Los **tipos de interés legales** han oscilado entre el 3% y el 5% en el periodo de análisis. Este indicador es muy importante para el sector de transporte debido al alto nivel de endeudamiento que suele presentar, por lo que influye en el comportamiento deudor de las empresas.

(%)	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Tipo de interés	4	5	5,5	4	4	4	4	4	4	3,5	3	3

Fuente: Tipos de interés legal (Banco de España)

Precios

- En cuanto a la **evolución de los precios**, se observa para el periodo unas variaciones inflacionistas y deflacionistas más acusadas en el sector del transporte que en la conjunto de la economía. Dato esencial debido al elevado peso del precio de los carburantes y combustibles en la estructura de costes del sector.

  Como se puede observar, la variación del IPC en carburantes y combustibles es muy errática a lo largo del periodo estudiado, si bien podría influir más en el transporte de viajeros que en el de mercancías, por su mayor facilidad de trasladar las variaciones de costes a los precios a los usuarios.

Var. Interanual (%)	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
IPC general	3,5	2,8	4,1	-0,3	1,8	3,2	2,4	1,4	-0,2	-0,5	-0,2	2,0
IPC transporte	4,5	2,1	5,8	-5,8	6,9	8,0	4,8	0,4	-0,9	-4,5	-2,1	4,2
IPC carburantes y combustibles	9,1	1,1	13,6	-14,7	15,3	16,5	8,8	0,9	-2,6	-12,1	-8,3	7,8

Fuente: Instituto Nacional de Estadística (INE)

Tráfico de viajeros

- En cuanto al **número de viajeros transportados,** es procíclico a la actividad económica para cualquiera de las especialidades analizadas**.** Se observa una reducción gradual, con crecimientos negativos, en el tráfico de viajeros desde el comienzo de la crisis económica hasta el final de la misma. Si bien se produce una recuperación a partir de 2015, no se alcanza en 2017 el nivel de tráfico conseguido en años inmediatamente anteriores a la crisis para ninguna de las especialidades.

Nº de viajeros (Millón viajeros)	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Regular urbano	1.848	1.850	1.810	1.754	1.736	1.738	1.647	1.625	1.649	1.629	1.706	1.741
Regular interurbano	718	701	708	687	678	669	677	663	652	653	674	677
Regular especial	452	429	395	383	361	337	332	347	324	312	313	307
Discrecional	242	214	207	185	180	175	158	156	162	170	179	192
Variación internanual (%)	**2006**	**2007**	**2008**	**2009**	**2010**	**2011**	**2012**	**2013**	**2014**	**2015**	**2016**	**2017**
Regular urbano	1,5	0,1	-2,2	-3,1	-1,1	0,1	-5,2	-1,3	0,2	1,2	3,5	2,0
Regular interurbano	-2,2	-2,4	1,0	-2,9	-1,4	-1,3	1,2	-2,0	-1,7	0,1	3,2	0,4
Regular especial	-2,0	-5,2	-7,9	-2,9	-5,9	-6,5	-1,5	4,4	-6,4	-3,9	0,4	-2,0
Discrecional	4,0	-11,7	-3,4	-10,3	-3,0	-2,5	-9,8	-1,4	4,2	4,9	5,2	6,9

Fuente: Observatorio de Transporte de Viajeros por Carretera. Oferta y Demanda, enero 2019.

2. Análisis global: viajeros y mercancías

2.1 Contexto económico

Toneladas de mercancías transportadas

- En el **transporte de mercancías** (en vehículos pesados) el impacto de la crisis económica ha sido mayor, puesto que tanto en toneladas transportadas como en toneladas por km. recorrido, principalmente en el transporte interior, las tasas de crecimiento han sido negativas durante el periodo, alcanzando en varios años los dos dígitos (-19,6% en 2009). El periodo de recuperación ha sido mucho más lento que en el transporte de viajeros, si bien, en 2017, el transporte internacional ha superado las cantidades transportadas en años previos a la crisis, el transporte interior está lejos de alcanzar las cifras de los años precrisis.

Toneladas transportadas	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Millones de t.	2.387	2.408	2.120	1.711	1.566	1.466	1.239	1.124	1.184	1.258	1.285	1.409
Interior	2.326	2.344	2.053	1.651	1.502	1.401	1.173	1.059	1.116.	1.186	1.211	1.331
Internacional	61	65	67	60	64	65	65	65	68	72	74	79
Toneladas-km.	241	258	241	211	210	206	199	192	195	209	216	231
Interior	173	190	175	151	146	142	133	126	128	137	144	155
Internacional	67	68	67	60	64	64	66	66	67	72	72	76
Variación internanual (%)	**2006**	**2007**	**2008**	**2009**	**2010**	**2011**	**2012**	**2013**	**2014**	**2015**	**2016**	**2017**
Millones de t.	8,0	0,9	-12	-19,3	-8,5	-6,4	-15,5	-9,2	5,3	6,2	2,1	9,7
Interior	8,3	0,8	-12,4	-19,6	-9	-6,7	-16,2	-9,7	5,4	6,3	2,1	9,8
Internacional	-2,7	5,6	4,5	-11,1	7,9	1,2	0,1	0	4,4	5,5	2,7	6,7
Toneladas-km.	3,7	7,1	-6,1	-12,8	-0,9	-1,5	-3,7	-3,3	1,6	7	3,6	6,5
Interior	4,9	9,2	-8,1	-13,8	-3,2	-2,6	-6,3	-4,9	1	7,1	5,6	6,7
Internacional	0,5	1,7	-0,7	-10,3	5	1	2	-0,1	2,8	6,7	0	6,1

Fuente: Observatorio de Transporte de Mercancías por Carretera. Oferta y Demanda, julio 2019.

Autorizaciones para vehículos de transporte de viajeros y mercancías

- En relación al **número de autorizaciones de vehículos,** se observan altibajos (fluctuaciones) en el segmento de viajeros sin existir un patrón claro de comportamiento debido al ciclo económico. No obstante, sí que se percibe un impacto negativo en el segmento de mercancías a partir de 2010, con un ligera recuperación en el número de autorizaciones en 2016 y 2017.

Nº autorizaciones de vehículos	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Viajeros	40.258	40.077	42.435	40.997	42.885	41.103	42.292	40.275	42.166	40.782	43.650	42.949
Mercancías	346.125	381.327	376.886	377.511	336.778	344.896	307.197	314.744	298.081	319.442	322.084	346.964
Variación internanual (%)	**2006**	**2007**	**2008**	**2009**	**2010**	**2011**	**2012**	**2013**	**2014**	**2015**	**2016**	**2017**
Viajeros	4,6	-0,4	5,9	-3,4	4,6	-4,2	2,9	-4,8	4,7	-3,3	7	-1,6
Mercancías	1,9	10,2	-1,2	0,2	-10,8	2,4	-10,9	2,5	-5,3	7,2	0,8	7,7

Fuente: Observatorio de Transporte de Viajeros por Carretera. Oferta y Demanda, enero 2019; y Observatorio de Transporte de Mercancías por Carretera. Oferta y Demanda, julio 2019 .
* Los datos en 2006 se obtienen a fecha de 1/1/2007 y así sucesivamente para el resto de años.

2. Análisis global: viajeros y mercancías

2.2 Análisis general

- Según los resultados obtenidos en el análisis del **perfil sectorial**, considerando en conjunto el transporte de viajeros y mercancías, la estructura empresarial por nº de empresas muestra que es en las pequeñas y medianas empresas donde se concentra el mayor número de compañías (más del 85% en 2017), reflejo de un mercado muy atomizado, manteniéndose estable la distribución a lo largo del tiempo.
- No obstante, en términos de facturación se puede observar que son las grandes empresas las que concentran el mayor volumen de facturación, llegando al final del periodo analizado al 60% del total. Una estructura que se mantiene relativamente estable en todos los años.
- Cuando se comparan ambos sectores, existe una correspondencia homogénea en la estructura por tamaño empresarial. Como diferencia, destacar el relativo mayor peso de las empresas medianas en transporte de mercancías, por tamaño empresarial y por facturación.
- En cuanto al **perfil empresarial**, se detecta una disminución de la facturación por empresa en todos los sectores a lo largo del periodo, aunque en mayor medida en el transporte de mercancías. En conjunto, la tasa de variación es del -15% entre 2017 y 2006.
- En cambio, en términos de facturación por empleado, los datos muestran una evolución positiva en todos lo sectores; sin embargo, la tasa de productividad disminuye en todos los sectores entre 2006 y 2017 (en mayor medida en el transporte de viajeros y viajeros sin urbano), debido al mayor incremento de los gastos de personal por empleado en dicho periodo. Así, la tasa de crecimiento de la productividad en el sector de transporte de mercancías cae un 5% y en el sector de transporte de viajeros disminuye en torno al 10%.
- La evolución del número de empleados por empresa es decreciente a lo largo del periodo para todos los sectores, con una tasa de variación para el conjunto de las empresas del -23% entre 2017 y 2006. Las reducciones de plantilla de las empresas podrían ir encaminadas a ajustarse ante el ciclo económico bajista para controlar costes.

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(MERCANCÍAS Y VIAJEROS)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GRAN EMPRESA	5,67%	6,45%	5,57%	4,65%	4,86%	4,72%	4,72%	4,67%	4,54%	4,63%	4,12%	4,28%
MEDIANA EMPRESA	13,93%	15,51%	13,11%	11,09%	11,12%	11,03%	10,34%	10,19%	9,76%	10,04%	9,29%	9,92%
PEQUEÑA EMPRESA	59,31%	60,48%	58,08%	55,50%	54,10%	52,29%	49,38%	48,58%	49,44%	49,00%	50,35%	52,26%
MICROEMPRESA	21,09%	17,56%	23,23%	28,76%	29,92%	31,97%	35,56%	36,56%	36,26%	36,33%	36,24%	33,54%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(MERCANCÍAS Y VIAJEROS)

GRAN EMPRESA	56,77%	58,41%	59,31%	60,24%	61,51%	59,24%	62,71%	60,68%	60,88%	60,88%	59,76%	60,15%
MEDIANA EMPRESA	21,89%	21,81%	20,29%	18,67%	18,18%	19,81%	17,97%	19,07%	18,36%	18,68%	18,34%	18,42%
PEQUEÑA EMPRESA	20,28%	18,96%	19,28%	19,62%	18,85%	19,32%	17,62%	18,40%	18,86%	18,60%	19,89%	19,64%
MICROEMPRESA	1,05%	0,82%	1,12%	1,46%	1,47%	1,62%	1,69%	1,85%	1,90%	1,84%	2,01%	1,79%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(VIAJEROS)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GRAN EMPRESA	6,10%	6,70%	6,28%	5,76%	5,55%	5,12%	5,13%	5,26%	5,02%	4,53%	4,35%	4,55%
MEDIANA EMPRESA	8,21%	10,04%	8,09%	7,55%	7,75%	7,82%	7,29%	7,17%	6,76%	7,36%	7,37%	8,18%
PEQUEÑA EMPRESA	61,88%	64,60%	61,92%	58,52%	57,60%	55,49%	53,00%	51,89%	52,89%	52,73%	53,75%	55,14%
MICROEMPRESA	23,81%	18,66%	23,71%	28,17%	29,09%	31,57%	34,59%	35,69%	35,32%	35,38%	34,53%	32,13%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(MERCANCÍAS)

GRAN EMPRESA	5,59%	6,40%	5,43%	4,43%	4,72%	4,64%	4,65%	4,56%	4,46%	4,65%	4,08%	4,24%
MEDIANA EMPRESA	15,13%	16,60%	14,13%	11,79%	11,79%	11,66%	10,92%	10,74%	10,23%	10,54%	9,59%	10,18%
PEQUEÑA EMPRESA	58,76%	59,65%	57,31%	54,90%	53,41%	51,66%	48,69%	47,98%	48,89%	48,31%	49,81%	51,83%
MICROEMPRESA	20,52%	17,34%	23,14%	28,87%	30,08%	32,04%	35,74%	36,72%	36,41%	36,51%	36,51%	33,75%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(VIAJEROS)

GRAN EMPRESA	65,69%	66,46%	68,85%	68,69%	68,32%	68,29%	68,56%	69,15%	67,93%	65,16%	65,08%	64,68%
MEDIANA EMPRESA	13,12%	14,23%	11,73%	12,03%	12,44%	12,95%	12,44%	12,22%	12,39%	13,84%	13,94%	14,56%
PEQUEÑA EMPRESA	19,89%	18,39%	18,25%	17,86%	17,79%	17,22%	17,24%	16,76%	17,82%	19,00%	19,11%	19,03%
MICROEMPRESA	1,31%	0,92%	1,16%	1,43%	1,45%	1,54%	1,76%	1,87%	1,86%	2,00%	1,88%	1,73%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(MERCANCÍAS)

GRAN EMPRESA	55,01%	56,88%	57,32%	58,44%	60,12%	57,24%	61,60%	59,05%	59,73%	60,12%	58,88%	59,44%
MEDIANA EMPRESA	23,63%	23,25%	22,07%	20,09%	19,34%	21,33%	19,03%	20,38%	19,33%	19,54%	19,07%	19,03%
PEQUEÑA EMPRESA	20,36%	19,07%	19,49%	20,00%	19,06%	19,78%	17,69%	18,71%	19,03%	18,52%	20,02%	19,74%
MICROEMPRESA	1,00%	0,80%	1,12%	1,47%	1,47%	1,64%	1,68%	1,85%	1,91%	1,82%	2,03%	1,80%
GRAN EMPRESA	6,10%	6,70%	6,28%	5,76%	5,55%	5,12%	5,13%	5,26%	5,02%	4,53%	4,35%	4,55%
MEDIANA EMPRESA	8,21%	10,04%	8,09%	7,55%	7,75%	7,82%	7,29%	7,17%	6,76%	7,36%	7,37%	8,18%

2. Análisis global: viajeros y mercancías

2.2 Análisis general

Perfil empresarial

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TRANSPORTE DE MERCANCÍAS Y VIAJEROS	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	2.143	2.378	2.171	1.977	2.016	1.879	1.931	1.802	1.793	1.806	1.703	1.808
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	17	18	17	16	16	14	14	13	12	13	12	13
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	125,71	130,86	127,94	121,34	127,87	133,86	136,46	138,21	148,46	141,61	136,23	138,92
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	30,47	31,18	33,26	35,22	35,32	34,99	36,10	34,25	32,72	33,54	33,79	34,40
TRANSPORTE DE MERCANCÍAS	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	2.168	2.399	2.160	1.950	2.005	1.844	1.928	1.783	1.785	1.817	1.691	1.800
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	14	15	14	14	13	11	12	11	10	11	11	11
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	153,56	160,07	156,34	144,26	153,90	162,15	162,99	168,05	178,27	167,72	158,60	160,61
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	29,90	30,63	32,71	34,66	34,64	33,34	35,10	32,64	30,57	31,62	32,11	32,72
TRANSPORTE DE VIAJEROS	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	2.025	2.277	2.225	2.111	2.072	2.055	1.951	1.906	1.849	1.746	1.778	1.863
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	31	34	33	30	30	28	26	26	25	24	24	25
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	65,42	66,54	68,39	69,61	69,68	74,67	73,76	72,01	72,56	72,09	73,53	74,76
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	31,70	32,41	34,40	36,47	36,84	38,42	38,46	37,82	38,18	38,70	38,48	39,36
TRANSPORTE DE VIAJEROS (SIN URBANO)	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	1.891	2.114	2.152	2.018	1.974	1.947	1.848	1.801	1.734	1.642	1.661	1.750
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	26	29	28	26	25	23	22	22	21	21	21	21
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	72,95	73,40	76,87	77,66	77,98	83,42	83,06	81,21	80,67	79,93	81,01	83,04
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	30,69	30,95	33,76	35,33	35,54	37,18	37,63	37,09	37,06	37,23	37,07	38,02

- En relación a la **estructura del balance,** se observa una estructura similar del pasivo para ambos sectores; sin embargo, de existir un predominio del pasivo corriente (obligaciones a corto plazo) al inicio del periodo, con el paso de los años es el patrimonio neto la partida que tiene mayor peso dentro del pasivo para los sectores (aunque sigue siendo superior la tendencia a endeudarse más a corto que a largo plazo). En este sentido, es destacable que en 2017 el patrimonio neto supone en el sector de transporte de mercancías el 41% del total del pasivo y en el sector de transporte de viajeros el 55%.
- En cuanto a la estructura del activo, los activos a largo plazo (fijo) si bien son el componente de mayor peso, es ligeramente superior en el sector de transporte de viajeros, quizás por la mayor exigencia en la calidad del servicio (vehículos, equipos, etc.). Esto implica una mayor exigencia de financiación a largo plazo orientada a inversiones en este sector.
- Por otra parte, hay que destacar que, en el inicio del periodo analizado, el activo corriente tiene mayor peso que el activo fijo en la estructura del activo del sector de transporte de mercancías, invirtiéndose esta relación a partir de 2009. No obstante, hay que reseñar que el sector del transporte de mercancías es el único que presenta cierto grado de liquidez en todo el periodo, es decir, el único donde el activo corriente supera ligeramente al pasivo corriente en todos los años, si bien existe una importante recuperación del sector de viajeros a partir, principalmente, de 2010 hasta 2017, que le permite lograr un grado de liquidez aceptable.
- En cuanto a la **estructura de costes,** en el intervalo de tiempo analizado, los aprovisionamientos y otros gastos de explotación son las partidas con mayor peso en el sector de transporte de mercancías presenta, probablemente por la mayor dependencia del precio de combustible y de la contratación de servicios externos. En 2017, los aprovisionamientos suponen el 51% y otros gastos de explotación el 25%.
- Por otro lado, los gastos de personal y otros gastos de explotación son las partidas de mayor peso en el sector de transporte de viajeros, 47% y 19% respectivamente en 2017. Un aspecto a destacar es el mayor peso que tienen las amortizaciones (alrededor del 10% en media) en este sector, comparado con el de mercancías, debido a la mayor inversión de activos fijos (flota fundamentalmente).
- Los gastos financieros tienen un peso similar en todos los sectores, alrededor del 1%.

- Por último, en la **estructura de resultados empresariales,** se puede observar altibajos acusados (fluctuaciones) tanto en los resultados medios del ejercicio por empresa como en los resultados medios de actividades ordinarias por empresa, en todos los sectores a lo largo del tiempo. La crisis económica ha influido más negativamente en el transporte de mercancías.
- No obstante, se percibe una recuperación en estos dos indicadores al final del periodo tanto en el sector de transporte de viajeros (incluso si no se incluye el subsector urbano), como en el de mercancías, y principalmente en aquel.
- Por otra parte, si se atiende al EBITDA por empresa, es decir, a los beneficios antes de intereses, impuestos, depreciaciones y amortizaciones, los datos arrojados nos describen una evolución mejor para el transporte de viajeros y viajeros sin urbano, principalmente en el periodo de recesión económica. En el EBITDA se incluyen los beneficios extraordinarios, lo que ha podido influir en la evolución de este indicador en el periodo de crisis, debido a que las empresas es probable que hayan generado ingresos extraordinarios por encima de lo normal para compensar la falta de actividad ordinaria.
- El cash-flow, por su parte, indica la capacidad de generar recursos que tienen las empresas. La evolución del cash flow medio por empresa sigue unas tasas de crecimiento interanual positivas y negativas de forma intercalada. En cualquier caso, las empresas del sector de transporte de viajeros generan más cash flow por empresa que el sector de transporte de mercancías, aunque ningún sector (incluido el de viajeros sin urbano) alcanza los niveles obtenidos previos a la crisis económica.

2. Análisis global: viajeros y mercancías

2.2 Análisis general

Estructura del balance

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TRANSPORTE DE MERCANCÍAS Y VIAJEROS	ACTIVO FIJO (%)	53,09	53,67	56,69	63,91	61,97	55,11	60,80	61,88	60,75	59,57	58,97	57,90
	ACTIVO CORRIENTE (%)	46,91	46,33	43,31	36,09	38,03	44,89	39,20	38,12	39,25	40,43	41,03	42,10
	PATRIMONIO NETO (%)	30,80	30,65	39,24	38,67	38,30	41,15	39,87	41,83	42,01	43,22	44,28	44,15
	PASIVO FIJO (%)	22,44	23,25	22,65	28,01	30,39	21,23	29,48	27,85	27,47	26,08	24,58	23,58
	PASIVO CORRIENTE (%)	46,76	46,10	38,11	33,32	31,30	37,62	30,65	30,32	30,52	30,70	31,14	32,28
TRANSPORTE DE MERCANCÍAS	ACTIVO FIJO (%)	47,64	48,79	49,86	61,81	59,82	49,23	58,64	60,13	59,41	57,83	57,50	56,33
	ACTIVO CORRIENTE (%)	52,36	51,21	50,14	38,19	40,18	50,77	41,36	39,87	40,59	42,17	42,50	43,67
	PATRIMONIO NETO (%)	30,05	30,76	33,61	34,28	34,17	36,03	35,73	38,50	38,57	39,90	41,53	41,25
	PASIVO FIJO (%)	22,57	23,52	23,76	30,24	32,89	20,41	31,56	29,27	28,85	27,40	25,49	24,44
	PASIVO CORRIENTE (%)	47,38	45,72	42,63	35,48	32,94	43,56	32,70	32,23	32,58	32,70	32,98	34,30
TRANSPORTE DE VIAJEROS	ACTIVO FIJO (%)	69,27	68,00	71,82	70,70	69,20	67,84	68,07	68,23	65,68	66,32	64,56	64,05
	ACTIVO CORRIENTE (%)	30,73	32,00	28,18	29,30	30,80	32,16	31,93	31,77	34,32	33,68	35,44	35,95
	PATRIMONIO NETO (%)	33,02	30,30	51,72	52,83	52,17	52,23	53,81	53,91	54,71	56,17	54,76	55,50
	PASIVO FIJO (%)	22,04	22,45	20,19	20,82	22,01	23,00	22,46	22,72	22,36	20,93	21,11	20,18
	PASIVO CORRIENTE (%)	44,94	47,25	28,09	26,35	25,82	24,77	23,74	23,37	22,93	22,90	24,13	24,32
TRANSPORTE DE VIAJEROS (SIN URBANO)	ACTIVO FIJO (%)	68,64	67,58	73,20	71,55	70,06	68,46	68,51	68,31	66,10	66,28	64,88	63,72
	ACTIVO CORRIENTE (%)	31,36	32,42	26,80	28,45	29,94	31,54	31,49	31,69	33,90	33,72	35,12	36,28
	PATRIMONIO NETO (%)	35,74	33,49	55,76	56,56	56,13	56,59	57,90	57,86	57,92	58,69	56,66	56,88
	PASIVO FIJO (%)	21,68	22,34	18,98	19,71	20,36	20,68	20,37	20,70	20,73	20,21	20,76	19,91
	PASIVO CORRIENTE (%)	42,58	44,18	25,26	23,73	23,51	22,72	21,74	21,44	21,34	21,10	22,58	23,21

2. Análisis global: viajeros y mercancías

2.2 Análisis general

Estructura de costes

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TRANSPORTE DE MERCANCÍAS Y VIAJEROS	APROVISIONAMIENTOS (%)	46,64	46,03	45,87	39,60	42,14	46,81	43,67	48,18	48,30	48,16	46,58	46,49
	GASTOS FINANCIEROS (%)	1,14	1,38	1,55	1,55	1,35	1,13	1,49	1,51	1,40	1,16	0,91	0,76
	GASTOS DE PERSONAL (%)	24,16	24,35	25,18	27,39	26,17	25,35	24,99	23,92	23,62	23,76	24,59	24,49
	AMORTIZACIONES (%)	5,55	5,43	5,35	6,59	6,01	4,89	5,27	4,40	4,04	4,04	4,39	4,42
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	22,51	22,80	22,04	24,87	24,32	21,82	24,58	21,98	22,64	22,89	23,52	23,84
TRANSPORTE DE MERCANCÍAS	APROVISIONAMIENTOS (%)	51,24	50,58	50,67	43,49	46,25	52,18	47,71	53,27	53,05	52,65	50,91	50,60
	GASTOS FINANCIEROS (%)	1,05	1,27	1,40	1,53	1,34	0,99	1,43	1,45	1,37	1,13	0,89	0,74
	GASTOS DE PERSONAL (%)	19,71	19,91	20,66	22,89	21,59	20,26	20,61	19,07	18,96	19,33	20,43	20,51
	AMORTIZACIONES (%)	4,39	4,32	4,16	5,45	4,92	3,63	4,16	3,30	3,12	3,26	3,48	3,52
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	23,60	23,92	23,11	26,64	25,90	22,95	26,10	22,91	23,50	23,63	24,28	24,62
TRANSPORTE DE VIAJEROS	APROVISIONAMIENTOS (%)	25,29	24,42	25,15	22,35	23,24	24,34	24,20	24,33	24,09	23,99	23,31	23,44
	GASTOS FINANCIEROS (%)	1,54	1,93	2,22	1,62	1,41	1,71	1,80	1,80	1,56	1,29	0,99	0,86
	GASTOS DE PERSONAL (%)	44,78	45,46	44,75	47,35	47,28	46,66	46,14	46,64	47,35	47,61	46,95	46,79
	AMORTIZACIONES (%)	10,93	10,71	10,48	11,66	11,01	10,20	10,63	9,59	8,69	8,20	9,32	9,46
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	17,47	17,49	17,39	17,01	17,06	17,09	17,24	17,63	18,29	18,91	19,43	19,44
TRANSPORTE DE VIAJEROS (SIN URBANO)	APROVISIONAMIENTOS (%)	28,70	27,78	28,10	25,39	26,24	27,48	26,86	27,15	27,31	26,74	26,18	26,13
	GASTOS FINANCIEROS (%)	1,55	1,97	2,17	1,66	1,40	1,66	1,73	1,65	1,58	1,33	1,06	0,91
	GASTOS DE PERSONAL (%)	40,13	40,63	40,56	42,78	42,71	42,18	41,70	42,20	42,67	43,20	42,28	42,01
	AMORTIZACIONES (%)	10,93	10,80	10,60	12,06	11,33	10,38	11,16	10,04	8,79	8,20	9,74	9,82
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	18,70	18,82	18,57	18,11	18,32	18,30	18,55	18,97	19,65	20,53	20,73	21,12

2. Análisis global: viajeros y mercancías

2.2 Análisis general

Estructura de resultados empresariales

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TRANSPORTE DE MERCANCÍAS Y VIAJEROS	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	12,97	23,59	14,29	4,39	18,67	12,58	1,49	20,67	37,66	60,26	44,15	45,78
	RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	45,60	51,52	27,79	19,16	32,25	24,66	12,29	32,94	51,95	78,66	60,08	61,15
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	175,31	199,77	171,08	172,73	180,55	129,89	142,97	122,61	136,68	157,76	138,78	144,28
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	169,72	180,58	138,20	144,89	146,76	109,60	111,97	105,64	113,26	131,75	120,85	128,99
TRANSPORTE DE MERCANCÍAS	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	26,64	39,89	14,87	-0,44	9,45	5,84	-5,12	20,72	33,38	56,19	46,19	44,29
	RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	63,38	72,18	26,39	11,38	19,87	15,26	3,19	31,03	45,99	72,96	60,81	58,64
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	167,85	193,47	142,03	139,90	144,47	92,01	109,97	96,73	111,34	136,35	121,79	124,03
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	149,24	165,09	109,52	114,65	113,11	76,51	81,54	83,13	90,64	112,75	104,72	108,81
TRANSPORTE DE VIAJEROS	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-54,19	-57,61	11,40	28,93	65,62	46,76	36,59	20,38	62,37	84,71	31,16	55,58
	RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-38,61	-52,52	34,73	58,63	95,28	72,33	60,63	43,56	86,32	112,83	55,42	77,61
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	210,56	231,57	315,00	339,53	364,64	322,07	318,39	266,17	283,00	286,27	246,91	277,51
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	266,63	258,73	280,27	298,50	318,11	277,59	273,73	230,53	243,85	245,75	223,47	261,75
TRANSPORTE DE VIAJEROS (SIN URBANO)	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	0,93	7,29	64,40	68,14	92,03	78,16	57,79	44,99	74,53	100,87	45,72	48,21
	RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	20,32	21,15	89,21	97,37	121,58	103,91	82,07	68,01	97,08	128,71	69,72	69,61
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	241,35	276,32	343,71	358,82	373,77	332,07	323,75	273,60	277,41	284,58	250,09	255,29
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	289,54	295,08	317,14	326,93	329,10	292,77	286,20	245,87	241,99	246,02	229,31	243,94

- El análisis de las **ratios de liquidez** describe una situación similar en los sectores estudiados. Si bien se parte en 2006 de una situación de cierto desequilibrio en los pagos a corto plazo, más acuciante en el sector de viajeros y viajeros sin urbano, la evolución es positiva alcanzando en 2017 una situación cercana a garantizar la liquidez a corto plazo, fundamentalmente en el sector de viajeros (valores próximos a 1,5). Esto implica un activo corriente superior al pasivo corriente.
- Algo similar acontece en las ratios de disponibilidad a muy corto plazo, es decir, la medida de la capacidad que tiene una empresa para hacer frente a los pagos de forma inmediata (tesorería): la evolución es positiva para los sectores, partiendo de situaciones de cierto desequilibrio. Tanto el sector de viajeros como el de viajeros sin urbano alcanzan, a partir de 2015, los valores óptimos en torno al 0,3, lo que es sinónimo de garantía de liquidez inmediata.
- Las **ratios de solvencia**, tanto la garantía estructural como la solvencia a largo plazo, muestran una evolución muy positiva en todos los sectores y principalmente en el de viajeros y viajeros sin urbano, lo que los aleja de desequilibrios financieros y pronósticos de quiebra de empresas. Esto demuestra la capacidad que tiene el activo para solventar todas las deudas y así no entrar en quiebra.
- En cuanto a las **ratios de estructura financiera,** las ratios de cobertura del inmovilizado tienen una evolución muy positiva y muestran valores óptimos tanto el I (valores superiores a 1), como el II (valores próximos a 0,7) en todos los sectores, si bien entre 2006 y 2007 en el sector viajeros y viajeros sin urbano existen desequilibrios, que se ven reflejados también en fondos de maniobra negativos. En cualquier caso, son problemas solventados con el paso del tiempo.
- En definitiva, los recursos permanentes (patrimonio neto y pasivo fijo) de las empresas son invertidos en medios de producción de forma óptima y, principalmente, financiados con recursos propios (patrimonio neto), aunque las ratios de autonomía financiera muestran que, también, existe dependencia de financiación ajena a corto y largo plazo. Asimismo, los datos positivos del fondo de maniobra demuestran que las empresas pueden hacer frente a sus pagos de corto plazo con recursos permanentes, excepto en 2006 y 2007 para las empresas de transporte de viajeros (y viajeros sin urbano).

- El análisis de las **ratios de endeudamiento,** nos describe una situación de endeudamiento (tanto a corto como a largo plazo) aceptable en los sectores analizados y lejos de riesgos apreciables de insolvencia, si bien las empresas de transporte de mercancías se encuentran en todo el periodo analizado en una situación de mayor porcentaje de deuda sobre el total del pasivo, en muchos casos superiores al 60% (mayor riesgo de insolvencia). No obstante, esta ratio se reduce con el paso del tiempo y alcanza valores óptimos de endeudamiento total (entre el 50% y el 60%) en los tres últimos años.
- A través de los **ratios económicos** es donde se observa con mayor claridad los efectos de la crisis económica en los sectores. Así, la rentabilidad de los activos de las empresas (ROA) está muy por debajo del coste de la deuda para el periodo 2006-2017; es decir, valores del ROA por debajo del 3% y 4% de tipo de interés. Similar evolución sigue la rentabilidad sobre las ventas (ROS), donde se muestra el bajo impacto de las ventas en el resultado del ejercicio a lo largo del periodo.
- Tal y como se adelantaba anteriormente, el EBITDA sobre ventas y el cash flow sobre ventas muestran resultados más positivos en los sectores de viajeros y viajeros sin urbano en todo el periodo analizado. En cuanto al apalancamiento, en todos los sectores se observa un efecto positivo del endeudamiento en la rentabilidad de los recursos propios (patrimonio neto) con valores superiores a 1 en prácticamente todos los años, si bien en los últimos años el apalancamiento es claramente mayor en las empresas de transporte de mercancías.
- Por último, en cuanto a los **ratios operativos,** el efecto de la crisis económica ha propiciado que las empresas demoran el pago a sus proveedores, principalmente en los sectores de viajeros y viajeros sin urbano, donde se llega en algunos años a más de 130 días. En cualquier caso, demorar el pago es beneficioso para las empresas y demuestra poder de negociación con los proveedores (mayor en el sector viajeros). El periodo medio de pago supera el periodo medio de cobro, lo que deja mayor margen de maniobra para las empresas.
- Las ratios de rotación del activo indican, en todos los años, una mayor tasa de renovación (mayor eficiencia) del activo fijo y circulante en el sector de transporte de mercancías, doblando en muchos casos al de viajeros.

2. Análisis global: viajeros y mercancías

2.2 Análisis general

Ratios de liquidez

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TRANSPORTE DE MERCANCÍAS Y VIAJEROS	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,00	0,97	1,14	1,08	1,21	1,19	1,28	1,26	1,29	1,32	1,32	1,30
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,15	0,14	0,18	0,21	0,17	0,16	0,23	0,18	0,22	0,26	0,25	0,24
TRANSPORTE DE MERCANCÍAS	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,11	1,08	1,18	1,08	1,22	1,17	1,26	1,24	1,25	1,29	1,29	1,27
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,15	0,15	0,19	0,22	0,17	0,16	0,24	0,18	0,21	0,25	0,24	0,22
TRANSPORTE DE VIAJEROS	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,69	0,67	1,00	1,11	1,19	1,30	1,35	1,36	1,50	1,47	1,47	1,48
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,13	0,12	0,16	0,17	0,16	0,16	0,19	0,20	0,28	0,30	0,34	0,34
TRANSPORTE DE VIAJEROS (SIN URBANO)	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,74	0,73	1,06	1,20	1,27	1,39	1,45	1,48	1,59	1,60	1,56	1,56
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,14	0,12	0,16	0,18	0,16	0,16	0,18	0,20	0,28	0,32	0,36	0,37

2. Análisis global: viajeros y mercancías

2.2 Análisis general

Ratios de solvencia

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TRANSPORTE DE MERCANCÍAS Y VIAJEROS	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,45	1,40	1,65	1,63	1,62	1,70	1,66	1,72	1,72	1,76	1,79	1,79
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,69	0,72	0,61	0,61	0,62	0,59	0,60	0,58	0,58	0,57	0,56	0,56
TRANSPORTE DE MERCANCÍAS	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,43	1,39	1,51	1,52	1,52	1,56	1,56	1,63	1,63	1,66	1,71	1,70
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,70	0,72	0,66	0,66	0,66	0,64	0,64	0,62	0,61	0,60	0,58	0,59
TRANSPORTE DE VIAJEROS	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,50	1,42	2,07	2,12	2,09	2,09	2,16	2,17	2,21	2,28	2,21	2,25
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,67	0,70	0,48	0,47	0,48	0,48	0,46	0,46	0,45	0,44	0,45	0,45
TRANSPORTE DE VIAJEROS (SIN URBANO)	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,56	1,49	2,26	2,30	2,28	2,30	2,38	2,37	2,38	2,42	2,31	2,32
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,64	0,67	0,44	0,43	0,44	0,43	0,42	0,42	0,42	0,41	0,43	0,43

2. Análisis global: viajeros y mercancías

2.2 Análisis general

Ratios de estructura financiera

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TRANSPORTE DE MERCANCÍAS Y VIAJEROS	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,00	1,04	1,09	1,04	1,11	1,13	1,14	1,13	1,14	1,16	1,17	1,17
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,58	0,59	0,69	0,61	0,62	0,75	0,66	0,68	0,69	0,73	0,75	0,76
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	11.313	417.814	1.253.457	910.330	2.368.895	1.937.778	3.042.022	2.875.950	3.359.478	3.961.567	4.220.026	4.354.839
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,37	1,32	1,73	1,38	1,26	1,94	1,35	1,50	1,53	1,66	1,80	1,87
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,45	0,44	0,65	0,63	0,62	0,70	0,66	0,72	0,72	0,76	0,79	0,79
TRANSPORTE DE MERCANCÍAS	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,10	1,16	1,15	1,04	1,12	1,15	1,15	1,13	1,13	1,16	1,17	1,17
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,63	0,66	0,67	0,55	0,57	0,73	0,61	0,64	0,65	0,69	0,72	0,73
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	758.420	1.211.066	1.247.107	680.667	1.965.929	1.314.866	2.375.087	2.207.055	2.424.784	3.065.670	3.217.892	3.308.251
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,33	1,31	1,41	1,13	1,04	1,77	1,13	1,32	1,34	1,46	1,63	1,69
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,43	0,44	0,51	0,52	0,52	0,56	0,56	0,63	0,63	0,66	0,71	0,70
TRANSPORTE DE VIAJEROS	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,79	0,78	1,00	1,04	1,07	1,11	1,12	1,12	1,17	1,16	1,18	1,18
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,47	0,45	0,72	0,75	0,75	0,77	0,79	0,79	0,83	0,85	0,85	0,87
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-747.107	-793.252	6.350	229.663	402.967	622.912	666.935	668.895	934.694	895.897	1.002.134	1.046.588
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,50	1,35	2,56	2,54	2,37	2,27	2,40	2,37	2,45	2,68	2,59	2,75
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,49	0,43	1,07	1,12	1,09	1,09	1,16	1,17	1,21	1,28	1,21	1,25
TRANSPORTE DE VIAJEROS (SIN URBANO)	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,83	0,83	1,02	1,07	1,09	1,13	1,14	1,15	1,19	1,19	1,19	1,21
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,52	0,50	0,76	0,79	0,80	0,83	0,85	0,85	0,88	0,89	0,87	0,89
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-384.038	-389.870	83.207	266.836	372.259	527.266	564.960	581.597	733.653	750.164	789.000	824.720
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,65	1,50	2,94	2,87	2,76	2,74	2,84	2,80	2,79	2,90	2,73	2,86
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,56	0,50	1,26	1,30	1,28	1,30	1,38	1,37	1,38	1,42	1,31	1,32

2. Análisis global: viajeros y mercancías

2.2 Análisis general

Ratios de endeudamiento

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TRANSPORTE DE MERCANCÍAS Y VIAJEROS	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	69,20	69,35	60,76	61,33	61,70	58,85	60,13	58,17	57,99	56,78	55,72	55,85
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	46,76	46,10	38,11	33,32	31,30	37,62	30,65	30,32	30,52	30,70	31,14	32,28
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	22,44	23,25	22,65	28,01	30,39	21,23	29,48	27,85	27,47	26,08	24,58	23,58
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	67,58	66,47	62,72	54,33	50,74	63,93	50,98	52,12	52,63	54,07	55,89	57,79
TRANSPORTE DE MERCANCÍAS	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	69,95	69,24	66,39	65,72	65,83	63,97	64,27	61,50	61,43	60,10	58,47	58,75
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	47,38	45,72	42,63	35,48	32,94	43,56	32,70	32,23	32,58	32,70	32,98	34,30
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	22,57	23,52	23,76	30,24	32,89	20,41	31,56	29,27	28,85	27,40	25,49	24,44
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	67,73	66,03	64,21	53,99	50,03	68,10	50,89	52,41	53,03	54,41	56,41	58,39
TRANSPORTE DE VIAJEROS	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	66,98	69,70	48,28	47,17	47,83	47,77	46,19	46,09	45,29	43,83	45,24	44,50
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	44,94	47,25	28,09	26,35	25,82	24,77	23,74	23,37	22,93	22,90	24,13	24,32
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	22,04	22,45	20,19	20,82	22,01	23,00	22,46	22,72	22,36	20,93	21,11	20,18
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	67,10	67,79	58,18	55,86	53,99	51,85	51,39	50,70	50,63	52,24	53,34	54,66
TRANSPORTE DE VIAJEROS (SIN URBANO)	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	64,26	66,51	44,24	43,44	43,87	43,41	42,10	42,14	42,08	41,31	43,34	43,12
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	42,58	44,18	25,26	23,73	23,51	22,72	21,74	21,44	21,34	21,10	22,58	23,21
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	21,68	22,34	18,98	19,71	20,36	20,68	20,37	20,70	20,73	20,21	20,76	19,91
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	66,26	66,42	57,09	54,62	53,59	52,35	51,63	50,89	50,73	51,09	52,11	53,83

2. Análisis global: viajeros y mercancías

2.2 Análisis general

Ratios económicos

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TRANSPORTE DE MERCANCÍAS Y VIAJEROS	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	0,89	1,55	0,78	0,19	0,79	0,75	0,07	1,02	1,93	3,20	2,50	2,49
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	2,90	4,90	1,98	0,49	2,07	1,83	0,18	2,44	4,59	7,40	5,66	5,64
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	0,73	1,25	0,67	0,23	0,94	0,68	0,08	1,17	1,96	3,70	2,63	2,56
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,17	2,20	1,30	0,99	1,63	1,34	0,65	1,87	2,71	4,82	3,58	3,42
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	8,33	8,79	8,02	8,90	9,13	7,04	7,56	6,95	7,13	9,69	8,28	8,08
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	8,07	7,94	6,48	7,46	7,42	5,94	5,92	5,99	5,91	8,09	7,21	7,23
	APALANCAMIENTO	1,78	2,03	1,41	1,35	1,55	1,65	0,84	1,89	1,97	2,11	2,11	2,16
TRANSPORTE DE MERCANCÍAS	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	2,04	2,93	0,97	-0,02	0,44	0,43	-0,26	1,11	1,85	3,21	2,86	2,63
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	6,78	9,15	2,90	-0,06	1,27	1,19	-0,74	2,87	4,80	8,05	6,88	6,37
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,50	2,10	0,70	-0,02	0,48	0,32	-0,27	1,19	1,73	3,48	2,77	2,49
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,98	3,06	1,24	0,59	1,01	0,84	0,17	1,78	2,38	4,52	3,65	3,30
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	7,89	8,45	6,70	7,31	7,35	5,09	5,83	5,54	5,76	8,45	7,32	6,98
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	7,02	7,21	5,16	5,99	5,75	4,23	4,32	4,76	4,69	6,99	6,30	6,12
	APALANCAMIENTO	2,09	2,19	1,54	1,11	1,35	1,69	0,32	2,13	2,16	2,30	2,28	2,30
TRANSPORTE DE VIAJEROS	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-2,50	-2,49	0,33	0,86	1,99	1,46	1,20	0,71	2,21	3,15	1,16	1,97
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-7,61	-8,16	0,65	1,63	3,82	2,80	2,23	1,32	4,04	5,61	2,11	3,54
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-3,14	-3,21	0,52	1,39	3,22	2,31	1,90	1,09	3,41	4,92	1,78	3,02
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-1,94	-2,33	1,58	2,82	4,68	3,57	3,16	2,33	4,73	6,55	3,16	4,22
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	10,59	10,57	14,40	16,32	17,89	15,92	16,59	14,29	15,52	16,63	14,10	15,10
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	13,42	11,81	12,81	14,35	15,63	13,72	14,26	12,37	13,37	14,28	12,77	14,24
	APALANCAMIENTO	5,01	5,45	1,39	1,59	1,62	1,48	1,30	1,28	1,49	1,59	1,58	1,73
TRANSPORTE DE VIAJEROS (SIN URBANO)	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	0,05	0,34	1,86	1,99	2,80	2,47	1,92	1,59	2,69	3,82	1,76	1,79
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	0,13	1,01	3,34	3,52	4,99	4,37	3,31	2,74	4,64	6,51	3,11	3,15
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	0,06	0,44	3,04	3,42	4,76	4,08	3,18	2,56	4,36	6,24	2,80	2,80
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	1,09	1,01	4,19	4,89	6,28	5,42	4,51	3,87	5,67	7,96	4,27	4,04
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	13,01	13,54	16,23	18,03	19,28	17,33	17,81	15,57	16,23	17,60	15,31	14,83
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	15,61	14,46	14,97	16,43	17,01	15,27	15,74	13,99	14,16	15,21	14,04	14,17
	APALANCAMIENTO	2,26	2,53	1,70	1,67	1,56	1,51	1,39	1,45	1,46	1,56	1,60	1,75

2. Análisis global: viajeros y mercancías

2.2 Análisis general

Ratios operativos

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TRANSPORTE DE MERCANCÍAS Y VIAJEROS	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	85,40	84,07	71,26	76,46	89,75	79,02	80,16	76,36	69,17	78,08	74,90	76,82
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	30,79	30,14	83,27	102,10	100,65	91,63	91,37	89,95	87,58	85,44	88,25	87,79
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,22	1,24	1,16	0,83	0,84	1,11	0,90	0,87	0,98	0,86	0,95	0,97
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,30	2,30	2,05	1,30	1,36	2,01	1,48	1,41	1,62	1,45	1,61	1,68
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,60	2,67	2,68	2,31	2,21	2,47	2,29	2,29	2,50	2,14	2,32	2,31
TRANSPORTE DE MERCANCÍAS	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	87,21	84,44	72,99	80,72	93,80	78,85	82,58	79,17	70,34	80,62	76,55	78,05
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	29,82	29,11	79,56	97,33	96,58	88,29	89,35	87,36	84,81	83,22	86,41	85,62
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,36	1,39	1,39	0,90	0,91	1,33	0,98	0,93	1,07	0,92	1,03	1,05
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,86	2,86	2,79	1,46	1,52	2,70	1,67	1,55	1,81	1,60	1,79	1,87
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,60	2,72	2,78	2,36	2,26	2,61	2,37	2,34	2,64	2,19	2,42	2,42
TRANSPORTE DE VIAJEROS	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	76,24	82,14	62,90	56,58	69,80	79,83	67,49	61,77	62,02	63,79	64,89	68,99
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	38,60	38,83	111,07	139,86	134,14	117,01	108,70	111,98	113,06	106,60	105,65	109,16
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,80	0,78	0,64	0,62	0,62	0,63	0,63	0,65	0,65	0,64	0,65	0,65
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,15	1,14	0,89	0,88	0,89	0,93	0,93	0,95	0,98	0,96	1,01	1,02
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,60	2,42	2,28	2,12	2,01	1,97	1,98	2,05	1,88	1,90	1,83	1,81
TRANSPORTE DE VIAJEROS (SIN URBANO)	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	77,76	83,88	61,13	55,71	66,24	74,55	64,77	61,12	60,82	63,14	63,09	66,98
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	33,69	34,83	99,81	129,00	121,67	104,82	100,00	102,75	102,79	97,52	96,77	100,54
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,81	0,78	0,61	0,58	0,59	0,61	0,60	0,62	0,62	0,61	0,63	0,64
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,18	1,16	0,84	0,81	0,84	0,89	0,88	0,91	0,93	0,92	0,97	1,00
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,58	2,42	2,29	2,04	1,97	1,92	1,91	1,96	1,82	1,82	1,79	1,76

3. Análisis global: viajeros

3.1 Análisis según la dimensión empresarial

- Según el análisis del **perfil sectorial**, en el transporte de viajeros la estructura empresarial por nº de empresas indica que es en las pequeñas y medianas empresas donde se concentra el mayor número de compañías (alrededor del 87% en 2017), de nuevo reflejo de un mercado muy atomizado, manteniéndose estable la distribución a lo largo del tiempo.
- Por otro lado, en términos de facturación se observa que son las grandes empresas las que concentran el mayor volumen de facturación, llegando al final del periodo analizado al 65% del total. Una estructura que se mantiene relativamente estable en todos los años.
- En cuanto al **perfil empresarial**, se detecta una ligera disminución de la facturación por empresa en las pequeñas y microempresas, donde las empresas grandes tienen una tendencia creciente (con una tasa de crecimiento del 21% entre 2017 y 2006) y las medianas una evolución estable.
- En términos de facturación por empleado, los datos muestran una evolución positiva en todas las empresas, independientemente del tamaño. No obstante, la productividad para todos los tamaños de empresa disminuye debido a los incrementos superiores de los gastos de personal por empleado, que en las grandes empresas llega a ser del 27% y en las microempresas aproximadamente del 30%, entre los años 2017 y 2006.
- La evolución del número de empleados por empresa es más inestable y con mayores fluctuaciones en las grandes empresas, con una recuperación al final del periodo analizado (crecimiento del 4% entre 2017 y 2006).

3. Análisis global: viajeros

3.1 Análisis según la dimensión empresarial

Perfil sectorial

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(VIAJEROS)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GRAN EMPRESA	6,10%	6,70%	6,28%	5,76%	5,55%	5,12%	5,13%	5,26%	5,02%	4,53%	4,35%	4,55%
MEDIANA EMPRESA	8,21%	10,04%	8,09%	7,55%	7,75%	7,82%	7,29%	7,17%	6,76%	7,36%	7,37%	8,18%
PEQUEÑA EMPRESA	61,88%	64,60%	61,92%	58,52%	57,60%	55,49%	53,00%	51,89%	52,89%	52,73%	53,75%	55,14%
MICROEMPRESA	23,81%	18,66%	23,71%	28,17%	29,09%	31,57%	34,59%	35,69%	35,32%	35,38%	34,53%	32,13%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(VIAJEROS)

GRAN EMPRESA	65,69%	66,46%	68,85%	68,69%	68,32%	68,29%	68,56%	69,15%	67,93%	65,16%	65,08%	64,68%
MEDIANA EMPRESA	13,12%	14,23%	11,73%	12,03%	12,44%	12,95%	12,44%	12,22%	12,39%	13,84%	13,94%	14,56%
PEQUEÑA EMPRESA	19,89%	18,39%	18,25%	17,86%	17,79%	17,22%	17,24%	16,76%	17,82%	19,00%	19,11%	19,03%
MICROEMPRESA	1,31%	0,92%	1,16%	1,43%	1,45%	1,54%	1,76%	1,87%	1,86%	2,00%	1,88%	1,73%

3. Análisis global: viajeros

3.1 Análisis según la dimensión empresarial

Perfil empresarial

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
VIAJEROS	TOTAL	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	2.024	2.276	2.224	2.110	2.072	2.054	1.950	1.905	1.849	1.746	1.777	1.862
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	31	35	32	30	30	28	27	27	26	24	24	25
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	65,41	65,26	68,45	69,36	69,51	74,41	73,32	71,47	72,21	71,83	73,20	74,42
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	31,86	32,74	34,70	36,48	36,86	38,44	38,48	37,85	38,20	38,71	38,48	39,39
	GRAN EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	21.803	22.595	24.373	25.153	25.495	27.399	26.093	25.075	25.020	25.101	26.590	26.478
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	339	349	350	357	362	353	344	343	337	347	357	352
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	64,27	64,79	69,73	70,48	70,46	77,53	75,76	73,19	74,33	72,24	74,55	75,13
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	35,35	36,39	38,84	40,76	41,28	43,48	43,52	42,44	44,00	44,34	44,09	44,98
	MEDIANA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.232	3.224	3.228	3.360	3.328	3.405	3.328	3.250	3.388	3.284	3.359	3.317
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	40	45	46	45	46	46	42	41	40	40	41	39
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	81,46	71,23	69,58	74,01	72,69	74,77	78,36	78,50	84,61	81,82	82,68	84,82
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	30,35	28,60	30,27	33,33	32,90	34,15	33,86	34,46	32,96	33,94	34,53	34,83
	PEQUEÑA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	650	648	655	644	639	637	634	615	623	629	631	642
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	10	10	10	10	10	9	9	9	10	9	9	9
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	62,99	64,45	65,57	66,46	67,23	68,29	66,96	65,85	62,88	68,97	67,32	69,13
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	22,95	23,78	24,46	25,36	25,53	26,71	26,87	26,23	24,99	26,67	26,47	27,35
	MICROEMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	111	112	108	106	103	99	99	99	97	98	96	100
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	3	3	2	3	2	2	2	2	2	2	2	2
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	43,61	42,98	43,63	39,98	43,17	40,71	41,31	42,33	45,34	43,72	45,63	48,33
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	14,73	15,90	16,25	17,48	18,37	18,66	18,78	18,51	18,81	17,84	18,15	19,12

- En relación a la **estructura del balance,** en prácticamente todo el periodo analizado, se observa en las grandes empresas un superior predominio del activo fijo sobre el activo corriente en comparación el resto de tamaños de empresas, lo que implica un mayor esfuerzo inversor en activos de largo plazo (vehículos) en empresas de mayor tamaño. En cualquier caso, en las PYMEs, las inversiones de corto plazo (activo corriente) son menores que las realizadas a largo plazo, mostrando esta tendencia entre 2006 y 2017.
- Todo ello exige una financiación a largo plazo equilibrada destinada a activos de largo plazo. De hecho, el alto peso de los recursos permanentes (patrimonio neto y pasivo fijo) en cualquier tamaño de empresa parece indicar un equilibrio financiero a largo plazo, excepto en 2006 y 2007 para las grandes empresas, donde se observan ciertas tensiones financieras a largo plazo.
- Por otra parte, según los datos, existen menos tensiones de liquidez en las medianas y pequeñas empresas, donde el activo corriente supera con más holgura al pasivo corriente, en comparación con el resto de empresas grandes y micro.
- En cuanto a la **estructura de costes,** en el intervalo de tiempo analizado, las PYMEs tienen entre ellas una distribución semejante, con un mayor peso de los gastos de personal en las grandes empresas (aprox. el 50% del total). En cuanto a los aprovisionamientos, suponen la segunda partida con mayor porcentaje de gastos tanto en las grandes como en las medianas empresas; y, otros gastos de explotación son la segunda partida de más peso en pequeñas y microempresas.
- Las amortizaciones suelen ser un mayor coste en términos porcentuales para las pequeñas y microempresas. Para estas últimas, si bien se reduce con el transcurso de los años, llega a alcanzar el 17% del total al inicio del periodo.
- Los gastos financieros tienen un peso similar en todos los sectores, ligeramente superior de el caso de las microempresas (en 2011 se sitúa aproximadamente en el 5%).

- Por último, la **estructura de resultados empresariales** describe una situación mejor para las grandes y medianas empresas en todos los indicadores. Tras unos comienzos negativos en los resultados del ejercicio y actividades ordinarias por empresa en las grandes empresas, posteriormente se produce una recuperación en los indicadores. En cualquier caso, es en el EBITDA por empresa y el cash flow por empresa, donde se muestran datos más sólidos para las grandes compañías, muy favorables en el periodo de crisis económica.
- Los análisis muestran una situación precaria en las microempresas, con peores resultados empresariales y con más dificultad para generar recursos por el desarrollo de su actividad.

3. Análisis global: viajeros

3.1 Análisis según la dimensión empresarial

Estructura del balance

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
	TOTAL	ACTIVO FIJO (%)	69,38	67,98	71,69	70,40	69,13	67,82	68,07	68,26	65,41	66,02	64,51	64,00
		ACTIVO CORRIENTE (%)	30,62	32,02	28,31	29,60	30,87	32,18	31,93	31,74	34,59	33,98	35,49	36,00
		PATRIMONIO NETO (%)	33,40	30,28	51,95	53,13	52,42	52,26	53,81	53,91	54,93	56,37	54,73	55,53
		PASIVO FIJO (%)	22,29	22,29	19,88	20,32	21,71	22,96	22,42	22,70	21,94	21,15	21,09	20,13
		PASIVO CORRIENTE (%)	44,31	47,43	28,17	26,55	25,87	24,78	23,77	23,39	23,13	22,48	24,18	24,35
VIAJEROS	GRAN EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	72,63	70,19	74,39	73,48	72,32	69,98	70,26	71,01	69,04	70,12	67,11	65,50
		ACTIVO CORRIENTE (%)	27,37	29,81	25,61	26,52	27,68	30,02	29,74	28,99	30,96	29,88	32,89	34,50
		PATRIMONIO NETO (%)	31,85	27,04	56,09	57,18	56,07	57,26	58,85	59,16	58,72	60,44	58,85	60,07
		PASIVO FIJO (%)	17,67	18,37	15,66	16,42	18,28	20,32	19,96	20,42	20,58	18,93	18,37	16,61
		PASIVO CORRIENTE (%)	50,48	54,59	28,25	26,40	25,65	22,42	21,19	20,42	20,69	20,64	22,78	23,33
	MEDIANA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	64,88	65,44	64,04	60,24	59,02	61,79	62,32	61,99	55,02	58,26	61,44	63,39
		ACTIVO CORRIENTE (%)	35,12	34,56	35,96	39,76	40,98	38,21	37,68	38,01	44,98	41,74	38,56	36,61
		PATRIMONIO NETO (%)	40,61	39,53	47,70	47,62	48,60	42,96	44,90	45,95	52,23	54,04	51,03	50,75
		PASIVO FIJO (%)	28,53	23,34	26,71	26,70	25,26	22,53	21,40	19,87	20,97	20,71	21,16	21,90
		PASIVO CORRIENTE (%)	30,86	37,12	25,59	25,67	26,13	34,51	33,70	34,19	26,81	25,25	27,81	27,35
	PEQUEÑA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	61,00	61,97	64,59	63,59	61,90	61,33	63,17	60,34	59,56	59,50	59,85	60,60
		ACTIVO CORRIENTE (%)	39,00	38,03	35,41	36,41	38,10	38,67	36,83	39,66	40,44	40,50	40,15	39,40
		PATRIMONIO NETO (%)	34,32	33,19	37,04	40,47	40,81	41,75	43,04	45,18	46,13	46,22	45,07	44,43
		PASIVO FIJO (%)	32,42	34,81	34,54	32,70	33,23	30,91	31,11	27,38	25,72	28,38	30,01	30,48
		PASIVO CORRIENTE (%)	33,26	32,00	28,43	26,83	25,96	27,33	25,85	27,44	28,15	25,40	24,91	25,09
	MICROEMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	69,42	68,41	62,07	64,70	67,91	75,27	66,95	71,47	66,18	58,36	54,28	56,00
		ACTIVO CORRIENTE (%)	30,58	31,59	37,93	35,30	32,09	24,73	33,05	28,53	33,82	41,64	45,72	44,00
		PATRIMONIO NETO (%)	29,79	35,11	30,51	32,94	32,60	30,53	29,51	21,31	34,92	44,29	46,62	52,82
		PASIVO FIJO (%)	38,46	37,34	29,73	32,27	35,28	42,77	36,48	52,59	33,97	26,46	22,91	20,97
		PASIVO CORRIENTE (%)	31,75	27,55	39,76	34,80	32,12	26,69	34,01	26,09	31,11	29,25	30,47	26,21

3. Análisis global: viajeros

3.1 Análisis según la dimensión empresarial

Estructura de costes

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
VIAJEROS	TOTAL	APROVISIONAMIENTOS (%)	25,31	24,43	25,17	22,37	23,25	24,36	24,21	24,36	23,68	23,48	23,32	23,45
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,50	1,93	2,22	1,57	1,40	1,71	1,80	1,80	1,52	1,26	0,99	0,86
		GASTOS DE PERSONAL (%)	44,81	45,47	44,76	47,38	47,29	46,67	46,15	46,64	47,65	47,96	46,96	46,79
		AMORTIZACIONES (%)	10,92	10,70	10,48	11,67	11,02	10,18	10,61	9,59	8,75	8,25	9,31	9,46
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	17,46	17,48	17,37	17,01	17,05	17,08	17,23	17,61	18,41	19,04	19,42	19,43
	GRAN EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	26,52	26,05	26,62	23,60	24,35	25,32	24,73	24,96	23,85	24,11	24,11	23,39
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,27	1,65	2,05	1,24	1,24	1,51	1,57	1,57	1,31	1,03	0,80	0,67
		GASTOS DE PERSONAL (%)	49,44	49,65	48,19	50,82	51,24	50,64	49,93	50,35	52,28	52,40	51,52	50,93
		AMORTIZACIONES (%)	9,97	9,62	9,79	10,96	10,38	9,77	10,49	9,33	8,25	7,37	8,93	9,08
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	12,80	13,03	13,36	13,38	12,78	12,77	13,27	13,80	14,31	15,10	14,64	15,92
	MEDIANA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	28,64	24,25	25,53	22,12	23,28	26,85	29,41	28,30	27,69	27,32	25,40	28,95
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,85	2,58	2,40	2,15	1,40	1,98	1,87	1,76	2,22	1,74	1,15	1,02
		GASTOS DE PERSONAL (%)	34,99	37,23	38,46	41,82	40,70	39,55	38,20	39,12	37,52	39,47	37,11	38,35
		AMORTIZACIONES (%)	11,74	12,36	11,08	12,02	11,48	9,91	9,86	9,06	9,09	9,22	9,07	9,61
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	22,78	23,58	22,53	21,90	23,13	21,71	20,65	21,76	23,49	22,24	27,27	22,07
	PEQUEÑA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	19,53	18,71	19,69	18,21	19,53	19,55	19,32	20,11	20,96	18,89	19,46	20,25
		GASTOS FINANCIEROS (%)	2,00	2,40	2,74	2,48	1,95	2,01	2,61	1,85	1,79	1,78	1,52	1,39
		GASTOS DE PERSONAL (%)	35,77	36,10	35,52	37,37	36,47	37,10	37,23	37,59	37,35	38,31	38,50	38,41
		AMORTIZACIONES (%)	13,34	13,34	12,75	14,20	13,10	12,02	11,58	11,18	10,49	10,81	10,89	10,82
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	29,36	29,46	29,31	27,74	28,94	29,33	29,26	29,27	29,41	30,20	29,64	29,13
	MICROEMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	12,43	12,80	12,87	12,04	12,85	12,62	13,44	13,23	17,62	16,81	15,08	13,55
		GASTOS FINANCIEROS (%)	2,98	3,74	2,89	2,76	2,30	4,71	2,75	9,42	2,14	1,87	1,80	1,54
		GASTOS DE PERSONAL (%)	31,67	33,92	34,83	38,22	36,93	36,27	36,50	33,69	34,04	34,87	36,65	36,82
		AMORTIZACIONES (%)	17,34	16,47	13,85	14,54	13,63	10,93	11,54	9,48	9,29	10,05	10,06	9,55
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	35,58	33,06	35,56	32,44	34,28	35,47	35,77	34,18	36,91	36,40	36,41	38,54

3. Análisis global: viajeros

3.1 Análisis según la dimensión empresarial

Estructura de resultados empresariales

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
VIAJEROS	TOTAL	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-61,91	-76,78	8,05	30,10	67,50	47,64	37,15	20,73	64,22	86,25	31,36	56,32
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-38,80	-53,23	35,60	60,23	97,68	73,59	61,55	44,38	88,46	114,70	55,91	78,62
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	214,15	235,16	315,62	344,55	365,23	326,53	322,96	271,78	286,39	289,92	250,11	281,10
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	271,55	264,34	280,90	303,37	324,54	281,47	277,68	235,26	248,22	249,22	226,38	265,16
	GRAN EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-1.173,75	-1.400,32	-310,84	-108,80	828,46	552,95	520,97	170,91	772,30	1.143,68	268,43	632,78
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-985,54	-1.226,30	-17,61	215,32	1.196,04	884,56	859,20	484,24	1.078,46	1.534,21	573,77	908,86
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	1.453,02	1.293,63	2.761,72	3.324,90	4.271,86	3.987,47	4.245,42	3.323,28	3.571,77	3.812,27	3.352,07	3.675,62
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	2.307,57	1.796,46	2.525,51	3.031,48	3.817,21	3.514,86	3.729,41	2.936,10	3.119,04	3.313,78	3.154,23	3.617,77
	MEDIANA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	42,73	110,41	184,02	303,35	262,49	239,07	196,60	142,98	202,06	215,48	39,54	167,98
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	102,29	178,51	234,22	383,43	333,30	308,45	251,16	191,72	258,68	277,12	112,81	220,86
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	550,83	664,89	695,40	869,61	778,39	760,13	664,97	553,35	623,94	621,06	474,36	578,69
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	659,24	648,82	610,97	724,99	682,26	632,58	565,63	476,00	557,43	537,83	407,42	518,69
	PEQUEÑA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	11,30	9,18	19,97	23,80	3,28	7,65	-0,28	11,36	26,17	34,30	30,40	24,70
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	21,35	16,36	27,41	32,15	10,00	13,49	4,88	18,06	35,32	44,73	40,10	33,49
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	120,92	118,88	130,13	139,33	109,25	109,10	101,26	101,58	115,37	124,19	118,98	112,94
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	114,84	113,60	110,39	117,91	96,03	90,78	81,82	87,04	96,16	103,40	101,79	98,42
	MICROEMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-3,44	-0,19	1,48	-1,70	-2,72	-11,52	-10,88	-11,88	-3,91	1,23	1,22	0,39
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-1,02	2,25	3,30	0,06	-1,39	-10,61	-9,90	-10,45	-2,56	3,21	3,07	2,12
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	22,91	26,61	22,08	19,63	15,94	7,50	9,33	13,33	10,67	16,44	15,29	13,04
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	23,48	29,46	18,64	17,27	14,70	4,98	5,32	4,46	8,23	13,60	12,56	11,81

- El análisis de las **ratios de liquidez** describe unas situación similar para todos los tamaños. Aunque al inicio del periodo se parte de una situación de desequilibrio en los pagos a corto plazo tanto en las grandes como en las microempresas, posteriormente las empresas se aproximan progresivamente a valores ideales de garantías de liquidez a corto plazo (≥1,5) para todo tipo de tamaño. Lo que conlleva un activo corriente superior al pasivo corriente.
- En consonancia con los resultados anteriores, los datos muestran que existen garantías de disponibilidad inmediata en las empresas (tesorería) para cualquier tamaño, si bien en las grandes empresas existen mayores tensiones y dificultades para pagos inmediatos al inicio del periodo que se van solventando con el paso del tiempo, hasta alcanzar valores óptimos en torno al 0,3.
- Las **ratios de solvencia**, tanto la garantía estructural como la solvencia a largo plazo, muestran una evolución muy positiva en todos los tamaños, lo que una vez más demuestra la capacidad que tiene el activo para solventar todas las deudas y así no entrar en quiebra. En cualquier caso, las empresas grandes y medianas tienen una mayor grado de solvencia que las pequeñas y microempresas e incrementándose con el paso del tiempo.
- En cuanto a las **ratios de estructura financiera,** las ratios de cobertura del inmovilizado tienen una evolución muy positiva, aunque hay que señalar que entre 2006 y 2008 las grandes empresas y microempresas tienen mayores dificultades para utilizar recursos permanentes (patrimonio neto y pasivo fijo) y financiar con recursos propios las inversiones en medios de producción, lo que implica estar financiado con exigible a corto plazo este tipo de activos. Estos problemas, sin embargo, son solucionados con el paso del tiempo.
- En general, el fondo de maniobra es positivo en las empresas, es decir, pueden hacer frente a sus pagos de corto plazo con recursos permanentes, excepto de forma puntual en los inicios del periodo analizado para las grandes empresas y microempresas.
- Las ratios de autonomía financiera muestran que, también, existe una mayor dependencia de financiación ajena en las pequeñas y microempresas, más a largo que a corto plazo.

- En cuanto a las **ratios de endeudamiento,** las pequeñas y microempresas presentan mayores tasas de endeudamiento total, principalmente en estas últimas donde en varios años se supera el 60% (mayor riesgo de insolvencia), en concreto, en 2009 se llega a un 79%.
- De nuevo, es a través de los **ratios económicos** donde se observan los efectos de la crisis económica en las empresas. La rentabilidad de los activos de las empresas (ROA) está frecuentemente por debajo del coste de la deuda para el periodo 2006-2017; es decir, valores del ROA por debajo del 3% y 4% de tipo de interés. Excepto para el caso de las medianas empresas, se sigue una similar evolución en la rentabilidad sobre las ventas (ROS), donde se muestra el bajo impacto de las ventas en el resultado del ejercicio a lo largo del periodo.
- En general, los resultados de los ratios económicos son mejores y más estables en las medianas y pequeñas empresas. Así, el EBITDA sobre ventas y el cash flow sobre ventas arrojan valores más altos en estas empresas que los obtenidos por grandes y microempresas. Por su parte, las microempresas muestran altibajos (fluctuaciones) en todo el periodo e indican una situación de mayor precariedad rentable que el resto de empresas.
- En cuanto al apalancamiento, en todas las empresa parece existir un efecto positivo del endeudamiento en la rentabilidad de los recursos propios (patrimonio neto) con valores superiores a 1 en prácticamente todos los años, si bien, de nuevo, la situación es mucho más inestable para las microempresas.
- Por último, en cuanto a los **ratios operativos,** la crisis económica ha generado que las empresas, como se anticipaba anteriormente, demoren el pago a sus proveedores, y en mayor medida sucede en las microempresas. El periodo medio de cobro se encuentra por debajo del periodo medio de pago en todos los años y empresas, independientemente del tamaño.
- Las ratios de rotación del activo indican, en todos los años, una menor tasa de renovación (menor eficiencia en la gestión de activos que generen ventas) del activo fijo y circulante en las microempresas.

3. Análisis global: viajeros

3.1 Análisis según la dimensión empresarial

Ratios de liquidez

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
VIAJEROS	TOTAL	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,69	0,68	1,00	1,11	1,19	1,30	1,34	1,36	1,50	1,51	1,47	1,48
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,13	0,12	0,16	0,17	0,16	0,16	0,19	0,20	0,28	0,31	0,34	0,35
	GRAN EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,54	0,55	0,91	1,00	1,08	1,34	1,40	1,42	1,50	1,45	1,44	1,48
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,08	0,08	0,11	0,11	0,10	0,11	0,14	0,14	0,23	0,25	0,30	0,30
	MEDIANA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,14	0,93	1,41	1,55	1,57	1,11	1,12	1,11	1,68	1,65	1,39	1,34
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,28	0,20	0,33	0,29	0,30	0,20	0,22	0,24	0,30	0,34	0,33	0,37
	PEQUEÑA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,17	1,19	1,25	1,36	1,47	1,41	1,42	1,45	1,44	1,59	1,61	1,57
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,30	0,28	0,30	0,36	0,34	0,29	0,30	0,33	0,38	0,45	0,46	0,45
	MICROEMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,97	1,15	0,95	1,01	1,00	0,93	0,97	1,09	1,09	1,42	1,50	1,68
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,31	0,38	0,26	0,31	0,32	0,26	0,29	0,30	0,32	0,37	0,40	0,47

3. Análisis global: viajeros

3.1 Análisis según la dimensión empresarial

Ratios de solvencia

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
VIAJEROS	TOTAL	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,51	1,44	2,08	2,13	2,10	2,09	2,16	2,17	2,22	2,29	2,21	2,25
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,66	0,70	0,48	0,47	0,48	0,48	0,46	0,46	0,45	0,44	0,45	0,44
	GRAN EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,47	1,37	2,28	2,34	2,28	2,34	2,43	2,45	2,42	2,53	2,43	2,50
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,68	0,73	0,44	0,43	0,44	0,43	0,41	0,41	0,41	0,40	0,41	0,40
	MEDIANA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,68	1,65	1,91	1,91	1,95	1,75	1,81	1,85	2,09	2,18	2,04	2,03
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,59	0,60	0,52	0,52	0,51	0,57	0,55	0,54	0,48	0,46	0,49	0,49
	PEQUEÑA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,52	1,50	1,59	1,68	1,69	1,72	1,76	1,82	1,86	1,86	1,82	1,80
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,66	0,67	0,63	0,60	0,59	0,58	0,57	0,55	0,54	0,54	0,55	0,56
	MICROEMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,43	1,55	1,44	1,49	1,48	1,44	1,42	1,27	1,54	1,79	1,87	2,12
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,70	0,65	0,69	0,67	0,67	0,69	0,70	0,79	0,65	0,56	0,53	0,47

3. Análisis global: viajeros

3.1 Análisis según la dimensión empresarial

Ratios de estructura financiera

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
VIAJEROS	TOTAL	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,80	0,77	1,00	1,04	1,07	1,11	1,12	1,12	1,18	1,17	1,18	1,18
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,48	0,44	0,72	0,75	0,76	0,77	0,79	0,79	0,84	0,85	0,85	0,87
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-699.347	-828.605	10.455	234.138	401.205	621.569	662.274	661.679	927.058	943.638	997.959	1.044.922
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,50	1,36	2,61	2,61	2,41	2,28	2,40	2,38	2,50	2,67	2,59	2,76
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,50	0,43	1,08	1,13	1,10	1,09	1,16	1,17	1,22	1,29	1,21	1,25
	GRAN EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,68	0,65	0,96	1,00	1,03	1,11	1,12	1,12	1,15	1,13	1,15	1,17
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,44	0,38	0,75	0,78	0,78	0,82	0,84	0,83	0,85	0,86	0,88	0,92
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-779.314	-863.445	-143.907	6.247	115.995	441.679	479.750	464.613	549.035	481.885	563.136	634.064
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,80	1,47	3,58	3,48	3,07	2,82	2,95	2,90	2,85	3,19	3,20	3,62
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,47	0,37	1,28	1,34	1,28	1,34	1,43	1,45	1,42	1,53	1,43	1,50
	MEDIANA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,07	0,96	1,16	1,23	1,25	1,06	1,06	1,06	1,33	1,28	1,17	1,15
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,63	0,60	0,74	0,79	0,82	0,70	0,72	0,74	0,95	0,93	0,83	0,80
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	27.557	-22.634	75.075	112.265	132.624	37.515	37.618	36.272	199.766	205.160	145.984	126.318
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,42	1,69	1,79	1,78	1,92	1,91	2,10	2,31	2,49	2,61	2,41	2,32
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,68	0,65	0,91	0,91	0,95	0,75	0,81	0,85	1,09	1,18	1,04	1,03
	PEQUEÑA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,09	1,10	1,11	1,15	1,20	1,18	1,17	1,20	1,21	1,25	1,25	1,24
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,56	0,54	0,57	0,64	0,66	0,68	0,68	0,75	0,77	0,78	0,75	0,73
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	53.854	54.155	81.113	114.914	152.634	147.735	147.028	153.344	171.443	221.595	249.501	239.750
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,06	0,95	1,07	1,24	1,23	1,35	1,38	1,65	1,79	1,63	1,50	1,46
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,52	0,50	0,59	0,68	0,69	0,72	0,76	0,82	0,86	0,86	0,82	0,80
	MICROEMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,98	1,06	0,97	1,01	1,00	0,97	0,99	1,03	1,04	1,21	1,28	1,32
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,43	0,51	0,49	0,51	0,48	0,41	0,44	0,30	0,53	0,76	0,86	0,94
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-1.444	3.319	-1.825	712	-48	-5.360	-2.122	7.449	6.814	34.998	39.339	44.790
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,77	0,94	1,03	1,02	0,92	0,71	0,81	0,41	1,03	1,67	2,03	2,52
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,42	0,54	0,44	0,49	0,48	0,44	0,42	0,27	0,54	0,79	0,87	1,12

3. Análisis global: viajeros

3.1 Análisis según la dimensión empresarial

Ratios de endeudamiento

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
VIAJEROS	TOTAL	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	66,60	69,72	48,05	46,87	47,58	47,74	46,19	46,09	45,07	43,63	45,27	44,47
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	44,31	47,43	28,17	26,55	25,87	24,78	23,77	23,39	23,13	22,48	24,18	24,35
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	22,29	22,29	19,88	20,32	21,71	22,96	22,42	22,70	21,94	21,15	21,09	20,13
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	66,53	68,03	58,63	56,65	54,38	51,91	51,46	50,76	51,33	51,53	53,41	54,75
	GRAN EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	68,15	72,96	43,91	42,82	43,93	42,74	41,15	40,84	41,28	39,56	41,15	39,93
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	50,48	54,59	28,25	26,40	25,65	22,42	21,19	20,42	20,69	20,64	22,78	23,33
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	17,67	18,37	15,66	16,42	18,28	20,32	19,96	20,42	20,58	18,93	18,37	16,61
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	74,07	74,82	64,33	61,66	58,40	52,47	51,49	50,00	50,13	52,16	55,36	58,41
	MEDIANA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	59,39	60,47	52,30	52,38	51,40	57,04	55,10	54,05	47,77	45,96	48,97	49,25
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	30,86	37,12	25,59	25,67	26,13	34,51	33,70	34,19	26,81	25,25	27,81	27,35
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	28,53	23,34	26,71	26,70	25,26	22,53	21,40	19,87	20,97	20,71	21,16	21,90
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	51,97	61,40	48,93	49,02	50,85	60,50	61,16	63,25	56,11	54,94	56,79	55,53
	PEQUEÑA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	65,68	66,81	62,96	59,53	59,19	58,25	56,96	54,82	53,87	53,78	54,93	55,57
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	33,26	32,00	28,43	26,83	25,96	27,33	25,85	27,44	28,15	25,40	24,91	25,09
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	32,42	34,81	34,54	32,70	33,23	30,91	31,11	27,38	25,72	28,38	30,01	30,48
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	50,64	47,90	45,15	45,07	43,86	46,93	45,38	50,05	52,26	47,23	45,35	45,16
	MICROEMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	70,21	64,89	69,49	67,06	67,40	69,47	70,49	78,69	65,08	55,71	53,38	47,18
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	31,75	27,55	39,76	34,80	32,12	26,69	34,01	26,09	31,11	29,25	30,47	26,21
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	38,46	37,34	29,73	32,27	35,28	42,77	36,48	52,59	33,97	26,46	22,91	20,97
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	45,22	42,45	57,22	51,89	47,66	38,43	48,25	33,16	47,80	52,50	57,08	55,55

3. Análisis global: viajeros

3.1 Análisis según la dimensión empresarial

Ratios económicos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
VIAJEROS	TOTAL	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-2,49	-2,62	0,23	0,90	2,03	1,47	1,21	0,71	2,27	3,20	1,15	1,97
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-7,48	-8,67	0,45	1,69	3,86	2,82	2,24	1,32	4,13	5,67	2,10	3,55
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-3,06	-3,37	0,36	1,42	3,25	2,32	1,90	1,09	3,47	4,94	1,76	3,02
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-1,91	-2,34	1,60	2,85	4,71	3,58	3,15	2,32	4,77	6,57	3,14	4,22
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	10,58	10,33	14,19	16,32	17,62	15,89	16,56	14,26	15,48	16,60	14,07	15,09
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	13,41	11,61	12,63	14,37	15,65	13,69	14,23	12,34	13,41	14,27	12,73	14,23
		APALANCAMIENTO	4,83	5,18	1,33	1,60	1,71	1,48	1,31	1,28	1,51	1,59	1,57	1,73
	GRAN EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-4,35	-4,93	-0,78	-0,26	1,94	1,27	1,25	0,44	2,04	3,03	0,68	1,59
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-13,71	-18,27	-1,38	-0,45	3,45	2,21	2,13	0,75	3,47	5,01	1,15	2,65
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-5,38	-6,20	-1,28	-0,43	3,25	2,02	2,00	0,67	3,02	4,56	1,01	2,39
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-4,52	-5,43	-0,07	0,86	4,69	3,23	3,29	1,89	4,22	6,11	2,16	3,43
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	6,66	5,73	11,33	13,22	16,76	14,55	16,27	13,25	14,28	15,19	12,61	13,88
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	10,58	7,95	10,36	12,05	14,97	12,83	14,29	11,71	12,47	13,20	11,86	13,66
		APALANCAMIENTO	3,11	3,71	-7,57	2,02	1,71	1,51	1,33	1,27	1,46	1,54	1,56	1,78
	MEDIANA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,10	2,29	4,45	6,59	5,50	4,79	3,99	2,94	3,57	3,88	0,70	3,17
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	2,71	5,78	9,32	13,83	11,31	11,16	8,89	6,40	6,83	7,18	1,36	6,24
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,32	3,42	5,70	9,03	7,89	7,02	5,91	4,40	5,96	6,56	1,18	5,06
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	3,16	5,54	7,26	11,41	10,01	9,06	7,55	5,90	7,63	8,44	3,36	6,66
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	17,04	20,62	21,54	25,88	23,39	22,32	19,98	17,03	18,41	18,91	14,12	17,45
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	20,39	20,12	18,93	21,57	20,50	18,58	16,99	14,65	16,45	16,38	12,13	15,64
		APALANCAMIENTO	1,21	1,65	1,69	1,85	1,94	1,94	1,91	1,87	1,63	1,69	1,68	1,83
	PEQUEÑA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,49	1,20	2,30	2,65	0,36	0,84	-0,03	1,28	2,84	3,75	3,23	2,55
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	4,36	3,60	6,21	6,56	0,89	2,02	-0,07	2,83	6,16	8,12	7,17	5,75
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,74	1,42	3,04	3,69	0,51	1,20	-0,04	1,84	4,20	5,45	4,81	3,84
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	3,28	2,52	4,17	4,98	1,56	2,11	0,77	2,93	5,66	7,11	6,34	5,21
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	18,58	18,34	19,84	21,63	17,06	17,11	15,96	16,50	18,50	19,73	18,83	17,57
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	17,65	17,53	16,83	18,31	14,99	14,23	12,89	14,14	15,42	16,43	16,11	15,31
		APALANCAMIENTO	1,56	1,53	1,74	1,73	1,11	1,14	0,51	1,39	1,67	1,74	1,82	1,82
	MICROEMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-1,53	-0,07	0,76	-0,77	-1,28	-3,47	-4,46	-3,77	-1,57	0,47	0,53	0,16
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-5,15	-0,21	2,48	-2,33	-3,93	-11,36	-15,12	-17,68	-4,50	1,06	1,13	0,30
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-3,08	-0,17	1,35	-1,59	-2,63	-11,52	-10,93	-11,89	-4,02	1,25	1,26	0,39
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-0,91	2,00	3,03	0,06	-1,35	-10,61	-9,95	-10,46	-2,63	3,26	3,16	2,11
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	20,53	23,65	20,27	18,35	15,45	7,50	9,39	13,36	10,99	16,68	15,77	12,99
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	21,04	26,19	17,11	16,17	14,25	4,98	5,35	4,47	8,46	13,80	12,96	11,77
		APALANCAMIENTO	-2,86	0,61	1,78	0,09	18,24	5,64	6,85	-42,80	22,96	1,48	1,37	1,45

3. Análisis global: viajeros

3.1 Análisis según la dimensión empresarial

Ratios operativos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
VIAJEROS	TOTAL	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	73,91	82,05	62,77	56,42	69,33	79,56	67,16	61,20	61,70	63,55	64,70	68,82
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	38,63	38,85	110,99	139,69	133,49	116,82	108,59	111,78	114,53	108,19	105,49	109,03
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,81	0,78	0,65	0,63	0,62	0,64	0,63	0,65	0,66	0,65	0,65	0,65
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,17	1,14	0,90	0,89	0,90	0,94	0,93	0,96	1,00	0,98	1,01	1,02
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,66	2,43	2,29	2,13	2,02	1,97	1,98	2,06	1,89	1,91	1,84	1,81
	GRAN EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	68,73	76,43	56,30	45,24	61,76	71,18	56,31	48,27	42,25	44,38	49,39	61,99
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	58,44	55,87	110,49	142,09	135,75	116,60	101,46	103,47	114,27	102,87	99,49	105,80
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,81	0,79	0,61	0,60	0,60	0,63	0,63	0,66	0,67	0,66	0,67	0,67
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,11	1,13	0,82	0,82	0,82	0,90	0,89	0,93	0,98	0,95	1,00	1,02
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,95	2,67	2,38	2,26	2,15	2,09	2,11	2,28	2,18	2,22	2,05	1,93
	MEDIANA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	78,88	97,92	77,38	83,87	86,15	100,09	89,70	86,56	118,42	116,92	100,30	68,96
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	15,62	20,05	101,16	131,29	130,82	105,63	108,13	115,07	93,51	93,41	94,21	99,53
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,83	0,67	0,78	0,73	0,70	0,68	0,68	0,67	0,60	0,59	0,59	0,63
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,29	1,02	1,22	1,21	1,18	1,10	1,08	1,08	1,09	1,01	0,96	0,99
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,37	1,93	2,17	1,83	1,70	1,79	1,79	1,76	1,33	1,42	1,53	1,71
	PEQUEÑA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	85,63	88,03	75,88	77,58	84,14	93,92	89,02	89,56	89,47	84,42	86,19	88,90
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	0,39	0,82	115,43	133,51	124,72	119,28	122,94	128,84	121,23	125,53	123,80	120,07
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,86	0,84	0,76	0,72	0,71	0,71	0,66	0,69	0,68	0,69	0,67	0,66
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,41	1,36	1,17	1,13	1,14	1,15	1,05	1,15	1,14	1,16	1,12	1,10
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,21	2,22	2,14	1,98	1,86	1,82	1,80	1,75	1,68	1,70	1,67	1,69
	MICROEMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	105,83	123,01	92,62	98,38	100,04	118,23	116,27	119,33	128,61	120,55	112,12	101,87
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)		0,06	173,21	181,38	172,30	187,97	189,91	185,69	181,15	191,32	193,84	176,84
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,50	0,44	0,56	0,48	0,49	0,30	0,41	0,32	0,39	0,38	0,42	0,40
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	0,72	0,65	0,90	0,75	0,72	0,40	0,61	0,44	0,59	0,64	0,77	0,72
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,63	1,40	1,48	1,37	1,51	1,22	1,23	1,11	1,16	0,90	0,92	0,91

3. Análisis global: viajeros

3.2 Análisis según la especialidad del transporte

- Según el análisis del **perfil sectorial**, las empresas de transporte urbano y regular concentran más del 60% de empresas y más del 80% en términos de facturación.
- Los pesos de cada uno de los sectores son relativamente estables a lo largo de los años.
- En cuanto al **perfil empresarial**, se detecta una disminución de la facturación por empresa en todos los sectores a lo largo del periodo, sin llegar a recuperar los datos de antes de la crisis económica. En concreto, en el sector de transporte regular/discrecional la tasa de crecimiento en este indicador entre 2017 y 2006 es del -15%.
- En términos de facturación por empleado, los datos muestran una evolución positiva (tendencia creciente) en todos los sectores menos, aunque en menor medida en el transporte regular/discrecional.
- No obstante, si se centra la atención en la productividad, aun cuando hay crecimiento de la facturación por empleado, los gastos de personal por empleado crecen a una tasa mucho mayor que aquella (en media más del doble), por lo que la productividad cae en estos sectores.
- La evolución del número de empleados por empresa es decreciente a lo largo del periodo para todos los sectores, con caídas del 20% en el sector de transporte regular.

3. Análisis global: viajeros

3.2 Análisis según la especialidad del transporte

Perfil sectorial

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(VIAJEROS)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
REGULAR/DISCRECIONAL	12,09%	11,98%	12,35%	12,22%	12,39%	12,75%	12,55%	12,58%	12,74%	13,16%	13,46%	13,23%
REGULAR	19,36%	19,76%	19,20%	19,25%	19,34%	19,79%	19,51%	19,62%	19,67%	19,67%	20,10%	20,13%
DISCRECIONAL	23,11%	22,93%	23,84%	23,41%	23,75%	23,78%	23,56%	23,72%	23,82%	24,19%	24,13%	23,91%
URBANO	45,45%	45,34%	44,61%	45,12%	44,52%	43,68%	44,38%	44,09%	43,77%	42,98%	42,31%	42,72%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(VIAJEROS)

REGULAR/DISCRECIONAL	4,59%	4,49%	4,16%	3,76%	3,92%	4,02%	4,13%	3,69%	3,96%	4,41%	4,41%	4,67%
REGULAR	39,04%	39,26%	42,46%	43,04%	42,63%	42,87%	43,34%	42,27%	41,64%	40,89%	40,79%	40,68%
DISCRECIONAL	10,83%	10,74%	10,62%	9,80%	10,10%	9,95%	8,74%	10,23%	10,57%	11,37%	11,52%	11,51%
URBANO	45,54%	45,50%	42,77%	43,40%	43,35%	43,16%	43,79%	43,80%	43,83%	43,33%	43,28%	43,14%

3. Análisis global: viajeros

3.2 Análisis según la especialidad del transporte

Perfil empresarial

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	2.343	2.663	2.506	2.431	2.381	2.356	2.239	2.188	2.150	2.010	2.052	2.153
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	39	43	40	38	37	34	33	34	32	31	30	32
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	60,64	61,44	62,56	64,32	63,80	68,95	67,31	65,23	66,48	65,57	67,60	68,30
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	32,90	33,57	35,37	37,64	37,85	39,54	39,40	38,59	39,40	40,19	40,16	40,94
REGULAR/DISCRECIONAL	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	890	998	844	748	752	743	737	642	667	674	672	759
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	12	14	12	11	12	11	11	10	10	10	10	10
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	75,51	73,56	69,67	67,62	64,34	68,94	69,92	65,35	68,41	70,51	70,67	75,99
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	27,07	27,29	28,40	28,75	27,77	29,62	30,22	29,45	29,90	29,84	29,99	30,90
REGULAR	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	4.726	5.292	5.543	5.436	5.250	5.105	4.974	4.715	4.553	4.180	4.165	4.350
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	75	84	81	77	75	67	66	67	64	61	59	61
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	62,70	63,04	68,59	70,49	69,83	76,03	75,29	70,79	71,30	68,62	71,07	71,54
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	33,84	34,10	37,67	39,33	39,51	41,39	41,81	40,49	41,51	42,29	42,38	43,04
DISCRECIONAL	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	1.098	1.248	1.116	1.018	1.012	986	830	944	954	944	980	1.036
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	14	16	15	13	13	12	11	11	12	11	11	12
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	78,15	79,35	75,33	76,58	75,99	81,62	74,93	82,20	82,06	83,15	86,24	89,75
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	27,00	27,80	27,86	29,77	28,96	31,01	30,44	31,52	31,12	31,26	32,17	33,13
URBANO	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	2.348	2.673	2.403	2.338	2.319	2.327	2.209	2.174	2.153	2.027	2.099	2.174
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	43	47	44	41	41	38	37	37	36	34	34	36
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	55,08	56,55	55,14	57,07	56,77	61,05	59,58	58,03	59,76	59,35	61,00	61,08
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	33,60	34,59	35,43	38,25	38,88	40,35	39,68	38,94	39,92	41,04	40,76	41,53

- En relación a la **estructura del balance,** en prácticamente todo el periodo analizado, se observa en el transporte regular y urbano un superior predominio del activo fijo sobre el activo corriente en comparación el resto de sectores. Por otra parte, las inversiones de corto plazo (activo corriente) tienen un peso mayor en los sectores discrecional y regular/discrecional, situación que es estable entre 2006 y 2017.
- No obstante, se aprecian tensiones de equilibrio financiero en el transporte regular y urbano en años previos a la crisis donde los recursos permanentes (patrimonio neto y pasivo fijo) están por debajo del activo fijo (en media 50%<70%, respectivamente). En cualquier caso, es una situación que se solventa con el paso del tiempo y se alcanzan en todos los sectores estructuras de pasivo con más del 70% compuestas por recursos de largo plazo.
- Por otra parte, según los datos, existen más tensiones de liquidez en los sectores regular y urbano, donde el pasivo corriente supera al activo corriente.
- En cuanto a la **estructura de costes,** en el intervalo de tiempo analizado, los sectores regular y urbano tienen mayor peso de los gastos de personal (aprox. entre el 50% y el 56% del total a lo largo de todo el periodo). En cuanto a los aprovisionamientos y otros gastos de explotación, son las siguientes partidas con mayor porcentaje de gastos (más del 50% de forma conjunta en los sectores de discrecional y regular/discrecional).
- Las amortizaciones en todos los sectores van perdiendo peso, ligeramente, con el paso del tiempo. Porcentajes muy similares en todos los sectores.
- Los gastos financieros tienen un peso similar en todos los sectores, oscilando entre el 1% y 2% del total, manteniéndose estable a lo largo de los años.
- La **estructura de resultados empresariales** describe unos resultados más positivos en prácticamente todos los indicadores en el transporte regular, tras unos comienzos negativos en los primeros años. No sólo en los resultados del ejercicio y de actividades ordinarias por empresa, sino también en el EBITDA por empresa y el cash flow por empresa (entre 2 y 3 veces mejores resultados que en el resto de sectores).

3. Análisis global: viajeros

3.2 Análisis según la especialidad del transporte

Estructura del balance

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	ACTIVO FIJO (%)	69,81	67,93	70,68	69,98	68,42	67,17	67,86	68,12	65,39	66,48	64,54	64,42
	ACTIVO CORRIENTE (%)	30,19	32,07	29,32	30,02	31,58	32,83	32,14	31,88	34,61	33,52	35,46	35,58
	PATRIMONIO NETO (%)	31,02	28,06	49,64	51,06	49,92	49,51	51,36	51,39	52,72	54,55	53,63	54,82
	PASIVO FIJO (%)	21,15	21,62	19,75	20,28	22,05	23,94	23,49	23,81	22,95	20,80	20,75	19,63
	PASIVO CORRIENTE (%)	47,83	50,32	30,61	28,66	28,03	26,54	25,15	24,81	24,33	24,65	25,62	25,55
REGULAR/DISCRECIONAL	ACTIVO FIJO (%)	58,19	54,44	57,66	58,61	56,36	55,28	54,46	54,69	56,45	56,45	57,73	58,15
	ACTIVO CORRIENTE (%)	41,81	45,56	42,34	41,39	43,64	44,72	45,54	45,31	43,55	43,55	42,27	41,85
	PATRIMONIO NETO (%)	26,84	28,41	29,34	37,10	34,10	36,74	37,99	41,06	43,53	42,33	43,43	43,51
	PASIVO FIJO (%)	28,67	28,42	30,30	31,53	30,94	29,05	30,85	29,45	27,59	29,34	30,70	29,96
	PASIVO CORRIENTE (%)	44,49	43,17	40,36	31,37	34,96	34,20	31,16	29,49	28,88	28,34	25,87	26,53
REGULAR	ACTIVO FIJO (%)	72,34	70,47	75,69	73,98	72,99	71,48	71,57	72,44	69,63	70,49	67,90	66,50
	ACTIVO CORRIENTE (%)	27,66	29,53	24,31	26,02	27,01	28,52	28,43	27,56	30,37	29,51	32,10	33,50
	PATRIMONIO NETO (%)	33,87	30,05	59,40	59,42	58,72	58,39	59,71	59,46	59,90	62,38	60,15	60,85
	PASIVO FIJO (%)	17,50	19,11	15,35	16,17	17,63	19,82	19,19	20,12	19,79	17,82	17,82	16,59
	PASIVO CORRIENTE (%)	48,63	50,84	25,25	24,41	23,65	21,79	21,09	20,43	20,31	19,80	22,04	22,56
DISCRECIONAL	ACTIVO FIJO (%)	59,41	56,46	56,61	55,81	52,68	51,01	54,86	50,30	50,52	52,97	55,63	56,00
	ACTIVO CORRIENTE (%)	40,59	43,54	43,39	44,19	47,32	48,99	45,14	49,70	49,48	47,03	44,37	44,00
	PATRIMONIO NETO (%)	36,32	38,83	39,07	44,25	42,83	43,05	46,04	46,51	46,59	43,70	43,59	43,70
	PASIVO FIJO (%)	26,58	25,29	25,00	24,63	24,03	22,04	24,91	22,74	21,65	22,78	24,63	23,84
	PASIVO CORRIENTE (%)	37,09	35,88	35,94	31,12	33,15	34,90	29,05	30,75	31,76	33,52	31,79	32,45
URBANO	ACTIVO FIJO (%)	70,46	68,77	68,27	68,44	67,03	66,34	67,00	68,04	64,65	66,41	63,78	64,83
	ACTIVO CORRIENTE (%)	29,54	31,23	31,73	31,56	32,97	33,66	33,00	31,96	35,35	33,59	36,22	35,17
	PATRIMONIO NETO (%)	27,92	24,31	41,27	42,92	42,21	41,60	43,74	44,10	46,77	49,83	50,10	52,26
	PASIVO FIJO (%)	22,71	22,66	23,31	23,77	26,15	28,64	27,60	27,75	26,38	22,75	21,97	20,81
	PASIVO CORRIENTE (%)	49,37	53,03	35,41	33,31	31,64	29,76	28,66	28,15	26,85	27,41	27,93	26,93

3. Análisis global: viajeros

3.2 Análisis según la especialidad del transporte

Estructura de costes

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	APROVISIONAMIENTOS (%)	22,26	21,45	22,72	19,99	21,00	22,04	21,83	21,70	21,09	21,18	20,35	20,76
	GASTOS FINANCIEROS (%)	1,46	1,82	2,15	1,49	1,32	1,67	1,79	1,83	1,48	1,18	0,86	0,75
	GASTOS DE PERSONAL (%)	49,17	49,94	48,88	51,64	51,46	50,65	50,34	51,04	52,01	52,20	51,75	51,73
	AMORTIZACIONES (%)	10,90	10,67	10,42	11,40	10,85	10,08	10,29	9,27	8,57	8,10	8,97	9,18
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	16,21	16,12	15,83	15,48	15,37	15,56	15,75	16,16	16,84	17,33	18,06	17,58
REGULAR/DISCRECIONAL	APROVISIONAMIENTOS (%)	25,17	23,27	24,81	23,03	24,15	26,16	25,49	22,21	25,38	21,19	23,00	24,32
	GASTOS FINANCIEROS (%)	1,76	2,28	2,50	2,10	1,70	1,86	1,85	1,77	1,51	1,47	1,27	1,07
	GASTOS DE PERSONAL (%)	34,62	35,68	36,83	39,35	38,94	38,08	38,18	40,38	38,41	39,75	39,64	38,35
	AMORTIZACIONES (%)	10,81	11,46	10,68	11,63	11,49	9,80	9,42	9,09	8,29	8,80	9,20	8,90
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	27,64	27,31	25,17	23,89	23,71	24,10	25,07	26,55	26,41	28,79	26,89	27,36
REGULAR	APROVISIONAMIENTOS (%)	23,90	22,91	24,36	21,59	22,40	23,29	23,51	22,46	21,66	21,86	20,71	21,01
	GASTOS FINANCIEROS (%)	1,32	1,72	1,96	1,32	1,16	1,52	1,64	1,61	1,43	1,07	0,72	0,65
	GASTOS DE PERSONAL (%)	49,59	50,10	48,64	50,86	50,91	50,20	49,30	50,78	52,32	52,93	52,00	51,92
	AMORTIZACIONES (%)	10,72	10,63	10,48	11,80	11,18	10,42	11,15	9,90	8,68	7,79	9,32	9,55
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	14,46	14,64	14,56	14,43	14,35	14,56	14,39	15,26	15,90	16,34	17,24	16,87
DISCRECIONAL	APROVISIONAMIENTOS (%)	29,33	29,19	30,52	28,60	30,42	32,47	26,33	31,42	31,82	29,56	30,00	30,27
	GASTOS FINANCIEROS (%)	1,52	1,83	2,06	1,74	1,38	1,56	1,70	1,54	1,53	1,45	1,27	1,00
	GASTOS DE PERSONAL (%)	34,99	35,92	35,66	37,92	37,06	36,30	38,18	36,54	35,94	36,69	35,99	36,00
	AMORTIZACIONES (%)	11,47	11,13	10,77	11,93	11,22	9,75	10,00	9,14	8,47	8,61	9,60	9,75
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	22,69	21,93	20,99	19,81	19,92	19,92	23,79	21,37	22,24	23,69	23,15	22,99
URBANO	APROVISIONAMIENTOS (%)	19,21	18,53	19,39	16,64	17,66	18,48	19,19	19,03	17,90	18,76	17,54	18,03
	GASTOS FINANCIEROS (%)	1,53	1,86	2,32	1,54	1,43	1,80	1,94	2,09	1,52	1,20	0,85	0,75
	GASTOS DE PERSONAL (%)	53,06	53,91	52,93	55,95	55,78	55,03	54,46	55,02	56,37	56,02	56,31	56,43
	AMORTIZACIONES (%)	10,93	10,54	10,26	10,92	10,43	9,86	9,63	8,75	8,52	8,20	8,48	8,75
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	15,26	15,16	15,10	14,94	14,70	14,84	14,78	15,11	15,69	15,82	16,81	16,05

3. Análisis global: viajeros

3.2 Análisis según la especialidad del transporte

Estructura de resultados empresariales

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-103,54	-115,64	-28,85	4,52	67,86	38,53	29,74	4,14	58,86	77,43	17,20	64,97
	RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-91,80	-117,08	-5,52	37,86	100,54	66,02	55,59	29,14	85,15	106,62	42,57	88,99
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	202,41	219,45	321,75	363,28	404,88	356,15	354,09	286,95	315,58	311,08	264,39	321,17
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	273,17	266,19	279,25	312,53	357,94	305,81	298,67	244,12	270,91	268,03	236,46	300,86
REGULAR/DISCRECIONAL	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	7,24	23,25	24,07	43,05	28,52	22,24	15,58	23,75	32,08	31,98	40,83	31,62
	RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	24,07	41,89	26,24	56,28	39,71	32,33	24,90	32,70	43,63	43,58	54,31	42,86
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	135,50	184,57	152,97	161,04	143,52	128,17	119,27	109,03	116,17	114,37	128,05	120,86
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	109,70	176,32	126,17	133,53	120,56	103,30	92,19	87,81	92,95	93,38	106,32	102,61
REGULAR	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-136,01	-160,63	49,88	85,27	272,22	206,79	148,89	63,05	160,83	217,84	25,82	86,27
	RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-126,46	-182,34	110,53	157,41	345,30	267,30	208,60	117,03	208,65	275,90	72,74	129,08
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	417,65	453,95	751,20	845,08	981,68	866,48	878,28	664,81	684,54	673,99	533,60	596,40
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	641,53	589,88	711,53	787,17	904,55	785,59	784,44	610,00	612,43	603,88	498,11	587,68
DISCRECIONAL	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	27,91	41,96	48,64	57,51	50,13	39,35	26,93	32,28	41,69	52,32	43,39	45,65
	RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	52,68	84,08	59,99	74,32	66,25	53,09	38,10	44,54	55,57	68,18	58,10	61,29
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	186,56	226,19	204,56	210,95	189,76	163,31	138,30	143,12	150,32	158,93	161,97	167,16
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	170,19	222,50	174,71	178,72	162,71	138,24	113,22	123,00	124,77	130,77	142,01	149,71
URBANO	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-187,99	-214,89	-118,84	-67,56	-1,44	-33,24	-17,22	-43,14	30,27	41,19	-9,35	76,16
	RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-181,79	-232,67	-99,72	-36,70	28,50	-8,14	6,22	-19,55	57,94	70,05	15,59	99,96
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	135,78	123,69	244,49	292,05	341,50	296,62	304,77	247,00	297,71	290,82	238,09	339,54
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	210,97	171,26	189,72	228,61	290,24	238,97	242,12	191,00	248,73	245,02	207,24	311,46

- El análisis de las **ratios de liquidez** describe unas situación similar al inicio del periodo para el transporte regular y urbano, donde se parte de una situación de dificultades en los pagos a corto plazo. Posteriormente, las empresas se aproximan a valores mayores que 1 (garantías de liquidez a corto plazo).
- Asimismo, los datos muestran que con el paso del tiempo existen garantías de disponibilidad inmediata en las todos los sectores, es decir mayor capacidad de las empresas para hacer frente a sus pagos de forma inmediata. Fundamentalmente, sucede en los sectores regular y urbano, donde se logran valores óptimos del 0,3 al final del periodo, partiendo en 2006 de una situación por debajo del óptimo.
- Las **ratios de solvencia**, tanto la garantía estructural como la solvencia a largo plazo, muestran una evolución muy positiva en todos los sectores. Las empresas, por tanto, poseen un activo sólido para solventar todas las deudas.
- En cuanto a las **ratios de estructura financiera,** la cobertura del inmovilizado tienen una evolución muy positiva, aunque hay que señalar que entre 2006 y 2008 los sectores regular y urbano tienen más desequilibrio, debido a dificultades para utilizar recursos permanentes (patrimonio neto y pasivo fijo) y financiar con recursos propios las inversiones en medios de producción. Estos problemas son solventados con el paso del tiempo.
- En general, el fondo de maniobra es positivo en las empresas, es decir, pueden hacer frente a sus pagos de corto plazo con recursos permanentes, excepto de forma puntual en los inicios del periodo analizado para el transporte regular y urbano.
- Por otra parte, la autonomía financiera en el sector regular/discrecional es menor que la demostrada en los otros sectores, lo que implica una mayor dependencia de la financiación a corto y largo plazo.

- Las **ratios de endeudamiento** muestran altos niveles de endeudamiento total en el sector regular/discrecional y urbano al inicio del periodo, superiores a los del resto de sectores. Posteriormente, las tasas de endeudamiento se acercan a valores óptimos entre el 50% y 60%, como sucede de forma estable entre 2006 y 2017 en el sector de transporte discrecional. En sentido inverso ocurre con el sector de transporte regular, que mantiene a lo largo del periodo una media relativa en torno al 40%.
- En cuanto a los **ratios económicos ,** los ROA se sitúan por debajo del coste de la deuda para el periodo 2006-2017; es decir, valores del ROA por debajo del 3% y 4% de tipo de interés. El sector urbano es el menos rentable si se considera también el resto de ratios (ROA, ROS y rentabilidad de actividades ordinarias sobre ventas).
- En general, los sectores regular/discrecional y discrecional arrojan un EBITDA sobre ventas y un cash flow sobre ventas más elevados que el resto, con una sólida estabilidad a lo largo del periodo.
- En cuanto al apalancamiento, en todas las empresas, independientemente del sector se produce un efecto positivo del endeudamiento en la rentabilidad de los recursos propios con valores superiores a 1 en todo el periodo.
- Por último, en cuanto a los **ratios operativos,** todos los sectores tienen mayor periodo medio de pago que de cobro. Concretamente, el sector de transporte es el que menos días necesita para cobrar.
- Las ratios de rotación del activo indican, en todos los años, una menor tasa de renovación (menor eficiencia en la gestión de activos para generar ventas) del activo fijo en los sectores regular y urbano.

3. Análisis global: viajeros

3.2 Análisis según la especialidad del transporte

Ratios de liquidez

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,63	0,63	0,96	1,05	1,13	1,24	1,28	1,29	1,42	1,36	1,38	1,39
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,13	0,12	0,16	0,16	0,15	0,15	0,19	0,20	0,28	0,30	0,33	0,33
REGULAR/DISCRECIONAL	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,94	1,03	1,05	1,32	1,25	1,31	1,46	1,54	1,51	1,54	1,63	1,58
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,24	0,21	0,28	0,35	0,25	0,24	0,31	0,33	0,40	0,43	0,43	0,47
DISCRECIONAL	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,09	1,20	1,21	1,42	1,43	1,40	1,55	1,62	1,56	1,40	1,40	1,36
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,23	0,19	0,23	0,29	0,23	0,21	0,30	0,31	0,36	0,47	0,48	0,43
REGULAR	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,57	0,58	0,96	1,07	1,14	1,31	1,35	1,35	1,50	1,49	1,46	1,48
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,11	0,10	0,13	0,13	0,12	0,13	0,15	0,15	0,24	0,25	0,30	0,31
URBANO	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,60	0,59	0,90	0,95	1,04	1,13	1,15	1,14	1,32	1,23	1,30	1,31
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,12	0,12	0,16	0,15	0,16	0,16	0,20	0,20	0,27	0,27	0,31	0,30

3. Análisis global: viajeros

3.2 Análisis según la especialidad del transporte

Ratios de solvencia

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,46	1,38	1,99	2,04	2,00	1,98	2,06	2,06	2,11	2,20	2,16	2,21
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,69	0,72	0,50	0,49	0,50	0,50	0,49	0,49	0,47	0,45	0,46	0,45
REGULAR/DISCRECIONAL	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,37	1,36	1,42	1,59	1,52	1,58	1,61	1,70	1,77	1,73	1,77	1,77
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,73	0,73	0,71	0,63	0,66	0,63	0,62	0,59	0,56	0,58	0,57	0,56
REGULAR	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,52	1,42	2,46	2,46	2,42	2,40	2,48	2,47	2,49	2,66	2,51	2,55
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,66	0,70	0,41	0,41	0,41	0,42	0,40	0,41	0,40	0,38	0,40	0,39
DISCRECIONAL	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,57	1,61	1,64	1,79	1,75	1,76	1,85	1,87	1,87	1,78	1,77	1,78
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,64	0,62	0,61	0,56	0,57	0,57	0,54	0,53	0,53	0,56	0,56	0,56
URBANO	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,40	1,32	1,70	1,75	1,73	1,71	1,78	1,79	1,88	1,99	2,00	2,09
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,72	0,76	0,59	0,57	0,58	0,58	0,56	0,56	0,53	0,50	0,50	0,48

3. Análisis global: viajeros

3.2 Análisis según la especialidad del transporte

Ratios de estructura financiera

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,74	0,74	0,98	1,02	1,05	1,09	1,10	1,10	1,16	1,13	1,15	1,16
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,44	0,42	0,70	0,73	0,73	0,74	0,76	0,75	0,81	0,82	0,83	0,85
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-684.628	-720.299	-67.837	72.760	200.130	374.743	397.745	393.035	590.243	512.004	611.466	638.188
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,47	1,30	2,51	2,52	2,26	2,07	2,19	2,16	2,30	2,62	2,58	2,79
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,45	0,39	0,99	1,04	1,00	0,98	1,06	1,06	1,11	1,20	1,16	1,21
REGULAR/DISCRECIONAL	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,95	1,07	1,03	1,17	1,15	1,19	1,26	1,29	1,26	1,27	1,28	1,26
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,46	0,54	0,51	0,63	0,61	0,66	0,70	0,75	0,77	0,75	0,75	0,75
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-4.013	5.866	3.351	16.537	16.530	21.536	28.131	29.759	30.221	34.737	41.764	39.613
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,94	1,00	0,97	1,18	1,10	1,26	1,23	1,39	1,58	1,44	1,41	1,45
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,37	0,40	0,42	0,59	0,52	0,58	0,61	0,70	0,77	0,73	0,77	0,77
REGULAR	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,71	0,70	0,99	1,02	1,05	1,09	1,10	1,10	1,14	1,14	1,15	1,16
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,47	0,43	0,78	0,80	0,80	0,82	0,83	0,82	0,86	0,88	0,89	0,92
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-328.895	-351.295	-24.251	42.887	91.179	190.404	199.824	185.226	267.667	251.825	277.530	304.279
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,94	1,57	3,87	3,67	3,33	2,95	3,11	2,96	3,03	3,50	3,38	3,67
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,51	0,43	1,46	1,46	1,42	1,40	1,48	1,47	1,49	1,66	1,51	1,55
DISCRECIONAL	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,06	1,15	1,13	1,23	1,27	1,28	1,29	1,38	1,35	1,25	1,23	1,21
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,61	0,70	0,69	0,79	0,81	0,84	0,84	0,92	0,92	0,82	0,78	0,78
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	11.348	28.512	29.920	50.508	61.713	67.157	67.816	90.752	91.314	79.708	79.038	72.428
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,37	1,54	1,56	1,80	1,78	1,95	1,85	2,05	2,15	1,92	1,77	1,83
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,57	0,63	0,64	0,79	0,75	0,76	0,85	0,87	0,87	0,78	0,77	0,78
URBANO	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,71	0,69	0,95	0,97	1,02	1,06	1,06	1,06	1,13	1,09	1,13	1,13
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,39	0,35	0,60	0,63	0,63	0,63	0,65	0,65	0,72	0,75	0,79	0,81
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-363.068	-403.382	-76.857	-37.173	30.707	95.646	101.975	87.297	201.041	145.734	213.134	221.868
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,23	1,07	1,77	1,81	1,61	1,45	1,58	1,59	1,77	2,19	2,28	2,51
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,39	0,32	0,70	0,75	0,73	0,71	0,78	0,79	0,88	0,99	1,00	1,09

3. Análisis global: viajeros

3.2 Análisis según la especialidad del transporte

Ratios de endeudamiento

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	68,98	71,94	50,36	48,94	50,08	50,49	48,64	48,61	47,28	45,45	46,37	45,18
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	47,83	50,32	30,61	28,66	28,03	26,54	25,15	24,81	24,33	24,65	25,62	25,55
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	21,15	21,62	19,75	20,28	22,05	23,94	23,49	23,81	22,95	20,80	20,75	19,63
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	69,33	69,95	60,78	58,55	55,96	52,57	51,71	51,03	51,46	54,24	55,25	56,55
REGULAR/DISCRECIONAL	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	73,16	71,59	70,66	62,90	65,90	63,26	62,01	58,94	56,47	57,67	56,57	56,49
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	44,49	43,17	40,36	31,37	34,96	34,20	31,16	29,49	28,88	28,34	25,87	26,53
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	28,67	28,42	30,30	31,53	30,94	29,05	30,85	29,45	27,59	29,34	30,70	29,96
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	60,81	60,31	57,12	49,87	53,05	54,07	50,25	50,04	51,14	49,13	45,73	46,96
REGULAR	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	66,13	69,95	40,60	40,58	41,28	41,61	40,29	40,54	40,10	37,62	39,85	39,15
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	48,63	50,84	25,25	24,41	23,65	21,79	21,09	20,43	20,31	19,80	22,04	22,56
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	17,50	19,11	15,35	16,17	17,63	19,82	19,19	20,12	19,79	17,82	17,82	16,59
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	73,54	72,68	62,18	60,15	57,28	52,37	52,35	50,38	50,65	52,64	55,29	57,63
DISCRECIONAL	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	63,68	61,17	60,93	55,75	57,17	56,95	53,96	53,49	53,41	56,30	56,41	56,30
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	37,09	35,88	35,94	31,12	33,15	34,90	29,05	30,75	31,76	33,52	31,79	32,45
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	26,58	25,29	25,00	24,63	24,03	22,04	24,91	22,74	21,65	22,78	24,63	23,84
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	58,25	58,66	58,98	55,82	57,97	61,29	53,83	57,49	59,46	59,54	56,35	57,65
URBANO	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	72,08	75,69	58,73	57,08	57,79	58,40	56,26	55,90	53,23	50,17	49,90	47,74
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	49,37	53,03	35,41	33,31	31,64	29,76	28,66	28,15	26,85	27,41	27,93	26,93
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	22,71	22,66	23,31	23,77	26,15	28,64	27,60	27,75	26,38	22,75	21,97	20,81
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	68,49	70,06	60,30	58,36	54,75	50,96	50,94	50,35	50,44	54,64	55,98	56,41

3. Análisis global: viajeros

3.2 Análisis según la especialidad del transporte

Ratios económicos

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-4,17	-4,29	-0,79	0,13	1,89	1,10	0,89	0,13	1,87	2,61	0,57	2,02
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-13,52	-15,18	-1,58	0,25	3,80	2,22	1,74	0,26	3,54	4,78	1,06	3,68
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-5,22	-5,54	-1,17	0,19	2,91	1,66	1,35	0,19	2,76	3,90	0,85	3,05
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-4,00	-4,43	-0,22	1,58	4,31	2,84	2,52	1,36	4,00	5,37	2,10	4,17
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	8,82	8,56	13,07	15,13	17,32	15,31	16,05	13,40	14,85	15,66	13,02	15,06
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	11,90	10,39	11,35	13,03	15,35	13,15	13,54	11,40	12,74	13,50	11,64	14,11
	APALANCAMIENTO	4,26	4,57	0,02	1,43	1,82	1,49	1,23	1,04	1,51	1,61	1,44	1,74
REGULAR/DISCRECIONAL	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	0,92	2,74	2,51	4,75	2,97	2,36	1,71	2,83	3,61	3,60	4,44	3,22
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	3,43	9,40	8,54	12,79	8,70	6,41	4,51	6,88	8,30	8,51	10,23	7,39
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	0,98	2,99	2,90	5,85	3,93	3,03	2,15	3,80	4,85	4,82	6,14	4,23
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,77	4,22	3,14	7,65	5,47	4,41	3,44	5,23	6,59	6,57	8,17	5,73
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	15,60	18,87	18,42	21,88	19,66	17,48	16,48	17,43	17,55	17,23	19,26	16,16
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	12,63	18,03	15,19	18,14	16,60	14,09	12,74	14,04	14,04	14,07	15,99	13,72
	APALANCAMIENTO	1,58	2,15	2,15	2,23	2,33	1,88	1,58	1,78	1,88	1,98	2,01	1,98
REGULAR	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-2,61	-2,75	0,53	0,91	3,08	2,46	1,82	0,84	2,17	3,22	0,39	1,24
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-7,72	-9,10	0,90	1,54	5,24	4,21	3,05	1,42	3,61	5,15	0,64	2,04
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-3,39	-3,77	0,92	1,59	5,32	4,10	3,04	1,36	3,56	5,28	0,63	2,01
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-2,75	-3,48	2,03	2,93	6,75	5,30	4,26	2,53	4,62	6,69	1,77	3,01
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	9,08	8,91	13,90	15,71	19,14	17,18	17,93	14,43	15,20	16,34	12,97	13,92
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	13,95	11,58	13,17	14,63	17,69	15,57	16,01	13,24	13,60	14,64	12,10	13,71
	APALANCAMIENTO	2,57	2,92	1,93	1,81	1,73	1,55	1,35	1,36	1,41	1,48	1,30	1,77
DISCRECIONAL	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	3,09	4,44	4,10	5,15	4,32	3,33	2,57	2,84	3,52	4,17	3,43	3,44
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	8,51	11,27	10,49	11,64	10,08	7,73	5,58	6,10	7,56	9,54	7,86	7,87
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	3,03	4,38	4,41	5,70	5,07	4,03	3,29	3,50	4,42	5,60	4,47	4,45
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	4,89	6,81	5,42	7,36	6,70	5,44	4,65	4,83	5,89	7,29	5,99	5,98
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	17,33	18,66	18,54	20,90	19,15	16,72	16,90	15,53	15,93	17,00	16,69	16,30
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	15,81	18,36	15,84	17,71	16,47	14,15	13,83	13,35	13,22	13,99	14,64	14,60
	APALANCAMIENTO	1,95	1,96	2,03	1,93	2,07	1,95	1,63	1,78	1,82	2,05	2,04	2,18
URBANO	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-7,26	-7,79	-3,62	-2,13	-0,04	-1,01	-0,55	-1,46	1,02	1,46	-0,32	2,37
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-26,19	-31,91	-8,77	-4,96	-0,10	-2,42	-1,27	-3,31	2,19	2,93	-0,63	4,54
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-9,37	-10,25	-5,03	-2,93	-0,06	-1,45	-0,79	-2,02	1,42	2,06	-0,45	3,51
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-7,86	-8,77	-4,19	-1,59	1,24	-0,35	0,29	-0,91	2,72	3,50	0,75	4,61
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	5,88	4,85	10,37	12,68	14,90	12,93	13,99	11,57	14,00	14,52	11,46	15,69
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	9,13	6,72	8,05	9,94	12,68	10,42	11,12	8,95	11,70	12,23	9,97	14,39
	APALANCAMIENTO	4,62	5,11	4,31	7,65	1,45	-0,82	0,31	-2,59	1,51	1,61	1,08	1,72

3. Análisis global: viajeros

3.2 Análisis según la especialidad del transporte

Ratios operativos

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	72,81	81,56	64,65	55,77	73,18	84,73	69,21	62,08	62,25	63,04	66,05	70,55
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	46,44	45,63	122,96	151,95	147,68	128,92	116,98	119,89	123,05	115,20	113,34	118,31
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,80	0,77	0,67	0,67	0,65	0,66	0,66	0,68	0,68	0,67	0,67	0,66
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,15	1,14	0,95	0,95	0,95	0,99	0,98	1,00	1,03	1,01	1,04	1,03
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,65	2,41	2,29	2,22	2,06	2,02	2,06	2,14	1,95	2,00	1,90	1,86
REGULAR/DISCRECIONAL	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	88,44	107,37	85,43	83,57	103,89	111,35	96,69	97,00	81,32	82,88	85,52	78,26
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	35,37	37,63	116,69	136,85	143,47	116,55	122,80	125,26	111,99	125,20	118,44	109,32
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,94	0,92	0,86	0,81	0,76	0,78	0,80	0,74	0,75	0,75	0,72	0,76
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,62	1,68	1,50	1,38	1,34	1,41	1,46	1,36	1,32	1,32	1,25	1,31
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,25	2,01	2,04	1,96	1,73	1,74	1,75	1,64	1,71	1,72	1,71	1,82
REGULAR	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	71,06	82,48	57,74	47,03	64,02	74,77	59,57	51,67	54,26	55,71	59,42	65,62
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	50,55	47,87	112,84	147,12	137,52	119,07	102,61	104,62	111,42	101,63	98,23	104,29
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,77	0,73	0,58	0,58	0,58	0,60	0,60	0,62	0,61	0,61	0,62	0,62
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,06	1,04	0,76	0,78	0,79	0,84	0,84	0,85	0,87	0,86	0,91	0,93
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,78	2,47	2,38	2,21	2,14	2,10	2,11	2,24	2,00	2,06	1,92	1,84
DISCRECIONAL	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	70,48	79,12	75,39	71,72	81,71	89,49	83,78	87,99	77,01	73,53	71,66	73,87
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	25,86	32,98	102,22	120,40	122,54	104,44	118,04	116,37	109,91	106,29	107,58	119,73
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,02	1,01	0,93	0,90	0,85	0,83	0,78	0,81	0,80	0,74	0,77	0,77
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,72	1,80	1,64	1,62	1,62	1,62	1,42	1,61	1,58	1,41	1,38	1,38
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,51	2,33	2,14	2,05	1,80	1,69	1,73	1,63	1,61	1,58	1,73	1,76
URBANO	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	73,29	78,79	66,82	58,42	77,42	91,05	73,25	63,14	64,56	65,19	68,83	73,47
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	50,62	48,51	140,78	168,02	166,10	148,31	130,55	135,46	140,71	130,25	129,95	133,27
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,78	0,76	0,72	0,73	0,69	0,70	0,70	0,73	0,72	0,71	0,70	0,68
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,10	1,10	1,05	1,06	1,03	1,05	1,05	1,07	1,11	1,07	1,10	1,04
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,62	2,43	2,27	2,30	2,10	2,07	2,13	2,27	2,04	2,11	1,94	1,92

3. Análisis global: viajeros

3.3 Análisis multivariante

- **Activo y pasivo.** Se observa en la matriz de correlaciones una dependencia positiva en todas las partidas, donde hay que destacar una tendencia de las empresas a aumentar el activo circulante cuando lo hace el activo fijo, y viceversa. Hay que señalar que los recursos a largo plazo (recursos permanentes), cuando aumentan, se invierten fundamentalmente en activos fijos (r=0,9).
- **Activo y resultados empresariales.** De todas las relaciones analizadas, hay que reseñar el alto grado de dependencia positiva entre las partidas del activo (fijo y circulante) y los ingresos de explotación. El análisis de correlación permite afirmar que cuando se incrementan los ingresos de explotación de las empresas de transporte de viajeros aumentan las inversiones a largo y corto plazo, así como la disponibilidad a corto plazo de dinero (r>0,7).
- Asimismo, es interesante resaltar el resultado de correlación entre el EBITDA y el cash flow generado por las empresas, donde se alcanza una dependencia positiva casi perfecta (r>0,9). Indica que cuantos más beneficios antes de intereses, impuestos y amortizaciones tenga la empresa, más dinero se genera.
- **Pasivo y resultados empresariales.** No se encuentran relaciones significativas destacables, salvo la correlación positiva r>0,7 entre ingresos de explotación y el total del pasivo en su conjunto, que podría interpretarse como la mayor disposición de las empresas de transporte de viajeros a aumentar las obligaciones cuando lo hacen los ingresos (muy relacionada con la correlación encontrada anteriormente entre el activo y los ingresos de explotación).
- **Costes y resultados empresariales.** Las correlaciones más significativas (positivas) están relacionadas con los ingresos de explotación y los costes de las empresas de transporte de viajeros (no financieros), es decir, aprovisionamientos (r>0,8), otros gastos de explotación (r>0,8), amortizaciones (r>0,9) y gastos de personal (r>0,9). Cuando aumentan estos costes, aumentan los ingresos, y viceversa.

Matriz de correlaciones
Activo y pasivo

		Activo Fijo	Activo Circulante	Total Activo	Pasivo Fijo	Pasivo Circulante	Patrimonio neto	Recursos Permanentes	Total Pasivo
Activo Fijo	Correlación de Pearson	1	,737**	,991**	,652**	,641**	,891**	,970**	,991**
	Sig. (bilateral)		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	31506	31472	31506	25748	31354	31506	31506	31506
Activo Circulante	Correlación de Pearson	,737**	1	,822**	,418**	,570**	,775**	,792**	,822**
	Sig. (bilateral)	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	31472	32067	32067	25785	31810	32067	32067	32067
Total Activo	Correlación de Pearson	,991**	,822**	1	,632**	,655**	,906**	,976**	1,000**
	Sig. (bilateral)	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000
	N	31506	32067	32101	25799	31835	32101	32101	32101
Pasivo Fijo	Correlación de Pearson	,652**	,418**	,632**	1	,375**	,314**	,629**	,632**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000
	N	25748	25785	25799	25845	25773	25845	25845	25845
Pasivo Circulante	Correlación de Pearson	,641**	,570**	,655**	,375**	1	,408**	,474**	,655**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000
	N	31354	31810	31835	25773	31890	31890	31890	31890
Patrimonio neto	Correlación de Pearson	,891**	,775**	,906**	,314**	,408**	1	,938**	,906**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,000
	N	31506	32067	32101	25845	31890	44568	44568	32156
Recursos Permanentes	Correlación de Pearson	,970**	,792**	,976**	,629**	,474**	,938**	1	,976**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,000
	N	31506	32067	32101	25845	31890	44568	44568	32156
Total Pasivo	Correlación de Pearson	,991**	,822**	1,000**	,632**	,655**	,906**	,976**	1
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	
	N	31506	32067	32101	25845	31890	32156	32156	32156

**. La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

3. Análisis global: viajeros

3.3 Análisis multivariante

Matriz de correlaciones
Activo y resultados empresariales

		Activo Fijo	Activo Circulante	Total Activo	Ingresos de explotación	Resultado del ejercicio	EBITDA	EBIT	EBT	Cash Flow	Resultado de explotación	Resultado financiero	Resultado actividades ordinarias
Activo Fijo	Correlación de Pearson	1	,737**	,991**	,736**	-,152**	,585**	-,056**	-,123**	,581**	-,008	-,250**	-,125**
	Sig. (bilateral)		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,136	,000	,000
	N	31506	31472	31506	30970	31506	31425	31506	31506	31423	31046	29139	31502
Activo Circulante	Correlación de Pearson	,737**	1	,822**	,716**	-,008	,624**	,056**	,039**	,635**	,106**	-,052**	,038**
	Sig. (bilateral)	,000		,000	,000	,172	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	31472	32067	32067	31402	32067	31899	32067	32067	31898	31505	29451	32060
Total Activo	Correlación de Pearson	,991**	,822**	1	,762**	-,131**	,617**	-,038**	-,098**	,616**	,012*	-,221**	-,100**
	Sig. (bilateral)	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,029	,000	,000
	N	31506	32067	32101	31424	32101	31924	32101	32101	31923	31528	29464	32094
Ingresos de explotación	Correlación de Pearson	,736**	,716**	,762**	1	-,099**	,652**	-,050**	-,068**	,689**	,026**	-,072**	-,069**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	30970	31402	31424	31424	31424	31418	31424	31424	31415	31037	29087	31421
Resultado del ejercicio	Correlación de Pearson	-,152**	-,008	-,131**	-,099**	1	,575**	,959**	,997**	,538**	,917**	,241**	,996**
	Sig. (bilateral)	,000	,172	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	31506	32067	32101	31424	44568	31988	44568	44568	31987	32414	30262	41094
EBITDA	Correlación de Pearson	,585**	,624**	,617**	,652**	,575**	1	,657**	,599**	,954**	,681**	-,135**	,598**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	31425	31899	31924	31418	31988	31988	31988	31988	31982	31578	29505	31930
EBIT	Correlación de Pearson	-,056**	,056**	-,038**	-,050**	,959**	,657**	1	,961**	,557**	,952**	-,033**	,962**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000
	N	31506	32067	32101	31424	44568	31988	44568	44568	31987	32414	30262	41094
EBT	Correlación de Pearson	-,123**	,039**	-,098**	-,068**	,997**	,599**	,961**	1	,560**	,920**	,247**	,998**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000
	N	31506	32067	32101	31424	44568	31988	44568	44568	31987	32414	30262	41094
Cash Flow	Correlación de Pearson	,581**	,635**	,616**	,689**	,538**	,954**	,557**	,560**	1	,637**	,071**	,558**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000
	N	31423	31898	31923	31415	31987	31982	31987	31987	31987	31574	29506	31929
Resultado de explotación	Correlación de Pearson	-,008	,106**	,012*	,026**	,917**	,681**	,952**	,920**	,637**	1	-,011	,920**
	Sig. (bilateral)	,136	,000	,029	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,053	,000
	N	31046	31505	31528	31037	32414	31578	32414	32414	31574	32414	30257	31525
Resultado financiero	Correlación de Pearson	-,250**	-,052**	-,221**	-,072**	,241**	-,135**	-,033**	,247**	,071**	-,011	1	,238**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,053		,000
	N	29139	29451	29464	29087	30262	29505	30262	30262	29506	30257	30262	29461
Resultado actividades ordinarias	Correlación de Pearson	-,125**	,038**	-,100**	-,069**	,996**	,598**	,962**	,998**	,558**	,920**	,238**	1
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	
	N	31502	32060	32094	31421	41094	31930	41094	41094	31929	31525	29461	41094

**. La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

*. La correlación es significativa en el nivel 0,05 (bilateral).

3. Análisis global: viajeros

3.3 Análisis multivariante

Matriz de correlaciones
Pasivo y resultados empresariales

		Pasivo Fijo	Pasivo Circulante	Patrimonio neto	Recursos Permanentes	Total Pasivo	Ingresos de explotación	Resultado del ejercicio	EBITDA	EBIT	EBT	Cash Flow	Resultado de explotación	Resultado financiero	Resultado actividades ordinarias
Pasivo Fijo	Correlación de Pearson	1	,375**	,314**	,629**	,632**	,393**	-,136**	,391**	,061**	-,116**	,264**	,068**	-,644**	-,118**
	Sig. (bilateral)		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	25845	25773	25845	25845	25845	25511	25845	25832	25845	25845	25831	25512	24844	25796
Pasivo Circulante	Correlación de Pearson	,375**	1	,408**	,474**	,655**	,691**	-,352**	,330**	-,265**	-,322**	,376**	-,151**	-,248**	-,326**
	Sig. (bilateral)	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	25773	31890	31890	31890	31890	31319	31890	31833	31890	31890	31832	31438	29408	31831
Patrimonio neto	Correlación de Pearson	,314**	,408**	1	,938**	,906**	,661**	-,001	,581**	,014**	,027**	,620**	,038**	,052**	,026**
	Sig. (bilateral)	,000	,000		,000	,000	,000	,829	,000	,004	,000	,000	,000	,000	,000
	N	25845	31890	44568	44568	32156	31424	44568	31988	44568	44568	31987	32414	30262	41094
Recursos Permanentes	Correlación de Pearson	,629**	,474**	,938**	1	,976**	,689**	-,050**	,624**	,034**	-,019**	,610**	,056**	-,188**	-,021**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	25845	31890	44568	44568	32156	31424	44568	31988	44568	44568	31987	32414	30262	41094
Total Pasivo	Correlación de Pearson	,632**	,655**	,906**	,976**	1	,762**	-,130**	,618**	-,037**	-,097**	,617**	,013*	-,221**	-,099**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,018	,000	,000
	N	25845	31890	32156	32156	32156	31424	32156	31978	32156	32156	31977	31578	29510	32094
Ingresos de explotación	Correlación de Pearson	,393**	,691**	,661**	,689**	,762**	1	-,099**	,652**	-,050**	-,068**	,689**	,026**	-,072**	-,069**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	25511	31319	31424	31424	31424	31424	31424	31418	31424	31424	31415	31037	29087	31421
Resultado del ejercicio	Correlación de Pearson	-,136**	-,352**	-,001	-,050**	-,130**	-,099**	1	,575**	,959**	,997**	,538**	,917**	,241**	,996**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,829	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	25845	31890	44568	44568	32156	31424	44568	31988	44568	44568	31987	32414	30262	41094
EBITDA	Correlación de Pearson	,391**	,330**	,581**	,624**	,618**	,652**	,575**	1	,657**	,599**	,954**	,681**	-,135**	,598**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	25832	31833	31988	31988	31978	31418	31988	31988	31988	31988	31982	31578	29505	31930
EBIT	Correlación de Pearson	,061**	-,265**	,014**	,034**	-,037**	-,050**	,959**	,657**	1	,961**	,557**	,952**	-,033**	,962**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,004	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000
	N	25845	31890	44568	44568	32156	31424	44568	31988	44568	44568	31987	32414	30262	41094
EBT	Correlación de Pearson	-,116**	-,322**	,027**	-,019**	-,097**	-,068**	,997**	,599**	,961**	1	,560**	,920**	,247**	,998**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000
	N	25845	31890	44568	44568	32156	31424	44568	31988	44568	44568	31987	32414	30262	41094
Cash Flow	Correlación de Pearson	,264**	,376**	,620**	,610**	,617**	,689**	,538**	,954**	,557**	,560**	1	,637**	,071**	,558**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000
	N	25831	31832	31987	31987	31977	31415	31987	31982	31987	31987	31987	31574	29506	31929
Resultado de explotación	Correlación de Pearson	,068**	-,151**	,038**	,056**	,013*	,026**	,917**	,681**	,952**	,920**	,637**	1	-,011	,920**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,018	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,053	,000
	N	25512	31438	32414	32414	31578	31037	32414	31578	32414	32414	31574	32414	30257	31525
Resultado financiero	Correlación de Pearson	-,644**	-,248**	,052**	-,188**	-,221**	-,072**	,241**	-,135**	-,033**	,247**	,071**	-,011	1	,238**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,053		,000
	N	24844	29408	30262	30262	29510	29087	30262	29505	30262	30262	29506	30257	30262	29461
Resultado actividades ordinarias	Correlación de Pearson	-,118**	-,326**	,026**	-,021**	-,099**	-,069**	,996**	,598**	,962**	,998**	,558**	,920**	,238**	1
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	
	N	25796	31831	41094	41094	32094	31421	41094	31930	41094	41094	31929	31525	29461	41094

**. La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

*. La correlación es significativa en el nivel 0,05 (bilateral).

3. Análisis global: viajeros

3.3 Análisis multivariante

Matriz de correlaciones
Costes y resultados empresariales

		Aprovisionamientos	Gastos de personal	Amortizaciones	Gastos Financieros	Otros gastos de explotación	Ingresos de explotación	Resultado del ejercicio	EBITDA	EBIT	EBT	Cash Flow	Resultado de explotación	Resultado financiero	Resultado actividades ordinarias
Aprovisionamientos	Correlación de Pearson	1	,656**	,767**	,213**	,776**	,808**	-,105**	,525**	-,075**	-,071**	,575**	-,025**	,009	-,072**
	Sig. (bilateral)		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,131	,000
	N	44568	44568	44568	44568	44568	31424	44568	31988	44568	44568	31987	32414	30262	41094
Gastos de personal	Correlación de Pearson	,656**	1	,831**	,236**	,705**	,956**	-,180**	,528**	-,135**	-,153**	,564**	-,062**	-,078**	-,154**
	Sig. (bilateral)	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	44568	44568	44568	44568	44568	31424	44568	31988	44568	44568	31987	32414	30262	41094
Amortizaciones	Correlación de Pearson	,767**	,831**	1	,388**	,867**	,904**	-,220**	,642**	-,154**	-,190**	,682**	-,077**	-,143**	-,192**
	Sig. (bilateral)	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	44568	44568	44568	44568	44568	31424	44568	31988	44568	44568	31987	32414	30262	41094
Gastos Financieros	Correlación de Pearson	,213**	,236**	,388**	1	,316**	,269**	-,204**	,326**	,042**	-,185**	,163**	,046**	-,811**	-,186**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	44568	44568	44568	44568	44568	31424	44568	31988	44568	44568	31987	32414	30262	41094
Otros gastos de explotación	Correlación de Pearson	,776**	,705**	,867**	,316**	1	,820**	-,163**	,578**	-,104**	-,124**	,599**	-,065**	-,080**	-,126**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	44568	44568	44568	44568	44568	31424	44568	31988	44568	44568	31987	32414	30262	41094
Ingresos de explotación	Correlación de Pearson	,808**	,956**	,904**	,269**	,820**	1	-,099**	,652**	-,050**	-,068**	,689**	,026**	-,072**	-,069**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	31424	31424	31424	31424	31424	31424	31424	31418	31424	31424	31415	31037	29087	31421
Resultado del ejercicio	Correlación de Pearson	-,105**	-,180**	-,220**	-,204**	-,163**	-,099**	1	,575**	,959**	,997**	,538**	,917**	,241**	,996**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	44568	44568	44568	44568	44568	31424	44568	31988	44568	44568	31987	32414	30262	41094
EBITDA	Correlación de Pearson	,525**	,528**	,642**	,326**	,578**	,652**	,575**	1	,657**	,599**	,954**	,681**	-,135**	,598**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	31988	31988	31988	31988	31988	31418	31988	31988	31988	31988	31982	31578	29505	31930
EBIT	Correlación de Pearson	-,075**	-,135**	-,154**	,042**	-,104**	-,050**	,959**	,657**	1	,961**	,557**	,952**	-,033**	,962**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000
	N	44568	44568	44568	44568	44568	31424	44568	31988	44568	44568	31987	32414	30262	41094
EBT	Correlación de Pearson	-,071**	-,153**	-,190**	-,185**	-,124**	-,068**	,997**	,599**	,961**	1	,560**	,920**	,247**	,998**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000
	N	44568	44568	44568	44568	44568	31424	44568	31988	44568	44568	31987	32414	30262	41094
Cash Flow	Correlación de Pearson	,575**	,564**	,682**	,163**	,599**	,689**	,538**	,954**	,557**	,560**	1	,637**	,071**	,558**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000
	N	31987	31987	31987	31987	31987	31415	31987	31982	31987	31987	31987	31574	29506	31929
Resultado de explotación	Correlación de Pearson	-,025**	-,062**	-,077**	,046**	-,065**	,026**	,917**	,681**	,952**	,920**	,637**	1	-,011	,920**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,053	,000
	N	32414	32414	32414	32414	32414	31037	32414	31578	32414	32414	31574	32414	30257	31525
Resultado financiero	Correlación de Pearson	,009	-,078**	-,143**	-,811**	-,080**	-,072**	,241**	-,135**	-,033**	,247**	,071**	-,011	1	,238**
	Sig. (bilateral)	,131	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,053		,000
	N	30262	30262	30262	30262	30262	29087	30262	29505	30262	30262	29506	30257	30262	29461
Resultado actividades ordinarias	Correlación de Pearson	-,072**	-,154**	-,192**	-,186**	-,126**	-,069**	,996**	,598**	,962**	,998**	,558**	,920**	,238**	1
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	
	N	41094	41094	41094	41094	41094	31421	41094	31930	41094	41094	31929	31525	29461	41094

**. La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

4. Análisis específico: viajeros

4.1 Análisis por especialidad: transporte regular/discrecional

4. Análisis específico: viajeros

4.1 Análisis por especialidad: transporte regular/discrecional

Resumen económico-financiero

- **Estructura sectorial.** Se observa un mayor peso de las empresas pequeñas y microempresas por nº de empresas (más del 80%) y un mayor porcentaje de pequeñas empresas por facturación (más del 40%).
- Las empresas medianas presentan una trayectoria ascendente en facturación por empresa a la inversa que el resto de empresas que muestran una tendencia decreciente entre 2006 y 2017. La productividad en el periodo aumenta para las medianas empresas (aumentan los gastos de personal por empleado, pero menos que la facturación por empleado). En el resto de empresas la productividad disminuye.
- **Cuentas económicas.** Las microempresas tienen un menor peso del activo circulante en la estructura del activo, comparado con el resto de empresas. Excepto en las microempresas, el resto de compañías, independientemente del tamaño, pasan de un mayor a un menor peso relativo de pasivo corriente en la estructura del pasivo. Y el activo corriente suele ser superior al pasivo corriente (más liquidez) en general para todas las empresas a lo largo del periodo, excepto en algunos años donde existen tensiones a corto plazo para las grandes empresas.
- La estructura de costes es relativamente homogénea en el periodo entre las grandes y medianas empresas, por un lado, y las pequeñas y microempresas por el otro. En las primeras destacan los gastos de personal y los aprovisionamientos (alrededor del 66% entre ambas) y en las segundas los gastos de personal y otros gastos de explotación (alrededor del 66% entre ambas). Estructuras que son estables en el tiempo.
- En cuanto a la estructura de resultados empresariales, hay una evolución errática en los indicadores a lo largo de lo años de incrementos y decrementos sin una tendencia clara. Se puede destacar el notable incremento del cash-flow medio por empresa en las grandes compañías, casi del 100% entre 2006 y 2017.

4. Análisis específico: viajeros

4.1 Análisis por especialidad: transporte regular/discrecional

Resumen económico-financiero

- **Ratios económico-financieros.** La evolución en los ratios de liquidez es favorable para cualquier tipo de tamaño empresarial, lo que implica garantía de liquidez en el periodo, si bien en los comienzos de las serie se observan algunos desequilibrios en las grandes empresas (valores menores que 1 en la ratio de liquidez a corto plazo) y ciertos desajustes en la disponibilidad inmediata al inicio y al final del periodo.
- Asimismo, existe garantía de solvencia a lo largo del periodo analizado independientemente de cual sea el tamaño empresarial.
- En cuanto a la cobertura del inmovilizado, si bien en líneas generales se consiguen resultados satisfactorios a lo largo del periodo en las empresas, existen mayores desajustes en las grandes y microempresas.
- Las tasas de endeudamiento son más altas, en general, en las grandes y microempresas, alcanzando más del 70% en algunos años.
- En cuanto a los resultados empresariales, se observan altibajos (fluctuaciones) en prácticamente todos los indicadores, si bien en las medianas empresas se perfila un comportamiento más estable y con tendencia creciente.
- Por otra parte, los resultados operativos muestran una tendencia a superar el periodo medio de pago al de cobro, holgura mayor si tiene en cuenta únicamente a las microempresas. En cuanto a la rotación de los activos, son las grandes empresas las que tienen una mayor eficiencia en la gestión de los activos para generar ventas, principalmente en la gestión del inmovilizado.

4. Análisis específico: viajeros

4.1 Análisis por especialidad: transporte regular/discrecional

Perfil sectorial

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(VIAJEROS - REGULAR/DISCRECIONAL)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GRAN EMPRESA	3,16%	3,57%	2,89%	2,23%	2,09%	1,87%	2,37%	1,83%	2,17%	1,98%	1,82%	2,32%
MEDIANA EMPRESA	4,43%	6,43%	4,62%	5,03%	5,76%	6,54%	5,69%	5,50%	3,91%	5,14%	5,47%	6,18%
PEQUEÑA EMPRESA	67,72%	72,86%	67,05%	61,45%	61,26%	56,54%	53,55%	52,29%	55,22%	54,15%	55,47%	57,53%
MICROEMPRESA	24,68%	17,14%	25,43%	31,28%	30,89%	35,05%	38,39%	40,37%	38,70%	38,74%	37,23%	33,98%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(VIAJEROS - REGULAR/DISCRECIONAL)

GRAN EMPRESA	35,41%	38,17%	33,89%	25,99%	25,13%	23,25%	27,72%	21,30%	25,43%	23,47%	19,88%	22,94%
MEDIANA EMPRESA	14,64%	16,87%	15,60%	21,77%	24,97%	30,05%	26,22%	28,65%	22,31%	24,93%	27,72%	28,54%
PEQUEÑA EMPRESA	46,60%	42,92%	46,97%	47,66%	45,71%	42,15%	40,60%	43,35%	46,22%	45,72%	46,72%	43,81%
MICROEMPRESA	3,35%	2,03%	3,53%	4,58%	4,19%	4,54%	5,45%	6,69%	6,04%	5,88%	5,69%	4,71%

4. Análisis específico: viajeros

4.1 Análisis por especialidad: transporte regular/discrecional

Perfil empresarial

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	890	998	844	748	752	743	737	642	667	674	672	759
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	12	13	12	11	12	11	11	10	10	10	10	10
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	75,30	74,64	70,55	67,57	64,11	68,79	69,40	64,82	68,35	70,44	70,51	75,95
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	27,15	28,26	28,93	28,87	27,74	29,61	30,21	29,51	29,82	29,85	29,96	31,05
REGULAR/DISCRECIONAL	GRAN EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	9.965	10.677	9.906	8.704	9.035	9.248	8.627	7.458	7.811	8.006	7.320	7.521
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	97	104	104	97	102	100	90	88	108	103	91	88
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	102,94	103,06	95,07	90,20	88,58	92,48	96,07	84,51	72,06	77,73	80,26	85,95
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	31,33	32,05	33,50	31,28	35,42	37,07	36,24	35,75	38,31	38,03	39,19	36,23
	MEDIANA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	2.943	2.621	2.850	3.239	3.264	3.415	3.400	3.345	3.807	3.271	3.402	3.508
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	35	37	50	53	57	50	50	51	42	36	38	38
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	84,78	71,48	57,29	61,11	56,81	68,79	67,39	66,24	90,31	91,45	88,90	93,55
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	37,72	40,03	37,25	37,37	33,20	34,35	35,16	36,25	32,12	35,13	37,61	38,68
	PEQUEÑA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	612	588	591	580	561	554	559	532	559	569	565	578
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	10	9	9	9	9	8	8	8	9	9	9	9
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	63,64	62,67	65,86	66,15	62,75	66,27	66,74	64,31	64,22	65,62	63,05	67,20
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	24,16	23,01	24,69	25,00	22,69	25,21	26,69	25,68	26,73	26,84	25,53	26,95
	MICROEMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	120	118	117	109	102	96	104	106	104	102	102	105
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	3	3	2	3	3	3	3	3	2	3	2	2
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	41,97	42,33	47,01	39,61	39,00	35,12	35,13	36,25	42,54	39,56	47,46	50,80
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	13,60	16,07	17,27	20,67	19,33	20,74	20,29	19,07	20,42	17,65	18,29	19,80

4. Análisis específico: viajeros

4.1 Análisis por especialidad: transporte regular/discrecional

Estructura del balance

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ACTIVO FIJO (%)	57,90	54,31	55,64	56,87	54,65	55,26	54,66	54,82	56,77	56,68	57,95	57,93
		ACTIVO CORRIENTE (%)	42,10	45,69	44,36	43,13	45,35	44,74	45,34	45,18	43,23	43,32	42,05	42,07
		PATRIMONIO NETO (%)	26,94	28,65	30,38	38,48	35,19	36,74	37,76	40,92	43,23	42,07	43,27	43,43
		PASIVO FIJO (%)	28,24	27,98	27,64	28,39	28,23	29,10	30,95	29,39	27,79	29,49	30,82	29,76
		PASIVO CORRIENTE (%)	44,82	43,37	41,98	33,12	36,57	34,17	31,29	29,69	28,98	28,44	25,91	26,81
REGULAR/DISCRECIONAL	GRAN EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	53,74	43,41	42,00	52,76	44,76	47,57	45,57	44,57	57,24	57,95	58,51	47,99
		ACTIVO CORRIENTE (%)	46,26	56,59	58,00	47,24	55,24	52,43	54,43	55,43	42,76	42,05	41,49	52,01
		PATRIMONIO NETO (%)	22,28	24,64	23,89	45,73	23,13	23,48	28,40	33,47	34,04	20,49	54,56	59,74
		PASIVO FIJO (%)	13,71	15,87	14,32	17,28	21,71	20,65	24,97	28,77	32,53	33,52	19,01	15,35
		PASIVO CORRIENTE (%)	64,01	59,50	61,79	36,99	55,16	55,88	46,63	37,75	33,43	45,99	26,44	24,91
	MEDIANA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	56,01	52,32	51,72	46,11	47,34	48,14	44,46	45,27	38,86	43,73	56,48	58,01
		ACTIVO CORRIENTE (%)	43,99	47,68	48,28	53,89	52,66	51,86	55,54	54,73	61,14	56,27	43,52	41,99
		PATRIMONIO NETO (%)	22,57	32,82	29,73	38,11	41,55	44,77	42,69	47,26	52,04	55,19	41,39	39,98
		PASIVO FIJO (%)	33,91	28,86	30,87	26,22	19,79	26,32	28,56	26,15	22,14	23,41	35,47	34,80
		PASIVO CORRIENTE (%)	43,52	38,32	39,41	35,68	38,66	28,91	28,75	26,59	25,83	21,41	23,14	25,22
	PEQUEÑA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	59,66	62,83	63,81	62,79	62,26	58,64	59,24	58,97	57,68	59,41	58,83	60,85
		ACTIVO CORRIENTE (%)	40,34	37,17	36,19	37,21	37,74	41,36	40,76	41,03	42,32	40,59	41,17	39,15
		PATRIMONIO NETO (%)	31,74	28,99	33,07	36,98	36,88	39,85	43,29	45,41	48,84	44,26	41,92	40,16
		PASIVO FIJO (%)	32,10	35,69	34,99	32,65	35,22	30,56	29,01	26,27	23,05	29,76	32,95	32,73
		PASIVO CORRIENTE (%)	36,17	35,32	31,94	30,37	27,90	29,59	27,70	28,32	28,11	25,98	25,13	27,11
	MICROEMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	67,79	56,27	60,01	58,79	58,75	71,01	71,17	69,29	70,76	69,23	56,70	58,50
		ACTIVO CORRIENTE (%)	32,21	43,73	39,99	41,21	41,25	28,99	28,83	30,71	29,24	30,77	43,30	41,50
		PATRIMONIO NETO (%)	19,60	33,05	38,42	34,52	32,02	24,41	22,93	24,49	30,20	34,85	37,47	44,97
		PASIVO FIJO (%)	48,44	32,57	20,45	30,12	31,59	42,50	47,47	43,23	40,84	35,08	23,56	19,83
		PASIVO CORRIENTE (%)	31,96	34,38	41,13	35,36	36,39	33,09	29,60	32,29	28,95	30,07	38,98	35,20

4. Análisis específico: viajeros

4.1 Análisis por especialidad: transporte regular/discrecional

Estructura de costes

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		APROVISIONAMIENTOS (%)	25,21	23,30	24,84	23,11	24,20	26,18	25,51	22,22	23,79	20,96	23,02	24,34
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,75	2,28	2,48	1,82	1,59	1,85	1,85	1,77	1,55	1,47	1,27	1,07
		GASTOS DE PERSONAL (%)	34,67	35,71	36,88	39,46	38,94	38,04	38,14	40,34	39,06	39,83	39,60	38,32
		AMORTIZACIONES (%)	10,74	11,38	10,69	11,67	11,51	9,80	9,42	9,10	8,51	8,83	9,20	8,90
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	27,63	27,33	25,11	23,94	23,75	24,12	25,09	26,57	27,10	28,90	26,91	27,37
REGULAR/DISCRECIONAL	GRAN EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	33,45	30,70	33,61	36,42	36,21	37,89	32,80	19,59	27,35	23,41	30,23	27,96
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,36	2,25	2,63	0,94	1,56	1,66	1,27	1,64	1,44	1,09	0,88	0,54
		GASTOS DE PERSONAL (%)	31,40	31,08	33,45	34,40	38,96	39,00	36,28	42,54	45,64	39,53	41,69	37,02
		AMORTIZACIONES (%)	6,65	8,44	8,05	7,12	9,13	7,69	6,50	7,60	6,95	6,82	8,29	6,61
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	27,15	27,53	22,27	21,12	14,14	13,75	23,15	28,63	18,62	29,15	18,91	27,87
	MEDIANA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	31,77	22,64	24,80	19,97	21,39	29,79	30,52	29,06	30,93	28,76	27,97	30,32
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,66	1,83	1,95	1,16	0,58	1,31	1,50	1,41	1,02	0,98	1,18	0,93
		GASTOS DE PERSONAL (%)	36,52	43,89	45,07	48,70	45,86	39,64	40,29	42,27	34,59	41,41	39,26	39,34
		AMORTIZACIONES (%)	10,88	12,58	10,35	11,11	10,48	8,22	8,50	7,01	6,85	8,01	7,69	8,12
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	19,17	19,06	17,83	19,07	21,70	21,04	19,18	20,25	26,61	20,84	23,90	21,29
	PEQUEÑA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	18,00	17,83	19,54	19,09	20,96	18,96	19,34	19,34	19,53	16,79	16,94	19,41
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,99	2,46	2,63	2,59	2,24	2,16	2,17	1,84	1,66	1,85	1,44	1,41
		GASTOS DE PERSONAL (%)	36,62	35,73	35,72	36,67	34,09	35,58	37,29	38,05	38,02	39,57	39,50	38,75
		AMORTIZACIONES (%)	12,91	13,01	12,47	14,25	13,45	12,21	11,74	11,38	9,95	9,98	10,33	10,61
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	30,47	30,97	29,64	27,40	29,26	31,08	29,46	29,39	30,84	31,81	31,79	29,83
	MICROEMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	10,60	10,51	10,72	11,36	11,45	11,71	10,97	14,81	17,42	13,18	19,11	14,64
		GASTOS FINANCIEROS (%)	2,65	3,43	2,31	2,41	1,86	3,57	3,66	3,16	2,67	2,16	1,87	1,54
		GASTOS DE PERSONAL (%)	30,45	35,78	35,56	42,60	41,83	42,41	40,49	38,77	34,29	37,66	34,26	35,32
		AMORTIZACIONES (%)	20,05	18,19	14,73	13,02	11,61	10,16	11,23	9,68	9,86	12,10	11,19	9,98
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	36,25	32,09	36,67	30,60	33,25	32,15	33,64	33,58	35,76	34,89	33,57	38,52

4. Análisis específico: viajeros

4.1 Análisis por especialidad: transporte regular/discrecional

Estructura de resultados empresariales

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	10,18	29,00	18,85	44,32	29,60	22,37	15,96	24,53	32,17	32,49	41,26	32,15
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	24,72	41,95	27,60	57,76	41,06	32,52	25,46	33,73	43,77	44,27	54,88	43,53
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	137,98	182,86	148,18	164,17	147,35	129,44	121,45	111,99	116,86	116,10	129,39	122,61
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	111,65	175,26	122,68	136,26	124,93	104,42	93,85	90,20	93,52	94,80	107,43	104,09
REGULAR/DISCRECIONAL	GRAN EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	270,49	471,33	-193,16	95,63	-8,06	-12,71	-152,96	214,38	365,95	395,94	677,10	493,11
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	509,55	641,73	-143,26	161,09	50,23	51,63	-110,76	283,74	488,95	540,06	846,37	616,39
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	1.272,59	1.766,97	972,81	854,14	1.047,41	935,99	615,15	980,74	1.235,05	1.309,01	1.667,26	1.204,73
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	530,43	1.558,05	748,28	746,56	842,39	725,75	418,46	790,87	933,38	1.069,90	1.330,19	1.023,03
	MEDIANA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-41,49	134,96	205,20	549,38	428,49	328,76	421,64	321,57	301,48	218,58	222,35	194,47
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-25,18	186,41	256,50	686,72	546,24	422,04	527,79	401,97	376,85	285,69	306,32	255,52
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	416,91	638,42	735,56	1.154,09	967,52	832,80	975,33	774,18	668,35	528,52	610,10	578,53
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	534,61	685,13	614,64	945,89	814,66	658,11	746,12	590,75	562,27	439,76	485,76	483,59
	PEQUEÑA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	7,67	4,00	18,81	22,77	7,28	7,83	0,99	6,43	27,66	26,00	31,21	15,61
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	16,03	8,33	25,07	29,67	12,28	12,43	5,04	11,86	37,42	34,91	40,87	23,00
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	108,16	100,34	116,54	129,35	103,98	97,03	88,86	83,98	107,51	104,42	108,16	94,48
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	96,04	96,04	98,02	106,56	90,25	81,14	72,89	71,43	86,99	84,52	93,58	80,89
	MICROEMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-7,05	3,36	9,17	1,82	2,06	-9,51	-12,81	-1,16	-7,38	-1,67	-1,56	-0,78
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-4,63	5,71	12,05	4,48	3,34	-8,81	-12,06	0,48	-5,87	0,02	-0,02	0,69
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	24,28	32,72	31,07	24,19	19,42	7,40	9,93	18,48	11,62	16,87	14,96	13,58
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	24,89	32,67	27,13	20,86	16,46	5,50	6,43	14,40	8,24	13,65	12,51	11,72

4. Análisis específico: viajeros

4.1 Análisis por especialidad: transporte regular/discrecional

Ratios de liquidez

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,94	1,05	1,06	1,30	1,24	1,31	1,45	1,52	1,49	1,52	1,62	1,57
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,25	0,22	0,29	0,35	0,25	0,24	0,31	0,32	0,40	0,43	0,43	0,47
REGULAR/DISCRECIONAL	GRAN EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,72	0,95	0,94	1,28	1,00	0,94	1,17	1,47	1,28	0,91	1,57	2,09
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,15	0,13	0,29	0,36	0,12	0,05	0,19	0,22	0,30	0,35	0,47	0,82
	MEDIANA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,01	1,24	1,23	1,51	1,36	1,79	1,93	2,06	2,37	2,63	1,88	1,66
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,26	0,27	0,30	0,27	0,23	0,25	0,35	0,35	0,54	0,50	0,43	0,41
	PEQUEÑA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,12	1,05	1,13	1,23	1,35	1,40	1,47	1,45	1,51	1,56	1,64	1,44
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,33	0,27	0,28	0,39	0,35	0,37	0,36	0,39	0,44	0,47	0,42	0,42
	MICROEMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,01	1,27	0,97	1,17	1,13	0,88	0,97	0,95	1,01	1,02	1,11	1,18
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,35	0,43	0,25	0,31	0,35	0,25	0,28	0,25	0,28	0,36	0,42	0,45

4. Análisis específico: viajeros

4.1 Análisis por especialidad: transporte regular/discrecional

Ratios de solvencia

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,37	1,40	1,44	1,63	1,54	1,58	1,61	1,69	1,76	1,73	1,76	1,77
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,73	0,71	0,70	0,62	0,65	0,63	0,62	0,59	0,57	0,58	0,57	0,57
REGULAR/DISCRECIONAL	GRAN EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,29	1,33	1,31	1,84	1,30	1,31	1,40	1,50	1,52	1,26	2,20	2,48
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,78	0,75	0,76	0,54	0,77	0,77	0,72	0,67	0,66	0,80	0,45	0,40
	MEDIANA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,29	1,49	1,42	1,62	1,71	1,81	1,74	1,90	2,08	2,23	1,71	1,67
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,77	0,67	0,70	0,62	0,58	0,55	0,57	0,53	0,48	0,45	0,59	0,60
	PEQUEÑA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,47	1,41	1,49	1,59	1,58	1,66	1,76	1,83	1,95	1,79	1,72	1,67
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,68	0,71	0,67	0,63	0,63	0,60	0,57	0,55	0,51	0,56	0,58	0,60
	MICROEMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,24	1,49	1,62	1,53	1,47	1,32	1,30	1,32	1,43	1,53	1,60	1,82
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,80	0,67	0,62	0,65	0,68	0,76	0,77	0,76	0,70	0,65	0,63	0,55

4. Análisis específico: viajeros

4.1 Análisis por especialidad: transporte regular/discrecional

Ratios de estructura financiera

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,95	1,04	1,04	1,18	1,16	1,19	1,26	1,28	1,25	1,26	1,28	1,26
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,47	0,53	0,55	0,68	0,64	0,66	0,69	0,75	0,76	0,74	0,75	0,75
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-4.025	3.502	3.797	15.558	15.689	21.391	27.303	28.861	29.149	33.784	40.942	38.629
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,95	1,02	1,10	1,36	1,25	1,26	1,22	1,39	1,56	1,43	1,40	1,46
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,37	0,40	0,44	0,63	0,54	0,58	0,61	0,69	0,76	0,73	0,76	0,77
REGULAR/DISCRECIONAL	GRAN EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,67	0,93	0,91	1,19	1,00	0,93	1,17	1,40	1,16	0,93	1,26	1,56
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,41	0,57	0,57	0,87	0,52	0,49	0,62	0,75	0,59	0,35	0,93	1,24
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-7.220	-1.358	-1.666	2.623	27	-1.158	2.413	4.233	3.907	-1.355	5.631	10.442
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,63	1,55	1,67	2,65	1,07	1,14	1,14	1,16	1,05	0,61	2,87	3,89
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,29	0,33	0,31	0,84	0,30	0,31	0,40	0,50	0,52	0,26	1,20	1,48
	MEDIANA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,01	1,18	1,17	1,40	1,30	1,48	1,60	1,62	1,91	1,80	1,36	1,29
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,40	0,63	0,57	0,83	0,88	0,93	0,96	1,04	1,34	1,26	0,73	0,69
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	110	3.174	2.218	6.678	6.755	13.127	14.635	15.380	11.439	19.136	14.509	11.989
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,67	1,14	0,96	1,45	2,10	1,70	1,49	1,81	2,35	2,36	1,17	1,15
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,29	0,49	0,42	0,62	0,71	0,81	0,74	0,90	1,08	1,23	0,71	0,67
	PEQUEÑA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,07	1,03	1,07	1,11	1,16	1,20	1,22	1,22	1,25	1,25	1,27	1,20
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,53	0,46	0,52	0,59	0,59	0,68	0,73	0,77	0,85	0,75	0,71	0,66
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	3.063	1.193	3.369	5.500	8.373	10.381	10.476	9.740	13.706	15.796	19.896	15.067
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,99	0,81	0,95	1,13	1,05	1,30	1,49	1,73	2,12	1,49	1,27	1,23
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,46	0,41	0,49	0,59	0,58	0,66	0,76	0,83	0,95	0,79	0,72	0,67
	MICROEMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,00	1,17	0,98	1,10	1,08	0,94	0,99	0,98	1,00	1,01	1,08	1,11
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,29	0,59	0,64	0,59	0,55	0,34	0,32	0,35	0,43	0,50	0,66	0,77
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	22	492	-125	756	533	-960	-221	-491	97	208	905	1.132
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,40	1,01	1,88	1,15	1,01	0,57	0,48	0,57	0,74	0,99	1,59	2,27
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,24	0,49	0,62	0,53	0,47	0,32	0,30	0,32	0,43	0,53	0,60	0,82

4. Análisis específico: viajeros

4.1 Análisis por especialidad: transporte regular/discrecional

Ratios de endeudamiento

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	73,06	71,35	69,62	61,52	64,81	63,26	62,24	59,08	56,77	57,93	56,73	56,57
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	44,82	43,37	41,98	33,12	36,57	34,17	31,29	29,69	28,98	28,44	25,91	26,81
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	28,24	27,98	27,64	28,39	28,23	29,10	30,95	29,39	27,79	29,49	30,82	29,76
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	61,35	60,79	60,30	53,84	56,44	54,01	50,28	50,25	51,05	49,10	45,67	47,40
REGULAR/DISCRECIONAL	GRAN EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	77,72	75,36	76,11	54,27	76,87	76,52	71,60	66,53	65,96	79,51	45,44	40,26
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	64,01	59,50	61,79	36,99	55,16	55,88	46,63	37,75	33,43	45,99	26,44	24,91
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	13,71	15,87	14,32	17,28	21,71	20,65	24,97	28,77	32,53	33,52	19,01	15,35
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	82,36	78,95	81,19	68,17	71,76	73,02	65,13	56,75	50,68	57,84	58,17	61,87
	MEDIANA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	77,43	67,18	70,27	61,89	58,45	55,23	57,31	52,74	47,96	44,81	58,61	60,02
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	43,52	38,32	39,41	35,68	38,66	28,91	28,75	26,59	25,83	21,41	23,14	25,22
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	33,91	28,86	30,87	26,22	19,79	26,32	28,56	26,15	22,14	23,41	35,47	34,80
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	56,21	57,05	56,08	57,64	66,14	52,34	50,17	50,41	53,84	47,76	39,48	42,01
	PEQUEÑA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	68,26	71,01	66,93	63,02	63,12	60,15	56,71	54,59	51,16	55,74	58,08	59,84
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	36,17	35,32	31,94	30,37	27,90	29,59	27,70	28,32	28,11	25,98	25,13	27,11
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	32,10	35,69	34,99	32,65	35,22	30,56	29,01	26,27	23,05	29,76	32,95	32,73
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	52,98	49,74	47,72	48,19	44,21	49,19	48,85	51,88	54,95	46,61	43,27	45,30
	MICROEMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	80,40	66,95	61,58	65,48	67,98	75,59	77,07	75,51	69,80	65,15	62,53	55,03
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	31,96	34,38	41,13	35,36	36,39	33,09	29,60	32,29	28,95	30,07	38,98	35,20
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	48,44	32,57	20,45	30,12	31,59	42,50	47,47	43,23	40,84	35,08	23,56	19,83
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	39,75	51,35	66,79	54,00	53,53	43,78	38,41	42,76	41,48	46,15	62,33	63,96

4. Análisis específico: viajeros

4.1 Análisis por especialidad: transporte regular/discrecional

Ratios económicos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,10	2,67	2,05	5,10	3,16	2,37	1,73	2,87	3,62	3,62	4,46	3,29
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	4,07	9,32	6,74	13,26	8,99	6,44	4,59	7,01	8,37	8,60	10,30	7,57
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,14	2,90	2,23	5,92	3,93	3,01	2,16	3,82	4,82	4,82	6,14	4,23
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,78	4,20	3,27	7,72	5,45	4,37	3,45	5,25	6,55	6,56	8,17	5,73
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	15,49	18,30	17,54	21,94	19,57	17,41	16,47	17,43	17,50	17,22	19,25	16,14
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	12,54	17,54	14,52	18,21	16,59	14,04	12,73	14,04	14,00	14,06	15,99	13,70
		APALANCAMIENTO	1,71	2,25	1,90	2,15	2,28	1,88	1,60	1,79	1,89	1,99	2,01	1,98
REGULAR/DISCRECIONAL	GRAN EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	3,32	5,05	-2,20	1,49	-0,09	-0,15	-2,47	3,58	4,37	5,75	9,05	7,68
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	14,92	20,52	-9,20	3,27	-0,40	-0,64	-8,70	10,70	12,84	28,05	16,59	12,86
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	2,71	4,41	-1,95	1,10	-0,09	-0,14	-1,77	2,87	4,68	4,94	9,25	6,56
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	5,11	6,01	-1,45	1,85	0,56	0,56	-1,28	3,80	6,26	6,74	11,56	8,19
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	12,77	16,55	9,82	9,81	11,59	10,12	7,13	13,15	15,81	16,35	22,78	16,02
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	5,32	14,59	7,55	8,58	9,32	7,85	4,85	10,60	11,95	13,36	18,17	13,60
		APALANCAMIENTO	2,53	2,76	-4,52	1,54	1,08	1,07	-12,02	2,03	2,38	4,16	1,62	1,62
	MEDIANA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-1,23	3,58	6,57	13,49	9,77	8,05	9,26	7,06	8,38	5,18	4,69	4,35
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-5,46	10,91	22,10	35,39	23,51	17,98	21,70	14,94	16,10	9,38	11,32	10,89
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-1,41	5,15	7,20	16,96	13,13	9,63	12,40	9,61	7,92	6,68	6,53	5,54
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-0,86	7,11	9,00	21,20	16,73	12,36	15,52	12,02	9,90	8,73	9,00	7,28
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	14,16	24,35	25,80	35,63	29,64	24,38	28,68	23,14	17,55	16,15	17,93	16,49
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	18,16	26,13	21,56	29,20	24,96	19,27	21,94	17,66	14,77	13,44	14,28	13,78
		APALANCAMIENTO	-2,87	2,59	2,78	2,57	2,47	1,97	2,06	1,81	1,81	1,81	2,26	2,29
	PEQUEÑA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,11	0,62	2,75	3,12	1,00	1,07	0,14	0,96	3,64	3,29	3,82	1,86
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	3,50	2,13	8,31	8,43	2,71	2,70	0,32	2,11	7,46	7,44	9,12	4,63
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,25	0,68	3,18	3,92	1,30	1,41	0,18	1,21	4,95	4,57	5,51	2,70
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,62	1,42	4,24	5,11	2,19	2,24	0,90	2,23	6,69	6,13	7,22	3,98
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	17,65	17,05	19,69	22,29	18,51	17,50	15,89	15,76	19,23	18,34	19,11	16,33
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	15,67	16,32	16,56	18,36	16,07	14,64	13,04	13,41	15,56	14,85	16,54	13,98
		APALANCAMIENTO	1,54	1,38	1,93	1,82	1,39	1,26	0,63	1,28	1,64	1,72	2,02	1,85
	MICROEMPRE..	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-3,23	1,53	3,66	0,79	1,11	-3,05	-3,64	-0,33	-1,94	-0,55	-0,76	-0,38
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-16,50	4,63	9,53	2,29	3,47	-12,50	-15,88	-1,34	-6,43	-1,58	-2,02	-0,85
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-5,83	2,83	7,82	1,67	2,02	-9,86	-12,23	-1,09	-7,08	-1,63	-1,51	-0,75
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-3,84	4,82	10,28	4,09	3,27	-9,14	-11,51	0,45	-5,63	0,02	-0,02	0,65
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	20,11	27,61	26,49	22,08	19,03	7,68	9,48	17,34	11,15	16,48	14,57	12,89
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	20,61	27,57	23,13	19,04	16,13	5,71	6,14	13,51	7,90	13,33	12,18	11,13
		APALANCAMIENTO	21,88	1,72	2,37	1,91	1,93	5,84	7,82	0,43	7,08	0,02	-0,02	0,76

4. Análisis específico: viajeros

4.1 Análisis por especialidad: transporte regular/discrecional

Ratios operativos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	88,01	107,27	84,74	82,74	101,42	109,84	95,23	95,64	80,16	81,96	84,68	77,14
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	35,41	37,64	116,80	136,28	142,50	116,15	122,78	125,02	116,69	125,94	118,15	109,01
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,96	0,92	0,92	0,86	0,80	0,79	0,80	0,75	0,75	0,75	0,73	0,78
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,66	1,69	1,65	1,51	1,47	1,42	1,46	1,37	1,32	1,33	1,25	1,34
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,28	2,01	2,07	2,00	1,77	1,76	1,77	1,66	1,74	1,73	1,73	1,85
REGULAR/DISCRECIONAL	GRAN EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	88,46	121,71	96,30	52,30	119,68	109,50	75,70	70,97	50,15	52,95	42,04	39,05
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	76,62	76,33	92,34	90,30	115,13	107,84	110,41	103,81	128,93	127,55	92,99	72,71
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,22	1,14	1,13	1,36	1,05	1,10	1,39	1,25	0,93	1,16	0,98	1,17
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,28	2,64	2,68	2,58	2,35	2,31	3,06	2,80	1,63	2,01	1,67	2,44
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,65	2,02	1,94	2,88	1,90	2,10	2,56	2,25	2,18	2,76	2,36	2,25
	MEDIANA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	105,86	124,21	86,03	122,61	105,27	125,84	121,60	113,57	79,67	101,72	89,24	74,27
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	38,66	35,76	144,56	196,48	207,45	117,02	132,09	122,82	73,95	111,74	115,26	112,35
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,87	0,70	0,91	0,80	0,74	0,84	0,75	0,73	1,06	0,77	0,72	0,79
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,56	1,33	1,76	1,72	1,57	1,74	1,68	1,62	2,72	1,77	1,27	1,35
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,99	1,46	1,89	1,48	1,41	1,61	1,35	1,34	1,73	1,38	1,65	1,87
	PEQUEÑA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	81,22	86,31	73,59	77,81	87,74	95,45	85,68	87,78	86,79	81,86	96,69	96,21
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			119,79	135,22	118,16	110,12	113,21	119,59	117,62	120,32	122,70	122,63
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,89	0,91	0,86	0,79	0,77	0,76	0,79	0,79	0,74	0,72	0,69	0,69
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,48	1,44	1,36	1,27	1,24	1,30	1,33	1,34	1,28	1,21	1,18	1,13
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,19	2,44	2,39	2,14	2,05	1,84	1,93	1,93	1,74	1,78	1,68	1,76
	MICROEMPRE..	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	99,86	138,18	116,30	117,30	118,21	139,32	138,73	148,32	157,46	114,68	112,87	102,73
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			203,29	168,40	168,09	196,30	194,05	211,32	199,97	206,05	185,92	172,26
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,55	0,54	0,47	0,47	0,55	0,31	0,30	0,30	0,27	0,34	0,50	0,52
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	0,82	0,96	0,78	0,81	0,93	0,44	0,42	0,43	0,39	0,49	0,88	0,88
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,72	1,24	1,17	1,15	1,33	1,07	1,03	0,98	0,94	1,10	1,16	1,24

4. Análisis específico: viajeros

4.2 Análisis por especialidad: transporte regular

Resumen económico-financiero

- **Estructura sectorial.** Mayor peso de las empresas pequeñas por nº de empresas (entre el 45% y el 50%) y mayor porcentaje de grandes empresas por facturación (más del 80%).
- Las empresas grandes y medianas presentan una trayectoria ascendente en facturación por empresa y la facturación por empleado crece para todas empresas menos en las medianas. En cualquier caso, si se consideran los gastos de personal por empleado, la productividad disminuye en todas las empresas, independientemente del tamaño, puesto que los costes por empleado crecen a una tasa mayor que la facturación por empleado, entre 2006 y 2017.
- **Cuentas económicas.** Las microempresas y grandes empresas tienen un menor peso del activo circulante en la estructura del activo, comparado con el resto de empresas. En general, las compañías, independientemente del tamaño, pasan de un mayor a un menor peso relativo de pasivo corriente en la estructura del pasivo. Y el activo corriente suele ser superior al pasivo corriente (más liquidez) en general para todas las empresas a lo largo del periodo, excepto en algunos años donde existen tensiones a corto plazo para las grandes empresas.
- La estructura de costes muestra que en las grandes empresas el peso de los gastos de personal es superior al resto de los costes (más del 50% en todos los años). Si bien esto mismo sucede en el resto de empresas, aunque en un porcentaje menor, los otros gastos de explotación tienen más peso en la estructura de costes de las PYMEs que en las grandes compañías.
- En cuanto a la estructura de resultados empresariales, existen altibajos (fluctuaciones) en los indicadores a lo largo de lo años. Ha que destacar el notable crecimiento entre 2006 y 2017 del EBITDA medio por empresa y el cash flow medio por empresa en las grandes empresas.
- **Ratios económico-financieros.** La evolución en los ratios de liquidez es favorable para cualquier tipo de tamaño empresarial, lo que implica garantía de liquidez en el periodo, si bien en los comienzos de las serie se observan algunos desequilibrios en las grandes empresas (valores menores que 1 en la ratio de liquidez a corto plazo) y ciertos desajustes en la disponibilidad inmediata al inicio del periodo, que se resuelven al final del periodo (0,3 en 2017).

- De nuevo, existe garantía de solvencia a lo largo del periodo analizado independientemente de cual sea el tamaño empresarial.
- En cuanto a la cobertura del inmovilizado, si bien en líneas generales se consiguen resultados satisfactorios a lo largo del periodo en las empresas, existen mayores desajustes en las grandes y microempresas.
- Las tasas de endeudamiento bajan considerablemente en las grandes empresas al comienzo de la crisis económica, un hecho que persiste hasta el final del periodo. Esta situación también sucede en las microempresas pero la reducción es más gradual a lo largo del tiempo, no tan brusca como en el caso de las grandes compañías.
- En cuanto a los ratios económicos, se observan altibajos (fluctuaciones) en prácticamente todos los indicadores; no obstante, hay que destacar el crecimiento del EBITDA sobre ventas entre 2006 y 2017 para el caso de las grandes empresas.
- Por otra parte, los resultados operativos muestran una tendencia a superar el periodo medio de pago al de cobro, brecha que es más amplia en el caso de las microempresas.
- En cuanto a la rotación de los activos, son las grandes empresas las que se destacan en tener una mayor eficiencia en la gestión de los activos circulantes para generar ventas.

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(VIAJEROS - REGULAR)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GRAN EMPRESA	15,42%	16,88%	15,24%	14,18%	13,42%	12,35%	12,80%	12,65%	11,83%	10,58%	10,27%	11,42%
MEDIANA EMPRESA	14,62%	16,88%	13,01%	13,48%	13,42%	13,55%	12,80%	12,06%	11,55%	12,70%	11,74%	11,42%
PEQUEÑA EMPRESA	50,99%	54,11%	53,16%	48,23%	48,32%	45,48%	43,90%	42,06%	45,92%	45,50%	47,19%	48,48%
MICROEMPRESA	18,97%	12,12%	18,59%	24,11%	24,83%	28,61%	30,49%	33,24%	30,70%	31,22%	30,81%	28,68%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(VIAJEROS - REGULAR)

GRAN EMPRESA	82,59%	82,83%	85,29%	85,02%	84,52%	84,59%	85,05%	85,35%	84,23%	82,05%	82,19%	82,95%
MEDIANA EMPRESA	10,30%	10,73%	8,40%	9,12%	9,55%	9,77%	9,23%	8,89%	9,26%	10,86%	10,42%	9,66%
PEQUEÑA EMPRESA	6,62%	6,17%	5,92%	5,36%	5,45%	5,11%	5,07%	4,99%	5,80%	6,31%	6,62%	6,69%
MICROEMPRESA	0,49%	0,28%	0,40%	0,50%	0,49%	0,53%	0,64%	0,76%	0,71%	0,79%	0,77%	0,70%

4. Análisis específico: viajeros

4.2 Análisis por especialidad: transporte regular

Perfil empresarial

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	4.726	5.292	5.543	5.436	5.250	5.105	4.974	4.716	4.553	4.180	4.166	4.351
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	76	86	81	77	75	67	66	67	64	61	59	61
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	62,23	61,37	68,33	70,27	69,61	75,82	74,85	70,04	70,80	68,46	70,92	71,25
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	33,86	34,34	37,92	39,35	39,51	41,39	41,81	40,51	41,53	42,30	42,37	43,07
REGULAR	GRAN EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	25.321	25.965	31.020	32.585	33.058	34.969	33.040	31.823	32.418	32.411	33.344	31.600
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	416	428	456	465	475	454	438	453	448	477	467	444
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	60,84	60,72	67,95	70,08	69,63	77,09	75,49	70,29	72,29	67,96	71,40	71,20
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	34,97	35,77	39,28	40,92	41,46	43,51	43,81	42,23	44,71	44,79	45,11	45,50
	MEDIANA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.330	3.362	3.577	3.679	3.736	3.679	3.586	3.478	3.650	3.575	3.698	3.678
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	42	49	47	48	49	49	45	45	43	46	47	47
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	78,71	68,18	76,83	76,60	75,52	75,79	78,98	76,65	85,12	77,71	77,93	77,64
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	32,25	30,01	34,58	34,59	33,83	35,72	35,38	35,64	34,13	34,91	36,09	35,59
	PEQUEÑA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	614	603	617	604	592	573	575	560	575	579	584	600
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	10	10	9	9	9	9	9	9	12	9	10	9
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	61,71	60,78	65,01	67,80	64,52	65,44	67,25	63,82	47,41	66,41	60,46	66,72
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	23,78	22,95	24,95	25,25	22,96	25,08	26,63	26,21	20,62	26,39	24,76	27,27
	MICROEMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	121	121	118	113	103	95	105	108	105	106	104	106
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	3	3	2	3	3	3	3	3	2	3	2	2
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	42,93	42,61	48,55	42,39	40,87	36,34	38,02	39,83	43,87	42,03	48,58	50,75
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	14,20	15,92	17,67	20,39	18,97	19,93	20,53	19,34	19,94	17,56	18,50	20,04

4. Análisis específico: viajeros

4.2 Análisis por especialidad: transporte regular

Estructura del balance

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ACTIVO FIJO (%)	72,31	70,47	75,59	73,93	72,94	71,49	71,59	72,47	69,30	70,10	67,92	66,50
		ACTIVO CORRIENTE (%)	27,69	29,53	24,41	26,07	27,06	28,51	28,41	27,53	30,70	29,90	32,08	33,50
		PATRIMONIO NETO (%)	33,79	30,00	59,61	59,58	58,90	58,41	59,71	59,46	60,37	62,86	60,15	60,88
		PASIVO FIJO (%)	17,50	18,98	15,07	15,93	17,40	19,82	19,20	20,11	19,09	18,08	17,80	16,54
		PASIVO CORRIENTE (%)	48,72	51,02	25,32	24,49	23,70	21,78	21,10	20,43	20,54	19,06	22,04	22,58
REGULAR	GRAN EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	74,16	72,02	77,01	75,50	74,65	72,37	72,29	73,48	72,54	72,99	69,50	67,09
		ACTIVO CORRIENTE (%)	25,84	27,98	22,99	24,50	25,35	27,63	27,71	26,52	27,46	27,01	30,50	32,91
		PATRIMONIO NETO (%)	32,79	27,69	61,51	61,42	60,65	61,47	62,76	63,24	62,84	65,20	62,81	63,42
		PASIVO FIJO (%)	14,91	16,90	13,30	14,17	15,76	18,28	17,63	18,30	18,31	17,00	16,27	14,87
		PASIVO CORRIENTE (%)	52,30	55,41	25,19	24,41	23,59	20,25	19,61	18,47	18,85	17,80	20,92	21,72
	MEDIANA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	65,94	64,81	67,62	61,93	60,07	64,00	65,42	66,10	52,06	58,16	62,33	64,48
		ACTIVO CORRIENTE (%)	34,06	35,19	32,38	38,07	39,93	36,00	34,58	33,90	47,94	41,84	37,67	35,52
		PATRIMONIO NETO (%)	43,35	44,89	49,66	49,49	50,79	42,85	43,94	44,97	54,49	59,08	55,00	55,10
		PASIVO FIJO (%)	27,67	24,06	27,13	27,19	25,23	21,33	21,44	19,38	22,48	18,77	18,80	19,09
		PASIVO CORRIENTE (%)	28,99	31,06	23,21	23,32	23,98	35,82	34,62	35,65	23,03	22,15	26,20	25,81
	PEQUEÑA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	59,12	61,19	61,50	63,27	63,04	60,42	69,07	60,76	60,06	58,02	58,70	60,04
		ACTIVO CORRIENTE (%)	40,88	38,81	38,50	36,73	36,96	39,58	30,93	39,24	39,94	41,98	41,30	39,96
		PATRIMONIO NETO (%)	32,13	29,63	39,77	44,64	44,03	45,57	43,87	47,77	45,52	43,71	40,17	39,60
		PASIVO FIJO (%)	31,32	36,94	30,81	27,89	30,10	26,51	33,77	21,62	18,62	28,17	32,96	31,59
		PASIVO CORRIENTE (%)	36,56	33,43	29,42	27,48	25,87	27,92	22,36	30,62	35,86	28,12	26,88	28,81
	MICROEMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	66,99	59,45	60,94	73,96	76,26	87,08	76,36	81,33	74,70	74,41	71,13	76,02
		ACTIVO CORRIENTE (%)	33,01	40,55	39,06	26,04	23,74	12,92	23,64	18,67	25,30	25,59	28,87	23,98
		PATRIMONIO NETO (%)	20,28	32,49	38,87	36,98	38,20	33,71	38,57	11,00	42,68	46,04	45,06	57,86
		PASIVO FIJO (%)	47,65	35,90	22,00	35,80	40,68	51,94	36,74	72,89	33,38	30,99	29,73	24,26
		PASIVO CORRIENTE (%)	32,07	31,61	39,13	27,21	21,12	14,35	24,70	16,12	23,94	22,97	25,21	17,88

4. Análisis específico: viajeros

4.2 Análisis por especialidad: transporte regular

Estructura de costes

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		APROVISIONAMIENTOS (%)	23,91	22,92	24,38	21,60	22,40	23,29	23,52	22,47	21,52	21,40	20,71	21,01
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,32	1,72	1,95	1,30	1,15	1,52	1,64	1,61	1,35	1,03	0,72	0,65
		GASTOS DE PERSONAL (%)	49,60	50,10	48,64	50,87	50,91	50,20	49,30	50,78	52,47	53,28	52,00	51,92
		AMORTIZACIONES (%)	10,71	10,62	10,48	11,80	11,18	10,42	11,15	9,91	8,71	7,85	9,32	9,55
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	14,45	14,64	14,54	14,43	14,35	14,56	14,39	15,24	15,95	16,45	17,24	16,87
REGULAR	GRAN EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	24,05	23,36	24,94	21,94	22,58	23,28	23,31	22,35	20,78	21,16	20,68	20,42
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,15	1,57	1,82	1,10	1,03	1,31	1,38	1,25	1,14	0,84	0,60	0,53
		GASTOS DE PERSONAL (%)	52,01	52,26	50,32	52,57	53,05	52,39	51,29	52,78	55,29	55,80	55,05	54,19
		AMORTIZACIONES (%)	10,38	10,18	10,24	11,66	11,01	10,47	11,32	9,98	8,68	7,60	9,45	9,58
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	12,40	12,64	12,68	12,74	12,33	12,54	12,70	13,63	14,10	14,61	14,21	15,28
	MEDIANA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	26,78	22,07	22,30	20,46	22,52	26,71	29,15	26,58	28,53	26,70	22,75	27,65
		GASTOS FINANCIEROS (%)	2,16	2,45	2,74	2,42	1,61	2,16	2,07	1,94	2,93	2,03	1,11	1,11
		GASTOS DE PERSONAL (%)	38,63	41,10	40,48	43,25	41,57	41,11	39,71	41,76	38,31	41,90	37,83	41,47
		AMORTIZACIONES (%)	11,76	12,66	11,37	11,64	11,35	9,13	9,05	8,36	8,09	8,23	7,79	8,74
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	20,68	21,72	23,11	22,23	22,95	20,89	20,02	21,36	22,14	21,14	30,52	21,03
	PEQUEÑA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	18,47	18,52	19,63	18,86	20,37	18,56	18,78	19,93	22,24	16,60	17,70	19,94
		GASTOS FINANCIEROS (%)	2,09	2,53	2,76	2,43	2,07	2,18	4,89	1,93	1,69	1,78	1,47	1,44
		GASTOS DE PERSONAL (%)	36,57	35,75	35,68	36,20	33,56	35,06	34,91	36,67	36,43	38,46	38,74	38,18
		AMORTIZACIONES (%)	12,84	13,12	12,68	14,29	13,67	12,47	12,12	11,69	9,87	10,32	10,14	10,31
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	30,02	30,08	29,25	28,21	30,33	31,72	29,30	29,79	29,77	32,84	31,94	30,13
	MICROEMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	11,23	11,72	11,68	11,33	11,19	9,55	10,41	10,51	18,11	13,20	17,93	14,12
		GASTOS FINANCIEROS (%)	2,74	3,45	2,50	4,10	3,95	11,18	3,53	24,72	2,80	2,67	2,56	2,21
		GASTOS DE PERSONAL (%)	31,81	35,66	35,37	40,08	39,07	34,66	39,49	29,56	33,73	36,73	34,60	35,87
		AMORTIZACIONES (%)	18,54	17,45	14,58	13,28	12,27	8,85	11,43	8,40	9,45	11,84	10,97	9,58
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	35,68	31,72	35,87	31,21	33,52	35,75	35,15	26,81	35,92	35,56	33,95	38,22

4. Análisis específico: viajeros

4.2 Análisis por especialidad: transporte regular

Estructura de resultados empresariales

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-165,51	-212,44	43,17	86,52	279,56	209,17	151,23	64,74	167,08	223,00	26,13	87,60
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-129,87	-184,05	112,98	159,44	354,51	270,36	211,84	119,99	215,40	281,83	73,62	131,05
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	428,63	461,50	761,58	854,34	1.004,30	876,58	891,62	680,42	692,02	682,86	540,10	605,40
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	658,75	604,16	720,93	795,85	928,81	794,85	796,35	624,35	624,28	613,47	504,17	596,56
REGULAR	GRAN EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-1.175,67	-1.449,86	-21,77	164,45	1.708,59	1.431,75	1.095,01	466,90	1.164,03	1.655,60	466,04	533,04
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-1.038,19	-1.372,20	348,13	554,49	2.153,76	1.818,09	1.492,42	837,12	1.478,49	2.075,14	790,50	811,20
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	1.796,68	1.604,71	3.790,32	4.594,15	6.145,02	5.836,87	5.919,43	4.479,47	4.753,10	5.100,78	4.484,27	4.208,98
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	3.147,69	2.484,52	3.677,35	4.403,87	5.734,28	5.394,82	5.431,09	4.247,50	4.352,45	4.650,07	4.315,35	4.302,53
	MEDIANA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	71,92	139,50	235,50	361,29	317,28	271,04	213,33	150,78	186,71	256,70	-303,76	152,76
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	128,89	202,04	300,96	457,43	403,06	352,64	273,57	204,77	244,32	327,51	-226,37	216,50
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	597,16	715,29	823,00	971,65	893,28	809,85	692,10	564,19	631,23	664,53	190,14	634,25
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	774,88	708,61	735,89	812,54	778,87	670,68	582,43	478,03	550,96	575,83	106,34	518,47
	PEQUEÑA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	12,33	15,61	27,14	26,90	10,84	10,32	-16,75	5,02	29,48	33,47	29,73	16,69
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	23,25	23,87	35,41	34,77	16,88	15,17	-12,72	10,53	39,85	44,06	39,32	24,14
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	117,26	122,02	134,07	136,58	113,22	104,65	96,66	93,41	116,50	116,26	110,29	99,38
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	109,51	113,58	112,73	114,61	99,10	89,19	67,10	79,69	95,93	96,12	94,30	84,46
	MICROEMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-5,73	2,81	7,67	6,39	9,61	-31,72	-29,35	-40,38	-9,53	-0,06	-0,33	4,12
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-2,82	4,88	10,43	9,86	12,71	-30,97	-28,55	-38,79	-8,07	1,94	1,49	6,85
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	23,97	31,22	29,70	24,41	19,56	-5,60	8,48	19,78	10,70	18,61	17,05	14,17
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	23,08	29,67	25,64	26,65	26,86	-9,94	-10,27	-12,03	5,42	14,56	13,16	17,40

4. Análisis específico: viajeros

4.2 Análisis por especialidad: transporte regular

Ratios de liquidez

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
REGULAR	TOTAL	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,57	0,58	0,96	1,06	1,14	1,31	1,35	1,35	1,49	1,57	1,46	1,48
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,11	0,10	0,13	0,13	0,12	0,13	0,15	0,15	0,24	0,26	0,30	0,31
	GRAN EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,49	0,50	0,91	1,00	1,07	1,36	1,41	1,44	1,46	1,52	1,46	1,52
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,08	0,08	0,10	0,10	0,09	0,09	0,12	0,12	0,22	0,23	0,28	0,29
	MEDIANA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,18	1,13	1,39	1,63	1,67	1,01	1,00	0,95	2,08	1,89	1,44	1,38
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,33	0,28	0,32	0,29	0,31	0,20	0,22	0,23	0,29	0,32	0,34	0,34
	PEQUEÑA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,12	1,16	1,31	1,34	1,43	1,42	1,38	1,28	1,11	1,49	1,54	1,39
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,33	0,32	0,46	0,39	0,34	0,33	0,31	0,31	0,34	0,43	0,43	0,40
	MICROEMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,03	1,28	1,00	0,96	1,12	0,90	0,96	1,16	1,06	1,11	1,15	1,34
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,34	0,43	0,26	0,25	0,33	0,25	0,30	0,27	0,32	0,38	0,41	0,55

4. Análisis específico: viajeros

4.2 Análisis por especialidad: transporte regular

Ratios de solvencia

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
REGULAR	TOTAL	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,51	1,43	2,48	2,47	2,43	2,40	2,48	2,47	2,52	2,69	2,51	2,56
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,66	0,70	0,40	0,40	0,41	0,42	0,40	0,41	0,40	0,37	0,40	0,39
	GRAN EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,49	1,38	2,60	2,59	2,54	2,60	2,69	2,72	2,69	2,87	2,69	2,73
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,67	0,72	0,38	0,39	0,39	0,39	0,37	0,37	0,37	0,35	0,37	0,37
	MEDIANA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,77	1,81	1,99	1,98	2,03	1,75	1,78	1,82	2,20	2,44	2,22	2,23
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,57	0,55	0,50	0,51	0,49	0,57	0,56	0,55	0,46	0,41	0,45	0,45
	PEQUEÑA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,47	1,42	1,66	1,81	1,79	1,84	1,78	1,91	1,84	1,78	1,67	1,66
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,68	0,70	0,60	0,55	0,56	0,54	0,56	0,52	0,54	0,56	0,60	0,60
	MICROEMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,25	1,48	1,64	1,59	1,62	1,51	1,63	1,12	1,74	1,85	1,82	2,37
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,80	0,68	0,61	0,63	0,62	0,66	0,61	0,89	0,57	0,54	0,55	0,42

4. Análisis específico: viajeros

4.2 Análisis por especialidad: transporte regular

Ratios de estructura financiera

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,71	0,70	0,99	1,02	1,05	1,09	1,10	1,10	1,15	1,15	1,15	1,16
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,47	0,43	0,79	0,81	0,81	0,82	0,83	0,82	0,87	0,90	0,89	0,92
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-323.770	-359.668	-23.380	41.908	90.331	190.251	198.988	184.319	266.106	277.153	276.597	303.247
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,93	1,58	3,96	3,74	3,39	2,95	3,11	2,96	3,16	3,48	3,38	3,68
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,51	0,43	1,48	1,47	1,43	1,40	1,48	1,47	1,52	1,69	1,51	1,56
REGULAR	GRAN EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,64	0,62	0,97	1,00	1,02	1,10	1,11	1,11	1,12	1,13	1,14	1,17
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,44	0,38	0,80	0,81	0,81	0,85	0,87	0,86	0,87	0,89	0,90	0,95
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-336.239	-373.917	-49.573	2.020	41.049	175.444	185.545	175.485	179.746	185.181	209.102	248.449
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	2,20	1,64	4,62	4,34	3,85	3,36	3,56	3,46	3,43	3,84	3,86	4,27
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,49	0,38	1,60	1,59	1,54	1,60	1,69	1,72	1,69	1,87	1,69	1,73
	MEDIANA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,08	1,06	1,14	1,24	1,27	1,00	1,00	0,97	1,48	1,34	1,18	1,15
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,66	0,69	0,73	0,80	0,85	0,67	0,67	0,68	1,05	1,02	0,88	0,85
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	8.317	8.825	15.387	29.535	35.112	432	-105	-3.825	78.876	71.930	42.358	33.626
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,57	1,87	1,83	1,82	2,01	2,01	2,05	2,32	2,42	3,15	2,93	2,89
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,77	0,81	0,99	0,98	1,03	0,75	0,78	0,82	1,20	1,44	1,22	1,23
	PEQUEÑA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,07	1,09	1,15	1,15	1,18	1,19	1,12	1,14	1,07	1,24	1,25	1,19
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,54	0,48	0,65	0,71	0,70	0,75	0,64	0,79	0,76	0,75	0,68	0,66
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	4.056	4.897	10.814	10.623	13.560	15.442	13.974	10.767	6.872	18.922	23.605	18.265
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,03	0,80	1,29	1,60	1,46	1,72	1,30	2,21	2,45	1,55	1,22	1,25
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,47	0,42	0,66	0,81	0,79	0,84	0,78	0,91	0,84	0,78	0,67	0,66
	MICROEMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,01	1,15	1,00	0,98	1,03	0,98	0,99	1,03	1,02	1,04	1,05	1,08
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,30	0,55	0,64	0,50	0,50	0,39	0,51	0,14	0,57	0,62	0,63	0,76
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	96	527	-8	-272	609	-1.067	-426	1.892	613	1.120	1.533	2.906
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,43	0,91	1,77	1,03	0,94	0,65	1,05	0,15	1,28	1,49	1,52	2,38
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,25	0,48	0,64	0,59	0,62	0,51	0,63	0,12	0,74	0,85	0,82	1,37

4. Análisis específico: viajeros

4.2 Análisis por especialidad: transporte regular

Ratios de endeudamiento

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	66,21	70,00	40,39	40,42	41,10	41,59	40,29	40,54	39,63	37,14	39,85	39,12
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	48,72	51,02	25,32	24,49	23,70	21,78	21,10	20,43	20,54	19,06	22,04	22,58
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	17,50	18,98	15,07	15,93	17,40	19,82	19,20	20,11	19,09	18,08	17,80	16,54
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	73,58	72,88	62,70	60,58	57,67	52,36	52,36	50,40	51,83	51,32	55,32	57,72
REGULAR	GRAN EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	67,21	72,31	38,49	38,58	39,35	38,53	37,24	36,76	37,16	34,80	37,19	36,58
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	52,30	55,41	25,19	24,41	23,59	20,25	19,61	18,47	18,85	17,80	20,92	21,72
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	14,91	16,90	13,30	14,17	15,76	18,28	17,63	18,30	18,31	17,00	16,27	14,87
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	77,81	76,62	65,44	63,28	59,95	52,56	52,66	50,23	50,73	51,16	56,25	59,36
	MEDIANA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	56,65	55,11	50,34	50,51	49,21	57,15	56,06	55,03	45,51	40,92	45,00	44,90
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	28,99	31,06	23,21	23,32	23,98	35,82	34,62	35,65	23,03	22,15	26,20	25,81
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	27,67	24,06	27,13	27,19	25,23	21,33	21,44	19,38	22,48	18,77	18,80	19,09
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	51,16	56,35	46,11	46,17	48,72	62,67	61,76	64,79	50,60	54,12	58,22	57,49
	PEQUEÑA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	67,87	70,37	60,23	55,36	55,97	54,43	56,13	52,23	54,48	56,29	59,83	60,40
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	36,56	33,43	29,42	27,48	25,87	27,92	22,36	30,62	35,86	28,12	26,88	28,81
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	31,32	36,94	30,81	27,89	30,10	26,51	33,77	21,62	18,62	28,17	32,96	31,59
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	53,86	47,50	48,84	49,63	46,21	51,30	39,84	58,61	65,83	49,95	44,92	47,70
	MICROEMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	79,72	67,51	61,13	63,02	61,80	66,29	61,43	89,00	57,32	53,96	54,94	42,14
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	32,07	31,61	39,13	27,21	21,12	14,35	24,70	16,12	23,94	22,97	25,21	17,88
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	47,65	35,90	22,00	35,80	40,68	51,94	36,74	72,89	33,38	30,99	29,73	24,26
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	40,22	46,82	64,01	43,18	34,17	21,64	40,20	18,11	41,76	42,57	45,88	42,43

4. Análisis específico: viajeros

4.2 Análisis por especialidad: transporte regular

Ratios económicos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
	TOTAL	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-2,72	-2,93	0,45	0,92	3,09	2,46	1,82	0,85	2,26	3,30	0,39	1,24
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-8,05	-9,77	0,76	1,54	5,25	4,21	3,05	1,42	3,74	5,24	0,64	2,04
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-3,50	-4,01	0,78	1,59	5,32	4,10	3,04	1,37	3,66	5,33	0,63	2,01
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-2,75	-3,48	2,04	2,93	6,75	5,30	4,26	2,54	4,72	6,74	1,77	3,01
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	9,07	8,72	13,74	15,72	19,13	17,17	17,93	14,43	15,20	16,34	12,96	13,91
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	13,94	11,42	13,01	14,64	17,69	15,57	16,01	13,24	13,71	14,68	12,10	13,71
		APALANCAMIENTO	2,74	3,11	1,92	1,80	1,72	1,55	1,35	1,36	1,43	1,48	1,30	1,77
REGULAR	GRAN EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-3,61	-4,15	-0,04	0,28	2,93	2,47	2,01	0,90	2,28	3,29	0,90	1,08
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-11,00	-14,98	-0,06	0,46	4,84	4,02	3,20	1,42	3,64	5,05	1,43	1,70
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-4,64	-5,58	-0,07	0,50	5,17	4,09	3,31	1,43	3,51	5,11	1,40	1,69
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-4,10	-5,28	1,12	1,70	6,52	5,20	4,52	2,57	4,45	6,40	2,37	2,57
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	7,10	6,18	12,22	14,10	18,59	16,69	17,92	14,08	14,66	15,74	13,45	13,32
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	12,43	9,57	11,85	13,52	17,35	15,43	16,44	13,35	13,43	14,35	12,94	13,62
		APALANCAMIENTO	2,53	3,11	4,01	2,41	1,72	1,56	1,41	1,50	1,43	1,45	1,45	2,01
	MEDIANA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,62	2,55	4,91	6,86	5,77	5,07	3,97	2,83	2,42	3,37	-3,95	1,98
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	3,75	5,68	9,89	13,86	11,35	11,83	9,04	6,29	4,44	5,71	-7,18	3,60
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	2,16	4,15	6,58	9,82	8,49	7,37	5,95	4,34	5,11	7,18	-8,21	4,15
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	3,87	6,01	8,41	12,43	10,79	9,58	7,63	5,89	6,69	9,16	-6,12	5,89
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	17,93	21,28	23,01	26,41	23,91	22,01	19,30	16,22	17,29	18,59	5,14	17,24
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	23,27	21,08	20,57	22,09	20,85	18,23	16,24	13,75	15,09	16,11	2,88	14,10
		APALANCAMIENTO	1,34	1,61	1,63	1,76	1,82	1,94	1,91	1,89	1,39	1,59	2,54	1,41
	PEQUEÑA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,68	2,13	3,26	3,19	1,28	1,18	-1,48	0,57	2,85	4,22	3,51	1,95
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	5,23	7,19	8,19	7,14	2,90	2,58	-3,37	1,20	6,26	9,65	8,73	4,91
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	2,01	2,59	4,40	4,45	1,83	1,80	-2,91	0,90	5,13	5,78	5,09	2,78
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	3,79	3,96	5,74	5,76	2,85	2,65	-2,21	1,88	6,93	7,61	6,73	4,02
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	19,11	20,23	21,72	22,61	19,14	18,25	16,82	16,69	20,25	20,07	18,88	16,56
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	17,85	18,83	18,27	18,98	16,75	15,55	11,68	14,24	16,68	16,59	16,14	14,07
		APALANCAMIENTO	1,71	2,02	1,78	1,63	1,40	1,25	-1,64	1,09	1,80	1,85	2,05	1,84
	MICROEMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-2,69	1,33	3,12	1,88	3,06	-4,03	-7,29	-6,15	-2,31	-0,02	-0,10	0,98
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-13,27	4,10	8,03	5,09	8,02	-11,94	-18,90	-55,94	-5,41	-0,03	-0,22	1,69
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-4,72	2,33	6,48	5,67	9,34	-33,32	-28,04	-37,25	-9,06	-0,05	-0,32	3,87
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-2,32	4,05	8,82	8,75	12,36	-32,53	-27,27	-35,78	-7,68	1,84	1,43	6,44
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	19,73	25,91	25,11	21,67	19,01	-5,88	8,10	18,25	10,18	17,63	16,35	13,30
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	19,00	24,62	21,68	23,66	26,10	-10,45	-9,81	-11,10	5,16	13,80	12,62	16,34
		APALANCAMIENTO	-37,66	1,63	2,24	4,13	7,30	4,85	9,39	-72,91	7,03	0,96	0,74	4,03

4. Análisis específico: viajeros

4.2 Análisis por especialidad: transporte regular

Ratios operativos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
	TOTAL	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	70,84	82,47	57,63	46,95	63,80	74,62	59,43	51,54	54,14	55,61	59,33	65,50
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	50,56	47,88	112,71	147,06	137,40	119,02	102,60	104,62	112,03	103,24	98,18	104,25
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,78	0,73	0,58	0,58	0,58	0,60	0,60	0,62	0,62	0,62	0,62	0,62
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,07	1,04	0,77	0,78	0,80	0,84	0,84	0,85	0,89	0,88	0,91	0,93
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,80	2,47	2,39	2,22	2,15	2,10	2,11	2,24	2,01	2,07	1,93	1,84
REGULAR	GRAN EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	68,85	79,58	54,66	41,08	59,98	70,78	54,24	45,46	37,74	38,80	48,02	62,71
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	60,98	55,92	112,90	149,62	138,60	120,95	99,86	101,30	114,43	101,59	97,67	102,22
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,78	0,74	0,56	0,56	0,57	0,60	0,61	0,63	0,65	0,64	0,64	0,64
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,05	1,03	0,73	0,75	0,76	0,83	0,84	0,86	0,90	0,88	0,92	0,96
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	3,01	2,66	2,45	2,30	2,24	2,18	2,19	2,37	2,37	2,39	2,10	1,95
	MEDIANA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	75,58	97,58	71,28	81,51	82,64	90,27	83,21	77,76	163,39	159,38	120,79	64,63
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	18,57	25,41	101,05	133,60	139,60	108,75	105,76	109,33	86,83	95,47	82,23	100,33
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,75	0,61	0,75	0,70	0,68	0,69	0,67	0,65	0,47	0,47	0,48	0,48
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,14	0,95	1,10	1,13	1,13	1,08	1,02	0,99	0,91	0,81	0,77	0,74
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,21	1,74	2,30	1,83	1,70	1,91	1,93	1,93	0,99	1,12	1,28	1,35
	PEQUEÑA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	86,57	93,29	77,69	75,20	84,92	102,15	94,38	96,58	107,36	88,52	96,81	96,96
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	0,68		121,79	134,70	117,75	110,61	117,67	121,63	113,84	122,75	122,93	123,46
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,84	0,82	0,74	0,72	0,70	0,65	0,51	0,64	0,56	0,73	0,69	0,70
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,41	1,34	1,20	1,13	1,11	1,08	0,73	1,05	0,93	1,26	1,17	1,17
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,05	2,12	1,93	1,95	1,89	1,65	1,64	1,63	1,39	1,74	1,67	1,75
	MICROEMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	95,90	121,71	108,66	112,53	121,45	133,33	128,34	131,03	140,80	112,51	111,95	107,29
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			185,45	158,40	165,83	158,76	195,62	203,64	186,75	188,99	187,58	159,47
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,57	0,57	0,48	0,33	0,33	0,12	0,26	0,17	0,25	0,29	0,31	0,25
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	0,85	0,96	0,79	0,45	0,43	0,14	0,34	0,20	0,34	0,39	0,44	0,33
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,73	1,41	1,23	1,28	1,38	0,94	1,10	0,88	1,01	1,14	1,09	1,05

4. Análisis específico: viajeros

4.3 Análisis por especialidad: transporte discrecional

Resumen económico-financiero

- **Estructura sectorial.** Mayor peso de las empresas pequeñas por nº de empresas, si bien va disminuyendo su participación con el paso del tiempo. Y mayor porcentaje de grandes empresas por facturación (más del 40%).
- Las empresas grandes y medianas presentan una trayectoria ascendente en facturación por empresa. De nuevo, si se consideran los gastos de personal por empleado, la productividad disminuye en todas las empresas, independientemente del tamaño, puesto que los costes por empleado crecen a una tasa mayor que la facturación por empleado, entre 2006 y 2017.
- **Cuentas económicas.** Las estructuras de balance son relativamente homogénea entre las PYMES, si bien en las grandes empresas hay mayor peso del activo corriente. En general, el activo corriente suele ser superior al pasivo corriente (más liquidez) en general para todas las empresas a lo largo del periodo.
- La estructura de costes muestra que en las grandes empresas y medianas empresas los gastos de personal y los aprovisionamientos concentran más del 65% del total (tendencia que se cumple a lo largo del periodo). En el caso las pequeñas y microempresas, más del 65% se concentra en los gastos de personal y en otros gastos de explotación. Situación que es más o menos estable a lo largo del periodo.
- En cuanto a la estructura de resultados empresariales, se observa un peor comportamiento de los indicadores entre 2006 y 2017 en las pequeñas y microempresas. No sucede lo mismo en las grandes y medianas, donde por regla general se ve una tendencia creciente en todas los indicadores, principalmente en las grandes empresas en el EBITDA medio por empresa y el cash flow medio por empresa.
- **Ratios económico-financieros.** La evolución en los ratios de liquidez es favorable para cualquier tipo de tamaño empresarial, lo que implica garantía de liquidez en el periodo (aunque lejos del valor óptimo), si bien en los comienzos de las serie se observan ciertos desajustes en la disponibilidad inmediata en las grandes empresas.

- De nuevo, existe garantía de solvencia a lo largo del periodo analizado independientemente de cual sea el tamaño empresarial.
- En cuanto a la cobertura del inmovilizado, si bien en líneas generales se consiguen resultados aceptables a lo largo del periodo en las empresas, existen mayores desajustes en las microempresas.
- En relación a las tasas de endeudamiento, hay que destacar que las grandes empresas en comparación con el resto tienen una baja tasa de deuda a largo plazo, que se mantiene a lo largo del tiempo.
- En cuanto a los ratios económicos, las microempresas ostentan un peor comportamiento evolutivo que el resto de empresas, que demuestra la situación precaria en la que se encuentran.
- Por otra parte, los resultados operativos muestran una tendencia a superar el periodo medio de pago al de cobro, brecha que es más amplia en el caso de las microempresas y más estrecha en las medianas empresas.
- En cuanto a la rotación de los activos, son las grandes empresas las que se destacan en tener una mayor eficiencia en la gestión de los activos inmovilizados para generar ventas.

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(VIAJEROS - DISCRECIONAL)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GRAN EMPRESA	3,64%	4,10%	3,59%	3,21%	3,01%	2,76%	2,27%	2,43%	2,79%	2,58%	2,44%	2,56%
MEDIANA EMPRESA	5,30%	6,72%	5,99%	4,96%	5,46%	6,02%	5,56%	4,87%	4,19%	5,16%	5,91%	6,84%
PEQUEÑA EMPRESA	68,21%	69,78%	66,17%	60,64%	60,11%	57,39%	56,31%	55,47%	56,28%	55,70%	54,99%	55,77%
MICROEMPRESA	22,85%	19,40%	24,25%	31,20%	31,42%	33,83%	35,86%	37,23%	36,74%	36,56%	36,66%	34,83%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(VIAJEROS - DISCRECIONAL)

GRAN EMPRESA	44,30%	47,54%	45,01%	44,84%	45,68%	44,17%	31,89%	42,88%	44,64%	42,81%	43,08%	42,79%
MEDIANA EMPRESA	13,59%	15,04%	14,79%	14,35%	15,71%	17,93%	21,61%	17,09%	14,78%	16,82%	18,85%	20,68%
PEQUEÑA EMPRESA	39,68%	35,60%	37,79%	37,62%	35,43%	34,54%	42,13%	36,03%	36,67%	36,53%	34,30%	33,06%
MICROEMPRESA	2,43%	1,82%	2,40%	3,19%	3,18%	3,36%	4,37%	3,99%	3,91%	3,84%	3,78%	3,47%

4. Análisis específico: viajeros

4.3 Análisis por especialidad: transporte discrecional

Perfil empresarial

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	1.098	1.248	1.116	1.018	1.012	986	830	944	954	944	980	1.036
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	14	16	15	13	13	12	11	12	12	11	11	12
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	77,73	78,92	75,65	76,51	75,99	81,66	74,82	82,08	82,26	83,45	86,14	89,70
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	27,00	28,34	28,06	29,82	29,02	31,07	30,52	31,62	31,10	31,31	32,16	33,22
DISCRECIONAL	GRAN EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	13.356	14.458	13.987	14.236	15.387	15.804	11.658	16.637	15.265	15.676	17.276	17.295
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	123	130	136	133	138	126	111	126	138	145	147	138
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	108,51	111,37	103,16	107,11	111,79	124,98	105,03	132,14	110,82	107,92	117,66	125,40
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	35,27	36,86	34,24	36,42	37,29	40,30	38,76	43,32	39,65	37,78	40,63	41,88
	MEDIANA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	2.817	2.794	2.757	2.948	2.911	2.940	3.232	3.316	3.370	3.078	3.127	3.133
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	37	40	42	43	45	42	41	43	36	32	35	34
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	75,25	69,37	66,27	69,13	64,83	69,31	79,09	76,67	93,61	95,81	89,70	91,73
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	26,44	29,03	30,76	35,30	31,42	31,45	34,02	35,00	31,48	34,74	34,67	35,93
	PEQUEÑA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	638	636	637	631	596	593	621	613	621	619	611	614
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	10	10	10	10	10	9	10	10	10	9	9	9
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	62,85	60,93	62,07	63,62	60,40	66,02	65,11	63,30	64,64	68,57	68,14	69,68
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	23,41	22,63	23,65	25,17	23,75	26,72	27,12	25,93	26,73	27,75	27,21	27,99
	MICROEMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	116	117	110	103	102	97	101	101	101	99	101	103
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	3	3	2	3	3	3	3	3	2	2	2	2
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	36,05	45,74	44,55	35,10	40,31	37,20	38,97	39,12	44,20	41,25	46,38	47,03
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	11,88	16,85	16,62	17,05	17,98	18,89	19,21	18,68	19,40	17,56	18,26	18,45

4. Análisis específico: viajeros

4.3 Análisis por especialidad: transporte discrecional

Estructura del balance

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ACTIVO FIJO (%)	59,34	56,38	55,75	55,02	51,95	51,03	55,04	50,39	50,68	53,07	55,75	55,90
		ACTIVO CORRIENTE (%)	40,66	43,62	44,25	44,98	48,05	48,97	44,96	49,61	49,32	46,93	44,25	44,10
		PATRIMONIO NETO (%)	36,43	39,17	39,74	45,00	43,37	42,92	45,77	46,32	46,34	43,43	43,34	43,67
		PASIVO FIJO (%)	26,34	24,93	23,79	23,16	22,72	22,04	24,98	22,72	21,75	22,89	24,73	23,70
		PASIVO CORRIENTE (%)	37,23	35,90	36,48	31,84	33,92	35,04	29,24	30,96	31,91	33,68	31,93	32,63
DISCRECIONAL	GRAN EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	54,54	47,26	45,88	48,54	41,35	40,08	47,80	39,82	40,94	46,70	51,19	50,26
		ACTIVO CORRIENTE (%)	45,46	52,74	54,12	51,46	58,65	59,92	52,20	60,18	59,06	53,30	48,81	49,74
		PATRIMONIO NETO (%)	46,69	49,74	44,59	54,64	46,67	44,23	54,17	50,38	46,91	39,37	42,94	44,02
		PASIVO FIJO (%)	12,81	11,15	11,85	12,19	13,88	11,61	16,24	16,89	16,74	16,91	16,79	14,02
		PASIVO CORRIENTE (%)	40,50	39,11	43,56	33,18	39,44	44,16	29,59	32,74	36,35	43,72	40,27	41,96
	MEDIANA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	63,94	59,45	56,35	47,41	50,74	51,63	47,48	45,87	44,57	51,91	61,83	60,13
		ACTIVO CORRIENTE (%)	36,06	40,55	43,65	52,59	49,26	48,37	52,52	54,13	55,43	48,09	38,17	39,87
		PATRIMONIO NETO (%)	24,32	31,75	37,04	42,72	42,39	46,14	45,88	46,23	48,90	50,12	41,26	42,50
		PASIVO FIJO (%)	36,40	32,11	28,97	24,86	22,06	26,33	24,71	22,19	20,34	24,64	33,07	31,38
		PASIVO CORRIENTE (%)	39,28	36,14	33,99	32,41	35,55	27,52	29,41	31,58	30,76	25,24	25,67	26,12
	PEQUEÑA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	60,76	63,23	63,87	62,13	60,80	58,25	60,32	58,70	58,52	58,07	57,13	59,36
		ACTIVO CORRIENTE (%)	39,24	36,77	36,13	37,87	39,20	41,75	39,68	41,30	41,48	41,93	42,87	40,64
		PATRIMONIO NETO (%)	34,22	33,36	37,06	39,93	42,63	42,98	44,72	45,91	48,02	46,19	45,91	44,06
		PASIVO FIJO (%)	31,65	34,07	32,93	30,06	29,89	27,46	26,76	24,88	23,96	27,19	28,38	29,53
		PASIVO CORRIENTE (%)	34,13	32,57	30,01	30,01	27,47	29,56	28,52	29,21	28,02	26,62	25,71	26,40
	MICROEMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	65,52	60,38	64,08	60,11	63,85	67,92	67,83	63,31	67,95	66,02	55,99	55,88
		ACTIVO CORRIENTE (%)	34,48	39,62	35,92	39,89	36,15	32,08	32,17	36,69	32,05	33,98	44,01	44,12
		PATRIMONIO NETO (%)	22,16	30,28	31,19	34,12	27,24	27,98	27,49	33,51	33,52	38,23	36,40	42,85
		PASIVO FIJO (%)	39,86	30,97	24,50	30,13	32,94	36,05	41,30	36,07	36,05	31,17	24,90	22,68
		PASIVO CORRIENTE (%)	37,98	38,74	44,31	35,75	39,82	35,97	31,21	30,42	30,43	30,60	38,70	34,47

4. Análisis específico: viajeros

4.3 Análisis por especialidad: transporte discrecional

Estructura de costes

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		APROVISIONAMIENTOS (%)	29,39	29,24	30,53	28,64	30,48	32,51	26,37	31,48	31,26	29,48	30,01	30,29
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,52	1,82	2,05	1,62	1,33	1,56	1,70	1,53	1,54	1,46	1,27	0,99
		GASTOS DE PERSONAL (%)	35,02	35,95	35,68	37,96	37,02	36,24	38,12	36,44	36,08	36,63	35,97	35,98
		AMORTIZACIONES (%)	11,44	11,09	10,77	11,95	11,23	9,76	10,01	9,15	8,58	8,65	9,60	9,75
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	22,64	21,89	20,96	19,83	19,95	19,93	23,81	21,40	22,53	23,79	23,15	22,99
DISCRECIONAL	GRAN EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	39,50	38,68	41,67	41,60	44,11	47,60	33,61	44,12	42,76	40,98	40,89	39,55
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,93	1,24	1,63	0,93	0,89	1,18	1,37	1,33	1,39	1,21	1,13	0,65
		GASTOS DE PERSONAL (%)	34,53	34,85	33,62	34,84	34,92	33,38	38,71	33,57	35,25	33,92	32,96	32,90
		AMORTIZACIONES (%)	8,49	8,50	8,72	9,26	8,91	7,51	8,59	7,53	6,79	6,24	8,56	8,81
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	16,55	16,74	14,36	13,36	11,17	10,33	17,73	13,44	13,81	17,65	16,46	18,10
	MEDIANA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	32,89	27,33	29,75	22,86	24,41	30,13	34,39	33,00	30,47	29,67	29,24	31,95
		GASTOS FINANCIEROS (%)	2,00	2,25	1,93	1,35	0,90	1,40	1,24	1,19	1,15	1,24	1,21	0,98
		GASTOS DE PERSONAL (%)	31,91	36,84	38,08	43,77	40,25	37,52	35,90	37,91	32,51	37,16	36,65	36,83
		AMORTIZACIONES (%)	12,50	12,88	10,91	12,68	11,67	9,15	8,37	6,93	7,53	8,65	8,81	8,98
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	20,70	20,70	19,34	19,34	22,77	21,80	20,10	20,97	28,34	23,28	24,08	21,27
	PEQUEÑA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	18,61	19,15	19,39	18,12	19,24	18,60	18,57	19,06	20,19	17,76	17,93	19,19
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,90	2,30	2,53	2,43	1,99	1,93	2,00	1,78	1,77	1,77	1,42	1,38
		GASTOS DE PERSONAL (%)	36,88	36,96	36,99	38,74	37,66	38,40	38,99	38,65	38,67	39,46	39,45	39,28
		AMORTIZACIONES (%)	13,72	13,28	12,81	14,49	13,61	12,56	11,73	11,99	10,87	11,17	11,36	11,46
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	28,90	28,31	28,28	26,23	27,50	28,51	28,71	28,53	28,50	29,84	29,84	28,69
	MICROEMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	12,19	12,30	12,33	11,03	12,69	12,16	12,66	14,44	16,09	12,54	16,23	12,77
		GASTOS FINANCIEROS (%)	2,34	2,85	2,91	2,67	1,96	3,04	3,06	2,68	2,35	2,05	1,83	1,66
		GASTOS DE PERSONAL (%)	31,92	34,93	34,55	40,40	38,82	39,79	38,12	37,51	34,34	37,76	36,28	37,16
		AMORTIZACIONES (%)	17,89	15,47	14,51	14,11	12,64	11,50	11,55	10,24	10,20	11,43	10,04	9,70
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	35,65	34,44	35,69	31,78	33,89	33,51	34,60	35,12	37,03	36,22	35,62	38,71

4. Análisis específico: viajeros

4.3 Análisis por especialidad: transporte discrecional

Estructura de resultados empresariales

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	34,69	54,94	46,41	58,30	51,38	39,68	27,30	33,13	42,13	52,90	43,62	46,15
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	53,65	84,77	61,18	75,25	67,82	53,52	38,61	45,68	56,14	68,93	58,42	61,93
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	189,57	228,85	203,22	213,02	193,41	164,69	140,27	146,54	151,87	160,61	163,34	168,85
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	172,95	225,64	173,93	180,54	166,58	139,45	114,71	125,95	126,12	132,13	143,20	151,23
DISCRECIONAL	GRAN EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	792,86	1.009,73	682,51	815,93	942,99	834,13	599,76	891,59	762,16	1.080,25	549,99	800,00
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	1.083,75	1.511,67	894,06	1.035,10	1.204,79	1.067,22	794,39	1.146,03	987,10	1.369,12	756,23	1.061,30
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	2.176,17	2.539,69	2.228,44	2.395,79	2.582,28	2.262,44	1.856,32	2.398,71	2.115,81	2.394,67	2.371,35	2.605,82
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	1.755,84	2.492,66	1.895,02	2.035,54	2.154,92	1.890,28	1.467,15	2.109,71	1.733,75	1.911,18	2.121,90	2.327,92
	MEDIANA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-22,65	100,85	146,57	360,22	310,90	254,85	260,66	190,38	224,26	170,99	203,69	192,46
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	5,35	169,20	185,84	450,27	394,47	325,02	329,20	244,24	283,61	224,54	270,04	251,09
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	442,58	601,92	585,98	912,24	785,40	676,79	700,55	575,42	567,96	500,61	572,81	521,14
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	510,16	628,91	515,04	764,98	695,30	566,10	557,13	456,20	491,39	421,70	492,81	498,23
	PEQUEÑA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	11,56	10,03	19,51	24,79	11,10	7,61	4,75	4,62	24,00	28,39	32,96	21,17
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	20,91	16,11	26,15	32,88	17,18	12,70	9,64	10,17	32,52	37,59	42,53	29,16
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	119,78	114,21	124,89	139,93	112,84	102,45	98,76	97,36	115,28	119,38	120,36	109,29
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	112,73	109,56	106,23	118,86	98,90	88,80	84,93	85,30	95,85	99,96	104,87	94,74
	MICROEMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-3,84	-1,43	0,83	-2,41	-1,99	-8,91	-9,73	-1,06	-5,54	1,05	0,05	1,93
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-1,62	0,60	2,61	-0,63	-0,86	-8,10	-8,81	0,72	-4,31	2,94	1,65	3,68
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	22,55	23,15	22,38	19,60	16,09	8,30	9,89	16,56	11,35	17,72	14,64	15,66
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	22,20	23,92	19,45	16,87	13,92	6,87	7,21	13,69	8,77	14,70	12,47	13,30

4. Análisis específico: viajeros

4.3 Análisis por especialidad: transporte discrecional

Ratios de liquidez

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,09	1,21	1,21	1,41	1,42	1,40	1,54	1,60	1,55	1,39	1,39	1,35
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,23	0,19	0,23	0,29	0,23	0,21	0,30	0,31	0,36	0,47	0,48	0,43
DISCRECIONAL	GRAN EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,12	1,35	1,24	1,55	1,49	1,36	1,76	1,84	1,63	1,22	1,21	1,19
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,14	0,10	0,18	0,18	0,10	0,09	0,25	0,23	0,31	0,48	0,53	0,42
	MEDIANA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,92	1,12	1,28	1,62	1,39	1,76	1,79	1,71	1,80	1,90	1,49	1,53
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,24	0,20	0,28	0,35	0,29	0,33	0,35	0,36	0,48	0,48	0,41	0,42
	PEQUEÑA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,15	1,13	1,20	1,26	1,43	1,41	1,39	1,41	1,48	1,57	1,67	1,54
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,30	0,27	0,27	0,36	0,37	0,32	0,31	0,35	0,41	0,46	0,47	0,44
	MICROEMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,91	1,02	0,81	1,12	0,91	0,89	1,03	1,21	1,05	1,11	1,14	1,28
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,33	0,39	0,22	0,28	0,29	0,25	0,28	0,33	0,30	0,40	0,41	0,49

4. Análisis específico: viajeros

4.3 Análisis por especialidad: transporte discrecional

Ratios de solvencia

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,57	1,64	1,66	1,82	1,77	1,75	1,84	1,86	1,86	1,77	1,77	1,78
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,64	0,61	0,60	0,55	0,57	0,57	0,54	0,54	0,54	0,57	0,57	0,56
DISCRECIONAL	GRAN EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,88	1,99	1,80	2,20	1,88	1,79	2,18	2,02	1,88	1,65	1,75	1,79
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,53	0,50	0,55	0,45	0,53	0,56	0,46	0,50	0,53	0,61	0,57	0,56
	MEDIANA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,32	1,47	1,59	1,75	1,74	1,86	1,85	1,86	1,96	2,00	1,70	1,74
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,76	0,68	0,63	0,57	0,58	0,54	0,54	0,54	0,51	0,50	0,59	0,57
	PEQUEÑA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,52	1,50	1,59	1,66	1,74	1,75	1,81	1,85	1,92	1,86	1,85	1,79
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,66	0,67	0,63	0,60	0,57	0,57	0,55	0,54	0,52	0,54	0,54	0,56
	MICROEMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,28	1,43	1,45	1,52	1,37	1,39	1,38	1,50	1,50	1,62	1,57	1,75
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,78	0,70	0,69	0,66	0,73	0,72	0,73	0,66	0,66	0,62	0,64	0,57

4. Análisis específico: viajeros

4.3 Análisis por especialidad: transporte discrecional

Ratios de estructura financiera

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,06	1,14	1,14	1,24	1,27	1,27	1,29	1,37	1,34	1,25	1,22	1,21
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,61	0,69	0,71	0,82	0,83	0,84	0,83	0,92	0,91	0,82	0,78	0,78
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	11.040	25.309	30.422	49.525	59.477	65.702	65.643	88.536	88.949	77.786	76.985	71.308
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,38	1,57	1,67	1,94	1,91	1,95	1,83	2,04	2,13	1,90	1,75	1,84
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,57	0,64	0,66	0,82	0,77	0,75	0,84	0,86	0,86	0,77	0,77	0,78
DISCRECIONAL	GRAN EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,09	1,29	1,23	1,38	1,46	1,39	1,47	1,69	1,55	1,21	1,17	1,15
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,86	1,05	0,97	1,13	1,13	1,10	1,13	1,26	1,15	0,84	0,84	0,88
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	5.416	16.960	16.051	23.400	30.127	27.421	24.294	44.674	46.784	22.938	20.270	18.371
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	3,64	4,46	3,76	4,48	3,36	3,81	3,34	2,98	2,80	2,33	2,56	3,14
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,88	0,99	0,80	1,20	0,88	0,79	1,18	1,02	0,88	0,65	0,75	0,79
	MEDIANA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,95	1,07	1,17	1,43	1,27	1,40	1,49	1,49	1,55	1,44	1,20	1,23
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,38	0,53	0,66	0,90	0,84	0,89	0,97	1,01	1,10	0,97	0,67	0,71
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-1.578	2.727	5.720	12.216	10.011	18.286	20.792	18.993	14.609	20.596	15.586	17.598
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,67	0,99	1,28	1,72	1,92	1,75	1,86	2,08	2,40	2,03	1,25	1,35
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,32	0,47	0,59	0,75	0,74	0,86	0,85	0,86	0,96	1,00	0,70	0,74
	PEQUEÑA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,08	1,07	1,10	1,13	1,19	1,21	1,19	1,21	1,23	1,26	1,30	1,24
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,56	0,53	0,58	0,64	0,70	0,74	0,74	0,78	0,82	0,80	0,80	0,74
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	7.672	5.537	10.028	12.916	20.072	21.357	20.181	22.046	26.795	32.800	39.351	32.454
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,08	0,98	1,13	1,33	1,43	1,57	1,67	1,85	2,00	1,70	1,62	1,49
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,52	0,50	0,59	0,66	0,74	0,75	0,81	0,85	0,92	0,86	0,85	0,79
	MICROEMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,95	1,01	0,87	1,07	0,94	0,94	1,01	1,10	1,02	1,05	1,09	1,17
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,34	0,50	0,49	0,57	0,43	0,41	0,41	0,53	0,49	0,58	0,65	0,77
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-470	86	-1.377	993	-733	-1.362	377	2.824	761	1.452	1.778	2.885
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,56	0,98	1,27	1,13	0,83	0,78	0,67	0,93	0,93	1,23	1,46	1,89
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,28	0,43	0,45	0,52	0,37	0,39	0,38	0,50	0,50	0,62	0,57	0,75

4. Análisis específico: viajeros

4.3 Análisis por especialidad: transporte discrecional

Ratios de endeudamiento

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	63,57	60,83	60,26	55,00	56,63	57,08	54,23	53,68	53,66	56,57	56,66	56,33
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	37,23	35,90	36,48	31,84	33,92	35,04	29,24	30,96	31,91	33,68	31,93	32,63
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	26,34	24,93	23,79	23,16	22,72	22,04	24,98	22,72	21,75	22,89	24,73	23,70
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	58,56	59,02	60,53	57,89	59,89	61,39	53,92	57,67	59,47	59,53	56,35	57,93
DISCRECIONAL	GRAN EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	53,31	50,26	55,41	45,36	53,33	55,77	45,83	49,62	53,09	60,63	57,06	55,98
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	40,50	39,11	43,56	33,18	39,44	44,16	29,59	32,74	36,35	43,72	40,27	41,96
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	12,81	11,15	11,85	12,19	13,88	11,61	16,24	16,89	16,74	16,91	16,79	14,02
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	75,96	77,81	78,62	73,13	73,96	79,19	64,56	65,97	68,46	72,11	70,57	74,95
	MEDIANA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	75,68	68,25	62,96	57,28	57,61	53,86	54,12	53,77	51,10	49,88	58,74	57,50
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	39,28	36,14	33,99	32,41	35,55	27,52	29,41	31,58	30,76	25,24	25,67	26,12
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	36,40	32,11	28,97	24,86	22,06	26,33	24,71	22,19	20,34	24,64	33,07	31,38
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	51,90	52,95	53,99	56,59	61,71	51,11	54,35	58,73	60,20	50,61	43,70	45,42
	PEQUEÑA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	65,78	66,64	62,94	60,07	57,37	57,02	55,28	54,09	51,98	53,81	54,09	55,94
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	34,13	32,57	30,01	30,01	27,47	29,56	28,52	29,21	28,02	26,62	25,71	26,40
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	31,65	34,07	32,93	30,06	29,89	27,46	26,76	24,88	23,96	27,19	28,38	29,53
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	51,88	48,88	47,68	49,96	47,89	51,84	51,59	54,01	53,90	49,47	47,53	47,20
	MICROEMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	77,84	69,72	68,81	65,88	72,76	72,02	72,51	66,49	66,48	61,77	63,60	57,15
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	37,98	38,74	44,31	35,75	39,82	35,97	31,21	30,42	30,43	30,60	38,70	34,47
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	39,86	30,97	24,50	30,13	32,94	36,05	41,30	36,07	36,05	31,17	24,90	22,68
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	48,80	55,57	64,39	54,27	54,73	49,94	43,05	45,75	45,77	49,54	60,85	60,31

4. Análisis específico: viajeros

4.3 Análisis por especialidad: transporte discrecional

Ratios económicos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	3,25	4,48	3,96	5,31	4,47	3,36	2,59	2,87	3,54	4,19	3,43	3,47
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	8,93	11,44	9,96	11,79	10,30	7,82	5,65	6,19	7,65	9,65	7,91	7,95
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	3,16	4,40	4,16	5,73	5,07	4,02	3,29	3,51	4,41	5,60	4,45	4,45
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	4,89	6,79	5,48	7,39	6,70	5,43	4,65	4,84	5,88	7,30	5,96	5,98
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	17,26	18,33	18,20	20,92	19,10	16,70	16,88	15,52	15,91	17,00	16,66	16,29
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	15,75	18,08	15,58	17,73	16,45	14,14	13,80	13,34	13,21	13,98	14,61	14,59
		APALANCAMIENTO	2,01	2,04	1,97	1,90	2,05	1,96	1,64	1,79	1,83	2,06	2,05	2,18
DISCRECIONAL	GRAN EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	8,00	8,92	5,39	7,01	6,61	5,27	5,03	5,48	4,44	5,41	2,78	4,07
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	17,14	17,94	12,08	12,84	14,17	11,92	9,28	10,87	9,47	13,75	6,48	9,24
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	5,94	6,98	4,88	5,73	6,13	5,28	5,14	5,36	4,99	6,89	3,18	4,63
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	8,11	10,46	6,39	7,27	7,83	6,75	6,81	6,89	6,47	8,73	4,38	6,14
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	16,29	17,57	15,93	16,83	16,78	14,32	15,92	14,42	13,86	15,28	13,73	15,07
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	13,15	17,24	13,55	14,30	14,00	11,96	12,58	12,68	11,36	12,19	12,28	13,46
		APALANCAMIENTO	1,93	1,85	1,96	1,71	2,03	2,16	1,63	1,94	1,98	2,51	2,14	2,28
	MEDIANA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-0,74	2,94	4,95	10,11	8,52	6,97	6,37	4,52	6,82	4,55	4,74	4,81
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-3,04	9,26	13,37	23,67	20,09	15,11	13,89	9,78	13,94	9,08	11,48	11,33
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-0,80	3,61	5,31	12,22	10,68	8,67	8,06	5,74	6,65	5,55	6,51	6,14
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	0,19	6,06	6,74	15,27	13,55	11,06	10,19	7,36	8,41	7,29	8,63	8,01
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	15,71	21,54	21,25	30,93	26,98	23,02	21,67	17,35	16,85	16,26	18,31	16,63
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	18,11	22,51	18,68	25,94	23,88	19,25	17,24	13,76	14,58	13,70	15,76	15,90
		APALANCAMIENTO	-0,39	2,27	2,29	2,21	2,47	2,00	1,90	1,77	1,90	1,86	2,32	2,66
	PEQUEÑA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,58	1,41	2,63	3,14	1,43	1,00	0,59	0,58	2,92	3,43	3,88	2,42
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	4,62	4,24	7,11	7,86	3,35	2,32	1,31	1,26	6,08	7,43	8,45	5,50
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,81	1,57	3,06	3,92	1,86	1,28	0,76	0,75	3,86	4,58	5,39	3,45
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	3,27	2,53	4,10	5,20	2,88	2,14	1,55	1,66	5,23	6,07	6,96	4,75
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	18,75	17,93	19,58	22,15	18,91	17,26	15,89	15,88	18,54	19,26	19,69	17,79
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	17,65	17,20	16,66	18,82	16,57	14,96	13,66	13,91	15,41	16,13	17,15	15,42
		APALANCAMIENTO	1,63	1,62	1,73	1,77	1,43	1,23	1,03	1,14	1,57	1,68	1,85	1,77
	MICROEMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-1,97	-0,76	0,41	-1,08	-1,15	-3,44	-3,50	-0,36	-1,86	0,41	0,03	1,05
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-8,89	-2,50	1,32	-3,15	-4,20	-12,29	-12,75	-1,08	-5,56	1,08	0,08	2,45
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-3,29	-1,22	0,75	-2,32	-1,94	-9,10	-9,60	-1,05	-5,45	1,05	0,05	1,87
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-1,39	0,52	2,36	-0,61	-0,84	-8,27	-8,69	0,71	-4,24	2,96	1,63	3,56
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	19,32	19,76	20,23	18,85	15,71	8,48	9,76	16,36	11,16	17,86	14,49	15,17
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	19,03	20,42	17,59	16,22	13,59	7,02	7,12	13,53	8,63	14,81	12,35	12,89
		APALANCAMIENTO	-9,65	0,23	1,63	-0,87	-2,49	4,88	6,16	0,64	7,07	1,55	1,25	1,68

4. Análisis específico: viajeros

4.3 Análisis por especialidad: transporte discrecional

Ratios operativos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	70,30	79,02	75,12	71,40	79,87	88,68	82,44	86,54	76,54	73,13	71,29	73,42
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	25,91	33,03	102,25	120,18	121,77	104,17	117,98	116,14	111,58	106,66	107,47	119,61
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,03	1,02	0,95	0,93	0,88	0,83	0,79	0,82	0,80	0,75	0,77	0,78
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,73	1,81	1,71	1,68	1,69	1,63	1,43	1,62	1,58	1,41	1,38	1,40
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,53	2,33	2,15	2,06	1,83	1,70	1,75	1,65	1,63	1,60	1,74	1,77
DISCRECIONAL	GRAN EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	52,47	69,31	74,93	52,04	69,13	71,03	51,81	70,28	62,88	54,93	48,00	52,93
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	50,83	62,06	87,14	91,87	102,76	85,42	110,47	97,21	112,23	91,14	89,19	119,66
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,35	1,28	1,10	1,22	1,08	1,00	0,98	1,02	0,89	0,79	0,87	0,88
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,47	2,70	2,41	2,52	2,61	2,49	2,04	2,57	2,17	1,68	1,71	1,75
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,97	2,42	2,04	2,38	1,84	1,67	1,87	1,70	1,51	1,47	1,79	1,77
	MEDIANA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	82,05	99,32	80,56	112,12	96,45	114,92	109,30	108,64	80,85	84,12	79,17	78,12
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	18,59	16,35	106,23	167,82	156,30	104,78	120,28	130,29	85,33	103,46	117,40	112,17
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,92	0,81	0,93	0,83	0,80	0,80	0,79	0,79	1,02	0,82	0,73	0,78
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,44	1,37	1,65	1,75	1,57	1,56	1,66	1,72	2,30	1,58	1,18	1,30
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,55	2,01	2,13	1,57	1,62	1,66	1,50	1,45	1,85	1,70	1,91	1,97
	PEQUEÑA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	84,34	82,18	71,95	75,28	84,90	94,98	87,90	91,23	84,79	85,20	92,49	94,48
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			113,07	130,03	122,54	116,12	113,68	122,42	111,03	119,02	120,58	120,02
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,87	0,90	0,86	0,80	0,77	0,78	0,77	0,77	0,76	0,75	0,72	0,70
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,44	1,42	1,35	1,29	1,26	1,33	1,27	1,31	1,29	1,29	1,26	1,18
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,22	2,44	2,38	2,11	1,96	1,86	1,93	1,86	1,82	1,79	1,68	1,73
	MICROEMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	100,29	102,87	94,96	114,71	96,30	115,96	120,55	124,33	138,83	113,16	105,08	97,39
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			215,55	228,77	202,76	234,03	184,20	189,68	198,57	206,15	178,28	161,58
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,60	0,62	0,55	0,46	0,59	0,38	0,37	0,34	0,34	0,39	0,54	0,56
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	0,91	1,03	0,85	0,77	0,92	0,56	0,54	0,54	0,50	0,59	0,97	1,01
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,74	1,57	1,52	1,16	1,63	1,18	1,14	0,94	1,07	1,15	1,23	1,28

4. Análisis específico: viajeros

4.4 Análisis por especialidad: transporte urbano

- **Estructura sectorial.** Es significativo el mayor peso de las empresas pequeñas por nº de empresas, si bien va disminuyendo ligeramente su participación con el paso del tiempo. En cambio, hay un mayor porcentaje de grandes empresas cuando se clasifica por facturación (entre el 65% y el 70% del total).
- De nuevo, son las empresas grandes las que presentan una trayectoria ascendente en facturación por empresa (en mayor medida que las medianas). Asimismo, si se consideran los gastos de personal por empleado, la productividad disminuye en todas las empresas, independientemente del tamaño, debido a que este indicador crece en mayor cuantía que la facturación por empleado, entre 2006 y 2017.
- **Cuentas económicas.** Se observa inestabilidad de la estructura del activo con el paso del tiempo en las microempresas. En las grandes empresas el peso del activo fijo es en media del orden del 70%, si bien se producen tensiones en el activo corriente, al no superar en la mayoría de los años al pasivo corriente, lo que puede ocasionar problemas de liquidez.
- La estructura de costes muestra que en las grandes empresas los gastos de personal concentran alrededor del 60% del total durante todo el periodo. En el resto de empresas, se observa un mayor peso de otros gastos de explotación que en las grandes empresas.
- En cuanto a la estructura de resultados empresariales, es destacar la tendencia creciente en el periodo analizado de todos los indicadores en las medianas empresas. En sentido inverso, las microempresas tienen una tendencia decreciente en todos los indicadores.
- **Ratios económico-financieros.** Se observan ciertos desajustes en la liquidez a corto plazo y en la disponibilidad inmediata en las grandes empresas en los inicios del periodo analizado. Por otra parte, para el resto de empresas la evolución en los ratios de liquidez es más estable en términos de garantía de liquidez.

- Las empresas demuestran garantía de solvencia a lo largo del periodo analizado independientemente de cual sea el tamaño empresarial.
- En cuanto a la cobertura del inmovilizado, si bien en líneas generales se consiguen resultados aceptables a lo largo del periodo en las empresas, existen mayores desajustes en las microempresas y, principalmente, en las grandes empresas en los comienzos de la serie analizada.
- En relación a las tasas de endeudamiento, hay que destacar la tendencia en la disminución de las tasas de endeudamiento (a corto y largo plazo) para todas empresas en el periodo analizado.
- En cuanto a los ratios económicos, las microempresas tienen una tendencia decreciente en prácticamente todos los indicadores. El resto de empresas, tienen un mejor comportamiento evolutivo. En este sentido, hay que destacar a las grandes empresas porque parten de una situación negativa a los comienzos del periodo y recuperan la estabilidad con el paso de los años.
- Por otra parte, los resultados operativos muestran una tendencia a superar el periodo medio de pago al de cobro, brecha que es más amplia en el caso de las microempresas y grandes empresas.
- En cuanto a la rotación de los activos, son las microempresas las que se destacan en tener una menor eficiencia en la gestión de los activos para generar ventas.

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(VIAJEROS - URBANO)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GRAN EMPRESA	6,06%	6,60%	6,40%	5,90%	5,98%	5,59%	5,50%	5,76%	5,32%	4,96%	4,88%	4,78%
MEDIANA EMPRESA	8,42%	10,38%	8,32%	8,02%	8,45%	8,32%	7,77%	7,85%	7,97%	8,35%	8,01%	9,33%
PEQUEÑA EMPRESA	60,10%	63,58%	60,80%	58,55%	57,14%	55,53%	54,56%	52,75%	53,80%	54,36%	54,59%	56,10%
MICROEMPRESA	25,42%	19,43%	24,48%	27,53%	28,43%	30,56%	32,17%	33,64%	32,91%	32,32%	32,52%	29,78%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(VIAJEROS - URBANO)

GRAN EMPRESA	69,32%	69,93%	69,85%	69,73%	69,83%	69,99%	70,05%	70,73%	69,60%	66,70%	67,51%	66,42%
MEDIANA EMPRESA	12,12%	13,38%	12,04%	12,02%	12,28%	12,34%	11,86%	11,88%	12,52%	13,88%	13,29%	14,81%
PEQUEÑA EMPRESA	17,36%	15,93%	17,02%	16,98%	16,64%	16,32%	16,57%	15,77%	16,38%	17,84%	17,72%	17,43%
MICROEMPRESA	1,20%	0,76%	1,09%	1,27%	1,24%	1,35%	1,52%	1,62%	1,50%	1,57%	1,48%	1,34%

4. Análisis específico: viajeros

4.4 Análisis por especialidad: transporte urbano

Perfil empresarial

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	2.348	2.673	2.403	2.338	2.319	2.327	2.209	2.174	2.153	2.027	2.099	2.174
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	43	49	44	41	41	38	37	38	36	34	34	36
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	54,94	55,09	54,89	56,77	56,59	60,81	59,17	57,60	59,50	59,21	60,92	60,95
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	33,62	34,91	35,74	38,26	38,91	40,39	39,70	38,97	39,94	41,06	40,75	41,55
URBANO	GRAN EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	26.863	28.310	26.230	27.641	27.097	29.128	28.166	26.704	28.188	27.240	29.058	30.189
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	526	547	492	512	508	493	495	484	486	489	501	524
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	51,05	51,79	53,32	54,04	53,29	59,08	56,85	55,22	58,04	55,69	58,03	57,57
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	36,37	37,97	39,76	42,24	42,56	44,80	43,74	42,67	45,18	45,92	45,46	46,60
	MEDIANA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.381	3.445	3.478	3.507	3.368	3.451	3.370	3.288	3.380	3.369	3.480	3.451
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	41	49	60	50	48	49	45	46	44	45	46	44
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	83,19	70,47	57,76	70,06	69,74	70,24	74,20	71,90	77,37	75,24	76,23	78,05
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	31,76	28,19	27,68	32,25	32,05	33,58	33,15	33,57	33,20	34,35	34,65	34,46
	PEQUEÑA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	678	669	672	678	675	684	671	650	655	665	681	675
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	11	11	11	11	10	10	11	10	11	10	10	10
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	59,93	62,01	61,63	64,52	66,57	65,25	63,75	62,41	57,46	66,12	65,64	65,45
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	23,37	25,11	24,83	25,76	27,15	27,17	27,52	26,55	24,13	27,07	27,14	27,27
	MICROEMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	110	104	106	107	101	102	104	104	98	98	95	97
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	2	3	3	3	3	3	3	2	2	2	2	2
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	44,58	41,44	39,99	35,30	40,38	39,86	40,25	43,66	43,38	42,49	43,57	43,44
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	14,93	15,74	14,32	15,28	17,87	18,74	19,16	19,68	19,90	18,82	18,48	18,94

4. Análisis específico: viajeros

4.4 Análisis por especialidad: transporte urbano

Estructura del balance

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ACTIVO FIJO (%)	70,42	68,77	68,14	68,34	66,94	66,34	67,02	68,06	64,17	65,87	63,76	64,80
		ACTIVO CORRIENTE (%)	29,58	31,23	31,86	31,66	33,06	33,66	32,98	31,94	35,83	34,13	36,24	35,20
		PATRIMONIO NETO (%)	28,00	24,31	41,43	43,06	42,35	41,60	43,72	44,08	47,02	50,13	50,14	52,28
		PASIVO FIJO (%)	22,61	22,47	23,09	23,51	25,86	28,62	27,59	27,76	25,72	23,14	21,89	20,76
		PASIVO CORRIENTE (%)	49,40	53,22	35,48	33,43	31,79	29,78	28,69	28,17	27,26	26,73	27,97	26,95
URBANO	GRAN EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	73,46	71,42	70,14	71,19	69,42	67,72	69,09	71,25	69,29	72,88	67,47	67,78
		ACTIVO CORRIENTE (%)	26,54	28,58	29,86	28,81	30,58	32,28	30,91	28,75	30,71	27,12	32,53	32,22
		PATRIMONIO NETO (%)	23,90	18,68	41,08	43,01	42,01	41,71	44,09	44,66	45,16	48,00	49,27	52,96
		PASIVO FIJO (%)	19,09	18,63	19,97	20,82	24,14	28,71	27,84	27,71	27,33	23,83	21,15	18,60
		PASIVO CORRIENTE (%)	57,01	62,70	38,95	36,17	33,85	29,58	28,08	27,64	27,51	28,17	29,58	28,43
	MEDIANA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	65,17	63,67	63,56	61,10	59,07	61,08	60,08	59,78	51,90	55,47	58,11	60,71
		ACTIVO CORRIENTE (%)	34,83	36,33	36,44	38,90	40,93	38,92	39,92	40,22	48,10	44,53	41,89	39,29
		PATRIMONIO NETO (%)	43,68	41,95	49,15	48,16	48,32	43,55	46,02	47,44	56,44	57,37	55,64	54,71
		PASIVO FIJO (%)	26,79	25,48	25,62	25,68	25,58	20,82	19,24	18,66	19,91	18,12	17,42	19,61
		PASIVO CORRIENTE (%)	29,53	32,57	25,23	26,16	26,10	35,63	34,75	33,90	23,65	24,51	26,94	25,68
	PEQUEÑA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	61,50	61,23	63,53	62,79	63,03	62,37	64,93	60,68	59,17	59,47	60,60	62,00
		ACTIVO CORRIENTE (%)	38,50	38,77	36,47	37,21	36,97	37,63	35,07	39,32	40,83	40,53	39,40	38,00
		PATRIMONIO NETO (%)	34,93	33,79	38,62	40,57	40,46	41,84	42,97	46,16	46,38	48,23	45,64	45,43
		PASIVO FIJO (%)	33,35	35,78	33,60	32,43	32,91	30,58	31,36	26,54	24,34	26,52	29,64	30,43
		PASIVO CORRIENTE (%)	31,72	30,43	27,78	26,99	26,63	27,58	25,68	27,30	29,27	25,25	24,72	24,13
	MICROEMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	64,80	67,61	61,77	59,07	58,93	78,51	62,68	75,25	63,06	44,24	44,15	43,93
		ACTIVO CORRIENTE (%)	35,20	32,39	38,23	40,93	41,07	21,49	37,32	24,75	36,94	55,76	55,85	56,07
		PATRIMONIO NETO (%)	25,58	30,39	27,90	35,18	29,51	30,84	26,25	15,56	31,14	56,75	62,06	63,98
		PASIVO FIJO (%)	37,16	39,89	32,63	27,94	30,24	47,62	37,34	63,47	37,27	19,82	15,49	15,69
		PASIVO CORRIENTE (%)	37,26	29,73	39,47	36,88	40,25	21,54	36,40	20,97	31,59	23,43	22,45	20,33

4. Análisis específico: viajeros

4.4 Análisis por especialidad: transporte urbano

Estructura de costes

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		APROVISIONAMIENTOS (%)	19,22	18,53	19,40	16,64	17,66	18,48	19,19	19,04	17,62	18,41	17,54	18,03
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,53	1,86	2,32	1,52	1,42	1,80	1,94	2,09	1,45	1,16	0,85	0,75
		GASTOS DE PERSONAL (%)	53,07	53,91	52,94	55,96	55,79	55,04	54,47	55,02	56,61	56,30	56,32	56,43
		AMORTIZACIONES (%)	10,92	10,54	10,26	10,93	10,43	9,84	9,63	8,75	8,57	8,24	8,47	8,75
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	15,26	15,16	15,08	14,95	14,70	14,84	14,77	15,09	15,76	15,90	16,81	16,05
URBANO	GRAN EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	18,47	17,97	19,21	16,17	17,16	17,79	18,44	18,47	16,33	17,63	16,62	16,19
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,36	1,66	2,17	1,23	1,32	1,65	1,75	1,91	1,23	0,89	0,64	0,54
		GASTOS DE PERSONAL (%)	59,31	59,85	58,05	61,39	61,39	60,73	60,09	60,46	63,03	62,46	63,43	62,98
		AMORTIZACIONES (%)	10,06	9,58	9,63	10,14	9,65	9,19	8,99	8,06	7,91	7,29	7,57	7,94
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	10,80	10,93	10,94	11,07	10,48	10,64	10,73	11,11	11,50	11,72	11,74	12,36
	MEDIANA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	25,91	23,75	23,76	21,10	22,02	23,82	27,14	25,25	24,39	23,79	21,08	26,83
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,79	2,29	2,30	2,13	1,32	2,00	1,80	1,65	2,35	1,94	1,07	1,07
		GASTOS DE PERSONAL (%)	36,60	37,96	41,52	43,33	41,96	41,96	40,03	41,68	40,76	42,61	38,85	41,42
		AMORTIZACIONES (%)	11,99	12,16	10,60	11,68	11,79	10,86	10,89	10,07	9,54	9,73	9,53	9,77
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	23,71	23,84	21,83	21,76	22,90	21,36	20,15	21,35	22,96	21,93	29,47	20,91
	PEQUEÑA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	18,34	17,29	17,45	16,18	17,17	18,32	17,80	18,26	19,23	17,54	19,21	19,56
		GASTOS FINANCIEROS (%)	2,07	2,44	3,04	2,53	2,00	2,02	2,91	1,82	1,75	1,78	1,53	1,41
		GASTOS DE PERSONAL (%)	37,38	38,14	37,69	38,97	38,80	38,93	39,05	39,46	39,11	40,03	40,25	40,06
		AMORTIZACIONES (%)	13,76	13,69	12,83	13,98	13,21	12,12	11,57	11,33	10,97	11,44	11,50	11,45
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	28,45	28,44	28,99	28,35	28,83	28,61	28,68	29,13	28,94	29,21	27,52	27,52
	MICROEMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	14,09	13,96	12,81	11,76	14,41	11,78	12,28	10,92	13,81	20,40	12,50	11,68
		GASTOS FINANCIEROS (%)	2,55	3,36	3,09	2,24	1,65	5,70	2,73	14,27	2,12	1,61	1,72	1,40
		GASTOS DE PERSONAL (%)	31,56	33,00	33,25	38,42	38,12	36,48	38,23	32,83	37,36	34,83	38,67	39,06
		AMORTIZACIONES (%)	16,35	17,08	14,67	15,82	13,29	11,06	12,29	9,59	9,39	9,53	10,77	11,39
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	35,46	32,60	36,18	31,77	32,53	34,99	34,47	32,40	37,32	33,63	36,34	36,47

4. Análisis específico: viajeros

4.4 Análisis por especialidad: transporte urbano

Estructura de resultados empresariales

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-217,82	-276,53	-123,51	-68,61	-1,32	-33,63	-17,70	-43,81	32,70	42,83	-9,50	76,55
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-184,62	-234,93	-100,46	-37,26	29,01	-8,16	6,02	-19,79	60,72	72,03	15,67	100,46
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	137,86	123,66	245,39	296,73	345,12	300,31	308,73	251,48	301,39	294,21	240,19	341,15
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	214,27	174,74	189,70	232,28	293,90	241,90	245,22	194,49	254,15	248,58	209,08	312,93
URBANO	GRAN EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-3.730,06	-4.376,77	-2.374,55	-1.862,36	-527,35	-1.001,03	-499,29	-1.001,20	21,94	5,73	-358,52	901,64
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-3.410,64	-3.940,65	-2.152,85	-1.532,21	-184,05	-723,69	-200,90	-722,59	361,35	341,02	-68,10	1.178,65
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	67,57	-456,62	1.497,21	2.238,48	3.343,24	2.874,81	3.485,59	2.451,90	3.330,69	3.118,40	2.784,86	4.344,20
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	1.363,01	338,94	957,28	1.631,87	2.834,42	2.282,94	2.704,58	1.763,41	2.744,01	2.602,46	2.444,12	4.090,09
	MEDIANA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	29,92	93,84	178,60	285,43	240,07	259,27	168,80	143,87	221,49	214,69	-135,66	195,98
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	109,42	165,13	226,66	358,86	302,87	330,96	217,98	193,68	282,40	277,27	-73,43	250,07
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	582,56	664,81	719,52	850,22	767,96	822,85	667,20	584,38	663,34	656,18	330,70	623,89
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	588,56	643,86	631,68	681,92	663,61	690,01	582,81	527,89	608,93	577,06	291,13	566,89
	PEQUEÑA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	10,88	5,36	22,26	32,62	18,77	9,31	-0,43	16,77	29,63	42,87	31,63	28,22
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	22,42	13,99	29,81	42,13	26,01	15,90	5,38	24,29	39,16	54,81	41,27	37,38
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	132,10	126,39	138,27	154,35	132,83	123,58	113,41	113,86	127,70	143,97	130,71	127,33
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	127,90	122,33	117,04	130,21	113,02	99,72	89,02	98,56	107,13	120,78	111,98	108,66
	MICROEMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-3,22	-3,32	1,25	-2,02	-2,79	-14,15	-9,72	-22,18	-6,34	4,04	4,90	-2,58
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-0,99	-1,35	3,08	-0,63	-1,63	-13,17	-8,77	-20,98	-5,23	6,64	7,31	-1,07
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	20,98	22,94	23,04	20,68	15,75	7,90	10,61	12,84	8,25	19,63	19,95	12,26
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	20,65	39,93	19,29	18,45	13,41	4,61	8,37	-1,52	6,29	17,14	16,58	11,36

4. Análisis específico: viajeros

4.4 Análisis por especialidad: transporte urbano

Ratios de liquidez

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,60	0,59	0,90	0,95	1,04	1,13	1,15	1,13	1,31	1,28	1,30	1,31
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,12	0,12	0,16	0,15	0,16	0,16	0,20	0,20	0,27	0,28	0,31	0,30
URBANO	GRAN EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,47	0,46	0,77	0,80	0,90	1,09	1,10	1,04	1,12	0,96	1,10	1,13
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,08	0,08	0,11	0,09	0,10	0,12	0,17	0,15	0,22	0,21	0,25	0,22
	MEDIANA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,18	1,12	1,44	1,49	1,57	1,09	1,15	1,19	2,03	1,82	1,55	1,53
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,31	0,28	0,35	0,25	0,32	0,18	0,23	0,28	0,33	0,35	0,38	0,44
	PEQUEÑA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,21	1,27	1,31	1,38	1,39	1,36	1,37	1,44	1,39	1,60	1,59	1,57
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,29	0,30	0,33	0,39	0,32	0,26	0,28	0,32	0,37	0,44	0,47	0,47
	MICROEMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,95	1,10	0,97	1,11	1,02	1,00	1,03	1,18	1,17	2,38	2,49	2,76
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,32	0,40	0,25	0,33	0,37	0,29	0,31	0,33	0,36	0,40	0,42	0,50

4. Análisis específico: viajeros

4.4 Análisis por especialidad: transporte urbano

Ratios de solvencia

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,40	1,33	1,71	1,76	1,73	1,71	1,78	1,79	1,89	2,01	2,01	2,10
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,71	0,75	0,59	0,57	0,58	0,58	0,56	0,56	0,53	0,50	0,50	0,48
URBANO	GRAN EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,33	1,24	1,70	1,75	1,72	1,72	1,79	1,81	1,82	1,92	1,97	2,13
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,75	0,81	0,59	0,57	0,58	0,58	0,56	0,55	0,55	0,52	0,51	0,47
	MEDIANA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,78	1,72	1,97	1,93	1,93	1,77	1,85	1,90	2,30	2,35	2,25	2,21
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,56	0,58	0,51	0,52	0,52	0,56	0,54	0,53	0,44	0,43	0,44	0,45
	PEQUEÑA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,54	1,51	1,63	1,68	1,68	1,72	1,75	1,86	1,87	1,93	1,84	1,83
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,65	0,66	0,61	0,59	0,60	0,58	0,57	0,54	0,54	0,52	0,54	0,55
	MICROEMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,36	1,45	1,39	1,54	1,42	1,45	1,36	1,18	1,45	2,31	2,64	2,78
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,74	0,69	0,72	0,65	0,70	0,69	0,74	0,84	0,69	0,43	0,38	0,36

4. Análisis específico: viajeros

4.4 Análisis por especialidad: transporte urbano

Ratios de estructura financiera

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,71	0,68	0,95	0,97	1,02	1,06	1,06	1,06	1,13	1,11	1,13	1,13
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,39	0,35	0,61	0,63	0,63	0,63	0,65	0,65	0,73	0,76	0,79	0,81
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-361.343	-414.574	-75.123	-37.566	29.079	94.953	100.593	86.103	198.736	171.502	211.904	221.580
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,24	1,08	1,79	1,83	1,64	1,45	1,58	1,59	1,83	2,17	2,29	2,52
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,39	0,32	0,71	0,76	0,73	0,71	0,78	0,79	0,89	1,01	1,01	1,10
URBANO	GRAN EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,58	0,52	0,87	0,90	0,95	1,04	1,04	1,02	1,05	0,99	1,04	1,06
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,32	0,26	0,59	0,60	0,61	0,62	0,64	0,63	0,65	0,66	0,73	0,78
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-391.268	-448.205	-132.302	-108.032	-52.099	44.004	44.148	16.530	45.385	-14.032	45.796	63.339
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,25	1,00	2,06	2,07	1,74	1,45	1,58	1,61	1,65	2,01	2,33	2,85
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,31	0,23	0,70	0,75	0,72	0,72	0,79	0,81	0,82	0,92	0,97	1,13
	MEDIANA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,08	1,06	1,18	1,21	1,25	1,05	1,09	1,11	1,47	1,36	1,26	1,22
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,67	0,66	0,77	0,79	0,82	0,71	0,77	0,79	1,09	1,03	0,96	0,90
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	10.667	9.442	27.487	31.953	41.748	10.819	15.635	19.979	100.350	86.107	66.336	62.556
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,63	1,65	1,92	1,88	1,89	2,09	2,39	2,54	2,84	3,17	3,19	2,79
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,78	0,72	0,97	0,93	0,93	0,77	0,85	0,90	1,30	1,35	1,25	1,21
	PEQUEÑA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,11	1,14	1,14	1,16	1,16	1,16	1,14	1,20	1,20	1,26	1,24	1,22
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,57	0,55	0,61	0,65	0,64	0,67	0,66	0,76	0,78	0,81	0,75	0,73
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	19.988	23.704	30.065	36.998	39.168	40.175	40.312	45.976	49.827	69.892	70.233	65.536
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,05	0,94	1,15	1,25	1,23	1,37	1,37	1,74	1,91	1,82	1,54	1,49
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,54	0,51	0,63	0,68	0,68	0,72	0,75	0,86	0,87	0,93	0,84	0,83
	MICROEMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,96	1,03	0,98	1,07	1,01	1,00	1,01	1,05	1,08	1,73	1,76	1,81
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,39	0,45	0,45	0,60	0,50	0,39	0,42	0,21	0,49	1,28	1,41	1,46
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-730	484	-373	1.514	263	-44	498	3.619	3.175	29.534	29.538	30.148
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,69	0,76	0,86	1,26	0,98	0,65	0,70	0,25	0,84	2,86	4,01	4,08
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,34	0,44	0,39	0,54	0,42	0,45	0,36	0,18	0,45	1,31	1,64	1,78

4. Análisis específico: viajeros

4.4 Análisis por especialidad: transporte urbano

Ratios de endeudamiento

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	72,00	75,69	58,57	56,94	57,65	58,40	56,28	55,92	52,98	49,87	49,86	47,72
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	49,40	53,22	35,48	33,43	31,79	29,78	28,69	28,17	27,26	26,73	27,97	26,95
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	22,61	22,47	23,09	23,51	25,86	28,62	27,59	27,76	25,72	23,14	21,89	20,76
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	68,60	70,32	60,57	58,71	55,15	50,99	50,97	50,37	51,45	53,60	56,10	56,48
URBANO	GRAN EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	76,10	81,32	58,92	56,99	57,99	58,29	55,91	55,34	54,84	52,00	50,73	47,04
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	57,01	62,70	38,95	36,17	33,85	29,58	28,08	27,64	27,51	28,17	29,58	28,43
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	19,09	18,63	19,97	20,82	24,14	28,71	27,84	27,71	27,33	23,83	21,15	18,60
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	74,92	77,09	66,11	63,47	58,37	50,75	50,21	49,94	50,16	54,18	58,31	60,45
	MEDIANA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	56,32	58,05	50,85	51,84	51,68	56,45	53,98	52,56	43,56	42,63	44,36	45,29
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	29,53	32,57	25,23	26,16	26,10	35,63	34,75	33,90	23,65	24,51	26,94	25,68
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	26,79	25,48	25,62	25,68	25,58	20,82	19,24	18,66	19,91	18,12	17,42	19,61
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	52,43	56,11	49,62	50,46	50,51	63,11	64,37	64,49	54,30	57,50	60,73	56,70
	PEQUEÑA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	65,07	66,21	61,38	59,43	59,54	58,16	57,03	53,84	53,62	51,77	54,36	54,57
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	31,72	30,43	27,78	26,99	26,63	27,58	25,68	27,30	29,27	25,25	24,72	24,13
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	33,35	35,78	33,60	32,43	32,91	30,58	31,36	26,54	24,34	26,52	29,64	30,43
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	48,74	45,96	45,26	45,42	44,73	47,42	45,02	50,71	54,60	48,78	45,47	44,22
	MICROEMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	74,42	69,61	72,10	64,82	70,49	69,16	73,75	84,44	68,86	43,25	37,94	36,02
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	37,26	29,73	39,47	36,88	40,25	21,54	36,40	20,97	31,59	23,43	22,45	20,33
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	37,16	39,89	32,63	27,94	30,24	47,62	37,34	63,47	37,27	19,82	15,49	15,69
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	50,06	42,70	54,75	56,90	57,10	31,15	49,36	24,83	45,87	54,18	59,18	56,45

4. Análisis específico: viajeros

4.4 Análisis por especialidad: transporte urbano

Ratios económicos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-7,22	-7,86	-3,71	-2,14	-0,04	-1,01	-0,56	-1,46	1,11	1,53	-0,32	2,38
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-25,99	-32,50	-8,96	-4,96	-0,09	-2,42	-1,29	-3,32	2,36	3,04	-0,64	4,55
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-9,27	-10,34	-5,13	-2,93	-0,06	-1,44	-0,80	-2,01	1,51	2,11	-0,45	3,52
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-7,85	-8,77	-4,17	-1,59	1,25	-0,35	0,27	-0,91	2,81	3,55	0,75	4,61
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	5,87	4,63	10,21	12,67	14,88	12,90	13,97	11,57	14,00	14,51	11,44	15,69
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	9,12	6,54	7,89	9,93	12,67	10,39	11,10	8,94	11,80	12,26	9,96	14,39
		APALANCAMIENTO	4,57	5,09	4,18	7,61	1,45	-0,81	0,29	-2,56	1,56	1,62	1,08	1,72
URBANO	GRAN EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-10,60	-11,75	-6,53	-4,95	-1,36	-2,51	-1,31	-2,89	0,06	0,02	-0,97	2,16
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-44,79	-63,36	-15,89	-11,50	-3,23	-6,03	-2,98	-6,47	0,14	0,04	-1,97	4,07
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-13,89	-15,46	-9,05	-6,74	-1,95	-3,44	-1,77	-3,66	0,08	0,02	-1,23	2,99
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-12,70	-13,92	-8,21	-5,54	-0,68	-2,48	-0,71	-2,64	1,25	1,25	-0,23	3,90
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	0,25	-1,61	5,71	8,10	12,34	9,87	12,38	9,18	11,82	11,45	9,58	14,39
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	5,07	1,20	3,65	5,90	10,46	7,84	9,60	6,60	9,73	9,55	8,41	13,55
		APALANCAMIENTO	4,72	5,97	3,00	2,68	7,48	3,70	-1,87	5,30	1,35	1,44	-2,03	1,76
	MEDIANA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	0,74	2,05	3,79	6,03	4,95	4,82	3,24	2,73	3,40	3,44	-2,11	3,33
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	1,70	4,89	7,70	12,52	10,24	11,07	7,04	5,76	6,02	6,00	-3,79	6,08
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	0,89	2,72	5,13	8,14	7,13	7,51	5,01	4,38	6,55	6,37	-3,90	5,68
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	3,24	4,79	6,52	10,23	8,99	9,59	6,47	5,89	8,35	8,23	-2,11	7,24
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	17,23	19,29	20,68	24,24	22,80	23,84	19,80	17,77	19,62	19,47	9,50	18,07
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	17,41	18,69	18,16	19,44	19,70	19,99	17,29	16,05	18,01	17,13	8,36	16,42
		APALANCAMIENTO	0,81	1,40	1,57	1,79	1,88	1,92	1,84	1,91	1,54	1,59	2,31	1,73
	PEQUEÑA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,31	0,63	2,44	3,48	1,94	0,95	-0,04	1,76	2,91	4,21	3,11	2,80
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	3,76	1,88	6,32	8,57	4,79	2,26	-0,09	3,82	6,28	8,72	6,81	6,15
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,60	0,80	3,30	4,80	2,77	1,36	-0,06	2,57	4,51	6,44	4,64	4,17
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	3,30	2,08	4,41	6,20	3,84	2,32	0,80	3,73	5,96	8,24	6,04	5,52
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	19,47	18,87	20,56	22,76	19,67	18,06	16,89	17,51	19,47	21,64	19,18	18,85
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	18,85	18,26	17,40	19,20	16,73	14,57	13,26	15,16	16,34	18,15	16,43	16,08
		APALANCAMIENTO	1,44	1,22	1,67	1,81	1,64	1,09	0,45	1,52	1,67	1,72	1,80	1,75
	MICROEMPRE..	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-1,75	-1,39	0,64	-0,98	-1,70	-3,69	-4,30	-5,97	-2,78	1,18	1,55	-0,76
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-6,92	-4,63	2,28	-2,80	-5,77	-11,97	-16,37	-38,35	-8,92	2,08	2,50	-1,19
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-2,91	-3,18	1,17	-1,88	-2,75	-13,75	-9,31	-21,17	-6,45	4,09	5,12	-2,63
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-0,90	-1,29	2,89	-0,59	-1,61	-12,79	-8,40	-20,02	-5,33	6,73	7,63	-1,09
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	18,96	21,99	21,59	19,11	15,53	7,67	10,16	12,25	8,40	19,89	20,82	12,52
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	18,66	38,29	18,08	17,15	13,22	4,48	8,02	-1,45	6,41	17,37	17,30	11,60
		APALANCAMIENTO	-4,07	-2,90	1,76	-1,20	-32,36	6,43	6,30	155,92	5,52	1,51	1,35	20,54

4. Análisis específico: viajeros

4.4 Análisis por especialidad: transporte urbano

Ratios operativos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	73,06	78,78	66,72	58,34	77,09	90,96	73,07	62,80	64,52	65,15	68,78	73,42
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	50,65	48,51	140,87	167,98	165,96	148,26	130,57	135,31	142,25	131,75	129,94	133,22
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,78	0,76	0,72	0,73	0,70	0,70	0,70	0,73	0,73	0,72	0,71	0,68
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,11	1,10	1,06	1,07	1,04	1,05	1,05	1,07	1,14	1,10	1,11	1,04
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,63	2,43	2,27	2,30	2,11	2,07	2,13	2,28	2,05	2,12	1,95	1,92
URBANO	GRAN EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	68,16	73,32	60,51	49,12	72,65	86,28	64,96	50,54	41,44	41,04	54,18	70,61
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	78,87	72,57	154,06	188,03	185,88	163,94	133,19	136,41	155,73	137,08	142,44	145,64
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,76	0,76	0,72	0,73	0,70	0,73	0,74	0,79	0,83	0,83	0,79	0,72
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,04	1,06	1,03	1,03	1,00	1,08	1,07	1,11	1,20	1,14	1,16	1,07
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,88	2,66	2,41	2,55	2,28	2,27	2,40	2,74	2,72	3,07	2,42	2,24
	MEDIANA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	76,00	90,24	86,37	84,25	89,98	105,61	91,48	86,99	142,42	138,24	109,25	68,09
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	14,43	18,53	111,29	131,11	135,30	117,42	116,69	124,27	94,57	98,54	87,39	102,23
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,84	0,75	0,74	0,74	0,69	0,64	0,65	0,62	0,52	0,54	0,54	0,59
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,29	1,18	1,16	1,21	1,17	1,05	1,08	1,04	1,00	0,97	0,93	0,96
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,41	2,07	2,02	1,91	1,70	1,65	1,62	1,55	1,08	1,21	1,29	1,49
	PEQUEÑA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	88,71	91,43	77,08	75,33	85,90	98,79	91,10	94,55	97,42	91,02	89,23	85,92
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			119,71	131,71	128,75	124,55	127,65	138,65	136,35	136,50	127,80	119,00
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,82	0,79	0,74	0,72	0,70	0,70	0,64	0,68	0,65	0,65	0,67	0,67
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,33	1,29	1,16	1,15	1,11	1,12	0,98	1,13	1,09	1,10	1,11	1,08
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,13	2,04	2,03	1,95	1,89	1,85	1,82	1,74	1,58	1,61	1,70	1,76
	MICROEMPRE..	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	100,33	113,98	85,57	92,41	81,73	104,91	106,59	112,06	125,44	148,96	126,70	108,67
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			157,60	164,19	142,69	148,90	179,41	148,09	168,91	176,16	201,94	205,87
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,60	0,44	0,54	0,52	0,62	0,27	0,46	0,28	0,43	0,29	0,30	0,29
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	0,93	0,65	0,88	0,89	1,05	0,34	0,74	0,37	0,68	0,65	0,69	0,66
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,71	1,35	1,42	1,28	1,51	1,25	1,24	1,14	1,17	0,52	0,54	0,52

5. Análisis global: mercancías

5.1 Análisis según la dimensión empresarial

- Según el análisis del **perfil sectorial**, en el transporte de mercancías la estructura empresarial por nº de empresas indica que es en las pequeñas y microempresas donde se concentra el mayor número de compañías (más del 80% durante el periodo). Como en casos anteriores, el mercado se encuentra muy atomizado.
- Por otra parte, en términos de facturación se observa que son las grandes empresas las que concentran el mayor volumen de facturación, es decir, entre el 55% y el 60% del total. Una distribución que se mantiene relativamente estable a lo largo del periodo analizado.
- En cuanto al **perfil empresarial**, se detecta una tendencia decreciente de la facturación por empresa en las medianas, pequeñas y microempresas, y en las empresas grandes una tendencia creciente (con una tasa de crecimiento del 18% entre 2017 y 2006).
- En términos de facturación por empleado, también existe una evolución positiva en las grandes y microempresas, con una tendencia relativamente decreciente en las medianas empresas y constante en las pequeñas empresas. No obstante, la productividad disminuye en las medianas y pequeñas empresas, debido a los incrementos superiores de los gastos de personal por empleado. Por otra parte, en las grandes empresas, entre 2017 y 2006, la facturación por empleado crece alrededor del 15% y los gastos de personal por empleado alrededor del 10%, lo que implica un aumento de la productividad para estas empresas, también crece ligeramente para las microempresas.
- La evolución del número de empleados por empresa es relativamente estable para todos los tamaños de empresa, menos para las grandes compañías donde existen mayores fluctuaciones.
- Es importante resaltar que la facturación por empleado aumenta considerablemente a medida que aumenta el tamaño empresarial, en mayor medida que lo hacen los gastos de personal por empleado. Esto es debido, muy probablemente, a los mayores ingresos obtenidos mediante subcontratación de flota por empresas de mayor tamaño.

5. Análisis global: mercancías

5.1 Análisis según la dimensión empresarial

Perfil sectorial

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(MERCANCÍAS)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GRAN EMPRESA	5,59%	6,40%	5,43%	4,43%	4,72%	4,64%	4,65%	4,56%	4,46%	4,65%	4,08%	4,24%
MEDIANA EMPRESA	15,13%	16,60%	14,13%	11,79%	11,79%	11,66%	10,92%	10,74%	10,23%	10,54%	9,59%	10,18%
PEQUEÑA EMPRESA	58,76%	59,65%	57,31%	54,90%	53,41%	51,66%	48,69%	47,98%	48,89%	48,31%	49,81%	51,83%
MICROEMPRESA	20,52%	17,34%	23,14%	28,87%	30,08%	32,04%	35,74%	36,72%	36,41%	36,51%	36,51%	33,75%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(MERCANCÍAS)

GRAN EMPRESA	55,01%	56,88%	57,32%	58,44%	60,12%	57,24%	61,60%	59,05%	59,73%	60,12%	58,88%	59,44%
MEDIANA EMPRESA	23,63%	23,25%	22,07%	20,09%	19,34%	21,33%	19,03%	20,38%	19,33%	19,54%	19,07%	19,03%
PEQUEÑA EMPRESA	20,36%	19,07%	19,49%	20,00%	19,06%	19,78%	17,69%	18,71%	19,03%	18,52%	20,02%	19,74%
MICROEMPRESA	1,00%	0,80%	1,12%	1,47%	1,47%	1,64%	1,68%	1,85%	1,91%	1,82%	2,03%	1,80%

5. Análisis global: mercancías

5.1 Análisis según la dimensión empresarial

Perfil empresarial

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	2.167	2.398	2.159	1.950	2.004	1.843	1.927	1.782	1.784	1.817	1.691	1.800
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	14	15	14	14	13	11	12	11	10	11	11	11
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	153,68	159,83	156,51	144,06	153,57	161,74	162,55	168,11	178,10	158,09	158,44	160,30
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	29,96	31,43	32,89	34,72	34,69	33,39	35,16	32,75	30,52	31,93	32,14	32,75
MERCANCÍAS	GRAN EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	21.350	21.310	22.817	25.730	25.516	22.752	25.556	23.067	23.882	23.488	24.385	25.240
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	105	102	107	138	127	100	118	97	91	102	105	109
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	202,43	208,17	213,72	185,85	200,59	227,34	216,74	238,98	261,67	229,74	232,53	232,42
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	35,34	36,90	40,24	43,11	42,34	40,58	43,38	40,04	38,86	38,50	38,85	38,92
	MEDIANA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.382	3.359	3.373	3.322	3.290	3.372	3.359	3.385	3.371	3.369	3.361	3.363
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	21	21	22	22	21	21	21	20	20	23	23	23
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	159,03	161,33	152,85	149,36	157,20	164,26	162,19	167,00	167,24	146,34	146,58	145,62
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	28,96	29,72	30,08	30,74	32,01	32,65	31,82	31,94	30,26	30,88	31,29	31,64
	PEQUEÑA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	751	766	734	710	715	706	700	695	694	696	679	685
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	8	8	8	8	7	7	7	7	7	7	7	7
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	97,46	99,31	96,08	93,50	96,73	97,91	99,87	100,74	106,39	94,73	96,74	97,28
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	25,05	26,04	26,87	27,26	27,38	27,59	27,92	27,14	23,85	26,92	27,43	28,25
	MICROEMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	108	110	104	98	98	94	90	89	93	90	94	95
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	47,58	48,72	47,53	46,26	47,11	47,51	45,78	46,10	48,98	43,05	49,38	51,33
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	16,57	18,22	18,06	18,55	17,90	17,64	16,88	16,08	12,91	17,72	17,20	17,71

- En relación a la **estructura del balance,** en prácticamente todo el periodo analizado se observa en las microempresas un predominio del activo fijo sobre el activo corriente de forma constante en todo el periodo, en comparación el resto de tamaños de empresas. En las medianas empresas, las inversiones de corto plazo (activo corriente) tienen un peso menor que las inversiones a largo plazo durante el periodo. En contraste, si bien en las grandes empresas existe un predominio de las inversiones en activo fijo en prácticamente todo el periodo analizado, en los tres primeros años la situación es inversa; al contrario sucede con las pequeñas empresas, donde entre 2013 y 2006 las inversiones en activos fijos son superiores a las de corto plazo y, posteriormente, el activo corriente es superior.
- Por otra parte, el elevado peso (entre el 55% y el 62%) de los recursos permanentes (patrimonio neto y pasivo fijo) en grandes, medianas y pequeñas empresas indica un equilibrio financiero a largo plazo (valores por encima del activo fijo), excepto para las microempresas donde se observan ciertas tensiones financieras a largo plazo en todos los años, menos en los tres últimos (2015, 2016 y 2017).
- Asimismo, existen menos tensiones de liquidez en las grandes, medianas y pequeñas empresas, donde el activo corriente supera al pasivo corriente, en comparación con las microempresas, donde los problemas de liquidez parecen ser más preocupantes entre 2006 y 2014.
- En cuanto a la **estructura de costes,** en el intervalo de tiempo analizado, las grandes, medianas y pequeñas empresas tienen un mayor peso de los aprovisionamientos (a mayor tamaño, mayor es el peso) y en las microempresas el mayor peso recae en otros gastos de explotación (alrededor del 40% en media).
- Las amortizaciones suelen ser un mayor coste en términos porcentuales para las microempresas. Para estas empresas, si bien se reduce con el transcurso de los años, llega a alcanzar el 10% del total al inicio del periodo. En el resto de empresas la dinámica es similar, pero a medida que aumenta el tamaño empresarial, el peso de las amortizaciones sobre el total disminuye.
- Los gastos financieros tienen un peso similar en todos los sectores, ligeramente superior de el caso de las microempresas (en algunos casos supera el 2%)

- En cuanto a la **estructura de resultados empresariales** describe una situación mejor para las grandes empresas en todos los indicadores. En estas, si bien existen fluctuaciones en el periodo (particularmente a la baja en el periodo de crisis económica) en los resultados del ejercicio y actividades ordinarias por empresa, posteriormente (tras la recuperación postcrisis) y en los indicadores de EBITDA por empresa y el cash flow por empresa, se muestra una evolución positiva.
- Asimismo, se observa en los análisis una situación precaria en las microempresas, con peores resultados empresariales y con más dificultad para generar recursos por el desarrollo de su actividad.

5. Análisis global: mercancías

5.1 Análisis según la dimensión empresarial

Estructura del balance

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ACTIVO FIJO (%)	47,33	48,39	49,74	61,63	59,44	48,01	57,94	59,80	59,47	57,97	57,38	56,23
		ACTIVO CORRIENTE (%)	52,67	51,61	50,26	38,37	40,56	51,99	42,06	40,20	40,53	42,03	42,62	43,77
		PATRIMONIO NETO (%)	30,07	31,08	33,36	34,16	33,73	35,02	35,18	38,56	38,47	39,79	41,37	41,12
		PASIVO FIJO (%)	22,46	22,97	23,79	30,46	33,23	20,47	31,79	29,14	29,05	27,74	25,57	24,48
		PASIVO CORRIENTE (%)	47,47	45,95	42,85	35,38	33,03	44,51	33,03	32,30	32,48	32,47	33,06	34,40
MERCANCÍAS	GRAN EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	44,48	45,87	46,43	67,90	64,76	46,41	62,88	66,20	65,65	63,54	63,09	60,97
		ACTIVO CORRIENTE (%)	55,52	54,13	53,57	32,10	35,24	53,59	37,12	33,80	34,35	36,46	36,91	39,03
		PATRIMONIO NETO (%)	26,84	28,05	31,24	32,49	32,35	32,96	33,89	38,70	37,86	39,28	41,77	40,52
		PASIVO FIJO (%)	22,01	21,94	22,30	34,72	38,82	18,78	37,68	33,89	33,68	31,55	28,62	27,02
		PASIVO CORRIENTE (%)	51,15	50,01	46,46	32,79	28,84	48,26	28,43	27,41	28,45	29,16	29,60	32,45
	MEDIANA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	45,79	46,71	49,04	46,67	45,32	44,48	43,71	44,14	45,26	47,46	46,93	46,88
		ACTIVO CORRIENTE (%)	54,21	53,29	50,96	53,33	54,68	55,52	56,29	55,86	54,74	52,54	53,07	53,12
		PATRIMONIO NETO (%)	34,59	35,91	36,16	38,51	38,12	38,54	37,80	38,61	40,19	42,48	41,84	43,04
		PASIVO FIJO (%)	21,23	21,53	22,95	20,71	19,76	19,22	19,57	19,66	20,21	19,96	19,75	19,13
		PASIVO CORRIENTE (%)	44,18	42,56	40,89	40,78	42,12	42,24	42,63	41,73	39,60	37,55	38,41	37,83
	PEQUEÑA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	51,41	53,30	54,55	52,59	51,10	51,29	50,02	48,42	47,43	47,21	47,83	49,20
		ACTIVO CORRIENTE (%)	48,59	46,70	45,45	47,41	48,90	48,71	49,98	51,58	52,57	52,79	52,17	50,80
		PATRIMONIO NETO (%)	31,50	32,17	34,82	35,86	35,97	36,57	37,97	38,66	39,29	40,45	40,34	41,57
		PASIVO FIJO (%)	24,23	26,04	26,88	24,94	24,31	23,47	21,75	20,61	20,38	21,66	21,67	21,34
		PASIVO CORRIENTE (%)	44,27	41,80	38,30	39,19	39,72	39,96	40,28	40,73	40,34	37,89	37,99	37,10
	MICROEMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	69,63	66,01	65,06	61,50	58,81	60,90	60,69	59,59	59,80	55,37	57,91	56,48
		ACTIVO CORRIENTE (%)	30,37	33,99	34,94	38,50	41,19	39,10	39,31	40,41	40,20	44,63	42,09	43,52
		PATRIMONIO NETO (%)	34,71	35,36	33,41	36,78	30,20	31,03	34,90	35,45	38,84	34,31	38,38	40,25
		PASIVO FIJO (%)	24,36	26,93	27,07	24,40	27,72	25,70	20,93	21,37	20,06	21,91	21,08	22,57
		PASIVO CORRIENTE (%)	40,93	37,71	39,52	38,83	42,08	43,28	44,16	43,18	41,10	43,79	40,54	37,17

5. Análisis global: mercancías

5.1 Análisis según la dimensión empresarial

Estructura de costes

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		APROVISIONAMIENTOS (%)	51,38	50,71	50,74	43,55	46,34	52,25	47,78	53,38	53,16	53,02	50,98	50,63
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,04	1,25	1,39	1,52	1,33	0,97	1,42	1,45	1,38	1,14	0,89	0,74
		GASTOS DE PERSONAL (%)	19,67	19,87	20,64	22,89	21,57	20,25	20,60	19,05	18,87	19,25	20,41	20,50
		AMORTIZACIONES (%)	4,39	4,33	4,16	5,44	4,91	3,61	4,15	3,28	3,13	3,25	3,47	3,51
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	23,52	23,85	23,07	26,60	25,85	22,91	26,05	22,84	23,46	23,34	24,26	24,61
MERCANCÍAS	GRAN EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	58,44	57,19	57,89	45,75	49,52	60,02	51,11	60,65	60,28	60,69	59,30	59,04
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,92	1,12	1,22	1,51	1,42	0,79	1,53	1,62	1,52	1,19	0,85	0,65
		GASTOS DE PERSONAL (%)	17,48	17,81	18,47	21,57	19,86	17,61	18,85	16,33	15,97	15,95	16,68	16,69
		AMORTIZACIONES (%)	3,04	3,02	2,94	4,89	4,48	2,67	3,98	2,70	2,45	2,43	2,61	2,67
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	20,12	20,86	19,48	26,28	24,72	18,91	24,54	18,70	19,77	19,73	20,56	20,96
	MEDIANA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	50,81	49,93	49,64	49,26	50,02	51,22	51,66	51,88	50,22	49,74	48,34	47,78
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,99	1,21	1,42	1,25	0,96	0,98	1,03	0,99	1,09	0,98	0,85	0,74
		GASTOS DE PERSONAL (%)	18,72	18,93	19,69	20,49	20,25	19,72	19,45	19,14	20,16	20,89	21,77	22,06
		AMORTIZACIONES (%)	5,37	5,30	4,95	5,33	4,82	4,09	3,65	3,54	3,89	4,22	4,38	4,39
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	24,11	24,63	24,30	23,67	23,95	23,99	24,21	24,45	24,63	24,17	24,66	25,02
	PEQUEÑA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	34,58	33,79	33,34	33,55	34,93	34,68	35,13	35,79	35,38	35,60	32,29	30,95
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,35	1,60	1,75	1,70	1,31	1,38	1,40	1,34	1,19	1,11	0,96	0,96
		GASTOS DE PERSONAL (%)	26,08	26,59	27,31	28,36	27,49	27,17	26,89	26,29	26,30	26,95	28,96	29,53
		AMORTIZACIONES (%)	6,71	6,83	6,48	6,87	6,03	5,35	4,88	4,47	4,31	4,60	4,89	4,99
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	31,28	31,20	31,13	29,52	30,24	31,42	31,70	32,12	32,83	31,75	32,90	33,58
	MICROEMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	17,14	15,49	15,50	15,69	16,50	16,74	17,45	18,14	19,53	21,18	15,57	15,53
		GASTOS FINANCIEROS (%)	2,20	2,93	3,08	2,69	2,31	2,23	1,99	1,73	1,65	1,40	1,61	1,47
		GASTOS DE PERSONAL (%)	31,76	32,56	32,36	33,89	32,51	31,76	31,23	30,76	29,84	29,53	33,13	32,77
		AMORTIZACIONES (%)	9,57	9,82	9,51	10,09	9,21	8,30	7,57	6,90	6,07	5,65	6,26	6,36
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	39,32	39,20	39,55	37,65	39,47	40,96	41,76	42,47	42,91	42,24	43,43	43,87

5. Análisis global: mercancías

5.1 Análisis según la dimensión empresarial

Estructura de resultados empresariales

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
MERCANCÍAS	TOTAL	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	34,71	48,14	14,61	-0,36	10,05	3,97	-1,83	21,10	34,37	63,57	46,97	45,34
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	64,60	73,39	26,75	11,60	20,59	12,97	6,35	31,57	47,29	82,37	61,79	59,82
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	170,62	195,53	143,48	142,16	146,99	93,38	111,87	98,48	114,48	153,35	123,57	125,40
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	151,27	167,07	109,53	116,60	115,16	75,07	85,99	84,44	93,06	126,91	106,61	110,52
	GRAN EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	294,82	384,40	137,85	-127,80	184,36	159,62	69,76	327,10	378,94	717,83	568,28	477,89
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	541,45	588,77	243,09	-9,84	304,22	259,54	158,23	443,86	508,24	918,22	732,14	624,20
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	1.298,76	1.378,11	1.160,30	1.662,07	1.855,17	980,48	1.531,02	1.153,29	1.162,77	1.570,66	1.388,95	1.329,56
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	1.054,04	1.109,56	834,94	1.254,11	1.385,08	783,16	1.176,01	993,44	929,86	1.296,27	1.204,08	1.165,26
	MEDIANA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	84,03	92,67	59,99	50,44	44,20	36,18	25,33	59,61	87,35	135,73	124,62	131,03
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	122,96	130,74	82,63	71,67	62,62	54,29	41,93	80,50	114,68	174,77	161,79	168,02
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	324,35	326,46	289,19	279,78	246,11	215,66	194,74	223,55	246,99	331,66	299,35	299,25
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	287,88	297,94	232,18	232,87	207,46	178,56	152,20	181,29	211,58	285,90	274,62	284,44
	PEQUEÑA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	11,70	15,79	1,84	-5,37	-3,52	-8,68	-9,73	3,97	12,74	29,08	23,50	22,13
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	21,58	23,66	7,11	-0,31	0,88	-4,80	-5,86	9,18	18,71	38,45	31,46	29,75
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	79,36	85,00	66,10	61,54	53,81	42,80	38,49	42,85	53,25	80,77	70,01	68,08
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	70,92	74,27	53,23	48,29	43,72	33,93	29,31	38,60	42,17	64,17	56,67	56,61
	MICROEMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-6,54	-7,33	-10,06	7,78	-6,56	-9,72	-8,60	-5,55	-1,58	4,34	0,65	1,08
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	15,40	-0,80	-8,95	13,01	-5,10	-8,79	-7,44	-4,40	-0,08	6,69	2,39	2,84
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	11,71	13,83	7,72	6,07	5,22	1,96	2,03	3,44	6,76	14,70	8,94	9,67
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	34,90	13,00	3,87	24,46	6,14	1,16	1,24	2,95	5,80	12,81	7,81	8,30

- El análisis de las **ratios de liquidez** muestra mayores desequilibrios y dificultades de liquidez para las microempresas. En el resto de empresas, aunque se parte de una situación de desequilibrio en los pagos a corto plazo, posteriormente las empresas mejoran progresivamente sus ratios de liquidez a corto plazo, aunque no alcanzan los valores óptimos superiores a 1,5.
- Por otra parte, los datos muestran que, con el paso del tiempo, existen garantías de disponibilidad inmediata (tesorería) en las medianas, pequeñas y microempresas, si bien en las grandes empresas existen mayores tensiones y dificultades para pagos inmediatos, con valores lejos del óptimo (0,3).
- Las **ratios de solvencia**, tanto la garantía estructural como la solvencia a largo plazo, muestran una evolución muy positiva en cualquier tamaño empresarial, lo que una vez más demuestra la capacidad que tiene el activo para solventar todas las deudas y así no entrar en quiebra.
- En lo que respecta a las **ratios de estructura financiera,** las ratios de cobertura del inmovilizado tienen una evolución muy positiva, aunque hay que destacar que las microempresas tienen mayores dificultades para utilizar recursos permanentes (patrimonio neto y pasivo fijo), excepto en los tres últimos años (2015, 2016 y 2017) y financiar con recursos propios las inversiones en medios de producción, lo que implica estar financiado con exigible a corto plazo este tipo de activos. También hay que constatar inestabilidad en las grandes empresas en el periodo de crisis económica.
- En general, el fondo de maniobra es positivo en las empresas, es decir, pueden hacer frente a sus pagos de corto plazo con recursos permanentes, excepto en las microempresas donde existen fluctuaciones (con años en negativo) que demuestran la inestabilidad financiera de estas.
- Las ratios de autonomía financiera muestran que, también, existe dependencia de financiación ajena en las empresas, independientemente del tamaño empresarial.

- Con respecto a las **ratios de endeudamiento,** las empresas en general reducen con el paso del tiempo sus tasas de endeudamiento (total, a largo y corto plazo), principalmente en las grandes empresas es de destacar la reducción en 20 puntos porcentuales entre 2006 y 2017 en el endeudamiento a corto plazo y el incremento de su endeudamiento a largo con el transcurso de los años.
- En cuanto a los **ratios económicos** hay que señalar el impacto de la crisis económica en las empresas. La rentabilidad de los activos de las empresas (ROA) está frecuentemente por debajo del coste de la deuda para el periodo 2006-2017; es decir, valores del ROA por debajo del 3% y 4% de tipo de interés, excepto en los últimos años para las medianas y pequeñas empresas donde se supera el 4%. Por otro lado, los valores de la rentabilidad sobre las ventas (ROS) son superiores en el periodo analizado en las grandes empresas.
- En general, los resultados de los ratios económicos sufren fluctuaciones para cualquier tamaño de empresa, siendo las microempresas las que muestran altibajos negativos en todo el periodo e indican una situación de mayor precariedad rentable que el resto de empresas.
- En cuanto al EBITDA sobre ventas y el cash flow sobre ventas arrojan valores más altos en las medianas y pequeñas empresas. Por su parte, en cuanto al apalancamiento, en las grandes y medianas empresas parece existir un efecto positivo del endeudamiento en la rentabilidad de los recursos propios (patrimonio neto) con valores superiores a 1 en prácticamente todos los años, si bien en las microempresas y pequeñas empresas la inestabilidad (mayores fluctuaciones negativas) es mayor.
- Por último, en cuanto a los **ratios operativos,** el periodo medio de cobro se encuentra por debajo del periodo medio de pago en prácticamente todos los años independientemente del tamaño, y con mayor holgura para las microempresas. En las grandes empresas la brecha es menor entre ambos periodos.
- Las ratios de rotación del activo indican, en todos los años, una mayor tasa de renovación (mayor eficiencia en la gestión de activos que generen ventas) del activo fijo y circulante en las grandes y medianas empresas.

5. Análisis global: mercancías

5.1 Análisis según la dimensión empresarial

Ratios de liquidez

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,11	1,12	1,17	1,08	1,23	1,17	1,27	1,24	1,25	1,29	1,29	1,27
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,15	0,16	0,19	0,22	0,17	0,16	0,24	0,18	0,21	0,25	0,23	0,22
MERCANCÍAS	GRAN EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,09	1,08	1,15	0,98	1,22	1,11	1,31	1,23	1,21	1,25	1,25	1,20
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,10	0,10	0,15	0,21	0,14	0,11	0,27	0,14	0,16	0,20	0,16	0,14
	MEDIANA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,23	1,25	1,25	1,31	1,30	1,31	1,32	1,34	1,38	1,40	1,38	1,40
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,21	0,21	0,21	0,21	0,20	0,19	0,18	0,21	0,26	0,30	0,32	0,32
	PEQUEÑA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,10	1,12	1,19	1,21	1,23	1,22	1,24	1,27	1,30	1,39	1,37	1,37
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,23	0,23	0,25	0,25	0,24	0,23	0,22	0,23	0,27	0,33	0,34	0,35
	MICROEMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,74	0,91	0,88	0,99	0,98	0,90	0,89	0,94	0,98	1,02	1,04	1,17
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,20	0,24	0,24	0,25	0,22	0,22	0,20	0,22	0,25	0,29	0,31	0,36

5. Análisis global: mercancías

5.1 Análisis según la dimensión empresarial

Ratios de solvencia

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,43	1,45	1,50	1,52	1,51	1,54	1,54	1,63	1,63	1,66	1,71	1,70
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,70	0,69	0,67	0,66	0,66	0,65	0,65	0,61	0,62	0,60	0,59	0,59
MERCANCÍAS	GRAN EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,37	1,39	1,45	1,48	1,48	1,49	1,51	1,63	1,61	1,65	1,72	1,68
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,73	0,72	0,69	0,68	0,68	0,67	0,66	0,61	0,62	0,61	0,58	0,59
	MEDIANA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,53	1,56	1,57	1,63	1,62	1,63	1,61	1,63	1,67	1,74	1,72	1,76
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,65	0,64	0,64	0,61	0,62	0,61	0,62	0,61	0,60	0,58	0,58	0,57
	PEQUEÑA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,46	1,47	1,53	1,56	1,56	1,58	1,61	1,63	1,65	1,68	1,68	1,71
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,68	0,68	0,65	0,64	0,64	0,63	0,62	0,61	0,61	0,60	0,60	0,58
	MICROEMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,53	1,56	1,50	1,58	1,43	1,45	1,54	1,55	1,63	1,52	1,62	1,67
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,65	0,64	0,67	0,63	0,70	0,69	0,65	0,65	0,61	0,66	0,62	0,60

5. Análisis global: mercancías

5.1 Análisis según la dimensión empresarial

Ratios de estructura financiera

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
MERCANCÍAS	TOTAL	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,11	1,12	1,15	1,05	1,13	1,16	1,16	1,13	1,14	1,16	1,17	1,17
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,63	0,64	0,67	0,55	0,57	0,73	0,61	0,64	0,65	0,69	0,72	0,73
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	777.086	867.640	1.210.888	735.615	2.007.178	1.320.342	2.416.061	2.243.555	2.379.065	2.992.001	3.197.377	3.278.662
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,34	1,35	1,40	1,12	1,02	1,71	1,11	1,32	1,32	1,43	1,62	1,68
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,43	0,45	0,50	0,52	0,51	0,54	0,54	0,63	0,63	0,66	0,71	0,70
	GRAN EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,10	1,09	1,15	0,99	1,10	1,11	1,14	1,10	1,09	1,11	1,12	1,11
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,60	0,61	0,67	0,48	0,50	0,71	0,54	0,58	0,58	0,62	0,66	0,66
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	314.611	314.303	557.291	-106.766	1.111.361	443.451	1.512.182	1.181.090	1.139.325	1.460.048	1.485.611	1.397.899
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,22	1,28	1,40	0,94	0,83	1,76	0,90	1,14	1,12	1,24	1,46	1,50
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,37	0,39	0,45	0,48	0,48	0,49	0,51	0,63	0,61	0,65	0,72	0,68
	MEDIANA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,22	1,23	1,21	1,27	1,28	1,30	1,31	1,32	1,33	1,32	1,31	1,33
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,76	0,77	0,74	0,83	0,84	0,87	0,86	0,87	0,89	0,90	0,89	0,92
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	353.464	388.452	375.905	459.108	461.301	493.370	483.627	550.449	650.521	704.496	776.194	861.687
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,63	1,67	1,58	1,86	1,93	2,00	1,93	1,96	1,99	2,13	2,12	2,25
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,53	0,56	0,57	0,63	0,62	0,63	0,61	0,63	0,67	0,74	0,72	0,76
	PEQUEÑA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,08	1,09	1,13	1,16	1,18	1,17	1,19	1,22	1,26	1,32	1,30	1,28
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,61	0,60	0,64	0,68	0,70	0,71	0,76	0,80	0,83	0,86	0,84	0,84
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	160.610	181.820	302.073	385.748	441.712	418.213	468.506	541.562	598.473	818.205	914.384	937.275
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,30	1,24	1,30	1,44	1,48	1,56	1,75	1,88	1,93	1,87	1,86	1,95
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,46	0,47	0,53	0,56	0,56	0,58	0,61	0,63	0,65	0,68	0,68	0,71
	MICROEMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,85	0,94	0,93	0,99	0,98	0,93	0,92	0,95	0,98	1,02	1,03	1,11
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,50	0,53	0,51	0,60	0,51	0,51	0,58	0,59	0,65	0,62	0,66	0,71
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-51.598	-16.934	-24.380	-2.474	-7.196	-34.693	-48.254	-29.546	-9.254	9.252	21.188	81.801
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,43	1,31	1,23	1,51	1,09	1,21	1,67	1,66	1,94	1,57	1,82	1,78
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,53	0,55	0,50	0,58	0,43	0,45	0,54	0,55	0,63	0,52	0,62	0,67

5. Análisis global: mercancías

5.1 Análisis según la dimensión empresarial

Ratios de endeudamiento

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
MERCANCÍAS	TOTAL	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	69,93	68,92	66,64	65,84	66,27	64,98	64,82	61,44	61,53	60,21	58,63	58,88
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	47,47	45,95	42,85	35,38	33,03	44,51	33,03	32,30	32,48	32,47	33,06	34,40
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	22,46	22,97	23,79	30,46	33,23	20,47	31,79	29,14	29,05	27,74	25,57	24,48
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	67,88	66,68	64,30	53,74	49,85	68,50	50,96	52,57	52,79	53,92	56,39	58,43
	GRAN EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	73,16	71,95	68,76	67,51	67,65	67,04	66,11	61,30	62,14	60,72	58,23	59,48
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	51,15	50,01	46,46	32,79	28,84	48,26	28,43	27,41	28,45	29,16	29,60	32,45
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	22,01	21,94	22,30	34,72	38,82	18,78	37,68	33,89	33,68	31,55	28,62	27,02
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	69,91	69,50	67,56	48,57	42,62	71,99	43,01	44,71	45,79	48,03	50,84	54,57
	MEDIANA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	65,41	64,09	63,84	61,49	61,88	61,46	62,20	61,39	59,81	57,52	58,16	56,96
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	44,18	42,56	40,89	40,78	42,12	42,24	42,63	41,73	39,60	37,55	38,41	37,83
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	21,23	21,53	22,95	20,71	19,76	19,22	19,57	19,66	20,21	19,96	19,75	19,13
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	67,54	66,41	64,05	66,32	68,06	68,72	68,53	67,98	66,21	65,29	66,05	66,41
	PEQUEÑA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	68,50	67,83	65,18	64,14	64,03	63,43	62,03	61,34	60,71	59,55	59,66	58,43
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	44,27	41,80	38,30	39,19	39,72	39,96	40,28	40,73	40,34	37,89	37,99	37,10
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	24,23	26,04	26,88	24,94	24,31	23,47	21,75	20,61	20,38	21,66	21,67	21,34
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	64,62	61,62	58,76	61,11	62,03	62,99	64,93	66,40	66,44	63,62	63,67	63,49
	MICROEMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	65,29	64,64	66,59	63,22	69,80	68,97	65,10	64,55	61,16	65,69	61,62	59,75
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	40,93	37,71	39,52	38,83	42,08	43,28	44,16	43,18	41,10	43,79	40,54	37,17
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	24,36	26,93	27,07	24,40	27,72	25,70	20,93	21,37	20,06	21,91	21,08	22,57
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	62,69	58,34	59,35	61,41	60,28	62,75	67,84	66,89	67,20	66,65	65,78	62,22

5. Análisis global: mercancías

5.1 Análisis según la dimensión empresarial

Ratios económicos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	2,22	2,85	0,96	-0,02	0,46	0,30	-0,10	1,12	1,86	3,23	2,89	2,68
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	7,38	9,16	2,87	-0,05	1,37	0,84	-0,27	2,91	4,83	8,11	6,98	6,51
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,60	2,01	0,68	-0,02	0,50	0,22	-0,09	1,18	1,69	3,38	2,77	2,52
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,98	3,06	1,24	0,59	1,03	0,70	0,33	1,77	2,33	4,38	3,65	3,32
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	7,87	8,15	6,64	7,29	7,33	5,06	5,80	5,52	5,64	8,16	7,31	6,97
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	6,98	6,96	5,07	5,98	5,74	4,07	4,46	4,73	4,58	6,75	6,30	6,14
		APALANCAMIENTO	2,17	2,28	1,54	1,12	1,39	1,45	0,64	2,12	2,16	2,32	2,29	2,33
MERCANCÍAS	GRAN EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	2,18	2,93	1,01	-0,42	0,61	1,16	0,26	1,21	1,53	2,66	2,33	1,96
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	8,12	10,44	3,24	-1,29	1,90	3,51	0,76	3,13	4,05	6,76	5,59	4,84
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,38	1,80	0,60	-0,49	0,72	0,70	0,27	1,41	1,53	2,96	2,31	1,88
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,53	2,76	1,05	-0,04	1,18	1,13	0,61	1,91	2,05	3,77	2,98	2,46
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	6,08	6,47	5,09	6,46	7,27	4,31	5,99	5,00	4,73	6,50	5,70	5,27
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	4,94	5,21	3,66	4,87	5,43	3,44	4,60	4,31	3,78	5,37	4,94	4,62
		APALANCAMIENTO	2,40	2,51	1,62	-0,10	1,45	2,14	1,03	2,21	2,21	2,43	2,32	2,34
	MEDIANA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	3,46	3,87	2,43	1,88	1,74	1,49	1,09	2,48	3,67	4,88	4,64	4,89
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	10,01	10,78	6,72	4,88	4,57	3,86	2,87	6,42	9,12	11,48	11,10	11,36
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	2,48	2,76	1,78	1,52	1,34	1,07	0,75	1,76	2,51	3,93	3,70	3,89
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	3,63	3,89	2,45	2,15	1,90	1,61	1,25	2,37	3,29	5,05	4,80	4,99
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	9,59	9,72	8,57	8,42	7,48	6,40	5,80	6,60	7,10	9,60	8,91	8,90
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	8,51	8,87	6,88	7,00	6,30	5,30	4,53	5,36	6,08	8,28	8,17	8,46
		APALANCAMIENTO	2,18	2,19	1,87	1,82	1,89	1,83	1,56	2,01	2,27	2,23	2,49	2,54
	PEQUEÑA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,76	2,31	0,27	-0,73	-0,48	-1,23	-1,36	0,58	2,11	4,10	3,74	3,47
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	5,59	7,18	0,77	-2,02	-1,33	-3,37	-3,59	1,49	5,37	10,12	9,26	8,34
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,56	2,06	0,25	-0,75	-0,49	-1,23	-1,39	0,57	1,67	4,06	3,45	3,23
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,87	3,08	0,97	-0,04	0,12	-0,68	-0,83	1,32	2,45	5,37	4,62	4,34
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	10,57	11,08	9,00	8,66	7,52	6,06	5,50	6,16	6,99	11,29	10,30	9,93
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	9,44	9,68	7,24	6,79	6,10	4,80	4,18	5,55	5,53	8,97	8,34	8,26
		APALANCAMIENTO	1,93	2,11	1,17	-0,08	0,26	-3,65	-5,18	2,15	1,88	2,06	2,08	2,08
	MICROEMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-2,67	-2,84	-4,68	3,41	-2,99	-4,92	-4,30	-2,89	-0,81	2,28	0,36	0,58
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-7,70	-8,08	-14,00	9,26	-9,92	-15,85	-12,33	-8,14	-2,10	6,63	0,94	1,45
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-6,16	-6,65	-9,64	7,86	-6,68	-10,26	-9,50	-6,17	-1,35	4,59	0,69	1,12
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	14,52	-0,73	-8,58	13,13	-5,19	-9,28	-8,22	-4,89	-0,07	7,06	2,53	2,96
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	10,84	12,56	7,40	6,13	5,32	2,07	2,25	3,83	5,78	15,53	9,49	10,07
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	32,68	11,80	3,71	24,70	6,26	1,23	1,37	3,28	4,96	13,52	8,30	8,64
		APALANCAMIENTO	-50,13	-11,79	6,87	-6,27	3,16	3,95	3,54	3,52	-0,40	2,68	2,26	2,14

5. Análisis global: mercancías

5.1 Análisis según la dimensión empresarial

Ratios operativos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	86,57	83,82	72,34	79,74	93,39	78,14	82,31	78,56	68,44	77,49	76,07	77,70
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	29,94	29,20	79,15	96,67	96,10	87,87	89,00	86,84	84,43	82,30	86,15	85,44
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,39	1,42	1,42	0,92	0,92	1,37	1,00	0,95	1,10	0,96	1,04	1,06
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,93	2,93	2,85	1,49	1,55	2,86	1,73	1,59	1,85	1,65	1,82	1,89
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,63	2,75	2,82	2,39	2,28	2,64	2,38	2,36	2,71	2,27	2,44	2,43
MERCANCÍAS	GRAN EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	85,96	83,42	68,58	73,34	95,09	72,51	79,39	72,27	64,36	71,01	71,28	74,77
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	49,39	47,05	67,13	85,63	85,51	74,93	77,83	72,24	71,15	69,23	73,17	74,52
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,58	1,62	1,69	0,85	0,85	1,66	0,95	0,86	1,00	0,90	1,01	1,04
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,55	3,54	3,64	1,25	1,32	3,59	1,51	1,30	1,53	1,41	1,60	1,71
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,84	3,00	3,16	2,65	2,42	3,11	2,56	2,55	2,92	2,46	2,73	2,67
	MEDIANA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	86,15	82,15	75,75	85,69	86,91	81,45	80,14	81,06	73,59	81,31	80,98	80,72
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	4,93	4,03	87,03	98,54	99,09	92,18	89,19	90,79	92,90	89,80	92,91	91,08
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,40	1,40	1,37	1,24	1,30	1,39	1,44	1,41	1,46	1,24	1,25	1,26
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,05	3,01	2,79	2,66	2,86	3,12	3,30	3,19	3,23	2,62	2,67	2,68
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,57	2,63	2,68	2,33	2,37	2,50	2,56	2,52	2,67	2,36	2,36	2,37
	PEQUEÑA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	87,02	85,16	78,27	89,89	90,30	87,21	90,36	90,94	73,65	89,69	82,35	81,05
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	0,40	0,45	105,35	124,58	122,87	116,93	121,33	123,31	116,77	113,77	115,74	111,88
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,13	1,12	1,07	0,96	0,97	1,00	0,98	1,01	1,26	1,01	1,08	1,07
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,20	2,10	1,96	1,83	1,91	1,95	1,97	2,09	2,66	2,14	2,26	2,18
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,32	2,40	2,35	2,03	1,99	2,06	1,97	1,96	2,40	1,91	2,07	2,12
	MICROEMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	120,64	129,03	95,01	114,74	149,32	122,03	129,08	126,21	91,90	126,37	106,82	105,90
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	0,03	2,28	187,82	217,57	218,29	204,61	219,96	218,75	201,78	170,58	198,14	186,88
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,43	0,43	0,48	0,43	0,45	0,48	0,45	0,47	0,60	0,50	0,52	0,52
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	0,62	0,65	0,75	0,70	0,76	0,79	0,75	0,78	1,01	0,90	0,90	0,92
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,42	1,26	1,39	1,13	1,09	1,23	1,15	1,16	1,50	1,11	1,24	1,20

5. Análisis global: mercancías

5.2 Análisis según el ámbito geográfico

- Según el análisis del **perfil sectorial**, el transporte nacional/internacional concentra más del 70% de las empresas por nº de empresas. Y el nacional en torno al 24%.
- Por otra parte, en términos de facturación se obtiene una similar estructura empresarial, pero en este caso el transporte nacional/internacional aglutina entre el 65% y el 70% de la facturación.
- En cuanto al **perfil empresarial**, se detecta una tendencia decreciente de la facturación por empresa en todas las empresas, menos en el transporte nacional donde la evolución es más positiva.
- En términos de facturación por empleado, la tendencia es decreciente en cualquier ámbito geográfico (nacional, internacional y nacional/internacional). Asimismo, la productividad disminuye en todas las empresas, no sólo debido a la disminución del indicador mencionado, sino también a que los gastos de personal por empleado se mantienen relativamente estables o aumentan ligeramente en el periodo analizado.
- Por otra parte, la evolución del número de empleados por empresa es relativamente estable para todos los ámbitos, con débiles fluctuaciones a lo largo del periodo.

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(MERCANCÍAS)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
NACIONAL	24,37%	24,37%	24,37%	24,37%	24,37%	24,37%	24,37%	24,37%	24,37%	24,37%	24,37%	24,37%
INTERNACIONAL	4,50%	4,50%	4,50%	4,50%	4,50%	4,50%	4,50%	4,50%	4,50%	4,50%	4,50%	4,50%
NACIONAL/INTERNACIONAL	71,14%	71,14%	71,14%	71,14%	71,14%	71,14%	71,14%	71,14%	71,14%	71,14%	71,14%	71,14%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(MERCANCÍAS)

NACIONAL	24,59%	25,19%	24,33%	24,44%	23,34%	22,70%	22,23%	21,25%	21,16%	21,13%	20,68%	20,79%
INTERNACIONAL	9,85%	10,22%	8,33%	9,22%	9,70%	8,99%	9,27%	9,00%	8,84%	9,00%	8,23%	8,29%
NACIONAL/INTERNACIONAL	65,56%	64,59%	67,34%	66,34%	66,96%	68,31%	68,50%	69,74%	70,00%	69,87%	71,09%	70,92%

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	2.883	3.048	2.924	2.447	2.576	2.587	2.535	2.527	2.523	2.556	2.410	2.542
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	16	18	17	15	15	14	14	13	13	14	14	15
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	175,44	170,71	175,50	166,30	176,29	184,06	185,27	188,06	194,70	178,85	169,17	168,39
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	29,74	29,28	32,32	32,54	32,35	32,87	32,35	32,19	30,49	31,52	31,73	32,16
NACIONAL	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	2.092	2.279	2.136	1.816	1.879	1.905	1.865	1.865	2.053	1.971	1.978	2.137
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	15	17	15	14	14	13	13	13	13	14	15	16
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	143,56	135,66	142,54	133,32	136,23	141,10	141,09	144,68	154,89	137,29	136,22	136,47
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	28,81	27,19	31,50	31,45	31,25	32,14	31,22	31,35	29,96	30,42	30,79	31,04
INTERNACIONAL	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	4.963	5.374	4.563	4.205	4.725	4.389	4.502	4.391	4.420	4.558	4.174	4.596
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	20	20	17	18	17	16	16	16	16	17	19	19
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	254,12	268,79	271,49	234,00	276,41	272,44	275,35	282,03	270,67	263,94	224,67	240,88
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	37,08	37,49	38,90	38,11	38,30	38,21	37,91	38,51	34,24	37,32	35,32	37,10
NACIONAL/INTERNACIONAL	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.130	3.253	3.209	2.632	2.751	2.767	2.690	2.670	2.561	2.644	2.445	2.550
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	17	18	18	15	15	14	14	14	13	14	14	15
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	182,11	178,34	182,82	175,20	185,56	195,50	196,53	197,62	203,24	188,23	176,52	174,19
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	29,39	29,52	32,15	32,50	32,29	32,70	32,32	31,97	30,34	31,42	31,76	32,17

- En relación a la **estructura del balance,** a lo largo del periodo se observa en los ámbitos nacional y nacional/internacional un predominio del peso del activo corriente sobre el activo fijo. Este mayor peso es de mayor intensidad en las empresas de transporte internacional de mercancías. De este modo, se puede afirmar que las inversiones de corto plazo tienen mayor peso que las de largo plazo, principalmente en el transporte internacional (entre el 60% y el 65% del total).
- Por otro lado, el elevado peso (entre el 55% y el 60%) de los recursos permanentes (patrimonio neto y pasivo fijo) en todas las empresas (superior al activo fijo), sea cual sea el ámbito geográfico, indica un equilibrio financiero a largo plazo, excepto para las empresas de transporte internacional donde se observan ciertas tensiones financieras a largo plazo en 2006 y 2007.
- Asimismo, no se perciben a priori problemas de liquidez en las empresas cualquiera que sea el ámbito geográfico, donde el activo corriente supera al pasivo corriente. No obstante, en el transporte internacional existen tensiones en 2006 y 2007.
- En cuanto a la **estructura de costes,** en el intervalo de tiempo analizado, la empresas tienen un mayor peso de los aprovisionamientos (mayor en el transporte internacional y menor en el nacional) en relación al resto de partidas de costes. Las dos siguientes partidas con mayor peso son los gastos de personal y otros gastos de explotación (mayor peso ambos en el ámbito nacional).
- Las amortizaciones siguen una tendencia decreciente en cualquier ámbito (nacional, internacional y nacional/internacional). El peso de las amortizaciones en el ámbito nacional es mayor que en el resto.
- Los gastos financieros tienen un peso similar en todos los ámbitos geográficos.
- En cuanto a la **estructura de resultados empresariales** describe una situación donde existen fluctuaciones negativas en el periodo (el impacto es mayor en el periodo de crisis económica) en los resultados del ejercicio y actividades ordinarias por empresa, posteriormente (tras la recuperación postcrisis) se muestra una evolución positiva. No obstante, el EBITDA medio por empresa y cash flow medio por empresa siguen una tendencia decreciente en el transporte nacional y nacional/internacional y creciente en el transporte internacional.

5. Análisis global: mercancías

5.2 Análisis según el ámbito geográfico

Estructura del balance

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	ACTIVO FIJO (%)	47,06	49,21	47,99	47,36	46,70	46,73	45,44	46,55	45,58	46,05	46,78	46,38
	ACTIVO CORRIENTE (%)	52,94	50,79	52,01	52,64	53,30	53,27	54,56	53,45	54,42	53,95	53,22	53,62
	PATRIMONIO NETO (%)	30,27	30,02	34,23	33,14	31,95	36,41	36,87	41,62	41,30	43,51	43,27	42,70
	PASIVO FIJO (%)	21,74	23,93	22,86	22,01	21,09	18,73	17,50	16,74	17,23	17,10	17,41	17,20
	PASIVO CORRIENTE (%)	47,99	46,04	42,91	44,85	46,96	44,85	45,63	41,64	41,46	39,38	39,32	40,11
NACIONAL	ACTIVO FIJO (%)	48,53	47,50	47,11	47,40	45,34	46,20	46,02	44,90	43,53	44,67	45,33	44,20
	ACTIVO CORRIENTE (%)	51,47	52,50	52,89	52,60	54,66	53,80	53,98	55,10	56,47	55,33	54,67	55,80
	PATRIMONIO NETO (%)	34,06	33,73	35,41	35,72	35,65	38,09	36,65	36,94	37,62	40,46	40,32	39,79
	PASIVO FIJO (%)	21,36	21,86	21,69	19,21	17,84	17,34	17,91	17,86	17,65	17,48	18,88	18,71
	PASIVO CORRIENTE (%)	44,59	44,41	42,90	45,06	46,51	44,57	45,44	45,20	44,72	42,06	40,80	41,49
INTERNACIONAL	ACTIVO FIJO (%)	39,61	38,99	40,32	38,18	34,91	35,80	34,98	34,82	35,44	35,46	37,58	34,60
	ACTIVO CORRIENTE (%)	60,39	61,01	59,68	61,82	65,09	64,20	65,02	65,18	64,56	64,54	62,42	65,40
	PATRIMONIO NETO (%)	13,13	10,36	30,64	8,21	2,39	31,47	30,64	31,19	31,05	33,42	33,86	33,17
	PASIVO FIJO (%)	20,74	20,15	22,07	42,21	44,97	18,33	17,78	15,88	16,67	16,01	15,43	14,05
	PASIVO CORRIENTE (%)	66,13	69,49	47,29	49,58	52,65	50,20	51,57	52,93	52,28	50,58	50,71	52,78
NACIONAL/INTERNACIONAL	ACTIVO FIJO (%)	47,47	51,28	49,15	48,45	48,60	48,15	46,46	48,23	47,19	47,43	48,03	48,02
	ACTIVO CORRIENTE (%)	52,53	48,72	50,85	51,55	51,40	51,85	53,54	51,77	52,81	52,57	51,97	51,98
	PATRIMONIO NETO (%)	31,04	31,03	34,16	35,03	33,91	36,33	37,71	44,11	43,42	45,34	44,97	44,34
	PASIVO FIJO (%)	22,04	25,25	23,39	20,77	19,61	19,31	17,31	16,48	17,16	17,10	17,16	17,04
	PASIVO CORRIENTE (%)	46,92	43,72	42,45	44,20	46,48	44,36	44,99	39,42	39,42	37,56	37,87	38,62

5. Análisis global: mercancías

5.2 Análisis según el ámbito geográfico

Estructura de costes

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	APROVISIONAMIENTOS (%)	53,93	52,51	54,17	52,56	55,29	56,79	57,45	58,19	57,42	56,60	55,23	54,98
	GASTOS FINANCIEROS (%)	0,99	1,28	1,32	1,14	0,90	0,89	0,88	0,85	0,87	0,77	0,63	0,55
	GASTOS DE PERSONAL (%)	16,99	17,78	18,19	19,30	18,13	17,57	17,13	16,94	17,28	18,03	19,02	19,24
	AMORTIZACIONES (%)	4,44	4,49	4,14	4,41	3,85	3,50	3,26	3,18	3,21	3,46	3,70	3,74
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	23,65	23,94	22,18	22,58	21,83	21,25	21,28	20,85	21,22	21,14	21,42	21,49
NACIONAL	APROVISIONAMIENTOS (%)	47,32	46,47	46,77	45,07	47,18	47,27	48,71	49,79	49,67	49,72	49,12	49,32
	GASTOS FINANCIEROS (%)	1,01	1,32	1,47	1,32	0,96	1,03	1,09	1,02	0,97	0,83	0,70	0,60
	GASTOS DE PERSONAL (%)	20,60	21,24	22,04	23,45	22,76	22,37	21,72	21,42	21,49	21,80	22,93	22,98
	AMORTIZACIONES (%)	5,33	5,31	5,02	5,42	4,50	3,93	3,52	3,43	3,42	3,64	3,85	3,90
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	25,73	25,66	24,70	24,74	24,60	25,40	24,97	24,34	24,44	24,01	23,40	23,20
INTERNACIONAL	APROVISIONAMIENTOS (%)	59,09	59,73	64,62	55,77	61,29	67,81	68,36	68,31	67,75	65,98	63,83	64,78
	GASTOS FINANCIEROS (%)	1,18	1,41	1,10	1,45	1,14	0,78	0,80	0,77	0,72	0,61	0,49	0,45
	GASTOS DE PERSONAL (%)	14,29	13,74	14,42	15,68	13,60	13,93	13,68	13,76	13,66	14,92	15,85	15,49
	AMORTIZACIONES (%)	3,21	3,00	2,65	2,85	2,19	2,34	2,20	2,00	2,06	2,24	2,26	2,03
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	22,22	22,12	17,22	24,25	21,77	15,15	14,95	15,16	15,81	16,24	17,57	17,26
NACIONAL/INTERNACIONAL	APROVISIONAMIENTOS (%)	55,56	53,64	55,52	54,85	57,23	58,52	58,83	59,46	58,43	57,49	56,01	55,49
	GASTOS FINANCIEROS (%)	0,95	1,24	1,29	1,03	0,84	0,86	0,83	0,80	0,86	0,77	0,63	0,54
	GASTOS DE PERSONAL (%)	16,08	17,11	17,28	18,30	17,18	16,45	16,11	15,98	16,47	17,29	18,25	18,59
	AMORTIZACIONES (%)	4,30	4,42	4,01	4,26	3,87	3,51	3,31	3,25	3,29	3,56	3,82	3,90
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	23,11	23,59	21,90	21,55	20,88	20,67	20,92	20,51	20,95	20,89	21,29	21,48

5. Análisis global: mercancías

5.2 Análisis según el ámbito geográfico

Estructura de resultados empresariales

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	24,54	42,76	17,50	2,85	8,45	11,81	4,70	24,85	53,96	79,25	75,88	61,33
	RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	78,60	83,46	31,74	14,87	20,41	24,73	15,07	36,63	70,76	101,28	97,06	79,91
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	213,78	242,02	191,50	147,99	140,01	122,45	111,14	129,63	162,24	193,73	189,15	181,06
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	201,59	203,78	145,75	114,64	110,49	108,03	92,36	107,23	134,75	162,34	162,20	155,14
NACIONAL	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	37,79	57,17	30,35	13,41	13,01	22,67	3,26	11,62	43,58	69,77	61,30	61,59
	RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	100,72	97,46	43,53	24,23	23,04	35,97	12,42	20,06	57,26	88,64	78,98	79,54
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	194,70	223,62	174,81	141,38	122,10	100,41	84,69	100,05	139,88	173,98	162,47	166,27
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	210,41	203,56	149,48	115,15	99,89	107,83	75,42	78,08	111,87	140,99	135,17	143,68
INTERNACIONAL	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-61,39	-16,68	37,01	-116,84	-97,89	44,74	37,33	67,44	82,70	114,85	87,74	57,12
	RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-44,44	-34,07	53,54	-99,31	-80,13	61,37	52,78	87,57	105,36	147,27	113,86	82,22
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	154,45	210,37	212,26	136,33	158,94	194,31	181,27	199,14	223,29	267,08	222,07	204,99
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	137,32	115,05	156,44	6,13	3,12	146,88	135,04	151,34	170,32	205,25	177,67	148,78
NACIONAL/INTERNACIONAL	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	24,82	40,19	8,92	7,48	14,95	3,93	2,78	27,26	56,04	80,24	80,31	61,52
	RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	77,71	86,82	23,54	19,67	27,40	16,37	13,31	39,83	73,66	102,70	102,40	79,89
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	229,93	255,08	198,66	152,51	147,49	127,13	117,84	137,03	166,75	195,84	196,48	184,68
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	202,68	212,02	142,82	123,70	124,77	104,96	96,83	116,43	141,37	167,26	170,84	159,56

- El análisis de las **ratios de liquidez** muestra mayores desequilibrios y dificultades de liquidez a corto plazo en el ámbito internacional en los años 2006 y 2007, aunque posteriormente se produce una mejora progresiva, pero menos intensa, que en el resto de transportes (nacional y nacional/internacional), aunque no se alcanzan los valores óptimos superiores a 1,5.
- Por otra parte, los datos muestran que, con el paso del tiempo, existe un mejor comportamiento evolutivo en las garantías de disponibilidad inmediata (tesorería) en el transporte nacional, con menores tensiones y dificultades para pagos inmediatos, principalmente hacia final del periodo analizado, con valores cercanos al óptimo (0,3).
- Las **ratios de solvencia**, tanto la garantía estructural como la solvencia a largo plazo, muestran una evolución muy positiva en cualquier ámbito, esto es síntoma de la capacidad que tiene el activo para solventar todas las deudas y así no entrar en quiebra.
- En lo que respecta a las **ratios de estructura financiera,** las ratios de cobertura del inmovilizado tienen mejor comportamiento evolutivo en el transporte nacional y nacional/internacional, donde parecen existir menores dificultades para utilizar recursos permanentes (patrimonio neto y pasivo fijo) y financiar con recursos propios las inversiones en medios de producción. En este sentido, hay que resaltar la mayor inestabilidad en el periodo del transporte internacional.
- En general, el fondo de maniobra es positivo en las empresas, es decir, pueden hacer frente a sus pagos de corto plazo con recursos permanentes, excepto en el transporte internacional en los primeros años negativos que demuestran su mayor inestabilidad financiera.
- Las ratios de autonomía financiera muestran que, también, existe dependencia de financiación ajena en las empresas, para todos tipos de transporte.

- Con respecto a las **ratios de endeudamiento,** las empresas si bien reducen con el paso del tiempo sus tasas de endeudamiento (total, a largo y corto plazo), se observa una elevada tasa de endeudamiento total (en general mayor del 60%), excepto para el caso de transporte nacional/internacional y nacional en los últimos años del periodo, donde se acercan a valores óptimos entre el 50% y el 60%.
- En cuanto a los **ratios económicos** hay que señalar el impacto de la crisis económica en las empresas (más intensa en el transporte internacional), así como las fluctuaciones en los valores derivadas de ello. Para todo tipo de transporte, la rentabilidad de los activos de las empresas (ROA) están frecuentemente por debajo del coste de la deuda; es decir, valores del ROA por debajo del 3% y 4% de tipo de interés, excepto en los últimos años (postcrisis), donde se observa una recuperación del ROA que ronda el 4%.
- Por otra parte, hay que destacar que el EBITDA sobre ventas y el cash flow sobre ventas tienen valores más altos en el transporte nacional.
- En cuanto al apalancamiento, en el transporte nacional y nacional/internacional parece existir un efecto positivo del endeudamiento en la rentabilidad de los recursos propios (patrimonio neto) con valores superiores a 1 en prácticamente todos los años, si bien en el transporte internacional el comportamiento parece más inestable.
- Por último, en cuanto a los **ratios operativos,** el periodo medio de cobro se encuentra por debajo del periodo medio de pago en prácticamente todos los años en el transporte nacional. Sucede lo contrario en el transporte internacional, y en el transporte nacional/internacional se sitúan los valores muy próximos.
- Las ratios de rotación del activo indican, en todos los años, una mayor tasa de renovación (mayor eficiencia en la gestión de activos que generen ventas) del activo total y activo fijo en el transporte internacional.

Ratios de liquidez

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,10	1,06	1,21	1,17	1,13	1,19	1,20	1,28	1,31	1,37	1,35	1,34
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,15	0,14	0,22	0,17	0,15	0,15	0,14	0,16	0,19	0,22	0,23	0,22
NACIONAL	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,15	1,15	1,23	1,17	1,18	1,21	1,19	1,22	1,26	1,32	1,34	1,34
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,18	0,18	0,20	0,18	0,17	0,16	0,16	0,18	0,20	0,24	0,27	0,27
INTERNACIONAL	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,91	0,88	1,26	1,25	1,24	1,28	1,26	1,23	1,23	1,28	1,23	1,24
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,12	0,11	0,21	0,19	0,15	0,16	0,16	0,17	0,20	0,23	0,21	0,21
NACIONAL/INTERNACIONAL	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,12	1,06	1,20	1,17	1,11	1,17	1,19	1,31	1,34	1,40	1,37	1,35
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,14	0,13	0,23	0,16	0,14	0,15	0,13	0,15	0,18	0,21	0,23	0,21

5. Análisis global: mercancías

5.2 Análisis según el ámbito geográfico

Ratios de solvencia

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,43	1,38	1,52	1,50	1,47	1,57	1,58	1,71	1,70	1,77	1,76	1,75
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,70	0,73	0,66	0,67	0,68	0,64	0,63	0,58	0,59	0,56	0,57	0,57
NACIONAL	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,52	1,47	1,55	1,56	1,55	1,62	1,58	1,59	1,60	1,68	1,68	1,66
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,66	0,68	0,65	0,64	0,64	0,62	0,63	0,63	0,62	0,60	0,60	0,60
INTERNACIONAL	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,15	1,12	1,44	1,09	1,02	1,46	1,44	1,45	1,45	1,50	1,51	1,50
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,87	0,90	0,69	0,92	0,98	0,69	0,69	0,69	0,69	0,67	0,66	0,67
NACIONAL/INTERNACIONAL	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,45	1,38	1,52	1,54	1,51	1,57	1,61	1,79	1,77	1,83	1,82	1,80
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,69	0,72	0,66	0,65	0,66	0,64	0,62	0,56	0,57	0,55	0,55	0,56

5. Análisis global: mercancías

5.2 Análisis según el ámbito geográfico

Ratios de estructura financiera

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,10	1,14	1,19	1,16	1,14	1,18	1,20	1,25	1,28	1,32	1,30	1,29
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,64	0,63	0,71	0,70	0,68	0,78	0,81	0,89	0,91	0,94	0,92	0,92
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	294.795	427.349	597.401	501.787	447.089	609.233	654.963	1.037.037	1.203.547	1.513.228	1.591.912	1.619.392
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,39	1,25	1,50	1,51	1,51	1,94	2,11	2,49	2,40	2,54	2,49	2,48
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,43	0,43	0,52	0,50	0,47	0,57	0,58	0,71	0,70	0,77	0,76	0,75
NACIONAL	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,14	1,20	1,21	1,16	1,18	1,20	1,19	1,22	1,27	1,30	1,31	1,32
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,70	0,73	0,75	0,75	0,79	0,82	0,80	0,82	0,86	0,91	0,89	0,90
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	111.438	159.179	168.740	133.896	149.808	171.058	159.095	191.290	233.234	291.416	330.997	355.613
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,59	1,54	1,63	1,86	2,00	2,20	2,05	2,07	2,13	2,32	2,14	2,13
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,52	0,51	0,55	0,56	0,55	0,62	0,58	0,59	0,60	0,68	0,68	0,66
INTERNACIONAL	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,85	0,78	1,31	1,32	1,36	1,39	1,38	1,35	1,35	1,39	1,31	1,36
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,33	0,27	0,76	0,22	0,07	0,88	0,88	0,90	0,88	0,94	0,90	0,96
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-30.373	-45.678	58.596	61.227	67.296	75.674	78.434	75.497	80.528	96.774	88.066	95.224
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,63	0,51	1,39	0,19	0,05	1,72	1,72	1,96	1,86	2,09	2,19	2,36
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,15	0,12	0,44	0,09	0,02	0,46	0,44	0,45	0,45	0,50	0,51	0,50
NACIONAL/INTERNACIONAL	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,12	1,15	1,17	1,15	1,10	1,16	1,18	1,26	1,28	1,32	1,29	1,28
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,65	0,63	0,70	0,72	0,70	0,75	0,81	0,91	0,92	0,96	0,94	0,92
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	213.731	313.848	370.066	306.664	229.985	362.501	417.434	770.250	889.785	1.125.039	1.172.849	1.168.555
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,41	1,23	1,46	1,69	1,73	1,88	2,18	2,68	2,53	2,65	2,62	2,60
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,45	0,45	0,52	0,54	0,51	0,57	0,61	0,79	0,77	0,83	0,82	0,80

5. Análisis global: mercancías

5.2 Análisis según el ámbito geográfico

Ratios de endeudamiento

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	69,73	69,98	65,77	66,86	68,05	63,59	63,13	58,38	58,70	56,49	56,73	57,30
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	47,99	46,04	42,91	44,85	46,96	44,85	45,63	41,64	41,46	39,38	39,32	40,11
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	21,74	23,93	22,86	22,01	21,09	18,73	17,50	16,74	17,23	17,10	17,41	17,20
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	68,83	65,80	65,25	67,09	69,01	70,54	72,28	71,33	70,64	69,72	69,31	69,99
NACIONAL	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	65,94	66,27	64,59	64,28	64,35	61,91	63,35	63,06	62,38	59,54	59,68	60,21
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	44,59	44,41	42,90	45,06	46,51	44,57	45,44	45,20	44,72	42,06	40,80	41,49
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	21,36	21,86	21,69	19,21	17,84	17,34	17,91	17,86	17,65	17,48	18,88	18,71
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	67,61	67,01	66,42	70,11	72,28	71,99	71,73	71,68	71,70	70,65	68,37	68,92
INTERNACIONAL	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	86,87	89,64	69,36	91,79	97,61	68,53	69,36	68,81	68,95	66,58	66,14	66,83
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	66,13	69,49	47,29	49,58	52,65	50,20	51,57	52,93	52,28	50,58	50,71	52,78
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	20,74	20,15	22,07	42,21	44,97	18,33	17,78	15,88	16,67	16,01	15,43	14,05
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	76,13	77,52	68,18	54,02	53,93	73,26	74,36	76,92	75,82	75,96	76,67	78,98
NACIONAL/INTERNACIONAL	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	68,96	68,97	65,84	64,97	66,09	63,67	62,29	55,89	56,58	54,66	55,03	55,66
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	46,92	43,72	42,45	44,20	46,48	44,36	44,99	39,42	39,42	37,56	37,87	38,62
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	22,04	25,25	23,39	20,77	19,61	19,31	17,31	16,48	17,16	17,10	17,16	17,04
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	68,04	63,39	64,47	68,03	70,33	69,67	72,22	70,52	69,67	68,72	68,81	69,39

5. Análisis global: mercancías

5.2 Análisis según el ámbito geográfico

Ratios económicos

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,50	2,48	0,91	0,16	0,47	0,69	0,29	1,39	3,06	4,42	4,28	3,30
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	4,94	7,94	2,67	0,49	1,48	1,89	0,78	3,33	7,41	10,15	9,89	7,73
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,01	1,70	0,61	0,12	0,33	0,46	0,19	1,00	1,97	3,46	3,19	2,44
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,77	2,78	1,10	0,62	0,80	0,97	0,60	1,47	2,59	4,42	4,08	3,17
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	7,53	8,31	6,67	6,13	5,52	4,80	4,45	5,22	5,94	8,45	7,96	7,19
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	7,11	7,00	5,07	4,75	4,36	4,23	3,70	4,32	4,93	7,08	6,82	6,16
	APALANCAMIENTO	1,72	2,01	1,34	1,13	1,57	2,16	1,46	1,78	2,11	2,15	2,19	2,15
NACIONAL	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	2,80	4,08	2,04	0,91	0,89	1,59	0,24	0,85	3,16	4,77	4,17	3,95
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	8,21	11,79	5,76	2,54	2,49	4,16	0,65	2,29	8,40	11,79	10,33	9,93
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	2,09	2,97	1,44	0,75	0,70	1,20	0,18	0,63	2,06	3,73	3,13	2,91
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	4,87	4,34	2,06	1,35	1,24	1,90	0,67	1,09	2,71	4,74	4,04	3,76
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	9,40	10,24	8,27	7,87	6,56	5,31	4,59	5,43	6,62	9,31	8,31	7,85
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	10,17	9,32	7,07	6,41	5,37	5,71	4,08	4,24	5,29	7,54	6,91	6,79
	APALANCAMIENTO	2,07	2,22	1,84	1,57	1,72	3,81	1,86	1,51	2,08	2,17	2,22	2,37
INTERNACIONAL	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-2,23	-0,59	1,43	-4,53	-3,71	1,83	1,48	2,77	3,32	4,79	3,56	2,23
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-16,98	-5,74	4,65	-55,17	-155,40	5,81	4,83	8,87	10,68	14,33	10,51	6,73
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-1,36	-0,34	0,82	-2,78	-2,07	1,02	0,83	1,55	1,71	2,78	2,12	1,25
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-0,90	-0,64	1,17	-2,36	-1,70	1,40	1,17	2,02	2,18	3,55	2,75	1,80
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	3,13	3,94	4,73	3,26	3,38	4,43	4,03	4,59	4,63	6,46	5,37	4,51
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	2,78	2,15	3,49	0,15	0,07	3,35	3,00	3,49	3,52	4,97	4,30	3,27
	APALANCAMIENTO	49,38	1,15	1,86	-96,09	-62,01	2,14	2,11	2,49	2,59	2,59	2,59	2,18
NACIONAL/INTERNACIONAL	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,46	2,22	0,43	0,41	0,79	0,22	0,17	1,42	3,00	4,28	4,38	3,21
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	4,70	6,82	1,25	1,16	2,34	0,61	0,44	3,22	6,92	9,44	9,73	7,23
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	0,96	1,53	0,28	0,29	0,55	0,14	0,11	1,04	1,98	3,46	3,33	2,43
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,53	2,71	0,75	0,76	1,02	0,60	0,50	1,52	2,60	4,43	4,25	3,16
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	7,49	8,24	6,32	5,89	5,46	4,68	4,47	5,23	5,90	8,44	8,15	7,31
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	6,61	6,85	4,55	4,78	4,63	3,86	3,67	4,45	5,00	7,21	7,09	6,31
	APALANCAMIENTO	1,53	1,75	1,01	1,40	1,96	1,51	1,25	1,79	2,11	2,13	2,16	2,08

5. Análisis global: mercancías

5.2 Análisis según el ámbito geográfico

Ratios operativos

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	84,32	81,65	72,04	82,26	82,70	78,30	78,22	79,31	70,76	81,79	77,94	78,78
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	28,95	28,57	77,53	90,05	88,63	82,96	80,59	82,46	80,14	80,06	84,31	81,86
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,48	1,46	1,50	1,37	1,41	1,49	1,53	1,39	1,55	1,28	1,34	1,35
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,14	2,96	3,13	2,90	3,03	3,19	3,37	2,98	3,40	2,78	2,87	2,92
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,79	2,87	2,89	2,61	2,65	2,80	2,81	2,60	2,85	2,37	2,52	2,53
NACIONAL	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	84,14	83,78	74,25	84,50	84,65	80,90	80,64	81,62	72,28	81,39	77,05	75,95
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	19,69	22,67	84,40	101,50	101,99	96,63	97,93	98,65	93,84	90,93	93,48	91,06
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,34	1,37	1,42	1,22	1,27	1,32	1,34	1,34	1,53	1,28	1,33	1,36
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,76	2,89	3,01	2,57	2,80	2,86	2,91	2,99	3,52	2,86	2,94	3,07
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,60	2,62	2,68	2,31	2,32	2,46	2,48	2,43	2,72	2,31	2,43	2,43
INTERNACIONAL	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	87,22	83,49	77,17	88,15	88,53	85,80	87,37	88,17	77,03	82,93	83,58	80,46
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	33,99	32,22	68,96	75,47	72,07	71,92	69,83	72,06	66,48	69,73	74,99	70,65
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,64	1,73	1,74	1,63	1,79	1,79	1,78	1,78	1,94	1,72	1,68	1,78
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	4,15	4,43	4,31	4,27	5,13	5,01	5,10	5,11	5,48	4,86	4,48	5,16
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,72	2,83	2,91	2,64	2,75	2,80	2,74	2,73	3,01	2,67	2,69	2,73
NACIONAL/INTERNACIONAL	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	83,95	80,53	70,60	80,61	81,18	76,44	76,20	77,47	69,51	81,76	77,55	79,42
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	31,29	30,04	76,39	88,39	86,93	80,30	76,91	79,28	78,13	78,35	82,95	80,72
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,51	1,46	1,51	1,41	1,43	1,52	1,57	1,36	1,52	1,24	1,31	1,32
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,19	2,84	3,07	2,90	2,94	3,16	3,39	2,83	3,21	2,61	2,73	2,74
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,88	2,99	2,96	2,73	2,78	2,93	2,94	2,64	2,87	2,35	2,53	2,53

5. Análisis global: mercancías

5.3 Análisis según la especialidad del transporte

- Según el análisis del **perfil sectorial**, alrededor del 90% de las empresas según el nº de empresas se concentra en contenedores, frigoríficos, grúas, mudanzas, paquetería y mensajería y transitarios.
- Por otra parte, en términos de facturación se obtiene una similar estructura empresarial, pero en este caso el 90% se concentra en contenedores, frigoríficos, grúas, carga general, paquetería y mensajería y transitarios.
- En cuanto al **perfil empresarial**, se detecta una tendencia creciente de la facturación por empresa en carga general y frigoríficos; sin embargo, en el resto de especialidades el comportamiento de este indicador sigue una tendencia decreciente.
- En términos de facturación por empleado, se observa un mejor comportamiento evolutivo en carga general, frigoríficos, mudanzas, portavehículos y paquetería y mensajería. Asimismo, la productividad disminuye en casi todas las especialidades, no sólo debido a la disminución del indicador mencionado, sino también a que los gastos de personal por empleado crecen o se mantienen relativamente estables. Únicamente en frigoríficos y mudanzas se incrementa la productividad entre 2006 y 2017, al crecer en ese periodo la facturación por empleado en mayor medida que los gastos de personal por empleado.
- Por otra parte, la evolución del número de empleados por empresa es relativamente estable o disminuye para casi todas especialidades en el periodo, excepto para carga general (crecimientos del 33%) y frigoríficos (crecimientos del 80%).

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(MERCANCÍAS - ESPECIALIDAD)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
CARGA GENERAL	4,21%	4,31%	3,73%	3,89%	4,00%	3,84%	3,79%	3,67%	3,39%	3,15%	2,67%	2,58%
CISTERNA	3,09%	3,06%	2,80%	2,70%	2,61%	2,59%	2,48%	2,31%	2,28%	2,18%	2,00%	1,86%
CONTENEDOR	10,78%	10,42%	10,33%	10,16%	9,74%	9,69%	9,21%	9,04%	8,83%	8,27%	8,14%	7,92%
FRIGORÍFICO	7,10%	7,71%	6,01%	6,54%	6,61%	6,57%	6,37%	6,03%	5,56%	5,19%	4,85%	4,62%
GRÚA	18,67%	18,26%	18,61%	18,54%	18,09%	17,23%	16,70%	16,92%	16,41%	16,13%	15,88%	15,85%
GRUPAJE	1,38%	1,46%	1,23%	1,19%	1,23%	1,30%	1,31%	1,32%	1,29%	1,25%	1,29%	1,20%
MUDANZA	13,28%	13,26%	14,29%	14,38%	14,56%	14,30%	14,04%	13,41%	13,98%	14,78%	15,21%	15,76%
PAQUETERÍA Y MENSAJERÍA	25,64%	24,93%	26,95%	26,70%	26,55%	26,87%	27,45%	27,36%	26,88%	27,52%	27,93%	27,34%
PORTAVEHÍCULO	0,13%	0,21%	0,23%	0,27%	0,21%	0,14%	0,09%	0,12%	0,19%	0,14%	0,18%	0,21%
TRANSITARIO	13,81%	14,51%	14,00%	13,84%	14,56%	15,50%	16,66%	17,99%	19,19%	19,80%	20,18%	20,92%
TRANSPORTE ESPECIAL	1,78%	1,74%	1,75%	1,73%	1,79%	1,82%	1,76%	1,73%	1,87%	1,49%	1,60%	1,65%
VOLQUETE	0,13%	0,14%	0,06%	0,05%	0,05%	0,14%	0,14%	0,08%	0,11%	0,10%	0,06%	0,09%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(MERCANCÍAS - ESPECIALIDAD)

CARGA GENERAL	6,43%	5,92%	6,09%	6,81%	6,95%	7,79%	8,78%	9,36%	8,91%	9,16%	8,25%	8,05%
CISTERNA	3,61%	3,71%	3,77%	3,60%	3,63%	3,80%	3,61%	3,35%	3,15%	3,21%	2,97%	2,74%
CONTENEDOR	14,96%	11,25%	15,01%	15,23%	13,87%	12,34%	12,33%	12,18%	12,33%	11,76%	11,88%	11,31%
FRIGORÍFICO	7,44%	7,96%	7,10%	10,99%	10,61%	12,23%	12,73%	13,83%	14,19%	14,11%	14,13%	14,19%
GRÚA	6,50%	6,99%	6,09%	5,65%	4,96%	4,78%	4,02%	4,01%	3,89%	4,13%	4,20%	4,69%
GRUPAJE	1,31%	1,35%	1,28%	1,08%	1,23%	1,31%	1,31%	1,35%	1,41%	1,42%	1,33%	1,36%
MUDANZA	2,97%	2,98%	3,16%	3,08%	2,80%	2,90%	2,62%	2,57%	2,51%	2,77%	3,14%	3,36%
PAQUETERÍA Y MENSAJERÍA	30,81%	31,92%	30,96%	27,05%	27,41%	28,73%	27,04%	27,10%	27,22%	27,37%	28,82%	27,50%
PORTAVEHÍCULO	0,09%	0,09%	0,08%	0,09%	0,09%	0,08%	0,02%	0,08%	0,10%	0,09%	0,10%	0,18%
TRANSITARIO	24,33%	26,48%	25,26%	25,03%	27,28%	24,80%	26,46%	25,42%	25,40%	25,17%	24,46%	25,89%
TRANSPORTE ESPECIAL	1,52%	1,33%	1,19%	1,36%	1,17%	1,03%	0,88%	0,75%	0,72%	0,65%	0,72%	0,72%
VOLQUETE	0,02%	0,02%	0,02%	0,02%	0,02%	0,22%	0,21%	0,01%	0,18%	0,17%	0,01%	0,01%

5. Análisis global: mercancías

5.3 Análisis según la especialidad del transporte

Perfil empresarial

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.132	3.546	3.077	2.495	2.697	2.539	2.538	2.495	2.522	2.451	2.302	2.400
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	19	20	18	16	16	15	14	14	14	14	13	14
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	164,46	175,12	167,08	158,09	173,53	167,64	178,31	183,24	186,50	180,56	174,28	172,69
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	25,51	25,71	28,49	28,81	28,43	29,42	29,95	29,63	30,20	29,54	30,12	30,13
CARGA GENERAL	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	4.790	4.880	5.018	4.369	4.687	5.154	5.880	6.356	6.631	7.132	7.105	7.485
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	24	24	23	22	21	23	23	25	29	32	32	32
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	199,07	203,06	218,32	202,82	225,81	220,61	254,47	251,19	229,54	224,34	223,96	230,97
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	27,08	30,00	30,26	31,47	31,88	30,93	31,23	30,09	32,71	30,71	32,11	32,29
CISTERNA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.662	4.299	4.146	3.320	3.746	3.724	3.688	3.619	3.475	3.609	3.424	3.533
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	25	27	26	20	25	25	25	25	26	26	26	27
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	148,33	159,22	157,32	167,17	148,67	151,89	145,09	146,54	133,06	136,72	133,83	133,32
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	26,57	24,86	41,20	44,81	38,19	37,40	35,54	37,10	34,45	34,90	36,56	36,33
CONTENEDOR	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	4.345	3.828	4.473	3.739	3.840	3.231	3.399	3.363	3.519	3.485	3.359	3.425
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	18	20	17	15	15	14	14	13	13	14	13	14
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	236,45	193,90	257,30	246,99	255,46	231,69	235,45	253,92	267,18	255,28	253,62	238,12
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	42,04	33,95	42,63	42,26	41,25	43,15	42,61	41,34	45,55	39,88	39,70	37,73
FRIGORÍFICO	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.284	3.663	3.635	4.192	4.327	4.723	5.077	5.727	6.440	6.660	6.700	7.372
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	20	22	23	25	24	23	23	25	28	31	32	36
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	161,97	166,91	160,80	168,68	179,66	205,09	221,62	226,25	230,67	212,84	208,64	207,14
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	31,22	32,55	33,90	34,83	32,87	33,67	33,23	32,40	32,46	31,64	32,54	34,28
GRÚA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	1.089	1.356	1.006	760	739	704	610	591	598	626	608	711
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	10	11	10	9	9	8	8	7	7	7	8	8
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	108,79	119,74	97,86	83,16	86,24	85,66	80,91	82,91	84,95	84,39	79,79	87,72
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	28,41	30,17	31,71	30,92	31,81	32,03	31,29	30,97	30,78	30,00	29,90	31,47
GRUPAJE	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	2.968	3.271	3.206	2.275	2.690	2.561	2.532	2.552	2.740	2.789	2.367	2.726
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	17	17	16	13	15	15	16	12	13	14	14	16
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	178,59	188,71	197,44	171,99	179,83	175,50	158,59	212,67	211,73	200,01	173,80	166,22
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	28,60	32,79	38,02	34,48	34,43	32,82	27,09	33,21	33,47	33,73	32,53	34,16

5. Análisis global: mercancías

5.3 Análisis según la especialidad del transporte

Perfil empresarial

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.132	3.546	3.077	2.495	2.697	2.539	2.538	2.495	2.522	2.451	2.302	2.400
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	19	20	18	16	16	15	14	14	14	14	13	14
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	164,46	175,12	167,08	158,09	173,53	167,64	178,31	183,24	186,50	180,56	174,28	172,69
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	25,51	25,71	28,49	28,81	28,43	29,42	29,95	29,63	30,20	29,54	30,12	30,13
MUDANZA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	701	797	680	534	519	515	473	477	452	459	474	512
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	9	10	9	7	7	6	6	6	6	6	6	6
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	75,73	82,49	79,90	73,49	77,48	79,54	77,64	78,35	77,86	79,62	80,59	87,01
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	24,12	24,66	24,56	24,99	25,20	25,61	25,25	24,38	23,76	24,29	25,11	26,24
PAQUETERÍA Y MENSAJERÍA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.764	4.540	3.535	2.528	2.784	2.714	2.500	2.471	2.554	2.438	2.376	2.414
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	30	31	28	21	22	21	19	18	18	17	17	18
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	124,36	145,15	127,93	121,44	126,48	127,45	130,63	136,76	143,41	141,73	143,60	133,85
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	16,70	17,35	18,58	18,06	19,15	20,96	21,59	21,55	21,79	22,22	23,40	22,75
PORTAVEHÍCULO	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	2.260	1.549	1.034	786	1.124	1.491	436	1.670	1.269	1.570	1.195	2.026
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	15	11	10	9	11	11	8	11	8	9	10	11
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	155,86	140,82	108,84	91,40	104,56	135,55	58,13	147,35	151,07	174,44	123,62	177,28
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	21,58	21,71	19,34	20,16	23,77	45,16	27,69	41,59	50,13	67,42	54,68	34,59
TRANSITARIO	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	5.520	6.470	5.552	4.514	5.054	4.062	4.032	3.525	3.339	3.116	2.790	2.971
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	18	20	19	18	15	14	13	12	11	11	11	11
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	307,46	327,96	298,72	246,60	334,75	281,57	308,11	300,79	297,40	286,36	260,60	271,64
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	32,64	33,44	38,24	35,83	35,45	36,37	38,96	38,49	38,10	37,64	37,33	37,33
TRANSPORTE ESPECIAL	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	2.689	2.719	2.092	1.967	1.756	1.427	1.269	1.075	967	1.069	1.043	1.041
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	14	16	14	13	12	11	10	9	7	8	8	8
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	191,06	166,34	147,06	156,41	141,42	131,94	124,66	121,33	132,47	127,60	130,07	133,71
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	35,55	37,14	33,31	31,82	30,77	36,84	35,55	30,87	34,75	33,67	33,09	34,05
VOLQUETE	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	411	452	992	916	806	3.888	3.974	348	3.939	4.045	211	185
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	4	4	9	9	8	29	5	3	4	5	4	3
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	117,43	129,14	110,22	101,78	100,75	134,07	851,57	116,00	984,75	758,44	60,29	61,67
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	35,42	42,14	33,20	32,73	38,08	6,76	42,13	43,16	34,57	26,24	23,43	19,39

- En relación a la **estructura del balance,** a lo largo del periodo se observa un activo fijo por debajo del activo corriente en carga general, cisternas, mudanzas, paquetería y mensajería, transporte especial (hasta 2015), volquetes, y en transitarios y grupaje esta diferencia es de mayor intensidad. En este sentido, las inversiones a largo plazo se sitúan por debajo de las de corto plazo en estas especialidades.
- Por otro lado, el elevado peso de los recursos permanentes (patrimonio neto y pasivo fijo), superior al activo fijo en todas las especialidades, salvo en portavehículos, indica un equilibrio financiero a largo plazo.
- Asimismo, no se perciben a priori problemas de liquidez en las empresas cualquiera por especialidad donde el activo corriente supera al pasivo corriente, excepto en contenedores y portavehículos.
- En cuanto a la **estructura de costes,** en el periodo analizado, en general la partida de aprovisionamientos es la que ostenta un mayor peso, excepto en grúas, donde los gastos de personal tienen mayor peso, en volquetes y portavehículos donde tienen mayor peso otros gastos de explotación y en mudanzas los gastos de personal y los aprovisionamientos tienen similar peso dentro del conjunto de costes.
- Las amortizaciones tienen mayor peso en grúas y transportes especiales que el resto de especialidades.
- Los gastos financieros tienen un peso similar en todas las especialidades
- En cuanto a la **estructura de resultados empresariales** describe una situación donde existen fluctuaciones en el periodo, pero se puede afirmar que tanto en los resultados del ejercicio y actividades ordinarias por empresa como en el EBITDA medio por empresa y cash flow medio por empresa hay tendencia creciente o estabilidad en carga general, cisternas, frigoríficos y grupaje.

5. Análisis global: mercancías

5.3 Análisis según la especialidad del transporte

Estructura del balance

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	ACTIVO FIJO (%)	42,28	42,52	45,90	44,51	44,86	46,86	46,83	47,19	45,54	45,88	46,90	46,00
	ACTIVO CORRIENTE (%)	55,07	54,26	52,45	52,92	52,94	51,78	52,06	51,85	53,57	53,38	52,54	53,30
	PATRIMONIO NETO (%)	30,46	30,94	32,98	34,50	33,45	39,20	39,45	39,71	39,20	39,99	40,72	40,20
	PASIVO FIJO (%)	21,53	21,80	21,78	21,34	20,04	17,82	18,42	17,80	17,21	17,68	17,50	16,88
	PASIVO CORRIENTE (%)	46,48	45,36	43,96	42,81	45,32	42,95	41,74	42,06	43,19	41,96	41,61	42,25
CARGA GENERAL	ACTIVO FIJO (%)	40,98	44,99	46,37	41,78	40,67	41,94	42,03	40,51	41,49	40,38	39,42	38,94
	ACTIVO CORRIENTE (%)	59,02	55,01	53,63	58,22	59,33	58,06	57,97	59,49	58,51	59,62	60,58	61,06
	PATRIMONIO NETO (%)	33,68	36,54	33,82	36,40	35,46	37,44	37,57	33,46	32,63	35,32	39,56	42,18
	PASIVO FIJO (%)	15,24	17,73	21,68	17,52	16,67	14,98	15,98	16,52	19,07	17,24	14,92	14,74
	PASIVO CORRIENTE (%)	51,09	45,74	44,50	46,12	47,90	47,82	46,94	50,01	48,30	47,45	45,52	43,10
CISTERNA	ACTIVO FIJO (%)	40,80	40,60	53,31	49,07	48,19	46,96	48,93	49,02	48,02	46,55	45,70	45,45
	ACTIVO CORRIENTE (%)	50,92	49,77	46,69	50,94	51,81	53,04	51,07	50,98	51,98	53,45	54,31	54,55
	PATRIMONIO NETO (%)	30,53	27,07	37,12	37,85	40,63	43,47	42,37	40,38	42,00	45,03	46,53	46,70
	PASIVO FIJO (%)	19,31	24,33	26,54	23,05	18,43	16,42	19,19	19,25	19,28	18,99	18,84	18,07
	PASIVO CORRIENTE (%)	41,95	38,12	36,35	39,10	40,95	40,35	38,44	40,36	38,74	35,98	34,64	35,23
CONTENEDOR	ACTIVO FIJO (%)	53,92	60,37	60,29	62,18	57,61	51,83	53,27	52,29	50,28	52,43	52,20	51,45
	ACTIVO CORRIENTE (%)	46,08	39,63	39,71	37,82	42,39	48,18	46,73	47,71	49,72	47,57	47,80	48,55
	PATRIMONIO NETO (%)	27,42	26,68	28,56	23,99	28,34	27,65	29,37	30,30	30,12	29,49	29,63	30,18
	PASIVO FIJO (%)	29,63	28,48	26,04	37,84	33,22	24,16	32,49	29,55	28,70	29,81	29,65	27,98
	PASIVO CORRIENTE (%)	42,94	44,87	45,40	38,27	38,53	48,38	38,19	40,23	41,28	40,89	40,77	41,91
FRIGORÍFICO	ACTIVO FIJO (%)	46,94	52,10	51,89	49,90	49,71	52,23	51,57	50,90	48,98	48,00	55,50	53,96
	ACTIVO CORRIENTE (%)	53,06	47,85	48,11	50,10	50,29	47,77	48,43	49,10	51,02	51,99	44,50	46,04
	PATRIMONIO NETO (%)	31,69	33,70	32,51	35,49	33,85	34,59	35,70	36,73	37,21	38,75	37,92	39,09
	PASIVO FIJO (%)	25,02	24,08	23,61	19,75	23,32	25,37	26,37	25,52	25,02	24,21	22,23	19,27
	PASIVO CORRIENTE (%)	43,28	42,26	43,88	44,88	42,92	40,12	38,16	38,17	38,09	37,32	40,21	41,64
GRÚA	ACTIVO FIJO (%)	51,91	51,72	54,74	54,89	54,84	52,96	53,17	53,89	54,24	54,70	55,82	55,31
	ACTIVO CORRIENTE (%)	48,09	48,28	45,26	45,11	45,17	47,00	46,83	46,11	45,76	45,30	44,17	44,69
	PATRIMONIO NETO (%)	42,86	45,16	49,65	50,43	49,71	51,40	52,18	52,36	53,76	52,91	52,30	52,43
	PASIVO FIJO (%)	23,93	23,58	23,61	24,32	25,74	24,26	22,81	21,71	20,85	22,05	22,53	22,82
	PASIVO CORRIENTE (%)	33,36	31,29	26,77	25,58	24,87	24,65	25,34	25,99	25,54	25,16	25,21	24,78
GRUPAJE	ACTIVO FIJO (%)	39,20	36,98	36,84	35,52	34,44	36,30	34,01	30,36	30,09	31,86	33,00	37,88
	ACTIVO CORRIENTE (%)	60,80	63,02	63,16	64,47	65,56	63,70	65,99	69,63	69,91	68,13	67,00	62,13
	PATRIMONIO NETO (%)	32,94	31,87	34,97	31,30	34,64	33,77	34,41	36,72	36,52	37,38	37,40	42,53
	PASIVO FIJO (%)	15,76	17,88	14,64	12,30	9,89	12,09	10,93	11,35	11,04	13,23	14,21	14,83
	PASIVO CORRIENTE (%)	51,30	50,23	50,41	56,41	55,47	54,17	55,13	52,36	52,44	49,39	48,38	42,64

5. Análisis global: mercancías

5.3 Análisis según la especialidad del transporte

Estructura del balance

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	ACTIVO FIJO (%)	42,28	42,52	45,90	44,51	44,86	46,86	46,83	47,19	45,54	45,88	46,90	46,00
	ACTIVO CORRIENTE (%)	55,07	54,26	52,45	52,92	52,94	51,78	52,06	51,85	53,57	53,38	52,54	53,30
	PATRIMONIO NETO (%)	30,46	30,94	32,98	34,50	33,45	39,20	39,45	39,71	39,20	39,99	40,72	40,20
	PASIVO FIJO (%)	21,53	21,80	21,78	21,34	20,04	17,82	18,42	17,80	17,21	17,68	17,50	16,88
	PASIVO CORRIENTE (%)	46,48	45,36	43,96	42,81	45,32	42,95	41,74	42,06	43,19	41,96	41,61	42,25
MUDANZA	ACTIVO FIJO (%)	48,95	48,79	50,54	48,68	46,11	46,64	46,88	45,27	44,13	43,97	45,53	45,97
	ACTIVO CORRIENTE (%)	51,06	50,66	48,22	50,05	52,39	51,88	51,73	53,29	54,08	54,51	53,18	52,87
	PATRIMONIO NETO (%)	40,60	40,62	37,78	37,58	37,84	37,26	37,24	39,22	39,68	40,09	41,09	41,51
	PASIVO FIJO (%)	21,58	22,85	22,92	21,92	22,11	23,40	21,27	19,35	18,51	18,10	18,46	19,09
	PASIVO CORRIENTE (%)	38,02	36,07	36,74	37,50	36,90	37,08	38,77	38,44	39,05	39,23	38,58	36,91
PAQUETERÍA Y MENSAJERÍA	ACTIVO FIJO (%)	42,12	40,94	43,84	38,11	48,36	48,26	48,11	50,00	46,42	45,26	43,78	41,72
	ACTIVO CORRIENTE (%)	50,61	52,24	50,90	55,23	46,82	47,35	47,89	46,83	50,57	52,32	54,32	55,69
	PATRIMONIO NETO (%)	25,78	26,76	28,99	30,69	27,21	36,02	35,59	35,23	33,09	33,59	35,26	32,81
	PASIVO FIJO (%)	23,52	22,76	23,24	18,20	18,53	17,36	18,06	19,26	17,12	16,58	16,87	16,32
	PASIVO CORRIENTE (%)	46,83	46,71	44,01	48,15	52,67	45,48	45,58	44,72	48,91	49,11	46,71	48,64
PORTAVEHÍCULO	ACTIVO FIJO (%)	58,03	64,61	66,12	64,62	61,58	57,74	87,82	53,41	40,73	48,44	42,61	23,63
	ACTIVO CORRIENTE (%)	41,95	35,40	33,94	35,43	38,44	42,26	12,13	46,60	59,26	51,52	57,40	76,38
	PATRIMONIO NETO (%)	11,96	14,01	8,67	10,35	6,60	8,94	31,08	8,91	15,91	15,15	23,76	-6,44
	PASIVO FIJO (%)	13,18	16,22	17,23	18,33	17,48	12,98	25,19	14,17	11,11	7,77	6,54	5,06
	PASIVO CORRIENTE (%)	74,84	69,74	74,12	71,34	75,93	78,06	43,84	76,95	72,99	77,07	69,73	101,40
TRANSITARIO	ACTIVO FIJO (%)	23,74	21,64	26,72	29,65	26,41	39,09	39,04	40,32	39,65	40,99	42,09	41,64
	ACTIVO CORRIENTE (%)	76,04	74,45	73,23	67,21	70,72	60,39	60,70	59,44	60,15	58,80	57,88	58,34
	PATRIMONIO NETO (%)	28,34	26,08	28,63	34,98	32,78	44,28	44,92	47,07	46,96	48,85	48,91	47,06
	PASIVO FIJO (%)	10,83	14,15	13,08	12,36	10,04	8,62	5,93	5,06	5,51	7,04	7,20	7,80
	PASIVO CORRIENTE (%)	60,64	57,84	58,04	52,05	56,17	48,33	48,24	47,24	46,99	43,49	44,48	45,05
TRANSPORTE ESPECIAL	ACTIVO FIJO (%)	41,43	47,95	48,16	34,08	32,04	45,57	42,58	39,01	39,18	52,09	51,38	51,05
	ACTIVO CORRIENTE (%)	58,57	52,05	51,83	51,05	54,50	54,19	57,42	57,82	57,86	45,17	46,62	46,81
	PATRIMONIO NETO (%)	48,88	49,89	49,14	34,13	33,07	60,52	60,67	57,57	56,65	52,54	53,22	49,24
	PASIVO FIJO (%)	17,14	16,79	22,84	18,18	15,49	17,37	15,45	15,36	14,07	21,15	20,30	21,10
	PASIVO CORRIENTE (%)	33,99	33,32	28,02	26,48	27,98	21,93	23,88	23,93	27,02	24,40	24,95	27,81
VOLQUETE	ACTIVO FIJO (%)	46,72	45,66	41,19	43,76	39,05	21,57	18,80	23,58	15,36	14,00	19,92	27,37
	ACTIVO CORRIENTE (%)	53,26	54,41	58,88	56,41	60,96	78,42	81,21	76,37	84,64	85,97	77,78	72,71
	PATRIMONIO NETO (%)	14,62	13,40	14,58	13,08	12,56	1,76	1,30	5,80	-0,09	0,16	10,04	0,95
	PASIVO FIJO (%)	48,00	49,61	48,35	45,42	36,88	33,39	32,47	32,66	35,72	35,17	46,42	44,64
	PASIVO CORRIENTE (%)	37,26	36,98	37,06	41,49	50,57	64,86	66,24	61,63	64,42	64,65	41,10	54,42

5. Análisis global: mercancías

5.3 Análisis según la especialidad del transporte

Estructura de costes

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	APROVISIONAMIENTOS (%)	58,29	58,08	55,45	54,46	59,26	58,85	60,02	61,88	61,32	61,10	59,76	59,72
	GASTOS FINANCIEROS (%)	0,96	1,10	1,34	1,04	0,92	0,93	0,92	0,89	0,87	0,77	0,65	0,60
	GASTOS DE PERSONAL (%)	17,53	17,52	18,69	20,16	17,97	18,82	17,90	17,40	17,54	17,83	18,69	18,71
	AMORTIZACIONES (%)	4,06	4,09	4,04	4,49	4,02	3,62	3,28	3,10	3,04	3,10	3,24	3,33
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	19,15	19,20	20,48	19,85	17,84	17,77	17,89	16,74	17,22	17,20	17,66	17,64
CARGA GENERAL	APROVISIONAMIENTOS (%)	66,11	64,33	65,24	63,34	65,92	68,24	70,25	71,26	66,43	67,63	65,95	66,79
	GASTOS FINANCIEROS (%)	0,62	0,85	1,09	0,96	0,65	0,74	0,79	0,74	0,86	0,72	0,59	0,44
	GASTOS DE PERSONAL (%)	13,87	15,00	14,11	15,57	14,09	14,01	12,18	11,90	14,35	13,94	14,63	14,15
	AMORTIZACIONES (%)	3,36	3,64	3,15	3,70	3,24	2,52	2,29	2,18	2,52	2,72	3,03	3,00
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	16,04	16,17	16,41	16,44	16,10	14,49	14,49	13,93	15,83	14,99	15,80	15,62
CISTERNA	APROVISIONAMIENTOS (%)	43,92	39,73	40,40	39,28	43,58	45,00	45,83	47,10	45,39	46,38	43,05	42,54
	GASTOS FINANCIEROS (%)	1,12	1,35	1,41	1,07	0,76	0,93	1,08	1,08	1,05	0,84	0,66	0,54
	GASTOS DE PERSONAL (%)	22,54	22,41	25,37	26,26	25,11	24,02	23,54	24,71	25,51	25,68	27,61	27,23
	AMORTIZACIONES (%)	6,56	6,52	6,38	7,54	6,22	5,78	5,16	5,46	5,56	5,41	5,91	5,97
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	25,87	30,00	26,44	25,86	24,32	24,27	24,40	21,65	22,49	21,69	22,77	23,72
CONTENEDOR	APROVISIONAMIENTOS (%)	57,70	57,15	59,02	56,69	58,75	58,33	57,83	59,94	61,92	62,16	62,63	61,27
	GASTOS FINANCIEROS (%)	0,85	1,24	1,53	1,29	1,15	1,01	1,06	1,10	1,04	1,07	0,94	0,86
	GASTOS DE PERSONAL (%)	18,26	18,60	16,24	17,27	16,55	18,64	18,25	16,55	17,23	16,06	15,93	16,29
	AMORTIZACIONES (%)	4,28	5,16	5,02	6,07	5,82	4,96	4,95	4,56	4,08	4,18	4,44	4,72
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	18,92	17,84	18,19	18,68	17,72	17,07	17,92	17,85	15,73	16,54	16,06	16,86
FRIGORÍFICO	APROVISIONAMIENTOS (%)	48,03	49,11	46,33	50,47	54,04	58,22	61,15	62,68	63,37	61,15	59,73	59,37
	GASTOS FINANCIEROS (%)	1,30	1,30	1,38	0,96	0,80	0,88	1,07	1,02	0,99	0,86	0,78	0,78
	GASTOS DE PERSONAL (%)	19,58	19,74	22,08	20,81	18,40	16,27	14,91	14,45	14,26	15,19	16,00	16,84
	AMORTIZACIONES (%)	6,46	6,24	5,23	5,10	4,62	4,16	4,01	3,61	3,73	3,75	3,82	3,82
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	24,62	23,61	24,99	22,66	22,14	20,46	18,86	18,25	17,65	19,04	19,67	19,19
GRÚA	APROVISIONAMIENTOS (%)	27,17	26,97	22,09	18,32	19,64	20,97	20,82	22,49	22,41	21,95	19,26	20,38
	GASTOS FINANCIEROS (%)	1,84	2,31	2,85	2,50	1,96	1,93	2,06	1,79	1,63	1,32	1,20	1,02
	GASTOS DE PERSONAL (%)	29,16	29,64	32,88	35,40	35,35	35,40	35,76	35,83	35,88	36,43	38,84	37,96
	AMORTIZACIONES (%)	13,41	13,62	14,17	16,29	14,52	13,15	11,78	10,44	10,10	9,86	9,34	8,83
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	28,43	27,46	28,00	27,50	28,53	28,55	29,59	29,45	29,98	30,44	31,37	31,82
GRUPAJE	APROVISIONAMIENTOS (%)	61,30	61,96	60,58	58,97	58,74	60,15	58,46	56,81	57,89	56,40	58,95	52,58
	GASTOS FINANCIEROS (%)	0,71	0,93	1,03	0,81	0,72	0,71	0,66	0,54	0,54	0,52	0,42	0,46
	GASTOS DE PERSONAL (%)	16,20	17,48	18,96	19,62	19,01	18,47	16,81	15,68	16,22	17,44	19,31	20,96
	AMORTIZACIONES (%)	3,79	3,89	3,34	4,10	3,50	2,72	2,58	1,99	2,27	2,60	3,72	3,31
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	18,00	15,74	16,08	16,49	18,03	17,95	21,49	24,97	23,08	23,04	17,58	22,70

5. Análisis global: mercancías

5.3 Análisis según la especialidad del transporte

Estructura de costes

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	APROVISIONAMIENTOS (%)	58,29	58,08	55,45	54,46	59,26	58,85	60,02	61,88	61,32	61,10	59,76	59,72
	GASTOS FINANCIEROS (%)	0,96	1,10	1,34	1,04	0,92	0,93	0,92	0,89	0,87	0,77	0,65	0,60
	GASTOS DE PERSONAL (%)	17,53	17,52	18,69	20,16	17,97	18,82	17,90	17,40	17,54	17,83	18,69	18,71
	AMORTIZACIONES (%)	4,06	4,09	4,04	4,49	4,02	3,62	3,28	3,10	3,04	3,10	3,24	3,33
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	19,15	19,20	20,48	19,85	17,84	17,77	17,89	16,74	17,22	17,20	17,66	17,64
MUDANZA	APROVISIONAMIENTOS (%)	30,87	31,30	29,41	26,03	29,25	28,91	30,27	32,10	30,68	29,24	29,44	31,51
	GASTOS FINANCIEROS (%)	0,94	1,27	1,54	1,42	1,04	1,11	1,10	0,90	0,95	0,78	0,69	0,69
	GASTOS DE PERSONAL (%)	33,01	32,23	32,66	35,69	34,16	33,67	34,00	33,54	34,05	34,70	34,56	32,68
	AMORTIZACIONES (%)	6,38	6,49	6,04	6,82	5,94	5,02	4,42	3,98	3,83	3,92	4,17	4,43
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	28,80	28,71	30,34	30,04	29,61	31,29	30,21	29,47	30,49	31,36	31,13	30,70
PAQUETERÍA Y MENSAJERÍA	APROVISIONAMIENTOS (%)	54,85	54,98	53,78	52,45	55,75	53,90	54,06	56,89	56,18	57,29	56,96	55,95
	GASTOS FINANCIEROS (%)	1,20	1,17	1,34	0,80	1,15	1,08	0,96	1,00	1,00	0,88	0,66	0,57
	GASTOS DE PERSONAL (%)	18,05	17,45	19,52	20,82	19,81	21,19	20,92	20,06	19,53	19,63	20,12	20,68
	AMORTIZACIONES (%)	3,12	2,78	2,93	2,33	3,14	2,99	2,92	3,05	3,09	3,05	3,02	3,15
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	22,78	23,61	22,42	23,61	20,15	20,84	21,14	19,00	20,21	19,14	19,23	19,64
PORTAVEHÍCULO	APROVISIONAMIENTOS (%)	25,52	26,23	22,83	15,54	16,62	2,62	20,51	3,53	4,25	1,77	3,65	58,33
	GASTOS FINANCIEROS (%)	1,07	1,21	1,57	1,40	1,11	0,98	0,68	0,86	0,82	0,74	0,46	1,23
	GASTOS DE PERSONAL (%)	13,45	15,73	16,89	22,22	22,83	32,34	41,91	27,44	32,86	37,85	44,01	18,19
	AMORTIZACIONES (%)	3,46	4,08	5,85	5,75	5,38	3,23	5,08	2,68	3,43	3,45	3,54	2,15
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	56,51	52,75	52,87	55,08	54,05	60,83	31,82	65,49	58,63	56,20	48,34	20,10
TRANSITARIO	APROVISIONAMIENTOS (%)	76,82	76,66	69,19	69,61	77,24	75,37	74,24	76,04	74,36	74,17	72,43	73,79
	GASTOS FINANCIEROS (%)	0,54	0,60	0,86	0,69	0,51	0,61	0,56	0,48	0,48	0,41	0,36	0,37
	GASTOS DE PERSONAL (%)	11,33	11,31	13,14	15,46	11,38	13,32	13,05	13,28	13,36	13,93	14,75	14,15
	AMORTIZACIONES (%)	1,11	1,02	1,09	1,22	0,85	0,89	0,79	0,75	0,75	0,85	0,99	0,96
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	10,21	10,41	15,71	13,02	10,04	9,82	11,36	9,45	11,04	10,64	11,46	10,73
TRANSPORTE ESPECIAL	APROVISIONAMIENTOS (%)	46,51	38,60	38,65	38,18	37,50	37,36	38,77	37,91	42,21	37,68	40,81	34,88
	GASTOS FINANCIEROS (%)	1,17	1,72	1,93	1,39	1,18	1,25	1,13	1,26	0,92	0,84	0,68	0,57
	GASTOS DE PERSONAL (%)	21,38	25,88	24,32	27,30	27,64	27,24	27,06	27,22	26,80	28,94	27,60	25,11
	AMORTIZACIONES (%)	8,76	10,14	9,21	11,08	11,26	10,33	8,44	7,44	5,37	6,05	6,83	16,46
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	22,18	23,67	25,88	22,05	22,42	23,82	24,60	26,18	24,71	26,49	24,08	22,98
VOLQUETE	APROVISIONAMIENTOS (%)	14,29	19,26	25,81	28,70	10,54	88,58	87,38	27,20	91,31	92,21	22,59	19,50
	GASTOS FINANCIEROS (%)	3,39	4,77	4,31	4,57	3,84	0,55	0,77	6,61	0,60	0,40	6,18	3,45
	GASTOS DE PERSONAL (%)	31,90	32,23	30,46	30,78	37,37	5,07	4,93	32,96	3,50	3,46	39,11	26,38
	AMORTIZACIONES (%)	7,16	6,47	4,91	5,49	5,30	0,74	0,93	4,78	0,41	0,53	5,37	1,28
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	43,27	37,28	34,52	30,46	42,95	5,05	5,98	28,45	4,18	3,39	26,76	49,39

5. Análisis global: mercancías

5.3 Análisis según la especialidad del transporte

Estructura de resultados empresariales

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	54,19	71,24	22,04	11,81	25,95	4,04	-28,06	31,76	41,71	61,33	60,27	46,12
	RESULTADO MEDIO DE ACT. ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	100,26	119,70	36,89	14,18	39,41	13,72	-19,15	47,96	59,23	81,31	81,56	66,95
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	241,33	279,62	190,77	137,22	160,38	120,04	104,35	137,87	151,64	166,52	161,02	153,98
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	188,06	234,02	142,31	108,96	127,96	92,65	53,61	111,96	114,06	130,11	130,15	126,74
CARGA GENERAL	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	58,70	93,59	102,19	54,11	58,31	71,40	81,48	96,45	151,67	234,29	217,41	198,44
	RESULTADO MEDIO DE ACT. ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	111,52	156,48	121,72	73,40	77,20	92,75	106,80	123,03	191,81	293,14	273,46	250,57
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	286,63	360,07	335,21	270,98	251,65	253,44	281,09	301,24	395,70	518,79	519,83	475,63
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	243,10	315,41	254,05	210,76	204,66	198,22	211,86	229,39	308,20	413,23	420,82	417,52
CISTERNA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-0,47	46,22	14,56	49,99	66,02	63,76	2,60	27,67	86,03	145,89	136,88	108,24
	RESULTADO MEDIO DE ACT. ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	52,98	118,62	32,69	69,18	87,35	85,06	15,34	46,11	109,63	183,57	172,37	137,60
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	331,43	426,49	385,14	362,33	354,97	335,42	241,97	273,78	337,58	401,70	389,29	358,32
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	330,35	397,73	312,21	313,06	310,33	284,83	198,36	234,16	283,95	329,11	332,82	319,13
CONTENEDOR	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	80,24	106,54	10,04	74,04	140,70	53,99	59,70	57,74	91,52	96,06	70,29	72,59
	RESULTADO MEDIO DE ACT. ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	152,67	183,92	46,33	108,73	180,66	73,33	81,31	80,02	119,74	124,54	93,88	94,94
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	357,53	415,07	333,02	376,19	438,24	261,07	275,72	262,90	283,45	295,28	268,10	273,58
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	308,93	341,54	227,34	288,54	345,58	213,60	218,67	203,48	229,67	226,38	213,15	226,73
FRIGORÍFICO	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	28,09	35,39	44,36	62,67	89,82	73,80	105,39	137,30	177,74	273,46	301,58	229,34
	RESULTADO MEDIO DE ACT. ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	66,25	63,25	58,01	86,41	117,21	100,04	135,79	175,08	229,62	348,93	386,81	301,35
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	292,50	320,44	274,92	331,45	342,08	334,08	382,35	421,82	515,32	630,16	652,67	625,52
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	287,63	317,68	235,98	269,15	279,95	265,09	300,27	342,40	394,75	494,52	535,49	499,97
GRÚA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	64,21	99,80	37,00	-18,25	-12,01	-17,05	-14,69	0,76	14,12	22,10	30,07	41,49
	RESULTADO MEDIO DE ACT. ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	111,62	161,06	51,75	-11,18	-5,67	-11,74	-9,67	7,88	21,46	31,63	39,89	53,27
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	256,21	338,11	214,63	132,32	116,93	94,13	76,25	77,46	88,28	98,54	99,36	117,77
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	220,09	293,24	179,87	119,71	105,33	86,52	70,97	68,83	76,80	85,84	86,64	102,65

5. Análisis global: mercancías

5.3 Análisis según la especialidad del transporte

Estructura de resultados empresariales

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	54,19	71,24	22,04	11,81	25,95	4,04	-28,06	31,76	41,71	61,33	60,27	46,12
	RESULTADO MEDIO DE ACT. ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	100,26	119,70	36,89	14,18	39,41	13,72	-19,15	47,96	59,23	81,31	81,56	66,95
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	241,33	279,62	190,77	137,22	160,38	120,04	104,35	137,87	151,64	166,52	161,02	153,98
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	188,06	234,02	142,31	108,96	127,96	92,65	53,61	111,96	114,06	130,11	130,15	126,74
MUDANZA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	7,55	13,32	-2,24	0,20	-2,93	-6,62	-8,17	-0,58	14,68	19,56	20,86	21,88
	RESULTADO MEDIO DE ACT. ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	28,59	37,48	6,89	7,65	4,97	0,32	-2,86	6,24	23,64	27,01	29,94	30,00
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	75,22	89,72	57,45	44,68	38,77	29,53	20,45	25,91	41,81	46,54	49,77	52,32
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	65,02	85,31	39,81	37,44	31,24	21,68	15,52	20,86	33,34	35,92	42,61	43,71
PAQUETERÍA Y MENSAJERÍA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	48,08	63,67	8,00	5,79	1,51	-32,28	-51,51	-27,55	-19,15	25,75	30,17	3,62
	RESULTADO MEDIO DE ACT. ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	78,16	96,23	16,79	-28,63	-1,75	-32,28	-52,84	-18,88	-10,81	37,73	50,56	26,98
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	219,17	244,89	148,59	35,08	96,26	66,36	34,20	67,86	94,12	119,57	122,81	103,02
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	125,94	199,81	104,10	21,04	71,37	40,32	18,86	48,96	46,24	87,73	93,90	83,46
PORTAVEHÍCULO	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-35,92	16,56	-58,23	8,10	-4,53	5,01	6,93	-2,68	15,89	18,75	23,42	-87,04
	RESULTADO MEDIO DE ACT. ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-62,50	33,00	-55,50	10,80	-2,00	6,33	8,50	-1,67	20,60	23,50	30,33	-81,71
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	42,95	113,50	24,98	66,19	70,21	70,55	37,24	59,30	73,33	90,31	78,41	-14,74
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	-2,50	106,33	4,75	54,00	60,50	54,67	33,00	43,00	65,20	77,75	71,17	-16,00
TRANSITARIO	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	80,22	84,04	20,82	-10,69	32,61	17,94	-150,80	115,87	86,54	67,40	67,19	58,22
	RESULTADO MEDIO DE ACT. ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	145,05	140,64	41,95	-6,63	52,44	34,12	-137,82	149,19	114,40	90,74	86,89	76,40
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	228,38	242,22	138,89	68,62	114,12	80,42	60,97	183,81	145,28	122,38	118,73	120,07
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	145,62	159,97	84,05	46,01	77,35	50,88	-121,06	158,43	117,18	94,12	93,20	90,06
TRANSPORTE ESPECIAL	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	259,82	216,68	132,20	16,55	-23,26	-25,51	-34,24	-0,72	-23,28	16,20	19,90	-79,92
	RESULTADO MEDIO DE ACT. ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	396,93	322,19	116,97	147,06	90,37	-16,61	-25,52	-13,84	-31,37	22,41	25,26	-67,46
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	611,47	576,01	375,22	361,09	292,06	146,96	81,14	74,67	33,59	97,58	102,12	113,49
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	493,39	495,70	316,52	300,58	247,54	128,18	82,00	72,18	32,53	85,15	91,49	126,04
VOLQUETE	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	11,42	-5,04	2,05	-5,02	-1,45	-18,95	-6,02	-39,16	-3,54	4,39	1,10	-27,45
	RESULTADO MEDIO DE ACT. ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	22,50	-5,50	3,00	-5,00	-1,00	-18,33	-5,67	-39,00	-3,67	5,33	1,67	-26,75
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	63,18	45,97	92,87	43,31	33,05	52,37	59,46	5,56	34,40	41,72	17,91	-18,61
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	36,50	25,50	50,00	23,00	21,00	10,00	31,33	-9,00	13,67	25,33	8,33	-16,75

- El análisis de las **ratios de liquidez** muestra menores desequilibrios y dificultades de liquidez a corto plazo a lo largo del periodo en cisternas, grúas y transporte especial (y en menor medida en grupaje y carga general), alcanzándose valores óptimos a superiores a 1,5 e inferiores a 2.
- Por otro lado, con el paso del tiempo, existe un mejor comportamiento evolutivo en las garantías de disponibilidad inmediata (tesorería) en cisternas, grupaje y carga general, con menores tensiones y dificultades para pagos inmediatos, principalmente hacia final del periodo analizado, con valores cercanos al óptimo (0,3).
- Las **ratios de solvencia**, tanto la garantía estructural como la solvencia a largo plazo, muestran una evolución muy positiva en general en todas las especialidades, esto es síntoma de la capacidad que tiene el activo para solventar todas las deudas y así no entrar en quiebra.
- En lo que respecta a las **ratios de estructura financiera,** las ratios de cobertura del inmovilizado (I), principalmente, tienen un buen comportamiento evolutivo en general en todas las especialidades, donde parecen existir menores dificultades para utilizar recursos permanentes (patrimonio neto y pasivo fijo) y financiar con recursos propios las inversiones en medios de producción.
- En general, el fondo de maniobra es positivo en las empresas (salvo en portavehículos), es decir, pueden hacer frente a sus pagos de corto plazo con recursos permanentes.
- Las ratios de autonomía financiera muestran inestabilidad en todas las especialidades lo que implica que existe dependencia de financiación ajena en las empresas.

- Con respecto a las **ratios de endeudamiento,** las empresas si bien reducen con el paso del tiempo sus tasas de endeudamiento (total, a largo y corto plazo), se observa una elevada tasa de endeudamiento total (en general mayor del 60%) en contenedores, grupaje, portavehículos, volquetes y paquetería y mensajería. Lo que implica mayor riesgo de insolvencia.
- En cuanto a los **ratios económicos** hay que señalar que un buen comportamiento evolutivo en todos los indicadores de rentabilidad en grupaje, carga general, cisternas y en menor medida frigoríficos y mudanzas. En estos últimos casos, el EBITDA sobre ventas y el cash flow sobre ventas decaen con el paso del tiempo.
- En cuanto al apalancamiento, en general parece existir un efecto positivo del endeudamiento en la rentabilidad de los recursos propios (patrimonio neto) con valores superiores a 1 en prácticamente todos los años, si bien se producen fluctuaciones inestables en portavehículos y volquetes.
- Por último, en cuanto a los **ratios operativos,** el periodo medio de cobro se encuentra próximo en general al periodo medio de pago, con fluctuaciones en algunos años donde uno se pone por encima del otro y viceversa. En cualquier caso, hay que destacar el superior periodo de pago en grúas, mudanzas, paquetería y mensajería y portavehículos.
- Las ratios de rotación del activo indican, en todos los años, una menor tasa de renovación (menor eficiencia en la gestión de activos que generen ventas) del activo total en grúas, si se compara con el resto de especialidades (excepto para algunos años en volquetes).

5. Análisis global: mercancías

5.3 Análisis según la especialidad del transporte

Ratios de liquidez

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,19	1,16	1,19	1,24	1,17	1,21	1,25	1,23	1,24	1,27	1,26	1,26
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,17	0,16	0,18	0,19	0,17	0,17	0,17	0,18	0,19	0,22	0,22	0,22
CARGA GENERAL	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,16	1,20	1,21	1,26	1,24	1,21	1,24	1,19	1,21	1,26	1,33	1,42
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,18	0,19	0,18	0,17	0,16	0,16	0,13	0,13	0,15	0,19	0,25	0,26
CISTERNA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,21	1,29	1,28	1,30	1,27	1,31	1,33	1,26	1,34	1,49	1,57	1,55
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,17	0,19	0,22	0,21	0,19	0,18	0,15	0,19	0,23	0,33	0,33	0,30
CONTENEDOR	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,07	0,74	0,87	0,99	1,10	1,00	1,22	1,19	1,20	1,16	1,17	1,16
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,12	0,12	0,17	0,19	0,21	0,21	0,20	0,21	0,24	0,26	0,20	0,20
FRIGORÍFICO	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,23	1,13	1,10	1,12	1,17	1,19	1,27	1,29	1,34	1,39	1,11	1,11
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,17	0,15	0,16	0,15	0,16	0,16	0,14	0,19	0,24	0,27	0,19	0,16
GRÚA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,44	1,52	1,69	1,76	1,82	1,91	1,85	1,77	1,79	1,80	1,75	1,80
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,31	0,33	0,31	0,33	0,36	0,33	0,46	0,37	0,39	0,46	0,53	0,55
GRUPAJE	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,19	1,25	1,25	1,14	1,18	1,18	1,20	1,33	1,33	1,38	1,38	1,46
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,14	0,20	0,18	0,21	0,19	0,19	0,19	0,25	0,25	0,26	0,24	0,30

5. Análisis global: mercancías

5.3 Análisis según la especialidad del transporte

Ratios de liquidez

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,19	1,16	1,19	1,24	1,17	1,21	1,25	1,23	1,24	1,27	1,26	1,26
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,17	0,16	0,18	0,19	0,17	0,17	0,17	0,18	0,19	0,22	0,22	0,22
MUDANZA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,34	1,40	1,31	1,33	1,42	1,40	1,33	1,39	1,38	1,39	1,38	1,43
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,29	0,33	0,30	0,27	0,28	0,26	0,29	0,33	0,37	0,42	0,40	0,49
PAQUETERÍA Y MENSAJERÍA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,08	1,10	1,16	1,15	0,89	1,04	1,05	1,05	1,03	1,07	1,16	1,14
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,14	0,11	0,14	0,13	0,10	0,11	0,09	0,09	0,11	0,12	0,17	0,16
PORTAVEHÍCULO	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,56	0,51	0,46	0,50	0,51	0,54	0,28	0,61	0,81	0,67	0,82	0,75
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,12	0,05	0,04	0,03	0,08	0,05	0,03	0,07	0,10	0,19	0,16	0,08
TRANSITARIO	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,25	1,28	1,26	1,29	1,26	1,25	1,26	1,26	1,28	1,35	1,30	1,30
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,16	0,15	0,18	0,18	0,15	0,16	0,15	0,17	0,17	0,21	0,18	0,19
TRANSPORTE ESPECIAL	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,72	1,54	1,85	1,93	1,95	2,47	2,40	2,42	2,14	1,85	1,87	1,68
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,30	0,28	0,51	0,67	0,54	1,00	0,95	0,79	0,63	0,57	0,53	0,46
VOLQUETE	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,43	1,47	1,59	1,36	1,21	1,21	1,23	1,24	1,31	1,33	1,89	1,34
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,11	0,08	0,02	0,03	0,02	0,02	0,04	0,00	0,04	0,05	0,59	0,46

5. Análisis global: mercancías

5.3 Análisis según la especialidad del transporte

Ratios de solvencia

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,47	1,44	1,52	1,56	1,53	1,65	1,66	1,67	1,66	1,68	1,69	1,69
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,68	0,69	0,66	0,64	0,65	0,61	0,60	0,60	0,60	0,60	0,59	0,59
CARGA GENERAL	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,51	1,58	1,51	1,57	1,55	1,59	1,59	1,50	1,48	1,55	1,65	1,73
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,66	0,63	0,66	0,64	0,65	0,63	0,63	0,67	0,67	0,65	0,60	0,58
CISTERNA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,63	1,58	1,59	1,61	1,68	1,76	1,74	1,68	1,72	1,82	1,87	1,88
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,61	0,63	0,63	0,62	0,59	0,57	0,58	0,60	0,58	0,55	0,53	0,53
CONTENEDOR	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,38	1,14	1,40	1,31	1,39	1,38	1,41	1,43	1,43	1,41	1,42	1,43
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,73	0,87	0,71	0,76	0,72	0,73	0,71	0,70	0,70	0,71	0,70	0,70
FRIGORÍFICO	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,46	1,51	1,48	1,55	1,51	1,53	1,55	1,57	1,58	1,63	1,60	1,64
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,68	0,66	0,67	0,65	0,66	0,65	0,65	0,64	0,63	0,62	0,62	0,61
GRÚA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,75	1,80	1,98	2,00	1,98	2,04	2,08	2,10	2,16	2,12	2,09	2,10
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,57	0,56	0,50	0,50	0,51	0,49	0,48	0,48	0,46	0,47	0,48	0,48
GRUPAJE	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,49	1,47	1,54	1,46	1,53	1,51	1,51	1,57	1,58	1,60	1,60	1,74
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,67	0,68	0,65	0,69	0,65	0,66	0,66	0,64	0,63	0,63	0,63	0,57

5. Análisis global: mercancías

5.3 Análisis según la especialidad del transporte

Ratios de solvencia

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,47	1,44	1,52	1,56	1,53	1,65	1,66	1,67	1,66	1,68	1,69	1,69
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,68	0,69	0,66	0,64	0,65	0,61	0,60	0,60	0,60	0,60	0,59	0,59
MUDANZA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,68	1,69	1,68	1,68	1,69	1,65	1,67	1,73	1,74	1,74	1,75	1,79
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,60	0,59	0,60	0,59	0,59	0,60	0,60	0,58	0,58	0,57	0,57	0,56
PAQUETERÍA Y MENSAJERÍA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,42	1,41	1,49	1,51	1,40	1,59	1,57	1,56	1,51	1,52	1,57	1,54
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,70	0,71	0,67	0,66	0,71	0,63	0,64	0,64	0,66	0,66	0,64	0,65
PORTAVEHÍCULO	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,14	1,16	1,09	1,12	1,07	1,10	1,45	1,10	1,19	1,18	1,31	0,94
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,88	0,86	0,91	0,90	0,93	0,91	0,69	0,91	0,84	0,85	0,76	1,06
TRANSITARIO	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,40	1,39	1,41	1,55	1,51	1,76	1,85	1,91	1,90	1,98	1,93	1,89
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,71	0,72	0,71	0,64	0,66	0,57	0,54	0,52	0,52	0,51	0,52	0,53
TRANSPORTE ESPECIAL	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,96	1,97	1,97	2,24	2,30	2,54	2,54	2,55	2,43	2,20	2,21	2,04
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,51	0,51	0,51	0,45	0,43	0,39	0,39	0,39	0,41	0,46	0,45	0,49
VOLQUETE	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,17	1,15	1,17	1,15	1,14	1,02	1,01	1,06	1,00	1,00	1,14	1,01
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,85	0,87	0,85	0,87	0,87	0,98	0,99	0,94	1,00	1,00	0,88	0,99

5. Análisis global: mercancías

5.3 Análisis según la especialidad del transporte

Ratios de estructura financiera

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,21	1,25	1,18	1,22	1,16	1,19	1,22	1,21	1,23	1,25	1,23	1,24
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,72	0,75	0,72	0,78	0,75	0,84	0,84	0,84	0,86	0,87	0,87	0,87
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	284.332	366.200	286.062	319.731	268.582	340.856	418.530	428.962	487.394	561.625	578.950	610.211
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,42	1,42	1,51	1,62	1,67	2,20	2,14	2,23	2,28	2,26	2,33	2,38
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,45	0,46	0,50	0,54	0,51	0,65	0,66	0,66	0,65	0,67	0,69	0,68
CARGA GENERAL	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,19	1,21	1,20	1,29	1,28	1,24	1,26	1,23	1,25	1,30	1,38	1,46
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,82	0,81	0,73	0,87	0,87	0,89	0,89	0,83	0,79	0,87	1,00	1,08
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	13.552	16.367	15.876	24.060	25.047	23.841	30.341	30.446	35.337	46.815	57.662	71.456
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	2,21	2,06	1,56	2,08	2,13	2,50	2,35	2,03	1,71	2,05	2,65	2,86
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,51	0,58	0,51	0,57	0,55	0,60	0,60	0,50	0,48	0,55	0,65	0,73
CISTERNA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,12	1,19	1,19	1,24	1,23	1,27	1,26	1,22	1,28	1,38	1,43	1,43
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,75	0,68	0,70	0,77	0,84	0,93	0,87	0,82	0,87	0,97	1,02	1,03
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	5.692	10.332	13.990	14.947	15.107	17.198	17.682	14.851	18.962	27.648	32.824	31.887
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,58	1,11	1,40	1,64	2,20	2,65	2,21	2,10	2,18	2,37	2,47	2,58
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,50	0,43	0,59	0,61	0,68	0,77	0,74	0,68	0,72	0,82	0,87	0,88
CONTENEDOR	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,06	1,09	0,91	0,99	1,07	1,00	1,16	1,14	1,17	1,13	1,13	1,13
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,51	0,53	0,47	0,39	0,49	0,53	0,55	0,58	0,60	0,56	0,57	0,59
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	16.496	24.424	-32.126	-2.435	20.701	-926	45.806	42.726	53.748	43.837	49.148	47.839
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,93	0,94	1,10	0,63	0,85	1,14	0,90	1,03	1,05	0,99	1,00	1,08
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,38	0,36	0,40	0,32	0,40	0,38	0,42	0,43	0,43	0,42	0,42	0,43
FRIGORÍFICO	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,21	1,11	1,08	1,10	1,15	1,15	1,20	1,21	1,26	1,31	1,08	1,08
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,68	0,65	0,63	0,71	0,68	0,66	0,69	0,72	0,76	0,81	0,68	0,72
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	23.829	16.492	10.030	16.541	26.451	30.085	46.551	55.326	71.134	88.836	30.441	33.416
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,27	1,40	1,38	1,80	1,45	1,36	1,35	1,44	1,49	1,60	1,71	2,03
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,46	0,51	0,48	0,55	0,51	0,53	0,55	0,58	0,59	0,63	0,61	0,64
GRÚA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,28	1,35	1,34	1,36	1,37	1,42	1,40	1,37	1,37	1,37	1,34	1,36
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,83	0,89	0,91	0,92	0,91	0,97	0,98	0,97	0,99	0,97	0,94	0,95
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	51.877	76.940	80.284	83.955	87.089	91.968	84.106	81.479	82.262	86.767	89.553	103.770
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,79	1,92	2,10	2,07	1,93	2,12	2,29	2,41	2,58	2,40	2,32	2,30
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,75	0,82	0,99	1,01	0,98	1,05	1,08	1,10	1,16	1,12	1,10	1,10
GRUPAJE	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,24	1,35	1,35	1,23	1,29	1,26	1,32	1,57	1,58	1,59	1,56	1,51
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,84	0,86	0,95	0,88	1,01	0,93	1,01	1,21	1,21	1,17	1,13	1,12
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	3.623	4.771	4.424	2.505	3.722	3.486	4.106	7.057	8.654	10.914	11.836	12.715
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	2,09	1,78	2,39	2,54	3,50	2,79	3,15	3,24	3,31	2,83	2,63	2,87
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,49	0,47	0,54	0,46	0,53	0,51	0,52	0,58	0,58	0,60	0,60	0,74

5. Análisis global: mercancías

5.3 Análisis según la especialidad del transporte

Ratios de estructura financiera

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,21	1,25	1,18	1,22	1,16	1,19	1,22	1,21	1,23	1,25	1,23	1,24
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,72	0,75	0,72	0,78	0,75	0,84	0,84	0,84	0,86	0,87	0,87	0,87
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	284.332	366.200	286.062	319.731	268.582	340.856	418.530	428.962	487.394	561.625	578.950	610.211
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,42	1,42	1,51	1,62	1,67	2,20	2,14	2,23	2,28	2,26	2,33	2,38
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,45	0,46	0,50	0,54	0,51	0,65	0,66	0,66	0,65	0,67	0,69	0,68
MUDANZA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,27	1,31	1,19	1,22	1,29	1,29	1,24	1,28	1,31	1,31	1,29	1,32
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,83	0,84	0,75	0,77	0,82	0,80	0,79	0,87	0,90	0,91	0,90	0,90
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	16.023	20.479	14.187	15.891	19.781	18.836	15.387	17.674	20.059	23.225	27.857	32.574
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,88	1,78	1,65	1,71	1,71	1,59	1,75	2,03	2,14	2,21	2,23	2,17
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,68	0,69	0,63	0,63	0,64	0,62	0,62	0,68	0,69	0,70	0,72	0,74
PAQUETERÍA Y MENSAJERÍA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,11	1,19	1,13	1,20	0,91	1,07	1,08	1,06	1,05	1,08	1,17	1,17
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,61	0,67	0,66	0,81	0,56	0,75	0,74	0,70	0,71	0,74	0,81	0,79
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	48.449	81.310	62.945	58.005	-41.813	35.681	38.655	33.886	29.047	46.994	94.293	94.717
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,10	1,18	1,25	1,69	1,47	2,07	1,97	1,83	1,93	2,03	2,09	2,01
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,37	0,39	0,43	0,46	0,38	0,57	0,56	0,55	0,50	0,51	0,55	0,51
PORTAVEHÍCULO	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,43	0,47	0,39	0,44	0,39	0,38	0,64	0,43	0,66	0,47	0,71	-0,06
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,21	0,22	0,13	0,16	0,11	0,15	0,35	0,17	0,39	0,31	0,56	-0,27
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-791	-916	-1.103	-1.109	-1.036	-946	-169	-861	-475	-773	-551	-2.686
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,91	0,86	0,50	0,56	0,38	0,69	1,23	0,63	1,43	1,95	3,63	-1,27
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,14	0,16	0,09	0,12	0,07	0,10	0,45	0,10	0,19	0,18	0,31	-0,06
TRANSITARIO	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,64	1,67	1,56	1,46	1,50	1,29	1,30	1,29	1,32	1,36	1,33	1,31
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	1,19	1,21	1,07	1,18	1,24	1,13	1,15	1,17	1,18	1,19	1,16	1,13
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	89.094	101.187	100.349	97.711	104.705	97.939	111.720	122.665	147.638	173.993	172.515	172.447
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	2,62	1,84	2,19	2,83	3,27	5,14	7,58	9,30	8,53	6,94	6,79	6,03
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,40	0,36	0,40	0,54	0,50	0,78	0,83	0,90	0,89	0,97	0,95	0,89
TRANSPORTE ESPECIAL	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,59	1,41	1,49	1,36	1,34	1,71	1,79	1,87	1,80	1,35	1,36	1,34
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	1,18	1,06	1,02	1,00	1,03	1,33	1,42	1,48	1,45	1,01	1,04	0,96
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	16.349	14.658	17.036	9.545	8.748	23.134	23.696	23.598	20.135	12.443	13.131	11.962
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	2,85	2,97	2,15	1,88	2,13	3,49	3,93	3,75	4,03	2,48	2,62	2,33
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,96	1,00	0,97	0,76	0,76	1,54	1,54	1,47	1,38	1,15	1,18	1,01
VOLQUETE	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,34	1,38	1,53	1,34	1,27	1,63	1,80	1,63	2,32	2,52	2,84	1,66
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,31	0,29	0,35	0,30	0,32	0,08	0,07	0,25	-0,01	0,01	0,50	0,03
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	139	155	172	113	82	559	648	117	894	926	240	115
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,30	0,27	0,30	0,29	0,34	0,05	0,04	0,18	0,00	0,00	0,22	0,02
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,17	0,15	0,17	0,15	0,14	0,02	0,01	0,06	0,00	0,00	0,11	0,01

5. Análisis global: mercancías

5.3 Análisis según la especialidad del transporte

Ratios de endeudamiento

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	68,01	67,16	65,73	64,15	65,36	60,77	60,16	59,86	60,40	59,64	59,10	59,14
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	46,48	45,36	43,96	42,81	45,32	42,95	41,74	42,06	43,19	41,96	41,61	42,25
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	21,53	21,80	21,78	21,34	20,04	17,82	18,42	17,80	17,21	17,68	17,50	16,88
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	68,35	67,54	66,87	66,74	69,33	70,68	69,39	70,27	71,50	70,35	70,40	71,45
CARGA GENERAL	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	66,32	63,47	66,18	63,64	64,57	62,80	62,91	66,54	67,37	64,68	60,44	57,83
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	51,09	45,74	44,50	46,12	47,90	47,82	46,94	50,01	48,30	47,45	45,52	43,10
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	15,24	17,73	21,68	17,52	16,67	14,98	15,98	16,52	19,07	17,24	14,92	14,74
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	77,03	72,07	67,24	72,48	74,19	76,15	74,61	75,17	71,69	73,35	75,31	74,52
CISTERNA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	61,26	62,45	62,88	62,15	59,37	56,77	57,63	59,62	58,03	54,97	53,47	53,30
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	41,95	38,12	36,35	39,10	40,95	40,35	38,44	40,36	38,74	35,98	34,64	35,23
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	19,31	24,33	26,54	23,05	18,43	16,42	19,19	19,25	19,28	18,99	18,84	18,07
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	68,48	61,04	57,80	62,91	68,96	71,07	66,71	67,70	66,77	65,46	64,77	66,10
CONTENEDOR	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	72,57	73,35	71,44	76,10	71,75	72,54	70,68	69,78	69,98	70,70	70,42	69,89
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	42,94	44,87	45,40	38,27	38,53	48,38	38,19	40,23	41,28	40,89	40,77	41,91
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	29,63	28,48	26,04	37,84	33,22	24,16	32,49	29,55	28,70	29,81	29,65	27,98
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	59,17	61,17	63,55	50,28	53,70	66,69	54,04	57,65	58,99	57,84	57,90	59,97
FRIGORÍFICO	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	68,31	66,34	67,49	64,63	66,24	65,49	64,53	63,69	63,12	61,52	62,45	60,91
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	43,28	42,26	43,88	44,88	42,92	40,12	38,16	38,17	38,09	37,32	40,21	41,64
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	25,02	24,08	23,61	19,75	23,32	25,37	26,37	25,52	25,02	24,21	22,23	19,27
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	63,37	63,70	65,02	69,44	64,80	61,26	59,13	59,93	60,36	60,66	64,40	68,36
GRÚA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	57,29	54,87	50,38	49,89	50,62	48,91	48,15	47,70	46,39	47,21	47,74	47,60
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	33,36	31,29	26,77	25,58	24,87	24,65	25,34	25,99	25,54	25,16	25,21	24,78
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	23,93	23,58	23,61	24,32	25,74	24,26	22,81	21,71	20,85	22,05	22,53	22,82
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	58,24	57,03	53,13	51,26	49,14	50,40	52,62	54,48	55,06	53,29	52,80	52,06
GRUPAJE	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	67,07	68,12	65,04	68,71	65,36	66,26	66,06	63,71	63,48	62,62	62,59	57,48
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	51,30	50,23	50,41	56,41	55,47	54,17	55,13	52,36	52,44	49,39	48,38	42,64
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	15,76	17,88	14,64	12,30	9,89	12,09	10,93	11,35	11,04	13,23	14,21	14,83
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	76,50	73,74	77,50	82,10	84,86	81,76	83,46	82,19	82,61	78,87	77,30	74,19

5. Análisis global: mercancías

5.3 Análisis según la especialidad del transporte

Ratios de endeudamiento

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	68,01	67,16	65,73	64,15	65,36	60,77	60,16	59,86	60,40	59,64	59,10	59,14
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	46,48	45,36	43,96	42,81	45,32	42,95	41,74	42,06	43,19	41,96	41,61	42,25
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	21,53	21,80	21,78	21,34	20,04	17,82	18,42	17,80	17,21	17,68	17,50	16,88
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	68,35	67,54	66,87	66,74	69,33	70,68	69,39	70,27	71,50	70,35	70,40	71,45
MUDANZA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	59,59	58,91	59,66	59,42	59,01	60,48	60,05	57,79	57,56	57,33	57,03	56,00
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	38,02	36,07	36,74	37,50	36,90	37,08	38,77	38,44	39,05	39,23	38,58	36,91
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	21,58	22,85	22,92	21,92	22,11	23,40	21,27	19,35	18,51	18,10	18,46	19,09
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	63,79	61,22	61,58	63,11	62,53	61,31	64,57	66,52	67,84	68,42	67,64	65,91
PAQUETERÍA Y MENSAJERÍA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	70,36	69,46	67,26	66,35	71,20	62,84	63,64	63,98	66,03	65,69	63,59	64,96
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	46,83	46,71	44,01	48,15	52,67	45,48	45,58	44,72	48,91	49,11	46,71	48,64
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	23,52	22,76	23,24	18,20	18,53	17,36	18,06	19,26	17,12	16,58	16,87	16,32
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	66,56	67,24	65,44	72,57	73,98	72,37	71,62	69,90	74,08	74,77	73,46	74,87
PORTAVEHÍCULO	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	88,02	85,96	91,35	89,67	93,41	91,03	69,03	91,12	84,10	84,83	76,27	106,46
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	74,84	69,74	74,12	71,34	75,93	78,06	43,84	76,95	72,99	77,07	69,73	101,40
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	13,18	16,22	17,23	18,33	17,48	12,98	25,19	14,17	11,11	7,77	6,54	5,06
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	85,03	81,14	81,14	79,56	81,29	85,74	63,51	84,45	86,79	90,85	91,43	95,24
TRANSITARIO	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	71,46	72,00	71,12	64,41	66,21	56,95	54,17	52,30	52,50	50,53	51,68	52,85
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	60,64	57,84	58,04	52,05	56,17	48,33	48,24	47,24	46,99	43,49	44,48	45,05
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	10,83	14,15	13,08	12,36	10,04	8,62	5,93	5,06	5,51	7,04	7,20	7,80
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	84,85	80,34	81,61	80,81	84,84	84,86	89,05	90,32	89,51	86,06	86,07	85,24
TRANSPORTE ESPECIAL	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	51,12	50,11	50,86	44,66	43,47	39,30	39,33	39,29	41,09	45,55	45,25	48,91
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	33,99	33,32	28,02	26,48	27,98	21,93	23,88	23,93	27,02	24,40	24,95	27,81
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	17,14	16,79	22,84	18,18	15,49	17,37	15,45	15,36	14,07	21,15	20,30	21,10
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	66,48	66,49	55,09	59,29	64,37	55,81	60,72	60,92	65,76	53,57	55,14	56,86
VOLQUETE	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	85,26	86,59	85,41	86,91	87,45	98,25	98,71	94,28	100,14	99,82	87,52	99,05
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	37,26	36,98	37,06	41,49	50,57	64,86	66,24	61,63	64,42	64,65	41,10	54,42
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	48,00	49,61	48,35	45,42	36,88	33,39	32,47	32,66	35,72	35,17	46,42	44,64
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	43,70	42,71	43,39	47,74	57,83	66,02	67,10	65,36	64,33	64,77	46,96	54,94

5. Análisis global: mercancías

5.3 Análisis según la especialidad del transporte

Ratios económicos

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	3,08	3,75	1,08	0,66	1,39	0,23	1,59	1,80	2,39	3,66	3,74	2,78
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	10,12	11,73	3,28	1,92	4,16	0,58	-4,02	4,52	6,10	9,14	9,19	6,92
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	2,12	2,56	0,73	0,48	0,97	0,16	-1,13	1,30	1,69	2,55	2,66	1,94
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	3,25	3,41	1,21	0,58	1,48	0,55	-0,77	1,96	2,40	3,38	3,60	2,82
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	7,83	8,24	6,28	5,58	6,01	4,80	4,20	5,64	6,13	6,93	7,11	6,48
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	6,10	6,90	4,69	4,43	4,79	3,70	2,16	4,58	4,61	5,41	5,75	5,33
	APALANCAMIENTO	2,32	2,35	1,64	1,75	2,07	1,12	-1,84	1,86	1,90	2,12	2,18	2,10
CARGA GENERAL	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	2,47	3,76	3,82	1,96	2,10	2,48	2,52	2,67	3,90	5,54	4,94	4,29
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	7,34	10,29	11,29	5,38	5,92	6,64	6,70	7,98	11,96	15,69	12,49	10,17
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,38	2,20	2,07	1,24	1,26	1,40	1,40	1,52	2,29	3,28	3,06	2,65
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,44	3,26	2,43	1,68	1,67	1,82	1,84	1,94	2,89	4,11	3,85	3,35
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	6,26	7,50	6,78	6,20	5,44	4,98	4,84	4,74	5,97	7,27	7,32	6,35
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	5,31	6,57	5,14	4,82	4,42	3,89	3,65	3,61	4,65	5,79	5,92	5,58
	APALANCAMIENTO	1,93	2,01	2,17	1,83	2,15	1,98	1,94	2,27	2,56	2,53	2,24	2,34
CISTERNA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	0,02	1,82	0,52	1,98	2,42	2,54	0,10	1,13	3,60	5,81	5,33	4,07
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-0,07	6,62	1,39	5,23	5,96	5,85	0,25	2,79	8,58	12,90	11,46	8,71
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-0,01	1,29	0,35	1,51	1,76	1,71	0,07	0,78	2,48	4,04	4,00	3,06
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	1,51	2,82	0,79	2,08	2,33	2,28	0,42	1,30	3,15	5,09	5,03	3,89
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	9,43	10,82	9,29	10,91	9,47	9,01	6,68	7,70	9,71	11,13	11,37	10,14
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	9,40	10,09	7,53	9,43	8,28	7,65	5,48	6,58	8,17	9,12	9,72	9,03
	APALANCAMIENTO	0,49	1,79	0,79	1,71	1,84	1,70	0,76	1,53	1,87	1,96	1,96	2,00
CONTENEDOR	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	2,84	4,32	0,32	2,57	4,99	2,38	2,30	2,28	3,40	3,58	2,69	2,70
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	10,37	13,57	1,11	10,71	17,62	8,61	7,84	7,51	11,30	12,16	9,09	8,94
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	2,12	3,43	0,23	1,98	3,66	1,67	1,78	1,76	2,66	2,83	2,12	2,15
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	3,60	4,84	1,04	2,91	4,70	2,27	2,43	2,44	3,48	3,66	2,83	2,81
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	8,43	11,27	7,49	10,06	11,41	8,08	8,23	7,99	8,23	8,68	8,07	8,08
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	7,28	9,28	5,11	7,72	9,00	6,61	6,53	6,22	6,67	6,66	6,42	6,72
	APALANCAMIENTO	2,38	2,23	1,54	2,99	2,89	2,63	2,49	2,33	2,77	2,71	2,58	2,70
FRIGORÍFICO	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,43	1,51	2,08	2,43	3,28	2,59	3,33	4,04	4,84	6,91	6,88	4,74
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	4,51	4,49	6,39	6,86	9,68	7,49	9,32	11,00	13,01	17,84	18,14	12,13
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	0,98	1,10	1,31	1,52	2,11	1,57	2,11	2,45	2,84	4,19	4,61	3,17
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,05	1,73	1,63	2,10	2,75	2,13	2,71	3,12	3,66	5,34	5,92	4,17
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	9,07	8,75	8,15	8,04	8,03	7,12	7,64	7,52	8,22	9,65	9,99	8,65
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	8,92	8,67	6,99	6,53	6,57	5,65	6,00	6,10	6,30	7,57	8,19	6,91
	APALANCAMIENTO	1,90	1,88	2,01	2,01	2,39	2,13	2,13	2,17	2,18	2,32	2,51	2,20

5. Análisis global: mercancías

5.3 Análisis según la especialidad del transporte

Ratios económicos

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	3,08	3,75	1,08	0,66	1,39	0,23	1,59	1,80	2,39	3,66	3,74	2,78
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	10,12	11,73	3,28	1,92	4,16	0,58	-4,02	4,52	6,10	9,14	9,19	6,92
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	2,12	2,56	0,73	0,48	0,97	0,16	-1,13	1,30	1,69	2,55	2,66	1,94
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	3,25	3,41	1,21	0,58	1,48	0,55	-0,77	1,96	2,40	3,38	3,60	2,82
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	7,83	8,24	6,28	5,58	6,01	4,80	4,20	5,64	6,13	6,93	7,11	6,48
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	6,10	6,90	4,69	4,43	4,79	3,70	2,16	4,58	4,61	5,41	5,75	5,33
	APALANCAMIENTO	2,32	2,35	1,64	1,75	2,07	1,12	-1,84	1,86	1,90	2,12	2,18	2,10
GRÚA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	6,32	7,90	2,75	1,48	1,00	1,51	1,42	0,08	1,53	2,45	3,33	4,23
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	14,75	17,24	5,54	-2,93	-2,00	-2,93	-2,71	0,15	2,85	4,62	6,37	8,08
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	7,20	9,45	3,72	-2,43	-1,64	-2,45	-2,45	0,13	2,41	3,61	5,00	5,88
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	10,35	11,92	5,20	-1,49	-0,77	-1,69	-1,61	1,36	3,67	5,16	6,63	7,55
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	23,76	26,15	21,58	17,70	15,99	13,56	12,76	13,38	15,12	16,09	16,54	16,69
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	20,41	22,68	18,09	15,96	14,36	12,46	11,84	11,86	13,13	14,01	14,40	14,54
	APALANCAMIENTO	1,85	1,86	1,39	-5,82	-1,93	7,96	40,58	1,08	1,40	1,52	1,69	1,73
GRUPAJE	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,96	1,85	0,54	0,92	1,21	0,43	1,88	5,36	7,35	7,78	6,00	5,17
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	5,95	5,80	1,54	-2,94	3,50	-1,27	5,45	14,59	20,11	20,83	16,05	12,15
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,20	1,00	0,28	-0,57	0,69	-0,23	0,97	2,68	3,91	4,51	3,84	3,09
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,10	1,50	0,54	-0,16	1,09	0,20	1,55	3,40	4,90	5,66	4,93	3,95
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	6,38	6,16	4,78	4,77	5,26	4,06	4,86	5,83	7,53	8,61	8,94	7,41
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	5,77	3,00	3,68	3,58	4,25	2,66	3,81	4,73	5,99	6,82	7,38	6,33
	APALANCAMIENTO	1,99	2,01	1,12	-0,89	1,82	0,44	2,01	2,40	2,52	2,48	2,47	2,22
MUDANZA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,61	2,50	0,38	0,04	0,56	1,41	1,87	0,14	3,74	5,02	5,06	5,17
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	3,96	6,11	-1,00	0,10	-1,49	-3,79	-5,03	-0,35	9,42	12,53	12,32	12,47
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,40	2,24	-0,33	0,04	-0,57	-1,30	-1,76	-0,13	3,30	4,31	4,52	4,32
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	4,12	4,73	1,03	1,45	0,96	0,06	-0,62	1,34	5,31	5,94	6,48	5,92
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	10,83	11,78	8,55	8,45	7,51	5,80	4,40	5,56	9,39	10,24	10,78	10,32
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	9,36	11,20	5,92	7,08	6,05	4,26	3,34	4,48	7,49	7,91	9,23	8,62
	APALANCAMIENTO	1,30	1,54	0,54	1,75	0,65	-4,44	7,73	1,54	2,25	2,22	2,25	2,28
PAQUETERÍA Y MENSAJERÍA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	2,28	3,00	0,35	0,39	0,08	1,82	3,20	1,66	1,20	1,70	2,15	0,25
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	8,87	11,01	1,20	1,27	0,31	-5,05	-9,00	-4,72	-3,63	5,05	6,09	0,77
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,63	1,92	0,23	0,23	0,06	-1,21	-2,10	-1,14	-0,77	1,07	1,30	0,15
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,10	2,15	0,48	-1,16	-0,06	-1,21	-2,15	-0,78	-0,43	1,57	2,17	1,13
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	5,88	5,74	4,21	1,42	3,50	2,48	1,39	2,80	3,77	4,98	5,28	4,32
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	3,38	4,68	2,95	0,85	2,60	1,51	0,77	2,02	1,85	3,66	4,03	3,50

5. Análisis global: mercancías

5.3 Análisis según la especialidad del transporte

Ratios económicos

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	3,08	3,75	1,08	0,66	1,39	0,23	1,59	1,80	2,39	3,66	3,74	2,78
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	10,12	11,73	3,28	1,92	4,16	0,58	-4,02	4,52	6,10	9,14	9,19	6,92
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	2,12	2,56	0,73	0,48	0,97	0,16	-1,13	1,30	1,69	2,55	2,66	1,94
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	3,25	3,41	1,21	0,58	1,48	0,55	-0,77	1,96	2,40	3,38	3,60	2,82
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	7,83	8,24	6,28	5,58	6,01	4,80	4,20	5,64	6,13	6,93	7,11	6,48
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	6,10	6,90	4,69	4,43	4,79	3,70	2,16	4,58	4,61	5,41	5,75	5,33
	APALANCAMIENTO	2,32	2,35	1,64	1,75	2,07	1,12	-1,84	1,86	1,90	2,12	2,18	2,10
PORTAVEHÍCULO	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	5,97	2,49	8,50	1,31	0,66	0,57	2,59	0,28	2,29	2,48	3,15	5,67
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-49,98	17,74	-98,04	12,67	-9,93	6,36	8,32	-3,18	14,40	16,37	13,24	88,04
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-3,18	1,43	-5,63	1,03	-0,40	0,34	1,59	-0,16	1,25	1,19	1,96	-4,30
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-2,77	2,13	-5,36	1,37	-0,18	0,42	1,95	-0,10	1,62	1,50	2,54	-4,03
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	1,90	7,33	2,41	8,41	6,25	4,73	8,53	3,55	5,78	5,75	6,56	-0,73
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	-0,11	6,86	0,46	6,86	5,38	3,67	7,56	2,57	5,14	4,95	5,95	-0,79
	APALANCAMIENTO	15,95	4,01	16,60	4,72	-3,33	3,43	2,31	-1,33	4,43	4,41	3,57	-20,67
TRANSITARIO	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	3,55	3,09	0,76	0,39	1,19	0,70	5,98	4,87	3,79	3,36	3,58	3,09
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	12,53	11,80	2,65	-1,12	3,65	1,59	-13,31	10,34	8,08	6,88	7,32	6,56
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,79	1,59	0,38	-0,24	0,65	0,46	-3,84	3,34	2,63	2,23	2,43	1,98
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,67	2,20	0,76	-0,15	1,05	0,86	-3,51	4,31	3,49	2,99	3,15	2,59
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	4,22	3,87	2,54	1,54	2,29	2,03	1,55	5,31	4,43	4,04	4,30	4,08
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	2,68	2,55	1,54	1,03	1,55	1,29	-3,08	4,58	3,57	3,10	3,38	3,05
	APALANCAMIENTO	2,65	2,90	1,80	0,52	2,34	1,64	-12,01	2,00	2,01	1,89	1,93	1,76
TRANSPORTE ESPECIAL	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	12,89	9,05	5,73	0,70	1,03	1,35	2,04	0,05	1,86	1,11	1,49	6,47
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	26,38	17,87	11,66	2,06	-3,11	-2,23	-3,35	-0,08	-3,27	2,11	2,79	-13,15
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	11,81	9,88	6,53	0,87	-1,32	-1,79	-2,90	-0,07	-2,51	1,62	1,94	-7,81
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	15,30	12,32	5,59	7,71	5,14	-1,16	-2,16	-1,35	-3,38	2,24	2,47	-6,59
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	23,57	22,87	18,53	18,93	16,63	10,29	6,88	7,27	3,62	9,76	9,97	11,09
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	19,02	19,69	15,63	15,76	14,09	8,98	6,95	7,03	3,50	8,51	8,94	12,32
	APALANCAMIENTO	1,90	1,80	1,75	1,77	10,34	6,55	1,78	1,84	2,47	1,56	1,70	2,09
VOLQUETE	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	2,61	1,13	0,26	1,31	0,37	1,38	0,42	9,95	0,24	0,30	0,50	17,32
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	17,86	-8,41	1,79	-10,04	-2,93	-78,27	-32,10	-171,44	254,86	184,05	4,99	-1.830,71
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	2,78	-1,12	0,21	-1,10	-0,36	-0,49	-0,15	-11,25	-0,09	0,11	0,78	-19,75
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	5,47	-1,22	0,30	-1,09	-0,25	-0,47	-0,14	-11,21	-0,09	0,13	1,18	-19,24
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	15,37	10,17	9,36	9,46	8,20	1,35	1,50	1,60	0,87	1,03	12,70	-13,39
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	8,88	5,64	5,04	5,02	5,21	0,26	0,79	-2,59	0,35	0,63	5,91	-12,05
	APALANCAMIENTO	2,76	-2,15	0,39	-2,16	-0,82	-44,31	-20,00	51,06	197,26	170,38	1,70	134,85

5. Análisis global: mercancías

5.3 Análisis según la especialidad del transporte

Ratios operativos

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	90,16	87,86	76,63	81,55	82,10	80,40	82,88	82,42	82,21	78,30	79,13	79,51
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	41,35	40,73	87,61	99,76	94,91	90,17	87,67	89,76	90,55	87,82	89,83	86,45
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,45	1,47	1,49	1,38	1,43	1,41	1,41	1,38	1,42	1,43	1,41	1,43
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,44	3,45	3,25	3,11	3,19	3,01	3,00	2,93	3,11	3,12	3,00	3,11
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,64	2,70	2,84	2,61	2,70	2,73	2,70	2,67	2,65	2,68	2,67	2,69
CARGA GENERAL	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	79,10	76,14	67,28	83,96	83,72	73,57	73,90	78,94	79,65	79,83	78,94	82,00
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	40,76	37,48	63,56	81,81	81,13	75,00	70,26	75,71	78,86	77,98	81,40	76,51
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,79	1,71	1,85	1,58	1,67	1,77	1,80	1,76	1,71	1,69	1,61	1,62
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	4,38	3,81	3,98	3,79	4,10	4,22	4,27	4,35	4,11	4,18	4,10	4,15
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	3,04	3,11	3,44	2,72	2,81	3,05	3,10	2,96	2,92	2,83	2,67	2,65
CISTERNA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	79,78	80,18	65,16	68,14	75,37	74,86	73,12	72,93	74,50	72,90	78,60	83,97
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	29,13	37,05	60,67	84,41	83,71	71,26	68,05	73,05	73,23	73,07	79,23	77,56
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,51	1,40	1,47	1,31	1,37	1,48	1,45	1,45	1,46	1,44	1,33	1,33
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,69	3,46	2,76	2,68	2,85	3,16	2,96	2,95	3,03	3,09	2,92	2,92
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,96	2,82	3,15	2,58	2,65	2,80	2,84	2,84	2,80	2,69	2,46	2,43
CONTENEDOR	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	82,29	66,34	60,28	60,40	62,79	63,90	79,02	76,71	76,31	70,27	76,32	80,87
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	36,62	33,53	85,17	90,63	86,40	98,10	93,30	88,33	86,78	90,44	88,66	91,09
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,34	1,26	1,40	1,30	1,36	1,42	1,29	1,29	1,28	1,27	1,27	1,25
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,49	2,08	2,33	2,09	2,37	2,75	2,42	2,47	2,55	2,42	2,44	2,44
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,91	3,17	3,53	3,43	3,22	2,96	2,76	2,70	2,58	2,67	2,66	2,58
FRIGORÍFICO	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	80,62	78,73	66,12	65,89	67,68	63,15	69,38	64,57	63,64	65,27	66,83	69,55
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	28,24	32,48	75,55	82,60	80,51	62,58	57,57	55,21	56,98	56,12	61,21	56,30
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,45	1,38	1,58	1,60	1,55	1,65	1,58	1,65	1,71	1,65	1,49	1,50
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,10	2,65	3,04	3,21	3,13	3,15	3,06	3,24	3,49	3,44	2,69	2,77
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,74	2,89	3,28	3,20	3,09	3,45	3,26	3,36	3,35	3,17	3,35	3,25

5. Análisis global: mercancías

5.3 Análisis según la especialidad del transporte

Ratios operativos

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	90,16	87,86	76,63	81,55	82,10	80,40	82,88	82,42	82,21	78,30	79,13	79,51
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	41,35	40,73	87,61	99,76	94,91	90,17	87,67	89,76	90,55	87,82	89,83	86,45
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,45	1,47	1,49	1,38	1,43	1,41	1,41	1,38	1,42	1,43	1,41	1,43
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,44	3,45	3,25	3,11	3,19	3,01	3,00	2,93	3,11	3,12	3,00	3,11
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,64	2,70	2,84	2,61	2,70	2,73	2,70	2,67	2,65	2,68	2,67	2,69
GRÚA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	117,32	118,01	107,93	125,43	127,27	124,50	121,36	115,36	110,02	104,22	103,85	99,43
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	9,55	20,74	121,71	141,37	140,57	133,25	137,92	145,62	144,99	137,99	138,15	128,70
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,88	0,84	0,74	0,61	0,61	0,61	0,58	0,60	0,63	0,68	0,67	0,72
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,69	1,62	1,35	1,11	1,11	1,16	1,09	1,11	1,17	1,24	1,19	1,30
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,83	1,73	1,63	1,35	1,35	1,31	1,23	1,30	1,39	1,50	1,51	1,61
GRUPAJE	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	92,61	80,89	73,23	88,97	83,77	71,43	73,77	72,41	79,23	85,90	94,05	73,35
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	1,76	28,39	82,00	119,79	103,20	91,80	87,97	81,25	87,41	90,47	104,00	79,80
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,63	1,84	1,94	1,61	1,75	1,89	1,94	2,00	1,88	1,72	1,56	1,67
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	4,17	4,98	5,27	4,54	5,08	5,22	5,71	6,58	6,25	5,41	4,74	4,41
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,69	2,92	3,07	2,50	2,67	2,97	2,94	2,87	2,69	2,53	2,33	2,69
MUDANZA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	74,84	80,21	67,70	75,66	78,50	76,42	72,15	72,84	73,88	67,06	71,58	68,60
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	13,02	16,29	110,39	138,71	130,22	113,87	121,97	121,16	121,63	121,38	123,94	106,28
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,15	1,12	1,13	0,95	0,99	1,09	1,06	1,11	1,13	1,17	1,12	1,20
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,35	2,29	2,24	1,96	2,15	2,33	2,27	2,45	2,57	2,65	2,46	2,61
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,25	2,20	2,35	1,91	1,89	2,10	2,06	2,08	2,10	2,14	2,11	2,27
PAQUETERÍA Y MENSAJERÍA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	89,93	86,56	73,47	75,31	74,53	77,54	77,15	78,40	77,86	76,79	74,13	74,20
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	56,30	49,30	107,26	123,03	120,51	113,46	113,11	115,47	115,88	112,46	107,71	109,92
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,40	1,57	1,53	1,66	1,53	1,51	1,53	1,46	1,56	1,58	1,66	1,66
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,33	3,82	3,49	4,36	3,16	3,12	3,17	2,93	3,37	3,49	3,78	3,97
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,77	3,00	3,01	3,01	3,26	3,18	3,19	3,13	3,09	3,02	3,05	2,98

5. Análisis global: mercancías

5.3 Análisis según la especialidad del transporte

Ratios operativos

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	90,16	87,86	76,63	81,55	82,10	80,40	82,88	82,42	82,21	78,30	79,13	79,51
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	41,35	40,73	87,61	99,76	94,91	90,17	87,67	89,76	90,55	87,82	89,83	86,45
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,45	1,47	1,49	1,38	1,43	1,41	1,41	1,38	1,42	1,43	1,41	1,43
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,44	3,45	3,25	3,11	3,19	3,01	3,00	2,93	3,11	3,12	3,00	3,11
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,64	2,70	2,84	2,61	2,70	2,73	2,70	2,67	2,65	2,68	2,67	2,69
PORTAVEHÍCULO	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	51,99	54,07	55,33	59,75	55,74	61,57	10,02	62,95	79,20	47,67	79,36	146,05
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			174,66	214,87	169,69	201,27	120,99	184,88	189,13	188,03	248,03	127,78
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,88	1,74	1,51	1,27	1,63	1,69	1,63	1,77	1,83	2,08	1,61	1,32
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,24	2,70	2,28	1,97	2,64	2,93	1,85	3,31	4,49	4,29	3,77	5,59
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	4,48	4,93	4,45	3,60	4,23	4,00	13,43	3,79	3,09	4,03	2,80	1,73
TRANSITARIO	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	96,67	97,36	89,59	98,89	95,66	95,05	95,92	96,16	97,05	86,90	88,67	85,77
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	45,70	45,36	77,01	90,00	80,98	80,81	81,50	87,72	88,92	80,62	84,75	78,46
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,98	1,94	1,99	1,63	1,83	1,54	1,56	1,46	1,44	1,51	1,47	1,56
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	8,35	8,96	7,44	5,48	6,92	3,95	3,99	3,62	3,63	3,68	3,50	3,75
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,61	2,61	2,72	2,42	2,58	2,55	2,56	2,45	2,40	2,57	2,54	2,68
TRANSPORTE ESPECIAL	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	100,34	107,56	105,20	99,47	130,99	102,02	118,10	144,46	139,31	111,42	108,32	103,99
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	32,91	39,31	106,65	131,57	149,44	91,02	104,37	115,99	107,12	106,31	99,95	100,54
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,09	0,92	0,88	0,81	0,78	0,76	0,70	0,65	0,74	0,68	0,76	0,83
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,64	1,91	1,82	2,38	2,42	1,66	1,65	1,66	1,89	1,31	1,49	1,62
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,86	1,76	1,69	1,59	1,43	1,40	1,22	1,12	1,28	1,51	1,64	1,77
VOLQUETE	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	117,43	116,79	101,56	87,27	94,69	75,93	79,64	197,63	86,87	84,88	176,86	79,75
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			91,74	111,88	194,38	48,99	47,30	184,27	62,96	60,69	316,30	150,26
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,94	1,01	1,26	1,20	1,02	2,83	2,76	0,88	2,68	2,80	0,64	0,88
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,01	2,21	3,06	2,74	2,62	13,11	14,66	3,75	17,42	19,97	3,23	3,20
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,76	1,86	2,14	2,13	1,68	3,61	3,39	1,16	3,16	3,25	0,83	1,21

5. Análisis global: mercancías

5.4 Análisis según el grado de intermediación

- Según el análisis del **perfil sectorial**, los transportistas concentran el más del 60% de las empresas por número de empresas, un peso que crece con el paso del tiempo hasta llegar al 73% en 2017.
- Por otra parte, en términos de facturación los operadores de transporte/transportistas concentran alrededor del 60% de la facturación.
- En cuanto al **perfil empresarial**, se detecta una tendencia creciente de la facturación por empresa en los operadores de transporte y operadores de transporte/transportistas.
- En términos de facturación por empleado, también la tendencia es positiva en los operadores de transporte y operadores de transporte/transportistas. Asimismo, la productividad disminuye en todas las empresas, excepto en los operadores de transporte donde la facturación por empleado crece a una tasa del 23% y los gastos de personal por empleado lo hacen a un 20%, lo que implica crecimientos en productividad.
- Por otra parte, la evolución del número de empleados por empresa es relativamente estable para todas las empresas (crece a final del periodo en operadores de transporte/transportistas), con alguna ligera fluctuación a lo largo del periodo.

5. Análisis global: mercancías

5.4 Análisis según el grado de intermediación

Perfil sectorial

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(MERCANCÍAS)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
OPERADOR DE TRANSPORTE	10,44%	10,95%	10,46%	10,56%	10,52%	10,47%	10,35%	10,15%	9,67%	9,26%	8,70%	8,56%
OPERADOR DE TRANSPORTE/TRANSPORTISTA	29,67%	30,63%	27,39%	26,88%	25,96%	24,87%	24,05%	23,37%	21,94%	20,74%	18,91%	17,99%
TRANSPORTISTA	59,88%	58,42%	62,15%	62,56%	63,52%	64,66%	65,60%	66,48%	68,40%	70,00%	72,39%	73,44%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(MERCANCÍAS)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
OPERADOR DE TRANSPORTE	18,96%	20,31%	21,41%	21,14%	21,87%	20,91%	21,37%	21,06%	22,29%	23,34%	22,45%	22,32%
OPERADOR DE TRANSPORTE/TRANSPORTISTA	60,72%	60,37%	60,36%	60,00%	59,79%	60,46%	60,10%	60,40%	59,11%	57,55%	57,64%	57,04%
TRANSPORTISTA	20,33%	19,32%	18,23%	18,86%	18,34%	18,63%	18,53%	18,54%	18,60%	19,11%	19,91%	20,64%

5. Análisis global: mercancías

5.4 Análisis según el grado de intermediación

Perfil empresarial

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	4.094	4.562	4.178	3.406	3.567	3.581	3.451	3.443	3.510	3.433	3.203	3.226
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	23	24	22	19	19	18	17	17	17	17	16	17
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	181,69	188,60	190,15	176,29	189,81	199,04	199,37	203,67	209,01	206,88	195,16	192,78
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	29,78	30,80	33,72	33,67	33,56	34,11	33,70	33,35	33,05	32,89	32,89	32,95
OPERADOR DE TRANSPORTE	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	7.430	8.462	8.552	6.819	7.416	7.156	7.125	7.148	8.094	8.654	8.263	8.412
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	23	23	23	21	21	19	19	19	19	19	21	21
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	320,15	360,22	374,83	331,94	359,97	375,97	373,95	382,78	431,28	444,55	400,40	394,37
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	30,68	34,95	38,29	36,38	36,39	37,60	37,46	36,81	36,57	37,52	38,05	36,94
OPERADOR DE TRANSPORTE/ TRANSPORTISTA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	8.377	8.992	9.206	7.605	8.216	8.708	8.624	8.900	9.459	9.527	9.766	10.228
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	45	47	48	43	42	42	42	42	43	45	47	51
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	188,24	190,48	193,74	178,85	194,25	205,67	207,28	213,57	217,53	213,62	206,16	201,13
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	30,49	31,12	34,44	34,64	34,24	35,06	34,94	34,58	34,50	34,03	34,06	33,56
TRANSPORTISTA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	1.389	1.508	1.225	1.026	1.030	1.031	974	960	954	937	881	906
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	12	12	11	9	9	8	8	8	8	8	8	8
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	119,91	122,69	116,39	112,30	116,18	121,74	119,79	120,83	119,88	118,44	112,58	115,64
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	28,10	28,71	30,61	30,72	31,12	31,01	29,99	29,83	29,33	29,47	29,40	30,70

- En relación a la **estructura del balance,** a lo largo del periodo se observa un predominio del peso del activo corriente sobre el activo fijo. Este mayor peso es de mayor intensidad en los operadores de transporte. De este modo, se puede afirmar que las inversiones de corto plazo tienen mayor peso que las de largo plazo, principalmente en los operadores de transporte (entre el 65% y el 71% del total).
- Por otro lado, el mayor peso de los recursos permanentes (patrimonio neto y pasivo fijo) en todas las empresas (superior al activo fijo), sea cual sea el grado de intermediación (menor en los operadores de transporte), indica un equilibrio financiero a largo plazo entre 2006 y 2007.
- Asimismo, no se perciben a priori problemas de liquidez en las empresas cualquiera que sea el grado de intermediación, donde el activo corriente supera al pasivo corriente.
- En cuanto a la **estructura de costes,** en el intervalo de tiempo analizado, independientemente del grado de intermediación, las empresas tienen un mayor peso de aprovisionamientos dentro del conjunto de costes. En particular, en los operadores de transporte es mayor del 75%. En transportistas y operadores de transporte/transportistas el porcentaje de participación de gastos de personal y otros gastos de explotación es mayor que en los operadores de transporte.
- Las amortizaciones siguen una tendencia decreciente sea cual sea el grado de intermediación. El peso de las amortizaciones en transportistas es mayor que en el resto.
- Los gastos financieros tienen un peso similar en todas las empresas.
- En cuanto a la **estructura de resultados empresariales** describe una situación donde existen fluctuaciones a la baja en el periodo de crisis económica en todos los indicadores en cualquier segmento. En operadores de transporte y en operadores de transporte y transportistas, se observa una tendencia creciente en los resultados del ejercicio y actividades ordinarias por empresa, en el EBITDA medio por empresa y cash flow medio por empresa. Tendencia que es decreciente en los tres últimos indicadores en las empresas transportistas.

5. Análisis global: mercancías

5.4 Análisis según el grado de intermediación

Estructura del balance

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	ACTIVO FIJO (%)	44,30	45,72	45,61	45,28	43,75	43,78	44,24	44,24	42,79	42,81	43,70	43,26
	ACTIVO CORRIENTE (%)	55,70	54,28	54,39	54,72	56,25	56,22	55,76	55,76	57,21	57,19	56,30	56,74
	PATRIMONIO NETO (%)	30,34	31,28	33,47	34,44	33,34	35,74	36,68	40,00	39,23	41,09	41,20	40,19
	PASIVO FIJO (%)	21,53	21,92	21,47	19,68	18,56	17,29	17,84	16,77	16,90	16,63	16,63	16,46
	PASIVO CORRIENTE (%)	48,13	46,81	45,06	45,88	48,10	46,96	45,48	43,23	43,87	42,28	42,17	43,35
OPERADOR DE TRANSPORTE	ACTIVO FIJO (%)	33,41	33,48	34,82	35,46	32,65	33,32	36,10	34,33	31,28	31,19	29,40	28,77
	ACTIVO CORRIENTE (%)	66,59	66,52	65,18	64,54	67,35	66,68	63,90	65,67	68,72	68,81	70,60	71,23
	PATRIMONIO NETO (%)	26,73	26,97	26,19	23,90	22,59	29,36	29,22	28,41	27,28	29,70	30,54	29,99
	PASIVO FIJO (%)	17,57	16,93	18,68	21,51	21,29	16,84	18,12	17,46	15,40	14,90	12,05	11,49
	PASIVO CORRIENTE (%)	55,70	56,10	55,13	54,59	56,12	53,81	52,66	54,13	57,33	55,40	57,41	58,52
OPERADOR DE TRANSPORTE/ TRANSPORTISTA	ACTIVO FIJO (%)	45,54	46,83	45,65	45,47	45,09	44,84	44,97	45,80	44,47	44,29	45,89	45,34
	ACTIVO CORRIENTE (%)	54,46	53,17	54,35	54,53	54,91	55,16	55,03	54,20	55,53	55,71	54,11	54,66
	PATRIMONIO NETO (%)	29,79	30,83	34,76	36,27	34,77	36,62	38,38	43,64	42,66	44,53	44,65	43,27
	PASIVO FIJO (%)	22,42	22,53	21,07	18,20	16,94	16,34	16,99	15,46	15,72	15,16	15,53	15,34
	PASIVO CORRIENTE (%)	47,79	46,64	44,17	45,53	48,28	47,04	44,63	40,90	41,62	40,31	39,82	41,40
TRANSPORTISTA	ACTIVO FIJO (%)	48,49	51,52	53,33	51,91	48,96	48,71	48,73	47,70	47,24	47,28	47,98	48,10
	ACTIVO CORRIENTE (%)	51,51	48,48	46,67	48,09	51,04	51,29	51,27	52,30	52,76	52,72	52,02	51,90
	PATRIMONIO NETO (%)	34,04	35,52	35,54	37,80	38,07	38,19	38,28	39,08	39,49	40,52	40,12	39,95
	PASIVO FIJO (%)	21,99	23,90	24,49	21,78	20,33	19,97	19,68	19,83	21,09	21,49	22,22	22,30
	PASIVO CORRIENTE (%)	43,96	40,59	39,97	40,42	41,60	41,84	42,03	41,10	39,42	37,99	37,67	37,74

5. Análisis global: mercancías

5.4 Análisis según el grado de intermediación

Estructura de costes

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	APROVISIONAMIENTOS (%)	55,89	54,85	55,61	54,17	57,43	58,00	58,41	59,63	60,22	60,27	58,84	58,62
	GASTOS FINANCIEROS (%)	0,88	1,10	1,25	0,95	0,73	0,77	0,81	0,78	0,76	0,66	0,53	0,48
	GASTOS DE PERSONAL (%)	16,55	16,93	17,56	18,90	17,61	16,96	16,66	16,25	15,80	16,07	17,03	17,17
	AMORTIZACIONES (%)	3,88	3,84	3,58	3,93	3,47	3,11	2,98	2,92	2,83	2,93	3,15	3,19
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	22,80	23,28	22,00	22,05	20,77	21,17	21,15	20,42	20,38	20,07	20,44	20,53
OPERADOR DE TRANSPORTE	APROVISIONAMIENTOS (%)	75,88	73,58	73,52	72,05	75,11	75,26	75,01	76,16	77,11	77,91	76,05	75,46
	GASTOS FINANCIEROS (%)	0,58	0,66	0,80	0,75	0,54	0,56	0,63	0,62	0,56	0,44	0,36	0,36
	GASTOS DE PERSONAL (%)	9,65	9,87	10,34	10,85	10,20	10,07	9,99	9,63	8,57	8,55	9,59	9,51
	AMORTIZACIONES (%)	1,22	1,21	1,23	1,44	1,27	1,16	1,21	1,15	1,07	0,98	1,04	1,00
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	12,67	14,68	14,11	14,91	12,89	12,95	13,16	12,45	12,69	12,12	12,96	13,67
OPERADOR DE TRANSPORTE/ TRANSPORTISTA	APROVISIONAMIENTOS (%)	55,44	53,91	55,35	54,11	57,62	58,32	58,76	60,53	60,86	60,71	60,09	60,31
	GASTOS FINANCIEROS (%)	0,87	1,14	1,27	0,88	0,69	0,73	0,75	0,73	0,73	0,63	0,49	0,43
	GASTOS DE PERSONAL (%)	16,27	16,90	17,56	19,16	17,58	16,81	16,56	16,03	15,81	16,06	16,67	16,73
	AMORTIZACIONES (%)	3,63	3,63	3,37	3,63	3,29	2,95	2,87	2,88	2,79	2,92	3,08	3,17
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	23,79	24,42	22,45	22,22	20,81	21,18	21,05	19,84	19,81	19,68	19,67	19,37
TRANSPORTISTA	APROVISIONAMIENTOS (%)	38,32	37,73	35,84	34,47	36,21	38,09	38,52	38,16	38,03	37,15	35,71	35,90
	GASTOS FINANCIEROS (%)	1,17	1,45	1,69	1,43	1,09	1,13	1,20	1,13	1,12	1,01	0,86	0,78
	GASTOS DE PERSONAL (%)	23,97	24,60	25,84	27,01	26,33	24,95	24,47	24,41	24,41	25,38	26,52	26,63
	AMORTIZACIONES (%)	7,14	7,35	7,01	7,64	6,59	5,74	5,30	5,05	5,06	5,39	5,75	5,62
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	29,39	28,88	29,61	29,45	29,79	30,10	30,50	31,24	31,37	31,07	31,16	31,07

5. Análisis global: mercancías

5.4 Análisis según el grado de intermediación

Estructura de resultados empresariales

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	45,98	74,43	26,85	8,23	39,35	22,84	6,08	37,99	64,06	98,74	87,08	71,76
	RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	108,00	138,00	46,00	25,00	58,00	39,00	19,00	54,00	85,00	126,00	111,00	93,00
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	288,76	342,23	244,74	184,92	197,95	166,08	145,98	169,90	199,35	232,90	216,45	202,92
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	246,76	291,53	183,72	147,81	162,72	136,38	112,80	140,87	161,93	193,63	185,01	175,32
OPERADOR DE TRANSPORTE	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	108,37	158,20	89,45	3,86	109,95	112,98	71,57	94,57	98,74	181,72	187,10	198,32
	RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	194,00	232,00	136,00	34,00	148,00	150,00	103,00	126,00	137,00	232,00	237,00	251,00
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	307,38	377,92	276,00	159,13	262,69	248,68	215,46	233,26	266,87	324,44	319,27	328,62
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	191,65	270,88	189,28	123,72	191,68	193,62	157,45	175,86	177,36	258,23	272,30	281,11
OPERADOR DE TRANSPORTE/ TRANSPORTISTA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	87,42	150,33	46,37	10,33	91,02	31,70	-10,67	83,83	163,32	247,87	242,02	188,02
	RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	216,00	272,00	85,00	46,00	131,00	66,00	17,00	120,00	218,00	318,00	309,00	248,00
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	565,44	653,65	514,85	381,88	439,31	362,23	328,07	411,03	505,73	606,56	612,59	589,35
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	491,59	554,94	364,65	295,92	364,29	295,98	249,09	351,28	426,35	511,62	533,41	517,77
TRANSPORTISTA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	17,19	26,47	7,56	8,07	6,72	4,74	1,82	13,49	27,57	43,70	34,60	28,49
	RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	41,00	51,00	14,00	14,00	13,00	10,00	7,00	19,00	36,00	55,00	44,00	37,00
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	150,01	173,42	120,25	105,16	89,60	77,68	68,59	76,56	92,32	110,62	100,73	93,62
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	136,51	158,24	102,99	88,62	76,30	66,09	56,00	62,48	75,60	91,29	83,58	79,11

- El análisis de las **ratios de liquidez** muestra un buen comportamiento evolutivo de la liquidez a corto plazo en todos modos de intermediación, principalmente en las empresas transportistas, aunque no se alcanzan los valores óptimos superiores a 1,5.
- Por otra parte, los datos muestran que, con el paso del tiempo, existe un mejor comportamiento evolutivo en las garantías de disponibilidad inmediata (tesorería) para las empresas transportistas, con menores tensiones y dificultades para pagos inmediatos, principalmente hacia final del periodo analizado, con valores en torno al óptimo (0,3).
- Las **ratios de solvencia**, tanto la garantía estructural como la solvencia a largo plazo, muestran una evolución muy positiva en cualquier empresa (independientemente del grado de intermediación), o dicho de otro modo, el activo tiene capacidad para solventar todas las deudas y así no entrar en quiebra.
- En lo que respecta a las **ratios de estructura financiera,** las ratios de cobertura del inmovilizado tienen un buen comportamiento evolutivo en las empresas, independientemente del grado de intermediación. Es decir, no existen dificultades para utilizar recursos permanentes (patrimonio neto y pasivo fijo) y financiar con recursos propios las inversiones en medios de producción. En este último caso, hay que resaltar que en las empresas transportistas se está más cerca del óptimo (cobertura de inmovilizado II≈0,7)
- En general, el fondo de maniobra es positivo en las empresas, es decir, pueden hacer frente a sus pagos de corto plazo con recursos permanentes, lo que demuestra estabilidad financiera cualquiera que sea el grado de intermediación.
- Las ratios de autonomía financiera muestran que, también, existe dependencia de financiación ajena en las empresas, para todo tipo de intermediación.

- Con respecto a las **ratios de endeudamiento,** las empresas reducen con el paso del tiempo sus tasas de endeudamiento, total y a largo plazo en el caso de operadores de transporte/transportistas y operadores de transporte, y total y a corto plazo en el caso de transportistas. No obstante se observa una elevada tasa de endeudamiento total (en general mayor del 60%), excepto para los transportistas y operadores de transporte/transportistas, en los últimos cuatro años, donde se acercan a valores óptimos entre el 50% y el 60%. En los operadores de transporte existe mayor riesgo de insolvencia.
- En cuanto a los **ratios económicos** hay que señalar el impacto de la crisis económica en las empresas Para todo tipo de transporte, la rentabilidad de los activos de las empresas (ROA) están frecuentemente por debajo del coste de la deuda; es decir, valores del ROA por debajo del 3% y 4% de tipo de interés, excepto en los últimos años (postcrisis), donde se observa una recuperación del ROA que ronda el 4%.
- Por otra parte, hay que destacar que el EBITDA sobre ventas y el cash flow sobre ventas tienen valores más altos en las empresas transportistas.
- En cuanto al apalancamiento, existe un efecto positivo del endeudamiento en la rentabilidad de los recursos propios (patrimonio neto) con valores superiores a 1 en todos los años, si bien en los operadores de transporte el apalancamiento es mayor.
- Por último, en cuanto a los **ratios operativos,** se observa distinto comportamiento del periodo medio de cobro (PMC) y periodo medio de pago (PMP), según sea el grado de intermediación. Así, en los operadores de se encuentra el PMC es frecuentemente más alto que el PMP. En los operadores de transporte/transportistas, están muy próximos ambos periodos aunque se alternan periodos de PMC por debajo del PMP y viceversa. En los transportistas, el PMC es en general más bajo que el PMP.
- Las ratios de rotación del activo indican, en todos los años, una mayor tasa de renovación (mayor eficiencia en la gestión de activos que generen ventas) del activo total y activo fijo en los operadores de transporte.

5. Análisis global: mercancías

5.4 Análisis según el grado de intermediación

Ratios de liquidez

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,16	1,13	1,21	1,19	1,17	1,20	1,23	1,29	1,30	1,35	1,34	1,31
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,13	0,12	0,18	0,16	0,14	0,14	0,13	0,14	0,17	0,20	0,22	0,21
OPERADOR DE TRANSPORTE	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,20	1,15	1,18	1,18	1,20	1,24	1,21	1,21	1,20	1,24	1,23	1,22
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,12	0,11	0,15	0,15	0,14	0,15	0,14	0,14	0,14	0,16	0,17	0,16
OPERADOR DE TRANSPORTE/ TRANSPORTISTA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,14	1,11	1,23	1,20	1,14	1,17	1,23	1,33	1,33	1,38	1,36	1,32
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,12	0,11	0,19	0,14	0,12	0,12	0,11	0,13	0,16	0,19	0,20	0,19
TRANSPORTISTA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,17	1,18	1,17	1,19	1,23	1,23	1,22	1,27	1,34	1,39	1,38	1,37
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,17	0,18	0,19	0,21	0,19	0,19	0,18	0,19	0,24	0,29	0,32	0,32

5. Análisis global: mercancías

5.4 Análisis según el grado de intermediación

Ratios de solvencia

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,44	1,42	1,50	1,53	1,50	1,56	1,58	1,67	1,65	1,70	1,70	1,67
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,70	0,70	0,67	0,66	0,67	0,64	0,63	0,60	0,61	0,59	0,59	0,60
OPERADOR DE TRANSPORTE	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,36	1,33	1,35	1,31	1,29	1,42	1,41	1,40	1,38	1,42	1,44	1,43
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,73	0,75	0,74	0,76	0,77	0,71	0,71	0,72	0,73	0,70	0,69	0,70
OPERADOR DE TRANSPORTE/ TRANSPORTISTA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,43	1,41	1,53	1,57	1,53	1,58	1,62	1,77	1,74	1,80	1,81	1,76
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,70	0,71	0,65	0,64	0,65	0,63	0,62	0,56	0,57	0,55	0,55	0,57
TRANSPORTISTA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,52	1,54	1,55	1,61	1,61	1,62	1,62	1,64	1,65	1,68	1,67	1,67
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,66	0,65	0,64	0,62	0,62	0,62	0,62	0,61	0,61	0,59	0,60	0,60

5. Análisis global: mercancías

5.4 Análisis según el grado de intermediación

Ratios de estructura financiera

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,17	1,19	1,20	1,20	1,19	1,21	1,23	1,28	1,31	1,35	1,32	1,31
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,68	0,70	0,73	0,76	0,76	0,82	0,83	0,90	0,92	0,96	0,94	0,93
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	641.822	796.148	869.895	808.185	811.627	952.945	1.089.530	1.526.035	1.755.526	2.133.649	2.234.182	2.327.611
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,41	1,43	1,56	1,75	1,80	2,07	2,06	2,39	2,32	2,47	2,48	2,44
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,44	0,46	0,50	0,53	0,50	0,56	0,58	0,67	0,65	0,70	0,70	0,67
OPERADOR DE TRANSPORTE	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,33	1,35	1,29	1,28	1,34	1,39	1,31	1,34	1,36	1,43	1,45	1,44
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,80	0,83	0,75	0,67	0,69	0,88	0,81	0,83	0,87	0,95	1,04	1,04
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	150.149	176.707	161.468	162.126	204.301	228.296	217.869	242.510	263.043	321.156	342.237	371.716
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,52	1,59	1,40	1,11	1,06	1,74	1,61	1,63	1,77	1,99	2,53	2,61
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,36	0,37	0,35	0,31	0,29	0,42	0,41	0,40	0,38	0,42	0,44	0,43
OPERADOR DE TRANSPORTE/ TRANSPORTISTA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,15	1,17	1,22	1,20	1,15	1,18	1,23	1,29	1,31	1,35	1,31	1,29
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,65	0,68	0,76	0,80	0,77	0,82	0,85	0,95	0,96	1,01	0,97	0,95
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	333.468	436.764	559.941	472.447	379.888	491.389	639.108	981.980	1.090.427	1.309.054	1.323.808	1.330.001
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,33	1,37	1,65	1,99	2,05	2,24	2,26	2,82	2,71	2,94	2,88	2,82
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,42	0,45	0,53	0,57	0,53	0,58	0,62	0,77	0,74	0,80	0,81	0,76
TRANSPORTISTA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,16	1,17	1,13	1,15	1,19	1,19	1,19	1,23	1,28	1,31	1,30	1,29
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,70	0,70	0,67	0,73	0,78	0,78	0,79	0,82	0,84	0,86	0,84	0,83
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	158.204	182.676	148.487	173.612	227.438	233.260	232.553	301.545	402.056	503.439	568.137	625.894
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,55	1,49	1,45	1,74	1,87	1,91	1,94	1,97	1,87	1,89	1,81	1,79
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,52	0,55	0,55	0,61	0,61	0,62	0,62	0,64	0,65	0,68	0,67	0,67

5. Análisis global: mercancías

5.4 Análisis según el grado de intermediación

Ratios de endeudamiento

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	69,66	68,72	66,53	65,56	66,66	64,26	63,32	60,00	60,77	58,91	58,80	59,81
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	48,13	46,81	45,06	45,88	48,10	46,96	45,48	43,23	43,87	42,28	42,17	43,35
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	21,53	21,92	21,47	19,68	18,56	17,29	17,84	16,77	16,90	16,63	16,63	16,46
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	69,09	68,11	67,73	69,98	72,16	73,09	71,83	72,05	72,20	71,77	71,71	72,47
OPERADOR DE TRANSPORTE	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	73,27	73,03	73,81	76,10	77,41	70,64	70,78	71,59	72,72	70,30	69,46	70,01
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	55,70	56,10	55,13	54,59	56,12	53,81	52,66	54,13	57,33	55,40	57,41	58,52
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	17,57	16,93	18,68	21,51	21,29	16,84	18,12	17,46	15,40	14,90	12,05	11,49
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	76,02	76,82	74,69	71,73	72,50	76,17	74,40	75,61	78,83	78,81	82,66	83,59
OPERADOR DE TRANSPORTE/ TRANSPORTISTA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	70,21	69,17	65,24	63,73	65,23	63,38	61,62	56,36	57,34	55,47	55,35	56,73
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	47,79	46,64	44,17	45,53	48,28	47,04	44,63	40,90	41,62	40,31	39,82	41,40
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	22,42	22,53	21,07	18,20	16,94	16,34	16,99	15,46	15,72	15,16	15,53	15,34
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	68,07	67,42	67,71	71,44	74,02	74,22	72,43	72,57	72,58	72,67	71,94	72,96
TRANSPORTISTA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	65,96	64,48	64,46	62,20	61,93	61,81	61,72	60,92	60,51	59,48	59,88	60,05
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	43,96	40,59	39,97	40,42	41,60	41,84	42,03	41,10	39,42	37,99	37,67	37,74
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	21,99	23,90	24,49	21,78	20,33	19,97	19,68	19,83	21,09	21,49	22,22	22,30
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	66,66	62,94	62,01	64,98	67,17	67,69	68,11	67,46	65,15	63,87	62,90	62,86

5. Análisis global: mercancías

5.4 Análisis según el grado de intermediación

Ratios económicos

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	2,08	3,12	1,04	0,35	1,67	1,02	0,28	1,67	2,86	4,49	4,11	3,34
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	6,87	9,76	3,12	1,02	5,02	2,84	0,77	4,19	7,29	10,92	9,97	8,32
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,36	2,03	0,65	0,24	1,12	0,65	0,18	1,12	1,85	2,90	2,74	2,23
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,69	3,07	1,12	0,75	1,65	1,11	0,58	1,59	2,47	3,72	3,51	2,92
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	7,15	7,78	5,93	5,49	5,62	4,69	4,29	5,00	5,75	6,85	6,82	6,30
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	6,11	6,62	4,45	4,39	4,62	3,85	3,31	4,15	4,67	5,69	5,83	5,44
	APALANCAMIENTO	1,99	2,16	1,51	1,46	2,32	2,01	1,25	1,94	2,17	2,30	2,31	2,32
OPERADOR DE TRANSPORTE	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	3,13	4,14	2,14	0,10	2,70	3,08	1,89	2,44	2,44	4,61	4,68	4,71
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	11,70	14,91	8,17	0,41	11,95	10,50	6,48	8,60	8,94	15,53	15,32	15,71
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,74	2,20	1,07	0,06	1,51	1,61	1,02	1,34	1,24	2,14	2,28	2,37
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,65	2,78	1,62	0,51	2,04	2,14	1,48	1,80	1,73	2,73	2,90	3,01
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	4,20	4,63	3,30	2,36	3,59	3,55	3,07	3,30	3,35	3,81	3,89	3,92
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	2,62	3,32	2,27	1,84	2,63	2,76	2,25	2,49	2,23	3,03	3,32	3,36
	APALANCAMIENTO	2,98	3,04	2,96	2,35	3,88	3,05	2,73	2,94	2,78	3,24	3,31	3,42
OPERADOR DE TRANSPORTE/ TRANSPORTISTA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,85	2,93	0,84	0,21	1,74	0,59	0,21	1,41	2,67	3,92	3,69	2,73
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	6,21	9,23	2,41	0,57	4,99	1,62	-0,53	3,23	6,25	8,80	8,26	6,31
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,17	1,88	0,51	0,14	1,11	0,37	-0,12	0,95	1,74	2,61	2,50	1,84
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,59	3,05	0,93	0,62	1,61	0,76	0,20	1,36	2,32	3,36	3,20	2,44
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	6,79	7,50	5,66	5,05	5,38	4,18	3,84	4,64	5,38	6,40	6,33	5,77
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	5,90	6,37	4,01	3,92	4,46	3,42	2,92	3,97	4,53	5,39	5,51	5,07
	APALANCAMIENTO	1,84	2,07	1,26	1,24	2,25	1,76	0,58	1,81	2,11	2,16	2,19	2,16
TRANSPORTISTA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,96	2,91	0,77	0,87	0,75	0,57	0,23	1,79	3,68	5,82	4,72	3,83
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	5,76	8,12	2,16	2,31	1,97	1,49	0,61	4,59	9,32	14,37	11,77	9,59
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,55	2,31	0,62	0,80	0,66	0,46	0,19	1,43	2,93	4,71	3,96	3,15
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	3,01	3,45	1,16	1,46	1,29	1,07	0,75	2,11	3,85	6,01	5,12	4,14
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	10,98	11,94	9,92	10,37	8,84	7,62	7,14	8,11	9,80	11,92	11,54	10,35
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	10,00	10,90	8,49	8,74	7,52	6,48	5,83	6,62	8,02	9,83	9,57	8,74
	APALANCAMIENTO	1,76	1,87	1,24	1,49	1,61	1,60	1,16	1,81	2,07	2,24	2,18	2,19

5. Análisis global: mercancías

5.4 Análisis según el grado de intermediación

Ratios operativos

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	87,50	86,09	73,28	81,52	82,47	79,14	78,18	79,08	76,63	74,10	75,91	77,15
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	37,51	37,58	74,08	88,87	88,08	81,94	78,70	80,38	77,85	76,66	80,18	80,56
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,54	1,54	1,61	1,44	1,50	1,57	1,58	1,50	1,55	1,55	1,50	1,50
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,47	3,37	3,52	3,19	3,43	3,60	3,58	3,38	3,62	3,61	3,43	3,47
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,76	2,84	2,95	2,64	2,66	2,80	2,84	2,68	2,71	2,70	2,66	2,64
OPERADOR DE TRANSPORTE	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	90,61	90,20	75,21	84,20	82,96	78,45	79,68	81,42	75,99	67,97	70,98	73,32
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	39,51	38,21	69,07	79,80	82,15	77,76	75,28	77,49	72,53	68,14	75,12	78,66
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,80	1,88	2,00	1,71	1,79	1,91	1,85	1,83	1,97	2,16	2,05	1,99
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	5,38	5,62	5,73	4,83	5,49	5,74	5,13	5,32	6,29	6,92	6,98	6,92
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,70	2,83	3,06	2,65	2,66	2,87	2,90	2,78	2,86	3,13	2,90	2,79
OPERADOR DE TRANSPORTE/ TRANSPORTISTA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	85,71	85,89	72,42	80,04	80,70	78,07	77,31	77,33	75,63	74,90	76,14	77,63
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	40,67	41,28	72,29	87,99	85,06	79,22	75,50	77,41	76,04	75,95	78,33	78,68
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,58	1,56	1,64	1,51	1,56	1,62	1,64	1,49	1,54	1,50	1,48	1,48
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,46	3,32	3,60	3,32	3,46	3,61	3,65	3,26	3,45	3,38	3,22	3,27
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,90	2,93	3,02	2,77	2,84	2,93	2,99	2,75	2,77	2,69	2,73	2,71
TRANSPORTISTA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	89,97	82,42	73,87	83,24	87,67	83,40	79,26	82,11	80,54	79,18	80,81	79,95
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	23,81	22,92	88,81	105,94	108,79	98,04	95,57	95,68	92,75	93,08	94,23	89,42
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,27	1,26	1,23	1,10	1,14	1,23	1,24	1,26	1,26	1,24	1,19	1,22
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,61	2,44	2,31	2,12	2,32	2,52	2,54	2,63	2,66	2,62	2,49	2,53
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,46	2,60	2,64	2,29	2,23	2,39	2,41	2,40	2,38	2,35	2,29	2,34

5. Análisis global: mercancías

5.5 Análisis por tipo de vehículo

- Según el análisis del **perfil sectorial**, las empresas con vehículos pesados representan más del 60% del total por número de empresas, dato que crece con el paso del tiempo hasta llegar al 67% en 2017.
- En términos de facturación las empresas con vehículos pesados concentran alrededor del 50% de la facturación total, seguidas por las empresas de vehículos pesados y ligeros que representan entre el 43% y el 45%.
- En cuanto al **perfil empresarial**, se detecta una tendencia creciente de la facturación por empresa en las empresas con vehículos pesados y ligeros. Para el resto la tendencia es decreciente.
- En términos de facturación por empleado, la senda es relativamente creciente para todas pero con altibajos cíclicos. No obstante, la productividad disminuye para todas las empresas, independientemente del tipo de vehículo, debido al mayor crecimiento de los gastos de personal por empleado.
- Por otra parte, la evolución del número de empleados por empresa es creciente para las empresas con vehículos pesados y ligeros, y decreciente para el resto de empresas.

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(MERCANCÍAS)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
PESADO	61,43%	61,74%	61,84%	61,83%	62,58%	63,31%	63,93%	64,63%	65,42%	66,11%	66,55%	66,97%
LIGERO/PESADO	29,06%	29,26%	27,54%	26,85%	26,14%	25,20%	24,17%	23,61%	22,83%	21,72%	20,54%	19,74%
LIGERO	9,51%	9,00%	10,62%	11,32%	11,29%	11,49%	11,90%	11,76%	11,75%	12,16%	12,91%	13,29%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(MERCANCÍAS)

PESADO	48,68%	48,73%	49,15%	50,34%	49,22%	49,40%	49,90%	49,30%	49,62%	49,09%	49,38%	48,61%
LIGERO/PESADO	44,82%	43,64%	43,09%	41,94%	42,78%	42,67%	42,14%	42,42%	42,23%	42,80%	42,48%	43,16%
LIGERO	6,50%	7,63%	7,76%	7,73%	7,99%	7,93%	7,96%	8,27%	8,15%	8,12%	8,13%	8,23%

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.753	4.151	3.736	3.069	3.187	3.238	3.108	3.130	3.138	3.033	2.863	2.870
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	23	25	22	20	19	18	18	17	17	17	17	17
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	164,64	167,99	167,56	156,65	167,68	176,99	177,04	181,44	182,64	178,72	171,16	169,44
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	29,60	30,26	33,13	33,33	33,18	33,66	33,23	32,93	32,65	32,38	32,29	32,45
PESADO	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	2.974	3.276	2.969	2.499	2.507	2.527	2.426	2.388	2.380	2.252	2.124	2.083
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	18	20	18	16	15	14	13	13	13	12	12	12
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	162,51	164,25	167,64	158,10	168,87	180,26	180,93	184,56	187,28	183,51	174,78	170,71
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	28,93	29,59	33,14	33,81	33,43	33,56	33,09	32,70	32,75	32,10	32,30	31,89
LIGERO/PESADO	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	5.787	6.190	5.845	4.794	5.216	5.485	5.418	5.625	5.806	5.977	5.922	6.273
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	35	37	36	31	32	32	31	32	33	35	36	38
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	164,99	165,97	162,70	154,83	164,76	171,76	172,01	174,12	174,28	171,21	164,54	165,06
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	30,72	31,36	33,74	33,54	33,50	34,33	33,89	33,70	32,98	33,11	32,90	33,58
LIGERO	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	2.565	3.520	2.732	2.095	2.257	2.234	2.079	2.202	2.176	2.024	1.804	1.778
	EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	14	17	14	13	13	12	11	11	11	10	10	10
	FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	178,91	211,60	201,12	157,89	177,39	185,93	180,94	203,97	202,23	193,03	186,85	186,74
	GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	26,71	27,81	28,87	29,08	29,67	30,40	30,41	29,87	30,01	29,73	28,64	29,37

- En relación a la **estructura del balance,** a lo largo del periodo se observa un predominio, en general, del activo corriente sobre el activo fijo. Este mayor peso es de mayor intensidad en las empresas con vehículos ligeros. De este modo, se puede afirmar que las inversiones de corto plazo tienen mayor peso que las de largo plazo, principalmente en las empresas con vehículos ligeros (entre el 64% y el 69% del total, porcentaje creciente en el tiempo).
- Por otro lado, el mayor peso de los recursos permanentes (patrimonio neto y pasivo fijo) en todas las empresas (superior al activo fijo), sea cual sea el tipo de vehículo, indica un equilibrio financiero a largo plazo de las empresas.
- Asimismo, no se perciben a priori problemas de liquidez en las empresas cualquiera que sea el tipo de vehículo utilizado, donde el activo corriente supera al pasivo corriente.
- En cuanto a la **estructura de costes,** en el intervalo de tiempo analizado, independientemente del tipo de vehículo, las empresas tienen un mayor peso de aprovisionamientos dentro del conjunto de costes. En particular, en las empresas de vehículos ligeros (entre el 60% y el 70%). En empresas con vehículos pesados los otros gastos de explotación representan más del 25% de los costes totales, más que en el resto de empresas.
- El peso de las amortizaciones en empresas con vehículos ligeros es menor que en el resto.
- Los gastos financieros tienen un peso similar en todas las empresas.
- En cuanto a la **estructura de resultados empresariales** describe una situación donde existen fluctuaciones a la baja en el periodo de crisis económica en todos los indicadores en cualquier segmento. En empresas con vehículos pesados y pesados y ligeros, se observa un mejor comportamiento evolutivo en los resultados medios del ejercicio por empresa, y estabilidad en los resultados medios de las actividades ordinarias por empresa. En el resto de indicadores, como el EBITDA medio por empresa y cash flow medio por empresa, la tendencia es decreciente. Y de forma más intensa en empresas con vehículos ligeros.

5. Análisis global: mercancías

5.5 Análisis por tipo de vehículo

Estructura del balance

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	ACTIVO FIJO (%)	46,43	48,16	47,86	47,40	46,22	45,97	46,08	46,33	45,26	45,15	46,50	46,16
	ACTIVO CORRIENTE (%)	53,57	51,84	52,14	52,60	53,78	54,03	53,92	53,67	54,74	54,85	53,50	53,84
	PATRIMONIO NETO (%)	31,06	32,17	35,05	36,79	35,80	37,12	38,41	42,50	41,86	43,52	43,48	42,45
	PASIVO FIJO (%)	22,31	22,92	22,04	19,25	17,92	17,37	17,75	16,62	17,20	16,91	17,41	17,32
	PASIVO CORRIENTE (%)	46,63	44,91	42,92	43,96	46,28	45,51	43,84	40,88	40,95	39,58	39,11	40,24
PESADO	ACTIVO FIJO (%)	44,42	47,13	45,27	47,68	45,82	45,13	45,66	45,91	45,14	44,87	47,24	47,20
	ACTIVO CORRIENTE (%)	55,58	52,87	54,73	52,32	54,18	54,87	54,34	54,09	54,86	55,13	52,76	52,80
	PATRIMONIO NETO (%)	30,13	29,83	34,06	35,85	34,77	35,62	35,84	44,03	43,25	45,76	45,64	44,90
	PASIVO FIJO (%)	20,92	23,02	20,45	18,57	17,55	17,57	18,42	15,92	16,81	16,36	17,14	16,58
	PASIVO CORRIENTE (%)	48,95	47,15	45,49	45,58	47,68	46,81	45,73	40,05	39,95	37,87	37,22	38,52
LIGERO/PESADO	ACTIVO FIJO (%)	49,95	51,05	52,23	48,30	48,06	48,55	48,50	48,83	47,15	47,44	47,88	47,10
	ACTIVO CORRIENTE (%)	50,05	48,95	47,77	51,70	51,94	51,45	51,50	51,17	52,85	52,56	52,12	52,90
	PATRIMONIO NETO (%)	32,37	35,16	36,54	38,48	37,36	39,48	42,12	42,04	41,72	42,45	42,42	40,86
	PASIVO FIJO (%)	24,38	23,64	24,64	20,37	18,90	17,58	17,85	17,94	18,11	18,21	18,33	18,98
	PASIVO CORRIENTE (%)	43,25	41,21	38,82	41,14	43,74	42,93	40,04	40,02	40,17	39,34	39,25	40,16
LIGERO	ACTIVO FIJO (%)	35,72	35,52	36,76	39,07	36,82	34,79	33,18	32,61	33,30	31,80	30,33	30,79
	ACTIVO CORRIENTE (%)	64,28	64,48	63,24	60,93	63,18	65,21	66,82	67,39	66,70	68,20	69,67	69,21
	PATRIMONIO NETO (%)	28,55	30,76	32,18	32,77	32,97	32,48	33,29	32,61	30,89	31,10	31,28	32,01
	PASIVO FIJO (%)	17,78	16,64	15,74	17,03	14,17	14,40	12,05	13,33	14,29	12,66	13,46	12,38
	PASIVO CORRIENTE (%)	53,67	52,61	52,08	50,20	52,86	53,12	54,66	54,06	54,82	56,24	55,25	55,60

5. Análisis global: mercancías

5.5 Análisis por tipo de vehículo

Estructura de costes

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	APROVISIONAMIENTOS (%)	51,18	50,04	50,84	49,44	52,59	53,58	54,03	55,36	55,55	55,09	54,20	54,29
	GASTOS FINANCIEROS (%)	0,95	1,21	1,37	1,01	0,78	0,83	0,86	0,82	0,82	0,72	0,58	0,51
	GASTOS DE PERSONAL (%)	18,18	18,74	19,48	21,03	19,64	18,73	18,42	17,98	17,83	18,31	19,07	19,20
	AMORTIZACIONES (%)	4,51	4,52	4,22	4,59	4,07	3,61	3,44	3,38	3,33	3,52	3,74	3,80
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	25,19	25,48	24,10	23,93	22,91	23,25	23,25	22,46	22,47	22,36	22,41	22,21
PESADO	APROVISIONAMIENTOS (%)	45,27	43,76	46,10	44,90	48,72	49,65	50,30	51,58	51,59	51,34	50,49	50,46
	GASTOS FINANCIEROS (%)	0,95	1,29	1,42	1,04	0,77	0,83	0,89	0,86	0,89	0,79	0,63	0,56
	GASTOS DE PERSONAL (%)	18,07	18,71	19,41	20,91	19,51	18,24	17,89	17,53	17,43	17,67	18,61	18,67
	AMORTIZACIONES (%)	4,85	4,81	4,54	4,86	4,23	3,73	3,62	3,50	3,51	3,72	3,93	4,00
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	30,86	31,43	28,52	28,29	26,77	27,54	27,31	26,53	26,58	26,48	26,34	26,31
LIGERO/PESADO	APROVISIONAMIENTOS (%)	54,16	53,17	54,30	52,97	55,31	56,42	56,83	57,04	57,53	56,84	56,11	56,10
	GASTOS FINANCIEROS (%)	1,01	1,24	1,43	1,03	0,84	0,86	0,88	0,85	0,82	0,72	0,57	0,51
	GASTOS DE PERSONAL (%)	19,06	19,88	20,69	21,65	20,29	19,76	19,42	19,19	18,90	19,59	20,27	20,41
	AMORTIZACIONES (%)	4,59	4,75	4,35	4,73	4,31	3,82	3,61	3,66	3,53	3,74	3,99	4,04
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	21,17	20,96	19,23	19,64	19,26	19,15	19,26	19,27	19,23	19,12	19,05	18,95
LIGERO	APROVISIONAMIENTOS (%)	72,46	70,94	61,46	60,58	62,34	63,12	62,75	69,32	69,43	68,43	66,89	67,59
	GASTOS FINANCIEROS (%)	0,53	0,62	0,69	0,70	0,55	0,58	0,57	0,48	0,48	0,39	0,33	0,28
	GASTOS DE PERSONAL (%)	13,49	12,97	13,50	18,49	16,95	16,29	16,53	14,45	14,74	15,41	15,56	15,92
	AMORTIZACIONES (%)	1,73	1,61	1,57	2,04	1,83	1,68	1,50	1,28	1,23	1,22	1,30	1,33
	OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	11,79	13,86	22,78	18,19	18,33	18,33	18,66	14,46	14,13	14,55	15,92	14,88

5. Análisis global: mercancías

5.5 Análisis por tipo de vehículo

Estructura de resultados empresariales

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	39,67	66,43	20,13	8,97	31,91	12,52	-1,56	32,83	62,56	94,03	81,39	62,27
	RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	100,05	130,12	36,85	24,91	48,62	26,80	10,16	47,58	83,13	120,64	104,47	82,22
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	290,46	343,95	246,04	192,06	194,85	159,94	141,68	168,38	199,24	232,94	216,38	198,69
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	256,69	299,30	186,90	153,96	163,10	132,64	110,55	141,75	166,32	195,04	185,28	172,23
PESADO	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	12,85	35,20	-2,69	-14,85	15,90	-1,49	-6,10	30,55	53,35	76,27	63,58	47,01
	RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	61,82	83,07	9,38	-3,43	28,08	9,10	2,69	41,81	69,28	97,03	81,37	62,19
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	221,92	265,14	191,78	141,62	145,39	115,87	110,05	132,61	158,71	182,81	166,52	150,21
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	204,14	236,52	139,55	112,58	123,97	96,60	86,29	116,07	137,43	155,32	143,85	131,37
LIGERO/PESADO	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	87,20	130,75	54,78	56,20	65,39	41,36	6,07	50,46	110,90	184,47	167,05	132,50
	RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	171,53	222,10	80,53	84,29	94,20	66,40	26,49	77,05	149,15	236,13	213,67	174,32
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	468,71	549,25	406,44	350,32	351,01	308,47	268,62	324,99	384,77	475,88	467,90	449,84
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	404,63	474,51	324,72	284,64	292,46	254,91	209,29	261,90	312,32	393,86	399,51	388,44
LIGERO	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	71,08	79,53	62,39	27,55	43,66	26,74	7,51	10,32	20,19	29,51	37,19	34,89
	RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	128,19	152,81	82,67	39,39	57,63	37,82	17,36	20,78	32,36	43,27	50,12	46,45
	EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	187,55	217,77	142,61	92,49	108,89	78,46	54,64	54,24	65,89	73,23	74,89	70,43
	CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	143,35	160,48	102,49	70,19	81,76	64,28	40,84	44,32	44,18	56,85	59,11	57,35

- El análisis de las **ratios de liquidez** muestra un buen comportamiento evolutivo de la liquidez a corto plazo en todas las empresas, principalmente en las empresas con vehículos pesados, aunque no se alcanzan los valores óptimos superiores a 1,5.
- Por otra parte, los datos muestran que, con el paso del tiempo, existe un similar comportamiento evolutivo en las garantías de disponibilidad inmediata (tesorería) en todas las empresas, independientemente del tipo de vehículo. Si bien es creciente con el paso del tiempo, no se logran valores en torno al óptimo (0,3).
- Las **ratios de solvencia**, tanto la garantía estructural como la solvencia a largo plazo, muestran una evolución muy positiva en cualquier empresa (independientemente del tipo de vehículo utilizado), o dicho de otro modo, el activo tiene capacidad para solventar todas las deudas y así no entrar en quiebra.
- En lo que respecta a las **ratios de estructura financiera,** las ratios de cobertura del inmovilizado (I) tienen un buen comportamiento evolutivo en las empresas, independientemente del tipo de vehículo. Es decir, los recursos permanentes (patrimonio neto y pasivo fijo) han sido invertidos en medios de producción. En cambio, el valor óptimo de cobertura de inmovilizado II (0,7) sólo se alcanza en los primeros años para empresas con vehículos pesado y empresas con vehículos pesados y ligeros, donde se puede afirmar que los medios de producción están siendo financiados de manera óptima con sus recursos propios.
- En general, el fondo de maniobra es positivo en las empresas, es decir, pueden hacer frente a sus pagos de corto plazo con recursos permanentes, lo que demuestra estabilidad financiera cualquiera que sea el segmento.
- Las ratios de autonomía financiera muestran que, también, existe dependencia de financiación ajena a largo plazo en las empresas, independientemente del tipo de empresa. No obstante, existe cierto grado de independencia de capitales ajenos a largo y a corto, conjuntamente, en empresas de vehículos pesados y empresas de vehículos pesados y ligeros, de 2012 en adelante.

- Con respecto a las **ratios de endeudamiento,** las empresas reducen con el paso del tiempo sus tasas de endeudamiento, total, a largo y corto plazo, independientemente del tipo de empresa, excepto las tasas de endeudamiento a corto plazo en empresas con vehículos ligeros que crecen ligeramente.
- No obstante, las tasas de endeudamiento son elevadas (en general mayor del 60%), con mayor riesgo de insolvencia en las empresas con vehículos ligeros. En los últimos cuatro años, el resto de empresas se acerca a valores óptimos entre el 50% y el 60%.
- En cuanto a los **ratios económicos** hay que señalar el impacto de la crisis económica en las empresas Para todo tipo de empresa, la rentabilidad de los activos de las empresas (ROA) están frecuentemente por debajo del coste de la deuda; es decir, valores del ROA por debajo del 3% y 4% de tipo de interés, excepto en los últimos años (postcrisis), donde se observa una recuperación del ROA que ronda el 4%, principalmente en empresa con vehículos pesados y empresas con vehículos pesados y ligeros.
- Por otra parte, hay que destacar que el EBITDA sobre ventas y el cash flow sobre ventas tienen peor comportamiento evolutivo (decreciente) en empresas con vehículos ligeros.
- En cuanto al apalancamiento, existe un efecto positivo del endeudamiento en la rentabilidad de los recursos propios (patrimonio neto) con valores superiores a 1 en todos los años, sea cual sea el tipo de empresa.
- Por último, en cuanto a los **ratios operativos,** se observa que, en general, el periodo medio de pago es superior al periodo medio de cobro independientemente del tipo de empresa.
- Las ratios de rotación del activo indican, en todos los años, una mayor tasa de renovación (mayor eficiencia en la gestión de activos que generen ventas), del activo total y el activo fijo, en las empresas con vehículos ligeros.

5. Análisis global: mercancías

5.5 Análisis por tipo de vehículo

Ratios de liquidez

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,15	1,13	1,21	1,20	1,16	1,19	1,23	1,31	1,34	1,39	1,37	1,34
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,14	0,13	0,19	0,16	0,14	0,14	0,13	0,14	0,18	0,22	0,23	0,22
PESADO	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,14	1,08	1,20	1,15	1,14	1,17	1,19	1,35	1,37	1,46	1,42	1,37
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,13	0,11	0,21	0,16	0,14	0,13	0,13	0,14	0,17	0,21	0,23	0,22
LIGERO/PESADO	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,16	1,18	1,23	1,26	1,19	1,20	1,29	1,28	1,32	1,34	1,33	1,32
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,13	0,13	0,17	0,17	0,14	0,13	0,13	0,14	0,19	0,22	0,24	0,22
LIGERO	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,20	1,22	1,21	1,21	1,20	1,23	1,22	1,25	1,22	1,21	1,26	1,24
	DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,21	0,18	0,17	0,19	0,19	0,17	0,17	0,18	0,19	0,21	0,23	0,23

5. Análisis global: mercancías

5.5 Análisis por tipo de vehículo

Ratios de solvencia

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,45	1,44	1,54	1,58	1,56	1,59	1,62	1,74	1,72	1,77	1,77	1,74
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,69	0,69	0,65	0,63	0,64	0,63	0,62	0,57	0,58	0,56	0,57	0,58
PESADO	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,43	1,37	1,52	1,56	1,53	1,55	1,56	1,79	1,76	1,84	1,84	1,81
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,70	0,73	0,66	0,64	0,65	0,64	0,64	0,56	0,57	0,54	0,54	0,55
LIGERO/PESADO	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,48	1,53	1,58	1,63	1,60	1,65	1,73	1,73	1,72	1,74	1,74	1,69
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,68	0,65	0,63	0,62	0,63	0,61	0,58	0,58	0,58	0,58	0,58	0,59
LIGERO	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,40	1,44	1,47	1,49	1,49	1,48	1,50	1,48	1,45	1,45	1,46	1,47
	SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,71	0,69	0,68	0,67	0,67	0,68	0,67	0,67	0,69	0,69	0,69	0,68

5. Análisis global: mercancías

5.5 Análisis por tipo de vehículo

Ratios de estructura financiera

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,15	1,17	1,19	1,18	1,16	1,19	1,22	1,28	1,30	1,34	1,31	1,29
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,67	0,68	0,73	0,78	0,77	0,81	0,83	0,92	0,92	0,96	0,93	0,92
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	490.939	618.931	709.064	645.653	607.292	722.710	868.702	1.279.880	1.485.966	1.800.419	1.874.504	1.933.372
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,39	1,40	1,59	1,91	2,00	2,14	2,16	2,56	2,43	2,57	2,50	2,45
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,45	0,47	0,54	0,58	0,56	0,59	0,62	0,74	0,72	0,77	0,77	0,74
PESADO	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,15	1,16	1,20	1,14	1,14	1,18	1,19	1,31	1,33	1,38	1,33	1,30
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,68	0,66	0,75	0,75	0,76	0,79	0,78	0,96	0,96	1,02	0,97	0,95
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	227.078	296.536	356.571	254.693	260.355	337.697	369.919	729.652	836.944	1.071.843	1.077.095	1.068.393
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,44	1,30	1,67	1,93	1,98	2,03	1,95	2,77	2,57	2,80	2,66	2,71
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,43	0,43	0,52	0,56	0,53	0,55	0,56	0,79	0,76	0,84	0,84	0,81
LIGERO/PESADO	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,14	1,16	1,17	1,22	1,17	1,18	1,24	1,23	1,27	1,28	1,27	1,27
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,65	0,69	0,70	0,80	0,78	0,81	0,87	0,86	0,88	0,89	0,89	0,87
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	219.917	269.315	303.850	340.116	292.746	318.316	429.835	469.735	570.881	644.102	686.709	747.016
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,33	1,49	1,48	1,89	1,98	2,25	2,36	2,34	2,30	2,33	2,31	2,15
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,48	0,54	0,58	0,63	0,60	0,65	0,73	0,73	0,72	0,74	0,74	0,69
LIGERO	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,30	1,34	1,30	1,27	1,28	1,35	1,37	1,41	1,36	1,38	1,48	1,44
	COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,80	0,87	0,88	0,84	0,90	0,93	1,00	1,00	0,93	0,98	1,03	1,04
	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	43.944	53.081	48.643	50.844	54.191	66.697	68.948	80.494	78.141	84.474	110.700	117.963
	AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,61	1,85	2,04	1,92	2,33	2,26	2,76	2,45	2,16	2,46	2,32	2,58
	AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,40	0,44	0,47	0,49	0,49	0,48	0,50	0,48	0,45	0,45	0,46	0,47

5. Análisis global: mercancías

5.5 Análisis por tipo de vehículo

Ratios de endeudamiento

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	68,94	67,83	64,95	63,21	64,20	62,88	61,59	57,50	58,14	56,48	56,52	57,55
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	46,63	44,91	42,92	43,96	46,28	45,51	43,84	40,88	40,95	39,58	39,11	40,24
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	22,31	22,92	22,04	19,25	17,92	17,37	17,75	16,62	17,20	16,91	17,41	17,32
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	67,64	66,22	66,07	69,55	72,08	72,38	71,18	71,10	70,42	70,07	69,19	69,91
PESADO	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	69,87	70,17	65,94	64,15	65,23	64,38	64,16	55,97	56,75	54,24	54,36	55,10
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	48,95	47,15	45,49	45,58	47,68	46,81	45,73	40,05	39,95	37,87	37,22	38,52
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	20,92	23,02	20,45	18,57	17,55	17,57	18,42	15,92	16,81	16,36	17,14	16,58
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	70,06	67,20	68,98	71,05	73,10	72,71	71,28	71,56	70,39	69,83	68,46	69,91
LIGERO/PESADO	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	67,63	64,84	63,46	61,52	62,64	60,52	57,88	57,96	58,28	57,55	57,58	59,14
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	43,25	41,21	38,82	41,14	43,74	42,93	40,04	40,02	40,17	39,34	39,25	40,16
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	24,38	23,64	24,64	20,37	18,90	17,58	17,85	17,94	18,11	18,21	18,33	18,98
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	63,95	63,55	61,18	66,88	69,83	70,94	69,17	69,04	68,93	68,36	68,16	67,91
LIGERO	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	71,45	69,24	67,82	67,23	67,03	67,52	66,71	67,39	69,11	68,90	68,72	67,99
	ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	53,67	52,61	52,08	50,20	52,86	53,12	54,66	54,06	54,82	56,24	55,25	55,60
	ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	17,78	16,64	15,74	17,03	14,17	14,40	12,05	13,33	14,29	12,66	13,46	12,38
	CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	75,12	75,97	76,79	74,67	78,86	78,67	81,93	80,22	79,32	81,63	80,41	81,78

5. Análisis global: mercancías

5.5 Análisis por tipo de vehículo

Ratios económicos

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,89	2,95	0,83	0,41	1,45	0,59	0,08	1,52	2,94	4,45	3,99	3,04
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	6,09	8,95	2,37	1,11	4,06	1,58	-0,20	3,57	7,02	10,23	9,17	7,17
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,27	2,00	0,54	0,30	1,01	0,39	-0,05	1,06	2,02	3,13	2,87	2,17
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,70	3,16	0,99	0,82	1,54	0,84	0,33	1,54	2,68	4,01	3,68	2,87
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	7,84	8,59	6,66	6,33	6,19	4,99	4,61	5,45	6,42	7,75	7,63	6,93
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	6,93	7,48	5,06	5,07	5,18	4,14	3,60	4,59	5,36	6,48	6,53	6,01
	APALANCAMIENTO	1,82	2,01	1,26	1,34	2,08	1,71	0,79	1,79	2,08	2,17	2,16	2,15
PESADO	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	0,78	1,90	0,14	0,83	0,92	0,09	0,39	1,76	3,16	4,54	3,90	2,92
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	2,58	6,14	-0,40	-2,32	2,64	-0,25	-1,09	4,01	7,30	9,92	8,54	6,51
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	0,52	1,34	-0,09	-0,60	0,64	-0,06	-0,26	1,30	2,27	3,42	3,02	2,26
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,10	2,55	0,32	-0,14	1,14	0,36	0,11	1,78	2,95	4,35	3,86	2,99
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	7,56	8,37	6,52	5,74	5,89	4,63	4,60	5,65	6,76	8,20	7,92	7,22
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	6,96	7,46	4,74	4,56	5,02	3,86	3,61	4,94	5,85	6,97	6,84	6,32
	APALANCAMIENTO	1,24	1,76	0,53	-0,52	2,06	1,26	0,35	1,94	2,11	2,11	2,11	2,07
LIGERO/PESADO	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	2,54	3,70	1,42	1,60	1,76	1,11	0,17	1,30	2,83	4,57	4,10	3,10
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	7,85	10,45	3,88	4,15	4,70	2,80	0,40	3,09	6,79	10,77	9,67	7,58
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,73	2,51	0,95	1,18	1,26	0,76	0,11	0,90	1,92	3,10	2,84	2,11
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	3,01	3,62	1,39	1,78	1,82	1,22	0,49	1,38	2,59	3,97	3,63	2,78
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	8,22	9,20	7,07	7,38	6,79	5,66	5,00	5,80	6,67	8,00	7,95	7,18
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	7,09	7,96	5,64	6,00	5,65	4,68	3,90	4,68	5,42	6,62	6,79	6,20
	APALANCAMIENTO	2,01	2,04	1,51	1,75	1,98	1,72	0,88	1,55	1,98	2,17	2,14	2,16
LIGERO	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	6,14	6,35	4,81	2,23	3,44	2,22	0,67	0,93	1,81	2,82	3,99	3,72
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	21,51	20,58	14,95	6,80	10,45	6,84	2,01	2,86	5,86	9,06	12,76	11,63
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	3,70	3,31	2,30	1,32	1,95	1,21	0,36	0,48	0,93	1,46	2,08	1,97
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	5,05	4,39	3,05	1,89	2,57	1,71	0,84	0,96	1,49	2,14	2,80	2,62
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	7,39	6,52	5,27	4,44	4,87	3,56	2,65	2,50	3,04	3,64	4,20	3,97
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	5,65	4,80	3,78	3,36	3,65	2,91	1,98	2,04	2,04	2,82	3,30	3,24
	APALANCAMIENTO	3,07	2,88	2,64	2,40	2,55	2,84	2,24	2,44	2,68	2,85	3,08	3,08

5. Análisis global: mercancías

5.5 Análisis por tipo de vehículo

Ratios operativos

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	86,74	85,04	72,74	80,76	82,34	79,29	77,72	78,40	76,80	75,93	77,34	78,33
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	37,08	37,52	75,54	91,61	89,85	83,05	79,60	81,07	79,46	79,46	81,61	80,98
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,49	1,47	1,52	1,39	1,43	1,51	1,53	1,43	1,46	1,42	1,39	1,40
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,20	3,06	3,18	2,92	3,10	3,27	3,31	3,08	3,22	3,15	2,99	3,04
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,77	2,84	2,92	2,64	2,66	2,79	2,83	2,66	2,66	2,60	2,60	2,60
PESADO	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	91,93	92,07	77,81	83,83	86,62	83,16	81,03	81,13	79,45	78,95	80,04	81,23
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	34,95	37,93	81,24	94,26	91,38	84,01	80,77	81,38	80,63	80,28	82,32	82,55
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,48	1,42	1,49	1,38	1,43	1,50	1,53	1,36	1,39	1,33	1,29	1,29
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,34	3,01	3,30	2,89	3,11	3,33	3,34	2,95	3,08	2,96	2,73	2,74
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,67	2,68	2,73	2,64	2,63	2,74	2,81	2,51	2,53	2,41	2,45	2,45
LIGERO/PESADO	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	81,66	78,79	68,86	78,26	78,86	75,34	73,93	76,76	75,12	73,26	75,42	76,27
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	39,65	38,77	73,13	90,57	90,17	82,34	77,86	81,41	78,02	78,06	80,67	78,90
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,46	1,48	1,49	1,35	1,39	1,46	1,48	1,44	1,47	1,47	1,44	1,47
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,93	2,89	2,85	2,79	2,89	3,00	3,04	2,95	3,12	3,11	3,02	3,11
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,93	3,02	3,11	2,61	2,68	2,83	2,87	2,81	2,79	2,81	2,77	2,77
LIGERO	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	82,90	75,86	62,08	74,33	74,56	76,47	77,06	70,51	69,32	71,68	71,01	72,02
	PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	35,99	29,56	55,91	80,38	79,21	80,84	81,25	77,75	79,60	81,49	82,09	82,28
	ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,66	1,92	2,09	1,69	1,77	1,83	1,84	1,96	1,95	1,93	1,92	1,89
	ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	4,64	5,40	5,68	4,32	4,80	5,27	5,56	6,01	5,85	6,06	6,33	6,14
	ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,58	2,97	3,30	2,77	2,80	2,81	2,76	2,91	2,92	2,83	2,75	2,73

5. Análisis global: mercancías

5.6 Análisis del grado de subcontratación

5. Análisis global: mercancías

5.6 Análisis del grado de subcontratación

- Para analizar el porcentaje de flota subcontratada por las empresas de transporte de mercancías se ha seguido una metodología similar a la utilizada en el estudio anterior; es decir, se comparan los resultados de la facturación media de los vehículos para un kilometraje anual medio y un coste €/km medio con la facturación recogida en SABI. El resultado de esta diferencia es lo que las empresas facturan con flota subcontratada. Los análisis se realizan para el año 2017.
- La metodología aplicada utiliza los datos clasificados para empresas por tipo de vehículo (pesado, pesado/ligero y ligero) y por tamaño empresarial*. Partiendo de los datos ofrecidos por el Observatorio de Costes del Ministerio de Fomento, se analizan el nº de autorizaciones nacionales de vehículos (pesados y ligeros) y una estimación del nº de copias certificadas que tienen los vehículos pesados derivados de la tenencia de licencias comunitarias para el transporte internacional.
- Según informes, el 45% de los vehículos pesados tienen copias certificadas y de estos aproximadamente hacen transporte internacional el 70%, que equivale aproximadamente a que el 30% del transporte es internacional (medido en toneladas/kilómetro).
- Haciendo una extrapolación se hace una estimación de los kilómetros medios recorridos (en carga) en el ámbito internacional. Asimismo, se estiman los kilómetros medios recorridos (en carga) en el ámbito nacional de los vehículos pesados y ligeros.
- Con estos datos se calcula la facturación de las empresas con flota propia, mediante la multiplicación de los kilómetros recorridos en carga por el coste €/km medio.
- En el coste €/km medio se tienen en cuenta los costes totales, tanto los directos como los indirectos. En los costes directos se consideran los costes por tiempo (amortizaciones, gastos de personal, financiación del vehículo, etc.) y los costes kilométricos (combustible, neumáticos, etc.).
- Finalmente, la suma total de la facturación con flota propia se compara con la facturación total de SABI para el total de empresas (vehículos pesados y ligeros) y por cada tamaño de empresa y se obtiene el porcentaje de ventas que se realiza con flota propia y con flota subcontratada.

* Se excluyen las microempresas por no ser representativas y las pequeñas y medianas empresas se consideran de forma conjunta.

5. Análisis global: mercancías

5.6 Análisis del grado de subcontratación

- Para el **total de empresas**, se estima que el 70% de la facturación se obtiene con flota propia y el 30% con flota subcontratada.

Tipo	Autorizaciones utilizadas	Kilómetros recorridos cargados	€/km cargados	Facturación con flota propia y SABI (miles €)
Vehículos pesados (internacional)	19.599	135.000	1,36	3.598.431
Vehículos pesados (nacional)	63.659	102.000	1,48	9.609.963
Vehículos ligeros (nacional)	6.808	37.500	1,27	324.231
			Total Facturación flota propia	13.532.625 (70%)
			Total Facturación SABI	19.436.469

- Para las **grandes empresas**, se estima que el 64% de la facturación se obtiene con flota propia y el 36% con flota subcontratada.

Tipo	Autorizaciones utilizadas	Kilómetros recorridos cargados	€/km cargados	Facturación con flota propia y SABI (miles €)
Vehículos pesados (internacional)	11.821	135.000	1,36	2.170.262
Vehículos pesados (nacional)	32.852	102.000	1,48	4.959.338
Vehículos ligeros (nacional)	2.506	37.500	1,27	119.348
			Total Facturación flota propia	7.248.948 (64%)
			Total Facturación SABI	11.394.121

5. Análisis global: mercancías

5.6 Análisis del grado de subcontratación

- Para las **PYMEs**, se estima que el 79% de la facturación se obtiene con flota propia y el 21% con flota subcontratada.

Tipo	Autorizaciones utilizadas	Kilómetros recorridos cargados	€/km cargados	Facturación con flota propia y SABI (miles €)
Vehículos pesados (internacional)	8.318	135.000	1,36	1.527.165
Vehículos pesados (nacional)	30.807	102.000	1,48	4.650.625
Vehículos ligeros (nacional)	4.302	37.500	1,27	204.882
			Total Facturación flota propia	6.382.672 (79%)
			Total Facturación SABI	8.042.347

5. Análisis global: mercancías

5.7 Análisis multivariante

- **Activo y pasivo.** Se observa en la matriz de correlaciones una dependencia positiva elevada en todas las partidas (r≥0,9), donde hay que destacar una tendencia de las empresas de transporte de mercancías a aumentar el activo circulante cuando lo hace el activo fijo, y viceversa, así como entre el pasivo de largo plazo (patrimonio neto y pasivo fijo) y el pasivo corriente, lo que implica que cuando se incrementan las deudas a corto plazo lo hacen también las deudas a largo y los recursos proprios. Hay que señalar que los recursos a largo plazo (recursos permanentes), cuando aumentan, se invierten fundamentalmente en activos fijos y, también, en activos corrientes (fondo de maniobra positivo). Asimismo, existe una alineación entre aumentar los recursos a corto plazo (pasivo corriente) y destinarlos al activo corriente.
- **Activo y resultados empresariales.** De todas las relaciones analizadas, hay que reseñar el alto grado de dependencia positiva entre el activo circulante, los ingresos de explotación, el EBITDA y el cash flow. Así, el análisis de correlación permite afirmar que cuando se incrementan estos indicadores las empresas de transporte de mercancías aumentan las inversiones a corto plazo, así como la disponibilidad a corto plazo de dinero (r>0,7).
- Además, hay que destacar la correlación positiva existente entre el EBITDA y el cash flow generado por las empresas, donde se alcanza una dependencia positiva casi perfecta (r>0,9). Indica que cuantos más beneficios antes de intereses, impuestos y amortizaciones tenga la empresa, más dinero se genera.
- **Pasivo y resultados empresariales.** No se encuentran relaciones significativas a destacar, salvo la correlación positiva r>0,7 entre ingresos de explotación, el EBITDA y el cash flow con el pasivo corriente (deudas a corto plazo), que podría interpretarse como la mayor disposición de las empresas de transporte de mercancías a aumentar las obligaciones a corto plazo cuando lo hacen los ingresos, el EBITDA y el cash flow.
- **Costes y resultados empresariales.** Las correlaciones más significativas (positivas) son las resultantes de los ingresos de explotación, el EBITDA y el cash flow con los siguientes costes de las empresas de transporte de mercancías, es decir, otros gastos de explotación (r>0,7), amortizaciones (r>0,7 con los ingresos, y r>0,9 con el EBITDA y cash flow) y gastos de personal (r≈0,8). Cuando aumentan estos costes, aumentan los ingresos, el EBITDA y el cash flow, y viceversa.

Matriz de correlaciones
Activo y pasivo

		Activo Fijo	Activo Circulante	Total Activo	Pasivo Fijo	Pasivo Circulante	Patrimonio neto	Recursos Permanentes	Total Pasivo
Activo Fijo	Correlación de Pearson	1	,876**	,997**	,993**	,897**	,982**	,998**	,997**
	Sig. (bilateral)		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	171589	171164	171589	126048	170604	171589	171589	171589
Activo Circulante	Correlación de Pearson	,876**	1	,910**	,898**	,918**	,893**	,895**	,910**
	Sig. (bilateral)	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	171164	175948	175948	126646	174511	175948	175948	175948
Total Activo	Correlación de Pearson	,997**	,910**	1	,994**	,914**	,984**	,998**	1,000**
	Sig. (bilateral)	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000
	N	171589	175948	176374	126766	174790	176374	176374	176374
Pasivo Fijo	Correlación de Pearson	,993**	,898**	,994**	1	,888**	,975**	,995**	,994**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000
	N	126048	126646	126766	126974	126612	126974	126974	126974
Pasivo Circulante	Correlación de Pearson	,897**	,918**	,914**	,888**	1	,874**	,888**	,914**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000
	N	170604	174511	174790	126612	175079	175079	175079	175079
Patrimonio neto	Correlación de Pearson	,982**	,893**	,984**	,975**	,874**	1	,986**	,984**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,000
	N	171589	175948	176374	126974	175079	295728	295728	176669
Recursos Permanentes	Correlación de Pearson	,998**	,895**	,998**	,995**	,888**	,986**	1	,998**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,000
	N	171589	175948	176374	126974	175079	295728	295728	176669
Total Pasivo	Correlación de Pearson	,997**	,910**	1,000**	,994**	,914**	,984**	,998**	1
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	
	N	171589	175948	176374	126974	175079	176669	176669	176669

**. La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

5. Análisis global: mercancías

5.7 Análisis multivariante

Matriz de correlaciones
Activo y resultados empresariales

		Activo Fijo	Activo Circulante	Total Activo	Ingresos de explotación	Resultado del ejercicio	EBITDA	EBIT	EBT	Cash Flow	Resultado de explotación	Resultado financiero	Resultado actividades ordinarias
Activo Fijo	Correlación de Pearson	1	,876**	,997**	,477**	-,099**	,651**	,351**	-,053**	,629**	,352**	-,451**	-,051**
	Sig. (bilateral)		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	171589	171164	171589	165475	171589	170826	171589	171589	170820	168951	155369	171517
Activo Circulante	Correlación de Pearson	,876**	1	,910**	,746**	-,087**	,805**	,467**	-,030**	,780**	,462**	-,554**	-,027**
	Sig. (bilateral)	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	171164	175948	175948	168967	175948	174787	175948	175948	174775	172889	157887	175840
Total Activo	Correlación de Pearson	,997**	,910**	1	,517**	-,099**	,687**	,375**	-,050**	,664**	,375**	-,475**	-,048**
	Sig. (bilateral)	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	171589	175948	176374	169210	176374	175050	176374	176374	175038	173147	158027	176259
Ingresos de explotación	Correlación de Pearson	,477**	,746**	,517**	1	-,122**	,718**	,395**	-,062**	,696**	,381**	-,534**	-,054**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	165475	168967	169210	171869	171869	169108	171869	171869	169068	167236	153644	171859
Resultado del ejercicio	Correlación de Pearson	-,099**	-,087**	-,099**	-,122**	1	-,049**	,588**	,994**	,099**	,568**	,532**	,974**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	171589	175948	176374	171869	295728	175363	295728	295728	175351	177736	162147	265557
EBITDA	Correlación de Pearson	,651**	,805**	,687**	,718**	-,049**	1	,654**	,002	,958**	,643**	-,728**	,004
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,388	,000	,000	,000	,092
	N	170826	174787	175050	169108	175363	175363	175363	175363	175312	173378	158218	175062
EBIT	Correlación de Pearson	,351**	,467**	,375**	,395**	,588**	,654**	1	,622**	,626**	,970**	-,389**	,626**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000
	N	171589	175948	176374	171869	295728	175363	295728	295728	175351	177736	162147	265557
EBT	Correlación de Pearson	-,053**	-,030**	-,050**	-,062**	,994**	,002	,622**	1	,149**	,601**	,503**	,982**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,388	,000		,000	,000	,000	,000
	N	171589	175948	176374	171869	295728	175363	295728	295728	175351	177736	162147	265557
Cash Flow	Correlación de Pearson	,629**	,780**	,664**	,696**	,099**	,958**	,626**	,149**	1	,620**	-,525**	,155**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000
	N	170820	174775	175038	169068	175351	175312	175351	175351	175351	173330	158201	175051
Resultado de explotación	Correlación de Pearson	,352**	,462**	,375**	,381**	,568**	,643**	,970**	,601**	,620**	1	-,376**	,608**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,000
	N	168951	172889	173147	167236	177736	173378	177736	177736	173330	177736	162115	173092
Resultado financiero	Correlación de Pearson	-,451**	-,554**	-,475**	-,534**	,532**	-,728**	-,389**	,503**	-,525**	-,376**	1	,479**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,000
	N	155369	157887	158027	153644	162147	158218	162147	162147	158201	162115	162147	157983
Resultado actividades ordinarias	Correlación de Pearson	-,051**	-,027**	-,048**	-,054**	,974**	,004	,626**	,982**	,155**	,608**	,479**	1
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,092	,000	,000	,000	,000	,000	
	N	171517	175840	176259	171859	265557	175062	265557	265557	175051	173092	157983	265557

**. La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

5. Análisis global: mercancías

5.7 Análisis multivariante

Matriz de correlaciones
Pasivo y resultados empresariales

		Pasivo Fijo	Pasivo Circulante	Patrimonio neto	Recursos Permanentes	Total Pasivo	Ingresos de explotación	Resultado del ejercicio	EBITDA	EBIT	EBT	Cash Flow	Resultado de explotación	Resultado financiero	Resultado actividades ordinarias
Pasivo Fijo	Correlación de Pearson	1	,888**	,975**	,995**	,994**	,492**	-,110**	,688**	,423**	-,062**	,664**	,424**	-,535**	-,061**
	Sig. (bilateral)		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	126974	126612	126974	126974	126974	123612	126974	126796	126974	126974	126787	125346	121350	126743
Pasivo Circulante	Correlación de Pearson	,888**	1	,874**	,888**	,914**	,733**	-,150**	,748**	,371**	-,087**	,722**	,366**	-,517**	-,085**
	Sig. (bilateral)	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	126612	175079	175079	175079	175079	168588	175079	174501	175079	175079	174476	172586	157846	174729
Patrimonio neto	Correlación de Pearson	,975**	,874**	1	,986**	,984**	,479**	-,072**	,633**	,336**	-,023**	,626**	,334**	-,402**	-,022**
	Sig. (bilateral)	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	126974	175079	295728	295728	176669	171869	295728	175363	295728	295728	175351	177736	162147	265557
Recursos Permanentes	Correlación de Pearson	,995**	,888**	,986**	1	,998**	,477**	-,088**	,668**	,370**	-,042**	,645**	,369**	-,462**	-,041**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	126974	175079	295728	295728	176669	171869	295728	175363	295728	295728	175351	177736	162147	265557
Total Pasivo	Correlación de Pearson	,994**	,914**	,984**	,998**	1	,517**	-,098**	,687**	,375**	-,049**	,664**	,374**	-,475**	-,048**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	126974	175079	176669	176669	176669	169210	176669	175340	176669	176669	175328	173434	158291	176259
Ingresos de explotación	Correlación de Pearson	,492**	,733**	,479**	,477**	,517**	1	-,122**	,718**	,395**	-,062**	,696**	,381**	-,534**	-,054**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	123612	168588	171869	171869	169210	171869	171869	169108	171869	171869	169068	167236	153644	171859
Resultado del ejercicio	Correlación de Pearson	-,110**	-,150**	-,072**	-,088**	-,098**	-,122**	1	-,049**	,588**	,994**	,099**	,568**	,532**	,974**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	126974	175079	295728	295728	176669	171869	295728	175363	295728	295728	175351	177736	162147	265557
EBITDA	Correlación de Pearson	,688**	,748**	,633**	,668**	,687**	,718**	-,049**	1	,654**	,002	,958**	,643**	-,728**	,004
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,388	,000	,000	,000	,092
	N	126796	174501	175363	175363	175340	169108	175363	175363	175363	175363	175312	173378	158218	175062
EBIT	Correlación de Pearson	,423**	,371**	,336**	,370**	,375**	,395**	,588**	,654**	1	,622**	,626**	,970**	-,389**	,626**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000
	N	126974	175079	295728	295728	176669	171869	295728	175363	295728	295728	175351	177736	162147	265557
EBT	Correlación de Pearson	-,062**	-,087**	-,023**	-,042**	-,049**	-,062**	,994**	,002	,622**	1	,149**	,601**	,503**	,982**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,388	,000		,000	,000	,000	,000
	N	126974	175079	295728	295728	176669	171869	295728	175363	295728	295728	175351	177736	162147	265557
Cash Flow	Correlación de Pearson	,664**	,722**	,626**	,645**	,664**	,696**	,099**	,958**	,626**	,149**	1	,620**	-,525**	,155**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000
	N	126787	174476	175351	175351	175328	169068	175351	175312	175351	175351	175351	173330	158201	175051
Resultado de explotación	Correlación de Pearson	,424**	,366**	,334**	,369**	,374**	,381**	,568**	,643**	,970**	,601**	,620**	1	-,376**	,608**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,000
	N	125346	172586	177736	177736	173434	167236	177736	173378	177736	177736	173330	177736	162115	173092
Resultado financiero	Correlación de Pearson	-,535**	-,517**	-,402**	-,462**	-,475**	-,534**	,532**	-,728**	-,389**	,503**	-,525**	-,376**	1	,479**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,000
	N	121350	157846	162147	162147	158291	153644	162147	158218	162147	162147	158201	162115	162147	157983
Resultado actividades ordinarias	Correlación de Pearson	-,061**	-,085**	-,022**	-,041**	-,048**	-,054**	,974**	,004	,626**	,982**	,155**	,608**	,479**	1
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,092	,000	,000	,000	,000	,000	
	N	126743	174729	265557	265557	176259	171859	265557	175062	265557	265557	175051	173092	157983	265557

**. La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

5. Análisis global: mercancías

5.7 Análisis multivariante

Matriz de correlaciones
Costes y resultados empresariales

		Aprovisionamientos	Gastos de personal	Amortizaciones	Gastos Financieros	Otros gastos de explotación	Ingresos de explotación	Resultado del ejercicio	EBITDA	EBIT	EBT	Cash Flow	Resultado de explotación	Resultado financiero	Resultado actividades ordinarias
Aprovisionamientos	Correlación de Pearson	1	,267**	,152**	,086**	,157**	,686**	,138**	,210**	,252**	,177**	,215**	,226**	-,069**	,180**
	Sig. (bilateral)		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	295728	295728	295728	295728	295728	171869	295728	175363	295728	295728	175351	177736	162147	265557
Gastos de personal	Correlación de Pearson	,267**	1	,843**	,606**	,791**	,807**	-,266**	,797**	,315**	-,215**	,763**	,308**	-,606**	-,212**
	Sig. (bilateral)	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	295728	295728	295728	295728	295728	171869	295728	175363	295728	295728	175351	177736	162147	265557
Amortizaciones	Correlación de Pearson	,152**	,843**	1	,696**	,838**	,710**	-,318**	,943**	,367**	-,269**	,904**	,365**	-,727**	-,267**
	Sig. (bilateral)	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	295728	295728	295728	295728	295728	171869	295728	175363	295728	295728	175351	177736	162147	265557
Gastos Financieros	Correlación de Pearson	,086**	,606**	,696**	1	,634**	,506**	-,120**	,701**	,382**	-,073**	,671**	,380**	-,512**	-,070**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	295728	295728	295728	295728	295728	171869	295728	175363	295728	295728	175351	177736	162147	265557
Otros gastos de explotación	Correlación de Pearson	,157**	,791**	,838**	,634**	1	,799**	-,272**	,797**	,327**	-,224**	,754**	,327**	-,630**	-,218**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	295728	295728	295728	295728	295728	171869	295728	175363	295728	295728	175351	177736	162147	265557
Ingresos de explotación	Correlación de Pearson	,686**	,807**	,710**	,506**	,799**	1	-,122**	,718**	,395**	-,062**	,696**	,381**	-,534**	-,054**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	171869	171869	171869	171869	171869	171869	171869	169108	171869	171869	169068	167236	153644	171859
Resultado del ejercicio	Correlación de Pearson	,138**	-,266**	-,318**	-,120**	-,272**	-,122**	1	-,049**	,588**	,994**	,099**	,568**	,532**	,974**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	295728	295728	295728	295728	295728	171869	295728	175363	295728	295728	175351	177736	162147	265557
EBITDA	Correlación de Pearson	,210**	,797**	,943**	,701**	,797**	,718**	-,049**	1	,654**	,002	,958**	,643**	-,728**	,004
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,388	,000	,000	,000	,092
	N	175363	175363	175363	175363	175363	169108	175363	175363	175363	175363	175312	173378	158218	175062
EBIT	Correlación de Pearson	,252**	,315**	,367**	,382**	,327**	,395**	,588**	,654**	1	,622**	,626**	,970**	-,389**	,626**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000
	N	295728	295728	295728	295728	295728	171869	295728	175363	295728	295728	175351	177736	162147	265557
EBT	Correlación de Pearson	,177**	-,215**	-,269**	-,073**	-,224**	-,062**	,994**	,002	,622**	1	,149**	,601**	,503**	,982**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,388	,000		,000	,000	,000	,000
	N	295728	295728	295728	295728	295728	171869	295728	175363	295728	295728	175351	177736	162147	265557
Cash Flow	Correlación de Pearson	,215**	,763**	,904**	,671**	,754**	,696**	,099**	,958**	,626**	,149**	1	,620**	-,525**	,155**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000
	N	175351	175351	175351	175351	175351	169068	175351	175312	175351	175351	175351	173330	158201	175051
Resultado de explotación	Correlación de Pearson	,226**	,308**	,365**	,380**	,327**	,381**	,568**	,643**	,970**	,601**	,620**	1	-,376**	,608**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,000
	N	177736	177736	177736	177736	177736	167236	177736	173378	177736	177736	173330	177736	162115	173092
Resultado financiero	Correlación de Pearson	-,069**	-,606**	-,727**	-,512**	-,630**	-,534**	,532**	-,728**	-,389**	,503**	-,525**	-,376**	1	,479**
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000		,000
	N	162147	162147	162147	162147	162147	153644	162147	158218	162147	162147	158201	162115	162147	157983
Resultado actividades ordinarias	Correlación de Pearson	,180**	-,212**	-,267**	-,070**	-,218**	-,054**	,974**	,004	,626**	,982**	,155**	,608**	,479**	1
	Sig. (bilateral)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,092	,000	,000	,000	,000	,000	
	N	265557	265557	265557	265557	265557	171859	265557	175062	265557	265557	175051	173092	157983	265557

**. La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

6. Análisis específico: mercancías (I)

6.1 Análisis según el ámbito geográfico: nacional

6. Análisis específico: mercancías

6.1 Análisis según el ámbito geográfico: nacional

Resumen económico-financiero

- **Estructura sectorial.** Es significativo el mayor peso de las empresas pequeñas por nº de empresas, si bien va disminuyendo ligeramente su participación con el paso del tiempo. En cambio, hay un mayor porcentaje de grandes y medianas empresas cuando se clasifica por facturación (más del 70% del total).
- Las empresas grandes son las que presentan una tendencia creciente en facturación por empresa. Asimismo, si se consideran los gastos de personal por empleado, la productividad disminuye en todas las empresas, excepto en las microempresas, donde la facturación por empleado crece y disminuyen los gastos de personal por empleado, entre 2006 y 2017.
- Asimismo, hay que destacar que la facturación por empleado aumenta considerablemente a medida que aumenta el tamaño empresarial, en mayor medida que lo hacen los gastos de personal por empleado. Esto es debido, muy probablemente, a los mayores ingresos obtenidos mediante subcontratación de flota por empresas de mayor tamaño.
- **Cuentas económicas.** Las grandes, medianas y pequeñas empresas tienen un peso del activo corriente superior al activo fijo. En las microempresas sucede lo contrario, produciéndose tensiones en el activo corriente, al no superar en varios años al pasivo corriente, lo que puede ocasionar problemas de liquidez.
- La estructura de costes muestra que en las grandes, medianas y pequeñas empresas los aprovisionamientos representan el porcentaje más alto (más elevado a medida que aumenta el tamaño de empresa). En las microempresas, se observa un mayor peso de otros gastos de explotación y gastos de personal.
- En cuanto a la estructura de resultados empresariales, se detectan fluctuaciones e impactos negativos en los indicadores debido a la crisis económica, con mayor intensidad en las microempresas.
- **Ratios económico-financieros.** Se observan ciertos desajustes en la liquidez a corto plazo y en la disponibilidad inmediata en las grandes empresas y microempresas. Por otra parte, para el resto de empresas la evolución en los ratios de liquidez es positiva en términos de garantía de liquidez y de disponibilidad inmediata (se acercan al final del periodo al óptimo).

- Asimismo, existe garantía de solvencia a lo largo del periodo analizado independientemente de cual sea el tamaño empresarial.
- En cuanto a la cobertura del inmovilizado, si bien en líneas generales se consiguen resultados satisfactorios a lo largo del periodo en las empresas grandes, medianas y pequeñas existen mayores desajustes en las microempresas.
- Las tasas de endeudamiento son más altas, en general, en las grandes empresas alcanzando más del 60% en todos los años. Asimismo, las tasas de endeudamiento a corto plazo también son más elevadas.
- En cuanto a los ratios económicos, se observan altibajos (fluctuaciones) en prácticamente todos los indicadores en las microempresas (con ratios más bajos). Es más estable la situación en el resto de empresas.
- Por otra parte, los resultados operativos muestran una tendencia a superar el periodo medio de pago al de cobro, holgura mayor a medida que disminuye el tamaño empresarial. En cuanto a la rotación de los activos, son las grandes empresas las que tienen una mayor eficiencia en la gestión de los activos para generar ventas, principalmente en la gestión del inmovilizado.

6. Análisis específico: mercancías

6.1 Análisis según el ámbito geográfico: nacional

Perfil sectorial

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(MERCANCÍAS- NACIONAL)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GRAN EMPRESA	5,59%	6,66%	6,06%	4,03%	4,11%	4,28%	4,64%	4,75%	5,05%	5,20%	4,67%	5,63%
MEDIANA EMPRESA	24,11%	26,94%	23,51%	20,67%	21,13%	20,76%	19,07%	20,36%	22,64%	21,64%	22,10%	23,61%
PEQUEÑA EMPRESA	60,56%	59,54%	60,20%	63,28%	62,74%	62,36%	61,93%	59,57%	58,42%	59,03%	56,54%	55,13%
MICROEMPRESA	9,74%	6,86%	10,24%	12,02%	12,02%	12,60%	14,36%	15,32%	13,88%	14,13%	16,69%	15,63%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(MERCANCÍAS - NACIONAL)

GRAN EMPRESA	33,50%	35,61%	35,16%	30,43%	32,07%	33,19%	35,56%	35,62%	36,17%	36,13%	35,67%	39,11%
MEDIANA EMPRESA	37,81%	38,09%	36,22%	36,24%	35,33%	34,73%	32,58%	33,93%	35,70%	34,80%	36,45%	36,01%
PEQUEÑA EMPRESA	28,18%	25,97%	28,09%	32,67%	31,93%	31,40%	31,14%	29,60%	27,47%	28,36%	27,04%	24,15%
MICROEMPRESA	0,52%	0,33%	0,53%	0,66%	0,67%	0,68%	0,72%	0,85%	0,65%	0,71%	0,85%	0,73%

6. Análisis específico: mercancías

6.1 Análisis según el ámbito geográfico: nacional

Perfil empresarial

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	2.092	2.278	2.136	1.816	1.878	1.904	1.864	1.864	2.053	1.971	1.978	2.136
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	15	16	15	14	14	14	13	13	13	15	15	16
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	142,97	141,48	142,21	132,91	135,83	140,99	140,98	144,42	154,60	134,86	136,14	136,28
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	28,80	29,27	31,51	31,44	31,24	32,14	31,23	31,36	29,88	30,50	30,80	31,04
NACIONAL	GRAN EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	12.530	12.185	12.405	13.700	14.649	14.781	14.300	13.987	14.694	13.694	15.107	14.836
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	63	70	66	74	77	73	72	70	69	74	84	81
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	200,26	173,59	186,62	185,87	189,52	202,33	197,77	200,64	214,12	185,02	180,76	183,29
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	32,13	31,08	35,22	36,45	35,72	37,13	34,19	35,22	33,35	32,04	32,74	32,59
	MEDIANA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.281	3.222	3.291	3.183	3.141	3.186	3.185	3.108	3.237	3.169	3.261	3.258
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	22	22	22	22	22	22	22	21	21	23	23	24
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	148,95	146,63	146,49	142,63	140,41	145,84	143,09	150,79	156,34	134,98	143,01	133,91
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	30,14	29,92	32,16	32,77	32,25	33,37	32,56	32,61	30,42	31,38	31,70	31,71
	PEQUEÑA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	973	993	997	937	956	958	937	926	965	947	945	936
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	9	9	9	9	9	9	9	9	8	9	9	9
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	106,25	110,79	109,71	102,08	105,98	107,19	108,84	108,93	116,64	104,57	101,98	102,03
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	25,76	27,24	28,78	28,38	28,44	29,02	29,12	28,73	27,76	29,29	29,36	29,68
	MICROEMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	110	109	109	99	104	102	93	103	96	99	100	99
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	3	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	38,71	43,98	45,92	44,38	47,98	47,48	45,78	46,88	45,99	41,28	48,20	49,40
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	21,82	20,62	17,71	19,31	19,10	17,98	16,18	17,21	15,27	18,97	17,67	18,13

6. Análisis específico: mercancías

6.1 Análisis según el ámbito geográfico: nacional

Estructura del balance

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ACTIVO FIJO (%)	48,87	45,85	46,88	46,39	44,06	44,91	44,71	43,71	43,54	43,68	44,42	44,14
		ACTIVO CORRIENTE (%)	51,13	54,15	53,12	53,61	55,94	55,09	55,29	56,29	56,46	56,32	55,58	55,86
		PATRIMONIO NETO (%)	34,06	34,57	35,53	36,45	36,42	36,74	35,25	35,67	37,94	39,24	39,41	39,80
		PASIVO FIJO (%)	20,80	22,33	21,73	19,79	18,35	17,71	18,29	18,25	17,46	17,85	19,24	18,65
		PASIVO CORRIENTE (%)	45,14	43,10	42,74	43,76	45,23	45,55	46,45	46,07	44,60	42,91	41,34	41,55
NACIONAL	GRAN EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	42,44	42,74	42,92	41,57	39,91	40,01	41,37	41,89	41,71	41,84	42,32	41,23
		ACTIVO CORRIENTE (%)	57,56	57,26	57,08	58,43	60,09	59,99	58,63	58,11	58,29	58,16	57,68	58,77
		PATRIMONIO NETO (%)	32,81	35,61	34,82	35,53	35,20	36,10	31,76	33,20	35,89	37,72	37,66	36,76
		PASIVO FIJO (%)	16,62	18,02	18,02	15,67	14,60	12,54	14,10	15,36	14,63	12,93	14,40	14,59
		PASIVO CORRIENTE (%)	50,57	46,37	47,16	48,80	50,19	51,36	54,14	51,44	49,49	49,34	47,94	48,65
	MEDIANA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	47,05	44,97	47,22	45,94	44,62	44,90	44,68	43,25	43,32	43,85	43,66	43,73
		ACTIVO CORRIENTE (%)	52,95	55,03	52,78	54,06	55,38	55,10	55,32	56,75	56,68	56,15	56,34	56,27
		PATRIMONIO NETO (%)	37,35	38,34	40,13	40,52	39,42	38,81	36,78	36,85	39,01	39,70	40,13	40,80
		PASIVO FIJO (%)	21,23	21,64	20,24	18,03	17,03	16,85	18,35	18,38	17,46	18,78	20,25	19,88
		PASIVO CORRIENTE (%)	41,42	40,02	39,63	41,45	43,54	44,34	44,87	44,78	43,54	41,52	39,63	39,32
	PEQUEÑA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	48,67	50,24	49,78	49,06	45,93	47,74	46,50	45,00	44,86	44,54	46,00	46,71
		ACTIVO CORRIENTE (%)	51,33	49,76	50,22	50,94	54,07	52,26	53,50	55,00	55,14	55,46	54,00	53,29
		PATRIMONIO NETO (%)	27,21	27,95	30,51	33,20	34,11	34,62	36,67	36,66	38,79	40,38	40,22	41,46
		PASIVO FIJO (%)	27,10	28,09	27,21	24,12	22,21	22,22	21,00	20,12	19,82	20,51	22,05	21,20
		PASIVO CORRIENTE (%)	45,69	43,96	42,27	42,68	43,67	43,17	42,34	43,22	41,39	39,10	37,73	37,33
	MICROEMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	90,10	57,38	62,55	63,45	52,64	56,21	57,60	52,31	51,81	50,63	58,73	57,53
		ACTIVO CORRIENTE (%)	9,90	42,62	37,45	36,55	47,36	43,79	42,40	47,69	48,19	49,37	41,27	42,47
		PATRIMONIO NETO (%)	53,66	40,92	40,24	26,14	35,35	45,06	29,78	32,02	32,84	32,05	37,99	43,26
		PASIVO FIJO (%)	6,85	24,13	22,07	21,80	21,56	17,49	23,42	21,42	17,27	22,24	21,79	19,59
		PASIVO CORRIENTE (%)	39,49	34,95	37,69	52,06	43,08	37,45	46,80	46,56	49,89	45,71	40,22	37,14

6. Análisis específico: mercancías

6.1 Análisis según el ámbito geográfico: nacional

Estructura de costes

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		APROVISIONAMIENTOS (%)	47,41	46,58	46,81	45,12	47,22	47,30	48,73	49,86	49,89	50,23	49,12	49,32
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,98	1,22	1,46	1,28	0,93	1,00	1,08	1,02	0,96	0,80	0,70	0,60
		GASTOS DE PERSONAL (%)	20,58	21,25	22,04	23,44	22,75	22,38	21,70	21,41	21,40	21,72	22,93	22,97
		AMORTIZACIONES (%)	5,33	5,29	5,01	5,41	4,49	3,93	3,52	3,43	3,44	3,66	3,85	3,90
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	25,71	25,67	24,69	24,74	24,60	25,40	24,97	24,29	24,31	23,60	23,40	23,20
NACIONAL	GRAN EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	56,63	53,22	54,44	55,03	57,44	56,93	58,88	59,85	59,64	61,70	60,07	61,07
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,85	1,04	1,50	0,97	0,58	0,67	0,78	0,87	0,78	0,57	0,51	0,42
		GASTOS DE PERSONAL (%)	16,59	18,66	18,97	19,76	18,96	18,23	17,17	17,47	17,22	16,73	18,28	17,83
		AMORTIZACIONES (%)	4,07	4,41	4,07	3,56	2,95	2,66	2,44	2,47	2,51	2,70	2,86	2,88
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	21,85	22,67	21,03	20,69	20,06	21,50	20,73	19,34	19,85	18,30	18,29	17,81
	MEDIANA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	47,15	46,96	47,62	45,87	46,96	47,68	48,85	49,85	49,85	48,88	48,67	46,09
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,89	1,22	1,32	1,26	1,01	1,05	1,10	1,00	0,97	0,83	0,71	0,62
		GASTOS DE PERSONAL (%)	20,76	20,99	21,91	22,83	22,72	22,61	22,40	21,53	21,67	22,76	22,74	24,24
		AMORTIZACIONES (%)	5,70	5,33	5,08	5,88	5,00	4,26	3,76	3,65	3,70	3,87	3,96	4,12
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	25,51	25,51	24,06	24,16	24,31	24,41	23,89	23,96	23,80	23,66	23,92	24,92
	PEQUEÑA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	38,01	37,74	37,14	36,05	38,29	37,72	38,12	39,13	37,96	38,24	36,47	36,20
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,24	1,45	1,57	1,55	1,18	1,26	1,39	1,19	1,18	1,04	0,93	0,86
		GASTOS DE PERSONAL (%)	24,51	24,85	25,71	27,15	26,22	26,15	25,79	25,54	26,22	26,49	28,87	29,04
		AMORTIZACIONES (%)	6,23	6,34	5,99	6,48	5,32	4,77	4,35	4,19	4,26	4,55	4,91	5,17
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	30,00	29,62	29,59	28,77	29,00	30,10	30,35	29,95	30,38	29,69	28,82	28,73
	MICROEMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	11,99	15,72	15,88	15,27	15,04	16,68	19,27	18,01	18,03	32,16	14,50	12,91
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,70	2,28	2,22	2,25	1,55	1,93	1,76	1,69	1,69	0,96	1,14	1,21
		GASTOS DE PERSONAL (%)	36,96	33,48	32,99	36,25	34,17	32,63	29,92	32,57	33,25	27,39	35,71	35,60
		AMORTIZACIONES (%)	7,49	8,32	7,82	9,67	10,03	7,86	7,97	7,00	5,25	4,81	6,65	5,52
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	41,86	40,21	41,09	36,57	39,21	40,90	41,08	40,74	41,79	34,68	42,01	44,75

6. Análisis específico: mercancías

6.1 Análisis según el ámbito geográfico: nacional

Estructura de resultados empresariales

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	45,49	66,82	30,44	14,34	13,55	1,49	-6,11	11,84	44,83	72,76	61,98	62,17
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	101,22	98,61	44,41	25,26	23,64	9,55	0,73	20,38	58,73	92,44	79,85	80,28
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	196,31	227,17	175,45	142,67	123,03	101,06	85,49	101,11	142,61	181,54	164,26	167,69
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	211,90	207,54	140,76	116,87	101,18	81,79	64,21	79,09	114,34	147,92	136,65	145,01
NACIONAL	GRAN EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	330,53	464,40	278,15	241,90	253,86	99,66	88,05	115,69	303,29	439,98	463,44	352,46
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	539,92	614,57	366,78	327,61	341,40	156,04	135,25	161,11	381,94	550,78	579,61	444,35
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	1.096,30	1.225,96	1.000,84	911,83	849,93	621,94	596,64	634,81	828,94	980,40	1.020,55	914,72
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	883,96	997,43	782,44	715,06	663,59	516,63	425,63	454,54	655,27	820,75	879,00	772,84
	MEDIANA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	79,45	97,98	56,11	40,63	19,63	11,85	2,76	36,26	82,33	115,86	108,25	120,06
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	111,44	162,02	78,00	60,67	35,70	26,35	14,74	51,81	104,89	146,24	138,71	153,35
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	316,52	320,53	277,42	277,71	217,16	191,30	168,19	189,55	230,48	295,56	285,36	278,62
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	281,12	332,61	226,33	235,82	183,61	153,77	129,41	153,36	191,38	236,77	230,71	252,06
	PEQUEÑA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	14,32	15,82	2,76	-4,42	-0,03	-6,87	-16,16	-0,17	16,05	39,72	28,34	25,62
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	24,72	22,70	8,34	0,58	4,74	-2,88	-12,78	4,87	23,25	51,39	37,93	34,39
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	95,16	97,09	82,26	75,49	66,04	54,86	40,90	53,47	73,58	106,91	91,19	89,47
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	84,09	84,36	66,83	61,36	54,87	43,87	30,53	43,09	57,19	86,47	75,95	74,59
	MICROEMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-8,45	1,05	-12,30	-8,61	-8,45	-7,48	-4,91	-6,10	-1,01	7,99	2,48	-0,98
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	299,66	7,48	-11,32	-7,40	-7,60	-6,30	-3,10	-4,68	0,38	10,80	4,27	0,57
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	10,94	19,86	1,11	5,88	6,25	4,18	2,92	3,40	7,70	20,34	11,80	6,80
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	449,30	18,69	-0,56	4,57	5,51	3,23	6,14	4,00	6,24	17,45	9,97	5,42

6. Análisis específico: mercancías

6.1 Análisis según el ámbito geográfico: nacional

Ratios de liquidez

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,13	1,26	1,24	1,23	1,24	1,21	1,19	1,22	1,27	1,31	1,34	1,34
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,18	0,20	0,20	0,19	0,18	0,16	0,16	0,18	0,21	0,25	0,27	0,27
NACIONAL	GRAN EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,14	1,23	1,21	1,20	1,20	1,17	1,08	1,13	1,18	1,18	1,20	1,21
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,10	0,12	0,13	0,14	0,12	0,09	0,10	0,12	0,14	0,15	0,16	0,16
	MEDIANA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,28	1,38	1,33	1,30	1,27	1,24	1,23	1,27	1,30	1,35	1,42	1,43
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,25	0,27	0,25	0,21	0,19	0,16	0,17	0,20	0,23	0,29	0,33	0,33
	PEQUEÑA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,12	1,13	1,19	1,19	1,24	1,21	1,26	1,27	1,33	1,42	1,43	1,43
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,22	0,21	0,22	0,21	0,20	0,20	0,19	0,20	0,24	0,30	0,31	0,33
	MICROEMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,25	1,22	0,99	0,70	1,10	1,17	0,91	1,02	0,97	1,08	1,03	1,14
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,07	0,38	0,32	0,18	0,29	0,36	0,21	0,26	0,22	0,30	0,31	0,39

6. Análisis específico: mercancías

6.1 Análisis según el ámbito geográfico: nacional

Ratios de solvencia

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
NACIONAL	TOTAL	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,52	1,53	1,55	1,57	1,57	1,58	1,54	1,55	1,61	1,65	1,65	1,66
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,66	0,65	0,64	0,64	0,64	0,63	0,65	0,64	0,62	0,61	0,61	0,60
	GRAN EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,49	1,55	1,53	1,55	1,54	1,56	1,47	1,50	1,56	1,61	1,60	1,58
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,67	0,64	0,65	0,64	0,65	0,64	0,68	0,67	0,64	0,62	0,62	0,63
	MEDIANA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,60	1,62	1,67	1,68	1,65	1,63	1,58	1,58	1,64	1,66	1,67	1,69
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,63	0,62	0,60	0,59	0,61	0,61	0,63	0,63	0,61	0,60	0,60	0,59
	PEQUEÑA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,37	1,39	1,44	1,50	1,52	1,53	1,58	1,58	1,63	1,68	1,67	1,71
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,73	0,72	0,69	0,67	0,66	0,65	0,63	0,63	0,61	0,60	0,60	0,59
	MICROEMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	2,16	1,69	1,67	1,35	1,55	1,82	1,42	1,47	1,49	1,47	1,61	1,76
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,46	0,59	0,60	0,74	0,65	0,55	0,70	0,68	0,67	0,68	0,62	0,57

6. Análisis específico: mercancías

6.1 Análisis según el ámbito geográfico: nacional

Ratios de estructura financiera

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
	TOTAL	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,12	1,24	1,22	1,21	1,24	1,21	1,20	1,23	1,27	1,31	1,32	1,32
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,70	0,75	0,76	0,79	0,83	0,82	0,79	0,82	0,87	0,90	0,89	0,90
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	95.190	177.749	174.409	169.518	190.744	172.533	160.501	192.374	231.012	277.652	332.609	355.080
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,64	1,55	1,63	1,84	1,98	2,07	1,93	1,95	2,17	2,20	2,05	2,13
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,52	0,53	0,55	0,57	0,57	0,58	0,54	0,55	0,61	0,65	0,65	0,66
NACIONAL	GRAN EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,16	1,25	1,23	1,23	1,25	1,22	1,11	1,16	1,21	1,21	1,23	1,25
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,77	0,83	0,81	0,85	0,88	0,90	0,77	0,79	0,86	0,90	0,89	0,89
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	31.287	55.615	51.166	37.764	43.561	39.134	21.957	34.353	48.506	50.527	64.086	77.715
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,97	1,98	1,93	2,27	2,41	2,88	2,25	2,16	2,45	2,92	2,62	2,52
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,49	0,55	0,53	0,55	0,54	0,56	0,47	0,50	0,56	0,61	0,60	0,58
	MEDIANA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,24	1,33	1,28	1,27	1,27	1,24	1,23	1,28	1,30	1,33	1,38	1,39
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,79	0,85	0,85	0,88	0,88	0,86	0,82	0,85	0,90	0,91	0,92	0,93
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	66.128	94.804	82.082	84.325	80.084	72.068	63.666	77.105	91.535	105.162	140.108	152.501
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,76	1,77	1,98	2,25	2,31	2,30	2,00	2,01	2,23	2,11	1,98	2,05
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,60	0,62	0,67	0,68	0,65	0,63	0,58	0,58	0,64	0,66	0,67	0,69
	PEQUEÑA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,12	1,12	1,16	1,17	1,23	1,19	1,24	1,26	1,31	1,37	1,35	1,34
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,56	0,56	0,61	0,68	0,74	0,73	0,79	0,81	0,86	0,91	0,87	0,89
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	26.626	26.285	41.211	52.061	65.786	59.133	76.357	80.445	91.534	120.400	127.840	122.373
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,00	0,99	1,12	1,38	1,54	1,56	1,75	1,82	1,96	1,97	1,82	1,96
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,37	0,39	0,44	0,50	0,52	0,53	0,58	0,58	0,63	0,68	0,67	0,71
	MICROEMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,67	1,13	1,00	0,76	1,08	1,11	0,92	1,02	0,97	1,07	1,02	1,09
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,60	0,71	0,64	0,41	0,67	0,80	0,52	0,61	0,63	0,63	0,65	0,75
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-28.852	1.045	-50	-4.632	1.313	2.198	-1.479	472	-563	1.563	575	2.491
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	7,83	1,70	1,82	1,20	1,64	2,58	1,27	1,50	1,90	1,44	1,74	2,21
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	1,16	0,69	0,67	0,35	0,55	0,82	0,42	0,47	0,49	0,47	0,61	0,76

6. Análisis específico: mercancías

6.1 Análisis según el ámbito geográfico: nacional

Ratios de endeudamiento

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	65,94	65,43	64,47	63,55	63,58	63,26	64,75	64,33	62,06	60,76	60,59	60,20
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	45,14	43,10	42,74	43,76	45,23	45,55	46,45	46,07	44,60	42,91	41,34	41,55
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	20,80	22,33	21,73	19,79	18,35	17,71	18,29	18,25	17,46	17,85	19,24	18,65
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	68,46	65,88	66,29	68,86	71,13	72,00	71,74	71,63	71,86	70,62	68,24	69,02
NACIONAL	GRAN EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	67,19	64,39	65,18	64,47	64,80	63,90	68,24	66,80	64,11	62,28	62,34	63,24
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	50,57	46,37	47,16	48,80	50,19	51,36	54,14	51,44	49,49	49,34	47,94	48,65
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	16,62	18,02	18,02	15,67	14,60	12,54	14,10	15,36	14,63	12,93	14,40	14,59
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	75,27	72,02	72,35	75,69	77,46	80,37	79,34	77,01	77,19	79,23	76,91	76,93
	MEDIANA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	62,65	61,66	59,87	59,48	60,58	61,19	63,22	63,15	60,99	60,30	59,87	59,20
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	41,42	40,02	39,63	41,45	43,54	44,34	44,87	44,78	43,54	41,52	39,63	39,32
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	21,23	21,64	20,24	18,03	17,03	16,85	18,35	18,38	17,46	18,78	20,25	19,88
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	66,11	64,90	66,19	69,69	71,88	72,47	70,97	70,90	71,38	68,86	66,18	66,41
	PEQUEÑA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	72,79	72,05	69,49	66,80	65,89	65,38	63,33	63,34	61,21	59,62	59,78	58,54
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	45,69	43,96	42,27	42,68	43,67	43,17	42,34	43,22	41,39	39,10	37,73	37,33
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	27,10	28,09	27,21	24,12	22,21	22,22	21,00	20,12	19,82	20,51	22,05	21,20
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	62,78	61,01	60,84	63,90	66,28	66,02	66,85	68,23	67,62	65,60	63,11	63,78
	MICROEMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	46,34	59,08	59,76	73,86	64,65	54,94	70,22	67,98	67,16	67,95	62,01	56,74
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	39,49	34,95	37,69	52,06	43,08	37,45	46,80	46,56	49,89	45,71	40,22	37,14
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	6,85	24,13	22,07	21,80	21,56	17,49	23,42	21,42	17,27	22,24	21,79	19,59
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	85,21	59,15	63,07	70,48	66,64	68,17	66,65	68,49	74,28	67,27	64,86	65,47

6. Análisis específico: mercancías

6.1 Análisis según el ámbito geográfico: nacional

Ratios económicos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	2,96	4,17	2,04	0,99	0,94	0,11	-0,45	0,87	3,21	4,87	4,26	3,96
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	8,70	12,08	5,73	2,72	2,59	0,29	-1,28	2,45	8,46	12,42	10,80	9,94
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	2,17	2,93	1,42	0,79	0,72	0,08	-0,33	0,63	2,05	3,60	3,13	2,91
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	4,84	4,33	2,08	1,39	1,26	0,50	0,04	1,09	2,69	4,57	4,03	3,76
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	9,38	9,97	8,21	7,86	6,55	5,31	4,58	5,42	6,52	8,98	8,30	7,85
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	10,13	9,11	6,59	6,43	5,39	4,29	3,44	4,24	5,23	7,31	6,91	6,79
		APALANCAMIENTO	2,13	2,29	1,84	1,59	1,72	1,04	0,11	1,57	2,07	2,25	2,27	2,37
NACIONAL	GRAN EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	4,29	6,09	3,67	2,96	2,94	1,21	1,11	1,48	4,07	5,53	5,28	4,09
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	13,06	17,10	10,53	8,33	8,35	3,35	3,51	4,46	11,35	14,66	14,03	11,11
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	2,64	3,81	2,24	1,77	1,73	0,67	0,62	0,83	2,04	3,13	3,07	2,38
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	4,31	5,04	2,96	2,39	2,33	1,06	0,95	1,15	2,56	3,91	3,84	3,00
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	8,75	10,06	8,07	6,66	5,80	4,21	4,17	4,54	5,57	6,97	6,76	6,17
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	7,05	8,19	6,31	5,22	4,53	3,50	2,98	3,25	4,40	5,83	5,82	5,21
		APALANCAMIENTO	2,32	2,33	2,11	2,15	2,31	1,92	1,73	1,69	2,17	2,49	2,60	2,47
	MEDIANA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	3,46	4,20	2,37	1,49	0,76	0,47	0,12	1,59	3,88	4,88	4,57	4,98
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	9,26	10,96	5,91	3,69	1,93	1,22	0,31	4,32	9,94	12,30	11,39	12,20
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	2,42	3,04	1,70	1,28	0,62	0,37	0,09	1,17	2,48	3,60	3,31	3,68
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	3,40	5,03	2,37	1,91	1,14	0,83	0,46	1,67	3,16	4,54	4,24	4,71
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	9,65	9,95	8,43	8,72	6,91	6,00	5,28	6,10	6,95	9,17	8,75	8,55
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	8,57	10,32	6,88	7,38	5,85	4,83	4,06	4,93	5,77	7,35	7,07	7,73
		APALANCAMIENTO	2,11	2,14	1,77	1,68	1,55	1,26	0,86	1,86	2,24	2,19	2,16	2,55
	PEQUEÑA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,90	2,09	0,36	-0,53	0,00	-0,85	-1,96	-0,02	1,98	4,43	3,27	2,91
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	6,99	7,48	1,18	-1,59	-0,01	-2,45	-5,34	-0,06	5,12	10,97	8,14	7,02
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,47	1,59	0,28	-0,47	0,00	-0,72	-1,72	-0,02	1,58	4,10	3,00	2,74
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,54	2,28	0,84	0,06	0,50	-0,30	-1,36	0,53	2,29	5,30	4,01	3,67
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	9,78	9,77	8,25	8,05	6,91	5,72	4,36	5,77	7,23	11,03	9,64	9,56
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	8,64	8,49	6,70	6,54	5,74	4,58	3,26	4,65	5,62	8,92	8,03	7,97
		APALANCAMIENTO	2,18	2,33	1,28	0,13	0,99	-1,11	24,41	0,99	1,75	2,11	2,10	2,03
	MICROEMPRE..	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-0,88	0,53	-6,98	-4,12	-4,10	-3,50	-2,80	-3,14	-0,52	3,58	1,21	-0,51
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-1,63	1,30	-17,36	-15,76	-11,60	-7,76	-9,42	-9,79	-1,57	11,16	3,20	-1,19
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-7,64	0,96	-11,23	-8,62	-8,08	-7,28	-5,25	-5,92	-0,86	7,66	2,46	-0,98
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	270,71	6,81	-10,33	-7,41	-7,27	-6,13	-3,32	-4,54	0,32	10,34	4,23	0,58
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	9,89	18,09	1,02	5,89	5,98	4,07	3,12	3,30	6,53	19,48	11,69	6,83
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	405,89	17,02	-0,51	4,58	5,27	3,14	6,57	3,89	5,29	16,72	9,89	5,44
		APALANCAMIENTO	7,66	1,09	3,18	5,05	3,64	2,73	1,78	3,10	0,73	2,83	2,26	1,14

6. Análisis específico: mercancías

6.1 Análisis según el ámbito geográfico: nacional

Ratios operativos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	84,00	83,45	74,12	82,91	83,63	80,86	80,56	81,15	70,67	78,99	76,49	75,90
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	19,71	22,68	84,27	100,56	101,21	96,25	97,60	97,86	93,44	89,77	92,47	91,03
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,36	1,42	1,43	1,26	1,31	1,35	1,37	1,38	1,57	1,35	1,36	1,36
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,79	3,10	3,05	2,71	2,97	3,02	3,07	3,15	3,60	3,10	3,06	3,08
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,66	2,63	2,69	2,34	2,34	2,46	2,48	2,44	2,77	2,40	2,45	2,44
NACIONAL	GRAN EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	88,13	91,12	74,25	72,80	73,60	72,35	74,16	70,06	62,64	68,99	68,66	67,45
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	49,98	58,73	75,96	79,08	82,46	75,41	80,31	76,81	74,81	70,03	75,55	76,41
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,62	1,60	1,64	1,68	1,70	1,79	1,81	1,79	2,00	1,77	1,72	1,72
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,83	3,74	3,81	4,03	4,25	4,48	4,38	4,28	4,79	4,23	4,07	4,17
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,82	2,79	2,86	2,87	2,82	2,99	3,09	3,08	3,43	3,04	2,99	2,93
	MEDIANA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	81,10	79,65	74,17	86,73	89,07	84,48	80,22	83,88	71,94	79,29	78,25	78,42
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	5,15	2,39	85,36	106,07	108,88	106,95	104,51	103,15	99,66	95,38	94,78	93,88
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,43	1,38	1,39	1,17	1,22	1,27	1,33	1,37	1,56	1,36	1,38	1,35
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,03	3,07	2,95	2,55	2,73	2,83	2,99	3,16	3,61	3,10	3,16	3,09
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,70	2,51	2,64	2,17	2,20	2,31	2,41	2,41	2,76	2,42	2,45	2,40
	PEQUEÑA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	81,65	77,88	73,77	87,43	86,35	84,95	87,35	89,79	78,46	89,40	83,22	84,86
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	0,11	0,46	93,66	115,94	110,74	106,71	110,05	116,78	110,07	109,15	111,87	112,23
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,29	1,31	1,30	1,12	1,17	1,18	1,14	1,12	1,26	1,08	1,09	1,06
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,65	2,61	2,61	2,28	2,56	2,48	2,44	2,50	2,80	2,43	2,38	2,27
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,52	2,64	2,59	2,20	2,17	2,26	2,12	2,04	2,28	1,95	2,02	1,99
	MICROEMPRE..	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	156,27	131,60	81,20	115,61	147,70	121,46	118,72	136,16	118,90	156,63	115,86	107,26
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			117,06	143,52	239,75	195,70	199,00	213,09	234,67	154,27	231,85	197,82
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,11	0,56	0,62	0,48	0,51	0,48	0,53	0,53	0,60	0,47	0,49	0,53
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	0,13	0,97	0,99	0,75	0,96	0,85	0,93	1,01	1,16	0,92	0,84	0,91
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,16	1,31	1,66	1,31	1,07	1,10	1,26	1,11	1,25	0,95	1,20	1,24

6. Análisis específico: mercancías

6.2 Análisis según el ámbito geográfico: internacional

- **Estructura sectorial.** Es significativo el mayor peso de las empresas pequeñas por nº de empresas (más del 40%). En cambio, hay un mayor porcentaje de grandes empresas cuando se clasifica por facturación (más del 70% del total al final del periodo).
- En este caso, son las microempresas las que presentan una tendencia decreciente en facturación por empresa, en facturación por empleado y en gastos de personal por empleado (únicamente crece ligeramente la facturación por empresa, en el periodo analizado, en las grandes compañías). La productividad disminuye en todas las empresas, entre 2006 y 2017.
- También, hay que destacar que la facturación por empleado aumenta considerablemente a medida que aumenta el tamaño empresarial, en mayor medida que lo hacen los gastos de personal por empleado. Esto es debido, muy probablemente, a los mayores ingresos obtenidos mediante subcontratación de flota por empresas de mayor tamaño.
- **Cuentas económicas.** Las grandes, medianas y pequeñas empresas tienen un peso del activo corriente superior al activo fijo (más significativo en las grandes). En las microempresas sucede lo contrario, produciéndose tensiones en el activo corriente, al no superar al pasivo corriente, lo que puede provocar problemas de liquidez.
- La estructura de costes muestra que en las grandes y medianas empresas los aprovisionamientos representan el porcentaje más alto (más del 70% en las grandes empresas en alguno de los años). En las microempresas y pequeñas empresas, se observa un mayor peso de otros gastos de explotación y disminuyen los aprovisionamientos.
- En cuanto a la estructura de resultados empresariales, se detectan fluctuaciones e impactos negativos en los indicadores debido a la crisis económica, con mayor intensidad en las microempresas y grandes empresas.

- **Ratios económico-financieros.** Se observan ciertos desajustes en la liquidez a corto plazo y en la disponibilidad inmediata en las grandes empresas y, principalmente, de forma más intensa en las microempresas. Por otra parte, para el resto de empresas la evolución en los ratios de liquidez es positiva en términos de garantía de liquidez y de disponibilidad inmediata (se acercan al final del periodo al óptimo).
- Asimismo, existe garantía de solvencia a lo largo del periodo analizado independientemente de cual sea el tamaño empresarial.
- En cuanto a la cobertura del inmovilizado, se consiguen resultados más satisfactorios a lo largo del periodo en las empresas medianas y pequeñas, existiendo mayores desajustes y desequilibrios en las microempresas y grandes empresas.
- Las tasas de endeudamiento son elevada en todas las empresas alcanzando más del 60% en todos los años. No obstante, parece que existe una situación más estable en las medianas empresas.
- En cuanto a los ratios económicos, se observan altibajos (fluctuaciones) en prácticamente todos los indicadores. En cualquier caso, la evolución es mejor y más estable en las medianas y pequeñas empresas.
- Por otra parte, los resultados operativos muestran una tendencia a superar el periodo medio de pago al de cobro, en las pequeñas y microempresas. En las grandes empresas, sucede lo contrario, es el periodo medio de cobro el que supera al de pago. Y en las medianas empresas la brecha entre ambos periodos es más estrecha.
- En cuanto a la rotación de los activos, son las grandes y medianas empresas las que tienen una mayor eficiencia en la gestión de los activos para generar ventas, principalmente en la gestión del activo total y el inmovilizado.

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(MERCANCÍAS- INTERNACIONAL)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GRAN EMPRESA	16,57%	17,34%	16,11%	13,92%	13,66%	15,84%	16,02%	14,40%	16,32%	14,89%	15,84%	15,36%
MEDIANA EMPRESA	33,14%	36,42%	36,67%	28,35%	31,71%	29,41%	29,44%	28,80%	25,69%	27,86%	24,42%	25,94%
PEQUEÑA EMPRESA	43,43%	39,31%	38,89%	47,42%	44,39%	41,63%	41,13%	42,40%	42,71%	42,75%	43,23%	40,61%
MICROEMPRESA	6,86%	6,94%	8,33%	10,31%	10,24%	13,12%	13,42%	14,40%	15,28%	14,50%	16,50%	18,09%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(MERCANCÍAS - INTERNACIONAL)

GRAN EMPRESA	67,37%	68,27%	64,40%	65,18%	67,17%	67,13%	68,93%	67,59%	70,29%	69,19%	70,12%	72,00%
MEDIANA EMPRESA	24,20%	24,68%	27,09%	23,28%	23,24%	23,23%	22,37%	23,07%	20,47%	21,70%	20,11%	19,66%
PEQUEÑA EMPRESA	8,34%	6,93%	8,34%	11,34%	9,42%	9,40%	8,49%	9,11%	8,96%	8,83%	9,44%	7,97%
MICROEMPRESA	0,10%	0,12%	0,17%	0,20%	0,17%	0,24%	0,21%	0,24%	0,28%	0,28%	0,33%	0,38%

6. Análisis específico: mercancías

6.2 Análisis según el ámbito geográfico: internacional

Perfil empresarial

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	4.963	5.374	4.563	4.204	4.724	4.388	4.502	4.391	4.419	4.557	4.174	4.595
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	20	20	17	18	17	16	16	16	16	19	19	19
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	254,10	268,78	273,23	233,96	276,38	272,40	275,34	280,97	268,95	244,61	224,64	240,85
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	37,08	37,49	39,81	38,11	38,30	38,21	37,91	38,50	34,28	37,49	35,32	37,10
INTERNACIONAL	GRAN EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	20.177	21.157	18.240	19.693	23.233	18.601	19.374	20.610	19.036	21.185	18.478	21.543
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	63	61	52	68	67	55	58	59	57	68	66	69
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	322,39	345,14	349,38	291,67	349,37	337,67	331,41	349,98	335,97	310,02	279,70	310,32
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	40,73	41,80	44,26	41,65	41,81	41,21	40,38	41,83	37,69	40,13	38,90	41,71
	MEDIANA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.594	3.641	3.371	3.452	3.462	3.466	3.420	3.517	3.521	3.549	3.436	3.482
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	18	18	15	17	15	15	14	14	16	17	18	20
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	199,08	198,26	225,65	197,36	227,07	234,68	240,00	242,78	224,42	208,09	188,62	172,51
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	35,97	34,80	38,05	36,96	37,63	38,73	37,53	38,95	33,62	39,08	33,32	32,47
	PEQUEÑA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	952	947	978	1.005	1.003	990	929	942	927	941	911	901
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	7	6	7	7	7	7	6	6	7	8	8	7
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	141,31	149,06	142,03	138,41	147,93	147,14	150,09	148,37	136,88	118,55	116,32	127,64
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	28,49	28,38	30,59	30,61	29,97	30,21	32,06	30,03	26,54	29,06	28,51	30,52
	MICROEMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	473	96	93	81	79	80	71	71	81	86	82	95
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	5	3	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	99,18	37,16	58,13	49,09	48,79	43,77	38,61	36,00	47,52	39,85	48,24	54,73
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	19,44	9,50	16,19	27,59	16,17	13,10	11,10	12,96	9,67	18,90	16,14	17,98

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ACTIVO FIJO (%)	39,62	38,99	40,32	38,18	34,89	35,80	34,99	34,82	35,34	35,73	37,59	34,60
		ACTIVO CORRIENTE (%)	60,38	61,01	59,68	61,82	65,11	64,20	65,01	65,18	64,66	64,27	62,41	65,40
		PATRIMONIO NETO (%)	13,10	10,34	30,64	8,21	2,37	31,46	30,63	31,18	30,82	33,49	33,86	33,19
		PASIVO FIJO (%)	20,75	20,15	22,07	42,21	44,97	18,34	17,79	15,87	16,74	15,98	15,44	14,04
		PASIVO CORRIENTE (%)	66,16	69,51	47,29	49,58	52,66	50,21	51,59	52,95	52,44	50,54	50,70	52,77
INTERNACIONAL	GRAN EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	38,59	36,80	40,07	34,78	31,75	33,10	32,64	33,13	33,29	33,33	35,69	31,00
		ACTIVO CORRIENTE (%)	61,41	63,20	59,93	65,22	68,25	66,90	67,36	66,87	66,71	66,67	64,31	69,00
		PATRIMONIO NETO (%)	1,94	-3,19	30,04	-8,04	-15,67	32,20	31,24	31,60	30,40	32,72	33,67	32,03
		PASIVO FIJO (%)	20,15	18,61	21,08	54,08	59,47	15,89	15,91	13,21	13,60	12,17	11,50	10,18
		PASIVO CORRIENTE (%)	77,91	84,57	48,88	53,96	56,20	51,92	52,85	55,20	56,01	55,11	54,83	57,79
	MEDIANA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	39,55	39,23	35,76	42,99	37,36	35,32	36,17	33,53	35,82	37,78	37,13	38,80
		ACTIVO CORRIENTE (%)	60,45	60,77	64,24	57,01	62,64	64,68	63,83	66,47	64,18	62,22	62,87	61,20
		PATRIMONIO NETO (%)	34,15	34,06	32,17	42,59	34,37	35,41	33,12	32,98	37,44	39,99	37,95	38,71
		PASIVO FIJO (%)	21,44	21,65	22,63	17,00	16,90	15,40	17,17	15,92	17,69	17,74	19,16	17,53
		PASIVO CORRIENTE (%)	44,41	44,30	45,21	40,41	48,72	49,19	49,71	51,09	44,87	42,27	42,88	43,76
	PEQUEÑA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	43,63	50,98	51,89	41,24	41,26	46,74	42,68	43,18	45,39	42,37	46,53	46,81
		ACTIVO CORRIENTE (%)	56,37	49,02	48,11	58,76	58,74	53,26	57,32	56,82	54,61	57,63	53,47	53,19
		PATRIMONIO NETO (%)	24,20	30,34	29,97	17,04	17,65	17,60	18,52	23,13	21,57	26,28	29,32	40,30
		PASIVO FIJO (%)	22,11	25,49	26,00	35,73	37,19	37,29	32,28	31,30	34,34	31,27	28,99	19,60
		PASIVO CORRIENTE (%)	53,70	44,17	44,02	47,23	45,16	45,11	49,20	45,57	44,09	42,45	41,68	40,11
	MICROEMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	73,85	73,69	72,68	74,41	80,87	74,19	76,71	72,05	71,75	59,45	64,85	49,65
		ACTIVO CORRIENTE (%)	26,15	26,31	27,32	25,59	19,13	25,81	23,29	27,95	28,25	40,55	35,15	50,35
		PATRIMONIO NETO (%)	33,44	39,00	32,94	42,27	56,24	57,41	55,61	54,11	31,68	28,43	22,91	-84,85
		PASIVO FIJO (%)	27,01	30,97	28,89	19,51	8,75	9,18	6,11	10,23	27,55	27,53	37,41	137,28
		PASIVO CORRIENTE (%)	39,55	30,03	38,16	38,22	35,02	33,41	38,28	35,66	40,77	44,04	39,68	47,57

6. Análisis específico: mercancías

6.2 Análisis según el ámbito geográfico: internacional

Estructura de costes

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		APROVISIONAMIENTOS (%)	59,09	59,73	64,62	55,77	61,29	67,81	68,36	68,32	67,79	66,06	63,82	64,78
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,18	1,41	1,10	1,45	1,14	0,78	0,80	0,77	0,72	0,62	0,49	0,45
		GASTOS DE PERSONAL (%)	14,29	13,74	14,42	15,68	13,60	13,93	13,68	13,76	13,68	14,99	15,85	15,49
		AMORTIZACIONES (%)	3,21	3,00	2,65	2,85	2,19	2,34	2,20	1,99	2,06	2,24	2,26	2,03
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	22,22	22,11	17,22	24,25	21,77	15,15	14,95	15,16	15,76	16,09	17,57	17,26
INTERNACIONAL	GRAN EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	62,53	63,63	70,25	56,58	63,94	73,56	73,67	74,30	73,76	72,10	70,90	71,74
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,28	1,53	1,04	1,57	1,29	0,72	0,78	0,75	0,67	0,57	0,40	0,39
		GASTOS DE PERSONAL (%)	12,25	11,80	12,58	13,72	11,74	12,25	12,20	12,06	11,73	12,99	13,98	13,46
		AMORTIZACIONES (%)	2,15	1,92	1,87	1,99	1,40	1,69	1,66	1,50	1,54	1,54	1,65	1,42
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	21,79	21,12	14,26	26,15	21,62	11,78	11,68	11,39	12,29	12,80	13,07	12,98
	MEDIANA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	57,07	54,21	59,28	58,94	59,86	61,62	62,20	62,78	58,81	60,77	52,49	51,37
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,92	1,06	1,12	0,96	0,74	0,70	0,73	0,69	0,67	0,60	0,60	0,48
		GASTOS DE PERSONAL (%)	18,13	17,77	16,72	18,13	16,26	16,19	15,34	15,88	17,17	17,37	18,02	19,05
		AMORTIZACIONES (%)	5,14	5,14	3,17	4,19	3,57	3,10	3,33	2,71	3,30	3,46	3,41	3,18
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	18,73	21,82	19,72	17,78	19,57	18,38	18,41	17,95	20,05	17,80	25,47	25,93
	PEQUEÑA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	37,10	40,57	40,48	45,57	46,71	44,78	43,82	39,74	38,66	37,02	36,95	36,50
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,05	1,34	1,45	1,63	1,05	1,27	1,15	1,10	1,15	0,97	0,81	0,76
		GASTOS DE PERSONAL (%)	19,95	18,92	20,66	21,54	19,97	19,60	20,66	20,28	21,95	23,00	24,64	24,59
		AMORTIZACIONES (%)	6,33	6,26	6,60	5,07	4,31	4,66	3,38	3,63	3,60	4,12	4,28	4,59
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	35,57	32,91	30,81	26,20	27,96	29,69	30,98	35,25	34,64	34,89	33,31	33,55
	MICROEMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	16,57	23,79	12,52	13,09	14,21	21,45	24,13	22,60	12,01	19,99	11,37	9,26
		GASTOS FINANCIEROS (%)	4,36	4,23	3,17	5,71	2,24	2,42	1,39	1,03	1,51	1,38	2,08	3,12
		GASTOS DE PERSONAL (%)	25,04	24,48	25,68	38,97	32,78	28,24	27,52	33,58	28,65	31,25	31,31	31,91
		AMORTIZACIONES (%)	13,92	9,13	10,98	4,94	9,89	10,59	7,08	7,46	6,73	5,97	6,03	5,63
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	40,11	38,37	47,65	37,30	40,88	37,30	39,89	35,33	51,10	41,42	49,21	50,08

6. Análisis específico: mercancías

6.2 Análisis según el ámbito geográfico: internacional

Estructura de resultados empresariales

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-66,36	-16,75	37,75	-117,42	-98,35	44,94	37,49	68,36	84,04	126,10	88,57	57,74
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-44,70	-34,24	53,54	-99,81	-80,51	61,65	53,01	88,76	106,92	161,57	114,93	83,10
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	155,33	211,62	215,75	137,05	159,72	195,19	182,06	201,75	226,65	292,16	224,22	207,12
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	138,11	115,74	158,32	6,18	3,14	147,55	135,62	153,15	172,91	224,97	179,39	150,35
INTERNACIONAL	GRAN EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-417,67	-243,29	174,56	-928,01	-867,26	218,68	166,08	285,86	283,68	440,99	362,44	180,03
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-389,08	-437,09	234,16	-853,38	-788,20	281,78	222,63	368,98	359,06	563,24	466,81	288,17
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	219,11	375,52	727,36	247,94	441,87	697,20	652,54	776,00	745,11	1.000,49	822,40	756,55
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	115,01	-105,24	499,08	-555,87	-568,91	521,02	472,70	577,09	539,25	733,99	651,30	492,66
	MEDIANA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	22,56	59,56	37,48	37,90	57,60	50,65	43,38	61,65	95,59	141,05	96,85	68,94
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	56,40	95,23	49,89	52,59	73,21	65,49	58,44	78,24	120,39	178,96	122,04	88,05
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	260,10	304,08	187,90	228,84	223,47	198,72	199,07	197,92	245,43	327,56	255,58	211,66
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	252,28	280,54	147,21	188,17	180,82	158,94	158,01	153,54	199,89	270,08	208,61	174,75
	PEQUEÑA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-9,31	9,55	-10,12	9,39	4,40	-10,66	-4,18	22,83	18,08	44,45	18,59	29,11
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	2,93	17,43	-6,29	15,55	8,63	-5,55	0,31	30,91	24,28	56,90	26,45	37,67
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	70,20	88,66	74,14	82,79	61,00	58,19	42,61	74,64	64,29	107,87	71,77	83,86
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	75,60	79,30	60,04	68,15	50,34	40,22	31,16	58,67	51,61	84,64	58,18	69,14
	MICROEMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-1,04	0,03	-5,04	-29,20	3,75	-2,80	-2,45	-3,64	-0,18	4,54	-5,14	1,06
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	5,72	0,39	-4,19	-28,65	5,05	-1,62	-1,57	-2,65	0,59	7,20	-3,94	2,40
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	51,39	13,20	10,05	-15,52	13,99	9,64	4,84	3,93	7,34	17,08	2,95	10,89
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	54,45	9,46	7,06	-20,63	11,38	6,91	-0,02	2,45	6,07	12,10	0,68	7,08

6. Análisis específico: mercancías

6.2 Análisis según el ámbito geográfico: internacional

Ratios de liquidez

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,91	0,88	1,26	1,25	1,24	1,28	1,26	1,23	1,23	1,27	1,23	1,24
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,12	0,11	0,21	0,19	0,15	0,16	0,16	0,17	0,20	0,23	0,21	0,21
INTERNACIONAL	GRAN EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,79	0,75	1,23	1,21	1,21	1,29	1,27	1,21	1,19	1,21	1,17	1,19
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,09	0,08	0,18	0,16	0,12	0,14	0,15	0,15	0,17	0,22	0,17	0,18
	MEDIANA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,36	1,37	1,42	1,41	1,29	1,31	1,28	1,30	1,43	1,47	1,47	1,40
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,20	0,19	0,30	0,28	0,16	0,19	0,17	0,18	0,30	0,28	0,30	0,28
	PEQUEÑA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,05	1,11	1,09	1,24	1,30	1,18	1,17	1,25	1,24	1,36	1,28	1,33
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,14	0,18	0,21	0,23	0,26	0,22	0,23	0,25	0,23	0,27	0,31	0,30
	MICROEMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,66	0,88	0,72	0,67	0,55	0,77	0,61	0,78	0,69	0,92	0,89	1,06
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,18	0,19	0,10	0,10	0,09	0,16	0,11	0,24	0,17	0,26	0,34	0,33

6. Análisis específico: mercancías

6.2 Análisis según el ámbito geográfico: internacional

Ratios de solvencia

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,15	1,12	1,44	1,09	1,02	1,46	1,44	1,45	1,45	1,50	1,51	1,50
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,87	0,90	0,69	0,92	0,98	0,69	0,69	0,69	0,69	0,67	0,66	0,67
INTERNACIONAL	GRAN EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,02	0,97	1,43	0,93	0,86	1,47	1,45	1,46	1,44	1,49	1,51	1,47
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,98	1,03	0,70	1,08	1,16	0,68	0,69	0,68	0,70	0,67	0,66	0,68
	MEDIANA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,52	1,52	1,47	1,74	1,52	1,55	1,50	1,49	1,60	1,67	1,61	1,63
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,66	0,66	0,68	0,57	0,66	0,65	0,67	0,67	0,63	0,60	0,62	0,61
	PEQUEÑA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,32	1,44	1,43	1,21	1,21	1,21	1,23	1,30	1,28	1,36	1,41	1,67
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,76	0,70	0,70	0,83	0,82	0,82	0,81	0,77	0,78	0,74	0,71	0,60
	MICROEMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,50	1,64	1,49	1,73	2,29	2,35	2,25	2,18	1,46	1,40	1,30	0,54
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,67	0,61	0,67	0,58	0,44	0,43	0,44	0,46	0,68	0,72	0,77	1,85

6. Análisis específico: mercancías

6.2 Análisis según el ámbito geográfico: internacional

Ratios de estructura financiera

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,85	0,78	1,31	1,32	1,36	1,39	1,38	1,35	1,35	1,38	1,31	1,36
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,33	0,27	0,76	0,22	0,07	0,88	0,88	0,90	0,87	0,94	0,90	0,96
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-30.538	-45.790	58.596	61.242	67.252	75.611	78.295	75.244	79.517	92.163	87.982	95.239
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,63	0,51	1,39	0,19	0,05	1,72	1,72	1,96	1,84	2,10	2,19	2,36
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,15	0,12	0,44	0,09	0,02	0,46	0,44	0,45	0,45	0,50	0,51	0,50
INTERNACIONAL	GRAN EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,57	0,42	1,28	1,32	1,38	1,45	1,44	1,35	1,32	1,35	1,27	1,36
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,05	-0,09	0,75	-0,23	-0,49	0,97	0,96	0,95	0,91	0,98	0,94	1,03
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-54.009	-72.320	32.089	34.267	39.298	50.595	55.442	46.649	48.122	49.688	47.695	56.666
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,10	-0,17	1,42	-0,15	-0,26	2,03	1,96	2,39	2,24	2,69	2,93	3,15
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,02	-0,03	0,43	-0,07	-0,14	0,47	0,45	0,46	0,44	0,49	0,51	0,47
	MEDIANA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,41	1,42	1,53	1,39	1,37	1,44	1,39	1,46	1,54	1,53	1,54	1,45
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,86	0,87	0,90	0,99	0,92	1,00	0,92	0,98	1,05	1,06	1,02	1,00
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	22.342	24.211	24.918	19.813	19.958	20.045	18.916	21.127	24.469	29.876	29.318	27.062
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,59	1,57	1,42	2,50	2,03	2,30	1,93	2,07	2,12	2,25	1,98	2,21
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,52	0,52	0,47	0,74	0,52	0,55	0,50	0,49	0,60	0,67	0,61	0,63
	PEQUEÑA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,06	1,10	1,08	1,28	1,33	1,17	1,19	1,26	1,23	1,36	1,25	1,28
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,55	0,60	0,58	0,41	0,43	0,38	0,43	0,54	0,48	0,62	0,63	0,86
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	1.558	2.432	1.961	8.013	8.871	5.450	4.913	8.002	7.449	12.834	11.258	11.303
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,09	1,19	1,15	0,48	0,47	0,47	0,57	0,74	0,63	0,84	1,01	2,06
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,32	0,44	0,43	0,21	0,21	0,21	0,23	0,30	0,28	0,36	0,41	0,67
	MICROEMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,82	0,95	0,85	0,83	0,80	0,90	0,80	0,89	0,83	0,94	0,93	1,06
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,45	0,53	0,45	0,57	0,70	0,77	0,72	0,75	0,44	0,48	0,35	-1,71
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-428	-113	-373	-851	-874	-479	-976	-535	-523	-235	-288	208
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,24	1,26	1,14	2,17	6,43	6,25	9,11	5,29	1,15	1,03	0,61	-0,62
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,50	0,64	0,49	0,73	1,29	1,35	1,25	1,18	0,46	0,40	0,30	-0,46

6. Análisis específico: mercancías

6.2 Análisis según el ámbito geográfico: internacional

Ratios de endeudamiento

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	86,90	89,66	69,36	91,79	97,63	68,54	69,37	68,82	69,18	66,51	66,14	66,81
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	66,16	69,51	47,29	49,58	52,66	50,21	51,59	52,95	52,44	50,54	50,70	52,77
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	20,75	20,15	22,07	42,21	44,97	18,34	17,79	15,87	16,74	15,98	15,44	14,04
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	76,13	77,52	68,18	54,01	53,94	73,25	74,36	76,93	75,80	75,98	76,66	78,99
INTERNACIONAL	GRAN EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	98,06	103,19	69,96	108,04	115,67	67,80	68,76	68,40	69,60	67,28	66,33	67,97
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	77,91	84,57	48,88	53,96	56,20	51,92	52,85	55,20	56,01	55,11	54,83	57,79
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	20,15	18,61	21,08	54,08	59,47	15,89	15,91	13,21	13,60	12,17	11,50	10,18
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	79,46	81,96	69,86	49,95	48,58	76,57	76,86	80,69	80,47	81,91	82,67	85,02
	MEDIANA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	65,85	65,94	67,83	57,41	65,63	64,59	66,88	67,02	62,56	60,01	62,05	61,29
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	44,41	44,30	45,21	40,41	48,72	49,19	49,71	51,09	44,87	42,27	42,88	43,76
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	21,44	21,65	22,63	17,00	16,90	15,40	17,17	15,92	17,69	17,74	19,16	17,53
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	67,44	67,17	66,64	70,38	74,24	76,16	74,33	76,24	71,72	70,44	69,12	71,39
	PEQUEÑA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	75,80	69,66	70,03	82,96	82,35	82,40	81,48	76,87	78,43	73,72	70,68	59,70
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	53,70	44,17	44,02	47,23	45,16	45,11	49,20	45,57	44,09	42,45	41,68	40,11
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	22,11	25,49	26,00	35,73	37,19	37,29	32,28	31,30	34,34	31,27	28,99	19,60
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	70,84	63,41	62,87	56,94	54,84	54,74	60,38	59,28	56,22	57,58	58,98	67,18
	MICROEMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	66,56	61,00	67,06	57,73	43,76	42,59	44,39	45,89	68,32	71,57	77,09	184,85
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	39,55	30,03	38,16	38,22	35,02	33,41	38,28	35,66	40,77	44,04	39,68	47,57
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	27,01	30,97	28,89	19,51	8,75	9,18	6,11	10,23	27,55	27,53	37,41	137,28
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	59,42	49,24	56,91	66,21	80,01	78,45	86,24	77,70	59,68	61,53	51,48	25,74

6. Análisis específico: mercancías

6.2 Análisis según el ámbito geográfico: internacional

Ratios económicos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-2,18	-0,54	1,43	-4,53	-3,71	1,83	1,48	2,77	3,33	4,83	3,56	2,24
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-16,68	-5,20	4,66	-55,18	-157,00	5,82	4,83	8,87	10,81	14,42	10,51	6,74
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-1,33	-0,31	0,82	-2,78	-2,07	1,02	0,83	1,55	1,70	2,71	2,11	1,25
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-0,90	-0,64	1,17	-2,36	-1,70	1,40	1,17	2,01	2,17	3,46	2,74	1,80
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	3,13	3,94	4,73	3,26	3,38	4,43	4,03	4,58	4,61	6,29	5,37	4,51
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	2,78	2,15	3,47	0,15	0,07	3,35	3,00	3,47	3,50	4,84	4,30	3,27
		APALANCAMIENTO	48,11	1,51	1,86	-95,94	-62,59	2,14	2,11	2,49	2,61	2,59	2,59	2,18
INTERNACIONAL	GRAN EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-3,70	-2,16	1,74	-8,23	-7,44	2,27	1,61	2,58	2,90	4,00	3,46	1,60
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-190,85	67,72	5,80	102,37	47,50	7,04	5,15	8,15	9,55	12,23	10,27	5,01
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-2,07	-1,15	0,96	-4,71	-3,73	1,18	0,86	1,39	1,46	2,08	1,96	0,84
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-1,93	-2,07	1,28	-4,33	-3,39	1,51	1,15	1,79	1,85	2,66	2,53	1,34
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	1,09	1,77	3,99	1,26	1,90	3,75	3,37	3,77	3,83	4,72	4,45	3,51
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	0,57	-0,50	2,74	-2,82	-2,45	2,80	2,44	2,80	2,77	3,46	3,52	2,29
		APALANCAMIENTO	78,81	-119,05	2,03	-66,58	45,88	2,28	2,16	2,49	2,57	2,55	2,67	2,00
	MEDIANA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	0,91	2,55	1,89	1,75	2,61	2,54	2,20	3,23	5,20	6,78	4,89	3,38
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	2,66	7,50	5,87	4,10	7,60	7,18	6,65	9,79	13,90	16,96	12,87	8,73
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	0,60	1,64	1,11	1,10	1,66	1,46	1,27	1,75	2,53	3,92	2,82	1,98
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	1,54	2,62	1,48	1,52	2,11	1,89	1,71	2,22	3,19	4,97	3,55	2,53
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	7,27	8,35	5,57	6,63	6,45	5,73	5,82	5,63	6,50	9,10	7,44	6,08
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	7,09	7,70	4,37	5,45	5,22	4,58	4,62	4,37	5,29	7,50	6,07	5,02
		APALANCAMIENTO	1,41	1,95	1,94	1,55	2,18	2,08	2,12	2,33	2,35	2,32	2,29	2,22
	PEQUEÑA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-1,20	1,30	-1,48	1,24	0,61	-1,47	-0,66	3,40	2,88	5,78	2,55	4,01
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-4,96	4,27	-4,93	7,29	3,47	-8,34	-3,55	14,70	13,37	22,00	8,69	9,95
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-0,98	1,01	-1,03	0,93	0,44	-1,08	-0,45	2,42	1,79	4,64	2,04	3,23
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	0,31	1,84	-0,64	1,55	0,86	-0,56	0,03	3,28	2,41	5,93	2,90	4,18
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	7,37	9,35	7,58	8,23	6,08	5,87	4,58	7,91	6,37	11,25	7,87	9,30
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	7,93	8,37	6,14	6,78	5,02	4,06	3,35	6,22	5,11	8,83	6,38	7,67
		APALANCAMIENTO	-2,50	1,75	-3,07	2,99	2,85	-3,19	0,17	3,30	3,50	3,29	2,73	2,14
	MICROEMPRE..	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	0,28	0,01	-2,05	-8,23	1,36	-1,24	-1,13	-1,84	-0,13	2,42	-3,96	0,73
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	0,85	0,03	-6,23	-19,47	2,42	-2,17	-2,03	-3,39	-0,41	8,51	-17,27	-0,86
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,05	0,03	-5,02	-33,98	4,51	-3,38	-3,30	-4,93	-0,15	4,95	-6,10	1,09
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	5,23	0,41	-4,18	-33,34	6,07	-1,95	-2,12	-3,59	0,49	7,64	-4,68	2,46
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	24,79	13,72	10,74	-19,02	17,67	11,62	6,51	5,33	6,33	18,63	3,58	11,40
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	21,55	9,83	7,54	-25,27	14,37	8,33	-0,03	3,32	5,07	13,20	0,82	7,41
		APALANCAMIENTO	0,89	1,33	11,60	3,02	1,40	-8,22	4,78	2,57	0,98	2,78	7,24	-0,51

6. Análisis específico: mercancías

6.2 Análisis según el ámbito geográfico: internacional

Ratios operativos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	87,22	83,48	77,17	88,15	88,52	85,79	87,35	88,02	76,66	80,08	83,53	80,46
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	33,99	32,23	68,96	75,47	72,02	71,88	69,83	71,96	66,41	68,72	75,01	70,65
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,64	1,73	1,74	1,63	1,79	1,80	1,78	1,78	1,96	1,78	1,68	1,79
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	4,15	4,43	4,31	4,27	5,14	5,02	5,10	5,13	5,53	4,98	4,48	5,16
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,72	2,83	2,91	2,64	2,75	2,80	2,74	2,74	3,02	2,77	2,70	2,73
INTERNACIONAL	GRAN EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	81,30	81,40	77,42	91,49	86,75	86,06	88,16	89,73	80,93	79,73	86,53	81,77
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	42,00	39,37	61,40	70,06	60,91	61,97	59,46	62,43	59,85	63,84	70,47	65,31
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,79	1,88	1,82	1,75	1,99	1,93	1,88	1,86	1,99	1,92	1,76	1,92
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	4,63	5,10	4,55	5,02	6,28	5,83	5,75	5,60	5,98	5,77	4,94	6,19
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,91	2,97	3,04	2,68	2,92	2,88	2,79	2,78	2,98	2,88	2,74	2,78
	MEDIANA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	93,88	89,77	78,76	76,41	95,18	87,64	87,29	85,02	68,13	76,08	76,98	76,42
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	19,78	18,25	82,35	71,96	94,18	89,56	88,84	88,50	79,35	70,31	75,68	79,13
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,51	1,56	1,70	1,59	1,57	1,74	1,74	1,84	2,06	1,73	1,73	1,71
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,81	3,98	4,75	3,70	4,20	4,93	4,80	5,50	5,74	4,58	4,67	4,40
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,50	2,57	2,65	2,79	2,51	2,69	2,72	2,77	3,20	2,78	2,76	2,79
	PEQUEÑA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	114,48	81,30	69,43	91,87	84,25	77,91	79,67	81,51	62,98	90,09	75,27	77,37
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			87,12	116,08	103,75	101,72	107,73	105,54	99,11	103,21	111,44	101,39
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,23	1,29	1,43	1,33	1,40	1,36	1,46	1,41	1,61	1,25	1,25	1,24
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,82	2,52	2,75	3,22	3,39	2,92	3,42	3,25	3,55	2,94	2,69	2,65
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,18	2,62	2,97	2,26	2,38	2,56	2,55	2,47	2,95	2,16	2,34	2,34
	MICROEMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	187,06	101,01	111,64	153,78	116,82	138,24	138,85	144,72	67,42	163,63	81,59	105,22
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)		32,60	186,69	280,05	158,93	153,58	144,89	121,55	122,95	160,15	146,87	205,55
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,27	0,38	0,41	0,24	0,30	0,37	0,34	0,37	0,86	0,49	0,65	0,67
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	0,37	0,51	0,56	0,33	0,37	0,50	0,45	0,52	1,20	0,82	1,00	1,36
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,03	1,44	1,50	0,95	1,58	1,43	1,47	1,33	3,05	1,21	1,85	1,34

6. Análisis específico: mercancías

6.3 Análisis según el ámbito geográfico: nacional/internacional

- **Estructura sectorial.** Es significativo el mayor peso de las empresas pequeñas por nº de empresas (en torno al 50%). En cambio, hay un mayor porcentaje de grandes empresas cuando se clasifica por facturación (en torno al 60%).
- En este caso, son las grandes empresas las que presentan una tendencia creciente en facturación por empresa. La productividad disminuye en todas las empresas, entre 2006 y 2017, independientemente del tamaño.
- Además, hay que señalar que la facturación por empleado aumenta considerablemente a medida que aumenta el tamaño empresarial, en mayor medida que lo hacen los gastos de personal por empleado. Esto es debido, muy probablemente, a los mayores ingresos obtenidos mediante subcontratación de flota por empresas de mayor tamaño.
- **Cuentas económicas.** Sólo las medianas empresas tienen un peso del activo corriente superior al activo fijo en todos los años. En las microempresas sucede lo contrario, produciéndose tensiones en el activo corriente, al no superar al pasivo corriente, lo que puede provocar problemas de liquidez. Dichos desequilibrios también se producen en algunos años del periodo analizado en las grandes y pequeñas empresas.
- La estructura de costes muestra que en las grandes y medianas empresas los aprovisionamientos representan el porcentaje más alto (más del 60% en las grandes empresas). En las microempresas y pequeñas empresas, se observa un mayor peso de otros gastos de explotación y de los gastos de personal y disminuyen los aprovisionamientos.
- En cuanto a la estructura de resultados empresariales, se detectan fluctuaciones e impactos negativos en los indicadores debido a la crisis económica, con mayor intensidad en las microempresas, pequeñas y grandes empresas. En cualquier caso, los resultados de los indicadores a final del periodo en las grandes empresas son mejores que los obtenidos antes de la crisis.

- **Ratios económico-financieros.** Se observan ciertos desajustes en la liquidez a corto plazo en las microempresas, pero no en la disponibilidad inmediata. En general, la evolución en los ratios de liquidez es positiva en términos de garantía de liquidez y de disponibilidad inmediata (se acerca este último al final del periodo al óptimo en todas las empresas menos en las grandes compañías).
- Asimismo, existe garantía de solvencia a lo largo del periodo analizado independientemente de cual sea el tamaño empresarial.
- En cuanto a la cobertura del inmovilizado, se consiguen resultados más satisfactorios a lo largo del periodo en las empresas grandes, medianas y pequeñas, existiendo mayores desajustes y desequilibrios en las microempresas.
- Las tasas de endeudamiento son elevadas en todas las empresas alcanzando más del 60% en todos los años. No obstante, parece que existe una situación más estable en las grandes empresas donde en algunos años se acerca al óptimo (entre el 50% y 60%).
- En cuanto a los ratios económicos, se observan altibajos (fluctuaciones) en prácticamente todos los indicadores, más acusadas en las microempresas. No obstante, la situación de las medianas empresas es más estable.
- Por otra parte, los resultados operativos muestran, en las medianas, pequeñas y microempresas, una tendencia a superar el periodo medio de pago al de cobro, holgura mayor a medida que disminuye el tamaño empresarial. En el caso de las grandes empresas, sucede lo contrario, es el periodo medio de cobro el que supera al de pago.
- En cuanto a la rotación de los activos, son las empresas grandes y medianas las que tienen una mayor eficiencia en la gestión de los activos para generar ventas, en la gestión del activo total, el inmovilizado y el circulante.

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(MERCANCÍAS- NACIONAL/INTERNACIONAL)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GRAN EMPRESA	9,42%	10,13%	9,76%	7,90%	8,35%	8,45%	8,47%	8,32%	7,98%	8,27%	7,37%	7,57%
MEDIANA EMPRESA	24,35%	26,40%	23,54%	20,82%	19,55%	19,74%	18,55%	17,65%	15,90%	16,74%	14,91%	15,37%
PEQUEÑA EMPRESA	52,76%	51,74%	52,30%	51,64%	51,28%	48,12%	46,87%	46,81%	47,21%	47,28%	49,15%	50,40%
MICROEMPRESA	13,47%	11,73%	14,40%	19,65%	20,82%	23,69%	26,11%	27,22%	28,91%	27,72%	28,57%	26,66%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(MERCANCÍAS - NACIONAL/INTERNACIONAL)

GRAN EMPRESA	58,35%	58,33%	60,76%	56,52%	59,92%	61,01%	61,83%	62,61%	63,37%	63,26%	63,45%	63,67%
MEDIANA EMPRESA	26,64%	27,63%	25,35%	27,04%	24,27%	24,52%	23,67%	22,85%	21,39%	21,83%	20,61%	20,64%
PEQUEÑA EMPRESA	14,55%	13,65%	13,43%	15,72%	15,09%	13,66%	13,61%	13,61%	14,15%	13,94%	14,81%	14,66%
MICROEMPRESA	0,46%	0,39%	0,46%	0,73%	0,72%	0,81%	0,89%	0,92%	1,09%	0,97%	1,14%	1,03%

6. Análisis específico: mercancías

6.3 Análisis según el ámbito geográfico: nacional/internacional

Perfil empresarial

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.129	3.252	3.209	2.631	2.750	2.766	2.689	2.670	2.560	2.644	2.445	2.550
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	17	18	18	15	15	14	14	14	13	15	14	15
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	181,89	176,72	182,61	175,14	185,16	194,95	195,76	197,38	201,56	174,23	176,49	173,83
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	29,40	30,31	32,26	32,50	32,29	32,68	32,30	31,96	30,27	31,54	31,76	32,16
NACIONAL/ INTERNACIONAL	GRAN EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	19.396	18.734	19.972	18.835	19.728	19.985	19.634	20.094	20.343	20.229	21.063	21.443
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	87	90	91	88	86	82	78	81	80	93	94	100
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	223,43	207,02	220,64	214,32	230,24	243,89	250,27	249,47	255,87	216,64	223,69	213,98
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	31,83	32,25	35,16	35,88	34,94	35,54	35,30	34,97	34,35	33,87	34,28	34,03
	MEDIANA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.424	3.404	3.456	3.417	3.415	3.436	3.431	3.458	3.444	3.449	3.379	3.425
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	20	19	20	19	19	18	19	19	19	22	21	21
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	175,29	176,59	175,65	176,81	178,31	185,92	180,04	184,61	183,84	158,81	158,83	159,43
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	28,46	29,52	31,22	31,21	32,01	32,27	32,11	32,14	30,96	31,39	31,97	32,40
	PEQUEÑA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	863	857	823	801	809	785	781	776	767	779	736	741
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	8	7	7	7	7	7	7	6	6	7	7	7
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	113,91	114,73	112,46	112,56	116,53	118,69	119,84	119,97	126,69	112,38	112,06	112,65
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	26,46	27,64	27,77	29,00	28,86	29,15	28,64	27,81	23,95	28,34	28,40	29,59
	MICROEMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	106	109	103	97	95	94	91	90	96	92	97	98
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	51,85	45,04	53,47	49,40	50,65	51,09	47,34	49,76	53,32	47,07	53,70	56,27
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	16,14	18,04	18,76	18,43	17,75	16,45	16,05	15,17	11,47	18,70	17,62	18,15

6. Análisis específico: mercancías

6.3 Análisis según el ámbito geográfico: nacional/internacional

Estructura del balance

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ACTIVO FIJO (%)	47,35	51,14	49,05	48,33	48,49	48,14	46,41	48,31	47,32	47,59	48,02	47,92
		ACTIVO CORRIENTE (%)	52,65	48,86	50,95	51,67	51,51	51,86	53,59	51,69	52,68	52,41	51,98	52,08
		PATRIMONIO NETO (%)	31,01	31,55	34,26	35,10	33,91	36,42	37,77	44,25	43,68	45,76	44,91	44,27
		PASIVO FIJO (%)	22,01	25,92	23,22	20,67	19,55	19,29	17,32	16,48	17,18	17,04	17,19	17,05
		PASIVO CORRIENTE (%)	46,98	42,53	42,52	44,23	46,54	44,29	44,91	39,27	39,14	37,20	37,89	38,68
NACIONAL/ INTERNACIONAL	GRAN EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	47,84	53,58	47,00	47,50	48,90	48,85	47,90	50,90	49,52	48,19	49,52	48,49
		ACTIVO CORRIENTE (%)	52,16	46,42	53,00	52,50	51,10	51,15	52,10	49,10	50,48	51,81	50,48	51,51
		PATRIMONIO NETO (%)	31,89	32,66	36,88	38,24	35,32	39,64	40,64	50,12	48,35	50,92	49,85	47,44
		PASIVO FIJO (%)	22,16	27,81	20,82	17,06	16,06	16,33	15,94	14,93	15,85	14,59	14,63	14,79
		PASIVO CORRIENTE (%)	45,96	39,53	42,30	44,70	48,62	44,03	43,42	34,95	35,80	34,49	35,53	37,77
	MEDIANA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	44,16	44,99	46,26	43,59	43,91	42,36	41,74	42,39	41,92	47,65	44,14	44,26
		ACTIVO CORRIENTE (%)	55,84	55,01	53,74	56,41	56,09	57,64	58,26	57,61	58,08	52,35	55,86	55,74
		PATRIMONIO NETO (%)	31,80	31,43	33,37	34,67	35,66	35,22	35,77	35,90	35,55	39,45	37,39	37,41
		PASIVO FIJO (%)	20,45	21,92	21,28	19,08	19,58	18,72	18,53	18,83	19,81	20,84	21,13	20,94
		PASIVO CORRIENTE (%)	47,75	46,65	45,35	46,25	44,76	46,06	45,70	45,28	44,64	39,71	41,48	41,65
	PEQUEÑA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	49,70	51,58	58,17	55,34	52,31	52,54	46,63	44,00	43,76	44,08	46,31	49,31
		ACTIVO CORRIENTE (%)	50,30	48,42	41,83	44,66	47,69	47,46	53,37	56,00	56,24	55,92	53,69	50,69
		PATRIMONIO NETO (%)	27,44	29,04	28,86	29,98	30,12	30,46	32,70	33,29	35,24	35,64	36,32	41,65
		PASIVO FIJO (%)	23,34	25,15	32,39	30,28	27,51	27,58	19,31	18,74	19,14	20,96	21,80	20,23
		PASIVO CORRIENTE (%)	49,22	45,82	38,74	39,74	42,37	41,95	47,99	47,96	45,62	43,40	41,88	38,12
	MICROEMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	58,50	60,15	60,17	54,92	52,06	56,33	56,69	57,78	53,90	54,37	50,75	53,46
		ACTIVO CORRIENTE (%)	41,50	39,85	39,83	45,08	47,94	43,67	43,31	42,22	46,10	45,63	49,25	46,54
		PATRIMONIO NETO (%)	24,94	15,84	9,20	16,82	13,39	16,64	27,30	24,75	27,25	28,39	28,55	30,32
		PASIVO FIJO (%)	28,52	32,16	32,67	26,86	28,97	29,38	23,12	24,85	21,80	23,57	24,47	25,37
		PASIVO CORRIENTE (%)	46,54	51,99	58,13	56,32	57,64	53,98	49,58	50,40	50,95	48,05	46,98	44,31

6. Análisis específico: mercancías

6.3 Análisis según el ámbito geográfico: nacional/internacional

Estructura de costes

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		APROVISIONAMIENTOS (%)	55,63	53,67	55,59	54,94	57,32	58,58	58,91	59,58	58,51	57,74	56,09	55,53
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,95	1,23	1,28	1,03	0,84	0,86	0,83	0,80	0,86	0,77	0,63	0,54
		GASTOS DE PERSONAL (%)	16,06	17,10	17,25	18,26	17,15	16,43	16,09	15,93	16,50	17,27	18,21	18,56
		AMORTIZACIONES (%)	4,30	4,42	4,01	4,27	3,87	3,51	3,31	3,25	3,31	3,58	3,82	3,89
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	23,07	23,58	21,86	21,50	20,83	20,63	20,85	20,43	20,83	20,64	21,25	21,48
NACIONAL/ INTERNACIONAL	GRAN EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	61,55	58,35	61,22	61,04	64,03	65,81	66,28	66,95	65,45	65,20	64,07	63,46
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,89	1,24	1,23	0,80	0,71	0,71	0,69	0,69	0,77	0,65	0,52	0,43
		GASTOS DE PERSONAL (%)	14,00	15,40	15,43	16,43	14,92	14,25	13,73	13,73	14,41	14,99	15,47	15,88
		AMORTIZACIONES (%)	3,45	3,67	3,32	3,45	3,21	3,05	3,01	3,00	3,02	3,13	3,36	3,48
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	20,11	21,34	18,80	18,27	17,13	16,18	16,28	15,63	16,35	16,04	16,58	16,76
	MEDIANA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	53,12	53,28	52,98	54,12	53,51	53,70	53,23	53,53	51,00	50,66	49,37	48,76
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,93	1,10	1,26	1,03	0,84	0,93	0,99	0,93	0,99	0,97	0,72	0,64
		GASTOS DE PERSONAL (%)	16,48	17,02	17,75	17,61	17,91	17,29	17,65	17,40	18,73	19,25	20,43	20,54
		AMORTIZACIONES (%)	5,22	5,16	4,83	4,79	4,58	3,88	3,54	3,43	3,83	4,37	4,48	4,44
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	24,24	23,44	23,19	22,44	23,17	24,20	24,60	24,71	25,46	24,74	25,00	25,62
	PEQUEÑA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	37,00	35,63	36,25	36,55	39,19	37,69	38,39	38,50	38,85	38,92	34,15	32,95
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,20	1,40	1,53	1,76	1,26	1,32	1,15	1,06	1,05	0,96	0,90	0,84
		GASTOS DE PERSONAL (%)	23,36	24,14	24,11	25,17	23,92	23,75	23,19	22,82	22,52	23,47	25,89	26,69
		AMORTIZACIONES (%)	5,90	6,02	5,49	6,00	5,10	4,66	4,07	3,91	3,78	4,25	4,72	4,78
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	32,54	32,81	32,62	30,51	30,53	32,58	33,20	33,72	33,80	32,39	34,35	34,74
	MICROEMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	25,39	14,84	16,08	15,71	17,39	17,80	16,33	19,32	20,65	22,07	15,10	15,30
		GASTOS FINANCIEROS (%)	2,02	2,41	2,50	2,25	1,71	1,86	1,57	1,57	1,52	1,33	1,37	1,53
		GASTOS DE PERSONAL (%)	26,25	30,25	30,97	32,15	30,96	29,03	28,55	27,69	27,23	26,42	32,19	31,44
		AMORTIZACIONES (%)	8,89	8,66	8,83	9,88	8,36	7,07	6,47	6,03	5,36	5,05	6,04	6,20
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	37,46	43,84	41,62	40,01	41,58	44,24	47,07	45,39	45,24	45,12	45,30	45,53

6. Análisis específico: mercancías

6.3 Análisis según el ámbito geográfico: nacional/internacional

Estructura de resultados empresariales

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	31,88	45,39	8,62	7,36	15,23	3,82	2,78	27,71	57,22	91,63	81,40	62,08
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	78,91	87,66	23,70	19,67	27,84	16,36	13,44	40,47	75,20	117,16	103,76	80,58
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	233,68	257,33	201,70	154,45	149,95	128,89	119,87	139,37	170,52	223,25	199,20	186,15
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	206,25	215,21	145,17	125,40	127,07	106,41	98,50	118,43	144,79	190,93	173,06	160,90
NACIONAL/ INTERNACIONAL	GRAN EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	185,48	234,95	-17,88	12,81	123,01	20,04	33,28	215,96	413,15	644,48	706,69	486,87
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	513,49	544,19	67,44	90,47	209,73	108,78	107,28	304,73	536,57	820,84	890,61	624,47
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	1.305,67	1.359,19	1.067,10	857,50	920,94	789,53	790,47	946,63	1.108,58	1.440,16	1.561,37	1.398,20
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	1.107,18	1.060,68	698,36	685,88	782,79	657,10	666,52	848,16	985,16	1.289,33	1.404,29	1.229,98
	MEDIANA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	54,72	61,89	51,70	50,35	42,19	43,31	28,24	52,47	79,02	128,21	117,40	94,37
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	89,62	85,77	70,24	68,82	57,38	59,82	42,45	70,17	100,69	162,32	148,49	120,65
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	288,46	287,75	276,30	260,88	235,66	214,78	191,83	214,24	247,61	348,37	312,69	284,48
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	265,57	262,47	219,18	218,48	201,66	179,31	152,81	170,97	198,42	283,36	262,62	243,39
	PEQUEÑA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	6,70	11,48	-0,67	-4,27	-3,55	-9,62	-6,43	3,80	13,00	32,41	23,44	21,24
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	16,77	19,47	3,69	-0,06	0,81	-6,36	-3,11	8,04	18,74	42,03	31,07	28,43
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	76,61	81,27	61,08	61,16	50,79	39,81	36,67	46,03	52,88	85,90	71,00	67,70
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	67,50	71,50	48,06	48,59	42,06	31,72	29,38	36,47	41,67	68,88	57,58	56,56
	MICROEMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-18,17	-5,77	-10,08	-9,81	-7,09	-7,57	-8,68	-4,79	0,14	3,49	0,95	-0,12
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-0,79	-1,45	-9,36	-9,01	-6,29	-6,69	-7,94	-3,84	1,53	5,43	2,43	1,43
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	0,61	14,25	3,79	4,36	4,36	2,70	0,55	4,60	8,40	14,15	9,29	8,96
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	12,76	12,88	1,88	3,40	3,33	1,04	-0,28	2,29	6,11	11,26	7,51	6,79

6. Análisis específico: mercancías

6.3 Análisis según el ámbito geográfico: nacional/internacional

Ratios de liquidez

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,12	1,15	1,20	1,17	1,11	1,17	1,19	1,32	1,35	1,41	1,37	1,35
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,14	0,14	0,23	0,16	0,14	0,15	0,13	0,15	0,18	0,21	0,23	0,21
NACIONAL/ INTERNACIONAL	GRAN EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,13	1,17	1,25	1,17	1,05	1,16	1,20	1,40	1,41	1,50	1,42	1,36
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,11	0,11	0,26	0,13	0,10	0,12	0,10	0,11	0,14	0,16	0,17	0,16
	MEDIANA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,17	1,18	1,19	1,22	1,25	1,25	1,27	1,27	1,30	1,32	1,35	1,34
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,17	0,18	0,19	0,18	0,18	0,18	0,16	0,19	0,22	0,26	0,28	0,29
	PEQUEÑA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,02	1,06	1,08	1,12	1,13	1,13	1,11	1,17	1,23	1,29	1,28	1,33
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,19	0,19	0,21	0,22	0,19	0,20	0,19	0,21	0,26	0,30	0,32	0,32
	MICROEMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,90	0,77	0,69	0,80	0,83	0,81	0,87	0,84	0,90	0,95	1,05	1,05
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,20	0,15	0,18	0,16	0,16	0,20	0,18	0,18	0,27	0,27	0,32	0,32

6. Análisis específico: mercancías

6.3 Análisis según el ámbito geográfico: nacional/internacional

Ratios de solvencia

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,45	1,46	1,52	1,54	1,51	1,57	1,61	1,79	1,78	1,84	1,82	1,79
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,69	0,68	0,66	0,65	0,66	0,64	0,62	0,56	0,56	0,54	0,55	0,56
NACIONAL/ INTERNACIONAL	GRAN EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,47	1,48	1,58	1,62	1,55	1,66	1,68	2,00	1,94	2,04	1,99	1,90
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,68	0,67	0,63	0,62	0,65	0,60	0,59	0,50	0,52	0,49	0,50	0,53
	MEDIANA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,47	1,46	1,50	1,53	1,55	1,54	1,56	1,56	1,55	1,65	1,60	1,60
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,68	0,69	0,67	0,65	0,64	0,65	0,64	0,64	0,64	0,61	0,63	0,63
	PEQUEÑA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,38	1,41	1,41	1,43	1,43	1,44	1,49	1,50	1,54	1,55	1,57	1,71
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,73	0,71	0,71	0,70	0,70	0,70	0,67	0,67	0,65	0,64	0,64	0,58
	MICROEMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,34	1,20	1,10	1,20	1,15	1,20	1,38	1,33	1,37	1,40	1,40	1,44
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,75	0,84	0,91	0,83	0,87	0,83	0,73	0,75	0,73	0,72	0,71	0,70

6. Análisis específico: mercancías

6.3 Análisis según el ámbito geográfico: nacional/internacional

Ratios de estructura financiera

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,12	1,12	1,17	1,15	1,10	1,16	1,19	1,26	1,29	1,32	1,29	1,28
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,65	0,62	0,70	0,73	0,70	0,76	0,81	0,92	0,92	0,96	0,94	0,92
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	214.552	253.775	368.476	308.671	231.155	364.251	419.777	769.260	884.169	1.108.429	1.166.185	1.168.110
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,41	1,22	1,48	1,70	1,74	1,89	2,18	2,68	2,54	2,68	2,61	2,60
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,45	0,46	0,52	0,54	0,51	0,57	0,61	0,79	0,78	0,84	0,82	0,79
NACIONAL/ INTERNACIONAL	GRAN EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,13	1,13	1,23	1,16	1,05	1,15	1,18	1,28	1,30	1,36	1,30	1,28
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,67	0,61	0,78	0,81	0,72	0,81	0,85	0,98	0,98	1,06	1,01	0,98
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	131.110	157.413	263.382	161.926	61.608	189.188	236.325	552.266	622.660	780.681	781.999	751.038
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,44	1,17	1,77	2,24	2,20	2,43	2,55	3,36	3,05	3,49	3,41	3,21
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,47	0,48	0,58	0,62	0,55	0,66	0,68	1,00	0,94	1,04	0,99	0,90
	MEDIANA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,18	1,19	1,18	1,23	1,26	1,27	1,30	1,29	1,32	1,27	1,33	1,32
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,72	0,70	0,72	0,80	0,81	0,83	0,86	0,85	0,85	0,83	0,85	0,85
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	79.463	85.692	87.695	110.623	125.016	132.780	144.496	154.503	168.605	195.125	226.962	232.084
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,56	1,43	1,57	1,82	1,82	1,88	1,93	1,91	1,79	1,89	1,77	1,79
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,47	0,46	0,50	0,53	0,55	0,54	0,56	0,56	0,55	0,65	0,60	0,60
	PEQUEÑA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,02	1,05	1,05	1,09	1,10	1,10	1,12	1,18	1,24	1,28	1,26	1,25
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,55	0,56	0,50	0,54	0,58	0,58	0,70	0,76	0,81	0,81	0,78	0,84
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	6.823	16.777	25.307	44.768	52.423	50.969	45.975	72.873	98.212	136.150	153.368	181.365
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,18	1,15	0,89	0,99	1,09	1,10	1,69	1,78	1,84	1,70	1,67	2,06
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,38	0,41	0,41	0,43	0,43	0,44	0,49	0,50	0,54	0,55	0,57	0,71
	MICROEMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,91	0,79	0,70	0,80	0,81	0,82	0,89	0,86	0,91	0,96	1,04	1,04
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,42	0,26	0,15	0,31	0,26	0,30	0,48	0,43	0,51	0,52	0,56	0,57
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-2.843	-6.107	-7.908	-8.646	-7.892	-8.686	-7.020	-10.382	-5.308	-3.527	3.856	3.623
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,87	0,49	0,28	0,63	0,46	0,57	1,18	1,00	1,25	1,20	1,17	1,19
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,33	0,19	0,10	0,20	0,15	0,20	0,38	0,33	0,37	0,40	0,40	0,44

6. Análisis específico: mercancías

6.3 Análisis según el ámbito geográfico: nacional/internacional

Ratios de endeudamiento

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	68,99	68,45	65,74	64,90	66,09	63,58	62,23	55,75	56,32	54,24	55,09	55,73
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	46,98	42,53	42,52	44,23	46,54	44,29	44,91	39,27	39,14	37,20	37,89	38,68
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	22,01	25,92	23,22	20,67	19,55	19,29	17,32	16,48	17,18	17,04	17,19	17,05
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	68,10	62,13	64,68	68,15	70,42	69,66	72,17	70,44	69,50	68,58	68,79	69,41
NACIONAL/ INTERNACIONAL	GRAN EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	68,11	67,34	63,12	61,76	64,68	60,36	59,36	49,88	51,65	49,08	50,15	52,56
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	45,96	39,53	42,30	44,70	48,62	44,03	43,42	34,95	35,80	34,49	35,53	37,77
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	22,16	27,81	20,82	17,06	16,06	16,33	15,94	14,93	15,85	14,59	14,63	14,79
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	67,47	58,70	67,02	72,37	75,17	72,95	73,15	70,07	69,30	70,28	70,84	71,86
	MEDIANA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	68,20	68,57	66,63	65,33	64,34	64,78	64,23	64,10	64,45	60,55	62,61	62,59
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	47,75	46,65	45,35	46,25	44,76	46,06	45,70	45,28	44,64	39,71	41,48	41,65
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	20,45	21,92	21,28	19,08	19,58	18,72	18,53	18,83	19,81	20,84	21,13	20,94
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	70,02	68,03	68,06	70,79	69,57	71,10	71,15	70,63	69,27	65,58	66,25	66,55
	PEQUEÑA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	72,56	70,96	71,14	70,02	69,88	69,54	67,30	66,71	64,76	64,36	63,68	58,35
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	49,22	45,82	38,74	39,74	42,37	41,95	47,99	47,96	45,62	43,40	41,88	38,12
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	23,34	25,15	32,39	30,28	27,51	27,58	19,31	18,74	19,14	20,96	21,80	20,23
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	67,83	64,56	54,46	56,75	60,63	60,33	71,30	71,90	70,44	67,43	65,76	65,34
	MICROEMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	75,06	84,16	90,80	83,18	86,61	83,36	72,70	75,25	72,75	71,61	71,45	69,68
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	46,54	51,99	58,13	56,32	57,64	53,98	49,58	50,40	50,95	48,05	46,98	44,31
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	28,52	32,16	32,67	26,86	28,97	29,38	23,12	24,85	21,80	23,57	24,47	25,37
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	62,00	61,78	64,02	67,71	66,55	64,76	68,20	66,98	70,03	67,09	65,76	63,59

6. Análisis específico: mercancías

6.3 Análisis según el ámbito geográfico: nacional/internacional

Ratios económicos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,55	2,04	0,41	0,40	0,79	0,21	0,16	1,43	3,01	4,29	4,39	3,21
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	5,00	6,48	1,19	1,13	2,34	0,58	0,43	3,22	6,88	9,37	9,77	7,26
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,02	1,40	0,27	0,28	0,55	0,14	0,10	1,04	1,95	3,37	3,33	2,43
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,52	2,69	0,74	0,75	1,01	0,59	0,50	1,52	2,56	4,31	4,24	3,16
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	7,47	7,91	6,28	5,87	5,45	4,66	4,46	5,22	5,80	8,21	8,15	7,30
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	6,59	6,62	4,52	4,77	4,62	3,85	3,66	4,44	4,93	7,02	7,08	6,31
		APALANCAMIENTO	1,59	1,80	0,99	1,39	1,96	1,50	1,25	1,79	2,10	2,11	2,16	2,09
NACIONAL/INT..	GRAN EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,53	1,88	-0,15	0,11	1,01	0,17	0,30	1,47	2,98	4,06	4,45	3,05
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	4,79	5,76	-0,40	0,28	2,85	0,43	0,73	2,93	6,17	7,97	8,92	6,42
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	0,96	1,25	-0,09	0,07	0,62	0,10	0,17	1,07	1,98	3,12	3,36	2,27
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,65	2,90	0,34	0,48	1,06	0,54	0,55	1,52	2,57	3,97	4,23	2,91
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	6,73	7,26	5,34	4,55	4,67	3,95	4,03	4,71	5,31	6,97	7,41	6,52
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	5,71	5,66	3,50	3,64	3,97	3,29	3,39	4,22	4,72	6,24	6,67	5,74
		APALANCAMIENTO	1,38	1,55	0,48	1,21	2,14	1,65	1,44	1,84	2,13	2,10	2,08	2,02
	MEDIANA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	2,51	2,88	2,41	2,15	1,82	1,99	1,30	2,35	3,83	4,77	4,95	3,98
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	7,88	9,15	7,22	6,19	5,09	5,64	3,64	6,56	10,77	12,10	13,25	10,63
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,60	1,82	1,50	1,47	1,24	1,26	0,82	1,52	2,23	3,64	3,47	2,76
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,62	2,52	2,03	2,01	1,68	1,74	1,24	2,03	2,84	4,61	4,39	3,52
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	8,42	8,45	7,99	7,63	6,90	6,25	5,59	6,19	6,98	9,89	9,25	8,31
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	7,75	7,71	6,34	6,39	5,90	5,22	4,45	4,94	5,60	8,05	7,77	7,11
		APALANCAMIENTO	2,10	2,29	1,93	2,05	2,04	2,10	1,72	2,05	2,25	2,16	2,43	2,41
	PEQUEÑA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,01	1,65	-0,09	-0,54	-0,45	-1,33	-1,01	0,62	2,34	4,81	3,96	3,35
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	3,68	5,67	-0,31	-1,80	-1,49	-4,37	-3,08	1,88	6,65	13,51	10,91	8,04
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	0,78	1,34	-0,08	-0,53	-0,44	-1,23	-0,82	0,49	1,52	4,05	3,18	2,86
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	1,94	2,27	0,45	-0,01	0,10	-0,81	-0,40	1,04	2,19	5,25	4,22	3,83
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	8,88	9,47	7,41	7,64	6,28	5,07	4,69	5,93	6,18	10,73	9,64	9,12
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	7,82	8,33	5,83	6,07	5,20	4,04	3,76	4,70	4,87	8,60	7,82	7,62
		APALANCAMIENTO	1,77	2,04	0,86	-0,02	0,33	-10,51	-2,43	1,59	2,06	2,39	2,31	2,08
	MICROEMPRE..	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-8,47	-2,49	-6,95	-5,58	-4,41	-5,67	-5,78	-3,27	0,11	2,24	0,72	-0,09
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-34,13	-15,81	-75,53	-33,20	-32,92	-34,07	-21,15	-13,22	0,39	7,88	2,51	-0,29
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-17,11	-5,29	-9,76	-10,05	-7,45	-8,00	-9,48	-5,28	0,11	3,63	0,98	-0,12
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-0,74	-1,33	-9,07	-9,24	-6,61	-7,07	-8,67	-4,23	1,18	5,64	2,49	1,45
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	0,57	13,06	3,67	4,47	4,58	2,86	0,60	5,07	6,50	14,71	9,54	9,09
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	12,01	11,80	1,82	3,48	3,50	1,10	-0,31	2,53	4,72	11,70	7,71	6,89
		APALANCAMIENTO	6,55	-16,49	15,64	7,92	10,16	8,60	4,51	11,29	1,90	2,77	2,57	1,73

6. Análisis específico: mercancías

6.3 Análisis según el ámbito geográfico: nacional/internacional

Ratios operativos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	83,77	80,36	70,47	80,50	81,06	75,91	76,10	76,74	67,93	78,96	77,35	79,38
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	31,33	30,04	76,10	88,17	86,72	79,66	76,80	78,80	77,83	77,73	82,89	80,67
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,52	1,47	1,52	1,41	1,44	1,53	1,59	1,37	1,54	1,27	1,32	1,32
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,22	2,87	3,10	2,93	2,96	3,18	3,42	2,84	3,26	2,68	2,75	2,76
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,89	3,00	2,98	2,74	2,79	2,95	2,96	2,66	2,93	2,43	2,54	2,54
NACIONAL/ INTERNACIONAL	GRAN EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	83,11	78,59	68,07	75,88	76,12	71,97	71,52	72,46	66,19	74,65	75,04	78,87
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	49,62	47,81	67,59	75,77	74,27	69,45	65,79	68,42	68,77	68,12	74,07	72,96
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,60	1,50	1,64	1,60	1,61	1,69	1,74	1,36	1,51	1,30	1,33	1,34
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,34	2,80	3,49	3,37	3,30	3,47	3,64	2,68	3,04	2,70	2,68	2,77
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	3,06	3,23	3,09	3,04	3,16	3,31	3,35	2,78	2,98	2,51	2,63	2,61
	MEDIANA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	82,30	79,54	71,90	82,84	82,98	79,44	81,04	81,26	72,29	83,55	81,56	80,71
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	3,34	3,22	83,22	95,35	94,70	87,82	85,16	86,23	87,06	85,79	90,53	87,94
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,57	1,58	1,61	1,46	1,47	1,58	1,58	1,55	1,72	1,31	1,43	1,44
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,55	3,52	3,48	3,34	3,35	3,72	3,79	3,66	4,10	2,75	3,23	3,26
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,81	2,88	3,00	2,58	2,62	2,74	2,71	2,69	2,96	2,51	2,55	2,59
	PEQUEÑA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	86,89	87,30	78,03	89,45	93,60	85,36	84,94	86,65	69,27	89,19	79,90	78,61
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	0,70	0,91	103,32	118,51	121,95	111,26	112,09	113,40	107,94	107,36	109,81	104,04
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,30	1,23	1,09	1,01	1,02	1,09	1,23	1,28	1,54	1,19	1,25	1,17
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,62	2,39	1,87	1,83	1,96	2,07	2,63	2,90	3,53	2,70	2,69	2,37
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,59	2,54	2,60	2,27	2,14	2,29	2,30	2,28	2,74	2,13	2,32	2,31
	MICROEMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	155,15	160,42	86,79	158,73	163,85	106,44	128,50	108,54	65,76	110,08	96,76	95,11
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)		12,24	183,57	279,72	259,86	175,06	178,81	185,54	153,07	142,55	175,88	167,75
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,49	0,47	0,71	0,56	0,59	0,71	0,61	0,62	1,00	0,62	0,73	0,73
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	0,85	0,78	1,18	1,01	1,14	1,26	1,07	1,07	1,86	1,13	1,44	1,37
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,19	1,18	1,79	1,23	1,23	1,62	1,41	1,47	2,18	1,35	1,49	1,57

7. Análisis específico: mercancías (II)

7.1 Análisis según la especialidad del transporte: contenedores

- **Estructura sectorial.** Es significativo el mayor peso de las empresas pequeñas por nº de empresas (aunque se reduce con el paso de los años, pasando del 60% en 2006 al 48% en 2017). En cambio, hay un mayor porcentaje de grandes empresas cuando se clasifica por facturación (llega a alcanzar más del 75% en algún año).
- En este caso, son las grandes empresas las que presentan un peor comportamiento evolutivo en facturación por empresa. La productividad disminuye en las medianas, pequeñas y microempresas, y aumenta en las grandes, entre 2006 y 2017.
- También, hay que indicar que la facturación por empleado aumenta considerablemente a medida que aumenta el tamaño empresarial, en mayor medida que lo hacen los gastos de personal por empleado. Esto es debido, muy probablemente, a los mayores ingresos obtenidos mediante subcontratación de flota por empresas de mayor tamaño.
- **Cuentas económicas.** Sólo las grandes empresas tienen un peso del activo fijo superior al activo corriente en todos los años. En las microempresas es frecuente que supere el activo fijo al corriente, excepto en los últimos años. En las medianas empresas, es más frecuente que el activo corriente supere al fijo, salvo en los últimos años y en las pequeñas se intercalan periodos donde uno supera al otro y viceversa.
- En las grandes empresas se producen tensiones en el activo corriente, al no superar al pasivo corriente, lo que puede provocar problemas de liquidez. Dichos desequilibrios también se producen en algunos años del periodo analizado en las microempresas.
- La estructura de costes muestra que en las grandes y medianas empresas los aprovisionamientos representan el porcentaje más alto (cerca del 70%, algún año, en las grandes empresas). En las microempresas y pequeñas empresas, se observa un mayor peso de otros gastos de explotación y de los gastos de personal y disminuyen los aprovisionamientos.

7. Análisis específico: mercancías

7.1 Análisis según la especialidad del transporte: contenedores

Resumen económico-financiero

- En cuanto a la estructura de resultados empresariales, se detectan fluctuaciones e impactos negativos en los indicadores debido a la crisis económica, en todas las empresas, y principalmente en las pequeñas y microempresas. La tendencia es decreciente en todos los indicadores.
- **Ratios económico-financieros.** Se observan ciertos desequilibrios en la liquidez a corto plazo y en la disponibilidad inmediata en todas las empresas, menos en las pequeñas compañías, donde la evolución en los ratios de liquidez es positiva en términos de garantía de liquidez y de disponibilidad inmediata (se acerca este último al final del periodo al valor óptimo).
- Asimismo, existe garantía de solvencia a lo largo del periodo analizado independientemente de cual sea el tamaño empresarial.
- En cuanto a la cobertura del inmovilizado, se consiguen resultados más satisfactorios a lo largo del periodo en las empresas pequeñas, existiendo mayores desajustes y desequilibrios en las microempresas y en las grandes empresas.
- Las tasas de endeudamiento son muy elevadas en las empresas grandes alcanzando más del 80% en alguno de los años. No obstante, parece que existe una situación más estable en las pequeñas empresas estando en el óptimo en varios años (entre el 50% y 60%).
- En cuanto a los ratios económicos, se observan altibajos (fluctuaciones) en prácticamente todos los indicadores, más acusadas en las microempresas. No obstante, la situación de las grandes y medianas empresas es más estable a lo largo del periodo.
- Por otra parte, los resultados operativos muestran, en las grandes, pequeñas y microempresas, una tendencia a superar el periodo medio de pago al de cobro, holgura mayor a medida que se disminuye el tamaño empresarial. En el caso de las medianas empresas, los periodos se aproximan unos a otros.
- En cuanto a la rotación de los activos, son las empresas medianas las que tienen una mayor eficiencia en la gestión de los activos (total e inmovilizado) para generar ventas.

7. Análisis específico: mercancías

7.1 Análisis según la especialidad del transporte: contenedores

Perfil sectorial

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(MERCANCÍAS- CONTENEDOR)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GRAN EMPRESA	7,93%	9,33%	9,60%	7,98%	8,95%	7,92%	8,82%	8,68%	9,05%	8,37%	8,68%	8,71%
MEDIANA EMPRESA	18,29%	18,67%	16,38%	14,89%	16,84%	15,35%	14,22%	14,61%	15,95%	15,06%	13,58%	14,39%
PEQUEÑA EMPRESA	60,37%	58,67%	58,76%	55,85%	54,21%	54,95%	50,00%	48,86%	45,69%	47,70%	51,32%	47,73%
MICROEMPRESA	13,41%	13,33%	15,25%	21,28%	20,00%	21,78%	26,96%	27,85%	29,31%	28,87%	26,42%	29,17%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(MERCANCÍAS- CONTENEDOR)

GRAN EMPRESA	74,61%	68,59%	76,39%	74,67%	74,00%	69,59%	72,01%	72,38%	73,01%	73,28%	74,45%	73,79%
MEDIANA EMPRESA	14,61%	18,14%	13,13%	13,05%	14,77%	16,51%	14,83%	14,86%	15,87%	14,48%	13,26%	14,03%
PEQUEÑA EMPRESA	10,47%	12,91%	10,13%	11,70%	10,67%	13,31%	12,43%	12,04%	10,36%	11,39%	11,60%	11,39%
MICROEMPRESA	0,30%	0,35%	0,35%	0,58%	0,56%	0,59%	0,73%	0,73%	0,76%	0,86%	0,69%	0,79%

7. Análisis específico: mercancías

7.1 Análisis según la especialidad del transporte: contenedores

Perfil empresarial

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	4.345	3.828	4.473	3.739	3.840	3.231	3.399	3.362	3.519	3.484	3.358	3.424
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	18	18	17	15	15	14	14	13	13	14	13	14
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	235,10	208,80	257,30	246,99	255,46	231,69	235,45	251,72	265,33	253,48	252,66	236,45
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	42,05	37,77	42,63	42,26	41,25	43,15	42,61	41,35	45,59	39,90	39,71	37,73
CONTENEDOR	GRAN EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	40.900	28.139	35.575	34.994	31.766	28.392	27.742	28.052	28.383	30.515	28.806	29.001
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	120	94	91	89	79	78	77	67	65	73	65	71
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	340,83	298,67	388,92	393,49	400,31	361,97	358,99	420,01	434,12	416,87	441,10	407,97
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	54,35	45,38	53,21	53,15	51,68	55,68	54,52	54,48	62,25	51,04	51,19	47,73
	MEDIANA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.471	3.721	3.583	3.277	3.367	3.477	3.546	3.419	3.502	3.349	3.278	3.338
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	20	21	23	20	19	20	20	21	22	23	24	26
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	172,40	176,59	157,67	166,53	176,63	178,16	179,47	164,03	161,77	147,03	134,41	126,84
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	32,79	35,49	34,10	35,29	34,92	38,45	36,62	35,73	35,15	32,92	34,17	33,25
	PEQUEÑA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	753	842	771	782	755	782	844	828	797	832	758	816
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	8	9	8	8	8	8	8	8	7	8	7	8
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	90,25	91,93	99,36	92,67	96,36	99,09	100,10	101,83	110,29	109,40	101,87	98,77
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	26,83	27,91	30,69	32,04	31,00	30,77	30,65	29,79	31,90	31,20	30,44	29,50
	MICROEMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	98	100	103	102	107	87	92	87	90	103	88	93
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	52,59	57,14	49,66	54,40	45,18	47,26	41,82	44,60	44,67	53,04	47,38	48,71
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	16,87	16,78	21,30	20,63	19,75	18,14	19,07	17,44	16,09	17,13	16,47	15,15

7. Análisis específico: mercancías

7.1 Análisis según la especialidad del transporte: contenedores

Estructura del balance

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ACTIVO FIJO (%)	53,89	60,37	60,29	62,18	57,61	51,83	53,26	52,32	50,27	52,43	52,20	51,42
		ACTIVO CORRIENTE (%)	46,11	39,63	39,71	37,82	42,39	48,17	46,74	47,68	49,73	47,57	47,80	48,58
		PATRIMONIO NETO (%)	27,45	32,47	28,49	23,99	28,34	27,65	29,40	30,29	30,12	29,47	29,61	30,17
		PASIVO FIJO (%)	29,68	30,46	26,06	37,84	33,22	24,16	32,51	29,58	28,70	29,82	29,64	27,94
		PASIVO CORRIENTE (%)	42,86	37,10	45,44	38,27	38,52	48,38	38,15	40,22	41,29	40,90	40,79	41,95
CONTENEDOR	GRAN EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	57,31	64,83	64,56	68,75	63,00	56,17	56,50	55,80	50,99	53,26	51,45	50,13
		ACTIVO CORRIENTE (%)	42,69	35,17	35,44	31,25	37,00	43,83	43,50	44,20	49,01	46,74	48,55	49,87
		PATRIMONIO NETO (%)	24,98	31,50	24,77	17,13	22,02	19,68	23,22	25,05	24,49	23,72	24,99	25,95
		PASIVO FIJO (%)	32,38	31,64	27,20	44,30	38,69	26,31	35,17	31,93	31,37	33,43	32,46	30,55
		PASIVO CORRIENTE (%)	42,64	36,86	48,02	38,64	39,36	54,11	41,69	43,02	44,15	42,85	42,55	43,49
	MEDIANA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	37,38	41,16	37,41	34,31	35,13	33,49	34,74	45,46	49,78	54,40	56,93	55,40
		ACTIVO CORRIENTE (%)	62,62	58,84	62,60	65,69	64,87	66,51	65,26	54,54	50,22	45,60	43,07	44,59
		PATRIMONIO NETO (%)	37,42	36,40	42,10	43,89	44,50	45,93	44,36	41,88	43,10	38,84	36,53	34,84
		PASIVO FIJO (%)	17,56	20,87	16,53	14,85	15,58	14,96	14,83	31,72	27,66	25,28	25,54	22,46
		PASIVO CORRIENTE (%)	45,03	42,72	41,38	41,26	40,13	39,71	40,80	26,88	29,59	35,89	37,93	42,71
	PEQUEÑA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	47,38	57,17	54,17	51,70	50,09	50,39	53,60	43,71	45,91	46,09	49,95	52,18
		ACTIVO CORRIENTE (%)	52,62	42,83	45,83	48,30	49,91	49,61	46,40	56,28	54,08	53,91	50,04	47,81
		PATRIMONIO NETO (%)	34,38	33,91	39,34	40,73	44,75	40,18	38,39	40,32	40,13	40,99	39,75	39,29
		PASIVO FIJO (%)	23,48	32,81	26,48	25,48	22,72	23,48	35,11	16,27	15,21	17,79	22,84	24,90
		PASIVO CORRIENTE (%)	42,12	33,29	34,17	33,87	32,56	36,52	26,50	43,40	44,79	41,25	37,65	36,15
	MICROEMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	65,73	60,27	65,53	66,14	59,84	57,87	51,95	50,61	53,66	44,81	49,89	52,34
		ACTIVO CORRIENTE (%)	34,37	39,67	34,55	33,88	40,19	42,20	48,01	49,40	46,32	55,18	50,12	47,69
		PATRIMONIO NETO (%)	10,08	17,86	3,60	22,71	29,03	31,38	40,19	40,08	49,64	56,39	48,25	54,88
		PASIVO FIJO (%)	44,08	40,82	35,90	31,61	23,83	28,26	21,19	20,76	19,77	25,50	21,91	16,59
		PASIVO CORRIENTE (%)	45,88	46,75	60,64	47,21	47,15	40,40	38,60	39,21	32,37	25,82	30,60	29,02

7. Análisis específico: mercancías

7.1 Análisis según la especialidad del transporte: contenedores

Estructura de costes

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		APROVISIONAMIENTOS (%)	57,70	57,15	59,03	56,69	58,75	58,33	57,83	59,96	61,96	62,20	62,63	61,28
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,85	1,24	1,53	1,29	1,15	1,01	1,06	1,10	1,04	1,07	0,94	0,86
		GASTOS DE PERSONAL (%)	18,26	18,60	16,24	17,27	16,55	18,64	18,25	16,55	17,23	16,06	15,93	16,28
		AMORTIZACIONES (%)	4,28	5,16	5,02	6,07	5,82	4,96	4,94	4,56	4,07	4,17	4,43	4,72
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	18,91	17,84	18,18	18,68	17,72	17,07	17,92	17,84	15,70	16,50	16,06	16,85
CONTENEDOR	GRAN EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	62,07	63,07	63,82	62,34	64,33	64,43	63,06	64,45	66,79	67,61	69,36	68,76
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,83	1,22	1,57	1,30	1,21	1,02	0,99	1,10	1,07	1,07	0,93	0,85
		GASTOS DE PERSONAL (%)	16,16	15,52	13,31	13,70	13,31	15,41	15,49	13,19	14,37	12,54	11,81	11,99
		AMORTIZACIONES (%)	3,95	4,79	4,81	6,14	5,99	5,02	5,31	4,98	4,36	4,33	4,35	4,69
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	16,99	15,41	16,50	16,52	15,15	14,11	15,16	16,29	13,41	14,45	13,55	13,72
	MEDIANA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	55,32	53,98	54,60	53,22	53,83	55,39	55,57	57,99	57,96	55,48	51,44	48,32
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,59	0,88	0,92	0,77	0,60	0,56	0,53	1,28	0,99	1,26	1,12	0,99
		GASTOS DE PERSONAL (%)	19,74	21,17	22,06	21,61	20,42	22,30	20,70	21,85	22,07	22,65	25,11	26,19
		AMORTIZACIONES (%)	3,71	4,79	4,48	4,28	4,16	3,75	3,02	2,82	2,72	3,52	4,99	4,79
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	20,64	19,18	17,94	20,13	20,98	18,01	20,18	16,06	16,26	17,09	17,34	19,71
	PEQUEÑA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	30,11	30,97	29,63	28,11	31,20	33,32	35,12	39,58	37,95	39,65	35,30	32,30
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,32	1,80	1,96	1,75	1,41	1,39	1,95	0,83	0,84	0,77	0,77	0,77
		GASTOS DE PERSONAL (%)	31,29	31,29	30,68	33,94	31,72	29,99	29,20	28,28	28,65	28,93	30,57	30,57
		AMORTIZACIONES (%)	7,25	7,55	7,08	7,19	6,63	5,86	4,94	3,97	3,88	3,75	4,02	4,57
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	30,03	28,39	30,65	29,02	29,05	29,44	28,79	27,34	28,68	26,90	29,35	31,78
	MICROEMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	17,35	14,04	11,86	11,99	9,90	11,90	13,55	15,78	15,42	19,00	17,38	18,96
		GASTOS FINANCIEROS (%)	2,62	2,91	2,60	2,37	2,77	2,68	1,78	1,99	1,34	1,38	1,35	1,32
		GASTOS DE PERSONAL (%)	29,35	30,04	36,70	30,79	37,03	31,61	36,72	34,07	32,70	31,43	33,67	30,46
		AMORTIZACIONES (%)	10,84	9,49	10,49	12,10	9,74	8,59	7,52	8,55	7,49	7,45	8,72	8,32
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	39,84	43,53	38,36	42,75	40,56	45,21	40,43	39,60	43,05	40,74	38,87	40,94

7. Análisis específico: mercancías

7.1 Análisis según la especialidad del transporte: contenedores

Estructura de resultados empresariales

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	97,77	139,24	10,33	74,04	140,70	53,99	60,53	58,95	92,96	98,04	70,80	73,49
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	157,01	185,15	46,82	108,73	180,66	73,33	82,44	81,71	121,66	127,10	94,57	96,13
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	366,82	418,25	335,13	376,18	438,25	261,07	279,50	268,25	288,80	301,97	270,65	276,30
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	317,19	354,47	228,86	288,54	345,58	213,60	221,66	208,51	233,94	231,45	215,17	229,85
CONTENEDOR	GRAN EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	824,38	1.026,14	-38,10	887,10	1.422,25	662,20	769,62	723,14	812,77	862,04	688,89	636,02
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	1.362,23	1.333,29	259,82	1.232,27	1.777,82	831,63	961,94	925,26	1.032,14	1.081,10	876,13	795,39
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	3.215,38	2.951,36	2.489,35	3.742,93	3.981,12	2.493,81	2.654,11	2.603,68	2.473,52	2.660,20	2.356,87	2.303,65
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	2.699,92	2.538,21	1.604,94	2.844,67	3.127,47	2.035,56	2.121,11	2.043,68	2.007,43	2.041,60	1.884,09	1.923,04
	MEDIANA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	94,29	150,10	88,05	78,73	110,21	85,08	69,79	42,93	118,74	104,87	20,79	40,63
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	135,40	191,18	113,79	102,04	138,66	109,03	90,83	67,16	155,08	148,22	45,78	68,18
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	271,43	388,71	296,66	262,21	287,28	248,84	205,97	198,28	265,11	298,61	245,44	259,61
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	235,97	336,46	244,10	211,36	237,47	209,39	174,59	139,28	212,41	219,64	185,50	197,89
	PEQUEÑA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	27,19	26,30	3,56	-10,25	-2,36	-15,17	-24,59	-16,76	5,73	21,06	17,52	23,43
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	41,79	42,08	9,61	-3,90	3,50	-11,27	-20,93	-13,61	11,88	29,04	24,87	32,25
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	101,60	116,40	80,73	66,70	63,12	47,02	36,64	24,96	48,37	65,68	59,99	72,57
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	98,67	90,70	59,72	52,34	48,76	38,36	23,42	20,83	39,23	52,28	48,58	63,25
	MICROEMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-9,25	0,14	-16,55	-12,88	-19,20	-14,58	-18,56	-6,72	-7,38	0,23	-3,07	3,62
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-7,18	2,55	-15,89	-12,28	-18,26	-14,14	-18,13	-6,21	-6,59	1,59	-1,73	5,57
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	7,18	14,60	0,00	5,80	-2,79	-2,23	-8,45	4,26	1,78	10,58	7,43	12,35
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	3,32	11,65	-2,44	4,05	-3,34	-3,86	-7,53	2,41	1,47	8,94	5,71	12,47

7. Análisis específico: mercancías

7.1 Análisis según la especialidad del transporte: contenedores

Ratios de liquidez

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,08	1,07	0,87	0,99	1,10	1,00	1,23	1,19	1,20	1,16	1,17	1,16
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,13	0,17	0,17	0,19	0,21	0,21	0,20	0,21	0,24	0,26	0,20	0,20
CONTENEDOR	GRAN EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,00	0,95	0,74	0,81	0,94	0,81	1,04	1,03	1,11	1,09	1,14	1,15
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,07	0,12	0,13	0,15	0,16	0,17	0,16	0,16	0,22	0,23	0,15	0,16
	MEDIANA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,39	1,38	1,51	1,59	1,62	1,67	1,60	2,03	1,70	1,27	1,14	1,04
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,30	0,25	0,31	0,30	0,32	0,33	0,29	0,44	0,36	0,33	0,31	0,28
	PEQUEÑA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,25	1,29	1,34	1,43	1,53	1,36	1,75	1,30	1,21	1,31	1,33	1,32
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,28	0,34	0,31	0,31	0,35	0,27	0,27	0,24	0,24	0,24	0,27	0,32
	MICROEMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,81	0,85	0,57	0,72	0,85	1,04	1,24	1,26	1,43	2,14	1,64	1,64
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,20	0,20	0,12	0,18	0,17	0,25	0,35	0,37	0,60	1,07	0,60	0,40

7. Análisis específico: mercancías

7.1 Análisis según la especialidad del transporte: contenedores

Ratios de solvencia

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,38	1,48	1,40	1,31	1,39	1,38	1,42	1,43	1,43	1,41	1,42	1,43
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,73	0,68	0,72	0,76	0,72	0,73	0,71	0,70	0,70	0,71	0,70	0,70
CONTENEDOR	GRAN EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,33	1,46	1,33	1,21	1,28	1,24	1,30	1,33	1,32	1,31	1,33	1,35
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,75	0,68	0,75	0,83	0,78	0,80	0,77	0,75	0,76	0,76	0,75	0,74
	MEDIANA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,60	1,57	1,73	1,78	1,80	1,83	1,80	1,71	1,75	1,63	1,58	1,53
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,63	0,64	0,58	0,56	0,56	0,55	0,56	0,59	0,57	0,61	0,63	0,65
	PEQUEÑA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,52	1,51	1,65	1,68	1,81	1,67	1,62	1,68	1,67	1,69	1,65	1,64
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,66	0,66	0,61	0,59	0,55	0,60	0,62	0,60	0,60	0,59	0,60	0,61
	MICROEMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,20	1,15	1,04	1,27	1,41	1,46	1,67	1,67	1,92	1,95	1,90	2,19
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,83	0,87	0,97	0,79	0,71	0,69	0,60	0,60	0,52	0,51	0,53	0,46

7. Análisis específico: mercancías

7.1 Análisis según la especialidad del transporte: contenedores

Ratios de estructura financiera

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,06	1,04	0,90	0,99	1,07	1,00	1,16	1,14	1,17	1,13	1,13	1,13
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,51	0,54	0,47	0,39	0,49	0,53	0,55	0,58	0,60	0,56	0,57	0,59
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	17.022	11.547	-32.329	-2.438	20.695	-932	46.060	42.578	53.672	43.701	48.947	47.743
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,92	1,07	1,09	0,63	0,85	1,14	0,90	1,02	1,05	0,99	1,00	1,08
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,38	0,48	0,40	0,32	0,40	0,38	0,42	0,43	0,43	0,42	0,42	0,43
CONTENEDOR	GRAN EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,00	0,97	0,81	0,89	0,96	0,82	1,03	1,02	1,10	1,07	1,12	1,13
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,44	0,49	0,38	0,25	0,35	0,35	0,41	0,45	0,48	0,45	0,49	0,52
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	210	-5.357	-53.010	-28.541	-8.988	-30.390	6.196	4.519	21.239	16.945	27.594	30.067
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,77	1,00	0,91	0,39	0,57	0,75	0,66	0,78	0,78	0,71	0,77	0,85
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,33	0,46	0,33	0,21	0,28	0,24	0,30	0,33	0,32	0,31	0,33	0,35
	MEDIANA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,47	1,39	1,57	1,71	1,70	1,80	1,70	1,61	1,41	1,18	1,09	1,03
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	1,00	0,88	1,13	1,28	1,27	1,37	1,28	0,92	0,87	0,71	0,64	0,63
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	10.420	9.757	12.270	14.331	15.916	17.554	15.037	27.063	24.264	12.324	6.486	2.436
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	2,13	1,74	2,55	2,95	2,86	3,07	2,99	1,32	1,56	1,54	1,43	1,55
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,60	0,57	0,73	0,78	0,80	0,84	0,80	0,71	0,75	0,63	0,58	0,53
	PEQUEÑA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,22	1,17	1,22	1,28	1,35	1,26	1,37	1,29	1,20	1,27	1,25	1,22
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,73	0,59	0,73	0,79	0,89	0,80	0,72	0,92	0,87	0,89	0,80	0,75
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	6.925	7.353	9.415	12.826	14.338	11.770	23.670	9.700	6.415	9.793	12.371	11.585
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,46	1,03	1,49	1,60	1,97	1,71	1,09	2,48	2,64	2,30	1,74	1,58
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,52	0,51	0,65	0,69	0,81	0,67	0,62	0,68	0,67	0,69	0,66	0,64
	MICROEMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,76	0,88	0,60	0,80	0,88	1,03	1,18	1,20	1,26	1,66	1,39	1,36
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,14	0,29	0,05	0,34	0,49	0,54	0,77	0,79	0,93	1,26	0,97	1,05
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-532	-206	-1.003	-1.054	-572	134	1.158	1.296	1.755	4.640	2.496	3.655
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,23	0,44	0,10	0,72	1,22	1,11	1,90	1,93	2,51	2,21	2,20	3,31
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,11	0,20	0,04	0,29	0,41	0,46	0,67	0,67	0,95	1,10	0,92	1,20

7. Análisis específico: mercancías

7.1 Análisis según la especialidad del transporte: contenedores

Ratios de endeudamiento

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	72,54	67,56	71,51	76,10	71,75	72,54	70,66	69,80	69,99	70,72	70,43	69,89
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	42,86	37,10	45,44	38,27	38,52	48,38	38,15	40,22	41,29	40,90	40,79	41,95
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	29,68	30,46	26,06	37,84	33,22	24,16	32,51	29,58	28,70	29,82	29,64	27,94
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	59,09	54,91	63,55	50,28	53,70	66,69	53,99	57,62	58,99	57,84	57,92	60,02
CONTENEDOR	GRAN EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	75,02	68,50	75,23	82,94	78,05	80,42	76,87	74,95	75,51	76,28	75,01	74,05
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	42,64	36,86	48,02	38,64	39,36	54,11	41,69	43,02	44,15	42,85	42,55	43,49
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	32,38	31,64	27,20	44,30	38,69	26,31	35,17	31,93	31,37	33,43	32,46	30,55
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	56,84	53,81	63,84	46,59	50,43	67,29	54,24	57,40	58,46	56,18	56,73	58,74
	MEDIANA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	62,58	63,60	57,91	56,12	55,71	54,67	55,64	58,60	57,25	61,16	63,47	65,17
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	45,03	42,72	41,38	41,26	40,13	39,71	40,80	26,88	29,59	35,89	37,93	42,71
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	17,56	20,87	16,53	14,85	15,58	14,96	14,83	31,72	27,66	25,28	25,54	22,46
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	71,95	67,18	71,45	73,53	72,04	72,64	73,34	45,87	51,69	58,67	59,76	65,54
	PEQUEÑA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	65,60	66,10	60,65	59,35	55,28	59,99	61,61	59,67	59,99	59,04	60,49	61,04
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	42,12	33,29	34,17	33,87	32,56	36,52	26,50	43,40	44,79	41,25	37,65	36,15
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	23,48	32,81	26,48	25,48	22,72	23,48	35,11	16,27	15,21	17,79	22,84	24,90
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	64,21	50,37	56,34	57,08	58,90	60,86	43,01	72,74	74,65	69,87	62,24	59,22
	MICROEMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	89,97	87,56	96,54	78,82	70,98	68,65	59,79	59,98	52,13	51,32	52,51	45,61
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	45,88	46,75	60,64	47,21	47,15	40,40	38,60	39,21	32,37	25,82	30,60	29,02
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	44,08	40,82	35,90	31,61	23,83	28,26	21,19	20,76	19,77	25,50	21,91	16,59
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	51,00	53,39	62,81	59,90	66,43	58,84	64,56	65,38	62,08	50,31	58,27	63,62

7. Análisis específico: mercancías

7.1 Análisis según la especialidad del transporte: contenedores

Ratios económicos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	3,03	4,57	0,32	2,57	4,99	2,38	2,30	2,26	3,39	3,58	2,69	2,70
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	11,03	14,09	1,14	10,71	17,62	8,61	7,83	7,47	11,26	12,13	9,07	8,93
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	2,25	3,64	0,23	1,98	3,66	1,67	1,78	1,75	2,64	2,81	2,11	2,15
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	3,61	4,84	1,05	2,91	4,70	2,27	2,43	2,43	3,46	3,65	2,82	2,81
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	8,44	10,92	7,49	10,06	11,41	8,08	8,22	7,98	8,21	8,67	8,06	8,07
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	7,30	9,26	5,12	7,72	9,00	6,61	6,52	6,20	6,65	6,64	6,41	6,71
		APALANCAMIENTO	2,48	2,41	1,55	2,99	2,89	2,63	2,48	2,33	2,77	2,71	2,58	2,70
CONTENEDOR	GRAN EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	2,67	4,54	-0,15	3,45	6,36	3,59	4,03	3,57	3,91	3,96	3,45	3,10
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	10,70	14,42	-0,62	20,12	28,88	18,23	17,36	14,27	15,95	16,70	13,79	11,95
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	2,02	3,65	-0,11	2,53	4,48	2,33	2,77	2,58	2,86	2,82	2,39	2,19
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	3,33	4,74	0,73	3,52	5,60	2,93	3,47	3,30	3,64	3,54	3,04	2,74
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	7,86	10,49	7,00	10,70	12,53	8,78	9,57	9,28	8,71	8,72	8,18	7,94
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	6,60	9,02	4,51	8,13	9,85	7,17	7,65	7,29	7,07	6,69	6,54	6,63
		APALANCAMIENTO	2,59	2,50	1,44	4,43	3,78	3,95	3,42	3,00	3,40	3,33	3,12	3,14
	MEDIANA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	4,78	6,94	4,42	3,76	5,48	4,03	3,29	1,40	3,74	2,98	0,59	1,20
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	12,76	19,07	10,49	8,56	12,32	8,77	7,42	3,35	8,67	7,66	1,62	3,43
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	2,72	4,03	2,46	2,40	3,27	2,45	1,97	1,26	3,39	3,13	0,63	1,22
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	3,90	5,14	3,18	3,11	4,12	3,14	2,56	1,96	4,43	4,43	1,40	2,04
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	7,82	10,45	8,28	8,00	8,53	7,16	5,81	5,80	7,57	8,92	7,49	7,78
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	6,80	9,04	6,81	6,45	7,05	6,02	4,92	4,07	6,06	6,56	5,66	5,93
		APALANCAMIENTO	2,18	2,35	1,94	1,86	2,05	1,93	2,04	1,57	2,10	2,10	1,57	1,96
	PEQUEÑA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	4,08	3,00	0,46	-1,21	-0,29	-1,87	-2,11	-2,38	0,88	3,11	2,39	2,97
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	11,86	8,86	1,16	-2,97	-0,66	-4,66	-5,49	-5,90	2,20	7,58	6,01	7,56
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	3,61	3,12	0,46	-1,31	-0,31	-1,94	-2,91	-2,02	0,72	2,53	2,31	2,87
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	5,54	4,99	1,25	-0,50	0,46	-1,44	-2,48	-1,64	1,49	3,49	3,28	3,95
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	13,47	13,81	10,47	8,52	8,35	6,01	4,34	3,01	6,06	7,89	7,91	8,88
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	13,09	10,76	7,74	6,68	6,45	4,90	2,77	2,51	4,92	6,28	6,40	7,74
		APALANCAMIENTO	2,11	1,97	0,96	-1,02	0,63	61,61	7,74	3,73	1,72	2,03	2,09	2,29
	MICROEMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-5,95	0,10	-11,63	-6,51	-8,89	-8,40	-8,30	-3,23	-3,99	0,10	-1,68	1,42
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-63,67	0,57	-323,18	-28,68	-30,63	-26,78	-20,66	-8,06	-8,04	0,18	-3,48	2,59
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-9,43	0,14	-16,07	-12,62	-17,92	-16,72	-20,08	-7,65	-8,11	0,22	-3,48	3,88
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-7,32	2,53	-15,43	-12,02	-17,05	-16,21	-19,61	-7,07	-7,24	1,54	-1,96	5,98
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	7,32	14,48	0,00	5,68	-2,60	-2,55	-9,14	4,85	1,96	10,23	8,41	13,27
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	3,38	11,55	-2,37	3,97	-3,12	-4,43	-8,14	2,74	1,62	8,65	6,47	13,39
		APALANCAMIENTO	20,22	1,92	34,87	5,75	4,16	3,97	2,65	3,60	2,33	1,06	6,75	2,28

7. Análisis específico: mercancías

7.1 Análisis según la especialidad del transporte: contenedores

Ratios operativos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	82,15	66,33	60,25	60,40	62,79	63,90	79,00	76,64	76,24	70,21	76,32	80,85
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	36,63	33,53	85,16	90,63	86,40	98,10	93,27	88,31	86,73	90,39	88,62	91,07
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,35	1,26	1,40	1,30	1,36	1,42	1,29	1,29	1,28	1,27	1,27	1,26
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,50	2,08	2,33	2,09	2,37	2,75	2,43	2,47	2,55	2,42	2,44	2,44
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,92	3,17	3,54	3,43	3,22	2,96	2,77	2,71	2,58	2,67	2,67	2,59
CONTENEDOR	GRAN EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	80,30	58,64	54,59	50,42	52,87	53,57	68,79	70,58	71,40	63,25	71,77	77,86
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	47,24	46,40	84,04	85,88	82,01	98,43	91,01	85,40	84,01	86,48	85,09	88,76
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,33	1,25	1,44	1,36	1,42	1,54	1,45	1,39	1,36	1,40	1,44	1,41
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,31	1,92	2,22	1,98	2,25	2,74	2,57	2,48	2,67	2,63	2,80	2,82
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	3,11	3,54	4,05	4,35	3,84	3,51	3,34	3,14	2,78	3,00	2,97	2,84
	MEDIANA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	82,23	80,65	74,52	83,53	83,58	80,24	83,86	91,27	90,93	88,53	84,57	85,91
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			77,14	92,60	84,28	83,87	85,08	79,98	80,43	96,74	82,72	84,72
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,76	1,72	1,80	1,56	1,68	1,65	1,67	1,12	1,10	0,95	0,93	0,98
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	4,70	4,18	4,81	4,56	4,77	4,91	4,81	2,46	2,21	1,75	1,64	1,77
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,81	2,93	2,87	2,38	2,58	2,47	2,56	2,05	2,19	2,08	2,17	2,20
	PEQUEÑA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	94,75	85,75	83,32	95,33	98,64	94,50	127,11	90,77	84,32	87,26	92,98	88,37
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	0,03		103,87	121,81	118,49	112,31	110,64	109,85	114,22	106,77	120,08	112,84
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,13	0,96	0,99	0,92	0,94	0,97	0,72	1,18	1,23	1,23	1,03	1,04
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,39	1,68	1,83	1,79	1,88	1,92	1,35	2,69	2,67	2,66	2,07	1,99
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,15	2,25	2,17	1,91	1,89	1,95	1,56	2,09	2,27	2,28	2,07	2,17
	MICROEMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	97,19	113,51	93,50	120,47	143,56	134,20	168,59	146,64	124,49	129,41	127,93	161,32
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			231,91	207,32	280,36	162,49	239,37	261,58	171,66	168,89	184,34	178,69
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,63	0,72	0,72	0,52	0,50	0,50	0,41	0,42	0,49	0,45	0,48	0,37
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	0,96	1,20	1,10	0,78	0,83	0,87	0,80	0,83	0,92	1,01	0,97	0,70
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,84	1,83	2,10	1,52	1,23	1,19	0,86	0,86	1,06	0,82	0,96	0,77

7. Análisis específico: mercancías

7.2 Análisis según la especialidad del transporte: cisternas

- **Estructura sectorial.** Es significativo el mayor peso de las empresas pequeñas por nº de empresas (alrededor del 50%). En cambio, hay un mayor porcentaje de grandes empresas cuando se clasifica por facturación (llega a alcanzar más del 65% en algún año).
- En este caso, son las grandes y pequeñas empresas las que presentan un mejor comportamiento evolutivo en facturación por empresa. La productividad disminuye en todas las empresa entre 2006 y 2017, independientemente del tamaño empresarial.
- Además, hay que destacar que la facturación por empleado aumenta a medida que aumenta el tamaño empresarial, en mayor medida que lo hacen los gastos de personal por empleado. Esto es debido, muy probablemente, a los mayores ingresos obtenidos mediante subcontratación de flota por empresas de mayor tamaño.
- **Cuentas económicas.** No existe un patrón claro de estructura de balance por tamaño, alternándose para cada dimensión empresarial periodos donde el activo fijo es superior al activo corriente y viceversa. De todos modos, hay mayor frecuencia a que el activo corriente sea superior al activo fijo, principalmente en las microempresas.
- En cualquier caso, parece no haber tensiones de liquidez a priori en general para las empresas, independientemente del tamaño, pues el activo corriente supera al pasivo corriente en todos los casos, salvo en los años 2006, 2007 y 2008 para las microempresas.
- La estructura de costes muestra que los aprovisionamientos representan el porcentaje más alto (cerca del 50%, algún año, en las grandes empresas), peso que disminuye a medida que disminuye el tamaño empresarial, llegando a ser superado por otros gastos de explotación en el caso de las microempresas.
- En cuanto a la estructura de resultados empresariales, se detectan fluctuaciones e impactos negativos en los indicadores debido a la crisis económica, en todas las empresas, y principalmente en microempresas. En cualquier caso, en las grandes, medianas y pequeñas empresas se observa un comportamiento evolutivo muy positivo en todos los indicadores.

- **Ratios económico-financieros.** Se observan ciertos desequilibrios en la liquidez a corto plazo en alguno de los años para las empresas. En cuando a la disponibilidad inmediata, la evolución es positiva, acercándose al valor óptimo en algunos casos.
- Asimismo, existe garantía de solvencia a lo largo del periodo analizado independientemente de cual sea el tamaño empresarial.
- En cuanto a la cobertura del inmovilizado, se consiguen resultados más satisfactorios a lo largo del periodo en las grandes y pequeñas empresas, existiendo mayores desajustes y desequilibrios en las microempresas y en las medianas empresas.
- En cuanto a las tasas de endeudamiento parece que existe una situación más estable en las pequeñas empresas estando en el óptimo en varios años (entre el 50% y 60%).
- En cuanto a los ratios económicos, se observan altibajos (fluctuaciones) en prácticamente todos los indicadores, más acusadas en las microempresas. No obstante, la situación de las grandes empresas parece más estable a lo largo del periodo.
- Por otra parte, los resultados operativos indican que el periodo medio de cobro suele ser superior al de pago en las grandes y medianas empresas. Sucede lo contrario en los casos de pequeñas y microempresas, donde el periodo medio de pago es superior al de cobro.
- En cuanto a la rotación de los activos, son las empresas grandes las que tienen una mayor eficiencia en la gestión de los activos (total, inmovilizado y circulante) para generar ventas.

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(MERCANCÍAS- CISTERNA)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GRAN EMPRESA	14,89%	13,64%	20,83%	18,00%	17,65%	18,52%	20,00%	21,43%	18,33%	20,63%	18,46%	16,13%
MEDIANA EMPRESA	31,91%	38,64%	31,25%	26,00%	29,41%	25,93%	23,64%	23,21%	26,67%	22,22%	26,15%	25,81%
PEQUEÑA EMPRESA	51,06%	40,91%	41,67%	44,00%	41,18%	44,44%	50,91%	46,43%	50,00%	49,21%	44,62%	46,77%
MICROEMPRESA	2,13%	6,82%	6,25%	12,00%	11,76%	11,11%	5,45%	8,93%	5,00%	7,94%	10,77%	11,29%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(MERCANCÍAS- CISTERNA)

GRAN EMPRESA	49,72%	47,05%	65,21%	62,04%	59,34%	60,70%	62,40%	64,94%	60,25%	65,42%	63,66%	60,58%
MEDIANA EMPRESA	34,58%	40,46%	25,51%	25,03%	28,78%	26,77%	22,82%	21,42%	25,30%	19,51%	22,48%	23,47%
PEQUEÑA EMPRESA	15,58%	12,21%	9,09%	12,45%	11,42%	12,15%	14,60%	13,29%	14,28%	14,81%	13,52%	15,66%
MICROEMPRESA	0,12%	0,28%	0,19%	0,48%	0,47%	0,37%	0,18%	0,36%	0,17%	0,26%	0,34%	0,30%

7. Análisis específico: mercancías

7.2 Análisis según la especialidad del transporte: cisternas

Perfil empresarial

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	2.954	3.383	4.146	3.320	3.746	3.724	3.688	3.619	3.475	3.609	3.424	3.533
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	19	21	26	20	25	25	25	25	26	26	26	27
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	155,30	158,86	157,32	167,17	148,67	151,89	145,09	146,54	133,06	136,72	133,83	133,32
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	35,22	35,09	41,20	44,81	38,19	37,40	35,54	37,10	34,45	34,90	36,56	36,33
CISTERNA	GRAN EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	9.860	11.674	12.978	11.446	12.597	12.207	11.508	10.969	11.423	11.443	11.808	13.269
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	59	68	82	59	82	77	81	78	96	88	91	102
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	167,93	172,10	158,85	193,27	153,62	159,15	142,39	141,08	119,44	130,26	130,48	129,83
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	40,17	41,85	45,36	55,51	41,87	40,13	36,95	38,93	34,33	35,04	37,66	37,27
	MEDIANA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.201	3.543	3.385	3.197	3.665	3.845	3.560	3.339	3.297	3.168	2.943	3.213
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	19	20	18	20	21	23	21	15	14	16	16	19
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	170,87	173,58	183,97	163,63	171,26	166,14	171,41	223,75	230,36	202,52	178,68	168,00
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	31,23	30,57	34,75	32,12	33,34	34,79	34,36	34,21	36,40	36,32	36,19	35,01
	PEQUEÑA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	901	1.010	904	939	1.038	1.018	1.057	1.035	992	1.086	1.037	1.182
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	8	10	8	9	10	9	8	9	9	10	10	11
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	107,58	102,13	108,26	106,48	102,34	111,05	125,94	109,39	107,44	114,12	105,52	112,39
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	30,61	28,68	31,62	33,22	33,30	32,36	31,37	32,23	33,69	33,56	33,76	35,33
	MICROEMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	167	137	128	131	149	125	120	145	115	120	109	92
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	1	2	2	2	2	2	1	2	3	1	2	1
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	167,00	82,20	76,80	65,50	68,77	57,69	90,00	72,50	38,33	85,71	63,58	64,40
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	43,52	27,11	36,61	25,59	28,98	26,63	46,28	41,36	22,34	23,62	11,57	10,08

7. Análisis específico: mercancías

7.2 Análisis según la especialidad del transporte: cisternas

Estructura de balance

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ACTIVO FIJO (%)	49,58	52,05	53,31	49,07	48,19	46,96	48,97	49,06	48,02	46,55	45,70	45,45
		ACTIVO CORRIENTE (%)	50,42	47,95	46,69	50,94	51,81	53,04	51,03	50,94	51,98	53,45	54,31	54,55
		PATRIMONIO NETO (%)	37,10	34,74	37,12	37,85	40,63	43,47	42,33	40,33	42,00	45,03	46,53	46,70
		PASIVO FIJO (%)	20,17	26,39	26,54	23,05	18,43	16,42	19,20	19,27	19,28	18,99	18,84	18,07
		PASIVO CORRIENTE (%)	44,33	38,87	36,35	39,10	40,95	40,35	38,47	40,40	38,74	35,98	34,64	35,23
CISTERNA	GRAN EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	49,19	54,14	54,85	48,97	48,89	47,59	51,85	52,18	50,97	49,51	47,83	48,79
		ACTIVO CORRIENTE (%)	50,81	45,86	45,15	51,03	51,11	52,41	48,15	47,82	49,03	50,49	52,18	51,21
		PATRIMONIO NETO (%)	38,50	32,64	35,80	35,07	38,26	41,96	37,45	34,85	36,58	38,70	40,91	41,31
		PASIVO FIJO (%)	18,15	31,21	31,23	26,55	21,22	18,24	23,16	21,53	21,83	21,70	20,23	19,37
		PASIVO CORRIENTE (%)	44,67	36,16	32,97	38,39	40,52	39,81	39,40	43,62	41,59	39,60	38,85	39,31
	MEDIANA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	51,18	50,61	52,12	45,59	44,19	41,99	44,97	43,11	38,33	37,54	38,98	35,10
		ACTIVO CORRIENTE (%)	48,83	49,39	47,88	54,42	55,81	58,00	55,03	56,88	61,67	62,46	61,02	64,89
		PATRIMONIO NETO (%)	37,57	36,35	41,18	49,30	47,58	48,60	51,91	49,62	52,80	60,93	60,09	56,00
		PASIVO FIJO (%)	20,66	22,70	19,69	12,38	12,46	12,21	13,19	15,50	12,39	12,07	14,90	14,32
		PASIVO CORRIENTE (%)	41,78	40,95	39,13	38,33	39,96	39,19	34,92	34,87	34,81	27,00	25,00	29,68
	PEQUEÑA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	48,05	49,52	46,62	54,84	54,14	54,02	45,58	46,82	53,84	49,66	49,70	52,89
		ACTIVO CORRIENTE (%)	51,96	50,48	53,38	45,16	45,86	45,96	54,42	53,17	46,15	50,34	50,30	47,11
		PATRIMONIO NETO (%)	33,64	36,79	35,55	30,25	34,39	39,13	44,39	47,23	42,26	43,44	43,46	46,89
		PASIVO FIJO (%)	23,65	21,07	14,71	26,63	20,77	17,53	14,84	16,66	21,88	19,54	20,31	20,50
		PASIVO CORRIENTE (%)	47,20	42,15	49,74	43,14	44,85	44,80	40,78	36,09	35,86	37,02	36,24	32,61
	MICROEMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	55,92	38,28	49,33	47,02	51,40	31,05	26,03	37,21	37,27	24,27	28,70	19,39
		ACTIVO CORRIENTE (%)	44,21	61,62	50,40	52,98	48,63	68,86	74,04	62,90	62,67	75,75	71,32	80,59
		PATRIMONIO NETO (%)	22,45	50,90	31,30	52,33	46,37	53,57	76,07	29,08	41,71	73,22	64,99	61,93
		PASIVO FIJO (%)	6,32	9,29	4,60	11,12	10,95	26,00	6,73	14,76	28,08	13,13	16,30	9,25
		PASIVO CORRIENTE (%)	71,58	39,60	64,00	36,50	42,68	20,42	17,12	56,25	43,84	13,75	18,76	28,79

7. Análisis específico: mercancías

7.2 Análisis según la especialidad del transporte: cisternas

Estructura de costes

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		APROVISIONAMIENTOS (%)	43,93	39,73	40,40	39,28	43,58	45,00	45,83	47,10	45,39	46,38	43,05	42,54
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,12	1,35	1,41	1,07	0,76	0,93	1,08	1,08	1,05	0,84	0,66	0,54
		GASTOS DE PERSONAL (%)	22,54	22,41	25,37	26,26	25,11	24,02	23,54	24,71	25,51	25,68	27,61	27,23
		AMORTIZACIONES (%)	6,55	6,52	6,38	7,54	6,22	5,78	5,16	5,46	5,56	5,41	5,91	5,97
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	25,86	30,00	26,44	25,86	24,32	24,27	24,40	21,65	22,49	21,69	22,77	23,72
CISTERNA	GRAN EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	47,70	40,92	42,59	40,20	43,76	48,19	48,55	49,16	45,40	48,09	44,81	45,26
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,06	1,41	1,43	1,00	0,69	0,77	1,10	1,02	1,04	0,81	0,58	0,45
		GASTOS DE PERSONAL (%)	23,61	24,77	27,34	27,86	26,65	24,38	24,65	26,60	27,99	26,74	28,91	28,45
		AMORTIZACIONES (%)	6,97	6,36	6,72	8,18	6,60	5,91	5,45	5,96	6,26	5,49	5,78	5,79
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	20,66	26,54	21,90	22,76	22,30	20,75	20,26	17,26	19,31	18,87	19,92	20,04
	MEDIANA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	42,13	38,96	36,51	40,70	47,52	46,00	42,37	49,68	52,11	46,41	42,91	39,59
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,13	1,27	1,35	0,89	0,75	1,11	0,99	1,17	0,80	0,76	0,68	0,46
		GASTOS DE PERSONAL (%)	18,44	18,04	18,92	19,97	19,17	20,93	20,11	15,71	16,27	18,58	20,92	21,16
		AMORTIZACIONES (%)	5,72	6,65	5,80	6,36	5,70	5,43	4,28	4,09	3,96	5,21	6,02	6,08
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	32,58	35,07	37,41	32,07	26,86	26,52	32,25	29,34	26,87	29,04	29,48	32,70
	PEQUEÑA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	36,00	38,40	35,91	33,21	34,17	27,97	39,71	34,15	34,63	38,90	34,89	36,23
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,29	1,34	1,40	1,73	1,18	1,31	1,13	1,19	1,47	1,10	1,03	1,00
		GASTOS DE PERSONAL (%)	28,02	27,09	28,08	30,00	31,24	28,23	23,54	28,26	30,12	30,04	32,56	31,64
		AMORTIZACIONES (%)	6,98	6,57	5,51	6,23	5,41	5,61	5,22	5,13	5,29	5,29	6,41	6,54
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	27,71	26,60	29,11	28,82	28,00	36,87	30,40	31,27	28,50	24,67	25,11	24,59
	MICROEMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	14,54	5,55	4,25	11,01	15,17	9,51	13,72	12,78	19,43	26,05	42,28	41,39
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,30	1,52	0,86	1,08	0,75	1,18	0,71	0,82	1,14	1,53	1,25	1,31
		GASTOS DE PERSONAL (%)	28,78	38,86	42,60	33,60	39,83	44,11	50,11	52,63	49,56	29,34	18,36	16,53
		AMORTIZACIONES (%)	12,46	14,04	6,41	16,06	9,89	12,89	4,77	5,29	6,60	5,75	4,61	3,09
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	43,91	40,03	45,89	38,25	34,37	32,31	30,69	28,47	23,27	37,32	33,50	37,68

7. Análisis específico: mercancías

7.2 Análisis según la especialidad del transporte: cisternas

Estructura de resultados empresariales

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	12,94	60,65	14,56	49,99	66,02	63,76	2,59	28,19	86,03	145,89	136,88	108,24
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	61,62	121,82	32,69	69,18	87,35	85,06	15,55	46,88	109,63	183,57	172,37	137,60
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	290,70	377,55	385,13	362,30	354,98	335,39	246,36	278,75	337,60	401,63	389,26	358,34
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	279,43	345,80	312,21	313,06	310,33	284,83	201,91	238,30	283,95	329,11	332,82	319,13
CISTERNA	GRAN EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	59,51	295,72	4,26	139,71	310,98	259,97	8,71	11,29	240,77	411,96	395,48	343,93
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	220,57	494,00	55,00	195,33	393,78	331,00	40,82	44,08	304,09	516,77	494,50	431,80
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	1.046,71	1.416,17	1.211,80	1.342,89	1.328,89	1.161,40	816,64	820,42	1.177,45	1.220,38	1.228,00	1.248,20
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	1.074,29	1.229,33	1.030,40	1.145,78	1.187,78	999,50	670,55	697,17	984,18	1.003,92	1.054,58	1.114,80
	MEDIANA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-12,58	47,64	26,70	86,76	33,06	38,32	55,13	118,97	145,16	164,16	150,37	126,78
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	45,87	125,59	42,33	113,92	49,33	59,57	76,00	154,77	181,38	205,14	189,65	163,00
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	256,93	372,24	311,60	308,54	292,47	304,14	246,38	301,77	306,56	386,71	372,12	349,06
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	236,27	355,18	222,33	285,38	249,00	249,93	208,92	256,77	266,31	314,57	320,00	319,44
	PEQUEÑA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	15,30	7,97	15,27	10,37	5,81	14,25	-23,94	-1,45	7,86	48,29	54,35	42,41
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	27,00	11,00	21,40	15,00	10,29	19,79	-20,96	5,42	12,43	62,06	69,62	54,62
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	101,96	92,83	85,35	89,59	81,05	89,75	48,00	71,77	80,30	127,00	143,76	141,45
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	84,92	91,22	68,40	72,77	64,14	74,83	35,57	63,88	65,60	103,23	119,97	120,24
	MICROEMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	12,88	-19,76	-16,53	-18,96	-8,29	-5,83	0,09	-13,12	-15,08	8,09	2,73	1,87
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	16,00	21,00	-14,67	-18,33	-7,50	-4,33	1,67	-11,40	-14,00	10,20	3,86	3,00
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	35,00	38,67	-4,33	7,83	9,17	14,17	6,67	-4,80	-3,33	17,40	10,14	6,86
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	31,00	53,00	-7,00	5,00	9,17	15,17	5,67	-4,00	-6,00	15,80	8,43	5,71

7. Análisis específico: mercancías

7.2 Análisis según la especialidad del transporte: cisternas

Ratios de liquidez

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,14	1,23	1,28	1,30	1,27	1,31	1,33	1,26	1,34	1,49	1,57	1,55
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,19	0,20	0,22	0,21	0,19	0,18	0,15	0,19	0,23	0,33	0,33	0,30
CISTERNA	GRAN EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,14	1,27	1,37	1,33	1,26	1,32	1,22	1,10	1,18	1,27	1,34	1,30
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,14	0,17	0,20	0,17	0,16	0,16	0,09	0,14	0,18	0,27	0,26	0,21
	MEDIANA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,17	1,21	1,22	1,42	1,40	1,48	1,58	1,63	1,77	2,31	2,44	2,19
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,21	0,23	0,27	0,29	0,25	0,23	0,23	0,29	0,38	0,57	0,67	0,49
	PEQUEÑA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,10	1,20	1,07	1,05	1,02	1,03	1,33	1,47	1,29	1,36	1,39	1,44
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,24	0,16	0,20	0,21	0,16	0,16	0,21	0,23	0,23	0,30	0,25	0,32
	MICROEMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,62	1,56	0,79	1,45	1,14	3,37	4,33	1,12	1,43	5,51	3,80	2,80
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,10	0,45	0,04	0,35	0,35	1,31	1,78	0,65	0,16	0,76	0,42	0,29

7. Análisis específico: mercancías

7.2 Análisis según la especialidad del transporte: cisternas

Ratios de solvencia

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,55	1,53	1,59	1,61	1,68	1,76	1,73	1,68	1,72	1,82	1,87	1,88
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,65	0,65	0,63	0,62	0,59	0,57	0,58	0,60	0,58	0,55	0,53	0,53
CISTERNA	GRAN EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,59	1,48	1,56	1,54	1,62	1,72	1,60	1,53	1,58	1,63	1,69	1,70
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,63	0,67	0,64	0,65	0,62	0,58	0,63	0,65	0,63	0,61	0,59	0,59
	MEDIANA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,60	1,57	1,70	1,97	1,91	1,95	2,08	1,99	2,12	2,56	2,51	2,27
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,62	0,64	0,59	0,51	0,52	0,51	0,48	0,50	0,47	0,39	0,40	0,44
	PEQUEÑA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,41	1,58	1,55	1,43	1,52	1,60	1,80	1,90	1,73	1,77	1,77	1,88
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,71	0,63	0,64	0,70	0,66	0,62	0,56	0,53	0,58	0,57	0,57	0,53
	MICROEMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,28	2,05	1,46	2,10	1,86	2,15	4,19	1,41	1,39	3,72	2,85	2,63
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,78	0,49	0,69	0,48	0,54	0,46	0,24	0,71	0,72	0,27	0,35	0,38

7. Análisis específico: mercancías

7.2 Análisis según la especialidad del transporte: cisternas

Ratios de estructura financiera

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,12	1,17	1,19	1,24	1,23	1,27	1,26	1,21	1,28	1,38	1,43	1,43
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,75	0,67	0,70	0,77	0,84	0,93	0,86	0,82	0,87	0,97	1,02	1,03
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	5.717	9.542	13.990	14.947	15.107	17.198	17.572	14.739	18.962	27.648	32.824	31.887
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,84	1,32	1,40	1,64	2,20	2,65	2,20	2,09	2,18	2,37	2,47	2,58
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,58	0,53	0,59	0,61	0,68	0,77	0,73	0,68	0,72	0,82	0,87	0,88
CISTERNA	GRAN EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,12	1,18	1,22	1,26	1,22	1,26	1,17	1,08	1,15	1,22	1,28	1,24
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,78	0,60	0,65	0,72	0,78	0,88	0,72	0,67	0,72	0,78	0,86	0,85
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	2.621	4.785	10.568	9.523	8.168	9.122	7.063	3.501	5.857	9.891	12.396	10.188
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	2,12	1,05	1,15	1,32	1,80	2,30	1,62	1,62	1,68	1,78	2,02	2,13
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,61	0,48	0,56	0,54	0,62	0,72	0,60	0,53	0,58	0,63	0,69	0,70
	MEDIANA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,14	1,17	1,17	1,35	1,36	1,45	1,45	1,51	1,70	1,94	1,92	2,00
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,73	0,72	0,79	1,08	1,08	1,16	1,15	1,15	1,38	1,62	1,54	1,60
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	2.123	3.363	2.992	4.858	6.685	7.371	6.823	7.530	10.449	13.061	15.475	16.338
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,82	1,60	2,09	3,98	3,82	3,98	3,94	3,20	4,26	5,05	4,03	3,91
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,60	0,57	0,70	0,97	0,91	0,95	1,08	0,98	1,12	1,56	1,51	1,27
	PEQUEÑA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,10	1,17	1,08	1,04	1,02	1,02	1,30	1,36	1,19	1,27	1,28	1,27
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,70	0,74	0,76	0,55	0,64	0,72	0,97	1,01	0,78	0,87	0,87	0,89
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	999	1.286	498	403	191	271	3.391	3.658	2.602	3.893	4.122	4.554
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,42	1,75	2,42	1,14	1,66	2,23	2,99	2,84	1,93	2,22	2,14	2,29
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,47	0,58	0,55	0,43	0,52	0,63	0,80	0,90	0,73	0,77	0,77	0,88
	MICROEMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,51	1,57	0,73	1,35	1,12	2,56	3,18	1,18	1,51	3,55	2,83	3,67
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,40	1,33	0,63	1,11	0,90	1,73	2,92	0,78	1,12	3,02	2,26	3,19
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-26	109	-68	163	63	435	295	50	55	803	832	806
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	3,56	5,48	6,80	4,70	4,23	2,06	11,30	1,97	1,49	5,58	3,99	6,69
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,29	1,04	0,46	1,10	0,86	1,15	3,19	0,41	0,58	2,72	1,85	1,63

7. Análisis específico: mercancías

7.2 Análisis según la especialidad del transporte: cisternas

Ratios de endeudamiento

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	64,51	65,26	62,88	62,15	59,37	56,77	57,67	59,67	58,03	54,97	53,47	53,30
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	44,33	38,87	36,35	39,10	40,95	40,35	38,47	40,40	38,74	35,98	34,64	35,23
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	20,17	26,39	26,54	23,05	18,43	16,42	19,20	19,27	19,28	18,99	18,84	18,07
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	68,73	59,56	57,80	62,91	68,96	71,07	66,71	67,70	66,77	65,46	64,77	66,10
CISTERNA	GRAN EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	62,82	67,36	64,20	64,93	61,74	58,04	62,55	65,15	63,42	61,30	59,09	58,69
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	44,67	36,16	32,97	38,39	40,52	39,81	39,40	43,62	41,59	39,60	38,85	39,31
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	18,15	31,21	31,23	26,55	21,22	18,24	23,16	21,53	21,83	21,70	20,23	19,37
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	71,10	53,68	51,36	59,12	65,63	68,58	62,98	66,96	65,58	64,61	65,76	66,99
	MEDIANA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	62,44	63,65	58,82	50,71	52,42	51,40	48,11	50,37	47,20	39,07	39,90	44,00
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	41,78	40,95	39,13	38,33	39,96	39,19	34,92	34,87	34,81	27,00	25,00	29,68
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	20,66	22,70	19,69	12,38	12,46	12,21	13,19	15,50	12,39	12,07	14,90	14,32
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	66,91	64,33	66,53	75,59	76,23	76,25	72,59	69,23	73,76	69,12	62,65	67,45
	PEQUEÑA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	70,84	63,22	64,46	69,77	65,62	62,32	55,61	52,75	57,73	56,56	56,55	53,11
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	47,20	42,15	49,74	43,14	44,85	44,80	40,78	36,09	35,86	37,02	36,24	32,61
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	23,65	21,07	14,71	26,63	20,77	17,53	14,84	16,66	21,88	19,54	20,31	20,50
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	66,62	66,68	77,18	61,83	68,34	71,88	73,32	68,42	62,11	65,46	64,09	61,41
	MICROEMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	77,89	48,89	68,60	47,62	53,64	46,43	23,85	71,01	71,92	26,87	35,06	38,05
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	71,58	39,60	64,00	36,50	42,68	20,42	17,12	56,25	43,84	13,75	18,76	28,79
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	6,32	9,29	4,60	11,12	10,95	26,00	6,73	14,76	28,08	13,13	16,30	9,25
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	91,89	80,99	93,29	76,65	79,58	43,99	71,77	79,21	60,95	51,15	53,51	75,68

7. Análisis específico: mercancías

7.2 Análisis según la especialidad del transporte: cisternas

Ratios económicos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	0,65	2,54	0,52	1,98	2,42	2,54	0,10	1,13	3,60	5,81	5,33	4,07
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	1,75	7,31	1,39	5,23	5,96	5,85	0,24	2,80	8,58	12,90	11,46	8,71
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	0,44	1,79	0,35	1,51	1,76	1,71	0,07	0,78	2,48	4,04	4,00	3,06
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,09	3,60	0,79	2,08	2,33	2,28	0,42	1,30	3,15	5,09	5,03	3,89
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	9,84	11,16	9,29	10,91	9,47	9,01	6,68	7,70	9,71	11,13	11,37	10,14
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	9,46	10,22	7,53	9,43	8,28	7,65	5,47	6,58	8,17	9,12	9,72	9,03
		APALANCAMIENTO	0,78	1,55	0,79	1,71	1,84	1,70	0,76	1,53	1,87	1,96	1,96	2,00
CISTERNA	GRAN EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	0,98	3,60	0,05	1,67	3,63	3,59	0,12	0,16	3,36	5,89	5,10	4,02
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	2,53	11,02	0,14	4,76	9,49	8,56	0,32	0,47	9,19	15,23	12,47	9,72
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	0,60	2,53	0,03	1,22	2,47	2,13	0,08	0,10	2,11	3,60	3,35	2,59
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,24	4,23	0,42	1,71	3,13	2,71	0,35	0,40	2,66	4,52	4,19	3,25
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	10,61	12,13	9,34	11,73	10,55	9,51	7,10	7,48	10,31	10,66	10,40	9,41
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	10,89	10,53	7,94	10,01	9,43	8,19	5,83	6,36	8,62	8,77	8,93	8,40
		APALANCAMIENTO	0,88	1,83	0,51	1,48	2,15	1,90	0,70	0,89	1,87	2,27	2,21	2,21
	MEDIANA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-0,63	2,03	1,17	3,73	1,18	1,37	2,11	4,52	5,97	6,24	5,95	4,37
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-1,67	5,59	2,85	7,58	2,47	2,82	4,07	9,11	11,31	10,24	9,90	7,81
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-0,39	1,34	0,79	2,71	0,90	1,00	1,55	3,56	4,40	5,18	5,11	3,95
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	1,43	3,54	1,25	3,56	1,35	1,55	2,13	4,64	5,50	6,48	6,44	5,07
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	8,03	10,51	9,20	9,65	7,98	7,91	6,92	9,04	9,30	12,21	12,64	10,86
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	7,38	10,02	6,57	8,93	6,79	6,50	5,87	7,69	8,08	9,93	10,87	9,94
		APALANCAMIENTO	-0,14	1,30	0,89	2,13	1,29	1,29	1,55	1,85	1,91	1,48	1,57	1,86
	PEQUEÑA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,75	0,93	2,23	1,15	0,65	1,48	-2,69	-0,18	0,93	5,12	5,38	3,91
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	5,20	2,53	6,27	3,81	1,90	3,79	-6,07	-0,37	2,21	11,78	12,38	8,35
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,70	0,79	1,69	1,10	0,56	1,40	-2,26	-0,14	0,79	4,45	5,24	3,59
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	3,00	1,09	2,37	1,60	0,99	1,94	-1,98	0,52	1,25	5,71	6,71	4,62
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	11,31	9,19	9,44	9,54	7,80	8,81	4,54	6,93	8,09	11,69	13,85	11,96
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	9,42	9,03	7,56	7,75	6,17	7,35	3,36	6,17	6,61	9,50	11,56	10,17
		APALANCAMIENTO	1,69	1,50	1,80	1,73	1,31	1,65	4,57	0,71	1,37	2,01	2,04	1,80
	MICROEMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	13,55	-11,97	-9,92	-11,50	-4,70	-3,90	0,05	-8,72	-15,49	3,12	1,21	0,84
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	60,37	-23,53	-31,68	-21,98	-10,13	-7,28	0,07	-29,98	-37,13	4,27	1,86	1,36
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	7,71	-14,42	-12,88	-14,42	-5,54	-4,65	0,07	-9,01	-13,03	6,74	2,49	2,02
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	9,58	15,33	-11,43	-13,94	-5,01	-3,46	1,39	-7,83	-12,10	8,50	3,52	3,25
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	20,96	28,22	-3,38	5,96	6,12	11,30	5,54	-3,30	-2,88	14,50	9,26	7,42
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	18,56	38,69	-5,45	3,80	6,12	12,10	4,71	-2,75	-5,19	13,17	7,69	6,18
		APALANCAMIENTO	4,31	-1,32	3,48	2,10	2,39	2,91	2,90	3,02	2,70	1,29	1,19	1,19

7. Análisis específico: mercancías

7.2 Análisis según la especialidad del transporte: cisternas

Ratios operativos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	77,63	75,22	65,16	68,14	75,37	74,86	73,12	72,92	74,50	72,90	78,60	83,97
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	21,12	27,39	60,67	84,41	83,71	71,26	68,05	73,05	73,23	73,07	79,23	77,56
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,48	1,42	1,47	1,31	1,37	1,48	1,45	1,45	1,46	1,44	1,33	1,33
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,98	2,72	2,76	2,68	2,85	3,16	2,96	2,95	3,03	3,09	2,92	2,92
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,93	2,95	3,15	2,58	2,65	2,80	2,84	2,85	2,80	2,69	2,46	2,43
CISTERNA	GRAN EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	78,40	74,19	64,71	66,20	72,10	68,63	70,57	70,37	72,74	67,30	73,26	78,10
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	43,04	50,69	56,65	89,35	84,01	65,73	64,52	69,28	69,54	70,05	75,92	72,23
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,62	1,42	1,50	1,37	1,47	1,69	1,57	1,58	1,60	1,64	1,52	1,55
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,29	2,62	2,73	2,79	3,01	3,54	3,03	3,02	3,13	3,31	3,18	3,18
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	3,18	3,10	3,31	2,68	2,88	3,22	3,26	3,30	3,25	3,24	2,92	3,03
	MEDIANA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	62,11	67,57	58,96	65,34	82,66	83,17	69,84	73,32	79,76	83,59	79,70	96,15
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)		10,36	62,76	68,21	77,30	72,98	63,60	73,54	68,84	57,77	60,52	75,88
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,59	1,51	1,49	1,38	1,30	1,37	1,37	1,27	1,36	1,20	1,16	1,11
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,12	2,99	2,85	3,02	2,95	3,27	3,04	2,94	3,54	3,21	2,99	3,16
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	3,27	3,06	3,10	2,53	2,34	2,37	2,48	2,23	2,20	1,93	1,91	1,71
	PEQUEÑA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	109,76	102,68	84,29	81,86	74,14	86,77	88,97	84,58	72,17	78,82	96,64	82,52
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			81,53	94,37	97,67	95,90	89,09	88,69	96,90	111,11	133,95	100,78
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,03	1,18	1,32	1,04	1,17	1,06	1,19	1,26	1,18	1,15	1,03	1,09
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,15	2,38	2,83	1,90	2,16	1,96	2,61	2,68	2,19	2,32	2,07	2,06
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,98	2,34	2,47	2,31	2,55	2,31	2,19	2,36	2,56	2,29	2,04	2,32
	MICROEMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	63,22	158,53	136,33	108,96	71,81	103,89	89,41	79,14	112,14	341,37	284,35	397,70
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			145,62	126,63	182,22	104,77	158,13	189,83	203,75	70,95	60,53	173,91
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,76	0,83	0,77	0,80	0,85	0,84	0,69	0,97	1,19	0,46	0,48	0,42
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,14	2,17	1,56	1,70	1,65	2,70	2,67	2,60	3,19	1,91	1,69	2,14
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	3,98	1,35	1,53	1,51	1,75	1,22	0,94	1,54	1,90	0,61	0,68	0,52

7. Análisis específico: mercancías

7.3 Análisis según la especialidad del transporte: frigoríficos

- **Estructura sectorial.** Es significativo el mayor peso de las empresas pequeñas por nº de empresas (alrededor del 50%, y decreciente en el tiempo). En cambio, hay un mayor porcentaje de grandes empresas cuando se clasifica por facturación (llega a alcanzar casi el 80% al final del periodo).
- En este caso, son las grandes y medianas empresas las que presentan un mejor (tendencia creciente) comportamiento evolutivo en facturación por empresa y, también, aunque con menor intensidad las microempresas. La productividad aumenta en las grandes compañías y las microempresas y disminuye en el resto de empresas entre 2006 y 2017.
- Además, hay que resaltar que la facturación por empleado aumenta, considerablemente, a medida que aumenta el tamaño empresarial, en mayor medida que lo hacen los gastos de personal por empleado. Esto es debido, muy probablemente, a los mayores ingresos obtenidos mediante subcontratación de flota por empresas de mayor tamaño.
- **Cuentas económicas.** No existe un patrón claro de estructura de balance por tamaño, alternándose para cada dimensión empresarial periodos donde el activo fijo es superior al activo corriente y viceversa. En cualquier caso, parece no haber tensiones de liquidez a priori únicamente en las grandes empresas, pues el activo corriente supera al pasivo corriente en todos los años.
- La estructura de costes muestra que los aprovisionamientos representan el porcentaje más alto (cerca del 70%, al final del periodo, en las grandes empresas). En el resto de empresas, los gastos de personal y otros gastos de explotación van ganando peso a medida que disminuye el tamaño empresarial.
- En cuanto a la estructura de resultados empresariales, se detectan fluctuaciones e impactos negativos en los indicadores debido a la crisis económica (más intensos en las microempresas). En cualquier caso, en las grandes empresas se observa un comportamiento evolutivo muy positivo en todos los indicadores, con una clara tendencia creciente.

- **Ratios económico-financieros.** Se observan una mayor estabilidad en las grandes empresas ciertos en la liquidez a corto plazo y en la disponibilidad inmediata. En el resto de empresas existen mayores desequilibrios en términos de liquidez.
- Asimismo, existe garantía de solvencia a lo largo del periodo analizado independientemente de cual sea el tamaño empresarial.
- En cuanto a la cobertura del inmovilizado, se consiguen resultados menos satisfactorios a lo largo del periodo en las microempresas, donde existen mayores desajustes y desequilibrios.
- En cuanto a las tasas de endeudamiento, son relativamente elevadas para cualquier tamaño empresarial, aunque parece que existe una situación más estable en las medianas empresas, con porcentajes de endeudamiento un poco más bajos.
- En cuanto a los ratios económicos, se observan altibajos (fluctuaciones) en prácticamente todos los indicadores, más acusadas en las microempresas. No obstante, la situación de las grandes empresas parece más estable a lo largo del periodo, con buen comportamiento evolutivo en los indicadores de rentabilidad.
- Por otra parte, los resultados operativos indican que el periodo medio de cobro suele ser superior al de pago en las grandes empresas. Sucede lo contrario en las medianas, pequeñas y microempresas, donde el periodo medio de pago es superior al de cobro.
- En cuanto a la rotación de los activos, son las empresas grandes las que tienen una mayor eficiencia en la gestión de los activos (total, inmovilizado y circulante) para generar ventas.

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(MERCANCÍAS- FRIGORÍFICO)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GRAN EMPRESA	12,04%	13,51%	11,65%	12,40%	13,18%	14,60%	14,18%	15,07%	20,55%	20,67%	21,52%	22,08%
MEDIANA EMPRESA	35,19%	38,74%	35,92%	34,71%	35,66%	33,58%	35,46%	41,10%	32,19%	35,33%	34,81%	34,42%
PEQUEÑA EMPRESA	49,07%	42,34%	48,54%	50,41%	45,74%	46,72%	46,10%	39,04%	43,84%	42,67%	38,61%	40,91%
MICROEMPRESA	3,70%	5,41%	3,88%	2,48%	5,43%	5,11%	4,26%	4,79%	3,42%	1,33%	5,06%	2,60%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(MERCANCÍAS- FRIGORÍFICO)

GRAN EMPRESA	46,91%	52,25%	54,72%	59,61%	60,78%	63,72%	65,04%	66,27%	74,10%	74,58%	76,82%	77,49%
MEDIANA EMPRESA	36,02%	34,73%	31,01%	27,27%	27,78%	25,26%	25,01%	25,66%	17,61%	18,28%	17,28%	16,63%
PEQUEÑA EMPRESA	16,96%	12,91%	14,20%	13,07%	11,35%	10,92%	9,88%	7,98%	8,22%	7,11%	5,82%	5,83%
MICROEMPRESA	0,11%	0,12%	0,07%	0,05%	0,08%	0,10%	0,06%	0,09%	0,07%	0,03%	0,08%	0,04%

7. Análisis específico: mercancías

7.3 Análisis según la especialidad del transporte: frigoríficos

Perfil empresarial

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.284	3.660	3.635	4.192	4.327	4.723	5.077	5.727	6.440	6.660	6.700	7.372
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	20	22	23	25	24	23	23	25	28	31	33	36
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	160,56	165,62	157,64	167,57	178,33	203,67	220,13	224,77	229,22	211,52	206,11	204,63
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	31,23	32,62	35,10	34,84	32,87	33,66	33,22	32,38	32,45	31,64	32,53	34,28
FRIGORÍFICO	GRAN EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	12.797	14.150	17.075	20.160	19.958	20.614	23.284	25.188	23.224	24.034	23.921	25.878
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	64	69	86	96	90	73	74	77	79	90	92	103
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	198,76	204,87	197,59	211,03	221,18	283,94	313,59	328,67	295,72	267,91	258,69	250,31
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	32,23	34,15	38,13	38,58	32,61	35,55	34,90	34,14	33,07	32,14	33,39	34,78
	MEDIANA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.362	3.281	3.138	3.293	3.371	3.553	3.581	3.575	3.523	3.446	3.325	3.562
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	24	23	24	24	23	25	23	25	24	25	25	28
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	140,86	141,08	133,46	135,20	149,25	144,00	152,51	140,84	143,98	136,91	134,37	129,04
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	31,21	32,61	35,04	32,92	34,85	33,46	32,93	31,21	32,02	31,44	32,65	33,94
	PEQUEÑA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	1.135	1.115	1.063	1.087	1.074	1.104	1.088	1.171	1.207	1.109	1.010	1.051
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	9	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	9
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	131,92	128,44	115,29	117,36	116,27	122,67	121,30	134,30	131,60	117,70	100,34	117,40
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	29,64	28,82	28,78	29,04	30,38	29,89	29,90	30,61	31,14	29,93	28,41	32,28
	MICROEMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	101	78	65	78	63	95	76	105	135	157	108	117
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	2	2	2	2	2	2	2	2	2	3	2	2
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	44,89	52,00	37,14	39,00	36,75	47,50	45,60	52,50	75,00	62,80	50,82	78,00
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	19,20	29,28	10,00	16,17	8,52	9,31	9,04	10,83	12,08	13,30	13,52	19,17

7. Análisis específico: mercancías

7.3 Análisis según la especialidad del transporte: frigoríficos

Estructura del balance

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ACTIVO FIJO (%)	46,94	52,15	51,79	49,85	49,44	52,22	51,57	50,91	48,81	47,85	55,42	53,87
		ACTIVO CORRIENTE (%)	53,06	47,85	48,20	50,15	50,56	47,78	48,43	49,09	51,19	52,14	44,58	46,13
		PATRIMONIO NETO (%)	31,69	33,73	32,15	35,23	33,89	34,59	35,70	36,73	37,24	38,75	37,89	39,05
		PASIVO FIJO (%)	25,02	24,07	23,75	19,80	23,04	25,37	26,37	25,54	24,91	24,12	22,17	19,21
		PASIVO CORRIENTE (%)	43,29	42,25	44,10	45,08	43,16	40,12	38,15	38,15	38,18	37,40	40,31	41,73
FRIGORÍFICO	GRAN EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	46,22	53,23	48,25	47,62	49,42	52,75	48,82	47,30	42,73	39,67	46,90	44,63
		ACTIVO CORRIENTE (%)	53,78	46,77	51,75	52,38	50,58	47,25	51,17	52,70	57,27	60,33	53,10	55,37
		PATRIMONIO NETO (%)	27,21	32,51	30,16	34,72	32,84	33,00	34,96	35,59	37,29	42,85	42,40	45,40
		PASIVO FIJO (%)	29,26	23,71	23,39	16,92	23,25	27,93	23,51	20,65	20,66	20,08	19,20	15,13
		PASIVO CORRIENTE (%)	43,54	43,78	46,45	48,35	43,92	39,08	41,53	43,76	42,06	37,07	38,40	39,47
	MEDIANA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	43,56	46,95	50,48	48,79	46,99	50,10	53,41	57,68	62,31	65,30	66,13	66,92
		ACTIVO CORRIENTE (%)	56,44	53,06	49,52	51,21	53,01	49,90	46,59	42,32	37,69	34,70	33,87	33,08
		PATRIMONIO NETO (%)	43,46	39,18	38,42	40,28	37,11	39,77	39,07	39,29	37,53	32,75	26,83	23,64
		PASIVO FIJO (%)	16,97	21,75	21,09	20,56	21,94	21,44	22,53	33,61	35,09	32,33	29,60	29,39
		PASIVO CORRIENTE (%)	39,57	39,07	40,50	39,17	41,04	38,88	39,01	28,27	28,53	35,65	43,57	46,97
	PEQUEÑA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	54,36	60,24	63,08	58,39	54,65	54,29	56,50	46,18	46,47	45,15	60,41	71,29
		ACTIVO CORRIENTE (%)	45,65	39,76	36,91	41,62	45,35	45,71	43,49	53,81	53,54	54,84	39,60	28,72
		PATRIMONIO NETO (%)	22,47	23,43	27,09	27,63	30,64	30,97	33,36	34,24	35,57	30,28	42,95	39,69
		PASIVO FIJO (%)	28,68	31,68	28,98	26,94	24,56	22,48	39,32	22,91	22,08	24,65	31,44	18,32
		PASIVO CORRIENTE (%)	48,86	45,24	43,93	46,07	45,18	46,90	27,63	42,85	42,36	45,75	29,62	41,99
	MICROEMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	46,50	55,83	24,46	24,72	46,27	50,92	65,90	39,83	74,77	66,63	95,69	39,56
		ACTIVO CORRIENTE (%)	53,51	44,21	75,75	75,24	53,81	49,12	34,32	60,20	25,25	33,43	4,31	60,58
		PATRIMONIO NETO (%)	24,95	61,60	22,41	42,15	50,04	32,12	10,83	3,72	58,22	75,66	31,30	46,52
		PASIVO FIJO (%)	25,74	13,77	20,98		23,51	34,55	38,14	41,09	2,98	6,01	0,81	9,49
		PASIVO CORRIENTE (%)	49,28	24,66	56,95	57,89	26,57	33,43	51,10	54,95	38,82	18,31	67,88	45,26

7. Análisis específico: mercancías

7.3 Análisis según la especialidad del transporte: frigoríficos

Estructura de costes

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		APROVISIONAMIENTOS (%)	48,05	49,11	46,40	50,52	54,08	58,25	61,18	62,71	63,41	61,18	59,75	59,39
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,30	1,30	1,38	0,96	0,79	0,88	1,07	1,02	0,99	0,86	0,78	0,78
		GASTOS DE PERSONAL (%)	19,59	19,74	22,07	20,80	18,40	16,27	14,91	14,45	14,26	15,19	16,00	16,84
		AMORTIZACIONES (%)	6,46	6,24	5,20	5,08	4,61	4,16	4,01	3,60	3,72	3,74	3,82	3,81
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	24,61	23,61	24,94	22,64	22,11	20,43	18,83	18,22	17,62	19,03	19,66	19,18
FRIGORÍFICO	GRAN EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	59,10	59,14	58,11	60,43	65,13	69,83	71,83	74,06	72,05	69,49	67,24	67,42
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,56	1,30	1,23	0,70	0,53	0,72	0,85	0,76	0,76	0,58	0,40	0,30
		GASTOS DE PERSONAL (%)	16,50	16,70	19,40	18,37	14,86	12,35	11,01	10,41	11,27	12,21	13,16	14,09
		AMORTIZACIONES (%)	6,15	5,41	4,28	4,11	3,80	3,63	3,61	2,94	3,15	3,01	2,97	2,83
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	16,69	17,44	16,98	16,39	15,68	13,48	12,69	11,84	12,78	14,71	16,23	15,35
	MEDIANA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	43,20	40,77	36,34	39,69	41,45	41,85	45,13	42,96	41,07	40,49	38,86	34,50
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,90	1,19	1,52	1,25	1,15	1,10	1,26	1,67	1,88	1,86	1,50	1,78
		GASTOS DE PERSONAL (%)	22,18	23,28	25,93	24,44	23,12	22,83	21,35	22,23	22,33	22,88	24,32	25,70
		AMORTIZACIONES (%)	6,83	7,03	6,29	6,37	5,56	4,65	4,73	4,96	5,60	5,94	6,45	7,22
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	26,88	27,72	29,92	28,25	28,72	29,57	27,52	28,18	29,12	28,83	28,87	30,80
	PEQUEÑA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	28,67	31,39	25,01	28,59	27,61	29,18	32,20	32,41	33,94	28,10	26,84	28,34
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,48	1,55	1,64	1,50	1,27	1,31	1,97	1,08	1,18	1,10	1,23	4,02
		GASTOS DE PERSONAL (%)	22,29	22,41	23,71	24,10	25,36	23,84	24,13	22,98	23,89	26,31	28,34	26,50
		AMORTIZACIONES (%)	6,46	7,27	6,30	6,82	6,51	6,08	4,77	4,77	4,75	5,62	6,93	6,52
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	41,10	37,38	43,34	39,00	39,26	39,59	36,94	38,76	36,23	38,86	36,65	34,62
	MICROEMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	14,35	19,24	26,73	51,93	38,10	38,34	32,49	17,87	9,77	0,00	1,96	11,35
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,84	1,66	0,48	0,17	2,61	4,15	2,43	1,55	0,03	1,39	59,66	0,79
		GASTOS DE PERSONAL (%)	42,05	29,20	25,31	39,04	17,14	19,95	19,16	16,65	15,27	23,42	9,76	27,05
		AMORTIZACIONES (%)	10,13	17,07	1,55	1,90	5,75	8,97	6,23	4,27	14,14	29,15	6,31	6,46
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	32,63	32,83	45,93	6,97	36,41	28,60	39,70	59,65	60,80	46,04	22,31	54,35

7. Análisis específico: mercancías

7.3 Análisis según la especialidad del transporte: frigoríficos

Estructura de resultados empresariales

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	32,90	40,37	40,31	63,52	91,81	74,33	106,88	140,21	182,60	279,00	309,16	233,66
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	67,44	63,29	58,23	87,61	119,55	100,77	137,71	178,75	235,80	355,97	396,49	307,03
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	297,80	319,81	286,31	336,17	347,01	336,31	387,48	430,29	528,29	641,95	668,32	636,81
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	292,80	317,11	237,19	272,49	284,47	266,82	304,24	349,22	405,00	503,99	548,53	508,97
FRIGORÍFICO	GRAN EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	285,51	208,26	344,09	356,68	608,86	447,64	591,57	665,57	790,13	1.200,78	1.195,83	1.078,40
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	434,85	270,13	434,42	466,27	764,88	571,85	742,25	831,77	987,67	1.500,87	1.500,65	1.357,18
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	1.255,31	1.129,47	1.292,33	1.436,87	1.581,24	1.448,95	1.758,20	1.705,41	1.859,57	2.283,84	2.154,94	2.133,56
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	1.171,31	1.095,07	1.064,92	1.127,93	1.296,53	1.143,20	1.375,35	1.422,59	1.422,90	1.812,68	1.831,44	1.765,65
	MEDIANA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	13,68	30,90	24,12	71,76	51,29	45,57	59,26	58,74	14,85	38,01	60,83	-15,18
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	41,71	57,86	39,32	92,17	66,72	60,96	77,56	79,95	39,28	63,68	92,64	6,21
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	293,45	314,00	276,92	328,52	289,54	260,98	287,02	311,53	296,94	328,11	353,49	333,87
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	301,66	319,98	234,76	278,60	240,46	211,80	227,96	233,37	222,64	241,49	274,58	251,26
	PEQUEÑA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-12,33	-0,40	-16,50	-10,90	-12,13	-13,76	4,55	41,14	35,84	40,48	103,50	1,51
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	1,00	7,85	-12,54	-4,21	-8,64	-7,16	10,86	53,09	46,94	54,19	131,00	12,24
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	87,81	104,89	75,46	87,46	78,93	77,92	78,34	115,53	114,36	124,86	209,66	123,25
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	92,34	100,94	59,88	71,26	62,68	60,48	61,18	99,72	92,33	101,64	168,82	78,95
	MICROEMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-6,15	7,77	-11,21	-4,40	-21,51	2,10	-3,28	-5,87	-7,11	10,32	-183,84	6,84
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-1,75	19,33	-10,75	-2,33	-20,00	3,14	-2,00	-3,43	-10,60	13,00	-182,75	9,50
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	9,50	20,83	-9,25	-3,00	-13,29	14,86	4,67	3,86	13,60	56,50	12,00	17,00
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	9,50	45,00	-7,00	1,33	-14,71	10,86	2,67	0,43	14,00	51,00	-125,13	14,75

7. Análisis específico: mercancías

7.3 Análisis según la especialidad del transporte: frigoríficos

Ratios de liquidez

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,23	1,13	1,09	1,11	1,17	1,19	1,27	1,29	1,34	1,39	1,11	1,11
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,17	0,15	0,16	0,14	0,16	0,16	0,14	0,19	0,24	0,27	0,19	0,16
FRIGORÍFICO	GRAN EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,24	1,07	1,11	1,08	1,15	1,21	1,23	1,20	1,36	1,63	1,38	1,40
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,16	0,12	0,16	0,12	0,17	0,16	0,12	0,18	0,25	0,33	0,22	0,17
	MEDIANA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,43	1,36	1,22	1,31	1,29	1,28	1,19	1,50	1,32	0,97	0,78	0,70
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,24	0,23	0,18	0,20	0,16	0,17	0,14	0,21	0,23	0,18	0,15	0,13
	PEQUEÑA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,93	0,88	0,84	0,90	1,00	0,97	1,57	1,26	1,26	1,20	1,34	0,68
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,12	0,12	0,11	0,14	0,13	0,16	0,19	0,17	0,20	0,25	0,30	0,16
	MICROEMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,09	1,79	1,33	1,30	2,02	1,47	0,67	1,10	0,65	1,83	0,06	1,34
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,11	0,56	0,16	0,08	0,30	0,11	0,05	0,22	0,12	0,05	0,01	0,50

7. Análisis específico: mercancías

7.3 Análisis según la especialidad del transporte: frigoríficos

Ratios de solvencia

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,46	1,51	1,47	1,54	1,51	1,53	1,55	1,57	1,58	1,63	1,60	1,64
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,68	0,66	0,68	0,65	0,66	0,65	0,65	0,64	0,63	0,62	0,62	0,61
FRIGORÍFICO	GRAN EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,37	1,48	1,43	1,53	1,49	1,49	1,54	1,55	1,59	1,75	1,74	1,83
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,73	0,67	0,70	0,65	0,67	0,67	0,65	0,64	0,63	0,57	0,58	0,55
	MEDIANA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,77	1,64	1,62	1,67	1,59	1,66	1,62	1,62	1,57	1,47	1,37	1,31
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,57	0,61	0,62	0,60	0,63	0,60	0,62	0,62	0,64	0,68	0,73	0,76
	PEQUEÑA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,29	1,30	1,37	1,37	1,43	1,44	1,49	1,52	1,55	1,42	1,64	1,66
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,78	0,77	0,73	0,73	0,70	0,69	0,67	0,66	0,64	0,70	0,61	0,60
	MICROEMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,33	2,60	1,28		2,00	1,47	1,12	1,04	2,39	4,11	1,46	1,83
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,75	0,38	0,78		0,50	0,68	0,89	0,96	0,42	0,24	0,69	0,55

7. Análisis específico: mercancías

7.3 Análisis según la especialidad del transporte: frigoríficos

Ratios de estructura financiera

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,21	1,11	1,08	1,10	1,15	1,15	1,20	1,21	1,27	1,31	1,08	1,08
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,68	0,65	0,62	0,71	0,69	0,66	0,69	0,72	0,76	0,81	0,68	0,72
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	23.802	16.492	9.646	15.985	26.428	30.095	46.572	55.365	71.352	88.932	30.266	33.249
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,27	1,40	1,35	1,78	1,47	1,36	1,35	1,44	1,49	1,61	1,71	2,03
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,46	0,51	0,47	0,54	0,51	0,53	0,55	0,58	0,59	0,63	0,61	0,64
FRIGORÍFICO	GRAN EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,22	1,06	1,11	1,08	1,13	1,16	1,20	1,19	1,36	1,59	1,31	1,36
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,59	0,61	0,62	0,73	0,66	0,63	0,72	0,75	0,87	1,08	0,90	1,02
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	11.574	4.591	6.102	6.450	12.788	18.421	23.539	24.867	51.059	85.490	62.661	73.491
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,93	1,37	1,29	2,05	1,41	1,18	1,49	1,72	1,81	2,13	2,21	3,00
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,37	0,48	0,43	0,53	0,49	0,49	0,54	0,55	0,59	0,75	0,74	0,83
	MEDIANA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,39	1,30	1,18	1,25	1,25	1,22	1,14	1,24	1,15	0,99	0,85	0,79
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	1,00	0,83	0,76	0,83	0,79	0,79	0,73	0,68	0,60	0,50	0,41	0,35
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	13.724	13.602	6.679	11.916	13.218	12.077	9.060	25.466	14.469	-1.707	-17.838	-27.031
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	2,56	1,80	1,82	1,96	1,69	1,86	1,73	1,17	1,07	1,01	0,91	0,80
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,77	0,64	0,62	0,67	0,59	0,66	0,63	0,63	0,59	0,48	0,37	0,31
	PEQUEÑA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,94	0,91	0,89	0,92	1,00	0,98	1,28	1,24	1,24	1,20	1,17	0,81
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,41	0,39	0,43	0,47	0,56	0,57	0,59	0,74	0,77	0,67	0,71	0,56
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-1.547	-2.231	-3.204	-2.470	93	-671	14.087	4.981	5.987	4.994	6.482	-13.252
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,78	0,74	0,93	1,03	1,25	1,38	0,85	1,49	1,61	1,23	1,37	2,17
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,29	0,30	0,37	0,38	0,44	0,45	0,50	0,52	0,55	0,43	0,70	0,66
	MICROEMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,09	1,35	1,77	1,70	1,59	1,31	0,75	1,13	0,82	1,23	0,34	1,38
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,54	1,10	0,92	1,70	1,08	0,63	0,16	0,09	0,78	1,14	0,33	1,18
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	50	529	69	89	329	267	-114	51	-163	155	-21.040	41
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,97	4,47	1,07		2,13	0,93	0,28	0,09	19,54	12,59	38,51	4,90
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,33	1,60	0,29		1,00	0,47	0,12	0,04	1,39	3,11	0,46	0,85

7. Análisis específico: mercancías

7.3 Análisis según la especialidad del transporte: frigoríficos

Ratios de endeudamiento

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	68,31	66,32	67,85	64,88	66,19	65,48	64,53	63,69	63,10	61,53	62,48	60,95
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	43,29	42,25	44,10	45,08	43,16	40,12	38,15	38,15	38,18	37,40	40,31	41,73
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	25,02	24,07	23,75	19,80	23,04	25,37	26,37	25,54	24,91	24,12	22,17	19,21
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	63,37	63,70	65,00	69,48	65,19	61,26	59,13	59,90	60,52	60,79	64,52	68,48
FRIGORÍFICO	GRAN EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	72,79	67,49	69,84	65,28	67,16	67,00	65,04	64,41	62,71	57,15	57,60	54,60
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	43,54	43,78	46,45	48,35	43,92	39,08	41,53	43,76	42,06	37,07	38,40	39,47
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	29,26	23,71	23,39	16,92	23,25	27,93	23,51	20,65	20,66	20,08	19,20	15,13
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	59,81	64,87	66,51	74,07	65,39	58,32	63,85	67,94	67,06	64,87	66,66	72,30
	MEDIANA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	56,54	60,82	61,59	59,72	62,98	60,32	61,54	61,88	63,62	67,98	73,17	76,36
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	39,57	39,07	40,50	39,17	41,04	38,88	39,01	28,27	28,53	35,65	43,57	46,97
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	16,97	21,75	21,09	20,56	21,94	21,44	22,53	33,61	35,09	32,33	29,60	29,39
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	69,99	64,24	65,76	65,58	65,16	64,46	63,39	45,68	44,84	52,44	59,54	61,51
	PEQUEÑA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	77,54	76,92	72,91	73,01	69,74	69,38	66,95	65,76	64,44	70,40	61,06	60,31
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	48,86	45,24	43,93	46,07	45,18	46,90	27,63	42,85	42,36	45,75	29,62	41,99
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	28,68	31,68	28,98	26,94	24,56	22,48	39,32	22,91	22,08	24,65	31,44	18,32
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	63,02	58,82	60,26	63,10	64,79	67,60	41,26	65,16	65,73	64,98	48,51	69,62
	MICROEMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	75,02	38,43	77,93		50,08	67,98	89,25	96,04	41,80	24,32	68,70	54,74
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	49,28	24,66	56,95	57,89	26,57	33,43	51,10	54,95	38,82	18,31	67,88	45,26
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	25,74	13,77	20,98		23,51	34,55	38,14	41,09	2,98	6,01	0,81	9,49
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	65,69	64,16	73,08		53,06	49,18	57,26	57,22	92,87	75,30	98,82	82,67

7. Análisis específico: mercancías

7.3 Análisis según la especialidad del transporte: frigoríficos

Ratios económicos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,46	1,52	1,76	2,44	3,32	2,59	3,33	4,05	4,86	6,94	6,90	4,75
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	4,60	4,51	5,49	6,93	9,79	7,49	9,32	11,01	13,06	17,90	18,20	12,17
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,00	1,10	1,11	1,52	2,12	1,57	2,10	2,45	2,84	4,19	4,61	3,17
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,05	1,73	1,60	2,09	2,76	2,13	2,71	3,12	3,66	5,34	5,92	4,16
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	9,07	8,74	7,88	8,02	8,02	7,12	7,63	7,51	8,20	9,64	9,97	8,64
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	8,92	8,66	6,52	6,50	6,57	5,65	5,99	6,10	6,29	7,57	8,19	6,90
		APALANCAMIENTO	1,92	1,88	1,90	2,02	2,40	2,13	2,13	2,17	2,18	2,32	2,52	2,20
FRIGORÍFICO	GRAN EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	3,28	2,03	3,59	3,34	5,39	3,98	4,85	5,26	7,06	10,13	9,54	7,93
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	12,07	6,25	11,89	9,63	16,42	12,05	13,87	14,79	18,94	23,64	22,50	17,46
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	2,23	1,47	2,02	1,77	3,05	2,17	2,54	2,64	3,40	5,00	5,00	4,17
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	3,40	1,91	2,54	2,31	3,83	2,77	3,19	3,30	4,25	6,24	6,27	5,24
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	9,81	7,98	7,57	7,13	7,92	7,03	7,55	6,77	8,01	9,50	9,01	8,24
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	9,15	7,74	6,24	5,59	6,50	5,55	5,91	5,65	6,13	7,54	7,66	6,82
		APALANCAMIENTO	2,87	2,26	2,55	2,19	2,81	2,51	2,34	2,42	2,34	2,23	2,43	2,12
	MEDIANA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	0,64	1,37	1,21	3,05	2,14	1,91	2,48	1,94	0,44	1,12	1,82	-0,41
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	1,47	3,49	3,14	7,56	5,76	4,81	6,34	4,95	1,18	3,42	6,77	-1,75
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	0,41	0,94	0,77	2,18	1,52	1,28	1,65	1,64	0,42	1,10	1,83	-0,43
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	1,24	1,76	1,25	2,80	1,98	1,72	2,17	2,24	1,11	1,85	2,79	0,17
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	8,73	9,57	8,82	9,98	8,59	7,34	8,01	8,71	8,43	9,52	10,63	9,37
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	8,97	9,75	7,48	8,46	7,13	5,96	6,36	6,53	6,32	7,01	8,26	7,05
		APALANCAMIENTO	1,10	1,45	1,33	1,91	1,79	1,65	1,72	1,51	1,04	1,59	2,48	0,37
	PEQUEÑA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-1,36	-0,05	-1,81	-1,20	-1,35	-1,56	0,33	5,16	4,28	4,72	9,72	0,10
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-6,05	-0,20	-6,67	-4,34	-4,39	-5,05	1,00	15,07	12,04	15,58	22,63	0,24
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-1,09	-0,04	-1,55	-1,00	-1,13	-1,25	0,42	3,51	2,97	3,65	10,24	0,14
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	0,09	0,70	-1,18	-0,39	-0,80	-0,65	1,00	4,53	3,89	4,88	12,96	1,16
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	7,74	9,40	7,09	8,05	7,35	7,06	7,20	9,86	9,47	11,26	20,75	11,72
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	8,14	9,05	5,63	6,56	5,83	5,48	5,62	8,51	7,65	9,16	16,71	7,51
		APALANCAMIENTO	-1,77	1,19	-9,27	-1,35	-3,90	-2,47	1,31	2,58	2,30	2,77	2,18	0,59
	MICROEMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-2,08	1,73	-12,21	-2,57	-12,47	0,86	-2,90	-4,07	-2,94	2,00	-4,44	9,99
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-8,35	2,80	-54,49	-6,10	-24,92	2,69	-26,74	-109,43	-5,05	2,64	-14,20	21,47
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-6,09	9,86	-17,04	-5,64	-33,69	2,20	-4,29	-5,56	-5,26	6,58	-169,83	5,81
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-1,73	24,52	-16,35	-2,99	-31,32	3,29	-2,62	-3,25	-7,84	8,28	-168,82	8,07
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	9,41	26,43	-14,07	-3,85	-20,81	15,57	6,11	3,65	10,06	35,99	11,09	14,44
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	9,41	57,08	-10,65	1,71	-23,04	11,38	3,49	0,41	10,36	32,48	-115,59	12,53
		APALANCAMIENTO	22,43	-3,58	4,60	1,06	2,24	1,55	75,74	62,08	1,68	1,15	89,10	1,97

7. Análisis específico: mercancías

7.3 Análisis según la especialidad del transporte: frigoríficos

Ratios operativos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	80,61	78,75	66,10	65,87	67,65	63,13	69,36	64,55	63,63	65,25	66,80	69,53
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	28,25	32,48	75,38	82,58	80,56	62,59	57,57	55,17	56,96	56,12	61,22	56,29
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,46	1,38	1,59	1,61	1,56	1,65	1,58	1,65	1,71	1,66	1,49	1,50
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,10	2,65	3,07	3,23	3,16	3,15	3,07	3,25	3,51	3,46	2,70	2,78
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,74	2,88	3,30	3,21	3,09	3,45	3,26	3,37	3,35	3,18	3,35	3,25
FRIGORÍFICO	GRAN EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	80,26	78,93	65,90	61,82	63,25	58,56	62,87	59,62	58,83	60,97	64,08	68,28
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	58,29	58,97	68,92	70,69	69,19	50,42	45,29	45,13	49,14	43,64	50,51	47,10
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,47	1,38	1,78	1,89	1,77	1,83	1,91	1,99	2,08	2,03	1,91	1,90
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,18	2,60	3,69	3,97	3,58	3,47	3,91	4,21	4,86	5,11	4,07	4,26
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,74	2,95	3,44	3,61	3,49	3,87	3,73	3,78	3,62	3,36	3,59	3,44
	MEDIANA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	77,16	78,43	64,14	69,71	71,60	69,22	66,94	73,18	76,00	73,17	73,96	72,20
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			73,25	92,04	91,23	79,48	75,10	73,55	77,45	91,83	102,79	95,27
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,57	1,45	1,57	1,40	1,40	1,49	1,50	1,18	1,05	1,02	0,99	0,97
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,60	3,09	3,11	2,86	2,99	2,98	2,80	2,05	1,68	1,55	1,50	1,45
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,78	2,73	3,17	2,73	2,65	2,99	3,22	2,80	2,78	2,93	2,93	2,93
	PEQUEÑA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	87,19	76,77	70,95	75,16	80,53	73,66	117,81	76,59	80,08	88,81	78,92	78,72
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			105,37	122,39	124,02	106,35	108,64	96,34	96,94	123,71	98,60	94,99
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,25	1,29	1,16	1,19	1,19	1,26	0,80	1,47	1,44	1,29	0,95	0,66
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,30	2,14	1,85	2,05	2,18	2,31	1,41	3,18	3,10	2,86	1,57	0,93
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,74	3,25	3,16	2,87	2,63	2,75	1,83	2,73	2,69	2,36	2,40	2,31
	MICROEMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	340,48	312,49	102,08	394,47	213,25	271,85	129,75	171,44	92,37	305,50	248,01	30,10
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	23,44	8,34	108,07	309,28	130,90	200,80	132,88	93,63	191,49	390,08	983,35	89,63
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,34	0,18	0,72	0,46	0,37	0,39	0,67	0,73	0,56	0,30	0,03	1,72
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	0,74	0,31	2,93	1,85	0,80	0,77	1,02	1,84	0,75	0,46	0,03	4,35
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	0,64	0,40	0,95	0,61	0,69	0,80	1,97	1,22	2,22	0,91	0,61	2,84

7. Análisis específico: mercancías

7.4 Análisis según la especialidad del transporte: grupaje

- **Estructura sectorial.** Es significativo el mayor peso de las empresas pequeñas por nº de empresas (alcanzándose en algún año el 56%). En cambio, hay un mayor porcentaje de grandes empresas cuando se clasifica por facturación (llega a alcanzar casi el 60% en alguno de los años).
- En este caso, son las grandes empresas las que presentan un mejor (tendencia creciente) comportamiento evolutivo en facturación por empresa y, también, aunque con menor intensidad las microempresas. La productividad disminuye en todas las empresas, excepto en las microempresas que se mantiene estable entre 2006 y 2017.
- También, hay que señalar que la facturación por empleado aumenta, considerablemente, a medida que aumenta el tamaño empresarial, en mayor medida que lo hacen los gastos de personal por empleado. Esto es debido, muy probablemente, a los mayores ingresos obtenidos mediante subcontratación de flota por empresas de mayor tamaño.
- **Cuentas económicas.** En las microempresas el activo fijo es superior al activo corriente. En el resto de empresas, el peso del activo corriente es superior al del activo fijo. En cualquier caso, parece haber tensiones de liquidez a priori únicamente en las microempresas, pues el pasivo corriente supera al corriente corriente de forma frecuente.
- La estructura de costes muestra que los aprovisionamientos representan el porcentaje más alto en las grandes, medianas y pequeñas empresas (mayor peso a medida que aumenta el tamaño empresarial). En las microempresas son otros gastos de explotación y los gastos de personal los que tienen mayor participación.
- En cuanto a la estructura de resultados empresariales, se detectan fluctuaciones e impactos negativos en los indicadores debido a la crisis económica (más intensos en las microempresas). En cualquier caso, en las grandes empresas se observa un mejor comportamiento evolutivo en todos los indicadores, con una caída brusca en 2017. También existe una evolución positiva en los indicadores de las medianas empresas.

- **Ratios económico-financieros.** Se observa un buen comportamiento evolutivo en todas las empresas, independientemente del tamaño, tanto en liquidez a corto plazo como en disponibilidad inmediata. Para las medianas y pequeñas empresas se logra el óptimo en algún año en la ratio de liquidez a corto plazo y en las grandes y medianas se alcanza el óptimo en disponibilidad inmediata a final del periodo analizado.
- Asimismo, existe garantía de solvencia a lo largo del periodo analizado independientemente de cual sea el tamaño empresarial.
- En cuanto a la cobertura del inmovilizado, se consiguen resultados menos satisfactorios a lo largo del periodo en las microempresas, donde existen mayores desajustes y desequilibrios, principalmente en la ratio cobertura de inmovilizado (I).
- En cuanto a las tasas de endeudamiento, son relativamente elevadas en las grandes y pequeñas empresas, y muy bajas en las microempresas.
- En cuanto a los ratios económicos, se observan altibajos (fluctuaciones) en prácticamente todos los indicadores, más acusadas en las microempresas. No obstante, la situación de las grandes empresas parece más estable a lo largo del periodo.
- Por otra parte, los resultados operativos indican que el periodo medio de cobro suele ser inferior al de pago en general para las empresas. No sucede lo mismo, en concreto, en las medianas empresas donde el periodo medio de cobro es superior al de pago, frecuentemente.
- En cuanto a la rotación de los activos, son las microempresas las que tienen una menor eficiencia en la gestión de los activos (total, inmovilizado y circulante) para generar ventas.

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(MERCANCÍAS- GRUPAJE)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GRAN EMPRESA	19,05%	14,29%	19,05%	13,64%	16,67%	14,81%	13,79%	12,50%	14,71%	13,89%	9,52%	12,50%
MEDIANA EMPRESA	33,33%	42,86%	28,57%	18,18%	20,83%	11,11%	13,79%	15,63%	20,59%	25,00%	23,81%	27,50%
PEQUEÑA EMPRESA	42,86%	38,10%	47,62%	50,00%	45,83%	55,56%	55,17%	56,25%	47,06%	41,67%	47,62%	37,50%
MICROEMPRESA	4,76%	4,76%	4,76%	18,18%	16,67%	18,52%	17,24%	15,63%	17,65%	19,44%	19,05%	22,50%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(MERCANCÍAS- GRUPAJE)

GRAN EMPRESA	49,03%	39,45%	49,33%	49,92%	58,90%	60,75%	59,91%	57,23%	62,74%	59,43%	51,39%	56,72%
MEDIANA EMPRESA	35,17%	47,94%	32,91%	23,19%	21,98%	15,69%	17,60%	22,24%	21,23%	27,77%	33,53%	32,06%
PEQUEÑA EMPRESA	15,69%	12,49%	17,61%	25,97%	18,17%	22,64%	21,54%	19,93%	15,64%	12,14%	14,47%	10,35%
MICROEMPRESA	0,12%	0,12%	0,15%	0,92%	0,95%	0,92%	0,95%	0,60%	0,39%	0,66%	0,61%	0,87%

7. Análisis específico: mercancías

7.4 Análisis según la especialidad del transporte: grupaje

Perfil empresarial

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	2.968	3.271	3.206	2.275	2.690	2.561	2.532	2.552	2.740	2.789	2.367	2.726
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	17	17	16	13	15	15	16	12	13	14	14	16
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	178,59	188,71	197,44	171,99	179,83	175,50	158,59	212,67	211,73	200,01	173,80	166,22
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	28,60	32,79	38,02	34,48	34,43	32,82	27,09	33,21	33,47	33,73	32,53	34,16
GRUPAJE	GRAN EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	7.639	9.035	8.304	8.328	9.507	10.503	10.998	11.684	11.689	11.936	12.775	12.373
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	35	49	37	37	45	49	50	38	35	41	51	49
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	219,83	185,65	222,93	227,13	210,10	216,56	219,96	311,57	332,07	288,31	251,72	253,55
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	29,66	30,79	37,77	37,44	37,17	36,34	29,80	38,73	40,82	38,91	37,99	43,08
	MEDIANA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.131	3.659	3.693	2.902	2.838	3.618	3.231	3.632	2.825	3.098	3.334	3.179
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	18	15	16	16	13	12	30	14	18	20	22	24
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	169,90	243,93	238,26	178,58	215,00	310,11	109,53	252,22	154,49	154,04	148,84	133,47
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	29,30	38,26	44,40	24,90	31,33	36,59	20,52	34,21	33,91	32,77	32,12	30,30
	PEQUEÑA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	1.086	1.072	1.186	1.181	1.066	1.044	988	904	910	812	719	752
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	9	10	10	10	9	10	8	8	8	7	6	9
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	123,72	105,88	122,27	122,56	116,10	103,03	121,60	110,69	117,42	120,59	112,34	86,77
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	25,98	27,76	32,78	38,97	33,29	28,99	29,49	28,68	24,86	27,58	27,46	27,80
	MICROEMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	73	82	100	114	153	127	139	97	60	94	76	105
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	2	2	2	3	3	3	3	3	2	2	2	2
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	36,50	41,00	50,00	45,60	55,64	48,85	46,33	32,33	30,00	50,62	35,76	47,25
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	13,79	13,91	14,37	16,33	18,31	14,72	21,72	17,48	10,12	12,27	11,10	17,01

7. Análisis específico: mercancías

7.4 Análisis según la especialidad del transporte: grupaje

Estructura del balance

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ACTIVO FIJO (%)	39,20	36,98	36,84	35,52	34,44	36,37	34,14	30,48	30,09	31,86	33,00	37,88
		ACTIVO CORRIENTE (%)	60,80	63,02	63,16	64,47	65,56	63,63	65,85	69,51	69,91	68,13	67,00	62,12
		PATRIMONIO NETO (%)	32,94	31,87	34,97	31,30	34,64	33,81	34,52	36,85	36,52	37,38	37,40	42,53
		PASIVO FIJO (%)	15,76	17,88	14,64	12,30	9,89	12,11	10,97	11,40	11,04	13,23	14,21	14,84
		PASIVO CORRIENTE (%)	51,30	50,23	50,41	56,41	55,47	54,10	54,98	52,19	52,44	49,39	48,38	42,64
GRUPAJE	GRAN EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	40,74	40,04	37,56	35,73	31,45	33,92	20,31	17,52	18,47	20,19	22,58	27,11
		ACTIVO CORRIENTE (%)	59,26	59,96	62,45	64,26	68,56	66,08	79,69	82,49	81,52	79,80	77,41	72,90
		PATRIMONIO NETO (%)	33,67	33,72	33,60	25,07	30,37	30,52	32,24	32,99	31,36	30,61	32,53	42,87
		PASIVO FIJO (%)	14,64	19,24	15,08	11,04	8,87	11,56	9,69	7,76	8,63	7,27	6,48	7,55
		PASIVO CORRIENTE (%)	51,70	47,03	51,32	63,88	60,77	57,93	58,06	59,25	60,01	62,12	60,98	49,58
	MEDIANA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	29,96	29,77	31,60	25,16	28,54	12,64	34,99	28,36	37,24	39,27	39,44	44,03
		ACTIVO CORRIENTE (%)	70,04	70,23	68,41	74,85	71,45	87,39	65,00	71,62	62,77	60,74	60,56	55,97
		PATRIMONIO NETO (%)	32,65	23,71	29,91	40,43	42,80	51,19	38,32	43,97	55,52	49,88	44,90	44,70
		PASIVO FIJO (%)	10,97	15,45	14,02	9,70	7,10	0,62	5,78	4,97	6,71	13,42	19,56	19,32
		PASIVO CORRIENTE (%)	56,39	60,84	56,10	49,90	50,10	48,22	55,90	51,05	37,77	36,70	35,53	35,98
	PEQUEÑA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	42,80	41,20	38,50	40,09	42,69	48,59	48,61	46,08	45,10	48,40	38,51	45,91
		ACTIVO CORRIENTE (%)	57,20	58,80	61,50	59,89	57,31	51,41	51,36	53,90	54,90	51,57	61,49	54,09
		PATRIMONIO NETO (%)	24,89	43,45	42,76	29,42	34,42	28,91	31,62	35,40	23,48	28,58	35,30	39,71
		PASIVO FIJO (%)	29,91	21,63	14,40	15,76	13,69	18,14	16,02	18,98	21,71	32,68	17,93	20,29
		PASIVO CORRIENTE (%)	45,22	34,90	42,84	54,83	51,91	53,00	53,82	45,59	54,82	38,70	46,76	40,03
	MICROEMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	96,64	96,78	85,76	70,42	66,29	70,43	69,93	76,67	72,74	60,26	72,26	71,13
		ACTIVO CORRIENTE (%)	3,44	3,21	14,35	29,56	33,65	29,73	30,12	23,20	27,27	39,77	27,60	28,91
		PATRIMONIO NETO (%)	77,38	80,12	75,91	63,15	58,44	58,37	69,75	57,46	36,17	54,72	25,94	22,47
		PASIVO FIJO (%)	9,89	10,53	15,38	15,86	18,57	16,16	12,56	33,67	24,71	15,42	38,08	32,98
		PASIVO CORRIENTE (%)	12,75	9,31	8,73	21,04	22,90	25,48	17,64	23,95	39,04	29,85	35,88	44,55

7. Análisis específico: mercancías

7.4 Análisis según la especialidad del transporte: grupaje

Estructura de costes

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		APROVISIONAMIENTOS (%)	61,30	61,96	60,58	58,97	58,74	60,21	58,57	56,86	57,89	56,40	58,95	52,58
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,71	0,93	1,03	0,81	0,72	0,71	0,66	0,54	0,54	0,52	0,42	0,46
		GASTOS DE PERSONAL (%)	16,20	17,48	18,96	19,62	19,01	18,49	16,85	15,70	16,22	17,44	19,31	20,96
		AMORTIZACIONES (%)	3,79	3,89	3,34	4,10	3,50	2,72	2,58	1,99	2,27	2,60	3,72	3,31
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	18,00	15,74	16,08	16,49	18,03	17,86	21,34	24,91	23,08	23,04	17,58	22,70
GRUPAJE	GRAN EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	68,79	60,17	64,10	64,40	62,29	65,97	71,73	74,14	66,24	66,17	73,80	63,15
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,81	1,07	1,07	0,41	0,55	0,59	0,20	0,19	0,28	0,31	0,16	0,26
		GASTOS DE PERSONAL (%)	13,37	16,41	16,65	16,46	17,68	16,51	13,61	12,58	12,71	14,02	15,66	17,46
		AMORTIZACIONES (%)	4,04	5,10	3,62	4,15	3,88	2,71	2,19	1,23	1,10	1,14	1,94	2,07
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	12,98	17,25	14,56	14,59	15,60	14,22	12,26	11,86	19,68	18,36	8,44	17,06
	MEDIANA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	56,39	69,11	63,09	75,03	65,31	78,14	46,90	33,32	42,14	42,17	41,67	42,29
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,57	0,83	1,11	0,61	0,96	0,13	1,28	1,18	1,03	0,66	0,65	0,66
		GASTOS DE PERSONAL (%)	17,90	15,94	18,41	13,60	14,26	12,00	17,40	13,48	22,26	22,01	22,38	23,20
		AMORTIZACIONES (%)	2,35	2,05	2,10	3,43	3,19	2,47	3,49	1,84	4,80	4,55	6,66	5,19
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	22,79	12,07	15,30	7,34	16,28	7,26	30,93	50,17	29,77	30,61	28,64	28,66
	PEQUEÑA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	48,63	40,93	46,63	36,33	40,84	34,25	34,65	35,88	47,33	42,84	48,04	29,79
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,68	0,85	0,76	1,72	0,99	1,43	1,39	0,83	0,90	1,22	0,83	0,84
		GASTOS DE PERSONAL (%)	21,44	26,84	26,42	29,95	28,28	27,65	23,95	26,00	21,47	23,23	24,73	31,73
		AMORTIZACIONES (%)	5,98	6,82	4,80	4,45	2,47	2,79	2,72	4,13	3,29	4,78	3,25	4,02
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	23,26	24,57	21,39	27,55	27,42	33,87	37,30	33,16	27,00	27,93	23,15	33,61
	MICROEMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	0,00	0,00	0,00	22,65	26,93	22,28	16,60	9,34	26,41	34,54	31,53	29,63
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,98	1,02	0,71	0,52	0,53	0,47	0,27	0,51	1,87	0,05	0,65	0,99
		GASTOS DE PERSONAL (%)	28,07	26,56	25,11	40,45	36,06	31,18	44,24	45,05	28,40	23,50	25,11	31,48
		AMORTIZACIONES (%)	18,76	20,21	11,28	9,23	8,01	6,13	5,65	7,13	7,90	9,51	3,93	4,69
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	51,20	52,21	62,90	27,17	28,48	39,93	33,24	37,96	35,42	32,40	38,79	33,20

7. Análisis específico: mercancías

7.4 Análisis según la especialidad del transporte: grupaje

Estructura de resultados empresariales

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	35,57	32,84	8,87	-12,97	18,61	-5,95	24,22	68,53	107,02	125,90	90,86	84,33
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	62,38	48,95	17,43	-3,64	29,46	4,89	38,97	86,78	134,29	157,83	116,62	107,58
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	189,33	201,57	153,38	108,55	141,46	103,85	122,76	148,81	206,47	240,11	211,79	202,03
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	171,19	98,14	118,05	81,45	114,38	68,15	96,10	120,88	164,09	190,14	174,81	172,58
GRUPAJE	GRAN EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-68,87	-98,60	52,63	126,09	115,57	8,68	225,18	205,18	455,00	506,15	508,36	378,02
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-19,00	-57,33	65,75	157,67	144,50	26,75	281,50	256,50	568,80	632,80	635,50	472,80
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	336,50	498,00	459,50	535,33	561,50	369,75	537,50	412,25	717,00	798,40	902,50	728,20
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	349,25	-145,67	356,25	438,33	472,00	301,25	435,25	320,00	544,20	594,40	719,25	610,40
	MEDIANA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	147,11	89,44	19,57	5,32	-5,53	105,54	-86,29	106,65	142,50	187,00	171,77	127,68
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	180,57	110,44	32,00	18,00	9,20	141,33	-83,75	133,20	178,14	233,67	214,80	162,18
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	264,86	209,56	140,67	134,25	129,20	232,67	78,75	238,00	335,86	387,44	447,60	334,64
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	198,00	184,22	96,00	107,25	96,80	186,33	56,25	169,40	279,14	321,56	377,40	292,91
	PEQUEÑA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	1,84	25,11	-12,99	-65,14	-1,92	-33,83	11,18	49,63	23,44	19,30	9,50	13,19
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	16,00	28,38	-7,70	-60,45	3,82	-26,67	22,75	62,67	30,13	25,07	15,85	17,67
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	86,78	106,38	53,70	15,18	37,73	39,07	67,31	106,89	66,56	71,27	44,25	53,87
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	90,78	104,25	47,70	-2,09	26,73	2,40	49,63	96,33	54,75	58,80	36,40	45,40
	MICROEMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-23,83	-20,38	-11,68	7,93	8,29	-0,90	-6,42	-10,86	-1,49	4,18	-15,64	-13,28
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-22,00	-21,00	-12,00	10,00	10,25	0,20	-5,00	-8,60	-1,17	5,57	-13,63	-12,22
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	-5,00	2,00	2,00	19,50	22,00	8,20	3,60	-0,20	3,17	13,71	-9,50	-5,44
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	-5,00	6,00	1,00	17,75	19,75	8,00	5,40	1,40	4,67	13,86	-4,63	-5,78

7. Análisis específico: mercancías

7.4 Análisis según la especialidad del transporte: grupaje

Ratios de liquidez

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,19	1,25	1,25	1,14	1,18	1,18	1,20	1,33	1,33	1,38	1,38	1,46
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,14	0,20	0,18	0,21	0,19	0,18	0,19	0,25	0,25	0,26	0,24	0,30
GRUPAJE	GRAN EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,15	1,27	1,22	1,01	1,13	1,14	1,37	1,39	1,36	1,28	1,27	1,47
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,04	0,08	0,12	0,12	0,16	0,12	0,17	0,25	0,24	0,24	0,18	0,32
	MEDIANA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,24	1,15	1,22	1,50	1,43	1,81	1,16	1,40	1,66	1,66	1,70	1,56
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,33	0,25	0,19	0,41	0,24	0,33	0,17	0,23	0,33	0,30	0,36	0,30
	PEQUEÑA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,26	1,68	1,44	1,09	1,10	0,97	0,95	1,18	1,00	1,33	1,32	1,35
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,15	0,40	0,38	0,18	0,20	0,22	0,21	0,25	0,15	0,20	0,23	0,23
	MICROEMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,27	0,34	1,64	1,41	1,47	1,17	1,71	0,97	0,70	1,33	0,77	0,65
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,03	0,02	0,12	0,56	0,59	0,39	0,50	0,34	0,49	0,90	0,47	0,24

7. Análisis específico: mercancías

7.4 Análisis según la especialidad del transporte: grupaje

Ratios de solvencia

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,49	1,47	1,54	1,46	1,53	1,51	1,52	1,57	1,58	1,60	1,60	1,74
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,67	0,68	0,65	0,69	0,65	0,66	0,66	0,64	0,63	0,63	0,63	0,57
GRUPAJE	GRAN EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,51	1,51	1,51	1,33	1,44	1,44	1,48	1,49	1,46	1,44	1,48	1,75
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,66	0,66	0,66	0,75	0,70	0,69	0,68	0,67	0,69	0,69	0,67	0,57
	MEDIANA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,48	1,31	1,43	1,68	1,75	2,05	1,62	1,78	2,25	1,99	1,82	1,81
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,67	0,76	0,70	0,60	0,57	0,49	0,62	0,56	0,44	0,50	0,55	0,55
	PEQUEÑA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,33	1,77	1,75	1,42	1,52	1,41	1,43	1,55	1,31	1,40	1,55	1,66
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,75	0,57	0,57	0,71	0,66	0,71	0,70	0,65	0,77	0,71	0,65	0,60
	MICROEMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	4,42	5,04	4,15	2,71	2,41	2,40	3,31	1,74	1,57	2,21	1,35	1,29
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,23	0,20	0,24	0,37	0,41	0,42	0,30	0,58	0,64	0,45	0,74	0,78

7. Análisis específico: mercancías

7.4 Análisis según la especialidad del transporte: grupaje

Ratios de estructura financiera

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,24	1,35	1,35	1,23	1,29	1,26	1,32	1,57	1,58	1,59	1,56	1,51
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,84	0,86	0,95	0,88	1,01	0,93	1,01	1,21	1,21	1,17	1,13	1,12
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	3.623	4.771	4.424	2.505	3.722	3.479	4.095	7.049	8.654	10.914	11.836	12.712
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	2,09	1,78	2,39	2,54	3,50	2,79	3,15	3,23	3,31	2,83	2,63	2,87
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,49	0,47	0,54	0,46	0,53	0,51	0,52	0,58	0,58	0,60	0,60	0,74
GRUPAJE	GRAN EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,19	1,32	1,30	1,01	1,25	1,24	2,06	2,33	2,16	1,88	1,73	1,86
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,83	0,84	0,89	0,70	0,97	0,90	1,59	1,88	1,70	1,52	1,44	1,58
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	1.653	2.022	1.895	50	1.544	1.567	3.504	4.181	5.442	5.123	4.443	6.527
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	2,30	1,75	2,23	2,27	3,43	2,64	3,33	4,25	3,63	4,21	5,02	5,67
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,51	0,51	0,51	0,33	0,44	0,44	0,48	0,49	0,46	0,44	0,48	0,75
	MEDIANA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,46	1,32	1,39	1,99	1,75	4,10	1,26	1,73	1,67	1,61	1,63	1,45
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	1,09	0,80	0,95	1,61	1,50	4,05	1,09	1,55	1,49	1,27	1,14	1,02
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	1.381	1.444	1.311	1.893	1.606	2.038	743	1.825	3.358	4.494	5.848	5.257
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	2,98	1,54	2,13	4,17	6,02	83,22	6,63	8,84	8,27	3,72	2,30	2,31
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,48	0,31	0,43	0,68	0,75	1,05	0,62	0,78	1,25	1,00	0,82	0,81
	PEQUEÑA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,28	1,58	1,48	1,13	1,13	0,97	0,95	1,18	1,00	1,27	1,38	1,31
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,58	1,05	1,11	0,73	0,81	0,59	0,65	0,77	0,52	0,59	0,92	0,86
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	654	1.346	1.181	483	458	-170	-297	1.049	7	1.088	1.688	1.252
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,83	2,01	2,97	1,87	2,51	1,59	1,97	1,86	1,08	0,87	1,97	1,96
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,33	0,77	0,75	0,42	0,52	0,41	0,45	0,55	0,31	0,40	0,55	0,66
	MICROEMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,90	0,94	1,06	1,12	1,16	1,06	1,18	0,99	0,84	1,16	0,89	0,78
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,80	0,83	0,89	0,90	0,88	0,83	1,00	0,75	0,50	0,91	0,36	0,32
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-65	-40	37	79	114	45	144	-7	-153	208	-142	-324
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	7,83	7,61	4,93	3,98	3,15	3,61	5,55	1,71	1,46	3,55	0,68	0,68
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	3,42	4,04	3,15	1,71	1,41	1,40	2,31	1,00	0,57	1,21	0,35	0,29

7. Análisis específico: mercancías

7.4 Análisis según la especialidad del transporte: grupaje

Ratios de endeudamiento

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	67,07	68,12	65,04	68,71	65,36	66,21	65,95	63,58	63,48	62,62	62,59	57,47
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	51,30	50,23	50,41	56,41	55,47	54,10	54,98	52,19	52,44	49,39	48,38	42,64
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	15,76	17,88	14,64	12,30	9,89	12,11	10,97	11,40	11,04	13,23	14,21	14,84
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	76,50	73,74	77,50	82,10	84,86	81,71	83,36	82,08	82,61	78,87	77,30	74,19
GRUPAJE	GRAN EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	66,34	66,28	66,40	74,92	69,64	69,50	67,76	67,01	68,64	69,38	67,47	57,13
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	51,70	47,03	51,32	63,88	60,77	57,93	58,06	59,25	60,01	62,12	60,98	49,58
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	14,64	19,24	15,08	11,04	8,87	11,56	9,69	7,76	8,63	7,27	6,48	7,55
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	77,94	70,97	77,29	85,27	87,27	83,36	85,69	88,42	87,43	89,53	90,39	86,78
	MEDIANA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	67,36	76,29	70,12	59,60	57,20	48,84	61,68	56,03	44,49	50,13	55,09	55,30
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	56,39	60,84	56,10	49,90	50,10	48,22	55,90	51,05	37,77	36,70	35,53	35,98
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	10,97	15,45	14,02	9,70	7,10	0,62	5,78	4,97	6,71	13,42	19,56	19,32
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	83,72	79,75	80,01	83,73	87,58	98,74	90,63	91,13	84,91	73,22	64,49	65,07
	PEQUEÑA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	75,13	56,53	57,24	70,59	65,60	71,13	69,84	64,57	76,53	71,38	64,68	60,32
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	45,22	34,90	42,84	54,83	51,91	53,00	53,82	45,59	54,82	38,70	46,76	40,03
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	29,91	21,63	14,40	15,76	13,69	18,14	16,02	18,98	21,71	32,68	17,93	20,29
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	60,19	61,73	74,85	77,68	79,14	74,50	77,06	70,60	71,64	54,22	72,29	66,36
	MICROEMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	22,64	19,85	24,11	36,89	41,47	41,64	30,21	57,62	63,75	45,28	73,96	77,53
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	12,75	9,31	8,73	21,04	22,90	25,48	17,64	23,95	39,04	29,85	35,88	44,55
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	9,89	10,53	15,38	15,86	18,57	16,16	12,56	33,67	24,71	15,42	38,08	32,98
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	56,33	46,92	36,20	57,02	55,23	61,20	58,40	41,57	61,24	65,93	48,51	57,46

7. Análisis específico: mercancías

7.4 Análisis según la especialidad del transporte: grupaje

Ratios económicos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,96	1,85	0,54	-0,92	1,21	-0,44	1,86	5,39	7,35	7,78	6,00	5,17
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	5,95	5,80	1,54	-2,94	3,50	-1,30	5,40	14,62	20,11	20,83	16,05	12,16
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,20	1,00	0,28	-0,57	0,69	-0,23	0,96	2,69	3,91	4,51	3,84	3,09
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,10	1,50	0,54	-0,16	1,09	0,19	1,54	3,40	4,90	5,66	4,93	3,95
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	6,38	6,16	4,78	4,77	5,26	4,05	4,85	5,83	7,54	8,61	8,94	7,41
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	5,77	3,00	3,68	3,58	4,25	2,66	3,80	4,74	5,99	6,82	7,38	6,33
		APALANCAMIENTO	1,99	2,01	1,12	-0,89	1,82	0,43	2,00	2,39	2,52	2,48	2,47	2,22
GRUPAJE	GRAN EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-1,26	-1,89	1,24	2,91	2,33	0,18	5,56	4,56	8,99	8,74	7,52	6,75
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-3,74	-5,61	3,68	11,60	7,68	0,59	17,24	13,82	28,68	28,54	23,12	15,75
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-0,90	-1,09	0,63	1,51	1,22	0,08	2,05	1,76	3,89	4,24	3,98	3,06
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-0,25	-0,63	0,79	1,89	1,52	0,25	2,56	2,20	4,87	5,30	4,97	3,82
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	4,40	5,51	5,53	6,43	5,91	3,52	4,89	3,53	6,13	6,69	7,06	5,89
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	4,57	-1,61	4,29	5,26	4,96	2,87	3,96	2,74	4,66	4,98	5,63	4,93
		APALANCAMIENTO	-7,55	-7,27	1,28	3,32	2,47	1,09	2,93	2,87	3,06	3,10	2,94	2,30
	MEDIANA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	10,18	5,23	1,10	0,28	-0,37	6,09	-4,23	6,01	7,42	9,00	7,35	5,34
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	31,19	22,07	3,69	0,69	-0,86	11,89	-11,03	13,67	13,37	18,04	16,37	11,95
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	4,70	2,44	0,53	0,18	-0,19	2,92	-2,67	2,94	5,04	6,04	5,15	4,02
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	5,77	3,02	0,87	0,62	0,32	3,91	-2,59	3,67	6,30	7,54	6,44	5,10
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	8,46	5,73	3,81	4,63	4,55	6,43	2,44	6,55	11,89	12,51	13,42	10,53
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	6,32	5,03	2,60	3,70	3,41	5,15	1,74	4,66	9,88	10,38	11,32	9,21
		APALANCAMIENTO	2,90	3,51	1,72	1,35	0,58	1,91	5,11	1,77	1,59	1,87	2,05	2,10
	PEQUEÑA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	0,30	3,57	-2,05	-7,54	-0,25	-4,63	1,47	7,07	3,94	3,42	1,66	2,23
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	1,22	8,21	-4,80	-25,62	-0,72	-16,03	4,66	19,98	16,80	11,98	4,70	5,61
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	0,17	2,34	-1,10	-5,51	-0,18	-3,24	1,13	5,49	2,57	2,38	1,32	1,75
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	1,47	2,65	-0,65	-5,12	0,36	-2,55	2,30	6,93	3,31	3,08	2,20	2,35
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	7,99	9,92	4,53	1,28	3,54	3,74	6,81	11,82	7,31	8,77	6,15	7,16
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	8,35	9,72	4,02	-0,18	2,51	0,23	5,02	10,66	6,01	7,24	5,06	6,03
		APALANCAMIENTO	1,21	2,12	4,31	5,06	0,97	-9,67	1,80	2,54	3,46	2,63	2,13	1,90
	MICROEMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-3,41	-3,11	-1,73	3,42	3,13	-0,42	-2,76	-4,55	-0,69	1,39	-7,24	-5,79
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-4,41	-3,88	-2,28	5,42	5,35	-0,71	-3,96	-7,91	-1,91	2,54	-27,91	-25,76
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-32,64	-24,85	-11,68	6,91	5,39	-0,71	-4,62	-11,10	-2,45	4,42	-20,54	-12,63
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-30,14	-25,61	-12,00	8,71	6,67	0,16	-3,60	-8,79	-1,92	5,88	-17,90	-11,63
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	-6,85	2,44	2,00	16,99	14,31	6,46	2,59	-0,20	5,21	14,48	-12,48	-5,18
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	-6,85	7,32	1,00	15,47	12,85	6,30	3,88	1,43	7,67	14,63	-6,08	-5,50
		APALANCAMIENTO	1,34	1,30	1,41	1,50	1,60	0,32	1,46	1,81	1,11	2,28	4,03	4,93

7. Análisis específico: mercancías

7.4 Análisis según la especialidad del transporte: grupaje

Ratios operativos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	92,61	80,89	73,23	88,97	83,77	71,42	73,75	72,37	79,23	85,90	94,05	73,35
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	1,76	28,39	82,00	119,79	103,20	91,87	87,46	81,32	87,41	90,47	104,00	79,80
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,63	1,84	1,94	1,61	1,75	1,90	1,95	2,01	1,88	1,72	1,56	1,67
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	4,17	4,98	5,27	4,54	5,08	5,22	5,71	6,58	6,25	5,41	4,74	4,41
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,69	2,92	3,07	2,50	2,67	2,98	2,96	2,89	2,69	2,53	2,33	2,69
GRUPAJE	GRAN EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	113,12	92,03	76,13	86,28	84,44	74,60	64,36	66,86	74,01	84,50	95,26	61,79
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	3,41	65,16	88,35	123,67	104,92	88,78	74,81	78,23	87,11	99,12	110,77	77,69
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,40	1,73	1,95	1,92	1,92	2,19	2,71	2,60	2,31	2,06	1,89	2,21
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,43	4,33	5,19	5,38	6,10	6,44	13,37	14,83	12,51	10,20	8,37	8,15
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,36	2,89	3,12	2,99	2,80	3,31	3,41	3,15	2,83	2,58	2,44	3,03
	MEDIANA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	70,25	72,73	76,47	97,01	80,81	60,36	98,82	73,55	95,69	95,50	90,95	93,48
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)		4,72	71,67	103,27	81,75	64,79	92,26	71,96	82,45	71,06	81,74	69,43
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	2,17	2,14	2,08	1,53	1,89	2,09	1,58	2,05	1,47	1,49	1,43	1,33
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	7,23	7,19	6,59	6,08	6,62	16,51	4,52	7,22	3,95	3,80	3,62	3,02
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	3,10	3,05	3,05	2,04	2,64	2,39	2,44	2,86	2,35	2,46	2,36	2,38
	PEQUEÑA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	78,68	77,14	57,43	86,32	84,31	70,00	78,35	86,07	78,64	69,91	98,20	71,37
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			82,12	127,67	126,44	122,57	121,63	102,95	93,75	83,10	120,55	111,66
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,79	1,52	1,87	1,37	1,39	1,43	1,30	1,29	1,53	1,44	1,26	1,27
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	4,19	3,70	4,87	3,41	3,25	2,94	2,68	2,80	3,40	2,98	3,26	2,77
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	3,14	2,59	3,05	2,28	2,42	2,78	2,54	2,39	2,79	2,80	2,04	2,35
	MICROEMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	86,78	73,57	268,47	106,47	100,55	85,03	97,66	98,70	46,28	101,46	64,39	109,05
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			247,16	199,43	148,18	142,17	141,34	164,41	150,58	141,39	219,79	261,64
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,10	0,13	0,15	0,50	0,58	0,59	0,60	0,41	0,28	0,31	0,35	0,46
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	0,11	0,13	0,17	0,70	0,87	0,83	0,86	0,53	0,39	0,52	0,49	0,64
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	3,04	3,90	1,03	1,68	1,72	1,97	1,99	1,77	1,04	0,79	1,28	1,58

7. Análisis específico: mercancías

7.5 Análisis según la especialidad del transporte: mudanzas

- **Estructura sectorial.** Es significativo el mayor peso de las empresas pequeñas por nº de empresas en los comienzos de la serie (alcanzándose a inicios del periodo el 60%) y se revierte la situación en favor de las microempresas a medida que pasan los años. Asimismo, las microempresas representan más del 50% cuando se clasifica por facturación.
- En este caso, las empresas, independientemente del tamaño, tienen una tendencia decreciente en la facturación por empresa. La productividad disminuye en las empresas medianas y pequeñas, y aumenta en las grandes y microempresas entre 2006 y 2017.
- Además, hay que destacar que la facturación por empleado aumenta, considerablemente, a medida que aumenta el tamaño empresarial, en mayor medida que lo hacen los gastos de personal por empleado. Esto es debido, muy probablemente, a los mayores ingresos obtenidos mediante subcontratación de flota por empresas de mayor tamaño.
- **Cuentas económicas.** En las microempresas y en las pequeñas empresas el activo fijo es superior al activo corriente (salvo en los últimos 4 años en las pequeñas empresas donde tiene mayor peso el activo corriente). En el resto de empresas, el peso del activo corriente es superior al del activo fijo. En cualquier caso, parece haber tensiones de liquidez a priori únicamente en las microempresas, pues el pasivo corriente supera al corriente en todos los años.
- La estructura de costes muestra que los aprovisionamientos representan el porcentaje más alto en las grandes empresas (llegando al 60% al final del periodo) y en el resto de empresas el mayor peso recae en otros gastos de explotación y en los gastos de personal.
- En cuanto a la estructura de resultados empresariales, se detectan fluctuaciones e impactos negativos en los indicadores debido a la crisis económica (más intensos en las microempresas). En cualquier caso, en las grandes empresas se observa un mejor comportamiento evolutivo en el periodo analizado.

- **Ratios económico-financieros.** Se observan mayores dificultades para pagar a corto plazo en las microempresas. Asimismo, existe garantía de solvencia a lo largo del periodo analizado independientemente de cual sea el tamaño empresarial, si bien en las microempresas asoman ciertos riesgos de insolvencia a largo plazo.
- En cuanto a la cobertura del inmovilizado, se consiguen resultados menos satisfactorios a lo largo del periodo en las microempresas, donde existen mayores desajustes y desequilibrios financieros (se financian los medios de producción con exigible a corto plazo)
- En cuanto a las tasas de endeudamiento, destacar los elevados porcentajes obtenidos en las microempresas, lo que conlleva un alto riesgo de insolvencia para este segmento.
- En cuanto a los ratios económicos, se observan altibajos (fluctuaciones) en prácticamente todos los indicadores, más acusadas en las microempresas. No obstante, la situación de las medianas empresas es más estable a lo largo del periodo.
- Por otra parte, los resultados operativos indican que el periodo medio de cobro suele ser mayor al de pago en las grandes empresas. En cambio, en el resto de empresas el periodo medio de cobro es inferior al de pago, brecha que se amplía a medida que disminuye el tamaño empresarial.
- En cuanto a la rotación de los activos, son las grandes empresas las que tienen una mayor eficiencia en la gestión de los activos (total, inmovilizado y circulante) para generar ventas.

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(MERCANCÍAS- MUDANZA)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GRAN EMPRESA	1,98%	2,09%	1,22%	0,75%	1,41%	1,34%	1,29%	1,23%	0,82%	0,47%	0,61%	0,76%
MEDIANA EMPRESA	2,97%	3,66%	4,49%	3,01%	2,11%	2,35%	1,93%	2,15%	2,18%	3,04%	3,84%	3,62%
PEQUEÑA EMPRESA	62,87%	66,49%	58,37%	52,26%	49,30%	46,31%	39,55%	39,69%	42,78%	42,62%	43,84%	47,62%
MICROEMPRESA	32,18%	27,75%	35,92%	43,98%	47,18%	50,00%	57,23%	56,92%	54,22%	53,86%	51,72%	48,00%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(MERCANCÍAS- MUDANZA)

GRAN EMPRESA	26,24%	27,66%	20,01%	14,60%	23,41%	23,50%	25,09%	22,88%	16,76%	10,14%	11,52%	14,34%
MEDIANA EMPRESA	14,69%	15,10%	21,78%	21,16%	12,29%	13,67%	12,81%	14,04%	15,86%	22,56%	24,60%	22,87%
PEQUEÑA EMPRESA	53,89%	53,29%	52,21%	55,45%	54,95%	53,15%	50,33%	51,01%	56,13%	56,01%	53,28%	53,61%
MICROEMPRESA	5,18%	3,95%	6,00%	8,79%	9,35%	9,67%	11,77%	12,07%	11,25%	11,29%	10,59%	9,18%

7. Análisis específico: mercancías

7.5 Análisis según la especialidad del transporte: mudanzas

Perfil empresarial

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	701	797	632	499	485	482	440	439	416	426	449	493
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	9	10	8	7	7	6	6	6	6	6	6	6
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	75,40	80,29	75,98	70,30	73,74	75,80	73,22	73,89	73,51	75,42	77,36	84,58
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	24,12	24,84	25,24	25,68	25,75	26,17	25,84	24,95	24,43	24,85	25,60	26,65
MUDANZA	GRAN EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	9.297	10.530	10.337	9.692	8.075	8.446	8.599	8.170	8.544	9.231	8.540	9.293
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	67	66	70	56	52	55	61	63	59	61	60	47
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	138,25	159,55	147,67	174,63	155,29	152,87	140,39	130,72	144,00	152,58	142,33	198,78
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	28,21	31,40	31,68	39,21	36,85	37,63	38,44	36,83	37,92	38,94	37,85	37,12
	MEDIANA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.470	3.285	3.068	3.512	2.827	2.807	2.926	2.865	3.030	3.161	2.879	3.120
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	32	35	29	48	49	42	32	29	35	34	30	30
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	109,58	95,02	105,13	72,60	57,89	66,16	91,92	98,31	87,19	94,25	97,16	105,67
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	31,91	28,88	31,84	25,41	23,82	24,20	30,48	29,28	27,29	31,52	29,44	30,40
	PEQUEÑA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	601	639	565	529	541	553	560	564	546	560	545	555
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	10	10	9	8	7	7	8	8	8	7	7	7
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	61,31	65,39	62,44	66,85	72,97	74,74	66,42	69,69	72,65	74,94	74,43	76,70
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	22,90	23,51	23,58	26,07	26,41	26,91	24,79	24,38	24,79	24,54	25,52	26,80
	MICROEMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	112	113	105	99	96	93	90	93	86	89	91	94
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	3	3	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	41,84	40,19	43,38	39,94	39,10	38,92	40,45	39,73	38,81	41,35	43,06	47,09
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	18,07	17,78	19,00	19,37	18,35	18,54	18,56	17,42	16,19	16,38	17,78	18,05

7. Análisis específico: mercancías

7.5 Análisis según la especialidad del transporte: mudanzas

Estructura del balance

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ACTIVO FIJO (%)	49,04	48,81	54,18	52,59	49,59	49,54	50,11	48,18	47,17	46,45	46,77	47,57
		ACTIVO CORRIENTE (%)	50,96	50,64	45,83	47,42	50,41	50,46	49,88	51,82	52,83	53,55	53,23	52,43
		PATRIMONIO NETO (%)	40,65	40,91	40,55	40,64	40,70	39,47	39,73	41,93	42,41	42,68	42,93	43,28
		PASIVO FIJO (%)	21,49	22,70	24,17	23,46	23,67	24,38	22,46	20,35	19,67	18,73	18,24	19,60
		PASIVO CORRIENTE (%)	38,06	35,87	35,55	36,00	36,08	36,61	38,24	38,36	38,16	38,82	38,99	37,25
MUDANZA	GRAN EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	32,05	31,80	45,49	44,49	34,36	35,41	35,76	33,98	32,43	37,36	44,79	44,75
		ACTIVO CORRIENTE (%)	67,94	68,20	54,50	55,51	65,63	64,59	64,23	66,03	67,58	62,64	55,21	55,25
		PATRIMONIO NETO (%)	58,75	59,20	58,75	56,75	63,63	64,03	64,64	66,24	66,91	73,25	69,26	69,54
		PASIVO FIJO (%)	10,33	12,76	15,94	15,91	10,32	11,93	9,20	9,27	6,53	6,05	11,49	11,25
		PASIVO CORRIENTE (%)	30,92	28,05	25,30	27,33	26,05	24,04	26,16	24,50	26,57	20,70	19,25	19,21
	MEDIANA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	42,03	42,51	47,26	33,71	35,88	30,70	34,28	35,09	34,90	42,85	40,97	41,95
		ACTIVO CORRIENTE (%)	57,97	57,49	52,74	66,29	64,13	69,30	65,71	64,90	65,11	57,15	59,03	58,05
		PATRIMONIO NETO (%)	64,77	61,74	56,02	71,07	75,72	74,37	74,21	72,46	67,11	61,49	53,85	50,66
		PASIVO FIJO (%)	10,12	12,02	15,59	5,85	8,60	7,53	8,20	7,65	7,42	8,34	12,68	15,56
		PASIVO CORRIENTE (%)	25,11	26,31	28,39	23,19	17,14	19,03	17,59	19,96	25,48	30,18	33,47	33,78
	PEQUEÑA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	57,33	57,88	58,49	59,17	55,74	56,31	56,67	51,90	49,74	46,41	47,54	48,84
		ACTIVO CORRIENTE (%)	42,67	41,09	41,53	40,84	44,26	43,69	43,33	48,11	50,26	53,58	52,46	51,17
		PATRIMONIO NETO (%)	28,03	28,13	30,47	30,42	29,90	28,93	31,08	36,15	40,31	41,05	39,64	38,98
		PASIVO FIJO (%)	29,31	29,68	30,83	31,07	31,39	32,23	29,75	23,88	22,53	22,11	20,38	21,14
		PASIVO CORRIENTE (%)	42,75	41,21	39,16	38,59	39,06	39,40	39,82	41,06	37,36	37,09	40,10	39,91
	MICROEMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	60,88	60,30	68,63	68,38	61,69	61,81	59,61	61,45	61,18	56,29	55,62	54,37
		ACTIVO CORRIENTE (%)	39,20	39,72	31,38	31,62	38,33	38,20	40,38	38,51	38,84	43,70	44,38	45,60
		PATRIMONIO NETO (%)	18,02	15,35	14,23	10,72	11,40	11,21	8,06	11,19	8,05	6,08	12,11	23,23
		PASIVO FIJO (%)	27,48	34,31	26,76	31,99	28,10	28,24	27,04	31,06	31,67	28,86	26,43	27,99
		PASIVO CORRIENTE (%)	56,46	50,37	59,35	57,51	60,76	60,67	65,55	58,23	61,05	65,67	62,19	49,52

7. Análisis específico: mercancías

7.5 Análisis según la especialidad del transporte: mudanzas

Estructura de costes

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		APROVISIONAMIENTOS (%)	30,88	31,28	29,32	26,05	29,25	28,89	30,28	32,32	30,69	29,25	29,47	31,54
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,94	1,27	1,55	1,42	1,04	1,11	1,10	0,90	0,95	0,78	0,68	0,69
		GASTOS DE PERSONAL (%)	33,01	32,23	32,80	35,72	34,16	33,68	34,00	33,42	34,00	34,68	34,53	32,66
		AMORTIZACIONES (%)	6,37	6,50	6,06	6,82	5,95	5,02	4,42	3,98	3,83	3,91	4,18	4,42
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	28,79	28,72	30,27	29,98	29,61	31,29	30,20	29,39	30,53	31,38	31,14	30,70
MUDANZA	GRAN EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	52,49	52,18	48,69	50,38	52,15	52,78	50,81	51,37	52,78	49,97	46,63	60,50
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,49	0,87	1,09	0,99	0,48	0,52	0,55	0,51	0,59	0,14	0,32	0,20
		GASTOS DE PERSONAL (%)	21,53	20,98	20,67	23,59	23,70	24,46	26,54	27,58	27,10	28,18	28,02	19,72
		AMORTIZACIONES (%)	5,60	6,22	7,59	8,31	6,37	5,20	4,89	4,48	4,15	5,20	6,42	5,42
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	19,89	19,75	21,97	16,73	17,30	17,05	17,21	16,06	15,38	16,51	18,61	14,16
	MEDIANA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	32,53	36,42	34,05	30,97	32,68	28,59	33,84	34,97	22,23	27,51	34,30	36,84
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,50	0,96	1,41	0,79	0,88	1,00	0,96	0,91	0,89	0,69	0,58	0,59
		GASTOS DE PERSONAL (%)	30,89	32,46	32,43	35,89	45,37	40,27	35,80	32,40	33,73	35,87	32,45	30,55
		AMORTIZACIONES (%)	4,66	3,58	4,59	4,89	3,44	3,23	3,86	3,45	4,06	3,41	3,32	3,75
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	31,42	26,58	27,52	27,45	17,63	26,91	25,54	28,26	39,08	32,51	29,36	28,27
	PEQUEÑA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	22,25	20,88	21,72	21,13	22,68	22,53	23,71	27,94	29,63	29,09	26,63	24,72
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,23	1,54	1,74	1,66	1,24	1,33	1,33	0,98	1,01	0,85	0,70	0,79
		GASTOS DE PERSONAL (%)	38,23	37,02	36,94	37,48	35,02	34,67	35,86	34,88	35,19	34,60	35,77	35,95
		AMORTIZACIONES (%)	7,03	7,32	6,01	6,92	5,94	5,19	4,09	3,51	3,51	3,78	3,97	4,44
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	31,25	33,24	33,58	32,81	35,12	36,30	35,03	32,68	30,65	31,68	32,93	34,11
	MICROEMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	11,61	12,66	15,46	10,51	10,36	10,13	13,33	13,47	16,05	16,87	15,41	14,95
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,32	1,53	1,97	1,93	1,33	1,44	1,40	1,27	1,23	1,09	1,15	1,08
		GASTOS DE PERSONAL (%)	40,31	42,04	38,50	42,08	40,82	41,02	39,51	38,90	38,27	38,00	39,63	38,08
		AMORTIZACIONES (%)	7,85	8,07	6,25	8,18	7,66	5,80	5,31	5,34	4,52	4,38	4,73	4,43
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	38,91	35,71	37,82	37,31	39,83	41,61	40,45	41,01	39,93	39,65	39,08	41,46

7. Análisis específico: mercancías

7.5 Análisis según la especialidad del transporte: mudanzas

Estructura de resultados empresariales

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	10,97	19,40	-2,49	0,34	-2,93	-6,71	-8,21	-0,38	14,94	19,84	21,47	22,06
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	28,81	38,00	2,96	5,36	1,43	-3,15	-5,11	3,57	20,72	26,33	28,18	28,99
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	75,85	94,22	54,47	42,84	35,32	26,42	18,53	23,37	38,83	45,47	48,49	51,66
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	65,81	89,73	37,15	35,93	28,68	20,03	14,08	19,10	31,28	35,38	41,70	43,05
MUDANZA	GRAN EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	39,20	206,55	-497,13	655,70	78,12	9,70	-147,57	92,49	297,22	652,64	616,45	481,29
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	566,75	740,75	-454,00	820,00	128,75	45,25	-120,75	119,25	371,67	816,00	770,67	614,25
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	1.015,50	1.357,00	853,00	1.623,50	727,25	527,75	339,50	431,75	752,33	1.231,50	1.276,33	1.216,75
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	966,50	1.601,00	331,00	1.337,50	569,75	434,75	294,25	477,25	588,67	911,00	1.436,00	941,75
	MEDIANA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	229,75	207,17	191,00	217,03	260,18	253,34	260,12	199,93	195,03	195,09	173,36	158,07
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	262,50	236,14	242,91	279,13	332,17	320,14	327,67	249,86	251,88	244,54	216,89	199,11
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	411,50	358,86	395,73	360,38	404,67	395,86	425,50	343,86	348,13	377,62	313,79	336,89
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	321,33	299,14	301,36	354,88	322,67	312,43	339,67	277,29	293,13	292,31	253,37	265,32
	PEQUEÑA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	9,15	13,46	-2,05	-13,66	-9,23	-12,92	-13,01	-1,38	23,95	28,70	26,06	25,40
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	18,23	22,63	1,92	-10,82	-5,48	-10,25	-9,98	3,93	31,75	37,32	33,78	33,10
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	66,24	76,24	45,03	34,83	33,58	27,33	19,89	29,15	54,92	61,39	58,09	55,34
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	56,28	65,61	34,34	26,73	28,68	20,70	14,62	21,67	44,21	49,08	47,75	49,04
	MICROEMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-7,40	-5,28	-10,54	-9,04	-10,55	-13,63	-10,81	-9,27	-3,67	-2,58	-0,66	1,20
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-5,20	-4,38	-9,75	-8,06	-9,97	-13,07	-10,37	-8,51	-2,56	-1,57	0,72	2,81
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	5,83	7,04	-0,07	3,62	-0,04	-5,25	-3,33	-1,62	2,94	3,79	6,27	8,01
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	5,40	5,79	-1,33	2,80	-0,63	-5,46	-3,57	-2,37	2,16	2,40	4,53	6,08

7. Análisis específico: mercancías

7.5 Análisis según la especialidad del transporte: mudanzas

Ratios de liquidez

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,34	1,41	1,29	1,32	1,40	1,38	1,30	1,35	1,38	1,38	1,37	1,41
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,29	0,33	0,32	0,29	0,29	0,26	0,30	0,34	0,40	0,44	0,42	0,50
MUDANZA	GRAN EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	2,20	2,43	2,15	2,03	2,52	2,69	2,46	2,70	2,54	3,03	2,87	2,88
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,31	0,52	0,71	0,53	0,45	0,40	0,47	0,55	0,66	1,27	0,69	1,19
	MEDIANA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	2,31	2,18	1,86	2,86	3,74	3,64	3,74	3,25	2,56	1,89	1,76	1,72
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,39	0,58	0,26	0,43	0,46	0,40	0,54	0,61	0,59	0,30	0,44	0,61
	PEQUEÑA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,00	1,00	1,06	1,06	1,13	1,11	1,09	1,17	1,35	1,44	1,31	1,28
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,28	0,23	0,27	0,25	0,27	0,25	0,29	0,34	0,43	0,54	0,47	0,45
	MICROEMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,69	0,79	0,53	0,55	0,63	0,63	0,62	0,66	0,64	0,67	0,71	0,92
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,24	0,25	0,20	0,17	0,18	0,17	0,18	0,18	0,18	0,20	0,21	0,28

7. Análisis específico: mercancías

7.5 Análisis según la especialidad del transporte: mudanzas

Ratios de solvencia

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,68	1,71	1,67	1,68	1,67	1,64	1,65	1,70	1,73	1,74	1,75	1,76
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,60	0,59	0,60	0,59	0,60	0,61	0,61	0,59	0,58	0,58	0,57	0,57
MUDANZA	GRAN EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	2,42	2,45	2,42	2,31	2,75	2,78	2,83	2,96	3,02	3,74	3,25	3,28
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,41	0,41	0,41	0,43	0,36	0,36	0,35	0,34	0,33	0,27	0,31	0,30
	MEDIANA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	2,84	2,61	2,27	3,44	3,88	3,77	3,88	3,62	3,04	2,60	2,17	2,03
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,35	0,38	0,44	0,29	0,26	0,27	0,26	0,28	0,33	0,39	0,46	0,49
	PEQUEÑA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,39	1,41	1,43	1,44	1,42	1,40	1,44	1,54	1,67	1,69	1,65	1,64
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,72	0,71	0,70	0,70	0,70	0,72	0,70	0,65	0,60	0,59	0,60	0,61
	MICROEMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,19	1,18	1,16	1,12	1,13	1,12	1,08	1,12	1,08	1,06	1,13	1,29
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,84	0,85	0,86	0,90	0,89	0,89	0,93	0,89	0,93	0,95	0,89	0,78

7. Análisis específico: mercancías

7.5 Análisis según la especialidad del transporte: mudanzas

Ratios de estructura financiera

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,26	1,30	1,19	1,22	1,29	1,28	1,23	1,28	1,31	1,32	1,30	1,32
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,83	0,84	0,75	0,77	0,82	0,80	0,79	0,87	0,90	0,92	0,92	0,91
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	15.801	20.106	14.065	15.718	19.790	18.440	15.037	17.587	20.062	23.249	28.028	32.609
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,89	1,80	1,68	1,73	1,72	1,62	1,77	2,06	2,16	2,28	2,35	2,21
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,68	0,70	0,68	0,68	0,68	0,65	0,65	0,71	0,73	0,74	0,75	0,76
MUDANZA	GRAN EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	2,16	2,26	1,64	1,63	2,15	2,14	2,06	2,22	2,26	2,12	1,80	1,81
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	1,83	1,86	1,29	1,28	1,85	1,81	1,81	1,95	2,06	1,96	1,55	1,55
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	10.871	14.087	7.070	4.525	9.753	9.734	8.535	9.158	6.472	5.924	9.250	9.799
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	5,69	4,64	3,69	3,57	6,17	5,37	7,03	7,15	10,25	12,10	6,03	6,18
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	1,42	1,45	1,42	1,31	1,75	1,78	1,83	1,96	2,02	2,74	2,25	2,28
	MEDIANA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,78	1,73	1,52	2,28	2,31	2,64	2,40	2,28	2,14	1,63	1,62	1,58
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	1,54	1,45	1,19	2,11	2,11	2,42	2,16	2,06	1,92	1,44	1,31	1,21
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	6.605	6.832	8.159	14.027	10.097	9.834	9.467	8.725	9.255	9.474	12.127	11.300
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	6,40	5,14	3,59	12,16	8,81	9,88	9,05	9,47	9,05	7,37	4,25	3,25
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	1,84	1,61	1,27	2,45	2,94	2,80	2,88	2,62	2,04	1,60	1,17	1,03
	PEQUEÑA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,00	1,00	1,04	1,04	1,09	1,08	1,06	1,14	1,26	1,36	1,26	1,23
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,49	0,49	0,52	0,51	0,54	0,51	0,55	0,70	0,81	0,88	0,83	0,80
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-73	-108	1.628	1.608	3.876	3.043	2.318	4.547	9.553	13.602	11.748	12.617
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,96	0,95	0,99	0,98	0,95	0,90	1,04	1,51	1,79	1,86	1,94	1,84
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,39	0,40	0,44	0,44	0,42	0,40	0,45	0,56	0,67	0,69	0,66	0,64
	MICROEMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,71	0,82	0,59	0,62	0,64	0,64	0,58	0,68	0,64	0,61	0,68	0,93
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,30	0,25	0,21	0,16	0,18	0,18	0,14	0,18	0,13	0,11	0,22	0,43
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-1.603	-705	-2.793	-4.441	-3.936	-4.171	-5.283	-4.843	-5.218	-5.750	-5.098	-1.106
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,66	0,45	0,53	0,34	0,41	0,40	0,30	0,36	0,25	0,21	0,46	0,83
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,21	0,18	0,17	0,12	0,13	0,13	0,09	0,13	0,09	0,06	0,14	0,30

7. Análisis específico: mercancías

7.5 Análisis según la especialidad del transporte: mudanzas

Ratios de endeudamiento

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	59,55	58,57	59,71	59,46	59,75	60,98	60,71	58,71	57,83	57,55	57,23	56,84
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	38,06	35,87	35,55	36,00	36,08	36,61	38,24	38,36	38,16	38,82	38,99	37,25
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	21,49	22,70	24,17	23,46	23,67	24,38	22,46	20,35	19,67	18,73	18,24	19,60
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	63,92	61,24	59,53	60,55	60,39	60,03	63,00	65,34	65,98	67,46	68,12	65,53
MUDANZA	GRAN EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	41,25	40,80	41,25	43,24	36,37	35,97	35,35	33,77	33,09	26,75	30,74	30,47
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	30,92	28,05	25,30	27,33	26,05	24,04	26,16	24,50	26,57	20,70	19,25	19,21
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	10,33	12,76	15,94	15,91	10,32	11,93	9,20	9,27	6,53	6,05	11,49	11,25
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	74,96	68,74	61,35	63,21	71,62	66,84	73,98	72,55	80,28	77,37	62,62	63,07
	MEDIANA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	35,23	38,33	43,99	29,04	25,74	26,56	25,79	27,61	32,90	38,52	46,15	49,35
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	25,11	26,31	28,39	23,19	17,14	19,03	17,59	19,96	25,48	30,18	33,47	33,78
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	10,12	12,02	15,59	5,85	8,60	7,53	8,20	7,65	7,42	8,34	12,68	15,56
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	71,28	68,65	64,55	79,87	66,60	71,65	68,20	72,28	77,46	78,34	72,53	68,46
	PEQUEÑA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	72,06	70,88	70,00	69,66	70,45	71,63	69,57	64,94	59,89	59,20	60,48	61,05
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	42,75	41,21	39,16	38,59	39,06	39,40	39,82	41,06	37,36	37,09	40,10	39,91
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	29,31	29,68	30,83	31,07	31,39	32,23	29,75	23,88	22,53	22,11	20,38	21,14
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	59,33	58,14	55,95	55,40	55,45	55,01	57,24	63,23	62,38	62,65	66,30	65,37
	MICROEMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	83,94	84,68	86,11	89,50	88,86	88,91	92,59	89,28	92,71	94,53	88,62	77,51
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	56,46	50,37	59,35	57,51	60,76	60,67	65,55	58,23	61,05	65,67	62,19	49,52
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	27,48	34,31	26,76	31,99	28,10	28,24	27,04	31,06	31,67	28,86	26,43	27,99
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	67,26	59,48	68,92	64,26	68,37	68,23	70,80	65,22	65,84	69,47	70,17	63,89

7. Análisis específico: mercancías

7.5 Análisis según la especialidad del transporte: mudanzas

Ratios económicos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,81	2,72	-0,45	0,07	-0,60	-1,50	-1,98	-0,09	4,01	5,37	5,40	5,40
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	4,44	6,65	-1,10	0,16	-1,48	-3,81	-4,97	-0,22	9,46	12,58	12,58	12,47
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,56	2,43	-0,39	0,07	-0,60	-1,39	-1,86	-0,09	3,59	4,65	4,78	4,47
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	4,11	4,77	0,47	1,07	0,29	-0,65	-1,16	0,81	4,97	6,17	6,27	5,87
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	10,81	11,82	8,61	8,58	7,27	5,48	4,20	5,32	9,32	10,66	10,79	10,46
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	9,38	11,25	5,87	7,20	5,90	4,15	3,19	4,34	7,51	8,29	9,28	8,72
		APALANCAMIENTO	1,38	1,61	0,47	1,63	0,61	-4,20	7,63	1,48	2,11	2,09	2,16	2,19
MUDANZA	GRAN EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	0,53	2,36	-6,16	8,17	1,27	0,16	-2,63	1,68	5,65	9,24	7,19	7,08
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	0,91	3,98	-10,48	14,39	1,99	0,25	-4,07	2,53	8,44	12,62	10,38	10,18
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	0,42	1,96	-4,81	6,77	0,97	0,11	-1,72	1,13	3,48	7,07	7,22	5,18
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	6,10	7,03	-4,39	8,46	1,59	0,54	-1,40	1,46	4,35	8,84	9,02	6,61
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	10,92	12,89	8,25	16,75	9,01	6,25	3,95	5,28	8,81	13,34	14,94	13,09
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	10,40	15,20	3,20	13,80	7,06	5,15	3,42	5,84	6,89	9,87	16,81	10,13
		APALANCAMIENTO	0,50	0,85	-20,00	1,69	0,96	0,82	1,98	3,09	1,36	1,40	1,47	1,19
	MEDIANA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	6,86	6,62	6,27	5,33	7,26	9,06	7,93	7,21	6,68	7,22	6,94	6,45
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	10,59	10,72	11,19	7,50	9,59	12,19	10,69	9,95	9,95	11,75	12,89	12,73
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	6,62	6,31	6,22	6,18	9,20	9,02	8,89	6,98	6,43	6,17	6,02	5,07
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	7,56	7,19	7,92	7,95	11,75	11,40	11,20	8,72	8,31	7,74	7,53	6,38
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	11,86	10,92	12,90	10,26	14,31	14,10	14,54	12,00	11,49	11,95	10,90	10,80
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	9,26	9,11	9,82	10,10	11,41	11,13	11,61	9,68	9,67	9,25	8,80	8,50
		APALANCAMIENTO	1,71	1,69	1,64	2,04	1,39	1,37	1,38	1,36	1,61	1,43	1,79	1,73
	PEQUEÑA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,81	2,35	-0,42	-2,63	-1,73	-2,51	-2,42	-0,28	5,08	6,33	5,95	5,66
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	6,48	8,36	-1,39	-8,66	-5,80	-8,69	-7,78	-0,76	12,60	15,43	15,02	14,53
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,52	2,11	-0,36	-2,58	-1,70	-2,33	-2,32	-0,24	4,38	5,12	4,77	4,57
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	3,03	3,54	0,34	-2,04	-1,01	-1,85	-1,78	0,70	5,81	6,66	6,19	5,95
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	11,02	11,93	7,96	6,57	6,20	4,94	3,54	5,16	10,05	10,95	10,64	9,96
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	9,36	10,27	6,07	5,04	5,29	3,74	2,61	3,84	8,09	8,76	8,75	8,82
		APALANCAMIENTO	2,00	2,30	0,60	11,02	-44,52	13,40	8,09	1,18	2,17	2,20	2,29	2,71
	MICROEMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-5,21	-4,23	-9,29	-6,17	-8,07	-10,92	-9,18	-6,97	-3,10	-2,27	-0,59	1,05
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-28,92	-27,57	-65,31	-57,53	-70,76	-97,42	-113,94	-62,28	-38,54	-37,28	-4,90	4,52
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-6,55	-4,65	-9,98	-9,06	-10,95	-14,61	-11,93	-9,94	-4,24	-2,88	-0,72	1,27
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-4,60	-3,86	-9,23	-8,08	-10,35	-14,01	-11,44	-9,13	-2,97	-1,76	0,78	2,98
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	5,16	6,20	-0,06	3,63	-0,05	-5,63	-3,68	-1,73	3,41	4,23	6,81	8,49
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	4,78	5,10	-1,26	2,81	-0,65	-5,85	-3,94	-2,54	2,49	2,68	4,92	6,44
		APALANCAMIENTO	9,80	11,75	9,12	13,20	10,26	10,12	14,42	10,56	24,25	89,42	3,27	3,18

7. Análisis específico: mercancías

7.5 Análisis según la especialidad del transporte: mudanzas

Ratios operativos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	74,79	80,09	64,59	73,96	77,00	73,73	70,30	71,57	70,83	65,78	71,07	67,93
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	13,02	16,32	102,08	124,16	119,77	105,06	112,22	111,58	109,54	111,62	116,29	102,10
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,15	1,12	1,13	0,96	1,00	1,08	1,06	1,09	1,12	1,15	1,13	1,21
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,35	2,29	2,09	1,83	2,01	2,18	2,12	2,27	2,37	2,48	2,42	2,54
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,27	2,21	2,47	2,03	1,98	2,14	2,13	2,11	2,12	2,15	2,12	2,30
MUDANZA	GRAN EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	89,19	95,81	66,16	80,14	78,39	70,69	67,65	67,17	68,94	43,69	73,15	52,33
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	41,81	43,60	49,86	57,51	61,55	50,85	50,34	50,55	52,28	44,62	49,67	34,62
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,27	1,20	1,28	1,21	1,31	1,41	1,53	1,48	1,62	1,31	1,00	1,37
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,95	3,78	2,82	2,71	3,82	3,97	4,29	4,36	5,01	3,50	2,22	3,06
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,86	1,76	2,35	2,17	2,00	2,18	2,39	2,24	2,40	2,09	1,80	2,47
	MEDIANA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	74,76	72,27	74,55	71,81	67,35	70,58	58,20	63,52	67,07	65,30	72,91	77,62
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)		14,12	112,28	108,03	112,71	91,23	91,12	73,01	85,96	97,94	110,88	89,11
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,04	1,05	1,01	0,86	0,79	1,00	0,89	1,03	1,04	1,17	1,15	1,27
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,46	2,47	2,13	2,56	2,20	3,27	2,60	2,94	2,97	2,73	2,81	3,03
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,79	1,83	1,91	1,30	1,23	1,45	1,36	1,59	1,59	2,05	1,95	2,19
	PEQUEÑA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	67,51	74,96	61,44	74,33	79,00	74,12	72,11	72,12	71,36	67,70	69,41	67,64
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			119,88	132,13	132,42	118,95	124,87	124,99	111,01	106,76	116,19	118,48
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,19	1,12	1,17	1,02	1,02	1,08	1,04	1,13	1,16	1,24	1,25	1,24
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,08	1,93	2,00	1,73	1,83	1,91	1,84	2,18	2,33	2,67	2,62	2,54
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,79	2,72	2,82	2,50	2,30	2,47	2,41	2,35	2,31	2,31	2,38	2,42
	MICROEMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	77,59	69,17	50,68	66,54	74,46	83,44	81,35	86,93	76,34	77,02	72,92	69,79
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			133,59	242,33	226,24	198,26	228,61	227,99	226,71	223,05	209,96	172,40
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,80	0,91	0,93	0,68	0,74	0,75	0,77	0,70	0,73	0,79	0,82	0,83
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,31	1,51	1,36	1,00	1,19	1,21	1,29	1,14	1,20	1,40	1,48	1,52
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,03	2,29	2,97	2,15	1,92	1,96	1,91	1,82	1,88	1,80	1,85	1,81

7. Análisis específico: mercancías

7.6 Análisis según la especialidad del transporte: carga general

- **Estructura sectorial.** Es significativo el mayor peso de las empresas pequeñas y medianas por nº de empresas (en torno al 70% entre ambas). Asimismo, las grandes empresas representan más del 70% en algunos años cuando se clasifica por facturación.
- En este caso, las grandes, medianas y pequeñas empresas tienen una tendencia creciente en la facturación por empresa. La productividad en las grandes empresas aumenta y disminuye en el resto de empresas entre 2006 y 2017.
- También, hay que resaltar que la facturación por empleado aumenta, considerablemente, a medida que aumenta el tamaño empresarial, en mayor medida que lo hacen los gastos de personal por empleado. Esto es debido, muy probablemente, a los mayores ingresos obtenidos mediante subcontratación de flota por empresas de mayor tamaño.
- **Cuentas económicas.** En las grandes y en las medianas empresas el activo fijo es inferior al activo corriente. En el resto de empresas, se alternan periodos de mayor peso del activo corriente y viceversa. En estos casos, parece haber tensiones de liquidez a priori.
- La estructura de costes muestra que los aprovisionamientos representan el porcentaje más alto en las grandes, medianas y pequeñas empresas (llegando a más del 70% en las grandes empresas), aumentando la participación de otros gastos de explotación y gastos de personal a medida que disminuye el tamaño empresarial.
- En cuanto a la estructura de resultados empresariales, hay que destacar la existencia de fluctuaciones e impactos negativos en los indicadores debido a la crisis económica (más intensos en las microempresas). En cualquier caso, en las grandes, medianas y pequeñas empresas se observa una tendencia creciente en el periodo analizado, en todos los indicadores.

- **Ratios económico-financieros.** Se observan mejores resultados de liquidez a corto plazo en las medianas empresas y en varios años se acercan al valor óptimo (mayor que 1,5 y menor que 2). En cuanto a la disponibilidad inmediata, de nuevo, es en las medianas empresas donde se alcanzan más frecuentemente garantías de liquidez inmediata.
- Asimismo, existe garantía de solvencia a lo largo del periodo analizado independientemente de cual sea el tamaño empresarial.
- En cuanto a la cobertura del inmovilizado, se consiguen resultados más satisfactorios a lo largo del periodo en las grandes y medianas empresas, donde existen menores desajustes y desequilibrios financieros.
- En cuanto a las tasas de endeudamiento, destacar los elevados porcentajes obtenidos en las empresas en general. Únicamente, se obtienen ratios óptimos en algunos años para las medianas y pequeñas empresas.
- En cuanto a los ratios económicos, se observan altibajos (fluctuaciones) en prácticamente todos los indicadores, de mayor intensidad en las microempresas. Es de destacar la evolución positiva de las rentabilidades en las pequeñas empresas, principalmente en los cuatro últimos años.
- Por otra parte, los resultados operativos indican que el periodo medio de cobro suele ser mayor al de pago en las grandes empresas. En cambio, en el resto de empresas el periodo medio de cobro es inferior al de pago (en las medianas empresas hay años que sucede lo contrario), brecha que se amplía a medida que disminuye el tamaño empresarial.
- En cuanto a la rotación de los activos, son las grandes empresas las que tienen una mayor eficiencia en la gestión de los activos (total, inmovilizado y circulante) para generar ventas.

7. Análisis específico: mercancías

7.6 Análisis según la especialidad del transporte: carga general

Perfil sectorial

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(MERCANCÍAS- CARGA GENERAL)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GRAN EMPRESA	31,25%	27,42%	25,00%	20,83%	21,79%	22,50%	25,00%	25,84%	26,97%	28,57%	25,29%	25,58%
MEDIANA EMPRESA	29,69%	40,32%	37,50%	37,50%	34,62%	35,00%	32,14%	33,71%	33,71%	32,97%	37,93%	41,86%
PEQUEÑA EMPRESA	39,06%	30,65%	34,38%	36,11%	39,74%	40,00%	42,86%	39,33%	39,33%	38,46%	36,78%	31,40%
MICROEMPRESA		1,61%	3,13%	5,56%	3,85%	2,50%		1,12%				1,16%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(MERCANCÍAS- CARGA GENERAL)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GRAN EMPRESA	72,23%	63,44%	65,20%	59,82%	63,47%	67,06%	72,15%	73,65%	72,72%	75,52%	73,01%	73,99%
MEDIANA EMPRESA	20,59%	30,75%	27,45%	31,73%	27,39%	24,28%	19,64%	19,12%	19,88%	17,28%	20,26%	20,51%
PEQUEÑA EMPRESA	7,17%	5,78%	7,33%	8,33%	9,05%	8,59%	8,21%	7,20%	7,40%	7,20%	6,73%	5,48%
MICROEMPRESA		0,03%	0,02%	0,12%	0,10%	0,06%		0,03%				0,02%

7. Análisis específico: mercancías

7.6 Análisis según la especialidad del transporte: carga general

Perfil empresarial

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	4.790	4.880	5.018	4.369	4.687	5.154	5.880	6.356	6.631	7.132	7.105	7.485
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	24	24	23	22	21	23	23	25	29	32	32	32
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	196,14	203,06	222,87	202,82	225,81	220,61	254,47	251,19	229,54	224,34	223,96	230,97
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	27,07	30,00	31,37	31,47	31,88	30,93	31,23	30,09	32,71	30,71	32,11	32,29
CARGA GENERAL	GRAN EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	11.073	11.290	13.089	12.545	13.649	15.362	16.972	18.115	17.883	18.853	20.514	21.648
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	49	49	51	50	48	59	54	62	72	76	73	80
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	223,92	231,52	255,08	251,23	286,46	262,10	314,02	292,79	248,81	247,69	279,79	271,84
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	28,00	32,69	33,24	32,42	33,23	31,49	33,51	30,97	33,11	30,27	34,71	33,02
	MEDIANA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.322	3.721	3.673	3.696	3.708	3.576	3.592	3.604	3.911	3.739	3.794	3.666
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	19	21	18	22	22	20	19	18	18	19	24	21
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	176,80	178,89	200,35	167,72	169,69	179,44	187,59	204,39	221,80	192,73	157,29	177,15
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	26,01	26,04	29,37	31,99	32,19	32,05	27,98	28,57	33,53	32,70	28,36	31,12
	PEQUEÑA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	879	919	1.069	1.008	1.067	1.107	1.126	1.164	1.247	1.334	1.299	1.307
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	9	7	8	8	7	8	8	8	9	9	11	11
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	101,27	124,72	132,87	131,04	154,57	141,13	140,26	137,17	137,68	140,63	118,43	122,96
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	24,57	29,00	28,08	27,07	26,37	26,35	28,07	28,84	29,15	29,85	28,71	30,97
	MICROEMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)		105	34	95	120	131		182				147
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)		1	2	2	2	3		3				3
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)		105,00	22,67	54,29	72,00	52,40		60,67				49,00
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)		0,00	7,17	12,91	10,83	19,72		5,30				23,13

7. Análisis específico: mercancías

7.6 Análisis según la especialidad del transporte: carga general

Estructura del balance

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ACTIVO FIJO (%)	40,96	44,99	46,37	41,78	40,62	41,54	41,51	40,51	41,49	40,38	39,42	38,94
		ACTIVO CORRIENTE (%)	59,04	55,01	53,63	58,22	59,38	58,46	58,49	59,49	58,51	59,62	60,58	61,06
		PATRIMONIO NETO (%)	33,66	36,54	33,82	36,40	35,42	37,02	37,01	33,46	32,63	35,32	39,56	42,18
		PASIVO FIJO (%)	15,23	17,73	21,68	17,52	16,69	14,93	15,66	16,52	19,07	17,24	14,92	14,74
		PASIVO CORRIENTE (%)	51,12	45,74	44,50	46,12	47,93	48,13	47,35	50,01	48,30	47,45	45,52	43,10
CARGA GENERAL	GRAN EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	37,65	42,47	42,55	38,68	37,47	38,74	39,31	38,66	40,55	38,85	37,14	36,24
		ACTIVO CORRIENTE (%)	62,36	57,53	57,45	61,31	62,54	61,26	60,69	61,34	59,45	61,15	62,86	63,75
		PATRIMONIO NETO (%)	35,04	39,72	36,33	37,13	35,93	34,12	33,96	30,83	28,68	31,65	37,06	39,02
		PASIVO FIJO (%)	11,83	13,76	16,71	13,30	13,50	10,57	12,16	14,00	18,76	16,56	13,48	13,89
		PASIVO CORRIENTE (%)	53,13	46,54	46,96	49,57	50,57	55,31	53,89	55,17	52,57	51,79	49,46	47,09
	MEDIANA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	46,60	44,71	52,15	42,21	44,74	42,89	46,02	42,49	41,61	40,64	43,21	42,98
		ACTIVO CORRIENTE (%)	53,41	55,30	47,85	57,79	55,26	57,11	53,98	57,51	58,40	59,36	56,79	57,02
		PATRIMONIO NETO (%)	34,64	37,04	34,18	38,14	40,79	44,73	41,39	36,18	39,72	46,69	47,28	50,08
		PASIVO FIJO (%)	19,41	17,13	28,11	19,14	19,92	19,64	22,74	22,10	19,96	17,67	16,67	16,40
		PASIVO CORRIENTE (%)	45,96	45,84	37,71	42,72	39,29	35,78	35,88	41,72	40,32	35,63	36,06	33,55
	PEQUEÑA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	50,36	61,25	50,34	53,61	45,87	52,25	44,68	43,44	46,79	50,96	47,64	49,41
		ACTIVO CORRIENTE (%)	49,65	38,73	49,67	46,39	54,13	47,76	55,32	56,56	53,22	49,03	52,37	50,60
		PATRIMONIO NETO (%)	24,02	15,55	16,52	28,01	17,83	34,49	44,49	43,02	44,16	38,62	38,19	45,33
		PASIVO FIJO (%)	27,65	43,76	30,61	30,22	24,30	25,84	20,89	19,57	19,45	21,23	22,03	16,97
		PASIVO CORRIENTE (%)	48,36	40,66	52,93	41,77	57,87	39,93	34,74	37,41	36,40	40,15	39,79	37,70
	MICROEMPRESA	ACTIVO FIJO (%)		70,21	79,76	49,45	31,78	2,45		93,61				61,81
		ACTIVO CORRIENTE (%)		29,90	20,30	50,27	68,35	97,45		6,39				38,35
		PATRIMONIO NETO (%)		10,77	31,24	36,89	40,04	41,84		39,57				64,01
		PASIVO FIJO (%)		56,86	64,36	46,77	27,73	1,27		35,85				14,29
		PASIVO CORRIENTE (%)		32,35	4,95	36,29	53,22	57,96		24,59				21,80

7. Análisis específico: mercancías

7.6 Análisis según la especialidad del transporte: carga general

Estructura de costes

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		APROVISIONAMIENTOS (%)	66,12	64,33	65,24	63,34	65,92	68,24	70,26	71,26	66,43	67,63	65,95	66,79
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,62	0,85	1,09	0,96	0,65	0,74	0,78	0,74	0,86	0,72	0,59	0,44
		GASTOS DE PERSONAL (%)	13,86	15,00	14,11	15,57	14,09	14,01	12,18	11,90	14,35	13,94	14,63	14,15
		AMORTIZACIONES (%)	3,36	3,64	3,15	3,70	3,24	2,52	2,29	2,18	2,52	2,72	3,03	3,00
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	16,03	16,17	16,41	16,44	16,10	14,49	14,49	13,93	15,83	14,99	15,80	15,62
CARGA GENERAL	GRAN EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	70,30	67,54	69,34	70,08	71,51	74,32	74,52	75,39	69,42	71,31	71,09	71,50
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,52	0,69	0,84	0,68	0,52	0,58	0,68	0,70	0,84	0,68	0,55	0,38
		GASTOS DE PERSONAL (%)	12,55	14,26	13,07	13,00	11,63	11,96	10,68	10,57	13,39	12,39	12,64	12,24
		AMORTIZACIONES (%)	2,94	3,20	2,45	2,83	2,61	2,13	2,03	2,01	2,41	2,57	2,71	2,60
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	13,69	14,31	14,30	13,41	13,73	11,02	12,08	11,32	13,94	13,05	13,01	13,27
	MEDIANA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	61,61	63,64	61,92	55,33	57,07	58,03	63,71	64,97	61,80	60,26	55,82	56,90
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,63	0,84	1,36	1,19	0,66	0,84	0,82	0,58	0,78	0,64	0,60	0,53
		GASTOS DE PERSONAL (%)	15,03	14,95	14,76	19,06	19,08	18,08	14,43	13,65	15,31	17,52	18,42	18,04
		AMORTIZACIONES (%)	3,85	3,63	3,99	4,65	4,30	3,05	2,46	2,04	2,63	3,00	3,78	4,02
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	18,88	16,94	17,97	19,78	18,89	19,99	18,58	18,76	19,48	18,58	21,38	20,51
	PEQUEÑA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	37,93	32,99	41,92	46,55	54,26	49,77	49,52	46,69	49,41	46,15	40,29	39,70
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,59	2,69	2,28	2,05	1,51	1,65	1,50	1,41	1,30	1,33	0,99	0,93
		GASTOS DE PERSONAL (%)	23,30	23,55	20,74	20,41	16,11	18,50	19,56	20,67	21,23	21,82	24,99	25,53
		AMORTIZACIONES (%)	6,16	8,40	6,04	6,06	4,44	4,11	4,11	4,00	3,39	3,70	4,27	4,60
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	31,02	32,37	29,02	24,93	23,68	25,96	25,32	27,22	24,66	27,00	29,45	29,24
	MICROEMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)		0,00	4,61	32,10	48,04	7,18		38,49				0,00
		GASTOS FINANCIEROS (%)		7,48	3,34	1,98	0,80	0,61		17,38				0,42
		GASTOS DE PERSONAL (%)		0,00	28,30	20,07	16,23	35,42		5,96				42,67
		AMORTIZACIONES (%)		43,43	20,32	10,45	6,01	1,63		25,92				16,04
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)		49,09	43,43	35,40	28,92	55,16		12,26				40,87

7. Análisis específico: mercancías

7.6 Análisis según la especialidad del transporte: carga general

Estructura de resultados empresariales

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	66,90	112,46	93,85	54,11	59,08	72,30	83,08	96,45	151,67	234,29	217,41	198,44
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	117,08	159,00	121,72	73,40	78,21	93,93	108,70	123,03	191,81	293,14	273,46	250,57
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	300,30	365,89	328,08	271,04	254,91	256,59	284,64	301,25	395,73	518,78	519,83	475,62
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	254,64	320,50	248,30	210,76	207,29	200,71	214,86	229,39	308,20	413,23	420,82	417,52
CARGA GENERAL	GRAN EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	212,20	310,08	285,46	212,18	212,41	199,90	266,44	293,81	410,68	598,82	625,06	480,82
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	308,65	401,59	362,44	268,80	265,53	256,28	336,90	367,30	517,67	749,04	782,50	604,32
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	670,30	816,59	771,94	694,60	672,59	652,06	783,43	830,13	1.032,67	1.298,46	1.410,14	1.211,36
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	577,25	718,76	586,00	545,60	547,06	518,89	588,29	633,26	803,08	1.041,92	1.140,32	1.026,82
	MEDIANA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	54,56	71,07	68,27	23,16	49,49	70,47	64,55	59,70	88,83	134,14	107,21	117,27
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	79,21	107,24	88,54	39,52	67,70	91,32	85,04	77,60	113,50	167,83	136,91	149,64
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	223,79	260,80	282,21	250,11	244,30	220,39	203,11	176,97	244,50	300,23	303,64	297,61
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	177,63	229,28	219,63	194,96	205,44	178,64	157,89	134,60	189,73	237,90	249,00	263,94
	PEQUEÑA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-39,97	-4,43	-8,54	5,62	-11,60	6,90	-9,98	3,41	27,94	49,34	50,80	83,84
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-7,40	18,21	-5,59	9,35	-8,71	11,00	-6,67	7,37	35,49	61,89	64,31	106,07
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	62,44	117,58	84,82	90,15	58,13	81,91	54,83	67,94	88,60	126,91	130,69	129,96
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	55,08	98,89	56,36	66,88	41,42	53,34	39,75	51,63	70,40	96,49	103,34	140,26
	MICROEMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)		8,52	-5,60	-14,54	6,79	-4,01		-84,05				2,41
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)		4,00	-5,50	-14,25	9,33	-4,00		-84,00				3,00
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)		49,00	3,50	-0,25	17,00	-1,00		31,00				30,00
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)		41,00	2,00	-3,00	12,67	4,00		6,00				28,00

7. Análisis específico: mercancías

7.6 Análisis según la especialidad del transporte: carga general

Ratios de liquidez

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,16	1,20	1,21	1,26	1,24	1,21	1,24	1,19	1,21	1,26	1,33	1,42
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,18	0,19	0,18	0,17	0,16	0,16	0,13	0,13	0,15	0,19	0,25	0,26
CARGA GENERAL	GRAN EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,17	1,24	1,22	1,24	1,24	1,11	1,13	1,11	1,13	1,18	1,27	1,35
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,19	0,21	0,18	0,16	0,13	0,12	0,11	0,11	0,12	0,17	0,23	0,23
	MEDIANA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,16	1,21	1,27	1,35	1,41	1,60	1,50	1,38	1,45	1,67	1,58	1,70
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,18	0,17	0,22	0,18	0,24	0,29	0,17	0,16	0,22	0,30	0,31	0,37
	PEQUEÑA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,03	0,95	0,94	1,11	0,94	1,20	1,59	1,51	1,46	1,22	1,32	1,34
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,15	0,11	0,11	0,15	0,14	0,17	0,23	0,19	0,23	0,23	0,28	0,27
	MICROEMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO		0,92	4,10	1,39	1,28	1,68		0,26				1,76
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA		0,23	2,60	0,10	0,05	0,05		0,01				0,95

7. Análisis específico: mercancías

7.6 Análisis según la especialidad del transporte: carga general

Ratios de solvencia

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
CARGA GENERAL	TOTAL	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,51	1,58	1,51	1,57	1,55	1,59	1,59	1,50	1,48	1,55	1,65	1,73
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,66	0,63	0,66	0,64	0,65	0,63	0,63	0,67	0,67	0,65	0,60	0,58
	GRAN EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,54	1,66	1,57	1,59	1,56	1,52	1,51	1,45	1,40	1,46	1,59	1,64
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,65	0,60	0,64	0,63	0,64	0,66	0,66	0,69	0,71	0,68	0,63	0,61
	MEDIANA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,53	1,59	1,52	1,62	1,69	1,80	1,71	1,57	1,66	1,88	1,90	2,00
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,65	0,63	0,66	0,62	0,59	0,55	0,59	0,64	0,60	0,53	0,53	0,50
	PEQUEÑA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,32	1,18	1,20	1,39	1,22	1,52	1,80	1,75	1,79	1,63	1,62	1,83
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,76	0,84	0,84	0,72	0,82	0,66	0,56	0,57	0,56	0,61	0,62	0,55
	MICROEMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL		1,12	1,44	1,20	1,24	1,69		1,65				2,77
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO		0,89	0,69	0,83	0,81	0,59		0,60				0,36

7. Análisis específico: mercancías

7.6 Análisis según la especialidad del transporte: carga general

Ratios de estructura financiera

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,19	1,21	1,20	1,29	1,28	1,25	1,27	1,23	1,25	1,30	1,38	1,46
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,82	0,81	0,73	0,87	0,87	0,89	0,89	0,83	0,79	0,87	1,00	1,08
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	13.527	16.363	15.872	24.060	25.079	23.864	30.345	30.446	35.337	46.815	57.662	71.456
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	2,21	2,06	1,56	2,08	2,12	2,48	2,36	2,03	1,71	2,05	2,65	2,86
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,51	0,58	0,51	0,57	0,55	0,59	0,59	0,50	0,48	0,55	0,65	0,73
CARGA GENERAL	GRAN EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,24	1,26	1,25	1,30	1,32	1,15	1,17	1,16	1,17	1,24	1,36	1,46
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,93	0,94	0,85	0,96	0,96	0,88	0,86	0,80	0,71	0,81	1,00	1,08
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	10.695	12.197	10.725	12.045	15.211	8.304	11.952	13.200	16.402	25.338	35.025	45.083
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	2,96	2,89	2,17	2,79	2,66	3,23	2,79	2,20	1,53	1,91	2,75	2,81
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,54	0,66	0,57	0,59	0,56	0,52	0,51	0,45	0,40	0,46	0,59	0,64
	MEDIANA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,16	1,21	1,19	1,36	1,36	1,50	1,39	1,37	1,43	1,58	1,48	1,55
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,74	0,83	0,66	0,90	0,91	1,04	0,90	0,85	0,95	1,15	1,09	1,17
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	2.576	4.518	5.636	10.859	10.721	13.211	10.772	10.396	12.121	18.146	18.732	22.078
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,78	2,16	1,22	1,99	2,05	2,28	1,82	1,64	1,99	2,64	2,84	3,05
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,53	0,59	0,52	0,62	0,69	0,81	0,71	0,57	0,66	0,88	0,90	1,00
	PEQUEÑA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,03	0,97	0,94	1,09	0,92	1,15	1,46	1,44	1,36	1,17	1,26	1,26
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,48	0,25	0,33	0,52	0,39	0,66	1,00	0,99	0,94	0,76	0,80	0,92
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	256	-347	-520	1.104	-906	2.285	7.622	7.377	6.814	3.331	3.906	4.251
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,87	0,36	0,54	0,93	0,73	1,33	2,13	2,20	2,27	1,82	1,73	2,67
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,32	0,18	0,20	0,39	0,22	0,52	0,80	0,75	0,79	0,63	0,62	0,83
	MICROEMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)		0,96	1,19	1,29	1,47	17,48		0,81				1,27
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)		0,15	0,39	0,75	1,26	17,06		0,42				1,04
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)		-5	31	53	54	63		-527				44
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)		0,19	0,49	0,79	1,44	32,85		1,10				4,48
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)		0,12	0,45	0,44	0,49	0,71		0,65				1,77

7. Análisis específico: mercancías

7.6 Análisis según la especialidad del transporte: carga general

Ratios de endeudamiento

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	66,35	63,47	66,18	63,64	64,62	63,06	63,01	66,54	67,37	64,68	60,44	57,83
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	51,12	45,74	44,50	46,12	47,93	48,13	47,35	50,01	48,30	47,45	45,52	43,10
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	15,23	17,73	21,68	17,52	16,69	14,93	15,66	16,52	19,07	17,24	14,92	14,74
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	77,04	72,07	67,24	72,48	74,17	76,33	75,15	75,17	71,69	73,35	75,31	74,52
CARGA GENERAL	GRAN EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	64,96	60,30	63,67	62,87	64,07	65,88	66,04	69,17	71,32	68,35	62,94	60,98
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	53,13	46,54	46,96	49,57	50,57	55,31	53,89	55,17	52,57	51,79	49,46	47,09
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	11,83	13,76	16,71	13,30	13,50	10,57	12,16	14,00	18,76	16,56	13,48	13,89
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	81,79	77,18	73,75	78,84	78,93	83,96	81,59	79,77	73,70	75,77	78,59	77,22
	MEDIANA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	65,37	62,97	65,82	61,86	59,21	55,42	58,62	63,83	60,28	53,30	52,72	49,95
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	45,96	45,84	37,71	42,72	39,29	35,78	35,88	41,72	40,32	35,63	36,06	33,55
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	19,41	17,13	28,11	19,14	19,92	19,64	22,74	22,10	19,96	17,67	16,67	16,40
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	70,31	72,80	57,30	69,06	66,36	64,56	61,21	65,37	66,88	66,84	68,39	67,18
	PEQUEÑA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	76,01	84,43	83,54	71,99	82,17	65,76	55,63	56,98	55,85	61,38	61,82	54,67
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	48,36	40,66	52,93	41,77	57,87	39,93	34,74	37,41	36,40	40,15	39,79	37,70
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	27,65	43,76	30,61	30,22	24,30	25,84	20,89	19,57	19,45	21,23	22,03	16,97
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	63,63	48,16	63,36	58,02	70,43	60,71	62,45	65,65	65,18	65,41	64,36	68,96
	MICROEMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)		89,22	69,31	83,06	80,95	59,24		60,45				36,09
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)		32,35	4,95	36,29	53,22	57,96		24,59				21,80
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)		56,86	64,36	46,77	27,73	1,27		35,85				14,29
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)		36,26	7,14	43,69	65,74	97,85		40,69				60,42

7. Análisis específico: mercancías

7.6 Análisis según la especialidad del transporte: carga general

Ratios económicos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	2,51	3,95	3,45	1,96	2,10	2,50	2,56	2,67	3,90	5,54	4,94	4,29
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	7,45	10,80	10,21	5,38	5,94	6,76	6,92	7,98	11,96	15,69	12,49	10,17
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,40	2,30	1,87	1,24	1,26	1,40	1,41	1,52	2,29	3,28	3,06	2,65
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,44	3,26	2,43	1,68	1,67	1,82	1,85	1,94	2,89	4,11	3,85	3,35
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	6,27	7,50	6,54	6,20	5,44	4,98	4,84	4,74	5,97	7,27	7,32	6,35
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	5,32	6,57	4,95	4,82	4,42	3,89	3,65	3,61	4,65	5,79	5,92	5,58
		APALANCAMIENTO	1,95	2,09	2,11	1,83	2,15	2,01	1,97	2,27	2,56	2,53	2,24	2,34
CARGA GENERAL	GRAN EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	3,66	4,75	4,47	3,10	2,84	2,57	3,18	3,16	4,13	5,75	5,26	3,91
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	10,44	11,96	12,30	8,36	7,90	7,55	9,37	10,24	14,42	18,17	14,19	10,02
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,92	2,75	2,18	1,69	1,56	1,30	1,57	1,62	2,30	3,18	3,05	2,22
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,79	3,56	2,77	2,14	1,95	1,67	1,99	2,03	2,89	3,97	3,81	2,79
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	6,05	7,23	5,90	5,54	4,93	4,24	4,62	4,58	5,77	6,89	6,87	5,60
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	5,21	6,37	4,48	4,35	4,01	3,38	3,47	3,50	4,49	5,53	5,56	4,74
		APALANCAMIENTO	2,24	2,14	2,21	2,12	2,32	2,32	2,26	2,56	2,98	2,89	2,44	2,37
	MEDIANA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	3,00	3,72	2,95	0,87	1,99	3,19	2,93	2,72	3,97	5,26	3,92	4,49
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	8,65	10,04	8,62	2,28	4,88	7,12	7,07	7,52	10,01	11,27	8,29	8,96
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,64	1,91	1,86	0,63	1,33	1,97	1,80	1,66	2,27	3,59	2,83	3,20
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,38	2,88	2,41	1,07	1,83	2,55	2,37	2,15	2,90	4,49	3,61	4,08
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	6,74	7,01	7,68	6,77	6,59	6,16	5,65	4,91	6,25	8,03	8,00	8,12
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	5,35	6,16	5,98	5,27	5,54	5,00	4,40	3,73	4,85	6,36	6,56	7,20
		APALANCAMIENTO	2,11	2,00	1,90	1,33	1,93	1,81	1,84	2,11	2,00	1,88	1,77	1,94
	PEQUEÑA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-4,95	-0,48	-1,18	0,61	-1,48	0,76	-0,97	0,31	2,41	4,61	5,24	6,86
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-20,60	-3,06	-7,15	2,18	-8,30	2,19	-2,18	0,72	5,46	11,94	13,72	15,14
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-4,54	-0,48	-0,80	0,56	-1,09	0,62	-0,89	0,29	2,24	3,70	3,91	6,41
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-0,84	1,98	-0,52	0,93	-0,82	0,99	-0,59	0,63	2,84	4,64	4,95	8,11
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	7,10	12,78	7,93	8,94	5,45	7,40	4,87	5,84	7,10	9,51	10,05	9,94
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	6,26	10,75	5,27	6,63	3,88	4,82	3,53	4,43	5,64	7,23	7,95	10,73
		APALANCAMIENTO	-25,48	0,07	-1,81	1,18	-6,24	0,89	-1,99	0,83	1,74	2,03	2,19	3,31
	MICROEMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)		4,18	-5,55	-15,63	5,71	-5,10		-2,90				0,91
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)		38,79	-17,76	-42,37	14,26	-12,20		-7,34				1,42
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)		8,11	-16,25	-15,26	5,63	-3,06		-46,18				1,64
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)		3,81	-15,94	-14,96	7,73	-3,05		-46,15				2,04
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)		46,67	10,14	-0,26	14,09	-0,76		17,03				20,41
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)		39,05	5,80	-3,15	10,50	3,05		3,30				19,05
		APALANCAMIENTO		9,29	4,08	3,13	2,28	3,10		5,60				1,27

7. Análisis específico: mercancías

7.6 Análisis según la especialidad del transporte: carga general

Ratios operativos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	79,10	76,13	67,27	83,96	83,72	73,53	73,87	78,94	79,65	79,83	78,94	82,00
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	40,76	37,48	63,56	81,81	81,13	75,00	70,26	75,71	78,86	77,98	81,40	76,51
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,80	1,71	1,85	1,58	1,67	1,78	1,81	1,76	1,71	1,69	1,61	1,62
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	4,38	3,81	3,98	3,79	4,11	4,30	4,37	4,35	4,11	4,18	4,10	4,15
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	3,04	3,11	3,44	2,72	2,81	3,05	3,10	2,96	2,92	2,83	2,67	2,65
CARGA GENERAL	GRAN EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	78,78	77,28	64,44	75,57	84,26	73,70	72,20	76,89	81,43	80,93	80,72	83,63
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	55,17	54,66	60,76	73,29	74,25	72,31	69,52	74,53	78,41	76,06	81,06	75,64
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,91	1,73	2,05	1,84	1,82	1,98	2,03	1,95	1,80	1,81	1,73	1,76
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	5,07	4,07	4,81	4,74	4,87	5,11	5,16	5,03	4,44	4,66	4,65	4,86
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	3,06	3,01	3,57	2,99	2,92	3,23	3,34	3,17	3,03	2,96	2,75	2,76
	MEDIANA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	69,96	68,68	69,17	96,02	78,67	68,46	74,09	80,89	71,69	76,19	76,02	75,30
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)		6,66	63,94	97,88	89,20	74,54	63,97	69,15	72,52	78,71	80,06	74,59
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,83	1,95	1,59	1,38	1,49	1,62	1,63	1,64	1,75	1,47	1,39	1,40
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,92	4,36	3,04	3,28	3,33	3,77	3,54	3,87	4,21	3,61	3,21	3,27
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	3,42	3,52	3,31	2,40	2,70	2,83	3,02	2,86	3,00	2,47	2,44	2,46
	PEQUEÑA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	108,58	102,90	85,42	97,84	94,16	85,98	88,00	93,65	83,59	77,01	68,39	84,97
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			90,84	88,50	107,60	99,91	94,36	108,70	102,36	99,67	90,41	98,59
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,09	0,99	1,48	1,10	1,36	1,21	1,10	1,06	1,08	1,25	1,34	1,07
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,16	1,61	2,93	2,04	2,97	2,32	2,45	2,44	2,30	2,45	2,81	2,17
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,19	2,55	2,97	2,36	2,52	2,54	1,98	1,87	2,02	2,54	2,56	2,12
	MICROEMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)		132,15	65,58	114,80	179,99	158,89		293,37				90,29
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			16,53	74,45	172,68	74,75		269,21				204,21
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL		0,51	0,34	1,02	1,01	1,67		0,06				0,55
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO		0,73	0,43	2,07	3,19	68,04		0,07				0,89
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE		1,72	1,68	2,04	1,48	1,71		0,98				1,44

7. Análisis específico: mercancías

7.7 Análisis según la especialidad del transporte: paquetería y mensajería

- **Estructura sectorial.** Es significativo el mayor peso de las empresas pequeñas por nº de empresas (alrededor del 60%). Asimismo, las grandes empresas cuando se clasifica por facturación tienen el mayor porcentaje de representación sobre el total (entre el 60% y el 70% en el periodo).
- En general, las empresas mantienen una cierta estabilidad en la facturación por empresa a lo largo del periodo, independientemente del tamaño. La productividad disminuye para todas las empresas, entre 2006 y 2017.
- Asimismo, hay que resaltar que la facturación por empleado aumenta, considerablemente, a medida que aumenta el tamaño empresarial, en mayor medida que lo hacen los gastos de personal por empleado. Esto es debido, muy probablemente, a los mayores ingresos obtenidos mediante subcontratación de flota por empresas de mayor tamaño.
- **Cuentas económicas.** No hay un patrón claro de estructura de balance estable en el tiempo. En las microempresas, a comienzos del periodo analizado se observa un mayor peso del activo fijo que va reduciéndose paulatinamente hasta que al final del periodo el activo corriente es mayor. En el resto de empresas, se alternan periodos de mayor peso del activo corriente y viceversa. Y es en las microempresas donde parece haber mayores tensiones de liquidez a priori, debido al mayor peso del pasivo corriente sobre el activo corriente.
- La estructura de costes muestra que los aprovisionamientos representan el porcentaje más alto en las grandes, medianas y pequeñas empresas (disminuye a medida que disminuye el tamaño empresarial). Y en las microempresas el mayor peso se concentra en otros gastos de explotación y gastos de personal.
- En cuanto a la estructura de resultados empresariales, hay que destacar la existencia de fluctuaciones e impactos negativos en los indicadores debido a la crisis económica (más intensos en las microempresas). En cualquier caso, en medianas empresas se observa una tendencia positiva en el periodo analizado, en todos los indicadores.

- **Ratios económico-financieros.** Se observan mejores resultados de liquidez a corto plazo y de disponibilidad inmediata en las medianas empresas. En ambos indicadores, al final del periodo se logran resultados óptimos para las medianas empresas.
- Asimismo, existe garantía de solvencia a lo largo del periodo analizado independientemente de cual sea el tamaño empresarial.
- En cuanto a la cobertura del inmovilizado, se consiguen resultados más satisfactorios a lo largo del periodo en las grandes y pequeñas empresas.
- Con respecto a las tasas de endeudamiento, destacar los porcentajes relativamente más bajos de endeudamiento total en las grandes empresas, obteniéndose resultados óptimos en varios años (entre el 50% y el 60%).
- En cuanto a los ratios económicos, se observan altibajos (fluctuaciones) en prácticamente todos los indicadores, de mayor intensidad en las microempresas. El mejor comportamiento evolutivo de los indicadores se obtiene en las medianas empresas.
- Por otra parte, los resultados operativos indican que el periodo medio de pago suele ser mayor al de cobro de forma frecuente en las empresas, independientemente del tamaño. Brecha que se amplía a medida que disminuye la dimensión empresarial.
- En cuanto a la rotación de los activos, son las grandes empresas las que tienen una mayor eficiencia en la gestión del activo circulante para generar ventas. Y las medianas empresas tienen mayor eficiencia en la gestión del activo fijo para generar ventas.

7. Análisis específico: mercancías

7.7 Análisis según la especialidad del transporte: paquetería y mensajería

Perfil sectorial

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(MERCANCÍAS- PAQUETERÍA Y MENSAJERÍA)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GRAN EMPRESA	6,67%	7,24%	5,19%	5,67%	5,60%	5,36%	5,43%	5,28%	5,24%	4,91%	4,40%	4,17%
MEDIANA EMPRESA	13,59%	14,21%	13,42%	9,11%	10,04%	10,18%	8,55%	8,14%	8,92%	8,81%	8,25%	8,78%
PEQUEÑA EMPRESA	62,05%	62,95%	59,96%	59,31%	60,23%	60,36%	57,89%	55,96%	56,94%	55,97%	57,65%	59,50%
MICROEMPRESA	17,69%	15,60%	21,43%	25,91%	24,13%	24,11%	28,13%	30,62%	28,90%	30,31%	29,70%	27,55%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(MERCANCÍAS- PAQUETERÍA Y MENSAJERÍA)

GRAN EMPRESA	68,95%	71,85%	66,00%	59,85%	64,24%	63,79%	64,15%	65,71%	65,79%	65,59%	65,41%	62,97%
MEDIANA EMPRESA	14,81%	13,27%	16,52%	15,29%	14,43%	15,25%	13,56%	13,14%	13,92%	14,07%	13,45%	14,88%
PEQUEÑA EMPRESA	15,60%	14,37%	16,64%	23,39%	20,10%	19,72%	20,84%	19,59%	18,86%	18,82%	19,65%	20,75%
MICROEMPRESA	0,63%	0,52%	0,84%	1,47%	1,23%	1,24%	1,45%	1,56%	1,43%	1,52%	1,49%	1,39%

7. Análisis específico: mercancías

7.7 Análisis según la especialidad del transporte: paquetería y mensajería

Perfil empresarial

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	2.877	3.381	2.606	1.782	2.092	2.049	1.891	1.906	1.992	1.972	1.952	1.981
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	19	21	19	14	15	15	14	14	14	14	14	15
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	150,55	161,58	140,55	131,72	138,22	132,67	134,71	139,19	143,08	141,44	141,99	131,95
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	26,56	27,47	27,85	28,01	27,94	29,07	29,55	28,53	28,16	27,65	28,35	27,46
PAQUETERÍA Y MENSAJERÍA	GRAN EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	29.763	33.548	33.117	18.826	24.010	24.407	22.358	23.733	25.018	26.375	29.021	29.912
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	135	155	168	97	124	137	124	127	128	134	140	166
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	219,78	216,65	196,88	194,87	193,31	177,68	180,13	187,46	194,80	197,47	207,26	180,08
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	31,77	31,10	33,01	34,18	32,76	34,78	35,29	33,50	32,84	32,65	34,41	31,47
	MEDIANA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.136	3.158	3.208	2.992	3.007	3.070	3.000	3.075	3.109	3.152	3.183	3.357
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	26	23	27	25	25	23	21	20	22	24	24	26
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	118,55	136,26	120,25	118,73	122,25	130,88	140,92	150,14	140,11	132,44	130,10	130,75
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	25,92	26,84	26,24	26,46	26,86	27,91	30,58	31,55	30,03	28,57	28,90	29,18
	PEQUEÑA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	723	771	723	703	698	669	681	667	659	663	665	691
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	10	10	10	9	8	8	8	8	8	8	8	9
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	74,64	81,16	75,98	80,68	82,37	79,15	81,40	80,58	82,53	80,30	78,52	78,62
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	20,18	21,99	22,08	23,49	23,40	22,88	23,02	22,40	22,11	21,89	22,23	22,49
	MICROEMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	103	112	102	101	106	105	97	97	98	98	98	100
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	3	3	2	2	3	2	2	2	2	2	2	2
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	38,21	39,95	42,25	44,43	42,06	42,44	42,86	41,81	42,63	44,15	42,54	45,89
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	13,03	14,05	15,62	16,47	15,31	16,34	15,54	14,71	16,62	15,64	15,69	17,93

7. Análisis específico: mercancías

7.7 Análisis según la especialidad del transporte: paquetería y mensajería

Estructura del balance

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ACTIVO FIJO (%)	54,82	53,50	55,69	49,47	57,82	57,74	55,63	57,07	52,95	51,06	48,65	46,72
		ACTIVO CORRIENTE (%)	45,18	46,50	44,31	50,53	42,18	42,26	44,37	43,02	47,05	48,95	51,35	53,28
		PATRIMONIO NETO (%)	33,54	34,74	36,84	39,74	32,53	43,08	41,17	40,00	37,50	37,65	39,03	36,58
		PASIVO FIJO (%)	27,45	28,30	26,96	19,73	20,09	18,96	19,24	20,67	18,34	17,85	17,95	18,51
		PASIVO CORRIENTE (%)	39,03	37,70	36,79	40,59	47,49	38,03	39,70	39,41	44,18	44,54	43,11	45,08
PAQUETERÍA Y MENSAJERÍA	GRAN EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	58,48	55,78	58,93	49,35	62,49	62,31	60,82	62,84	58,25	56,01	52,62	49,80
		ACTIVO CORRIENTE (%)	41,52	44,22	41,07	50,65	37,51	37,69	39,18	37,16	41,75	44,00	47,38	50,20
		PATRIMONIO NETO (%)	34,39	36,03	37,69	43,39	30,46	47,56	45,99	43,91	39,92	39,59	41,15	36,72
		PASIVO FIJO (%)	29,56	30,12	29,02	16,71	18,50	17,33	18,40	20,55	17,65	16,27	16,61	17,22
		PASIVO CORRIENTE (%)	36,06	34,80	34,17	39,90	51,04	35,11	35,69	35,54	42,43	44,13	42,25	46,06
	MEDIANA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	36,01	35,92	37,63	36,86	34,24	36,81	36,18	37,05	35,23	35,12	34,55	36,30
		ACTIVO CORRIENTE (%)	63,99	64,07	62,37	63,14	65,76	63,19	63,82	62,94	64,76	64,88	65,45	63,70
		PATRIMONIO NETO (%)	35,53	34,42	32,50	34,18	31,80	34,47	35,85	38,71	34,51	37,21	38,66	39,51
		PASIVO FIJO (%)	16,01	16,25	16,81	16,77	17,35	18,42	16,77	16,86	19,37	19,06	18,66	17,75
		PASIVO CORRIENTE (%)	48,52	49,33	50,69	49,10	51,18	47,29	47,42	44,42	46,12	43,73	42,72	42,74
	PEQUEÑA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	50,73	46,23	50,56	49,47	52,84	52,62	50,55	48,43	46,01	44,44	44,73	44,66
		ACTIVO CORRIENTE (%)	49,28	53,78	49,44	50,52	47,16	47,39	49,45	52,00	53,98	55,56	55,26	55,34
		PATRIMONIO NETO (%)	29,92	22,93	34,64	33,67	34,45	33,16	31,56	30,00	33,11	32,59	33,74	35,09
		PASIVO FIJO (%)	24,30	27,88	25,29	24,04	24,10	23,38	22,41	22,35	19,17	20,98	20,87	21,78
		PASIVO CORRIENTE (%)	45,84	49,65	40,19	42,35	41,56	43,62	46,23	48,05	47,78	46,53	45,77	43,72
	MICROEMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	60,22	85,09	81,49	76,45	77,28	74,11	55,48	57,02	54,22	55,29	52,99	48,96
		ACTIVO CORRIENTE (%)	39,82	14,90	18,50	23,54	22,72	25,88	44,53	43,00	45,77	44,70	47,00	51,06
		PATRIMONIO NETO (%)	14,90	51,26	45,77	49,64	51,56	49,31	28,81	21,50	25,32	32,62	34,72	31,68
		PASIVO FIJO (%)	44,89	31,49	32,95	30,08	28,72	22,96	22,92	26,46	24,16	24,40	21,67	22,72
		PASIVO CORRIENTE (%)	40,33	17,28	21,29	20,71	20,54	28,08	48,37	52,14	50,75	43,32	43,85	46,54

7. Análisis específico: mercancías

7.7 Análisis según la especialidad del transporte: paquetería y mensajería

Estructura de costes

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		APROVISIONAMIENTOS (%)	54,88	55,01	53,79	52,49	55,78	53,93	54,12	56,96	56,25	57,29	57,03	56,05
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,20	1,17	1,34	0,80	1,15	1,08	0,95	0,99	0,99	0,88	0,66	0,57
		GASTOS DE PERSONAL (%)	18,04	17,44	19,52	20,80	19,80	21,18	20,93	20,06	19,53	19,63	20,13	20,67
		AMORTIZACIONES (%)	3,12	2,79	2,94	2,33	3,14	2,99	2,90	3,04	3,07	3,05	3,01	3,15
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	22,76	23,58	22,40	23,58	20,12	20,82	21,11	18,95	20,17	19,14	19,18	19,55
PAQUETERÍA Y MENSAJERÍA	GRAN EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	58,32	58,83	57,27	56,17	60,73	57,80	58,65	63,41	61,98	63,63	63,95	63,17
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,41	1,26	1,43	0,59	1,33	1,17	0,92	1,02	1,02	0,90	0,65	0,56
		GASTOS DE PERSONAL (%)	14,81	14,76	16,44	17,13	16,56	18,75	18,43	17,34	16,61	16,47	16,63	17,08
		AMORTIZACIONES (%)	3,02	2,51	2,75	1,45	3,05	2,94	2,89	3,14	3,09	3,03	3,03	3,06
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	22,43	22,64	22,11	24,66	18,33	19,34	19,12	15,10	17,31	15,97	15,74	16,12
	MEDIANA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	52,83	48,90	51,35	54,32	53,62	53,94	51,98	48,08	49,49	48,95	49,36	48,95
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,52	0,71	0,84	0,69	0,62	0,77	0,79	0,83	0,92	0,88	0,71	0,60
		GASTOS DE PERSONAL (%)	22,25	20,15	21,96	22,31	21,73	21,23	21,44	21,29	21,64	21,97	22,91	22,87
		AMORTIZACIONES (%)	2,90	3,01	2,85	3,02	2,87	2,81	2,79	2,86	3,49	3,52	3,04	3,59
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	21,49	27,23	23,01	19,66	21,16	21,25	23,00	26,95	24,46	24,68	23,98	23,99
	PEQUEÑA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	43,08	43,16	43,99	43,81	43,49	43,16	43,02	42,85	43,18	43,26	41,29	40,86
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,90	1,01	1,26	1,25	0,90	0,94	1,13	0,99	0,92	0,77	0,64	0,58
		GASTOS DE PERSONAL (%)	27,66	27,76	28,82	28,44	28,04	28,33	27,68	27,57	27,07	28,06	28,84	29,32
		AMORTIZACIONES (%)	3,63	3,60	3,42	3,75	3,38	3,04	2,89	2,73	2,66	2,70	2,84	3,06
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	24,73	24,47	22,50	22,74	24,20	24,53	25,28	25,85	26,17	25,20	26,40	26,18
	MICROEMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	22,01	20,54	23,48	25,75	24,38	24,84	26,73	32,00	27,16	28,68	25,51	22,79
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,97	5,06	5,28	3,22	2,34	2,08	1,29	1,24	1,12	1,22	1,05	0,97
		GASTOS DE PERSONAL (%)	32,01	29,87	31,91	31,89	32,05	33,43	33,23	31,84	35,37	33,52	35,65	37,67
		AMORTIZACIONES (%)	5,52	11,38	8,74	7,67	6,97	6,67	4,31	3,74	3,60	4,03	4,14	3,64
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	38,49	33,15	30,59	31,47	34,27	32,99	34,45	31,17	32,75	32,55	33,64	34,93

7. Análisis específico: mercancías

7.7 Análisis según la especialidad del transporte: paquetería y mensajería

Estructura de resultados empresariales

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	62,70	79,64	7,99	5,95	1,54	-32,79	-52,99	-28,40	-18,89	26,10	30,20	3,42
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	87,84	114,06	19,31	15,69	11,32	-26,29	-48,29	-21,91	-8,50	38,86	41,95	13,40
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	206,00	234,59	127,72	64,89	98,01	62,02	29,51	58,75	90,39	115,36	112,00	87,06
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	149,41	167,45	89,61	52,17	73,23	36,67	15,21	39,10	39,75	85,19	84,12	68,22
PAQUETERÍA Y MENSAJERÍA	GRAN EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	788,45	899,01	33,34	105,64	47,96	-399,33	-812,27	-549,76	-560,61	142,86	312,87	-327,46
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	986,88	1.217,65	142,04	205,11	159,14	-329,97	-768,00	-492,80	-461,81	275,36	444,20	-242,32
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	2.234,62	2.327,50	1.479,96	517,18	1.150,14	654,73	146,15	564,80	909,24	1.296,51	1.497,08	863,34
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	1.531,08	1.587,73	993,46	422,32	847,52	422,37	29,73	346,74	148,49	926,69	1.092,13	652,58
	MEDIANA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	64,94	79,06	58,89	28,56	8,18	6,16	-5,95	44,96	65,19	80,00	104,55	95,98
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	90,96	105,29	80,03	43,02	19,71	16,23	3,29	60,07	86,54	101,23	131,36	122,61
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	194,09	213,75	191,92	148,22	123,29	144,30	119,42	177,43	220,08	238,13	246,59	255,50
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	178,21	175,67	148,13	118,96	96,96	92,96	83,63	131,85	172,75	185,61	193,25	211,26
	PEQUEÑA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	6,06	13,19	3,21	-5,87	-1,98	-13,48	-11,83	-1,39	10,17	21,85	13,95	15,95
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	16,98	19,39	7,39	-2,61	1,14	-10,81	-9,60	2,17	15,35	28,88	19,75	22,19
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	48,43	53,30	37,35	33,64	32,04	22,34	19,09	26,54	39,73	51,60	41,68	46,70
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	36,59	41,81	30,84	23,64	23,96	9,60	11,00	19,07	28,52	39,45	32,69	36,86
	MICROEMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-13,83	-32,07	-16,65	3,27	-3,21	-16,12	-5,50	-7,40	-3,86	-0,61	-0,79	-3,05
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-4,80	-8,30	-15,14	6,56	-1,07	-15,52	-4,73	-6,52	-2,62	0,88	0,60	-1,70
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	3,36	13,48	12,56	8,18	8,08	-5,09	1,10	-1,20	1,64	6,29	5,89	3,01
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	2,33	7,59	-1,71	13,02	6,72	-5,04	0,27	-2,03	1,06	4,29	4,27	1,85

7. Análisis específico: mercancías

7.7 Análisis según la especialidad del transporte: paquetería y mensajería

Ratios de liquidez

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,16	1,24	1,20	1,24	0,89	1,11	1,12	1,09	1,06	1,10	1,19	1,18
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,19	0,16	0,21	0,20	0,13	0,15	0,12	0,12	0,14	0,15	0,20	0,20
PAQUETERÍA Y MENSAJERÍA	GRAN EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,15	1,27	1,20	1,27	0,73	1,07	1,10	1,05	0,98	1,00	1,12	1,09
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,15	0,13	0,19	0,15	0,08	0,11	0,07	0,07	0,08	0,08	0,14	0,14
	MEDIANA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,32	1,30	1,23	1,29	1,28	1,34	1,35	1,42	1,40	1,48	1,53	1,49
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,26	0,20	0,24	0,25	0,22	0,21	0,19	0,21	0,27	0,30	0,36	0,30
	PEQUEÑA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,09	1,08	1,23	1,19	1,13	1,09	1,07	1,08	1,13	1,19	1,21	1,27
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,24	0,23	0,27	0,25	0,24	0,23	0,19	0,22	0,22	0,26	0,27	0,29
	MICROEMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,99	0,92	0,87	1,14	1,11	0,92	0,92	0,82	0,90	1,03	1,07	1,10
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,24	0,21	0,21	0,30	0,30	0,22	0,21	0,23	0,26	0,31	0,29	0,28

7. Análisis específico: mercancías

7.7 Análisis según la especialidad del transporte: paquetería y mensajería

Ratios de solvencia

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,51	1,52	1,57	1,66	1,48	1,75	1,70	1,66	1,60	1,60	1,64	1,57
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,66	0,66	0,64	0,60	0,68	0,57	0,59	0,60	0,63	0,62	0,61	0,64
PAQUETERÍA Y MENSAJERÍA	GRAN EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,52	1,54	1,58	1,77	1,44	1,91	1,85	1,78	1,66	1,66	1,70	1,58
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,66	0,65	0,63	0,57	0,70	0,52	0,54	0,56	0,60	0,60	0,59	0,63
	MEDIANA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,55	1,53	1,48	1,52	1,46	1,52	1,56	1,63	1,53	1,59	1,63	1,65
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,65	0,66	0,68	0,66	0,69	0,66	0,64	0,61	0,65	0,63	0,61	0,60
	PEQUEÑA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,45	1,29	1,53	1,51	1,52	1,49	1,46	1,42	1,49	1,48	1,50	1,53
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,69	0,78	0,65	0,66	0,66	0,67	0,69	0,70	0,67	0,68	0,67	0,66
	MICROEMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,17	2,18	1,84	1,97	2,03	1,96	1,40	1,27	1,33	1,48	1,53	1,44
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,85	0,46	0,54	0,51	0,49	0,51	0,71	0,79	0,75	0,68	0,66	0,69

7. Análisis específico: mercancías

7.7 Análisis según la especialidad del transporte: paquetería y mensajería

Ratios de estructura financiera

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,11	1,16	1,13	1,20	0,91	1,07	1,08	1,06	1,05	1,09	1,17	1,18
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,61	0,65	0,66	0,80	0,56	0,75	0,74	0,70	0,71	0,74	0,80	0,78
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	48.207	68.774	63.073	57.401	-41.848	35.617	38.279	33.251	27.821	46.406	93.833	93.798
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,22	1,23	1,37	2,01	1,62	2,27	2,14	1,94	2,04	2,11	2,17	1,98
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,50	0,53	0,58	0,66	0,48	0,76	0,70	0,67	0,60	0,60	0,64	0,58
PAQUETERÍA Y MENSAJERÍA	GRAN EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,09	1,17	1,12	1,22	0,78	1,04	1,06	1,03	0,99	1,00	1,10	1,08
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,59	0,65	0,64	0,88	0,49	0,76	0,76	0,70	0,69	0,71	0,78	0,74
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	31.475	53.622	37.886	31.363	-65.725	13.632	18.251	10.180	-4.310	-932	36.514	28.524
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,16	1,20	1,30	2,60	1,65	2,74	2,50	2,14	2,26	2,43	2,48	2,13
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,52	0,56	0,60	0,77	0,44	0,91	0,85	0,78	0,66	0,66	0,70	0,58
	MEDIANA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,43	1,41	1,31	1,38	1,43	1,43	1,45	1,50	1,53	1,60	1,66	1,58
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,99	0,96	0,86	0,93	0,93	0,94	0,99	1,04	0,98	1,06	1,12	1,09
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	13.390	13.346	12.689	11.432	13.444	16.277	15.030	18.957	21.465	27.659	32.973	33.106
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	2,22	2,12	1,93	2,04	1,83	1,87	2,14	2,30	1,78	1,95	2,07	2,23
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,55	0,52	0,48	0,52	0,46	0,52	0,56	0,63	0,53	0,59	0,63	0,65
	PEQUEÑA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,05	1,09	1,18	1,17	1,11	1,07	1,06	1,07	1,13	1,20	1,21	1,26
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,58	0,50	0,69	0,68	0,65	0,63	0,62	0,62	0,72	0,73	0,75	0,79
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	3.393	4.241	13.512	13.491	9.574	6.543	5.877	6.518	12.031	19.173	23.115	30.653
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,23	0,82	1,37	1,40	1,43	1,42	1,41	1,34	1,73	1,55	1,62	1,61
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,43	0,30	0,53	0,51	0,52	0,49	0,46	0,43	0,49	0,48	0,51	0,54
	MICROEMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,99	0,91	0,97	1,04	1,03	0,97	0,93	0,84	0,91	1,03	1,06	1,09
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,25	0,57	0,56	0,65	0,67	0,67	0,52	0,38	0,47	0,59	0,66	0,65
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-50	-2.434	-1.014	1.115	860	-834	-879	-2.404	-1.365	505	1.231	1.516
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,33	1,63	1,39	1,65	1,80	2,15	1,26	0,81	1,05	1,34	1,60	1,39
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,17	1,05	0,84	0,98	1,05	0,97	0,40	0,27	0,34	0,48	0,53	0,46

7. Análisis específico: mercancías

7.7 Análisis según la especialidad del transporte: paquetería y mensajería

Ratios de endeudamiento

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	66,48	66,00	63,75	60,32	67,58	57,00	58,94	60,08	62,52	62,39	61,07	63,58
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	39,03	37,70	36,79	40,59	47,49	38,03	39,70	39,41	44,18	44,54	43,11	45,08
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	27,45	28,30	26,96	19,73	20,09	18,96	19,24	20,67	18,34	17,85	17,95	18,51
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	58,71	57,12	57,71	67,30	70,27	66,73	67,36	65,60	70,66	71,39	70,60	70,90
PAQUETERÍA Y MENSAJERÍA	GRAN EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	65,62	64,92	63,18	56,61	69,54	52,44	54,10	56,09	60,08	60,41	58,85	63,28
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	36,06	34,80	34,17	39,90	51,04	35,11	35,69	35,54	42,43	44,13	42,25	46,06
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	29,56	30,12	29,02	16,71	18,50	17,33	18,40	20,55	17,65	16,27	16,61	17,22
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	54,96	53,61	54,07	70,47	73,40	66,96	65,98	63,36	70,63	73,06	71,78	72,79
	MEDIANA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	64,54	65,58	67,50	65,88	68,53	65,71	64,20	61,29	65,49	62,79	61,38	60,49
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	48,52	49,33	50,69	49,10	51,18	47,29	47,42	44,42	46,12	43,73	42,72	42,74
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	16,01	16,25	16,81	16,77	17,35	18,42	16,77	16,86	19,37	19,06	18,66	17,75
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	75,19	75,22	75,10	74,54	74,68	71,97	73,87	72,48	70,42	69,65	69,60	70,65
	PEQUEÑA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	70,14	77,54	65,48	66,39	65,66	67,00	68,64	70,40	66,95	67,51	66,64	65,50
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	45,84	49,65	40,19	42,35	41,56	43,62	46,23	48,05	47,78	46,53	45,77	43,72
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	24,30	27,88	25,29	24,04	24,10	23,38	22,41	22,35	19,17	20,98	20,87	21,78
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	65,35	64,04	61,38	63,79	63,29	65,11	67,35	68,25	71,37	68,92	68,68	66,75
	MICROEMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	85,22	48,77	54,24	50,79	49,26	51,04	71,29	78,60	74,91	67,72	65,52	69,26
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	40,33	17,28	21,29	20,71	20,54	28,08	48,37	52,14	50,75	43,32	43,85	46,54
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	44,89	31,49	32,95	30,08	28,72	22,96	22,92	26,46	24,16	24,40	21,67	22,72
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	47,32	35,43	39,25	40,77	41,70	55,01	67,85	66,33	67,75	63,97	66,93	67,19

7. Análisis específico: mercancías

7.7 Análisis según la especialidad del transporte: paquetería y mensajería

Ratios económicos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	3,04	3,59	0,44	0,51	0,10	-2,18	-3,93	-1,99	-1,37	1,97	2,41	0,27
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	9,09	10,37	1,19	1,28	0,31	-5,05	-9,54	-4,98	-3,67	5,23	6,18	0,74
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	2,18	2,36	0,31	0,33	0,07	-1,60	-2,80	-1,49	-0,95	1,32	1,55	0,17
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	3,05	3,37	0,74	0,88	0,54	-1,28	-2,55	-1,15	-0,43	1,97	2,15	0,68
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	7,16	6,94	4,90	3,64	4,68	3,03	1,56	3,08	4,54	5,85	5,74	4,39
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	5,19	4,95	3,44	2,93	3,50	1,79	0,80	2,05	1,99	4,32	4,31	3,44
		APALANCAMIENTO	2,10	2,09	1,05	1,76	1,13	43,73	4,20	143,55	-0,78	1,86	2,00	1,52
PAQUETERÍA Y MENSAJERÍA	GRAN EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	3,56	4,11	0,15	1,01	0,29	-2,27	-5,13	-3,05	-3,28	0,83	1,76	-1,81
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	10,34	11,40	0,39	2,34	0,94	-4,76	-11,14	-6,94	-8,21	2,09	4,28	-4,92
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	2,65	2,68	0,10	0,56	0,20	-1,64	-3,63	-2,32	-2,24	0,54	1,08	-1,09
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	3,32	3,63	0,43	1,09	0,66	-1,35	-3,43	-2,08	-1,85	1,04	1,53	-0,81
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	7,51	6,94	4,47	2,75	4,79	2,68	0,65	2,38	3,63	4,92	5,16	2,89
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	5,14	4,73	3,00	2,24	3,53	1,73	0,13	1,46	0,59	3,51	3,76	2,18
		APALANCAMIENTO	2,16	2,09	0,69	1,99	1,31	7,33	3,09	5,53	-9,18	1,40	1,74	8,84
	MEDIANA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	3,98	4,45	3,36	1,58	0,46	0,34	-0,34	2,37	3,57	4,28	5,41	4,86
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	11,19	12,93	10,34	4,62	1,45	0,99	-0,94	6,13	10,34	11,51	13,99	12,30
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	2,07	2,50	1,84	0,95	0,27	0,20	-0,20	1,46	2,10	2,54	3,28	2,86
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,90	3,33	2,49	1,44	0,66	0,53	0,11	1,95	2,78	3,21	4,13	3,65
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	6,19	6,77	5,98	4,95	4,10	4,70	3,98	5,77	7,08	7,55	7,75	7,61
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	5,68	5,56	4,62	3,98	3,22	3,03	2,79	4,29	5,56	5,89	6,07	6,29
		APALANCAMIENTO	2,33	2,45	2,44	2,17	1,71	0,82	0,31	1,71	2,23	2,11	2,22	2,25
	PEQUEÑA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,12	2,89	0,61	-1,04	-0,36	-2,62	-2,28	-0,28	2,11	4,58	3,00	3,28
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	3,80	12,61	1,76	-3,10	-1,05	-7,89	-7,23	-0,93	6,37	14,06	8,89	9,33
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	0,84	1,71	0,44	-0,83	-0,28	-2,01	-1,74	-0,21	1,54	3,29	2,10	2,31
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,35	2,51	1,02	-0,37	0,16	-1,61	-1,41	0,32	2,33	4,35	2,97	3,21
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	6,69	6,91	5,16	4,78	4,59	3,34	2,80	3,98	6,02	7,78	6,26	6,76
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	5,06	5,42	4,26	3,36	3,43	1,43	1,61	2,86	4,32	5,95	4,91	5,33
		APALANCAMIENTO	1,55	3,09	1,71	-1,16	0,41	-20,08	30,43	0,91	2,08	2,59	2,53	2,45
	MICROEMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-9,15	-5,44	-4,53	1,07	-1,03	-5,73	-4,13	-5,73	-2,87	-0,41	-0,55	-2,30
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-61,37	-11,29	-9,90	2,15	-1,99	-11,62	-14,35	-26,66	-11,33	-1,24	-1,57	-7,25
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-13,39	-28,51	-16,23	3,23	-3,01	-15,24	-5,64	-7,62	-3,93	-0,62	-0,80	-3,04
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-4,65	-7,38	-14,76	6,47	-1,00	-14,67	-4,85	-6,71	-2,66	0,89	0,61	-1,69
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	3,26	11,99	12,24	8,07	7,57	-4,81	1,13	-1,24	1,67	6,36	6,00	3,01
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	2,26	6,75	-1,66	12,85	6,30	-4,77	0,28	-2,09	1,08	4,34	4,35	1,85
		APALANCAMIENTO	31,16	40,93	-14,66	-16,22	6,68	2,39	4,68	5,78	4,60	1,32	1,17	6,82

7. Análisis específico: mercancías

7.7 Análisis según la especialidad del transporte: paquetería y mensajería

Ratios operativos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	77,43	74,80	65,09	69,90	68,89	70,99	72,76	73,76	72,95	70,93	69,89	71,90
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	33,24	28,35	72,42	77,39	83,05	81,73	82,35	84,63	84,66	82,17	82,37	82,36
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,40	1,53	1,43	1,53	1,38	1,36	1,40	1,34	1,45	1,49	1,56	1,58
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,55	2,85	2,58	3,08	2,38	2,36	2,52	2,34	2,74	2,92	3,20	3,38
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	3,09	3,28	3,24	3,02	3,26	3,22	3,16	3,11	3,08	3,04	3,03	2,96
PAQUETERÍA Y MENSAJERÍA	GRAN EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	78,21	74,72	63,39	65,02	65,38	67,96	69,22	70,53	70,24	67,84	67,74	69,74
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	45,11	37,52	64,37	63,88	72,16	70,49	70,31	72,52	73,60	72,82	73,33	74,58
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,34	1,53	1,45	1,81	1,43	1,38	1,41	1,32	1,46	1,53	1,63	1,65
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,30	2,75	2,46	3,66	2,29	2,22	2,32	2,09	2,51	2,73	3,10	3,31
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	3,23	3,47	3,53	3,57	3,82	3,67	3,60	3,54	3,50	3,47	3,44	3,29
	MEDIANA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	72,29	78,36	71,02	81,90	83,36	81,38	81,45	84,20	80,27	80,30	77,64	78,11
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	6,60	3,63	85,40	96,57	104,90	94,94	92,85	90,91	91,16	83,11	87,42	80,69
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,92	1,78	1,83	1,65	1,70	1,71	1,70	1,62	1,70	1,69	1,65	1,70
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	5,33	4,95	4,86	4,49	4,95	4,64	4,71	4,38	4,83	4,80	4,77	4,68
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	3,00	2,77	2,93	2,62	2,58	2,71	2,67	2,58	2,63	2,60	2,52	2,67
	PEQUEÑA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	77,13	69,49	64,27	73,92	68,19	70,54	75,80	76,80	76,06	72,79	69,15	71,31
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			91,91	101,83	102,53	108,02	113,27	121,44	118,58	113,58	107,35	107,10
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,34	1,69	1,37	1,25	1,27	1,30	1,31	1,34	1,37	1,39	1,43	1,42
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,64	3,66	2,71	2,52	2,41	2,47	2,60	2,76	2,97	3,13	3,20	3,18
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,71	3,15	2,78	2,47	2,70	2,74	2,66	2,57	2,53	2,50	2,59	2,57
	MICROEMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	120,11	141,42	98,70	79,73	94,53	105,80	104,18	84,05	84,96	94,81	104,11	111,86
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			175,05	141,70	155,85	163,66	166,75	161,25	170,86	172,21	187,96	177,99
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,68	0,19	0,28	0,33	0,34	0,38	0,73	0,75	0,73	0,66	0,68	0,75
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,13	0,22	0,34	0,43	0,44	0,51	1,32	1,32	1,35	1,19	1,29	1,54
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,72	1,28	1,51	1,40	1,50	1,45	1,65	1,75	1,60	1,47	1,45	1,48

7. Análisis específico: mercancías

7.8 Análisis según la especialidad del transporte: portavehículos

- **Estructura sectorial.** Es significativo el mayor peso de las empresas pequeñas por nº de empresas.
- En general, las empresas pequeñas tienen una tendencia creciente en la facturación por empresa. No obstante, disminuye la productividad debido a que la facturación por empleado crece en menor medida que los gastos de personal por empleado, entre 2006 y 2017.
- Además, hay que señalar que la facturación por empleado aumenta, considerablemente, a medida que aumenta el tamaño empresarial, en mayor medida que lo hacen los gastos de personal por empleado. Esto es debido, muy probablemente, a los mayores ingresos obtenidos mediante subcontratación de flota por empresas de mayor tamaño.
- **Cuentas económicas.** No existe un patrón claro de estructura de balance en las empresas, donde se alternan periodos de mayor peso del activo corriente y viceversa. Con la información disponible, parece que es en las pequeñas empresas donde parece haber mayores tensiones de liquidez a priori, debido al mayor peso del pasivo corriente sobre el activo corriente.
- La estructura de costes muestra que los aprovisionamientos representan el porcentaje más alto en las medianas empresas. Y en las pequeñas empresas el mayor peso se concentra en los gastos de personal.
- En cuanto a la estructura de resultados empresariales, hay que destacar la existencia de fluctuaciones e impactos negativos en los indicadores debido a la crisis económica. En cualquier caso, en las pequeñas empresas se observa una tendencia positiva en el periodo analizado, en todos los indicadores.
- **Ratios económico-financieros.** Se observan resultados deficientes de liquidez a corto plazo y de disponibilidad inmediata en las pequeñas empresas.
- Asimismo, existe garantía de solvencia a lo largo del periodo analizado en las pequeñas empresas.

- En cuanto a la cobertura del inmovilizado, se observan inestabilidades en las empresas analizadas.
- Con respecto a las tasas de endeudamiento, destacar los porcentajes relativamente más bajos de endeudamiento total en las pequeñas empresas, obteniéndose resultados óptimos en varios años (entre el 50% y el 60%). En las medianas empresas los porcentajes son muy elevados (alto riesgo de insolvencia).
- En cuanto a los ratios económicos, se observan altibajos (fluctuaciones) en prácticamente todos los indicadores. El mejor comportamiento evolutivo de los indicadores se obtiene en las pequeñas empresas.
- Por otra parte, los resultados operativos indican que el periodo medio de pago suele ser mayor al de cobro de forma frecuente en las pequeñas y medianas empresas.
- En cuanto a la rotación de los activos, hay periodos donde se alterna una mayor eficiencia en la gestión de activos para las medianas empresas con una menor eficiencia en favor de las pequeñas empresas.

7. Análisis específico: mercancías

7.8 Análisis según la especialidad del transporte: portavehículos

Perfil sectorial

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(MERCANCÍAS- PORTAVEHÍCULO)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GRAN EMPRESA												14,29%
MEDIANA EMPRESA	50,00%	33,33%	25,00%	20,00%	25,00%	33,33%		33,33%	20,00%	25,00%	16,67%	
PEQUEÑA EMPRESA	50,00%	66,67%	75,00%	80,00%	75,00%	66,67%	100,00%	66,67%	60,00%	50,00%	83,33%	71,43%
MICROEMPRESA									20,00%	25,00%		14,29%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(MERCANCÍAS- PORTAVEHÍCULO)

GRAN EMPRESA												83,63%
MEDIANA EMPRESA	94,09%	83,54%	69,84%	63,41%	72,00%	81,56%		84,18%	81,72%	85,83%	73,00%	
PEQUEÑA EMPRESA	5,91%	16,46%	30,16%	36,59%	28,00%	18,44%	100,00%	15,82%	17,60%	12,99%	27,00%	15,84%
MICROEMPRESA									0,68%	1,18%		0,53%

7. Análisis específico: mercancías

7.8 Análisis según la especialidad del transporte: portavehículos

Perfil empresarial

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	2.260	1.549	1.034	786	1.124	1.491	436	1.670	1.269	1.570	1.195	2.026
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	15	11	10	9	11	11	8	11	8	9	10	11
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	155,86	140,82	108,84	91,40	104,56	135,55	58,13	147,35	151,07	174,44	123,62	177,28
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	21,58	21,71	19,34	20,16	23,77	45,16	27,69	41,59	50,13	67,42	54,68	34,59
PORTAVEHÍCULO	GRAN EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)												11.863
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)												37
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)												320,62
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)												45,96
	MEDIANA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	4.253	3.882	2.890	2.494	3.238	3.648		4.219	5.185	5.393	5.236	
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	22	22	22	22	22	22		22	22	22	22	
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	193,32	176,45	131,36	113,36	147,18	165,82		191,77	235,68	245,14	238,00	
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	24,29	19,77	14,61	14,56	21,13	49,20		45,88	68,36	88,53	97,04	
	PEQUEÑA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	267	382	416	359	419	412	436	396	372	408	387	449
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	7	6	5	5	7	6	8	6	6	7	7	8
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	38,14	69,45	78,00	68,38	59,86	74,91	58,13	66,00	58,74	62,77	53,75	53,45
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	13,05	25,60	25,85	26,03	26,54	37,09	27,69	33,74	30,43	34,78	28,80	24,96
	MICROEMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)									43	74		75
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)									1	1		1
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)									43,00	74,00		75,00
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)									23,56	27,30		18,62

7. Análisis específico: mercancías

7.8 Análisis según la especialidad del transporte: portavehículos

Estructura del balance

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ACTIVO FIJO (%)	58,03	64,61	66,12	64,62	61,58	57,74	87,82	53,41	40,73	48,44	42,61	23,63
		ACTIVO CORRIENTE (%)	41,95	35,40	33,94	35,43	38,44	42,26	12,13	46,60	59,26	51,52	57,40	76,38
		PATRIMONIO NETO (%)	11,96	14,01	8,67	10,35	6,60	8,94	31,08	8,91	15,91	15,15	23,76	-6,44
		PASIVO FIJO (%)	13,18	16,22	17,23	18,33	17,48	12,98	25,19	14,17	11,11	7,77	6,54	5,06
		PASIVO CORRIENTE (%)	74,84	69,74	74,12	71,34	75,93	78,06	43,84	76,95	72,99	77,07	69,73	101,40
PORTAVEHÍCULO	GRAN EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)												13,36
		ACTIVO CORRIENTE (%)												86,65
		PATRIMONIO NETO (%)												-20,33
		PASIVO FIJO (%)												1,49
		PASIVO CORRIENTE (%)												118,83
	MEDIANA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	59,41	59,25	62,04	65,42	58,40	51,28		47,35	41,82	40,17	38,81	
		ACTIVO CORRIENTE (%)	40,60	40,77	37,98	34,60	41,57	48,74		52,64	58,19	59,83	61,21	
		PATRIMONIO NETO (%)	8,67	14,75	2,94	2,91	3,77	3,84		5,76	6,27	8,12	9,84	
		PASIVO FIJO (%)	13,07	6,28	1,96	10,52	14,52	8,84		9,18	7,30	3,51	2,83	
		PASIVO CORRIENTE (%)	78,26	78,97	95,10	86,55	81,70	87,30		85,06	86,43	88,37	87,34	
	PEQUEÑA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	38,21	84,67	73,17	63,20	70,10	82,89	87,82	77,98	37,06	76,53	47,32	56,41
		ACTIVO CORRIENTE (%)	61,54	15,30	26,97	36,90	30,05	17,04	12,13	22,10	62,90	23,29	52,68	43,58
		PATRIMONIO NETO (%)	59,38	11,26	18,57	23,59	14,18	28,77	31,08	21,70	35,51	39,92	41,01	41,29
		PASIVO FIJO (%)	14,74	53,38	43,58	32,22	25,40	29,07	25,19	34,40	14,50	17,24	11,13	16,61
		PASIVO CORRIENTE (%)	25,64	35,23	37,91	44,28	60,51	42,04	43,84	44,03	49,96	42,70	47,92	42,18
	MICROEMPRESA	ACTIVO FIJO (%)									71,45	60,88		99,90
		ACTIVO CORRIENTE (%)									28,81	38,96		0,48
		PATRIMONIO NETO (%)									-2,02	18,13		61,50
		PASIVO FIJO (%)									89,83	55,84		30,14
		PASIVO CORRIENTE (%)									13,56	25,97		8,61

7. Análisis específico: mercancías

7.8 Análisis según la especialidad del transporte: portavehículos

Estructura de costes

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		APROVISIONAMIENTOS (%)	25,52	26,23	22,83	15,54	16,62	2,62	20,51	3,53	4,25	1,77	3,65	58,33
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,07	1,21	1,57	1,40	1,11	0,98	0,68	0,86	0,82	0,74	0,46	1,23
		GASTOS DE PERSONAL (%)	13,45	15,73	16,89	22,22	22,83	32,34	41,91	27,44	32,86	37,85	44,01	18,19
		AMORTIZACIONES (%)	3,46	4,08	5,85	5,75	5,38	3,23	5,08	2,68	3,43	3,45	3,54	2,15
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	56,51	52,75	52,87	55,08	54,05	60,83	31,82	65,49	58,63	56,20	48,34	20,10
PORTAVEHÍCULO	GRAN EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)												65,14
		GASTOS FINANCIEROS (%)												1,29
		GASTOS DE PERSONAL (%)												13,07
		AMORTIZACIONES (%)												2,00
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)												18,50
	MEDIANA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	24,66	26,09	24,10	20,99	18,35	0,24		1,50	0,46	0,25	0,94	
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,07	1,17	1,26	1,29	1,30	1,06		0,88	0,78	0,67	0,42	
		GASTOS DE PERSONAL (%)	12,19	11,43	10,27	12,82	14,39	29,04		23,57	28,42	35,09	39,67	
		AMORTIZACIONES (%)	3,34	4,04	5,37	5,08	5,25	2,70		2,17	3,36	3,62	3,15	
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	58,75	57,26	58,99	59,82	60,71	66,95		71,88	66,98	60,38	55,83	
	PEQUEÑA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	39,60	26,92	19,57	5,85	12,14	12,67	20,51	13,50	23,13	12,32	11,64	18,43
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,13	1,43	2,34	1,59	0,63	0,63	0,68	0,78	0,88	1,01	0,57	0,61
		GASTOS DE PERSONAL (%)	34,19	37,50	33,81	38,95	44,73	46,30	41,91	46,41	55,05	56,98	56,80	48,93
		AMORTIZACIONES (%)	5,39	4,24	7,06	6,95	5,70	5,45	5,08	5,18	3,54	1,84	4,72	3,10
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	19,69	29,90	37,23	46,66	36,79	34,95	31,82	34,13	17,40	27,85	26,27	28,93
	MICROEMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)									7,45	2,65		11,23
		GASTOS FINANCIEROS (%)									3,31	3,10		10,04
		GASTOS DE PERSONAL (%)									36,23	40,38		28,53
		AMORTIZACIONES (%)									7,40	7,73		0,00
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)									45,61	46,13		50,20

7. Análisis específico: mercancías

7.8 Análisis según la especialidad del transporte: portavehículos

Estructura de resultados empresariales

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-60,91	27,64	-58,23	8,10	-4,53	5,01	6,93	-2,68	15,89	18,75	23,42	-87,04
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-62,50	33,00	-55,50	10,80	-2,00	6,33	8,50	-1,67	20,60	23,50	30,33	-81,71
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	43,00	113,67	25,00	66,00	70,25	70,67	37,00	59,33	73,40	90,50	78,33	-14,57
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	-2,50	106,33	4,75	54,00	60,50	54,67	33,00	43,00	65,20	77,75	71,17	-16,00
PORTAVEHÍCULO	GRAN EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)												-758,00
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)												-758,00
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)												-375,00
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)												-327,00
	MEDIANA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-125,23	66,49	-259,03	5,28	14,55	1,67		4,38	8,03	36,96	44,72	
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-133,00	78,00	-259,00	7,00	18,00	2,00		5,00	10,00	46,00	56,00	
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	61,00	276,00	-51,00	166,00	230,00	141,00		136,00	229,00	284,00	248,00	
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	-25,00	269,00	-91,00	133,00	188,00	103,00		99,00	188,00	247,00	225,00	
	PEQUEÑA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	3,41	8,22	8,70	8,81	-10,89	6,68	6,93	-6,20	29,40	16,55	19,16	28,52
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	8,00	10,50	12,33	11,75	-8,67	8,50	8,50	-5,00	36,67	21,00	25,20	35,60
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	25,00	32,50	50,33	41,00	17,00	35,50	37,00	21,00	51,00	32,00	44,40	51,80
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	20,00	25,00	36,67	34,25	18,00	30,50	33,00	15,00	48,67	27,00	40,40	41,60
	MICROEMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)									-16,78	4,96		6,14
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)									-17,00	6,00		8,00
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)									-15,00	14,00		14,00
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)									-8,00	10,00		7,00

7. Análisis específico: mercancías

7.8 Análisis según la especialidad del transporte: portavehículos

Ratios de liquidez

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,56	0,51	0,46	0,50	0,51	0,54	0,28	0,61	0,81	0,67	0,82	0,75
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,12	0,05	0,04	0,03	0,08	0,05	0,03	0,07	0,10	0,19	0,16	0,08
PORTAVEHÍCULO	GRAN EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO												0,73
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA												0,06
	MEDIANA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,52	0,52	0,40	0,40	0,51	0,56		0,62	0,67	0,68	0,70	
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,09	0,02	0,00		0,00	0,05		0,07	0,12	0,20	0,14	
	PEQUEÑA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	2,40	0,43	0,71	0,83	0,50	0,41	0,28	0,50	1,26	0,55	1,10	1,03
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	1,28	0,27	0,18	0,14	0,35	0,04	0,03	0,07	0,04	0,14	0,21	0,21
	MICROEMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO									2,13	1,50		0,06
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA									1,13	0,75		0,06

7. Análisis específico: mercancías

7.8 Análisis según la especialidad del transporte: portavehículos

Ratios de solvencia

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,14	1,16	1,09	1,12	1,07	1,10	1,45	1,10	1,19	1,18	1,31	0,94
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,88	0,86	0,91	0,90	0,93	0,91	0,69	0,91	0,84	0,85	0,76	1,06
PORTAVEHÍCULO	GRAN EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL												0,83
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO												1,20
	MEDIANA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,09	1,17	1,03	1,03	1,04	1,04		1,06	1,07	1,09	1,11	
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,91	0,85	0,97	0,97	0,96	0,96		0,94	0,94	0,92	0,90	
	PEQUEÑA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	2,48	1,13	1,23	1,31	1,16	1,41	1,45	1,28	1,55	1,67	1,69	1,70
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,40	0,89	0,81	0,77	0,86	0,71	0,69	0,78	0,64	0,60	0,59	0,59
	MICROEMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL									0,97	1,22		2,58
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO									1,03	0,82		0,39

7. Análisis específico: mercancías

7.8 Análisis según la especialidad del transporte: portavehículos

Ratios de estructura financiera

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,43	0,47	0,39	0,44	0,39	0,38	0,64	0,43	0,66	0,47	0,71	-0,06
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,21	0,22	0,13	0,16	0,11	0,15	0,35	0,17	0,39	0,31	0,56	-0,27
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-791	-916	-1.103	-1.109	-1.036	-946	-169	-861	-475	-773	-551	-2.686
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,91	0,86	0,50	0,56	0,38	0,69	1,23	0,63	1,43	1,95	3,63	-1,27
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,14	0,16	0,09	0,12	0,07	0,10	0,45	0,10	0,19	0,18	0,31	-0,06
PORTAVEHÍCULO	GRAN EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)												-1,41
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)												-1,52
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)												-2.700
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)												-13,64
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)												-0,17
	MEDIANA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,37	0,35	0,08	0,21	0,31	0,25		0,32	0,32	0,29	0,33	
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,15	0,25	0,05	0,04	0,06	0,07		0,12	0,15	0,20	0,25	
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-847	-804	-992	-1.027	-807	-811		-738	-635	-658	-646	
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,66	2,35	1,50	0,28	0,26	0,43		0,63	0,86	2,31	3,47	
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,09	0,17	0,03	0,03	0,04	0,04		0,06	0,07	0,09	0,11	
	PEQUEÑA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,94	0,76	0,85	0,88	0,56	0,70	0,64	0,72	1,35	0,75	1,10	1,03
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	1,55	0,13	0,25	0,37	0,20	0,35	0,35	0,28	0,96	0,52	0,87	0,73
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	56	-112	-112	-82	-229	-135	-169	-123	150	-125	95	32
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	4,03	0,21	0,43	0,73	0,56	0,99	1,23	0,63	2,45	2,32	3,69	2,49
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	1,47	0,13	0,23	0,31	0,17	0,40	0,45	0,28	0,55	0,67	0,69	0,70
	MICROEMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)									1,22	1,22		0,92
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)									-0,03	0,30		0,62
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)									9	10		-17
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)									-0,02	0,32		2,04
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)									-0,02	0,22		1,59

7. Análisis específico: mercancías

7.8 Análisis según la especialidad del transporte: portavehículos

Ratios de endeudamiento

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	88,02	85,96	91,35	89,67	93,41	91,03	69,03	91,12	84,10	84,83	76,27	106,46
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	74,84	69,74	74,12	71,34	75,93	78,06	43,84	76,95	72,99	77,07	69,73	101,40
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	13,18	16,22	17,23	18,33	17,48	12,98	25,19	14,17	11,11	7,77	6,54	5,06
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	85,03	81,14	81,14	79,56	81,29	85,74	63,51	84,45	86,79	90,85	91,43	95,24
PORTAVEHÍCULO	GRAN EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)												120,32
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)												118,83
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)												1,49
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)												98,76
	MEDIANA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	91,33	85,25	97,06	97,07	96,22	96,15		94,24	93,73	91,89	90,17	
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	78,26	78,97	95,10	86,55	81,70	87,30		85,06	86,43	88,37	87,34	
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	13,07	6,28	1,96	10,52	14,52	8,84		9,18	7,30	3,51	2,83	
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	85,69	92,63	97,98	89,16	84,91	90,80		90,26	92,22	96,18	96,86	
	PEQUEÑA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	40,38	88,61	81,49	76,51	85,90	71,11	69,03	78,43	64,45	59,94	59,05	58,80
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	25,64	35,23	37,91	44,28	60,51	42,04	43,84	44,03	49,96	42,70	47,92	42,18
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	14,74	53,38	43,58	32,22	25,40	29,07	25,19	34,40	14,50	17,24	11,13	16,61
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	63,49	39,76	46,52	57,88	70,43	59,11	63,51	56,14	77,51	71,24	81,15	71,75
	MICROEMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)									103,39	81,82		38,76
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)									13,56	25,97		8,61
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)									89,83	55,84		30,14
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)									13,11	31,75		22,22

7. Análisis específico: mercancías

7.8 Análisis según la especialidad del transporte: portavehículos

Ratios económicos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-5,07	3,11	-8,50	1,31	-0,66	0,57	2,59	-0,28	2,29	2,48	3,15	-5,67
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-42,37	22,22	-98,04	12,67	-9,93	6,36	8,32	-3,18	14,40	16,37	13,24	88,04
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-2,70	1,78	-5,63	1,03	-0,40	0,34	1,59	-0,16	1,25	1,19	1,96	-4,30
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-2,77	2,13	-5,36	1,37	-0,18	0,42	1,95	-0,10	1,62	1,50	2,54	-4,03
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	1,90	7,34	2,42	8,39	6,25	4,74	8,48	3,55	5,78	5,76	6,55	-0,72
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	-0,11	6,86	0,46	6,86	5,38	3,67	7,56	2,57	5,14	4,95	5,95	-0,79
		APALANCAMIENTO	13,51	4,78	16,60	4,72	-3,33	3,43	2,31	-1,33	4,43	4,41	3,57	-20,67
PORTAVEHÍCULO	GRAN EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)												-9,04
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)												44,45
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)												-6,39
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)												-6,39
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)												-3,16
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)												-2,76
		APALANCAMIENTO												-5,88
	MEDIANA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-5,57	3,16	-14,93	0,27	0,72	0,08		0,19	0,36	1,60	1,81	
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-64,26	21,45	-508,14	9,18	19,20	2,06		3,34	5,69	19,74	18,39	
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-2,94	1,71	-8,96	0,21	0,45	0,05		0,10	0,15	0,69	0,85	
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-3,13	2,01	-8,96	0,28	0,56	0,05		0,12	0,19	0,85	1,07	
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	1,43	7,11	-1,76	6,66	7,10	3,87		3,22	4,42	5,27	4,74	
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	-0,59	6,93	-3,15	5,33	5,81	2,82		2,35	3,63	4,58	4,30	
		APALANCAMIENTO	16,87	4,59	40,17	5,84	8,01	1,35		2,21	3,13	6,83	7,24	
	PEQUEÑA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	2,19	2,92	2,60	3,17	-4,34	2,47	2,59	-2,21	7,61	5,14	4,80	6,65
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	3,68	25,98	13,98	13,44	-30,64	8,60	8,32	-10,19	21,42	12,87	11,71	16,12
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,28	2,15	2,09	2,45	-2,59	1,62	1,59	-1,56	7,89	4,06	4,95	6,35
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	3,00	2,75	2,96	3,27	-2,07	2,06	1,95	-1,26	9,85	5,15	6,50	7,92
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	9,36	8,50	12,10	11,40	4,05	8,61	8,48	5,30	13,70	7,84	11,46	11,53
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	7,49	6,54	8,81	9,52	4,29	7,39	7,56	3,78	13,07	6,62	10,43	9,26
		APALANCAMIENTO	0,66	5,66	3,03	2,84	9,47	2,63	2,31	13,97	2,68	2,13	2,26	2,26
	MICROEMPRE..	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)									-28,43	6,44		2,94
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)									1.408,40	35,54		4,78
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)									-39,01	6,70		8,19
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)									-39,53	8,11		10,67
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)									-34,88	18,92		18,67
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)									-18,60	13,51		9,33
		APALANCAMIENTO									-41,52	4,12		0,88

7. Análisis específico: mercancías

7.8 Análisis según la especialidad del transporte: portavehículos

Ratios operativos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	51,99	54,07	55,33	59,75	55,74	61,57	10,02	62,95	79,20	47,67	79,36	146,05
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			174,66	214,87	169,69	201,27	120,99	184,88	189,13	188,03	248,03	127,78
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,88	1,74	1,51	1,27	1,63	1,69	1,63	1,77	1,83	2,08	1,61	1,32
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,24	2,70	2,28	1,97	2,64	2,93	1,85	3,31	4,49	4,29	3,77	5,59
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	4,48	4,93	4,45	3,60	4,23	4,00	13,43	3,79	3,09	4,03	2,80	1,73
PORTAVEHÍCULO	GRAN EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)												159,74
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)												115,74
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL												1,41
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO												10,59
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE												1,63
	MEDIANA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	52,91	63,64	68,26	82,73	75,74	75,50		74,50	61,38	54,31	68,79	
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			191,40	253,85	194,02	221,14		185,91	164,24	182,59	213,18	
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,89	1,85	1,67	1,26	1,61	1,73		1,85	2,31	2,34	2,12	
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,18	3,12	2,68	1,93	2,76	3,38		3,91	5,52	5,82	5,46	
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	4,66	4,53	4,39	3,65	3,87	3,56		3,52	3,96	3,91	3,46	
	PEQUEÑA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	37,28	5,52	25,38	19,91	4,31		10,02	1,52	163,11	2,59	107,92	78,67
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			112,00	108,07	67,77	82,67	120,99	177,12	407,46	256,42	401,90	256,63
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,71	1,36	1,24	1,30	1,67	1,53	1,63	1,41	0,96	1,27	0,97	1,05
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	4,48	1,61	1,70	2,05	2,39	1,84	1,85	1,81	2,60	1,66	2,05	1,86
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,78	8,90	4,61	3,51	5,57	8,97	13,43	6,40	1,53	5,44	1,84	2,41
	MICROEMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)									49,11	61,15		
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)									69,95	82,32		135,47
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL									0,73	0,96		0,36
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO									1,02	1,58		0,36
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE									2,53	2,47		75,00

7. Análisis específico: mercancías

7.9 Análisis según la especialidad del transporte: transportes especiales

- **Estructura sectorial.** Es significativo el mayor peso de las empresas pequeñas por nº de empresas (creciente con el paso del tiempo y llegando al final del periodo a más del 50%). Asimismo, las medianas empresas cuando se clasifica por facturación tienen el mayor porcentaje de representación sobre el total (entre el 45% y el 50% al final del periodo), si bien comienzan las grandes empresas a tener mayor peso, pero se diluye con el paso del tiempo.
- En particular, son las empresas de tamaño mediano las que tienen un mejor comportamiento evolutivo en facturación por empresa. La productividad disminuye para todas las empresas, entre 2006 y 2017.
- Además, hay que resaltar que la facturación por empleado aumenta, considerablemente, a medida que aumenta el tamaño empresarial, en mayor medida que lo hacen los gastos de personal por empleado. Esto es debido, muy probablemente, a los mayores ingresos obtenidos mediante subcontratación de flota por empresas de mayor tamaño.
- **Cuentas económicas.** No hay un patrón claro de estructura de balance estable en el tiempo. En general, se alternan periodos de mayor peso del activo corriente y viceversa.
- Por otra parte, parece haber mayores tensiones de liquidez a priori en las microempresas, debido al mayor peso del pasivo corriente sobre el activo corriente en algunos años.
- La estructura de costes muestra que los aprovisionamientos representan el porcentaje más alto en las grandes, medianas y pequeñas empresas (disminuye a medida que disminuye el tamaño empresarial). Y en las microempresas el mayor peso se concentra en otros gastos de explotación y gastos de personal.
- En cuanto a la estructura de resultados empresariales, hay que destacar la existencia de fluctuaciones e impactos negativos en los indicadores debido a la crisis económica. En cualquier caso, se observa una tendencia negativa en el periodo analizado, en todos los indicadores, independientemente del tamaño empresarial.

7. Análisis específico: mercancías

7.9 Análisis según la especialidad del transporte: transportes especiales

Resumen económico-financiero

- **Ratios económico-financieros.** Se observan mejores resultados de liquidez a corto plazo en las pequeñas empresas, donde se llegan a alcanzar resultados óptimos en la mayoría de los años.
- Asimismo, existe garantía de solvencia a lo largo del periodo analizado independientemente de cual sea el tamaño empresarial.
- En cuanto a la cobertura del inmovilizado, se consiguen resultados menos satisfactorios a lo largo del periodo en las microempresas.
- Con respecto a las tasas de endeudamiento, la mayor estabilidad en el periodo para las pequeñas empresas, obteniéndose resultados óptimos en varios años (entre el 50% y el 60%) en el endeudamiento total.
- En cuanto a los ratios económicos, se observan altibajos (fluctuaciones) en prácticamente todos los indicadores, de mayor intensidad en las microempresas. Por otra parte, las grandes empresas tienen un comportamiento más estable de los indicadores en el periodo analizado.
- Por otra parte, los resultados operativos indican que el periodo medio de pago suele ser menor al de cobro de forma frecuente en las empresas grandes y medianas. Sucede lo contrario en el resto de empresas.
- En cuanto a la rotación de los activos, hay que destacar que son las medianas empresas las que tienen una mayor eficiencia en la gestión del activo fijo para generar ventas, en general, excepto en los últimos cuatros años donde las grandes compañías las superan.

7. Análisis específico: mercancías

7.9 Análisis según la especialidad del transporte: transportes especiales

Perfil sectorial

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(MERCANCÍAS- TRANSPORTE ESPECIAL)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GRAN EMPRESA	14,81%	16,00%	10,00%	6,25%	5,71%	5,26%	5,13%	2,38%	2,04%	2,33%	1,92%	1,82%
MEDIANA EMPRESA	29,63%	28,00%	13,33%	12,50%	14,29%	15,79%	12,82%	9,52%	14,29%	13,95%	13,46%	10,91%
PEQUEÑA EMPRESA	29,63%	36,00%	53,33%	53,13%	45,71%	39,47%	46,15%	42,86%	36,73%	41,86%	46,15%	54,55%
MICROEMPRESA	25,93%	20,00%	23,33%	28,13%	34,29%	39,47%	35,90%	45,24%	46,94%	41,86%	38,46%	32,73%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(MERCANCÍAS- TRANSPORTE ESPECIAL)

GRAN EMPRESA	52,10%	49,66%	48,76%	36,45%	28,01%	29,89%	27,81%	15,22%	14,41%	15,79%	13,49%	15,51%
MEDIANA EMPRESA	34,14%	30,92%	20,42%	29,05%	38,48%	41,29%	37,54%	38,65%	52,68%	47,17%	51,74%	45,32%
PEQUEÑA EMPRESA	12,90%	18,54%	29,81%	32,87%	30,79%	26,35%	32,07%	42,08%	28,41%	32,49%	30,87%	36,63%
MICROEMPRESA	0,86%	0,89%	1,02%	1,63%	2,71%	2,46%	2,57%	4,05%	4,50%	4,55%	3,89%	2,55%

7. Análisis específico: mercancías

7.9 Análisis según la especialidad del transporte: transportes especiales

Perfil empresarial

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	2.689	2.719	2.092	1.506	1.366	1.427	1.269	1.004	912	995	980	978
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	14	17	13	11	11	11	10	8	7	8	8	7
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	191,06	162,62	158,48	131,67	119,82	131,94	124,66	119,80	133,00	123,66	128,69	132,16
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	35,55	37,76	37,10	36,08	34,47	36,84	35,55	33,41	37,75	36,61	35,51	36,48
TRANSPORTE ESPECIAL	GRAN EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	9.460	8.440	10.202	8.786	6.697	8.108	6.886	6.418	6.442	6.761	6.880	8.348
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	31	50	57	60	55	56	54	44	33	33	34	36
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	302,72	169,65	178,98	146,43	121,76	144,79	128,71	145,86	195,21	204,88	202,35	231,89
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	45,00	42,28	37,22	31,25	25,26	36,89	35,58	53,77	32,10	32,20	32,21	32,51
	MEDIANA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.099	3.002	3.204	3.500	3.679	3.733	3.718	4.075	3.365	3.366	3.768	4.066
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	22	18	17	25	25	26	25	24	21	26	24	25
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	140,07	168,11	194,18	142,86	144,84	146,39	149,92	171,58	163,58	131,14	157,00	165,96
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	30,91	32,47	48,87	45,96	45,51	41,86	40,60	37,63	45,85	41,75	41,37	42,11
	PEQUEÑA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	1.170	1.400	1.169	932	920	953	882	985	705	773	655	657
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	8	9	9	8	9	8	8	10	7	7	6	7
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	141,82	148,24	124,69	116,50	102,22	120,13	117,60	96,89	108,46	106,21	103,42	101,08
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	34,16	37,08	32,97	34,90	33,41	35,41	35,96	28,38	36,85	34,46	34,30	34,99
	MICROEMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	88	120	91	87	108	89	90	89	87	108	99	76
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	2	2	1	1	2	2	2	2	2	2	2	2
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	51,33	66,67	70,78	65,25	72,00	49,44	40,65	56,37	47,64	69,43	47,14	47,17
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	13,14	17,65	17,26	17,04	21,29	14,51	13,52	20,87	16,92	23,57	19,13	22,89

7. Análisis específico: mercancías

7.9 Análisis según la especialidad del transporte: transportes especiales

Estructura del balance

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ACTIVO FIJO (%)	41,44	47,95	48,18	49,94	48,27	45,57	42,97	41,57	41,03	55,74	55,10	54,17
		ACTIVO CORRIENTE (%)	58,57	52,05	51,82	50,06	51,73	54,19	57,03	58,44	58,97	44,27	44,89	45,83
		PATRIMONIO NETO (%)	48,94	50,48	49,15	50,00	49,80	60,52	60,32	60,40	59,18	55,26	56,14	51,29
		PASIVO FIJO (%)	17,14	16,18	22,85	17,91	15,16	17,37	15,61	16,37	14,73	19,33	17,88	20,28
		PASIVO CORRIENTE (%)	33,92	33,34	28,00	32,09	35,09	21,93	24,07	23,23	26,15	25,41	25,97	28,43
TRANSPORTE ESPECIAL	GRAN EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	40,52	50,62	50,97	59,11	46,81	40,36	36,31	35,97	33,21	33,01	31,86	28,04
		ACTIVO CORRIENTE (%)	59,48	49,38	49,03	40,89	53,18	59,64	63,69	64,03	66,79	67,00	68,14	71,97
		PATRIMONIO NETO (%)	55,79	51,76	47,33	24,93	32,78	71,34	70,76	81,44	46,00	49,21	45,58	44,37
		PASIVO FIJO (%)	8,56	12,07	23,80	18,22	18,29	15,78	13,56	12,68	11,43	13,59	14,89	11,85
		PASIVO CORRIENTE (%)	35,64	36,16	28,87	56,84	48,93	12,89	15,68	5,88	42,59	37,22	39,52	43,80
	MEDIANA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	40,36	44,69	43,99	46,51	55,79	54,18	51,13	48,10	38,56	61,47	61,19	59,53
		ACTIVO CORRIENTE (%)	59,64	55,30	56,00	53,50	44,21	45,83	48,87	51,90	61,44	38,52	38,81	40,47
		PATRIMONIO NETO (%)	42,29	53,44	59,08	71,18	59,75	57,41	57,65	47,98	67,32	62,52	62,44	57,06
		PASIVO FIJO (%)	22,92	17,90	16,01	10,96	10,68	15,05	12,22	18,64	12,74	18,47	16,36	21,30
		PASIVO CORRIENTE (%)	34,80	28,67	24,91	17,87	29,56	27,55	30,14	33,40	19,94	19,01	21,20	21,65
	PEQUEÑA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	50,71	46,07	46,98	47,63	42,06	44,91	42,79	41,52	47,63	48,91	48,04	57,06
		ACTIVO CORRIENTE (%)	49,31	53,93	53,02	52,36	57,94	55,09	57,21	58,49	52,38	51,10	51,93	42,95
		PATRIMONIO NETO (%)	38,87	40,96	45,52	52,05	49,35	50,06	53,73	52,35	49,72	49,22	53,81	43,30
		PASIVO FIJO (%)	35,67	27,16	25,81	22,51	17,77	22,79	17,72	15,65	19,60	22,77	20,71	22,85
		PASIVO CORRIENTE (%)	25,46	31,87	28,69	25,43	33,02	27,40	28,54	32,01	30,69	28,00	25,45	33,84
	MICROEMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	23,55	23,77	23,42	27,26	38,25	29,63	67,57	57,39	47,35	57,27	64,68	34,86
		ACTIVO CORRIENTE (%)	76,44	76,17	76,53	72,74	61,64	62,40	32,41	42,63	52,57	42,73	35,37	65,14
		PATRIMONIO NETO (%)	62,69	69,60	69,92	57,05	27,09	40,76	22,08	14,39	32,67	19,59	23,41	58,32
		PASIVO FIJO (%)	8,61	10,21	10,27	18,23	21,42	15,88	40,17	41,32	18,24	18,91	21,14	11,08
		PASIVO CORRIENTE (%)	28,84	20,17	19,89	24,74	51,38	35,28	37,76	44,23	50,07	61,51	55,48	30,59

7. Análisis específico: mercancías

7.9 Análisis según la especialidad del transporte: transportes especiales

Estructura de costes

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		APROVISIONAMIENTOS (%)	46,51	38,60	38,65	38,18	37,50	37,36	38,78	37,93	42,21	37,74	40,81	34,88
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,17	1,72	1,93	1,39	1,18	1,25	1,13	1,25	0,91	0,84	0,68	0,57
		GASTOS DE PERSONAL (%)	21,38	25,88	24,32	27,30	27,64	27,24	27,06	27,23	26,80	28,92	27,60	25,11
		AMORTIZACIONES (%)	8,76	10,14	9,21	11,08	11,26	10,33	8,44	7,41	5,37	6,01	6,83	16,46
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	22,17	23,67	25,88	22,05	22,42	23,82	24,59	26,17	24,71	26,49	24,07	22,98
TRANSPORTE ESPECIAL	GRAN EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	53,66	36,06	44,47	46,83	51,77	37,89	42,87	23,02	72,20	71,41	71,59	75,00
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,91	1,97	2,13	1,94	1,02	1,06	0,76	1,09	0,85	0,61	0,48	0,35
		GASTOS DE PERSONAL (%)	17,86	28,29	22,25	22,14	20,22	26,63	26,46	37,98	16,43	15,64	15,74	14,37
		AMORTIZACIONES (%)	8,24	11,98	9,86	11,63	11,64	13,70	11,03	14,13	2,63	4,36	5,01	4,48
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	19,33	21,70	21,28	17,46	15,35	20,72	18,89	23,79	7,88	7,98	7,19	5,79
	MEDIANA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	41,36	45,48	37,91	37,77	36,91	43,01	48,97	55,03	49,00	42,89	46,39	34,91
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,27	1,16	1,15	0,53	1,18	1,35	1,28	1,55	0,79	0,75	0,49	0,39
		GASTOS DE PERSONAL (%)	24,07	21,50	25,99	31,31	30,32	26,59	25,87	22,32	25,77	29,87	26,72	20,84
		AMORTIZACIONES (%)	7,99	7,51	7,41	10,95	11,35	9,27	6,55	3,05	4,89	5,15	7,14	26,13
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	25,32	24,35	27,54	19,44	20,24	19,79	17,33	18,05	19,54	21,34	19,26	17,73
	PEQUEÑA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	35,61	35,05	31,04	30,58	26,52	29,76	25,93	30,66	18,88	16,85	21,77	20,07
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,93	1,99	2,16	1,55	1,22	1,34	1,14	0,91	0,90	0,95	0,84	0,87
		GASTOS DE PERSONAL (%)	27,13	26,57	26,33	29,33	31,39	29,17	28,83	27,27	33,00	33,64	32,86	34,58
		AMORTIZACIONES (%)	11,90	9,65	9,38	10,58	11,24	8,75	8,66	9,11	7,83	8,62	7,22	7,63
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	23,43	26,74	31,08	27,96	29,63	30,98	35,44	32,05	39,39	39,93	37,31	36,86
	MICROEMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	20,39	14,64	14,76	17,86	27,19	15,22	10,78	15,48	13,80	8,96	13,77	11,68
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,99	1,49	1,46	2,07	2,11	0,81	2,92	2,74	2,61	1,91	2,50	1,40
		GASTOS DE PERSONAL (%)	23,97	30,69	25,67	23,55	23,63	25,33	28,60	33,02	32,36	31,91	38,18	43,37
		AMORTIZACIONES (%)	20,80	11,17	10,49	11,61	7,11	7,82	5,49	5,16	4,21	3,50	6,05	6,14
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	33,84	42,02	47,62	44,90	39,96	50,82	52,21	43,60	47,02	53,72	39,50	37,42

7. Análisis específico: mercancías

7.9 Análisis según la especialidad del transporte: transportes especiales

Estructura de resultados empresariales

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	318,33	261,75	90,96	17,07	-23,26	-25,51	-36,59	-0,21	-24,15	17,51	20,20	-81,48
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	411,85	335,08	116,97	27,34	-17,51	-16,61	-27,23	6,76	-17,39	30,26	31,15	-71,78
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	634,33	612,72	330,63	212,75	154,94	146,97	87,64	82,57	39,39	98,33	101,31	107,04
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	511,89	526,72	276,23	187,69	141,94	128,18	88,56	80,83	37,55	83,86	89,67	121,16
TRANSPORTE ESPECIAL	GRAN EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	1.545,39	1.093,53	700,88	233,60	-93,19	357,74	-255,06	465,39	309,99	194,37	110,16	244,25
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	1.922,75	1.376,00	876,00	292,00	-75,00	447,00	-177,50	582,00	387,00	243,00	138,00	305,00
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	2.602,75	2.340,00	1.917,67	1.497,50	791,00	1.479,00	565,50	1.273,00	675,00	616,00	523,00	684,00
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	2.050,25	1.988,00	1.643,33	1.182,00	766,00	1.405,50	657,00	1.315,00	455,00	475,00	450,00	594,00
	MEDIANA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	211,49	258,48	128,20	42,45	-66,92	-219,76	-123,97	94,15	-185,14	-79,01	68,56	-872,48
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	303,63	311,57	160,00	54,50	-62,40	-209,50	-109,40	117,75	-163,29	-43,83	111,43	-834,17
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	553,38	545,71	406,25	457,75	407,80	207,33	175,60	285,75	18,29	153,67	388,29	477,83
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	456,75	460,86	351,50	450,00	356,60	159,50	136,20	208,50	55,29	142,17	343,00	653,00
	PEQUEÑA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	95,54	32,26	5,68	-2,34	-0,80	-12,86	-6,81	-39,62	-1,06	56,18	23,19	17,13
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	129,38	67,22	12,88	7,12	7,44	-7,20	0,39	-35,89	3,39	70,11	31,83	24,47
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	272,50	220,67	152,19	112,47	120,06	93,87	81,06	58,28	64,33	140,17	79,67	79,33
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	226,50	205,78	116,00	104,53	109,19	74,40	85,44	70,39	59,28	119,67	72,96	68,00
	MICROEMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-6,13	13,96	3,22	-5,66	-23,37	-11,56	-12,48	-7,24	-7,76	1,20	-4,82	-0,24
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-5,00	17,40	5,00	-5,33	-22,50	-10,67	-11,93	-6,47	-6,83	3,28	-3,10	1,00
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	15,57	30,40	15,14	7,78	-9,92	-1,67	-3,57	0,16	-1,35	9,28	5,75	-2,44
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	22,00	27,60	13,57	7,22	-7,83	-0,87	-5,64	-1,11	-3,00	6,89	3,05	6,22

7. Análisis específico: mercancías

7.9 Análisis según la especialidad del transporte: transportes especiales

Ratios de liquidez

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,73	1,56	1,85	1,56	1,47	2,47	2,37	2,52	2,25	1,74	1,73	1,61
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,30	0,29	0,51	0,36	0,28	1,00	0,93	0,84	0,67	0,55	0,49	0,45
TRANSPORTE ESPECIAL	GRAN EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,67	1,37	1,70	0,72	1,09	4,63	4,06	10,89	1,57	1,80	1,72	1,64
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,09	0,13	0,56	0,10	0,04	3,28	2,63	6,39	0,03	0,26	0,29	0,30
	MEDIANA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,71	1,93	2,25	2,99	1,50	1,66	1,62	1,55	3,08	2,03	1,83	1,87
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,50	0,49	0,58	0,98	0,16	0,17	0,17	0,19	1,03	0,69	0,50	0,52
	PEQUEÑA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,94	1,69	1,85	2,06	1,75	2,01	2,00	1,83	1,71	1,83	2,04	1,27
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,58	0,58	0,36	0,44	0,52	0,41	0,44	0,33	0,49	0,63	0,71	0,49
	MICROEMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	2,65	3,78	3,85	2,94	1,20	1,77	0,86	0,96	1,05	0,69	0,64	2,13
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,77	0,97	0,94	0,65	0,51	0,81	0,22	0,19	0,37	0,18	0,15	0,22

7. Análisis específico: mercancías

7.9 Análisis según la especialidad del transporte: transportes especiales

Ratios de solvencia

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,96	2,02	1,97	2,00	1,99	2,54	2,52	2,53	2,45	2,24	2,28	2,05
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,51	0,50	0,51	0,50	0,50	0,39	0,40	0,40	0,41	0,45	0,44	0,49
TRANSPORTE ESPECIAL	GRAN EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	2,26	2,07	1,90	1,33	1,49	3,49	3,42	5,39	1,85	1,97	1,84	1,80
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,44	0,48	0,53	0,75	0,67	0,29	0,29	0,19	0,54	0,51	0,54	0,56
	MEDIANA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,73	2,15	2,44	3,47	2,49	2,35	2,36	1,92	3,06	2,67	2,66	2,33
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,58	0,47	0,41	0,29	0,40	0,43	0,42	0,52	0,33	0,37	0,38	0,43
	PEQUEÑA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,64	1,69	1,84	2,09	1,97	1,99	2,16	2,10	1,99	1,97	2,17	1,76
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,61	0,59	0,54	0,48	0,51	0,50	0,46	0,48	0,50	0,51	0,46	0,57
	MICROEMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	2,67	3,29	3,32	2,33	1,37	1,95	1,28	1,17	1,46	1,24	1,31	2,40
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,37	0,30	0,30	0,43	0,73	0,51	0,78	0,86	0,68	0,80	0,77	0,42

7. Análisis específico: mercancías

7.9 Análisis según la especialidad del transporte: transportes especiales

Ratios de estructura financiera

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,59	1,39	1,49	1,36	1,34	1,71	1,77	1,85	1,80	1,34	1,34	1,32
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	1,18	1,05	1,02	1,00	1,03	1,33	1,40	1,45	1,44	0,99	1,02	0,95
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	16.387	13.879	17.031	9.540	8.743	23.134	23.050	22.972	20.056	11.845	12.514	11.336
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	2,86	3,12	2,15	2,79	3,28	3,49	3,86	3,69	4,02	2,86	3,14	2,53
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,96	1,02	0,97	1,00	0,99	1,54	1,52	1,53	1,45	1,24	1,28	1,05
TRANSPORTE ESPECIAL	GRAN EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,59	1,26	1,40	0,73	1,09	2,16	2,32	2,62	1,73	1,90	1,90	2,00
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	1,38	1,02	0,93	0,42	0,70	1,77	1,95	2,26	1,39	1,49	1,43	1,58
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	7.873	5.526	7.596	-2.376	413	13.283	13.498	13.997	1.062	1.329	1.441	1.603
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	6,51	4,29	1,99	1,37	1,79	4,52	5,22	6,42	4,03	3,62	3,06	3,75
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	1,26	1,07	0,90	0,33	0,49	2,49	2,42	4,39	0,85	0,97	0,84	0,80
	MEDIANA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,62	1,60	1,71	1,77	1,26	1,34	1,37	1,38	2,08	1,32	1,29	1,32
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	1,05	1,20	1,34	1,53	1,07	1,06	1,13	1,00	1,75	1,02	1,02	0,96
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	5.921	4.723	3.708	5.354	3.047	4.131	2.978	2.474	15.525	7.258	6.457	6.091
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,85	2,99	3,69	6,49	5,59	3,81	4,72	2,57	5,28	3,39	3,82	2,68
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,73	1,15	1,44	2,47	1,48	1,35	1,36	0,92	2,06	1,67	1,66	1,33
	PEQUEÑA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,47	1,48	1,52	1,57	1,59	1,62	1,67	1,64	1,46	1,47	1,55	1,16
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,77	0,89	0,97	1,09	1,17	1,11	1,26	1,26	1,04	1,01	1,12	0,76
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	2.006	2.971	5.032	5.816	5.135	5.138	6.710	6.555	3.374	3.988	5.417	2.045
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,09	1,51	1,76	2,31	2,78	2,20	3,03	3,34	2,54	2,16	2,60	1,89
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,64	0,69	0,84	1,09	0,97	1,00	1,16	1,10	0,99	0,97	1,17	0,76
	MICROEMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	3,03	3,36	3,42	2,76	1,27	1,91	0,92	0,97	1,05	0,67	0,69	1,99
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	2,66	2,93	2,99	2,09	0,71	1,38	0,33	0,25	0,69	0,34	0,36	1,67
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	588	659	696	747	148	582	-135	-52	94	-730	-801	1.597
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	7,28	6,82	6,81	3,13	1,26	2,57	0,55	0,35	1,79	1,04	1,11	5,26
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	1,67	2,29	2,32	1,33	0,37	0,80	0,28	0,17	0,48	0,24	0,31	1,40

7. Análisis específico: mercancías

7.9 Análisis según la especialidad del transporte: transportes especiales

Ratios de endeudamiento

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	51,06	49,51	50,85	50,00	50,25	39,30	39,68	39,60	40,88	44,74	43,86	48,71
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	33,92	33,34	28,00	32,09	35,09	21,93	24,07	23,23	26,15	25,41	25,97	28,43
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	17,14	16,18	22,85	17,91	15,16	17,37	15,61	16,37	14,73	19,33	17,88	20,28
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	66,44	67,33	55,06	64,17	69,83	55,81	60,66	58,65	63,97	56,79	59,23	58,36
TRANSPORTE ESPECIAL	GRAN EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	44,21	48,23	52,67	75,06	67,21	28,67	29,25	18,56	54,01	50,81	54,41	55,64
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	35,64	36,16	28,87	56,84	48,93	12,89	15,68	5,88	42,59	37,22	39,52	43,80
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	8,56	12,07	23,80	18,22	18,29	15,78	13,56	12,68	11,43	13,59	14,89	11,85
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	80,63	74,97	54,80	75,72	72,79	44,97	53,62	31,68	78,84	73,26	72,64	78,71
	MEDIANA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	57,71	46,57	40,92	28,83	40,24	42,60	42,36	52,03	32,68	37,48	37,56	42,94
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	34,80	28,67	24,91	17,87	29,56	27,55	30,14	33,40	19,94	19,01	21,20	21,65
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	22,92	17,90	16,01	10,96	10,68	15,05	12,22	18,64	12,74	18,47	16,36	21,30
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	60,29	61,56	60,88	61,98	73,45	64,67	71,15	64,18	61,02	50,72	56,45	50,41
	PEQUEÑA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	61,12	59,03	54,49	47,95	50,80	50,19	46,26	47,66	50,29	50,76	46,16	56,69
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	25,46	31,87	28,69	25,43	33,02	27,40	28,54	32,01	30,69	28,00	25,45	33,84
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	35,67	27,16	25,81	22,51	17,77	22,79	17,72	15,65	19,60	22,77	20,71	22,85
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	41,65	53,99	52,65	53,05	65,01	54,59	61,69	67,16	61,03	55,15	55,13	59,69
	MICROEMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	37,45	30,38	30,15	42,98	72,80	51,16	77,93	85,55	68,31	80,42	76,62	41,67
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	28,84	20,17	19,89	24,74	51,38	35,28	37,76	44,23	50,07	61,51	55,48	30,59
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	8,61	10,21	10,27	18,23	21,42	15,88	40,17	41,32	18,24	18,91	21,14	11,08
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	77,01	66,39	65,95	57,57	70,58	68,97	48,45	51,70	73,29	76,49	72,41	73,42

7. Análisis específico: mercancías

7.9 Análisis según la especialidad del transporte: transportes especiales

Ratios económicos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	12,93	8,82	3,82	1,03	-1,55	-1,35	-2,04	-0,01	-1,94	1,20	1,59	-6,88
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	26,41	17,47	7,76	2,06	-3,11	-2,23	-3,38	-0,02	-3,27	2,17	2,83	-13,41
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	11,83	9,62	4,35	1,13	-1,70	-1,79	-2,88	-0,02	-2,65	1,76	2,06	-8,32
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	15,31	12,32	5,59	1,82	-1,28	-1,16	-2,14	0,67	-1,91	3,04	3,18	-7,33
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	23,58	22,53	15,80	14,12	11,34	10,29	6,90	8,22	4,32	9,87	10,33	10,94
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	19,03	19,37	13,20	12,46	10,39	8,98	6,97	8,05	4,11	8,42	9,15	12,38
		APALANCAMIENTO	1,90	1,80	1,64	1,21	6,87	6,55	1,79	1,75	2,36	1,48	1,61	2,00
TRANSPORTE ESPECIAL	GRAN EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	18,72	10,46	5,58	3,14	-1,92	2,52	-1,81	1,93	7,07	4,36	2,19	4,29
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	33,55	20,21	11,79	12,58	-5,87	3,53	-2,56	2,37	15,37	8,86	4,80	9,67
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	16,34	12,96	6,87	2,66	-1,39	4,41	-3,70	7,25	4,81	2,87	1,60	2,93
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	20,32	16,30	8,59	3,32	-1,12	5,51	-2,58	9,07	6,01	3,59	2,01	3,65
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	27,51	27,72	18,80	17,04	11,81	18,24	8,21	19,83	10,48	9,11	7,60	8,19
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	21,67	23,55	16,11	13,45	11,44	17,33	9,54	20,49	7,06	7,03	6,54	7,12
		APALANCAMIENTO	1,77	1,83	1,89	2,28	25,56	1,51	1,10	1,82	1,67	1,54	1,73	2,16
	MEDIANA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	7,10	10,21	4,30	1,13	-1,61	-5,83	-3,90	2,82	-3,46	-1,27	1,31	-16,19
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	16,79	19,10	7,28	1,59	-2,69	-10,16	-6,77	5,87	-5,15	-2,04	2,10	-28,36
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	6,82	8,61	4,00	1,21	-1,82	-5,89	-3,33	2,31	-5,50	-2,35	1,82	-21,46
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	9,80	10,38	4,99	1,56	-1,70	-5,61	-2,94	2,89	-4,85	-1,30	2,96	-20,51
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	17,85	18,17	12,68	13,08	11,08	5,55	4,72	7,01	0,54	4,56	10,30	11,75
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	14,74	15,35	10,97	12,86	9,69	4,27	3,66	5,12	1,64	4,22	9,10	16,06
		APALANCAMIENTO	1,91	1,76	1,54	1,20	4,14	2,21	2,39	1,50	1,51	2,23	1,45	1,79
	PEQUEÑA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	9,08	2,16	0,44	-0,18	-0,06	-1,04	-0,52	-2,88	-0,12	5,85	2,72	2,29
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	23,37	5,26	0,97	-0,35	-0,13	-2,08	-0,97	-5,50	-0,25	11,89	5,06	5,28
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	8,16	2,30	0,49	-0,25	-0,09	-1,35	-0,77	-4,02	-0,15	7,27	3,54	2,61
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	11,05	4,80	1,10	0,76	0,81	-0,76	0,04	-3,64	0,48	9,07	4,85	3,72
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	23,27	15,76	13,02	12,07	13,05	9,85	9,19	5,91	9,11	18,13	12,15	12,07
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	19,34	14,69	9,92	11,21	11,87	7,81	9,68	7,14	8,40	15,48	11,12	10,35
		APALANCAMIENTO	2,06	1,34	0,67	1,18	1,21	-1,51	36,90	1,80	0,92	1,88	1,86	1,93
	MICROEMPRE..	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-3,49	5,94	1,84	-3,28	-19,31	-8,05	-6,92	-4,49	-4,75	0,56	-2,42	-0,10
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-5,56	8,54	2,63	-5,76	-71,29	-19,75	-31,34	-31,19	-14,55	2,84	-10,35	-0,16
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-6,90	11,56	3,54	-6,49	-21,62	-12,99	-13,72	-8,05	-8,87	1,11	-4,86	-0,32
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-5,63	14,40	5,49	-6,11	-20,82	-11,99	-13,12	-7,20	-7,80	3,03	-3,13	1,31
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	17,52	25,17	16,61	8,92	-9,18	-1,87	-3,93	0,18	-1,54	8,57	5,80	-3,21
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	24,76	22,85	14,89	8,28	-7,25	-0,97	-6,21	-1,23	-3,43	6,37	3,08	8,17
		APALANCAMIENTO	2,01	1,32	1,15	2,77	4,29	2,69	5,83	9,24	3,89	3,28	23,13	-0,24

7. Análisis específico: mercancías

7.9 Análisis según la especialidad del transporte: transportes especiales

Ratios operativos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	100,31	107,52	105,20	102,60	117,06	102,02	118,07	144,74	141,49	107,87	106,50	102,56
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	32,91	39,31	106,49	100,94	115,74	91,02	104,02	112,02	104,20	102,61	95,66	94,77
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,09	0,92	0,88	0,91	0,91	0,76	0,71	0,65	0,73	0,68	0,77	0,83
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,64	1,91	1,82	1,82	1,88	1,66	1,65	1,56	1,78	1,22	1,40	1,53
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,86	1,76	1,69	1,81	1,76	1,40	1,24	1,11	1,24	1,54	1,72	1,80
TRANSPORTE ESPECIAL	GRAN EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	93,39	108,08	108,77	88,20	111,01	75,74	118,90	257,99	123,25	112,52	124,12	120,36
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	62,13	86,93	105,47	79,69	99,45	88,72	132,65	125,91	103,33	82,22	94,92	95,39
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,15	0,81	0,81	1,18	1,38	0,57	0,49	0,27	1,47	1,52	1,37	1,47
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,83	1,60	1,59	2,00	2,95	1,41	1,35	0,74	4,42	4,59	4,29	5,23
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,93	1,64	1,66	2,89	2,60	0,96	0,77	0,42	2,20	2,26	2,00	2,04
	MEDIANA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	109,73	98,02	88,95	87,88	112,16	107,17	108,11	107,98	159,47	114,20	112,94	110,68
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			84,77	76,86	87,63	72,48	73,93	78,06	94,82	90,56	84,41	72,19
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,04	1,19	1,07	0,93	0,88	0,99	1,17	1,22	0,63	0,54	0,72	0,75
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,58	2,65	2,44	2,00	1,58	1,83	2,29	2,54	1,63	0,88	1,18	1,27
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,74	2,14	1,92	1,74	2,00	2,16	2,39	2,35	1,02	1,41	1,85	1,86
	PEQUEÑA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	90,30	112,07	107,33	126,75	130,41	124,64	127,67	139,74	124,73	89,20	84,55	78,02
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			123,16	141,62	167,68	120,60	110,23	139,35	103,42	112,49	94,32	116,14
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,11	0,94	0,91	0,73	0,71	0,77	0,68	0,72	0,82	0,81	0,77	0,88
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,20	2,03	1,93	1,54	1,70	1,72	1,59	1,73	1,71	1,65	1,60	1,54
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,26	1,73	1,71	1,40	1,23	1,40	1,19	1,23	1,56	1,58	1,48	2,04
	MICROEMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	295,83	312,14	197,63	200,21	97,68	92,64	134,83	122,14	95,31	159,50	133,78	202,64
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			109,45	182,16	124,61	131,96	179,67	139,22	235,27	257,84	282,00	240,03
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,51	0,51	0,52	0,51	0,89	0,62	0,50	0,56	0,54	0,50	0,50	0,30
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,15	2,16	2,22	1,86	2,34	2,09	0,75	0,97	1,13	0,88	0,77	0,85
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	0,66	0,67	0,68	0,70	1,45	0,99	1,56	1,31	1,02	1,17	1,41	0,46

7. Análisis específico: mercancías

7.10 Análisis según la especialidad del transporte: grúas

- **Estructura sectorial.** Es significativo el mayor peso de las empresas pequeñas por nº de empresas (entre el 50% y el 60%). Asimismo, las medianas empresas cuando se clasifica por facturación tienen el mayor porcentaje de representación sobre el total al comienzo del periodo, si bien son las pequeñas empresas las que van ganando terreno con el paso del tiempo, hasta superar el 50% al final del periodo.
- En particular, son las empresas de tamaño grande las que tienen un mejor comportamiento evolutivo en facturación por empresa. La productividad disminuye para todas las empresas, entre 2006 y 2017.
- Además, hay que destacar que la facturación por empleado aumenta, considerablemente, a medida que aumenta el tamaño empresarial, en mayor medida que lo hacen los gastos de personal por empleado. Esto es debido, muy probablemente, a los mayores ingresos obtenidos mediante subcontratación de flota por empresas de mayor tamaño.
- **Cuentas económicas.** En las medianas empresas microempresas, el activo fijo supera al activo corriente. En el resto de empresas, se alternan periodo donde uno es superior al otro y viceversa.
- Por otra parte, parece haber mayores tensiones de liquidez a priori en las microempresas, debido al mayor peso del pasivo corriente sobre el activo corriente.
- La estructura de costes muestra que los aprovisionamientos representan el porcentaje más alto en las grandes (disminuye con el paso del tiempo). Y en el resto de empresas el mayor peso se concentra en otros gastos de explotación y gastos de personal.
- En cuanto a la estructura de resultados empresariales, hay que destacar la existencia de fluctuaciones e impactos negativos en los indicadores debido a la crisis económica, principalmente en las grandes empresas. En cualquier caso, se observa una tendencia positiva en el periodo analizado, en todos los indicadores, para estas compañías.

- **Ratios económico-financieros.** Se observan mejores resultados de liquidez a corto plazo y de disponibilidad inmediata en las pequeñas y medinas empresas, donde se llegan a alcanzar resultados óptimos en la mayoría de los años.
- Asimismo, existe garantía de solvencia a lo largo del periodo analizado independientemente de cual sea el tamaño empresarial.
- En cuanto a la cobertura del inmovilizado, se consiguen peores resultados a lo largo del periodo en las microempresas.
- Con respecto a las tasas de endeudamiento, se observan porcentajes muy elevados en todo el periodo en las microempresas.
- En cuanto a los ratios económicos, se observan altibajos (fluctuaciones) en prácticamente todos los indicadores, de mayor intensidad en las microempresas. Por otra parte, las medianas empresas tienen un comportamiento más estable de los indicadores en el periodo analizado.
- Por otra parte, los resultados operativos indican que el periodo medio de pago suele ser menor al de cobro en las empresas grandes. Sucede lo contrario en el resto de empresas, cuya brecha es mayor a medida que disminuye el tamaño empresarial.
- En cuanto a la rotación de los activos, no existe un patrón claro por tamaño de empresa, donde se alternan por años grados de eficiencia de diferente signo.

7. Análisis específico: mercancías

7.10 Análisis según la especialidad del transporte: grúas

Perfil sectorial

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(MERCANCÍAS- GRÚA)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GRAN EMPRESA	2,46%	4,18%	1,88%	0,58%	1,13%	0,28%	0,81%	0,49%	0,70%	0,86%	0,77%	0,95%
MEDIANA EMPRESA	13,03%	12,55%	10,66%	7,58%	7,08%	6,96%	5,41%	6,10%	5,80%	5,15%	5,22%	5,68%
PEQUEÑA EMPRESA	62,68%	64,26%	61,13%	59,48%	60,06%	58,50%	53,24%	50,98%	51,97%	54,72%	54,93%	60,98%
MICROEMPRESA	21,83%	19,01%	26,33%	32,36%	31,73%	34,26%	40,54%	42,44%	41,53%	39,27%	39,07%	32,39%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(MERCANCÍAS- GRÚA)

GRAN EMPRESA	17,08%	31,64%	20,44%	10,51%	14,61%	7,55%	13,57%	9,41%	11,80%	13,71%	12,84%	15,85%
MEDIANA EMPRESA	43,02%	32,16%	37,53%	37,01%	31,15%	36,14%	27,53%	33,20%	31,43%	25,66%	25,82%	24,60%
PEQUEÑA EMPRESA	38,05%	34,68%	39,40%	48,27%	49,59%	51,53%	52,59%	50,79%	50,62%	54,88%	55,39%	55,55%
MICROEMPRESA	1,85%	1,52%	2,64%	4,21%	4,65%	4,78%	6,32%	6,59%	6,15%	5,75%	5,95%	4,00%

7. Análisis específico: mercancías

7.10 Análisis según la especialidad del transporte: grúas

Perfil empresarial

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	1.089	1.356	1.006	760	739	704	610	591	598	626	608	711
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	10	11	10	9	9	8	8	7	7	7	8	8
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	108,48	118,13	97,31	82,73	85,81	85,24	80,35	82,39	84,62	83,92	79,52	87,43
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	28,42	31,01	31,72	30,93	31,82	32,04	31,28	30,99	30,79	30,00	29,92	31,47
GRÚA	GRAN EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	7.548	10.266	10.939	13.716	9.540	19.077	10.220	11.411	10.148	10.010	10.102	11.903
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	45	61	62	116	54	135	58	84	59	58	85	78
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	167,20	167,05	175,49	118,75	175,85	141,31	177,23	136,66	172,98	171,85	119,20	151,82
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	26,60	36,58	39,27	34,04	41,08	35,06	39,32	41,16	43,84	42,32	35,06	40,01
	MEDIANA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.596	3.478	3.544	3.714	3.253	3.654	3.110	3.220	3.244	3.123	3.009	3.079
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	28	26	34	33	33	32	30	29	31	33	32	32
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	126,24	136,31	104,42	112,02	97,63	112,78	103,32	111,19	103,71	93,34	93,81	96,52
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	32,98	32,82	35,12	37,97	37,74	38,37	37,16	37,73	37,43	34,77	35,74	36,91
	PEQUEÑA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	661	732	648	617	610	620	603	589	583	628	613	647
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	8	8	8	9	8	8	9	8	8	8	8	8
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	87,41	88,49	78,83	69,73	74,67	73,81	69,75	72,84	75,66	77,55	74,65	79,34
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	26,47	28,06	28,85	28,60	29,55	30,61	30,75	29,68	29,16	29,06	28,98	29,67
	MICROEMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	92	108	100	98	108	98	95	91	88	91	92	87
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	42,25	52,43	50,30	43,00	46,88	47,09	43,05	43,98	43,51	44,41	44,67	46,64
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	16,41	19,76	18,90	20,74	20,12	20,23	19,11	18,84	17,91	17,34	18,88	19,56

7. Análisis específico: mercancías

7.10 Análisis según la especialidad del transporte: grúas

Estructura del balance

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ACTIVO FIJO (%)	51,81	51,72	54,75	54,30	54,31	52,18	52,41	53,91	54,22	54,70	55,85	55,33
		ACTIVO CORRIENTE (%)	48,19	48,28	45,25	45,70	45,69	47,78	47,59	46,08	45,79	45,30	44,15	44,67
		PATRIMONIO NETO (%)	42,90	45,12	48,83	49,62	48,70	50,46	51,01	52,34	53,74	52,84	52,20	52,32
		PASIVO FIJO (%)	24,01	23,71	24,07	24,83	26,29	24,72	23,41	21,75	20,86	22,19	22,68	22,89
		PASIVO CORRIENTE (%)	33,24	31,20	27,13	25,89	25,34	25,14	25,92	25,96	25,55	25,08	25,16	24,81
GRÚA	GRAN EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	49,36	48,01	45,28	45,76	37,56	39,37	36,22	50,81	45,27	56,63	65,47	64,77
		ACTIVO CORRIENTE (%)	50,64	51,99	54,71	54,24	62,44	60,63	63,78	49,19	54,73	43,36	34,53	35,23
		PATRIMONIO NETO (%)	53,46	51,46	57,10	64,88	62,82	73,51	65,57	66,16	64,50	66,34	59,64	57,19
		PASIVO FIJO (%)	14,86	21,34	21,16	16,15	21,05	14,15	15,11	19,46	17,69	21,78	25,08	27,47
		PASIVO CORRIENTE (%)	31,68	27,19	21,74	18,96	16,19	12,34	19,37	14,38	17,81	11,89	15,28	15,34
	MEDIANA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	50,81	50,21	60,34	55,54	67,28	59,20	63,62	63,79	63,31	65,25	63,24	61,96
		ACTIVO CORRIENTE (%)	49,19	49,79	39,66	44,46	32,72	40,80	36,38	36,21	36,69	34,75	36,76	38,05
		PATRIMONIO NETO (%)	47,24	50,83	49,39	52,60	47,02	48,63	47,73	52,18	54,40	50,23	54,53	51,00
		PASIVO FIJO (%)	22,68	19,27	25,16	24,96	30,66	29,71	31,31	25,73	26,76	30,65	27,24	29,22
		PASIVO CORRIENTE (%)	30,10	29,90	25,46	22,44	22,32	21,66	20,96	22,12	18,86	19,14	18,23	19,78
	PEQUEÑA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	53,51	56,56	53,51	55,34	50,29	49,36	50,82	48,79	51,25	48,63	48,84	47,79
		ACTIVO CORRIENTE (%)	46,50	43,44	46,50	44,66	49,72	50,64	49,18	51,21	48,76	51,37	51,15	52,21
		PATRIMONIO NETO (%)	34,50	34,16	45,37	45,30	48,16	49,21	51,94	52,76	53,47	52,55	51,57	52,41
		PASIVO FIJO (%)	29,04	30,06	24,16	26,88	24,33	22,79	20,86	19,09	17,70	18,17	19,71	17,87
		PASIVO CORRIENTE (%)	36,85	35,89	30,57	28,46	28,23	28,71	27,87	28,15	29,03	29,44	28,74	29,73
	MICROEMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	62,09	62,54	56,84	62,05	58,13	59,92	56,27	53,82	51,87	55,81	51,50	53,99
		ACTIVO CORRIENTE (%)	37,93	37,47	43,13	37,92	41,91	39,35	43,73	46,16	48,16	44,19	48,50	46,01
		PATRIMONIO NETO (%)	14,54	18,65	18,87	19,42	16,13	23,10	28,20	32,21	36,29	31,26	30,03	39,15
		PASIVO FIJO (%)	33,93	34,69	28,84	31,66	32,42	32,71	28,97	26,24	21,82	21,92	19,55	20,45
		PASIVO CORRIENTE (%)	51,52	46,64	52,27	49,86	51,44	43,74	42,86	42,05	42,43	47,08	50,84	40,63

7. Análisis específico: mercancías

7.10 Análisis según la especialidad del transporte: grúas

Estructura de costes

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		APROVISIONAMIENTOS (%)	27,20	26,97	22,10	18,33	19,66	20,99	20,86	22,49	22,41	21,96	19,26	20,38
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,82	2,31	2,85	2,50	1,95	1,93	2,05	1,79	1,63	1,32	1,20	1,02
		GASTOS DE PERSONAL (%)	29,19	29,64	32,89	35,41	35,36	35,41	35,78	35,83	35,89	36,44	38,84	37,97
		AMORTIZACIONES (%)	13,40	13,62	14,15	16,26	14,51	13,12	11,77	10,44	10,10	9,85	9,33	8,82
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	28,38	27,46	28,00	27,50	28,52	28,54	29,54	29,45	29,97	30,44	31,37	31,82
GRÚA	GRAN EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	44,84	33,31	37,94	21,29	39,99	26,43	40,47	29,57	33,44	32,53	23,32	28,31
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,61	2,90	3,65	4,23	1,64	2,36	1,80	2,59	2,20	1,42	1,36	1,25
		GASTOS DE PERSONAL (%)	17,67	26,38	23,23	25,52	21,57	22,63	20,18	25,54	22,26	23,55	29,76	28,29
		AMORTIZACIONES (%)	13,53	16,32	16,27	27,46	20,31	29,10	18,64	22,07	21,55	21,61	19,42	17,06
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	22,36	21,09	18,90	21,50	16,48	19,47	18,91	20,23	20,55	20,90	26,14	25,10
	MEDIANA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	27,41	31,79	20,42	24,13	18,37	28,64	24,26	28,46	24,93	21,06	21,07	21,55
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,78	1,78	3,13	2,13	2,72	1,99	2,21	1,53	1,37	1,15	0,86	0,84
		GASTOS DE PERSONAL (%)	29,70	27,15	34,20	33,67	37,53	32,95	35,04	34,29	37,41	38,95	40,39	40,83
		AMORTIZACIONES (%)	14,84	13,38	16,11	16,05	15,73	12,45	11,21	9,51	9,73	9,59	9,90	8,76
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	26,27	25,89	26,13	24,03	25,66	23,97	27,27	26,21	26,57	29,26	27,78	28,03
	PEQUEÑA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	19,86	18,09	16,37	14,08	14,79	15,78	15,32	18,57	18,93	20,27	17,98	18,25
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,92	2,26	2,23	2,38	1,55	1,78	1,98	1,71	1,58	1,35	1,30	0,99
		GASTOS DE PERSONAL (%)	33,35	34,17	36,39	38,58	38,07	38,91	40,14	38,86	38,63	38,73	40,29	39,26
		AMORTIZACIONES (%)	11,82	11,71	11,53	14,06	12,32	11,46	10,44	8,73	7,52	7,08	6,96	6,60
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	33,06	33,77	33,48	30,91	33,27	32,07	32,12	32,13	33,35	32,57	33,46	34,90
	MICROEMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	14,38	15,37	14,20	11,88	14,09	13,22	11,99	13,96	15,45	15,46	15,02	12,71
		GASTOS FINANCIEROS (%)	2,42	2,84	2,50	2,51	2,09	2,35	2,53	2,29	1,96	1,47	1,36	1,66
		GASTOS DE PERSONAL (%)	36,56	36,52	33,93	39,11	37,15	36,41	36,00	36,26	35,72	36,68	38,91	39,94
		AMORTIZACIONES (%)	12,56	11,88	10,49	14,09	11,09	10,31	10,44	9,50	8,39	7,25	6,80	8,19
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	34,09	33,39	38,88	32,42	35,57	37,72	39,05	37,98	38,47	39,14	37,92	37,49

7. Análisis específico: mercancías

7.10 Análisis según la especialidad del transporte: grúas

Estructura de resultados empresariales

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	83,08	125,13	36,96	-19,03	-13,70	-17,95	-15,64	0,83	14,66	22,65	30,35	42,05
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	112,51	161,68	51,78	-11,96	-7,68	-12,74	-10,70	8,09	22,17	32,41	40,28	53,95
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	258,43	348,47	216,45	133,95	116,19	94,53	77,16	79,11	90,65	100,77	100,47	118,83
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	222,01	302,81	181,44	121,01	104,48	86,66	71,56	70,33	78,89	87,87	87,62	103,68
GRÚA	GRAN EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	608,71	1.321,55	723,56	-465,29	-536,37	-1.329,88	-24,28	-1.482,15	23,80	44,12	318,33	914,86
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	800,57	1.702,00	904,33	-425,50	-503,00	-1.330,00	23,00	-1.474,00	130,67	177,50	434,50	1.143,80
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	1.822,43	3.310,73	2.922,00	4.314,50	1.680,75	5.014,00	2.135,00	1.617,00	2.740,33	2.519,25	2.430,25	3.133,80
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	1.605,00	2.821,55	2.459,50	4.019,00	1.575,75	5.144,00	2.270,67	1.928,50	2.680,33	2.562,75	2.317,50	2.942,00
	MEDIANA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	325,01	347,41	181,30	50,04	35,85	41,68	21,01	180,93	152,02	187,26	202,45	192,84
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	435,68	442,76	240,59	94,04	65,20	74,92	49,65	235,48	193,52	234,54	256,33	241,77
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	946,84	893,30	899,41	748,15	662,04	583,68	468,05	573,28	531,52	540,92	557,48	516,30
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	825,92	804,42	753,79	670,92	582,56	523,72	408,45	493,88	447,00	470,96	478,15	443,50
	PEQUEÑA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	43,85	42,13	9,95	-23,93	-8,73	-21,19	-21,35	2,66	17,56	24,76	33,30	36,72
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	59,07	55,07	17,85	-18,59	-3,28	-16,60	-16,50	9,67	25,29	35,05	43,57	47,25
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	140,39	148,14	104,06	86,05	82,68	67,53	62,60	69,37	76,80	88,66	91,05	92,53
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	116,87	126,84	87,24	76,40	74,33	61,37	56,55	58,13	64,31	71,45	77,45	78,40
	MICROEMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-8,00	-4,27	-7,81	-18,14	-15,50	-13,88	-12,85	-10,26	-8,44	-2,47	-2,66	-0,15
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-4,63	-2,34	-6,79	-17,20	-14,65	-13,26	-11,81	-9,54	-7,64	-1,14	-1,25	1,42
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	9,92	14,30	7,65	2,77	1,88	1,21	3,01	2,13	1,99	7,05	6,50	9,81
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	7,31	12,42	5,75	2,89	1,38	-0,11	1,90	2,39	1,70	5,97	5,15	8,12

7. Análisis específico: mercancías

7.10 Análisis según la especialidad del transporte: grúas

Ratios de liquidez

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,45	1,55	1,67	1,77	1,80	1,90	1,84	1,78	1,79	1,81	1,75	1,80
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,31	0,33	0,31	0,33	0,36	0,33	0,47	0,37	0,39	0,47	0,53	0,55
GRÚA	GRAN EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,60	1,91	2,52	2,86	3,86	4,91	3,29	3,42	3,07	3,65	2,26	2,30
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,15	0,28	0,29	0,14	0,52	0,16	1,12	0,67	0,35	0,59	0,54	0,43
	MEDIANA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,63	1,67	1,56	1,98	1,47	1,88	1,74	1,64	1,95	1,82	2,02	1,92
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,34	0,38	0,26	0,29	0,23	0,27	0,39	0,33	0,41	0,52	0,68	0,65
	PEQUEÑA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,26	1,21	1,52	1,57	1,76	1,76	1,76	1,82	1,68	1,74	1,78	1,76
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,35	0,33	0,37	0,42	0,42	0,40	0,41	0,39	0,44	0,48	0,54	0,58
	MICROEMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,74	0,80	0,83	0,76	0,81	0,90	1,02	1,10	1,13	0,94	0,95	1,13
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,20	0,24	0,25	0,20	0,21	0,20	0,26	0,25	0,24	0,25	0,30	0,35

7. Análisis específico: mercancías

7.10 Análisis según la especialidad del transporte: grúas

Ratios de solvencia

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,75	1,82	1,95	1,97	1,94	2,01	2,03	2,10	2,15	2,12	2,09	2,10
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,57	0,55	0,51	0,51	0,52	0,50	0,49	0,48	0,46	0,47	0,48	0,48
GRÚA	GRAN EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	2,15	2,06	2,33	2,85	2,68	3,78	2,90	2,96	2,82	2,97	2,48	2,34
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,47	0,49	0,43	0,35	0,37	0,26	0,34	0,34	0,36	0,34	0,40	0,43
	MEDIANA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,89	2,03	1,98	2,11	1,89	1,95	1,91	2,09	2,19	2,01	2,20	2,04
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,53	0,49	0,51	0,47	0,53	0,51	0,52	0,48	0,46	0,50	0,45	0,49
	PEQUEÑA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,52	1,52	1,83	1,81	1,90	1,94	2,05	2,12	2,14	2,10	2,06	2,10
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,66	0,66	0,55	0,55	0,53	0,51	0,49	0,47	0,47	0,48	0,48	0,48
	MICROEMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,17	1,23	1,23	1,23	1,19	1,31	1,39	1,46	1,56	1,45	1,42	1,64
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,85	0,81	0,81	0,82	0,84	0,76	0,72	0,68	0,64	0,69	0,70	0,61

7. Análisis específico: mercancías

7.10 Análisis según la especialidad del transporte: grúas

Ratios de estructura financiera

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,29	1,33	1,33	1,36	1,37	1,43	1,41	1,37	1,37	1,37	1,34	1,36
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,83	0,87	0,89	0,91	0,90	0,97	0,97	0,97	0,99	0,97	0,93	0,95
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	52.170	72.862	77.128	83.383	85.509	90.736	81.737	81.211	82.020	86.356	88.983	103.035
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,79	1,90	2,03	2,00	1,85	2,04	2,18	2,41	2,58	2,38	2,30	2,29
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,75	0,82	0,95	0,98	0,94	1,01	1,03	1,10	1,16	1,12	1,09	1,10
GRÚA	GRAN EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,38	1,52	1,73	1,77	2,23	2,23	2,23	1,68	1,82	1,56	1,29	1,31
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	1,08	1,07	1,26	1,42	1,67	1,87	1,81	1,30	1,42	1,17	0,91	0,88
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	10.150	35.700	29.214	22.015	31.303	22.887	25.988	17.388	20.216	23.560	15.853	22.653
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	3,60	2,41	2,70	4,02	2,98	5,20	4,34	3,40	3,65	3,05	2,38	2,08
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	1,15	1,06	1,33	1,85	1,69	2,78	1,90	1,96	1,82	1,97	1,48	1,34
	MEDIANA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,38	1,40	1,24	1,40	1,15	1,32	1,24	1,22	1,28	1,24	1,29	1,29
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,93	1,01	0,82	0,95	0,70	0,82	0,75	0,82	0,86	0,77	0,86	0,82
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	31.072	27.454	25.345	33.085	14.708	26.694	15.494	16.691	22.319	16.621	23.439	23.022
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	2,08	2,64	1,96	2,11	1,53	1,64	1,52	2,03	2,03	1,64	2,00	1,75
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,90	1,03	0,98	1,11	0,89	0,95	0,91	1,09	1,19	1,01	1,20	1,04
	PEQUEÑA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,18	1,13	1,30	1,29	1,43	1,44	1,42	1,47	1,38	1,45	1,46	1,47
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,64	0,60	0,85	0,82	0,96	1,00	1,02	1,08	1,04	1,08	1,06	1,10
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	12.027	10.379	23.543	30.597	41.294	42.128	40.001	45.586	37.446	47.068	50.491	55.683
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,19	1,14	1,88	1,68	1,98	2,16	2,49	2,76	3,02	2,89	2,62	2,93
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,52	0,52	0,83	0,82	0,92	0,96	1,07	1,12	1,14	1,10	1,06	1,10
	MICROEMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,78	0,85	0,84	0,81	0,84	0,93	1,01	1,08	1,11	0,95	0,95	1,10
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,23	0,30	0,33	0,31	0,28	0,39	0,50	0,60	0,70	0,56	0,58	0,73
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-1.080	-671	-974	-2.314	-1.796	-972	254	1.546	2.039	-892	-801	1.677
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,43	0,54	0,65	0,61	0,50	0,71	0,97	1,23	1,66	1,43	1,54	1,91
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,17	0,23	0,23	0,24	0,19	0,30	0,39	0,47	0,56	0,45	0,43	0,64

7. Análisis específico: mercancías

7.10 Análisis según la especialidad del transporte: grúas

Ratios de endeudamiento

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	57,25	54,91	51,20	50,71	51,63	49,86	49,33	47,71	46,41	47,26	47,84	47,70
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	33,24	31,20	27,13	25,89	25,34	25,14	25,92	25,96	25,55	25,08	25,16	24,81
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	24,01	23,71	24,07	24,83	26,29	24,72	23,41	21,75	20,86	22,19	22,68	22,89
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	58,06	56,82	52,99	51,05	49,08	50,43	52,55	54,42	55,05	53,06	52,60	52,01
GRÚA	GRAN EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	46,54	48,53	42,90	35,11	37,25	26,49	34,48	33,84	35,50	33,66	40,36	42,81
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	31,68	27,19	21,74	18,96	16,19	12,34	19,37	14,38	17,81	11,89	15,28	15,34
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	14,86	21,34	21,16	16,15	21,05	14,15	15,11	19,46	17,69	21,78	25,08	27,47
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	68,07	56,03	50,68	54,00	43,47	46,59	56,18	42,50	50,18	35,31	37,86	35,83
	MEDIANA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	52,79	49,17	50,61	47,40	52,98	51,37	52,27	47,85	45,62	49,79	45,47	49,00
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	30,10	29,90	25,46	22,44	22,32	21,66	20,96	22,12	18,86	19,14	18,23	19,78
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	22,68	19,27	25,16	24,96	30,66	29,71	31,31	25,73	26,76	30,65	27,24	29,22
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	57,03	60,80	50,29	47,34	42,13	42,17	40,10	46,23	41,34	38,44	40,09	40,38
	PEQUEÑA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	65,89	65,95	54,73	55,34	52,56	51,50	48,73	47,24	46,73	47,61	48,45	47,60
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	36,85	35,89	30,57	28,46	28,23	28,71	27,87	28,15	29,03	29,44	28,74	29,73
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	29,04	30,06	24,16	26,88	24,33	22,79	20,86	19,09	17,70	18,17	19,71	17,87
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	55,92	54,41	55,85	51,42	53,71	55,75	57,19	59,59	62,11	61,84	59,31	62,46
	MICROEMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	85,45	81,32	81,10	81,51	83,86	76,44	71,83	68,29	64,25	69,00	70,39	61,07
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	51,52	46,64	52,27	49,86	51,44	43,74	42,86	42,05	42,43	47,08	50,84	40,63
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	33,93	34,69	28,84	31,66	32,42	32,71	28,97	26,24	21,82	21,92	19,55	20,45
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	60,29	57,35	64,44	61,16	61,34	57,21	59,67	61,57	66,04	68,23	72,22	66,52

7. Análisis específico: mercancías

7.10 Análisis según la especialidad del transporte: grúas

Ratios económicos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	6,76	7,71	2,77	-1,55	-1,15	-1,61	-1,53	0,08	1,55	2,47	3,34	4,27
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	15,75	17,09	5,67	-3,12	-2,36	-3,19	-3,00	0,16	2,89	4,67	6,40	8,16
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	7,63	9,22	3,67	-2,49	-1,85	-2,55	-2,55	0,14	2,44	3,61	4,98	5,90
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	10,33	11,92	5,14	-1,57	-1,04	-1,80	-1,75	1,36	3,70	5,16	6,60	7,57
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	23,73	25,68	21,50	17,61	15,71	13,43	12,63	13,37	15,14	16,07	16,51	16,68
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	20,38	22,32	18,02	15,86	14,08	12,31	11,69	11,86	13,15	13,99	14,37	14,55
		APALANCAMIENTO	1,93	1,90	1,41	-6,94	-3,99	7,19	21,58	1,08	1,40	1,52	1,69	1,74
GRÚA	GRAN EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	7,96	10,10	4,90	-1,49	-3,17	-2,81	-0,12	-5,93	0,13	0,24	1,55	4,02
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	14,89	19,62	8,58	-2,30	-5,05	-3,82	-0,19	-8,97	0,20	0,36	2,59	7,02
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	8,06	12,87	6,61	-3,39	-5,62	-6,97	-0,24	-12,99	0,23	0,44	3,15	7,69
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	10,61	16,58	8,27	-3,10	-5,27	-6,97	0,23	-12,92	1,29	1,77	4,30	9,61
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	24,14	32,25	26,71	31,45	17,62	26,28	20,89	14,17	27,00	25,17	24,06	26,33
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	21,26	27,48	22,48	29,30	16,52	26,96	22,22	16,90	26,41	25,60	22,94	24,72
		APALANCAMIENTO	1,58	1,67	1,31	-7,88	1,92	1,69	0,86	1,65	0,81	1,05	1,48	1,61
	MEDIANA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	7,38	8,30	3,45	0,87	0,63	0,75	0,42	3,82	3,04	4,22	4,32	4,59
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	15,62	16,33	6,99	1,65	1,35	1,54	0,88	7,32	5,58	8,40	7,93	9,00
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	9,04	9,99	5,11	1,35	1,10	1,14	0,68	5,62	4,69	5,99	6,73	6,26
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	12,11	12,73	6,79	2,53	2,00	2,05	1,60	7,31	5,97	7,51	8,52	7,85
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	26,32	25,68	25,37	20,14	20,35	15,97	15,05	17,80	16,38	17,32	18,52	16,77
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	22,96	23,13	21,27	18,06	17,91	14,33	13,13	15,33	13,78	15,08	15,89	14,40
		APALANCAMIENTO	1,82	1,78	1,44	1,21	1,03	1,35	0,94	1,67	1,57	1,83	1,70	1,80
	PEQUEÑA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	6,26	5,18	1,31	-2,59	-0,96	-2,32	-2,24	0,28	2,07	2,94	4,20	4,77
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	18,14	15,16	2,89	-5,71	-2,00	-4,71	-4,31	0,53	3,88	5,60	8,14	9,11
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	6,63	5,75	1,53	-3,88	-1,43	-3,42	-3,54	0,45	3,01	3,94	5,43	5,67
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	8,93	7,52	2,75	-3,01	-0,54	-2,68	-2,74	1,64	4,34	5,57	7,10	7,30
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	21,23	20,23	16,04	13,94	13,54	10,89	10,38	11,77	13,17	14,10	14,83	14,29
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	17,67	17,32	13,44	12,37	12,17	9,89	9,38	9,86	11,03	11,36	12,62	12,11
		APALANCAMIENTO	2,35	2,34	1,36	6,67	-1,24	4,12	4,72	1,20	1,43	1,46	1,69	1,74
	MICROEMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-6,25	-2,93	-6,16	-10,29	-9,16	-7,80	-6,28	-4,74	-4,22	-1,45	-1,55	-0,08
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-42,97	-15,69	-32,63	-52,97	-56,79	-33,77	-22,27	-14,73	-11,62	-4,64	-5,16	-0,21
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-8,68	-3,94	-7,75	-18,18	-14,17	-14,14	-13,41	-11,10	-9,46	-2,68	-2,85	-0,17
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-5,03	-2,16	-6,73	-17,24	-13,39	-13,40	-12,32	-10,32	-8,57	-1,23	-1,34	1,61
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	10,77	13,21	7,59	2,81	1,74	1,23	3,16	2,32	2,24	7,69	7,01	11,11
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	7,93	11,47	5,70	2,90	1,26	-0,11	1,98	2,58	1,90	6,47	5,54	9,19
		APALANCAMIENTO	20,78	-14,86	9,02	6,16	7,52	5,33	4,48	3,65	3,18	-55,11	14,86	1,60

7. Análisis específico: mercancías

7.10 Análisis según la especialidad del transporte: grúas

Ratios operativos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	117,05	118,01	107,63	124,93	127,03	124,10	120,52	115,16	109,88	104,01	103,69	99,35
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	9,56	20,74	120,53	140,84	140,53	132,63	136,82	145,12	144,93	136,80	137,05	128,61
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,89	0,84	0,75	0,62	0,62	0,63	0,60	0,60	0,64	0,68	0,67	0,72
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,71	1,62	1,38	1,14	1,14	1,21	1,14	1,11	1,17	1,25	1,20	1,31
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,84	1,73	1,67	1,36	1,36	1,32	1,26	1,30	1,39	1,51	1,52	1,62
GRÚA	GRAN EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	137,62	155,57	126,67	155,51	183,09	172,83	142,64	155,28	125,33	128,93	127,62	141,27
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	39,69	66,50	56,14	44,20	83,34	46,06	66,32	24,38	55,78	50,95	67,93	80,57
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,99	0,78	0,74	0,44	0,56	0,40	0,52	0,46	0,56	0,54	0,49	0,52
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,00	1,63	1,64	0,96	1,50	1,02	1,45	0,90	1,23	0,94	0,75	0,81
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,95	1,51	1,35	0,81	0,90	0,66	0,82	0,93	1,02	1,23	1,42	1,48
	MEDIANA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	129,29	114,65	116,09	142,33	121,44	129,11	112,29	102,45	103,49	86,12	98,19	84,45
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	3,29	2,92	147,15	129,26	134,59	111,20	108,12	118,40	124,66	111,69	119,22	120,89
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,82	0,83	0,68	0,64	0,57	0,66	0,62	0,68	0,65	0,70	0,64	0,73
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,61	1,65	1,12	1,16	0,85	1,11	0,97	1,07	1,02	1,08	1,02	1,18
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,66	1,67	1,70	1,45	1,76	1,61	1,70	1,88	1,77	2,03	1,75	1,93
	PEQUEÑA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	94,73	88,03	91,21	106,38	115,72	113,96	118,46	112,28	107,58	104,44	98,69	93,43
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)		0,06	131,14	161,31	153,10	155,06	160,13	165,58	162,31	155,47	142,78	132,67
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,94	0,90	0,86	0,67	0,67	0,68	0,63	0,62	0,69	0,75	0,77	0,84
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,76	1,59	1,60	1,21	1,34	1,37	1,25	1,28	1,34	1,54	1,58	1,76
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,03	2,07	1,84	1,49	1,36	1,34	1,29	1,22	1,41	1,45	1,51	1,61
	MICROEMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	101,48	91,15	84,90	108,18	108,84	118,59	126,09	144,04	131,84	120,41	122,59	106,98
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			155,51	239,10	247,26	188,54	238,71	293,67	277,84	270,88	280,99	297,56
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,72	0,74	0,79	0,57	0,65	0,55	0,47	0,43	0,45	0,54	0,54	0,48
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,16	1,19	1,40	0,91	1,11	0,92	0,83	0,79	0,86	0,97	1,05	0,89
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,90	1,98	1,84	1,49	1,54	1,40	1,07	0,93	0,93	1,23	1,12	1,05

7. Análisis específico: mercancías

7.11 Análisis según la especialidad del transporte: volquetes

- **Estructura sectorial.** Con la información disponible, es significativo el mayor peso de las empresas pequeñas y microempresas por nº de empresas. En caso contrario, por facturación el mayor peso recae en las grandes empresas.
- En general, las empresas pequeñas y microempresas tienen una tendencia decreciente en la facturación por empresa. También, disminuye la productividad en las empresas, entre 2006 y 2017.
- **Cuentas económicas.** En las pequeñas empresas, se observa un mayor peso del activo corriente sobre el fijo en todos los años (creciente con el paso del tiempo). Con la información disponible, parece que es en las microempresas donde parece haber mayores tensiones de liquidez a priori, debido al mayor peso del pasivo corriente sobre el activo corriente.
- La estructura de costes muestra que los aprovisionamientos representan el porcentaje más alto en las grandes empresas. Y en las pequeñas y microempresas el mayor peso se concentra en otros gastos de explotación.
- En cuanto a la estructura de resultados empresariales, hay que destacar la existencia de fluctuaciones e impactos negativos en los indicadores debido a la crisis económica. En cualquier caso, la tendencia es negativa en los indicadores, independientemente del tamaño.
- **Ratios económico-financieros.** Se observan mejores resultados en la liquidez a corto plazo en las pequeñas empresas.
- Asimismo, existe garantía de solvencia a lo largo del periodo analizado en las pequeñas y microempresas.

- En cuanto a la cobertura del inmovilizado, se observan inestabilidades en las empresas analizadas.
- Con respecto a las tasas de endeudamiento, destacar los porcentajes elevados de endeudamiento total en las empresas.
- En cuanto a los ratios económicos, se observan altibajos (fluctuaciones) en prácticamente todos los indicadores.
- En cuanto a la rotación de los activos, existe una mayor eficiencia en la gestión del activo fijo para las pequeñas empresas y una mayor eficiencia en la gestión del activo circulante en las microempresas.

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(MERCANCÍAS- VOLQUETE)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GRAN EMPRESA						33,33%	33,33%		33,33%	33,33%		
PEQUEÑA EMPRESA	50,00%	50,00%	100,00%	100,00%	100,00%	33,33%	33,33%	50,00%	33,33%	33,33%	50,00%	33,33%
MICROEMPRESA	50,00%	50,00%				33,33%	33,33%	50,00%	33,33%	33,33%	50,00%	66,67%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(MERCANCÍAS- VOLQUETE)

GRAN EMPRESA						91,55%	92,09%		95,52%	96,49%		
PEQUEÑA EMPRESA	89,17%	93,69%	100,00%	100,00%	100,00%	7,87%	7,46%	93,53%	4,33%	3,49%	89,13%	77,52%
MICROEMPRESA	10,83%	6,31%				0,58%	0,45%	6,47%	0,14%	0,02%	10,87%	22,48%

7. Análisis específico: mercancías

7.11 Análisis según la especialidad del transporte: volquetes

Perfil empresarial

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	411	452	992	916	806	3.888	3.974	348	3.939	4.045	211	185
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	4	4	9	9	8	29	5	3	4	5	4	3
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	117,43	129,14	110,22	101,78	100,75	134,07	851,57	116,00	984,75	758,44	60,29	61,67
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	35,42	42,14	33,20	32,73	38,04	6,76	42,13	43,16	34,57	26,24	23,43	19,39
VOLQUETE	GRAN EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)						10.678	10.981		11.288	11.710		
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)						80	8		7	8		
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)						133,48	1.372,63		1.612,57	1.463,75		
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)						3,66	35,95		33,68	34,12		
	PEQUEÑA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	733	847	992	916	806	918	889	651	512	423	377	431
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	6	6	9	9	8	6	5	5	4	6	6	6
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	122,17	141,17	110,22	101,78	100,75	153,00	177,80	130,20	128,00	70,50	62,83	71,83
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	37,60	46,04	33,20	32,73	38,04	44,21	54,13	48,26	40,26	23,98	24,82	25,12
	MICROEMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	89	57				68	54	45	17	3	46	62
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	1	1				1	1	1	1	2	1	2
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	89,00	57,00				68,00	54,00	45,00	17,00	1,50	46,00	41,33
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	22,37	18,73				30,39	31,53	17,67	17,99	1,53	15,07	7,94

7. Análisis específico: mercancías

7.11 Análisis según la especialidad del transporte: volquetes

Estructura del balance

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ACTIVO FIJO (%)	46,72	45,66	41,19	42,43	36,39	21,57	18,80	23,58	15,36	14,00	18,86	24,66
		ACTIVO CORRIENTE (%)	53,26	54,41	58,88	57,64	63,65	78,42	81,21	76,37	84,64	85,97	81,07	75,37
		PATRIMONIO NETO (%)	14,62	13,40	14,58	15,60	15,78	1,76	1,30	5,80	-0,09	0,16	17,23	7,74
		PASIVO FIJO (%)	48,00	49,61	48,35	46,38	38,75	33,39	32,47	32,66	35,72	35,17	49,35	46,47
		PASIVO CORRIENTE (%)	37,26	36,98	37,06	38,07	45,41	64,86	66,24	61,63	64,42	64,65	33,33	45,65
VOLQUETE	GRAN EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)						19,04	17,02		13,78	12,52		
		ACTIVO CORRIENTE (%)						80,96	82,98		86,23	87,46		
		PATRIMONIO NETO (%)						-0,99	-1,31		-1,00	-0,87		
		PASIVO FIJO (%)						34,75	33,37		33,54	32,48		
		PASIVO CORRIENTE (%)						66,24	67,94		67,49	68,38		
	PEQUEÑA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	46,84	45,47	41,19	42,43	36,39	30,17	23,63	21,65	21,10	19,98	18,36	25,51
		ACTIVO CORRIENTE (%)	53,14	54,52	58,88	57,64	63,65	69,88	76,34	78,37	78,98	79,93	81,64	74,55
		PATRIMONIO NETO (%)	14,23	13,66	14,58	15,60	15,78	15,55	14,00	10,03	10,02	13,28	15,48	-0,32
		PASIVO FIJO (%)	51,47	52,71	48,35	46,38	38,75	29,21	30,03	34,31	48,91	53,46	54,18	55,91
		PASIVO CORRIENTE (%)	34,31	33,53	37,06	38,07	45,41	55,34	55,97	55,81	41,17	33,22	30,18	44,29
	MICROEMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	45,70	48,03				66,77	81,97	61,57	86,63	94,80	22,86	20,78
		ACTIVO CORRIENTE (%)	54,26	53,03				31,58	20,69	36,84	11,11	4,17	76,47	79,09
		PATRIMONIO NETO (%)	17,81	10,14				-40,49	-75,39	-77,38	-133,12	-163,02	31,39	44,32
		PASIVO FIJO (%)	19,15	10,61									10,29	3,64
		PASIVO CORRIENTE (%)	61,70	80,30				139,47	175,86	176,32	233,33	262,50	58,82	51,82

7. Análisis específico: mercancías

7.11 Análisis según la especialidad del transporte: volquetes

Estructura de costes

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		APROVISIONAMIENTOS (%)	14,29	19,26	25,81	28,92	10,61	88,58	87,38	27,20	91,31	92,21	22,69	19,54
		GASTOS FINANCIEROS (%)	3,39	4,77	4,31	4,58	3,87	0,55	0,77	6,61	0,60	0,40	6,20	3,45
		GASTOS DE PERSONAL (%)	31,90	32,23	30,46	31,01	37,61	5,07	4,93	32,96	3,50	3,46	39,27	26,43
		AMORTIZACIONES (%)	7,16	6,47	4,91	5,06	5,34	0,74	0,93	4,78	0,41	0,53	5,39	1,28
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	43,27	37,28	34,52	30,44	42,57	5,05	5,98	28,45	4,18	3,39	26,45	49,30
VOLQUETE	GRAN EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)						94,02	92,94		94,73	94,46		
		GASTOS FINANCIEROS (%)						0,30	0,44		0,36	0,20		
		GASTOS DE PERSONAL (%)						2,74	2,61		2,09	2,33		
		AMORTIZACIONES (%)						0,40	0,35		0,28	0,26		
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)						2,54	3,66		2,55	2,75		
	PEQUEÑA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	15,78	20,34	25,81	28,92	10,61	26,85	23,35	26,25	22,88	31,85	25,82	21,52
		GASTOS FINANCIEROS (%)	3,58	5,00	4,31	4,58	3,87	3,79	5,07	7,13	5,78	6,00	6,88	4,06
		GASTOS DE PERSONAL (%)	32,05	32,74	30,46	31,01	37,61	31,04	30,86	33,10	30,13	33,74	40,58	27,29
		AMORTIZACIONES (%)	6,84	5,83	4,91	5,06	5,34	4,54	7,83	4,61	3,14	7,87	4,57	0,28
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	41,76	36,10	34,52	30,44	42,57	33,78	32,90	28,92	38,07	20,54	22,15	46,85
	MICROEMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	0,00	6,51				4,94	6,59	39,42	0,61	0,00	0,00	9,43
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,55	1,99				0,01	0,01	0,00	0,00	0,00	1,25	0,36
		GASTOS DE PERSONAL (%)	30,46	26,20				47,41	50,32	31,23	77,86	57,87	29,77	22,03
		AMORTIZACIONES (%)	10,22	14,01				7,13	6,30	7,03	0,00	0,00	11,34	6,35
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	57,78	51,29				40,51	36,78	22,31	21,53	42,13	57,64	61,84

7. Análisis específico: mercancías

7.11 Análisis según la especialidad del transporte: volquetes

Estructura de resultados empresariales

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	11,42	-5,04	2,05	1,62	2,23	-18,95	-6,02	-39,16	-3,54	4,39	2,53	-36,31
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	22,50	-5,50	3,00	2,00	3,00	-18,33	-5,67	-39,00	-3,67	5,33	3,50	-35,33
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	63,00	46,00	93,00	94,00	71,00	52,33	59,67	5,50	34,33	41,67	27,50	-24,67
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	36,50	25,50	50,00	50,00	45,00	10,00	31,33	-9,00	13,67	25,33	13,00	-22,00
VOLQUETE	GRAN EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)						-63,32	-12,10		1,52	4,93		
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)						-63,00	-12,00		2,00	6,00		
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)						73,00	67,00		68,00	55,00		
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)						-20,00	26,00		38,00	35,00		
	PEQUEÑA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	9,54	2,62	2,05	1,62	2,23	2,48	2,36	-67,18	-5,62	10,78	8,09	-114,65
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	29,00	3,00	3,00	2,00	3,00	3,00	3,00	-67,00	-6,00	13,00	10,00	-115,00
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	102,00	95,00	93,00	94,00	71,00	74,00	116,00	18,00	42,00	73,00	52,00	-91,00
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	52,00	51,00	50,00	50,00	45,00	41,00	71,00	-14,00	10,00	44,00	23,00	-85,00
	MICROEMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	13,30	-12,71				4,00	-8,32	-11,15	-6,53	-2,54	-3,03	2,86
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	16,00	-14,00				5,00	-8,00	-11,00	-7,00	-3,00	-3,00	4,50
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	24,00	-3,00				10,00	-4,00	-7,00	-7,00	-3,00	3,00	8,50
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	21,00	0,00				9,00	-3,00	-4,00	-7,00	-3,00	3,00	9,50

7. Análisis específico: mercancías

7.11 Análisis según la especialidad del transporte: volquetes

Ratios de liquidez

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,43	1,47	1,59	1,51	1,40	1,21	1,23	1,24	1,31	1,33	2,43	1,65
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,11	0,08	0,02	0,04	0,03	0,02	0,04	0,00	0,04	0,05	0,73	0,56
VOLQUETE	GRAN EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO						1,22	1,22		1,28	1,28		
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA						0,00	0,01		0,01	0,00		
	PEQUEÑA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,55	1,63	1,59	1,51	1,40	1,26	1,36	1,40	1,92	2,41	2,70	1,68
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,10	0,05	0,02	0,04	0,03	0,07	0,18	0,00	0,37	0,72	0,70	0,43
	MICROEMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,88	0,66				0,23	0,12	0,21	0,05	0,02	1,30	1,53
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,12	0,23				0,04	0,06	0,01	0,03	0,02	0,85	1,09

7. Análisis específico: mercancías

7.11 Análisis según la especialidad del transporte: volquetes

Ratios de solvencia

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,17	1,15	1,17	1,18	1,19	1,02	1,01	1,06	1,00	1,00	1,21	1,09
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,85	0,87	0,85	0,84	0,84	0,98	0,99	0,94	1,00	1,00	0,83	0,92
VOLQUETE	GRAN EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL						0,99	0,99		0,99	0,99		
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO						1,01	1,01		1,01	1,01		
	PEQUEÑA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,17	1,16	1,17	1,18	1,19	1,18	1,16	1,11	1,11	1,15	1,19	1,00
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,86	0,86	0,85	0,84	0,84	0,85	0,86	0,90	0,90	0,87	0,84	1,00
	MICROEMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,24	1,10									1,45	1,80
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,81	0,91									0,69	0,55

7. Análisis específico: mercancías

7.11 Análisis según la especialidad del transporte: volquetes

Ratios de estructura financiera

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,34	1,38	1,53	1,46	1,50	1,63	1,80	1,63	2,32	2,52	3,53	2,20
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,31	0,29	0,35	0,37	0,43	0,08	0,07	0,25	-0,01	0,01	0,91	0,31
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	139,2	155,5	171,7	146,2	136,3	559,5	647,7	116,8	893,8	926,0	295,2	179,8
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,30	0,27	0,30	0,34	0,41	0,05	0,04	0,18	0,00	0,00	0,35	0,17
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,17	0,15	0,17	0,18	0,19	0,02	0,01	0,06	0,00	0,00	0,21	0,08
VOLQUETE	GRAN EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)						1,77	1,88		2,36	2,52		
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)						-0,05	-0,08		-0,07	-0,07		
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)						487,2	514,1		694,5	710,8		
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)						-0,03	-0,04		-0,03	-0,03		
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)						-0,01	-0,01		-0,01	-0,01		
	PEQUEÑA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,40	1,46	1,53	1,46	1,50	1,48	1,86	2,05	2,79	3,34	3,80	2,18
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,30	0,30	0,35	0,37	0,43	0,52	0,59	0,46	0,47	0,66	0,84	-0,01
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	147,0	173,7	171,7	146,2	136,3	113,0	179,3	169,6	258,6	277,1	282,5	150,2
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,28	0,26	0,30	0,34	0,41	0,53	0,47	0,29	0,20	0,25	0,29	-0,01
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,17	0,16	0,17	0,18	0,19	0,18	0,16	0,11	0,11	0,15	0,18	0,00
	MICROEMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,82	0,43				-0,61	-0,92	-1,26	-1,54	-1,72	1,82	2,30
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,39	0,21				-0,61	-0,92	-1,26	-1,54	-1,72	1,37	2,13
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-7,8	-18,2				-40,8	-45,6	-52,8	-59,3	-61,9	12,7	29,6
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,93	0,96									3,05	12,19
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,22	0,11									0,45	0,80

7. Análisis específico: mercancías

7.11 Análisis según la especialidad del transporte: volquetes

Ratios de endeudamiento

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	85,26	86,59	85,41	84,45	84,15	98,25	98,71	94,28	100,14	99,82	82,69	92,12
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	37,26	36,98	37,06	38,07	45,41	64,86	66,24	61,63	64,42	64,65	33,33	45,65
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	48,00	49,61	48,35	46,38	38,75	33,39	32,47	32,66	35,72	35,17	49,35	46,47
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	43,70	42,71	43,39	45,08	53,96	66,02	67,10	65,36	64,33	64,77	40,31	49,55
VOLQUETE	GRAN EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)						101,00	101,32		101,03	100,86		
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)						66,24	67,94		67,49	68,38		
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)						34,75	33,37		33,54	32,48		
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)						65,59	67,06		66,80	67,79		
	PEQUEÑA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	85,79	86,25	85,41	84,45	84,15	84,56	86,01	90,12	90,07	86,68	84,36	100,20
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	34,31	33,53	37,06	38,07	45,41	55,34	55,97	55,81	41,17	33,22	30,18	44,29
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	51,47	52,71	48,35	46,38	38,75	29,21	30,03	34,31	48,91	53,46	54,18	55,91
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	40,00	38,88	43,39	45,08	53,96	65,45	65,08	61,93	45,71	38,33	35,78	44,20
	MICROEMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	80,85	90,91									69,12	55,45
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	61,70	80,30				139,47	175,86	176,32	233,33	262,50	58,82	51,82
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	19,15	10,61									10,29	3,64
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	76,32	88,33									85,11	93,44

7. Análisis específico: mercancías

7.11 Análisis según la especialidad del transporte: volquetes

Ratios económicos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	2,61	-1,13	0,26	0,22	0,30	-1,38	-0,42	-9,95	-0,24	0,30	0,82	-17,89
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	17,86	-8,41	1,79	1,39	1,88	-78,27	-32,10	-171,44	254,86	184,05	4,75	-231,11
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	2,78	-1,12	0,21	0,18	0,28	-0,49	-0,15	-11,25	-0,09	0,11	1,19	-19,59
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	5,47	-1,22	0,30	0,22	0,37	-0,47	-0,14	-11,21	-0,09	0,13	1,65	-19,06
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	15,33	10,18	9,38	10,26	8,81	1,35	1,50	1,58	0,87	1,03	13,00	-13,31
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	8,88	5,64	5,04	5,46	5,58	0,26	0,79	-2,59	0,35	0,63	6,15	-11,87
		APALANCAMIENTO	2,76	-2,15	0,39	0,28	0,63	-44,31	-20,00	51,06	197,26	170,38	1,25	16,51
VOLQUETE	GRAN EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)						-1,91	-0,35		0,04	0,13		
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)						193,05	26,94		-4,13	-15,17		
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)						-0,59	-0,11		0,01	0,04		
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)						-0,59	-0,11		0,02	0,05		
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)						0,68	0,61		0,60	0,47		
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)						-0,19	0,24		0,34	0,30		
		APALANCAMIENTO						211,27	32,12		-5,26	-29,01		
	PEQUEÑA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,22	0,32	0,26	0,22	0,30	0,32	0,27	-8,97	-0,82	1,82	1,47	-22,98
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	8,58	2,31	1,79	1,39	1,88	2,06	1,92	-89,46	-8,18	13,69	9,50	7.094,56
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,30	0,31	0,21	0,18	0,28	0,27	0,27	-10,32	-1,10	2,55	2,14	-26,60
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	3,96	0,35	0,30	0,22	0,37	0,33	0,34	-10,29	-1,17	3,07	2,65	-26,68
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	13,92	11,22	9,38	10,26	8,81	8,06	13,05	2,76	8,20	17,26	13,79	-21,11
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	7,09	6,02	5,04	5,46	5,58	4,47	7,99	-2,15	1,95	10,40	6,10	-19,72
		APALANCAMIENTO	1,55	0,53	0,39	0,28	0,63	0,56	0,45	43,85	-2,22	2,60	1,85	-383,84
	MICROEMPRE..	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	14,15	-19,25				10,51	-28,70	-29,33	-24,19	-10,60	-4,46	5,20
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	79,44	-189,81				-25,97	38,07	37,91	18,17	6,50	-14,20	11,72
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	14,94	-22,29				5,88	-15,41	-24,77	-38,42	-84,80	-6,59	4,57
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	17,98	-24,56				7,35	-14,81	-24,44	-41,18	-100,00	-6,52	7,20
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	26,97	-5,26				14,71	-7,41	-15,56	-41,18	-100,00	6,52	13,60
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	23,60	0,00				13,24	-5,56	-8,89	-41,18	-100,00	6,52	15,20
		APALANCAMIENTO	5,62	9,86				-2,47	-1,33	-1,29	-0,75	-0,61	4,03	2,17

7. Análisis específico: mercancías

7.11 Análisis según la especialidad del transporte: volquetes

Ratios operativos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	117,43	116,79	101,56	86,94	93,56	75,93	79,64	197,63	86,87	84,88	175,43	79,21
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			91,74	94,69	160,49	48,99	47,30	184,27	62,96	60,69	274,90	130,73
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,94	1,01	1,26	1,23	1,07	2,83	2,76	0,88	2,68	2,80	0,68	0,91
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,01	2,21	3,06	2,89	2,95	13,11	14,66	3,75	17,42	19,97	3,63	3,70
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,76	1,86	2,14	2,13	1,69	3,61	3,39	1,16	3,16	3,25	0,84	1,21
VOLQUETE	GRAN EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)						73,11	75,52		82,36	81,48		
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)						41,89	41,54		58,65	56,70		
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL						3,23	3,21		3,05	3,14		
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO						16,95	18,87		22,12	25,10		
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE						3,99	3,87		3,54	3,59		
	PEQUEÑA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	113,58	116,46	101,56	86,94	93,56	111,07	134,37	205,27	188,53	178,99	181,63	83,99
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			91,74	94,69	160,49	162,41	152,85	169,52	177,78	224,10	284,48	137,43
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,94	1,02	1,26	1,23	1,07	1,18	1,01	0,87	0,75	0,71	0,69	0,86
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,00	2,25	3,06	2,89	2,95	3,92	4,28	4,01	3,54	3,57	3,73	3,39
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,77	1,87	2,14	2,13	1,69	1,69	1,32	1,11	0,95	0,89	0,84	1,16
	MICROEMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	149,13	121,72				44,36	16,76	87,14	17,74	100,55	124,60	62,74
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)						548,81	388,44	354,12	2.004,17	4.064,69	217,10	97,89
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,95	0,86				1,79	1,86	1,18	0,63	0,13	0,68	1,14
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,07	1,80				2,68	2,27	1,92	0,73	0,13	2,96	5,47
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,75	1,63				5,67	9,00	3,21	5,67	3,00	0,88	1,44

7. Análisis específico: mercancías

7.12 Análisis según la especialidad del transporte: transitarios

- **Estructura sectorial.** Es significativo el mayor peso de las empresas pequeñas por nº de empresas (creciente con el paso del tiempo y llegando al final del periodo a más del 50%). Asimismo, las grandes empresas cuando se clasifica por facturación tienen el mayor porcentaje de representación sobre el total (más del 75%).
- En particular, son las empresas grandes y microempresas las que tienen un mejor comportamiento evolutivo en facturación por empresa. La productividad disminuye para todas las empresas, entre 2006 y 2017, independientemente del tamaño empresarial.
- Además, hay que resaltar que la facturación por empleado aumenta, considerablemente, a medida que aumenta el tamaño empresarial, en mayor medida que lo hacen los gastos de personal por empleado. Esto es debido, muy probablemente, a los mayores ingresos obtenidos mediante subcontratación de flota por empresas de mayor tamaño.
- **Cuentas económicas.** En cuanto a la estructura del balance, en las grandes, medianas y pequeñas empresas el activo fijo es inferior al activo corriente, Lo contrario sucede en las microempresas.
- Por otra parte, parece haber mayores tensiones de liquidez a priori en las microempresas, debido al mayor peso del pasivo corriente sobre el activo corriente.
- La estructura de costes muestra que los aprovisionamientos representan el porcentaje más alto en las grandes, medianas y pequeñas empresas (disminuye a medida que disminuye el tamaño empresarial). Y en las microempresas el mayor peso se concentra en otros gastos de explotación y gastos de personal.
- En cuanto a la estructura de resultados empresariales, hay que destacar la existencia de fluctuaciones e impactos negativos en los indicadores debido a la crisis económica. En cualquier caso, se observa una tendencia positiva en el periodo analizado, en todos los indicadores, en las grandes empresas.

- **Ratios económico-financieros.** Se observan mejores resultados de liquidez a corto plazo y de disponibilidad inmediata en las pequeñas empresas, donde se llegan a alcanzar resultados óptimos en este último indicador.
- Asimismo, existe garantía de solvencia a lo largo del periodo analizado independientemente de cual sea el tamaño empresarial.
- En cuanto a la cobertura del inmovilizado, se consiguen mejores resultados a lo largo del periodo en las pequeñas empresas.
- Con respecto a las tasas de endeudamiento, se observa un menor endeudamiento en las microempresas, obteniéndose resultados óptimos en varios años (entre el 50% y el 60%) en el endeudamiento total.
- En cuanto a los ratios económicos, se observan altibajos (fluctuaciones) en prácticamente todos los indicadores, de mayor intensidad en las microempresas. Por otra parte, las empresas medianas tienen un mejor comportamiento de los indicadores en el periodo analizado, aunque también hay que destacar el crecimiento en los últimos años en las empresas pequeñas.
- Por otra parte, los resultados operativos indican que el periodo medio de pago suele ser menor al de cobro en las empresas grandes. Sucede lo contrario en el resto de empresas (con mayor brecha a medida que disminuye el tamaño de las empresas .
- En cuanto a la rotación de los activos, hay que destacar que son las grandes y medianas empresas las que tienen una mayor eficiencia en la gestión de los activos (total, fijo y circulante) para generar ventas.

7. Análisis específico: mercancías

7.12 Análisis según la especialidad del transporte: transitarios

Perfil sectorial

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(MERCANCÍAS- TRANSITARIO)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GRAN EMPRESA	16,19%	19,62%	17,08%	14,45%	16,20%	12,69%	11,92%	10,09%	9,33%	8,92%	7,76%	7,46%
MEDIANA EMPRESA	20,48%	18,66%	17,50%	16,80%	13,73%	14,86%	13,28%	11,01%	10,52%	8,92%	8,07%	9,61%
PEQUEÑA EMPRESA	49,52%	50,24%	53,75%	51,56%	50,00%	47,37%	43,36%	46,10%	46,63%	51,92%	53,73%	55,67%
MICROEMPRESA	13,81%	11,48%	11,67%	17,19%	20,07%	25,08%	31,44%	32,80%	33,53%	30,24%	30,44%	27,26%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(MERCANCÍAS- TRANSITARIO)

GRAN EMPRESA	78,64%	81,81%	81,45%	76,07%	82,50%	78,59%	80,68%	79,97%	79,19%	78,49%	76,52%	75,51%
MEDIANA EMPRESA	14,16%	11,70%	11,51%	15,05%	10,08%	13,02%	11,55%	10,87%	10,80%	9,66%	9,84%	11,07%
PEQUEÑA EMPRESA	6,97%	6,27%	6,83%	8,52%	7,00%	7,74%	7,06%	8,34%	9,09%	10,89%	12,53%	12,45%
MICROEMPRESA	0,23%	0,22%	0,21%	0,36%	0,42%	0,65%	0,71%	0,82%	0,92%	0,96%	1,11%	0,96%

7. Análisis específico: mercancías

7.12 Análisis según la especialidad del transporte: transitarios

Perfil empresarial

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	5.380	6.102	5.476	4.180	4.704	3.954	3.931	3.436	3.267	3.047	2.776	2.955
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	18	19	19	17	14	13	13	12	11	11	11	11
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	300,56	324,51	293,68	239,07	331,74	296,73	305,51	297,42	292,83	280,30	259,47	271,22
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	33,52	36,40	38,75	37,94	38,01	39,74	39,83	39,23	38,78	38,31	37,50	37,55
TRANSITARIO	GRAN EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	26.132	25.449	26.110	22.001	23.964	24.483	26.598	27.229	27.747	26.831	27.365	29.917
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	70	64	73	82	56	67	70	71	72	69	75	76
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	372,53	395,23	355,89	269,46	424,30	364,89	382,21	381,67	383,67	386,33	366,78	392,85
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	36,85	39,45	42,84	40,86	43,40	44,83	45,32	45,95	45,55	46,39	45,77	45,43
	MEDIANA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.720	3.825	3.601	3.746	3.453	3.465	3.419	3.393	3.357	3.300	3.387	3.403
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	14	14	14	14	13	12	13	13	14	15	18	15
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	260,52	267,82	253,76	271,63	263,54	285,77	256,95	252,50	231,67	223,80	193,02	219,65
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	32,17	33,94	36,33	39,77	33,82	38,20	35,97	35,42	35,85	34,55	30,12	33,10
	PEQUEÑA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	757	761	696	690	658	646	640	621	636	639	647	661
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	7	7	6	6	6	5	5	5	5	5	5	6
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	111,83	116,31	109,49	116,92	115,50	119,80	123,97	126,85	131,45	122,92	120,08	114,34
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	25,10	27,86	27,00	27,35	26,38	27,85	28,71	26,99	27,38	27,14	28,37	28,70
	MICROEMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	88	116	100	87	97	102	88	86	89	96	100	104
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	45,57	60,52	54,90	46,12	50,72	56,59	49,08	45,72	47,15	43,71	51,02	55,98
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	12,32	18,62	15,00	18,11	15,37	16,98	15,32	14,63	14,32	15,80	19,10	18,42

7. Análisis específico: mercancías

7.12 Análisis según la especialidad del transporte: transitarios

Estructura del balance

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ACTIVO FIJO (%)	24,17	23,86	26,79	25,71	22,39	23,82	23,79	40,93	40,15	41,53	42,30	41,84
		ACTIVO CORRIENTE (%)	75,83	76,14	73,21	74,29	77,61	76,18	76,20	59,07	59,86	58,47	57,70	58,16
		PATRIMONIO NETO (%)	28,87	28,83	28,85	31,92	29,84	30,60	31,27	47,79	47,63	49,51	49,17	47,30
		PASIVO FIJO (%)	10,96	11,08	13,16	9,94	8,01	8,46	7,62	5,09	5,50	7,07	7,23	7,83
		PASIVO CORRIENTE (%)	60,31	60,17	57,99	58,30	62,17	61,24	61,19	47,25	47,00	43,55	44,50	45,09
TRANSITARIO	GRAN EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	21,90	20,81	23,81	21,43	18,29	19,27	19,27	41,91	41,29	42,78	43,30	43,09
		ACTIVO CORRIENTE (%)	78,10	79,19	76,19	78,57	81,71	80,73	80,73	58,09	58,71	57,22	56,70	56,91
		PATRIMONIO NETO (%)	26,70	25,65	26,69	30,81	28,43	29,76	29,64	50,80	51,72	54,29	54,16	52,00
		PASIVO FIJO (%)	10,82	10,33	12,78	7,19	5,40	5,45	4,80	2,68	3,00	4,24	3,93	4,06
		PASIVO CORRIENTE (%)	62,50	64,03	60,53	62,15	66,16	64,80	65,57	46,64	45,40	41,58	42,98	44,13
	MEDIANA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	24,08	25,87	29,30	24,50	25,87	22,62	26,43	27,68	26,96	26,08	31,69	27,38
		ACTIVO CORRIENTE (%)	75,92	74,13	70,71	75,50	74,13	77,38	73,57	72,31	73,04	73,92	68,31	72,62
		PATRIMONIO NETO (%)	35,70	39,05	38,63	35,57	37,39	35,85	40,11	39,21	30,90	32,46	33,22	33,70
		PASIVO FIJO (%)	8,75	10,35	10,01	11,16	11,14	8,90	9,25	8,20	9,14	10,25	12,64	11,45
		PASIVO CORRIENTE (%)	55,96	50,60	51,37	53,26	51,60	55,38	50,63	52,59	59,96	57,42	54,55	55,51
	PEQUEÑA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	32,51	35,75	40,42	44,84	40,82	44,38	42,27	37,95	39,39	41,54	40,83	42,39
		ACTIVO CORRIENTE (%)	67,48	64,24	59,58	55,17	59,18	55,62	57,72	62,05	60,60	58,46	59,18	57,61
		PATRIMONIO NETO (%)	30,66	33,76	29,27	32,48	30,08	28,35	29,92	32,57	34,91	34,45	34,27	33,95
		PASIVO FIJO (%)	13,21	15,25	18,45	22,04	20,66	22,77	20,27	18,25	18,21	19,32	19,16	21,66
		PASIVO CORRIENTE (%)	56,60	51,63	52,28	45,84	49,30	50,87	50,17	49,50	47,25	46,44	46,96	44,47
	MICROEMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	78,77	73,54	61,02	63,32	59,43	55,24	56,69	61,49	60,82	60,06	55,33	56,49
		ACTIVO CORRIENTE (%)	21,24	26,49	38,99	36,63	40,61	44,74	43,27	38,51	39,62	39,93	44,69	43,51
		PATRIMONIO NETO (%)	46,08	45,03	27,73	43,60	47,25	44,00	45,51	38,06	33,65	39,08	35,24	38,97
		PASIVO FIJO (%)	27,61	27,89	37,02	19,59	19,20	17,37	22,83	20,39	19,29	22,09	22,06	23,69
		PASIVO CORRIENTE (%)	26,32	27,11	35,23	37,09	34,03	39,12	33,23	41,65	47,46	38,84	42,96	37,51

7. Análisis específico: mercancías

7.12 Análisis según la especialidad del transporte: transitarios

Estructura de costes

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		APROVISIONAMIENTOS (%)	76,82	76,83	69,20	69,61	77,24	75,38	74,26	76,04	74,37	74,19	72,45	73,86
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,54	0,60	0,86	0,69	0,50	0,61	0,54	0,48	0,48	0,41	0,36	0,37
		GASTOS DE PERSONAL (%)	11,33	11,33	13,14	15,46	11,38	13,32	13,05	13,28	13,36	13,92	14,75	14,09
		AMORTIZACIONES (%)	1,11	1,02	1,09	1,22	0,84	0,88	0,79	0,75	0,75	0,85	0,99	0,96
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	10,21	10,22	15,71	13,02	10,03	9,81	11,35	9,45	11,04	10,64	11,45	10,73
TRANSITARIO	GRAN EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	80,40	80,91	72,30	73,42	81,93	79,72	78,48	80,76	79,65	81,07	80,61	82,13
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,47	0,54	0,80	0,61	0,46	0,54	0,47	0,42	0,38	0,29	0,24	0,24
		GASTOS DE PERSONAL (%)	10,14	10,17	12,01	14,84	10,25	12,26	11,99	12,19	12,02	12,29	12,76	11,79
		AMORTIZACIONES (%)	0,80	0,61	0,71	0,78	0,50	0,53	0,48	0,44	0,40	0,40	0,40	0,37
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	8,20	7,77	14,18	10,34	6,86	6,95	8,58	6,19	7,55	5,95	5,99	5,48
	MEDIANA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	74,31	67,23	63,57	65,98	64,84	70,41	66,46	68,30	64,13	59,14	58,10	63,52
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,56	0,61	0,80	0,61	0,32	0,37	0,50	0,51	0,74	0,71	0,66	0,73
		GASTOS DE PERSONAL (%)	12,29	12,43	14,56	14,14	12,14	13,49	14,03	14,05	15,52	15,64	15,61	15,13
		AMORTIZACIONES (%)	1,56	2,33	2,24	1,45	1,23	1,19	1,10	1,03	1,09	1,18	1,49	1,12
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	11,28	17,40	18,83	17,82	21,47	14,55	17,90	16,11	18,52	23,34	24,14	19,50
	PEQUEÑA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	44,75	46,24	44,26	45,17	45,42	46,03	47,43	48,07	47,12	44,24	39,15	37,53
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,09	1,16	1,47	1,40	1,26	1,51	1,16	0,96	0,97	0,92	0,80	0,78
		GASTOS DE PERSONAL (%)	21,72	22,72	23,27	22,29	21,96	21,99	20,99	20,69	20,61	22,02	24,32	25,73
		AMORTIZACIONES (%)	3,33	3,50	3,43	4,26	3,62	3,35	3,04	2,76	2,92	3,28	3,70	3,92
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	29,11	26,37	27,57	26,89	27,74	27,12	27,39	27,51	28,38	29,54	32,03	32,04
	MICROEMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	42,43	31,89	32,74	18,46	29,35	21,74	25,77	22,82	20,26	17,23	17,56	16,34
		GASTOS FINANCIEROS (%)	2,87	3,73	3,75	2,86	1,02	1,44	1,90	1,40	1,36	1,36	1,26	1,40
		GASTOS DE PERSONAL (%)	25,42	29,09	24,11	33,68	27,37	27,59	28,49	28,41	28,43	33,89	34,98	31,41
		AMORTIZACIONES (%)	7,50	5,99	5,80	8,61	9,26	6,41	5,91	5,67	4,63	5,55	6,21	6,69
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	21,78	29,30	33,60	36,39	33,00	42,83	37,93	41,70	45,32	41,98	39,99	44,16

7. Análisis específico: mercancías

7.12 Análisis según la especialidad del transporte: transitarios

Estructura de resultados empresariales

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	110,18	113,21	20,58	-10,75	33,10	18,71	4,48	117,95	89,44	69,65	67,91	58,67
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	149,93	153,28	39,46	3,13	49,40	29,90	13,67	150,81	115,33	89,60	87,61	76,47
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	233,28	240,97	137,24	69,08	104,24	76,65	58,54	185,89	146,97	122,53	119,66	120,45
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	151,01	162,13	82,43	47,72	71,40	52,72	38,14	161,08	118,84	93,61	93,54	89,86
TRANSITARIO	GRAN EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	488,86	430,14	72,77	-47,26	170,19	137,52	45,07	1.121,86	867,04	627,29	655,50	567,08
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	657,12	568,66	148,59	21,30	245,46	200,59	100,14	1.415,43	1.100,17	791,12	837,92	728,02
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	990,71	835,78	475,22	255,95	429,41	377,66	304,75	1.596,70	1.229,72	919,92	971,00	997,42
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	649,94	487,10	266,66	155,95	273,87	253,41	186,66	1.408,98	1.017,02	708,39	740,73	727,73
	MEDIANA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	129,32	111,45	55,36	7,22	44,01	42,81	30,22	38,06	26,84	50,83	63,36	58,42
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	164,14	152,51	78,40	19,67	58,69	56,35	41,06	49,96	40,13	70,65	81,75	74,43
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	225,35	243,13	205,62	80,65	110,38	104,65	87,39	89,63	95,79	129,49	143,79	125,46
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	108,91	215,05	130,10	67,07	90,41	85,25	69,59	73,35	64,68	88,88	112,09	94,72
	PEQUEÑA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	10,26	16,08	-1,65	-6,93	1,28	-7,77	-5,33	4,79	13,22	17,21	20,96	19,98
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	18,77	25,27	1,75	-3,64	4,99	-5,37	-2,93	8,93	18,11	23,05	27,49	26,80
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	51,40	59,72	36,09	35,23	36,67	26,82	24,91	31,23	42,60	50,08	54,17	56,76
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	44,22	49,85	25,92	26,19	26,96	16,52	17,00	23,29	33,15	38,99	44,73	45,93
	MICROEMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-3,82	-0,45	-5,64	-9,06	-5,72	-5,71	-8,27	-5,96	-5,70	0,03	2,16	-1,69
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-0,57	5,00	-5,04	-7,98	-4,54	-6,01	-7,81	-5,03	-4,77	1,61	3,95	-0,10
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	9,28	14,29	5,79	2,20	5,96	1,84	-0,64	1,49	0,98	8,47	11,77	8,13
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	6,46	12,25	1,46	2,39	5,70	0,21	-2,33	0,22	0,27	6,51	9,75	6,22

7. Análisis específico: mercancías

7.12 Análisis según la especialidad del transporte: transitarios

Ratios de liquidez

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,26	1,27	1,26	1,27	1,25	1,24	1,25	1,25	1,27	1,34	1,30	1,29
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,17	0,15	0,18	0,18	0,15	0,15	0,14	0,17	0,16	0,20	0,18	0,19
TRANSITARIO	GRAN EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,25	1,24	1,26	1,26	1,23	1,25	1,23	1,25	1,29	1,38	1,32	1,29
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,15	0,13	0,15	0,16	0,13	0,12	0,12	0,15	0,14	0,18	0,16	0,16
	MEDIANA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,36	1,47	1,38	1,42	1,44	1,40	1,45	1,37	1,22	1,29	1,25	1,31
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,23	0,19	0,27	0,26	0,23	0,27	0,23	0,24	0,16	0,17	0,17	0,20
	PEQUEÑA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,19	1,24	1,14	1,20	1,20	1,09	1,15	1,25	1,28	1,26	1,26	1,30
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,19	0,25	0,25	0,21	0,23	0,22	0,23	0,25	0,30	0,31	0,30	0,30
	MICROEMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,81	0,98	1,11	0,99	1,19	1,15	1,30	0,93	0,84	1,03	1,04	1,16
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,23	0,31	0,33	0,25	0,35	0,34	0,35	0,27	0,24	0,31	0,37	0,39

7. Análisis específico: mercancías

7.12 Análisis según la especialidad del transporte: transitarios

Ratios de solvencia

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,40	1,40	1,41	1,47	1,42	1,43	1,45	1,91	1,90	1,98	1,93	1,89
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,71	0,71	0,71	0,68	0,70	0,70	0,69	0,52	0,53	0,51	0,52	0,53
TRANSITARIO	GRAN EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,36	1,34	1,36	1,44	1,40	1,42	1,42	2,03	2,07	2,18	2,13	2,08
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,73	0,74	0,73	0,69	0,72	0,70	0,70	0,49	0,48	0,46	0,47	0,48
	MEDIANA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,55	1,64	1,63	1,55	1,59	1,56	1,67	1,65	1,45	1,48	1,49	1,49
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,65	0,61	0,61	0,64	0,63	0,64	0,60	0,61	0,69	0,68	0,67	0,67
	PEQUEÑA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,43	1,50	1,41	1,47	1,43	1,36	1,42	1,48	1,53	1,52	1,51	1,51
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,70	0,67	0,71	0,68	0,70	0,74	0,70	0,68	0,65	0,66	0,66	0,66
	MICROEMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,87	1,83	1,38	1,76	1,88	1,77	1,79	1,61	1,50	1,64	1,54	1,63
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,54	0,55	0,72	0,57	0,53	0,56	0,56	0,62	0,67	0,61	0,65	0,61

7. Análisis específico: mercancías

7.12 Análisis según la especialidad del transporte: transitarios

Ratios de estructura financiera

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,64	1,67	1,57	1,62	1,69	1,63	1,63	1,29	1,32	1,36	1,33	1,31
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	1,19	1,21	1,08	1,24	1,33	1,28	1,31	1,17	1,19	1,19	1,16	1,13
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	89.165	100.900	101.203	97.675	105.458	98.188	110.451	122.658	147.761	173.641	172.498	172.373
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	2,63	2,60	2,19	3,21	3,72	3,62	4,10	9,40	8,65	7,00	6,80	6,04
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,41	0,40	0,41	0,47	0,43	0,44	0,45	0,91	0,91	0,98	0,95	0,89
TRANSITARIO	GRAN EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,71	1,73	1,66	1,77	1,85	1,83	1,79	1,27	1,32	1,37	1,34	1,30
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	1,22	1,23	1,12	1,44	1,55	1,54	1,54	1,21	1,25	1,27	1,25	1,21
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	63.786	69.707	75.471	71.341	81.163	75.566	82.415	94.915	119.502	138.740	136.918	123.729
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	2,47	2,48	2,09	4,28	5,26	5,46	6,18	18,94	17,25	12,79	13,77	12,80
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,36	0,34	0,36	0,44	0,40	0,42	0,42	1,03	1,07	1,18	1,15	1,08
	MEDIANA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,83	1,91	1,66	1,91	1,87	1,97	1,87	1,71	1,49	1,63	1,43	1,62
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	1,48	1,51	1,32	1,45	1,45	1,58	1,52	1,42	1,15	1,24	1,05	1,23
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	18.887	23.015	20.187	18.784	15.608	17.610	19.427	16.007	14.132	17.468	14.532	21.294
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	4,08	3,77	3,86	3,19	3,36	4,03	4,34	4,78	3,38	3,17	2,63	2,94
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,55	0,64	0,63	0,55	0,60	0,56	0,67	0,65	0,45	0,48	0,49	0,50
	PEQUEÑA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,33	1,35	1,18	1,21	1,24	1,11	1,18	1,33	1,34	1,29	1,30	1,31
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,94	0,94	0,72	0,72	0,74	0,64	0,71	0,86	0,89	0,83	0,84	0,80
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	6.902	8.264	5.355	7.595	7.952	4.245	6.720	12.609	16.125	17.124	20.486	25.380
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	2,32	2,21	1,59	1,47	1,46	1,24	1,48	1,78	1,92	1,78	1,79	1,57
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,44	0,50	0,41	0,48	0,43	0,38	0,42	0,48	0,53	0,52	0,52	0,51
	MICROEMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,93	0,99	1,06	0,99	1,11	1,10	1,18	0,95	0,86	1,02	1,03	1,11
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,58	0,61	0,45	0,69	0,80	0,79	0,80	0,62	0,55	0,65	0,64	0,69
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-410	-87	190	-46	734	767	1.889	-872	-1.999	310	562	1.970
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,67	1,61	0,75	2,23	2,46	2,53	1,99	1,87	1,74	1,77	1,60	1,64
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,85	0,82	0,38	0,77	0,89	0,78	0,81	0,61	0,50	0,64	0,54	0,64

7. Análisis específico: mercancías

7.12 Análisis según la especialidad del transporte: transitarios

Ratios de endeudamiento

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	71,26	71,24	71,15	68,24	70,19	69,70	68,81	52,33	52,51	50,62	51,73	52,92
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	60,31	60,17	57,99	58,30	62,17	61,24	61,19	47,25	47,00	43,55	44,50	45,09
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	10,96	11,08	13,16	9,94	8,01	8,46	7,62	5,09	5,50	7,07	7,23	7,83
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	84,62	84,45	81,51	85,44	88,58	87,86	88,92	90,28	89,52	86,03	86,03	85,20
TRANSITARIO	GRAN EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	73,32	74,36	73,31	69,34	71,57	70,25	70,36	49,32	48,40	45,82	46,91	48,19
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	62,50	64,03	60,53	62,15	66,16	64,80	65,57	46,64	45,40	41,58	42,98	44,13
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	10,82	10,33	12,78	7,19	5,40	5,45	4,80	2,68	3,00	4,24	3,93	4,06
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	85,24	86,11	82,56	89,62	92,45	92,25	93,18	94,56	93,80	90,74	91,61	91,57
	MEDIANA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	64,70	60,95	61,38	64,43	62,74	64,28	59,88	60,79	69,10	67,67	67,19	66,96
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	55,96	50,60	51,37	53,26	51,60	55,38	50,63	52,59	59,96	57,42	54,55	55,51
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	8,75	10,35	10,01	11,16	11,14	8,90	9,25	8,20	9,14	10,25	12,64	11,45
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	86,48	83,02	83,69	82,67	82,24	86,15	84,55	86,52	86,78	84,86	81,19	82,90
	PEQUEÑA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	69,81	66,88	70,72	67,88	69,97	73,64	70,43	67,74	65,45	65,76	66,12	66,14
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	56,60	51,63	52,28	45,84	49,30	50,87	50,17	49,50	47,25	46,44	46,96	44,47
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	13,21	15,25	18,45	22,04	20,66	22,77	20,27	18,25	18,21	19,32	19,16	21,66
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	81,08	77,20	73,92	67,53	70,47	69,07	71,22	73,06	72,18	70,62	71,02	67,24
	MICROEMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	53,94	55,00	72,25	56,68	53,23	56,49	56,06	62,04	66,74	60,93	65,02	61,21
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	26,32	27,11	35,23	37,09	34,03	39,12	33,23	41,65	47,46	38,84	42,96	37,51
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	27,61	27,89	37,02	19,59	19,20	17,37	22,83	20,39	19,29	22,09	22,06	23,69
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	48,80	49,29	48,76	65,44	63,93	69,25	59,28	67,13	71,10	63,74	66,07	61,29

7. Análisis específico: mercancías

7.12 Análisis según la especialidad del transporte: transitarios

Ratios económicos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	4,03	3,74	0,74	-0,45	1,38	0,92	0,22	4,94	3,86	3,41	3,60	3,10
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	13,96	12,99	2,57	-1,41	4,61	3,01	0,72	10,34	8,10	6,89	7,32	6,55
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	2,05	1,86	0,38	-0,26	0,70	0,47	0,11	3,42	2,69	2,28	2,45	1,98
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,77	2,51	0,72	0,07	1,05	0,75	0,35	4,39	3,48	2,93	3,16	2,58
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	4,34	3,95	2,51	1,65	2,22	1,94	1,49	5,41	4,44	4,01	4,31	4,07
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	2,79	2,66	1,51	1,14	1,52	1,33	0,97	4,69	3,59	3,06	3,37	3,03
		APALANCAMIENTO	2,83	2,84	1,77	0,58	2,57	2,39	1,59	1,97	1,98	1,87	1,92	1,75
TRANSITARIO	GRAN EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	4,07	3,83	0,62	-0,40	1,50	1,19	0,36	5,95	4,54	3,61	3,59	3,05
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	15,23	14,95	2,32	-1,31	5,27	3,99	1,23	11,72	8,78	6,64	6,62	5,86
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,87	1,69	0,28	-0,21	0,71	0,56	0,17	4,12	3,12	2,34	2,40	1,90
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,51	2,23	0,57	0,10	1,02	0,82	0,38	5,20	3,96	2,95	3,06	2,43
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	3,79	3,28	1,82	1,16	1,79	1,54	1,15	5,86	4,43	3,43	3,55	3,33
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	2,49	1,91	1,02	0,71	1,14	1,04	0,70	5,17	3,67	2,64	2,71	2,39
		APALANCAMIENTO	2,98	3,16	1,92	0,87	2,79	2,77	1,89	1,88	1,90	1,79	1,79	1,58
	MEDIANA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	5,88	4,44	2,23	0,37	2,48	2,57	1,75	2,25	1,32	2,45	3,18	3,14
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	16,46	11,38	5,77	1,03	6,63	7,16	4,36	5,74	4,26	7,54	9,57	9,33
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	3,48	2,91	1,54	0,19	1,27	1,24	0,88	1,12	0,80	1,54	1,87	1,72
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	4,41	3,99	2,18	0,53	1,70	1,63	1,20	1,47	1,20	2,14	2,41	2,19
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	6,06	6,36	5,71	2,15	3,20	3,02	2,56	2,64	2,85	3,92	4,24	3,69
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	2,93	5,62	3,61	1,79	2,62	2,46	2,04	2,16	1,93	2,69	3,31	2,78
		APALANCAMIENTO	2,74	2,37	1,61	2,28	2,39	2,47	2,05	2,33	2,19	2,39	2,64	2,52
	PEQUEÑA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,68	2,58	-0,29	-1,12	0,23	-1,33	-0,96	0,96	2,58	3,59	4,41	4,01
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	5,49	7,64	-0,99	-3,46	0,75	-4,70	-3,21	2,95	7,40	10,42	12,87	11,82
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,35	2,11	-0,24	-1,00	0,19	-1,20	-0,83	0,77	2,08	2,69	3,24	3,02
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,48	3,32	0,25	-0,53	0,76	-0,83	-0,46	1,44	2,84	3,60	4,25	4,05
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	6,79	7,84	5,18	5,10	5,57	4,15	3,89	5,03	6,69	7,83	8,37	8,58
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	5,84	6,54	3,72	3,79	4,09	2,56	2,65	3,75	5,20	6,10	6,91	6,94
		APALANCAMIENTO	2,02	2,11	0,56	-2,56	1,39	-4,71	-2,82	2,02	2,18	2,31	2,62	2,52
	MICROEMPRE..	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-1,50	-0,13	-3,11	-3,71	-2,92	-3,46	-5,32	-3,10	-3,83	0,02	1,29	-0,97
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-3,27	-0,28	-11,21	-8,51	-6,19	-7,89	-11,70	-8,15	-11,41	0,04	3,66	-2,48
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-4,34	-0,39	-5,63	-10,32	-5,84	-5,59	-9,34	-6,87	-6,09	0,03	2,14	-1,60
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-0,63	4,29	-5,03	-9,08	-4,64	-5,81	-8,83	-5,70	-5,06	1,64	3,91	-0,10
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	10,52	12,26	5,78	2,51	6,09	1,80	-0,72	1,73	1,05	8,66	11,67	7,73
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	7,08	10,51	1,46	2,72	5,82	0,21	-2,63	0,25	0,29	6,66	9,67	5,92
		APALANCAMIENTO	-3,36	0,32	21,13	2,74	2,49	2,60	2,78	3,38	4,03	1,53	2,19	-0,30

7. Análisis específico: mercancías

7.12 Análisis según la especialidad del transporte: transitarios

Ratios operativos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	96,99	95,19	90,04	101,10	97,61	95,64	96,39	97,16	97,61	87,48	88,70	85,76
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	44,23	41,33	76,19	86,02	77,04	78,91	79,68	85,99	87,21	79,22	84,26	78,00
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,97	2,02	1,98	1,75	1,96	1,94	1,97	1,44	1,43	1,50	1,47	1,56
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	8,14	8,46	7,38	6,81	8,74	8,16	8,29	3,53	3,57	3,61	3,48	3,73
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,59	2,65	2,70	2,36	2,52	2,55	2,59	2,44	2,39	2,56	2,55	2,69
TRANSITARIO	GRAN EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	92,88	91,09	86,49	103,87	98,88	98,45	97,88	99,81	97,17	85,71	88,74	85,40
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	52,27	46,52	69,41	84,76	74,71	74,80	77,13	83,12	80,49	71,40	77,91	70,75
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	2,17	2,27	2,22	1,87	2,11	2,12	2,15	1,44	1,45	1,54	1,50	1,61
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	9,92	10,90	9,33	8,74	11,54	10,98	11,18	3,45	3,52	3,61	3,46	3,73
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,78	2,86	2,92	2,38	2,58	2,62	2,67	2,49	2,47	2,70	2,64	2,82
	MEDIANA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	103,88	111,07	106,96	82,44	79,93	73,71	80,05	73,16	104,99	104,78	96,68	90,67
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	19,21	24,94	103,39	75,89	68,11	79,55	70,90	74,07	107,11	109,98	90,94	91,61
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,69	1,53	1,45	1,91	1,94	2,08	1,98	2,01	1,65	1,59	1,70	1,83
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	7,02	5,90	4,94	7,78	7,52	9,19	7,49	7,25	6,11	6,10	5,36	6,69
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,23	2,06	2,05	2,53	2,62	2,69	2,69	2,78	2,25	2,15	2,49	2,52
	PEQUEÑA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	128,27	116,85	102,67	106,53	107,47	102,91	104,50	100,71	92,28	83,75	80,85	82,36
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			116,76	114,38	119,70	119,41	118,42	124,65	122,56	109,55	118,78	112,75
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,24	1,22	1,22	1,12	1,16	1,11	1,15	1,24	1,24	1,33	1,36	1,33
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,82	3,42	3,03	2,50	2,84	2,50	2,73	3,27	3,16	3,21	3,34	3,13
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,84	1,90	2,05	2,03	1,96	1,99	2,00	2,00	2,05	2,28	2,30	2,30
	MICROEMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	128,05	157,67	130,59	167,92	108,04	108,40	112,95	120,69	101,50	100,17	103,37	100,85
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			165,43	225,99	167,95	146,04	154,66	179,58	144,14	138,78	170,76	163,99
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,34	0,32	0,55	0,36	0,50	0,62	0,57	0,45	0,63	0,59	0,60	0,60
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	0,44	0,44	0,90	0,57	0,84	1,12	1,00	0,73	1,04	0,98	1,09	1,07
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,62	1,22	1,42	0,98	1,23	1,38	1,32	1,17	1,59	1,48	1,35	1,38

8. Análisis específico: mercancías (III)

8.1 Análisis según el grado de intermediación: operador de transporte

8. Análisis específico: mercancías

8.1 Análisis según el grado de intermediación: operador de transporte

Resumen económico-financiero

- **Estructura sectorial.** Es significativo el mayor peso de las empresas medianas por nº de empresas (alcanza casi el 50% a final del periodo). En cambio, las grandes empresas concentran más del 75% de la facturación total.
- Las empresas grandes son las que presentan una tendencia creciente en facturación por empresa. Asimismo, si se consideran los gastos de personal por empleado, la productividad aumenta en las empresas medianas y pequeñas, debido a que este indicador crece en menor cuantía que la facturación por empleado, entre 2006 y 2017.
- También, hay que destacar que la facturación por empleado aumenta, considerablemente, a medida que aumenta el tamaño empresarial, en mayor medida que lo hacen los gastos de personal por empleado. Esto es debido, muy probablemente, a los mayores ingresos obtenidos mediante subcontratación de flota por empresas de mayor tamaño.
- **Cuentas económicas.** Las grandes, medianas y pequeñas empresas tienen un peso del activo corriente superior al activo fijo. En las microempresas se producen tensiones en el activo corriente, al no superar en varios años al pasivo corriente, lo que puede ocasionar problemas de liquidez.
- La estructura de costes muestra que en las grandes, medianas y pequeñas empresas los aprovisionamientos representan el porcentaje más alto. En las microempresas, se observa un mayor peso de otros gastos de explotación y gastos de personal, aun cuando los aprovisionamientos tienen mayor peso a final del periodo (últimos tres años)
- En cuanto a la estructura de resultados empresariales, se detectan fluctuaciones e impactos negativos en los indicadores debido a la crisis económica, con mayor intensidad en las microempresas. Se observa una evolución más positiva en los indicadores de las grandes empresas.

8. Análisis específico: mercancías

8.1 Análisis según el grado de intermediación: operador de transporte

Resumen económico-financiero

- **Ratios económico-financieros.** Se observan mejores resultados de la liquidez a corto plazo y en la disponibilidad inmediata en las pequeñas empresas y se acercan al final del periodo a valores óptimos.
- Asimismo, existe garantía de solvencia a lo largo del periodo analizado independientemente de cual sea el tamaño empresarial.
- En cuanto a la cobertura del inmovilizado, se consiguen resultados mejores a lo largo del periodo en las empresas grandes.
- En las tasas de endeudamiento parece existir una cierta tendencia a ser más elevadas a medida que aumenta el tamaño empresarial.
- En cuanto a los ratios económicos, se observan altibajos (fluctuaciones) en prácticamente todos los indicadores en las microempresas (con ratios más bajos). Es más estable la situación en las medianas empresas.
- Por otra parte, los resultados operativos muestran que es más frecuente que el periodo medio de pago sea inferior al de cobro en las grandes y pequeñas empresas, y sucede lo contrario en las medianas y microempresas.
- En cuanto a la rotación de los activos, son las grandes empresas las que tienen una mayor eficiencia en la gestión de los activos (total, fijo y circulante) para generar ventas.

8. Análisis específico: mercancías

8.1 Análisis según el grado de intermediación: operador de transporte

Perfil sectorial

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(MERCANCÍAS- OPERADOR DE TRANSPORTE)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GRAN EMPRESA	23,95%	26,79%	25,87%	20,29%	24,55%	23,21%	22,42%	22,53%	24,42%	24,96%	24,07%	24,28%
MEDIANA EMPRESA	39,22%	38,99%	37,87%	38,88%	36,82%	39,45%	39,88%	43,76%	42,25%	41,88%	43,79%	48,12%
PEQUEÑA EMPRESA	32,34%	30,95%	30,93%	33,99%	31,36%	28,48%	30,95%	27,75%	25,85%	24,62%	22,36%	15,46%
MICROEMPRESA	4,49%	3,27%	5,33%	6,85%	7,27%	8,86%	6,75%	5,96%	7,49%	8,54%	9,78%	12,14%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(MERCANCÍAS- OPERADOR DE TRANSPORTE)

GRAN EMPRESA	76,94%	79,66%	80,59%	75,04%	78,77%	77,40%	76,58%	75,30%	78,54%	79,99%	78,42%	78,52%
MEDIANA EMPRESA	18,57%	16,57%	15,69%	19,44%	16,54%	18,41%	18,72%	20,91%	18,15%	16,90%	18,62%	19,71%
PEQUEÑA EMPRESA	4,44%	3,74%	3,66%	5,43%	4,59%	4,06%	4,59%	3,72%	3,21%	3,01%	2,84%	1,61%
MICROEMPRESA	0,05%	0,04%	0,06%	0,10%	0,10%	0,12%	0,10%	0,07%	0,09%	0,09%	0,12%	0,15%

8. Análisis específico: mercancías

8.1 Análisis según el grado de intermediación: operador de transporte

Perfil empresarial

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	7.430	8.462	8.552	6.819	7.416	7.156	7.125	7.148	8.094	8.654	8.263	8.412
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	22	23	23	21	21	19	19	19	19	19	21	21
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	343,05	360,86	373,04	331,94	358,50	374,68	373,63	382,13	429,14	444,39	400,40	393,29
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	30,58	33,03	38,62	36,38	36,40	37,58	37,44	36,81	36,57	37,56	38,05	36,94
OPERADOR DE TRANSPORTE	GRAN EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	23.868	25.165	26.647	25.217	23.801	23.869	24.340	23.889	26.033	27.738	26.924	27.208
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	64	64	66	71	63	59	60	58	54	56	63	66
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	370,84	393,75	401,05	353,07	378,57	403,94	404,35	413,29	478,28	497,23	427,98	414,67
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	31,48	34,71	41,25	37,52	37,68	40,11	40,28	39,67	39,13	40,18	40,79	39,04
	MEDIANA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.518	3.595	3.543	3.409	3.331	3.340	3.345	3.416	3.478	3.493	3.514	3.446
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	11	11	10	11	10	10	9	10	10	10	10	10
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	324,32	319,50	339,71	319,78	336,21	342,05	354,80	339,72	341,89	339,13	349,54	349,32
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	30,51	30,96	33,94	36,52	34,98	33,29	33,00	31,70	33,04	33,36	31,93	32,23
	PEQUEÑA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	1.019	1.022	1.012	1.088	1.084	1.020	1.057	957	1.006	1.058	1.048	877
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	6	6	5	5	5	5	5	4	4	4	4	3
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	175,24	170,33	184,58	204,92	233,37	217,88	196,30	225,27	228,64	239,27	252,78	276,81
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	24,71	23,62	24,17	27,87	28,76	27,30	26,25	26,19	22,66	23,83	26,51	25,29
	MICROEMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	88	102	97	97	102	97	103	84	101	94	98	103
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	2	3	2	1	2	2	2	2	2	2	2	2
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	36,67	38,69	55,43	66,24	49,45	42,88	47,32	48,87	56,56	53,87	57,70	56,18
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	6,41	7,65	14,52	18,52	13,59	15,31	17,12	14,34	14,76	14,54	14,67	12,63

8. Análisis específico: mercancías

8.1 Análisis según el grado de intermediación: operador de transporte

Estructura del balance

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ACTIVO FIJO (%)	33,11	33,36	34,29	34,96	32,66	33,34	35,17	34,38	31,32	31,14	29,39	28,76
		ACTIVO CORRIENTE (%)	66,89	66,64	65,71	65,04	67,34	66,66	64,83	65,62	68,68	68,86	70,61	71,24
		PATRIMONIO NETO (%)	27,91	28,03	26,03	23,70	22,58	29,38	29,72	28,44	27,31	29,71	30,53	29,98
		PASIVO FIJO (%)	17,01	15,97	18,58	21,49	21,29	16,84	18,46	17,47	15,42	14,86	12,05	11,49
		PASIVO CORRIENTE (%)	55,07	56,00	55,40	54,81	56,13	53,78	51,82	54,08	57,27	55,43	57,42	58,53
OPERADOR DE TRANSPORTE	GRAN EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	27,78	31,50	30,60	32,36	31,58	31,97	33,50	32,10	28,28	29,72	28,18	27,74
		ACTIVO CORRIENTE (%)	72,22	68,50	69,40	67,64	68,42	68,03	66,50	67,90	71,72	70,28	71,82	72,26
		PATRIMONIO NETO (%)	26,92	25,94	23,54	18,28	17,93	26,70	26,95	24,85	22,93	27,37	27,92	27,34
		PASIVO FIJO (%)	15,13	16,86	18,16	23,99	24,53	18,20	19,47	18,60	15,59	15,21	12,35	12,12
		PASIVO CORRIENTE (%)	57,95	57,20	58,30	57,74	57,53	55,10	53,58	56,55	61,49	57,42	59,73	60,54
	MEDIANA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	44,84	34,27	41,90	37,32	32,06	34,60	35,82	40,60	40,13	36,38	33,74	32,02
		ACTIVO CORRIENTE (%)	55,16	65,73	58,10	62,68	67,94	65,40	64,18	59,40	59,87	63,62	66,26	67,98
		PATRIMONIO NETO (%)	28,80	32,48	30,16	33,96	32,97	34,40	35,32	36,17	37,21	34,88	36,93	36,51
		PASIVO FIJO (%)	23,63	12,69	20,86	16,45	12,31	13,51	13,63	15,69	16,00	15,01	11,92	9,90
		PASIVO CORRIENTE (%)	47,56	54,83	48,98	49,59	54,72	52,09	51,05	48,14	46,79	50,11	51,15	53,60
	PEQUEÑA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	40,22	50,80	49,40	48,66	44,77	41,83	45,04	25,86	22,44	20,23	19,24	19,84
		ACTIVO CORRIENTE (%)	59,78	49,20	50,60	51,34	55,23	58,17	54,96	74,14	77,56	79,77	80,76	80,16
		PATRIMONIO NETO (%)	33,27	38,76	39,49	37,24	39,64	38,04	35,28	30,45	34,88	34,77	31,93	35,19
		PASIVO FIJO (%)	11,32	14,93	15,44	16,13	13,77	14,61	23,88	11,60	8,16	7,38	6,41	8,37
		PASIVO CORRIENTE (%)	55,42	46,31	45,07	46,63	46,59	47,35	40,84	57,94	56,96	57,85	61,66	56,44
	MICROEMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	64,63	71,93	56,57	42,59	47,46	49,90	49,59	58,28	54,57	53,15	48,48	41,69
		ACTIVO CORRIENTE (%)	35,37	28,07	43,43	57,41	52,54	50,10	50,41	41,72	45,43	46,85	51,52	58,31
		PATRIMONIO NETO (%)	45,14	28,47	42,10	43,26	37,04	40,83	31,61	37,77	50,69	55,16	60,26	55,43
		PASIVO FIJO (%)	21,96	32,86	23,94	14,24	23,14	21,03	12,66	30,88	18,85	19,36	14,54	12,93
		PASIVO CORRIENTE (%)	32,90	38,67	33,96	42,50	39,82	38,14	55,74	31,34	30,46	25,49	25,19	31,64

8. Análisis específico: mercancías

8.1 Análisis según el grado de intermediación: operador de transporte

Estructura de costes

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		APROVISIONAMIENTOS (%)	77,04	74,56	73,53	72,06	75,11	75,31	75,13	76,34	77,32	77,97	76,05	75,46
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,57	0,66	0,79	0,74	0,54	0,56	0,63	0,62	0,56	0,44	0,36	0,36
		GASTOS DE PERSONAL (%)	9,09	9,32	10,35	10,86	10,20	10,07	9,99	9,61	8,55	8,53	9,59	9,51
		AMORTIZACIONES (%)	1,19	1,20	1,23	1,44	1,27	1,16	1,22	1,15	1,07	0,98	1,04	1,00
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	12,11	14,26	14,11	14,91	12,89	12,90	13,04	12,28	12,49	12,08	12,96	13,67
OPERADOR DE TRANSPORTE	GRAN EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	80,09	76,63	74,42	72,92	75,77	75,69	75,39	77,15	78,38	79,01	76,48	75,85
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,51	0,64	0,74	0,71	0,53	0,55	0,60	0,60	0,53	0,41	0,34	0,34
		GASTOS DE PERSONAL (%)	8,68	8,99	10,28	10,56	10,04	10,00	9,93	9,60	8,22	8,17	9,63	9,55
		AMORTIZACIONES (%)	0,91	1,03	1,11	1,29	1,17	1,07	1,18	1,10	1,02	0,93	1,01	0,98
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	9,82	12,71	13,45	14,52	12,49	12,68	12,90	11,56	11,86	11,47	12,54	13,28
	MEDIANA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	67,50	66,89	70,43	70,63	73,39	75,30	75,72	73,93	73,35	74,27	74,48	73,96
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,83	0,69	0,96	0,78	0,52	0,54	0,61	0,70	0,70	0,58	0,48	0,43
		GASTOS DE PERSONAL (%)	9,64	9,94	10,10	11,31	10,46	9,79	9,34	9,40	9,83	9,95	9,31	9,37
		AMORTIZACIONES (%)	2,30	1,88	1,70	1,92	1,62	1,48	1,32	1,32	1,31	1,18	1,19	1,10
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	19,72	20,61	16,81	15,36	14,01	12,89	13,00	14,65	14,82	14,02	14,54	15,14
	PEQUEÑA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	65,30	65,60	68,11	66,28	71,36	70,02	69,62	74,54	75,34	72,58	75,54	76,96
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,59	0,88	1,12	0,97	0,71	0,74	1,11	0,54	0,45	0,38	0,36	0,32
		GASTOS DE PERSONAL (%)	13,63	13,39	12,41	12,86	11,48	11,80	13,03	10,71	9,11	9,29	9,68	8,10
		AMORTIZACIONES (%)	1,35	1,58	1,77	1,83	1,53	1,20	1,27	1,10	1,08	1,02	0,73	0,80
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	19,14	18,55	16,60	18,05	14,93	16,24	14,98	13,11	14,02	16,73	13,69	13,82
	MICROEMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	29,98	18,83	22,48	30,87	31,58	30,32	32,92	31,77	34,37	45,27	47,56	50,38
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,86	3,73	1,25	1,29	1,69	1,80	2,04	2,90	1,65	1,09	0,89	0,74
		GASTOS DE PERSONAL (%)	16,61	15,77	25,09	26,26	24,76	29,83	31,03	26,13	23,91	26,05	24,30	21,08
		AMORTIZACIONES (%)	5,52	7,01	5,80	3,74	5,17	5,22	4,31	6,24	3,79	3,54	3,03	2,55
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	46,02	54,66	45,38	37,83	36,79	32,83	29,71	32,97	36,28	24,04	24,23	25,24

8. Análisis específico: mercancías

8.1 Análisis según el grado de intermediación: operador de transporte

Estructura de resultados empresariales

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	147,92	185,06	91,01	2,24	112,12	116,42	73,93	95,61	100,70	185,10	188,61	199,15
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	209,61	244,62	136,35	32,64	151,76	154,42	106,47	128,33	140,21	236,35	239,32	252,75
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	321,99	376,59	283,67	161,08	266,68	254,97	219,91	235,52	271,38	329,80	321,74	329,93
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	210,80	263,88	192,92	123,43	195,00	198,46	161,03	177,71	180,40	262,50	274,39	282,23
OPERADOR DE TRANSPORTE	GRAN EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	491,20	544,08	225,27	-57,52	337,36	362,60	201,02	262,08	229,99	555,68	587,45	634,96
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	677,51	706,77	358,55	47,45	460,74	481,24	300,74	352,98	336,62	705,23	740,51	800,54
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	961,21	1.066,93	785,90	470,42	795,14	802,55	675,68	711,99	776,94	993,32	1.007,22	1.061,76
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	590,77	733,22	489,50	342,93	569,62	614,52	498,04	520,62	464,82	785,47	856,05	891,71
	MEDIANA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	85,35	102,14	74,03	48,35	76,95	78,35	74,99	81,80	99,19	96,63	96,63	86,62
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	112,29	131,24	96,69	68,45	97,96	101,08	96,80	106,63	127,53	125,37	124,45	111,88
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	213,32	203,84	170,00	150,98	164,16	154,83	153,08	156,13	171,59	168,17	159,46	135,75
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	154,46	150,11	143,40	127,21	129,51	124,87	112,98	127,34	144,11	136,32	139,52	126,43
	PEQUEÑA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-6,57	5,33	15,55	-13,97	4,16	8,94	-0,26	4,32	12,36	24,53	22,45	24,11
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	9,60	15,89	22,65	-10,39	9,09	13,83	4,25	8,77	17,72	31,67	29,33	30,93
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	23,57	37,78	50,74	19,62	34,30	28,32	25,08	23,75	35,63	45,19	40,79	41,90
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	26,20	29,71	37,97	12,35	23,32	24,37	15,10	16,34	24,69	36,63	31,20	31,89
	MICROEMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-24,17	-65,50	-1,93	-2,04	-4,44	-13,33	-14,35	-7,42	-7,52	-1,04	-1,15	-3,39
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	4,16	-23,89	-0,32	-0,96	-3,36	-12,20	-12,99	-5,12	-6,02	0,45	0,39	-1,79
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	10,50	-11,13	5,87	3,73	4,25	-4,75	-5,91	3,06	-0,78	3,98	3,77	2,90
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	5,56	-7,43	4,84	2,65	2,54	-4,02	-5,46	2,43	-5,00	4,21	2,91	-0,23

8. Análisis específico: mercancías

8.1 Análisis según el grado de intermediación: operador de transporte

Ratios de liquidez

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,21	1,19	1,19	1,19	1,20	1,24	1,25	1,21	1,20	1,24	1,23	1,22
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,13	0,11	0,15	0,15	0,14	0,15	0,14	0,14	0,15	0,16	0,17	0,16
OPERADOR DE TRANSPORTE	GRAN EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,25	1,20	1,19	1,17	1,19	1,23	1,24	1,20	1,17	1,22	1,20	1,19
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,10	0,09	0,12	0,11	0,11	0,12	0,11	0,11	0,11	0,12	0,12	0,11
	MEDIANA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,16	1,20	1,19	1,26	1,24	1,26	1,26	1,23	1,28	1,27	1,30	1,27
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,19	0,20	0,22	0,25	0,22	0,22	0,21	0,20	0,22	0,24	0,29	0,28
	PEQUEÑA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,08	1,06	1,12	1,10	1,19	1,23	1,35	1,28	1,36	1,38	1,31	1,42
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,20	0,20	0,24	0,18	0,24	0,27	0,23	0,25	0,34	0,33	0,29	0,34
	MICROEMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,07	0,73	1,28	1,35	1,32	1,31	0,90	1,33	1,49	1,84	2,05	1,84
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,25	0,08	0,48	0,57	0,47	0,36	0,21	0,37	0,38	0,49	0,82	0,59

8. Análisis específico: mercancías

8.1 Análisis según el grado de intermediación: operador de transporte

Ratios de solvencia

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,39	1,39	1,35	1,31	1,29	1,42	1,42	1,40	1,38	1,42	1,44	1,43
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,72	0,72	0,74	0,76	0,77	0,71	0,70	0,72	0,73	0,70	0,69	0,70
OPERADOR DE TRANSPORTE	GRAN EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,37	1,35	1,31	1,22	1,22	1,36	1,37	1,33	1,30	1,38	1,39	1,38
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,73	0,74	0,76	0,82	0,82	0,73	0,73	0,75	0,77	0,73	0,72	0,73
	MEDIANA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,40	1,48	1,43	1,51	1,49	1,52	1,55	1,57	1,59	1,54	1,59	1,57
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,71	0,68	0,70	0,66	0,67	0,66	0,65	0,64	0,63	0,65	0,63	0,63
	PEQUEÑA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,50	1,63	1,65	1,59	1,66	1,61	1,55	1,44	1,54	1,53	1,47	1,54
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,67	0,61	0,61	0,63	0,60	0,62	0,65	0,70	0,65	0,65	0,68	0,65
	MICROEMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,82	1,40	1,73	1,76	1,59	1,69	1,46	1,61	2,03	2,23	2,52	2,24
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,55	0,72	0,58	0,57	0,63	0,59	0,68	0,62	0,49	0,45	0,40	0,45

8. Análisis específico: mercancías

8.1 Análisis según el grado de intermediación: operador de transporte

Ratios de estructura financiera

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,36	1,32	1,30	1,29	1,34	1,39	1,37	1,34	1,36	1,43	1,45	1,44
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,84	0,84	0,76	0,68	0,69	0,88	0,84	0,83	0,87	0,95	1,04	1,04
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	158.281	155.688	164.115	165.283	203.831	228.260	247.505	242.115	262.931	321.079	342.115	371.661
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,64	1,75	1,40	1,10	1,06	1,74	1,61	1,63	1,77	2,00	2,53	2,61
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,39	0,39	0,35	0,31	0,29	0,42	0,42	0,40	0,38	0,42	0,44	0,43
OPERADOR DE TRANSPORTE	GRAN EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,51	1,36	1,36	1,31	1,34	1,40	1,39	1,35	1,36	1,43	1,43	1,42
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,97	0,82	0,77	0,56	0,57	0,84	0,80	0,77	0,81	0,92	0,99	0,99
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	128.133	122.149	127.092	107.762	143.250	157.459	163.944	156.969	162.722	215.418	221.402	247.211
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,78	1,54	1,30	0,76	0,73	1,47	1,38	1,34	1,47	1,80	2,26	2,26
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,37	0,35	0,31	0,22	0,22	0,36	0,37	0,33	0,30	0,38	0,39	0,38
	MEDIANA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,17	1,32	1,22	1,35	1,41	1,38	1,37	1,28	1,33	1,37	1,45	1,45
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,64	0,95	0,72	0,91	1,03	0,99	0,99	0,89	0,93	0,96	1,09	1,14
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	25.731	31.509	30.952	50.362	48.664	57.283	59.288	68.626	79.917	82.012	99.216	106.600
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,22	2,56	1,45	2,06	2,68	2,55	2,59	2,31	2,33	2,32	3,10	3,69
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,40	0,48	0,43	0,51	0,49	0,52	0,55	0,57	0,59	0,54	0,59	0,57
	PEQUEÑA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,11	1,06	1,11	1,10	1,19	1,26	1,31	1,63	1,92	2,08	1,99	2,20
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,83	0,76	0,80	0,77	0,89	0,91	0,78	1,18	1,55	1,72	1,66	1,77
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	4.336	2.565	5.684	6.485	11.151	12.461	24.679	15.737	18.672	21.190	17.410	13.048
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	2,94	2,60	2,56	2,31	2,88	2,60	1,48	2,62	4,27	4,72	4,98	4,20
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,50	0,63	0,65	0,59	0,66	0,61	0,55	0,44	0,54	0,53	0,47	0,54
	MICROEMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,04	0,85	1,17	1,35	1,27	1,24	0,89	1,18	1,27	1,40	1,54	1,64
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,70	0,40	0,74	1,02	0,78	0,82	0,64	0,65	0,93	1,04	1,24	1,33
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	81	-535	387	673	766	1.057	-406	783	1.619	2.459	4.086	4.803
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	2,06	0,87	1,76	3,04	1,60	1,94	2,50	1,22	2,69	2,85	4,14	4,29
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,82	0,40	0,73	0,76	0,59	0,69	0,46	0,61	1,03	1,23	1,52	1,24

8. Análisis específico: mercancías

8.1 Análisis según el grado de intermediación: operador de transporte

Ratios de endeudamiento

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	72,09	71,97	73,97	76,30	77,42	70,62	70,28	71,56	72,69	70,29	69,47	70,02
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	55,07	56,00	55,40	54,81	56,13	53,78	51,82	54,08	57,27	55,43	57,42	58,53
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	17,01	15,97	18,58	21,49	21,29	16,84	18,46	17,47	15,42	14,86	12,05	11,49
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	76,40	77,81	74,89	71,83	72,50	76,15	73,73	75,58	78,79	78,85	82,66	83,59
OPERADOR DE TRANSPORTE	GRAN EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	73,08	74,06	76,46	81,72	82,07	73,30	73,05	75,15	77,07	72,63	72,08	72,66
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	57,95	57,20	58,30	57,74	57,53	55,10	53,58	56,55	61,49	57,42	59,73	60,54
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	15,13	16,86	18,16	23,99	24,53	18,20	19,47	18,60	15,59	15,21	12,35	12,12
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	79,30	77,23	76,25	70,65	70,11	75,17	73,35	75,25	79,78	79,06	82,86	83,32
	MEDIANA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	71,20	67,52	69,84	66,04	67,03	65,60	64,68	63,83	62,79	65,12	63,07	63,49
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	47,56	54,83	48,98	49,59	54,72	52,09	51,05	48,14	46,79	50,11	51,15	53,60
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	23,63	12,69	20,86	16,45	12,31	13,51	13,63	15,69	16,00	15,01	11,92	9,90
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	66,80	81,21	70,13	75,09	81,64	79,40	78,92	75,42	74,52	76,95	81,10	84,42
	PEQUEÑA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	66,73	61,24	60,51	62,76	60,36	61,96	64,72	69,55	65,12	65,23	68,07	64,81
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	55,42	46,31	45,07	46,63	46,59	47,35	40,84	57,94	56,96	57,85	61,66	56,44
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	11,32	14,93	15,44	16,13	13,77	14,61	23,88	11,60	8,16	7,38	6,41	8,37
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	83,04	75,62	74,49	74,30	77,18	76,42	63,10	83,31	87,47	88,69	90,59	87,09
	MICROEMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	54,86	71,53	57,90	56,74	62,96	59,17	68,39	62,23	49,31	44,84	39,74	44,57
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	32,90	38,67	33,96	42,50	39,82	38,14	55,74	31,34	30,46	25,49	25,19	31,64
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	21,96	32,86	23,94	14,24	23,14	21,03	12,66	30,88	18,85	19,36	14,54	12,93
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	59,97	54,06	58,66	74,91	63,25	64,45	81,49	50,37	61,78	56,83	63,40	70,99

8. Análisis específico: mercancías

8.1 Análisis según el grado de intermediación: operador de transporte

Ratios económicos

		2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	3,69	4,25	2,14	0,06	2,71	3,11	1,96	2,45	2,45	4,62	4,68	4,71
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	13,21	15,15	8,24	0,24	12,01	10,60	6,59	8,60	8,98	15,56	15,33	15,72
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,99	2,19	1,06	0,03	1,51	1,63	1,04	1,34	1,24	2,14	2,28	2,37
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,82	2,89	1,59	0,48	2,05	2,16	1,49	1,80	1,73	2,73	2,90	3,00
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	4,33	4,45	3,32	2,36	3,60	3,56	3,09	3,29	3,35	3,81	3,89	3,92
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	2,84	3,12	2,26	1,81	2,63	2,77	2,26	2,49	2,23	3,03	3,32	3,35
	APALANCAMIENTO	2,95	3,06	2,93	2,23	3,89	3,05	2,69	2,94	2,78	3,24	3,31	3,42
OPERADOR DE TRANSPORTE	GRAN EMPRESA												
	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	4,38	4,53	1,91	-0,44	2,77	3,28	1,79	2,29	1,98	4,94	4,97	5,06
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	16,26	17,47	8,10	-2,40	15,44	12,27	6,64	9,22	8,64	18,06	17,81	18,49
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	2,06	2,16	0,85	-0,23	1,42	1,52	0,83	1,10	0,88	2,00	2,18	2,33
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,84	2,81	1,35	0,19	1,94	2,02	1,24	1,48	1,29	2,54	2,75	2,94
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	4,03	4,24	2,95	1,87	3,34	3,36	2,78	2,98	2,98	3,58	3,74	3,90
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	2,48	2,91	1,84	1,36	2,39	2,57	2,05	2,18	1,79	2,83	3,18	3,28
	APALANCAMIENTO	3,14	3,28	3,10	1,80	4,95	3,28	2,89	3,16	2,86	3,50	3,59	3,66
	MEDIANA EMPRESA												
	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	3,30	4,62	3,10	2,00	3,39	3,41	3,34	3,16	3,85	3,98	4,15	3,89
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	11,46	14,24	10,27	5,88	10,27	9,90	9,45	8,72	10,34	11,41	11,24	10,66
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	2,43	2,84	2,09	1,42	2,31	2,35	2,24	2,39	2,85	2,77	2,75	2,51
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	3,19	3,65	2,73	2,01	2,94	3,03	2,89	3,12	3,67	3,59	3,54	3,25
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	6,06	5,67	4,80	4,43	4,93	4,64	4,58	4,57	4,93	4,81	4,54	3,94
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	4,39	4,17	4,05	3,73	3,89	3,74	3,38	3,73	4,14	3,90	3,97	3,67
	APALANCAMIENTO	2,87	2,96	2,90	2,37	2,69	2,78	2,51	2,64	2,70	2,82	2,85	3,11
	PEQUEÑA EMPRESA												
	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-0,71	0,62	1,75	-1,41	0,45	1,05	-0,02	0,66	1,98	3,73	3,55	4,69
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-2,14	1,60	4,44	-3,78	1,12	2,76	-0,07	2,17	5,67	10,72	11,11	13,33
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-0,64	0,52	1,54	-1,28	0,38	0,88	-0,02	0,45	1,23	2,32	2,14	2,75
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	0,94	1,55	2,24	-0,95	0,84	1,36	0,40	0,92	1,76	2,99	2,80	3,52
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	2,31	3,70	5,01	1,80	3,16	2,78	2,37	2,48	3,54	4,27	3,89	4,77
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	2,57	2,91	3,75	1,13	2,15	2,39	1,43	1,71	2,45	3,46	2,98	3,63
	APALANCAMIENTO	-0,64	1,33	1,80	18,87	1,39	2,37	1,06	2,34	2,13	2,71	2,83	2,59
	MICROEM..												
	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-11,10	-14,26	-0,95	-1,26	-2,36	-6,34	-6,41	-3,15	-2,92	-0,46	-0,47	-1,58
	RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-24,60	-50,10	-2,25	-2,92	-6,37	-15,52	-20,27	-8,33	-5,76	-0,84	-0,78	-2,85
	RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-27,28	-63,97	-1,99	-2,10	-4,33	-13,72	-13,86	-8,80	-7,45	-1,10	-1,17	-3,28
	RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	4,70	-23,33	-0,33	-0,99	-3,28	-12,55	-12,55	-6,08	-5,96	0,47	0,40	-1,73
	EBITDA SOBRE VENTAS (%)	11,86	-10,87	6,05	3,84	4,14	-4,88	-5,70	3,63	-0,77	4,20	3,81	2,82
	CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	6,27	-7,26	4,99	2,73	2,47	-4,13	-5,28	2,89	-4,95	4,45	2,94	-0,22
	APALANCAMIENTO	-9,70	11,29	-1.192,73	17,05	5,63	2,76	3,71	4,80	2,40	1,53	0,98	-32,79

8. Análisis específico: mercancías

8.1 Análisis según el grado de intermediación: operador de transporte

Ratios operativos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	88,03	87,29	75,19	84,18	82,92	78,37	79,32	81,25	75,74	67,89	70,98	73,32
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	40,12	38,71	69,05	79,79	82,14	77,73	74,90	77,48	72,46	68,05	75,12	78,65
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,85	1,94	2,01	1,73	1,79	1,91	1,89	1,83	1,97	2,16	2,05	1,99
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	5,60	5,82	5,88	4,94	5,49	5,74	5,37	5,32	6,30	6,94	6,98	6,92
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,77	2,91	3,07	2,66	2,66	2,87	2,91	2,79	2,87	3,14	2,91	2,79
OPERADOR DE TRANSPORTE	GRAN EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	85,02	85,59	72,98	80,33	78,68	73,12	72,79	75,05	69,87	61,39	65,43	68,49
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	50,92	47,99	63,80	72,45	75,47	70,59	67,20	69,72	66,00	61,03	70,19	74,55
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	2,13	2,10	2,26	1,92	1,95	2,16	2,17	2,09	2,24	2,47	2,28	2,17
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	7,66	6,65	7,37	5,94	6,18	6,74	6,47	6,51	7,93	8,30	8,09	7,81
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,94	3,06	3,25	2,84	2,85	3,17	3,26	3,08	3,13	3,51	3,17	3,00
	MEDIANA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	91,28	92,90	81,13	92,30	97,05	94,80	93,84	98,97	97,36	92,89	89,38	89,74
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	3,76	1,92	87,97	98,47	107,31	102,39	95,76	100,76	97,95	96,57	92,35	93,67
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,36	1,63	1,48	1,41	1,47	1,45	1,49	1,32	1,35	1,44	1,51	1,55
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,04	4,75	3,54	3,78	4,57	4,20	4,16	3,25	3,36	3,96	4,47	4,84
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,47	2,48	2,55	2,25	2,16	2,22	2,32	2,22	2,25	2,26	2,28	2,28
	PEQUEÑA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	126,44	96,95	97,64	107,63	103,49	100,65	126,32	105,00	94,00	96,57	99,76	98,43
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			103,00	113,11	103,25	97,36	114,76	100,23	86,53	94,05	93,60	86,53
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,10	1,19	1,14	1,10	1,16	1,20	0,94	1,47	1,61	1,61	1,66	1,71
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,74	2,34	2,31	2,26	2,59	2,86	2,10	5,68	7,18	7,96	8,61	8,61
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,84	2,41	2,26	2,14	2,10	2,06	1,72	1,98	2,08	2,02	2,05	2,13
	MICROEMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	106,88	242,06	129,10	124,73	139,83	189,73	201,68	191,19	186,12	180,47	167,36	173,99
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			195,19	199,16	185,39	235,69	333,56	276,16	220,86	174,24	184,19	163,05
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,41	0,22	0,47	0,60	0,55	0,46	0,46	0,36	0,39	0,42	0,40	0,48
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	0,63	0,31	0,84	1,41	1,15	0,93	0,93	0,61	0,72	0,79	0,83	1,15
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,15	0,79	1,09	1,05	1,04	0,92	0,92	0,86	0,86	0,90	0,78	0,83

8. Análisis específico: mercancías

8.2 Análisis según el grado de intermediación: operador de tpte/transportista

8. Análisis específico: mercancías

8.2 Análisis según el grado de intermediación: operador de tpte/transportista

Resumen económico-financiero

- **Estructura sectorial.** Es significativo el mayor peso de las empresas medianas por nº de empresas (alcanza más del 50% a final del periodo). En cambio, las grandes empresas concentran entre el 75% y el 80% de la facturación total.
- Las empresas grandes son las que presentan una tendencia creciente en facturación por empresa. Asimismo, si se consideran los gastos de personal por empleado, la productividad disminuye en las empresas medianas y pequeñas debido a que este indicador crece en mayor cuantía que la facturación por empleado, entre 2006 y 2017. En las grandes empresas la productividad permanece relativamente constante y en las microempresas crece.
- Además, hay que señalar que la facturación por empleado aumenta, considerablemente, a medida que aumenta el tamaño empresarial, en mayor medida que lo hacen los gastos de personal por empleado. Esto es debido, muy probablemente, a los mayores ingresos obtenidos mediante subcontratación de flota por empresas de mayor tamaño.
- **Cuentas económicas.** Las grandes, medianas y pequeñas empresas tienen un peso del activo corriente superior al activo fijo. En las microempresas hay años alternos donde uno supera al otro y viceversa. No se producen tensiones en el activo corriente, al superar al pasivo corriente en el periodo analizado, por lo que no se anticipan problemas de liquidez.
- La estructura de costes muestra que en las grandes, medianas y pequeñas empresas los aprovisionamientos representan el porcentaje más alto. En las microempresas, se observa un mayor peso de otros gastos de explotación y gastos de personal, aun cuando los aprovisionamientos tienen mayor peso al comienzo del periodo.
- En cuanto a la estructura de resultados empresariales, se detectan fluctuaciones e impactos negativos en los indicadores debido a la crisis económica, con mayor intensidad en las microempresas. Se observa una evolución más positiva en los indicadores de las grandes empresas.

8. Análisis específico: mercancías

8.2 Análisis según el grado de intermediación: operador de tpte/transportista

Resumen económico-financiero

- **Ratios económico-financieros.** Se observan mejores resultados en la disponibilidad inmediata en las pequeñas empresas y microempresas (se acercan al final del periodo a valores óptimos).
- Asimismo, existe garantía de solvencia a lo largo del periodo analizado independientemente de cual sea el tamaño empresarial.
- En cuanto a la cobertura del inmovilizado, se consiguen resultados mejores a lo largo del periodo en las empresas medianas.
- En las tasas de endeudamiento parece existir una cierta tendencia a ser más elevadas en las pequeñas empresas.
- En cuanto a los ratios económicos, se observan altibajos (fluctuaciones) en prácticamente todos los indicadores en las microempresas (con ratios más bajos). Es más estable la situación en el resto de empresas donde se puede observar un buen comportamiento evolutivo en las medianas y pequeñas empresas, principalmente.
- Por otra parte, los resultados operativos muestran que los periodos medios de pago y de cobro se encuentran muy próximos en las grandes y medianas empresas. En cambio, en las pequeñas y microempresas, el periodo medio de pago es superior al periodo medio de cobro de forma frecuente.
- En cuanto a la rotación de los activos, son las grandes y medianas empresas las que tienen una mayor eficiencia en la gestión de los activos (total, fijo y circulante) para generar ventas.

8. Análisis específico: mercancías

8.2 Análisis según el grado de intermediación: operador de tpte/transportista

Perfil sectorial

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(MERCANCÍAS- OPERADOR DE TRANSPORTE / TRANSPORTISTA)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GRAN EMPRESA	26,98%	29,57%	28,00%	24,21%	25,69%	26,11%	25,88%	26,03%	27,26%	27,75%	28,31%	29,57%
MEDIANA EMPRESA	41,10%	42,45%	43,79%	40,83%	41,80%	43,96%	42,10%	42,60%	44,93%	46,00%	47,82%	53,03%
PEQUEÑA EMPRESA	28,77%	25,96%	25,87%	30,93%	28,82%	26,38%	27,33%	26,84%	23,80%	22,14%	19,16%	11,07%
MICROEMPRESA	3,16%	2,02%	2,34%	4,03%	3,68%	3,55%	4,70%	4,53%	4,01%	4,11%	4,72%	6,33%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(MERCANCÍAS- OPERADOR DE TRANSPORTE / TRANSPORTISTA)

GRAN EMPRESA	78,34%	79,60%	80,05%	76,55%	78,40%	78,76%	78,71%	79,52%	80,17%	80,18%	80,86%	81,00%
MEDIANA EMPRESA	17,82%	17,19%	16,86%	18,79%	17,47%	17,86%	17,51%	16,89%	16,84%	17,15%	16,89%	18,00%
PEQUEÑA EMPRESA	3,80%	3,19%	3,06%	4,60%	4,07%	3,33%	3,72%	3,54%	2,94%	2,62%	2,20%	0,93%
MICROEMPRESA	0,04%	0,02%	0,03%	0,06%	0,06%	0,05%	0,06%	0,06%	0,05%	0,05%	0,05%	0,07%

8. Análisis específico: mercancías

8.2 Análisis según el grado de intermediación: operador de tpte/transportista

Perfil empresarial

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	8.377	8.992	9.206	7.605	8.216	8.708	8.624	8.900	9.459	9.527	9.766	10.228
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	45	47	47	43	42	42	42	42	44	45	47	51
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	187,81	193,27	193,85	178,76	193,50	205,26	206,60	213,20	217,25	213,25	205,93	200,97
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	30,50	32,44	34,69	34,77	34,26	35,07	34,95	34,59	34,50	34,04	34,06	33,56
OPERADOR DE TRANSPORTE/ TRANSPORTISTA	GRAN EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	24.327	24.202	26.318	24.048	25.074	26.267	26.233	27.188	27.823	27.529	27.899	28.017
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	120	118	128	128	121	119	116	116	117	118	124	129
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	201,90	205,01	205,25	188,57	207,36	220,32	225,27	233,53	238,20	233,45	224,68	217,23
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	31,51	33,56	36,29	36,37	35,53	36,41	36,36	36,10	35,90	35,28	35,11	34,31
	MEDIANA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.632	3.641	3.543	3.499	3.434	3.536	3.586	3.529	3.545	3.552	3.449	3.471
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	23	22	21	21	21	20	21	21	22	22	22	22
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	160,40	167,27	167,40	163,25	164,13	174,60	166,81	167,44	163,70	161,72	156,49	155,97
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	29,02	30,43	30,68	31,53	31,98	32,69	32,44	31,81	31,30	31,56	31,75	31,79
	PEQUEÑA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	1.105	1.105	1.088	1.132	1.160	1.100	1.174	1.172	1.168	1.125	1.119	856
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	9	9	9	9	9	9	9	9	8	8	8	7
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	117,75	122,67	124,65	123,69	130,65	125,51	131,54	132,71	147,71	140,39	131,88	117,59
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	23,87	23,81	26,31	28,06	27,11	26,87	27,79	26,50	28,18	25,97	27,55	26,73
	MICROEMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	112	110	117	116	124	125	109	111	106	111	107	117
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	3	2	2	2	2	2	3	2	2	2	2	2
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	36,92	65,31	47,21	51,83	51,67	56,18	42,22	55,50	48,27	59,27	46,16	51,01
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	19,30	18,11	17,16	14,88	16,29	17,47	14,63	16,79	15,90	17,32	18,50	16,88

8. Análisis específico: mercancías

8.2 Análisis según el grado de intermediación: operador de tpte/transportista

Estructura del balance

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ACTIVO FIJO (%)	45,61	46,90	45,73	45,55	45,08	44,84	44,94	45,80	44,50	44,32	45,86	45,34
		ACTIVO CORRIENTE (%)	54,39	53,10	54,27	54,45	54,92	55,16	55,06	54,20	55,50	55,68	54,14	54,66
		PATRIMONIO NETO (%)	29,79	31,22	34,78	36,30	34,78	36,61	38,29	43,64	42,63	44,51	44,63	43,28
		PASIVO FIJO (%)	22,43	22,81	21,08	18,15	16,95	16,34	17,02	15,46	15,73	15,17	15,53	15,33
		PASIVO CORRIENTE (%)	47,78	45,98	44,14	45,55	48,28	47,05	44,69	40,90	41,64	40,32	39,83	41,39
OPERADOR DE TRANSPORTE/ TRANSPORTISTA	GRAN EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	45,69	47,14	45,71	46,02	45,91	45,79	46,05	46,95	45,14	44,80	46,50	45,84
		ACTIVO CORRIENTE (%)	54,31	52,86	54,29	53,98	54,09	54,21	53,95	53,05	54,86	55,20	53,50	54,16
		PATRIMONIO NETO (%)	29,47	31,04	35,09	36,75	34,52	36,80	39,04	45,32	43,80	45,97	45,85	44,10
		PASIVO FIJO (%)	22,49	22,83	20,94	17,38	16,21	15,41	16,17	14,56	14,86	13,97	14,28	14,12
		PASIVO CORRIENTE (%)	48,04	46,13	43,97	45,87	49,26	47,79	44,80	40,12	41,34	40,06	39,87	41,78
	MEDIANA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	44,53	45,24	45,27	44,06	43,48	42,23	41,63	41,81	42,36	42,76	43,52	43,20
		ACTIVO CORRIENTE (%)	55,47	54,76	54,73	55,94	56,52	57,77	58,37	58,19	57,64	57,24	56,48	56,80
		PATRIMONIO NETO (%)	33,21	34,47	35,51	36,44	36,77	36,84	37,31	38,53	39,23	39,76	40,83	40,39
		PASIVO FIJO (%)	20,87	21,23	20,75	20,01	19,31	19,09	19,71	18,84	19,11	19,73	20,38	20,09
		PASIVO CORRIENTE (%)	45,92	44,31	43,74	43,55	43,92	44,08	42,98	42,64	41,65	40,51	38,79	39,52
	PEQUEÑA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	48,09	49,56	48,39	44,67	39,43	38,19	39,75	39,11	40,34	40,27	41,36	42,07
		ACTIVO CORRIENTE (%)	51,91	50,44	51,61	55,33	60,57	61,81	60,25	60,89	59,66	59,73	58,64	57,93
		PATRIMONIO NETO (%)	20,93	19,83	23,29	28,96	31,16	31,73	29,28	31,21	31,90	32,97	32,15	29,03
		PASIVO FIJO (%)	27,47	29,66	26,19	22,30	18,85	21,86	20,40	19,26	19,12	20,69	21,21	23,57
		PASIVO CORRIENTE (%)	51,60	50,52	50,52	48,74	49,99	46,41	50,32	49,53	48,98	46,35	46,64	47,40
	MICROEMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	60,20	39,67	54,30	37,51	22,89	45,80	44,10	50,66	42,20	47,33	47,08	57,91
		ACTIVO CORRIENTE (%)	39,80	60,33	45,70	62,49	77,11	54,20	55,90	49,34	57,80	52,67	52,92	42,09
		PATRIMONIO NETO (%)	35,56	41,65	43,87	44,49	27,03	39,04	39,73	34,72	38,99	44,48	39,91	50,66
		PASIVO FIJO (%)	28,51	22,47	17,37	10,58	23,57	15,27	14,48	21,16	14,36	10,72	16,22	13,58
		PASIVO CORRIENTE (%)	35,93	35,88	38,76	44,94	49,40	45,69	45,78	44,12	46,66	44,80	43,87	35,76

8. Análisis específico: mercancías

8.2 Análisis según el grado de intermediación: operador de tpte/transportista

Estructura de costes

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		APROVISIONAMIENTOS (%)	55,45	53,93	55,36	54,13	57,65	58,34	58,79	60,55	60,86	60,73	60,10	60,33
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,87	1,14	1,27	0,87	0,69	0,73	0,75	0,73	0,73	0,63	0,49	0,43
		GASTOS DE PERSONAL (%)	16,26	16,90	17,57	19,17	17,58	16,81	16,56	16,03	15,81	16,07	16,67	16,73
		AMORTIZACIONES (%)	3,63	3,63	3,37	3,63	3,29	2,95	2,87	2,88	2,79	2,92	3,08	3,17
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	23,78	24,40	22,44	22,20	20,79	21,16	21,03	19,81	19,81	19,65	19,66	19,36
OPERADOR DE TRANSPORTE/ TRANSPORTISTA	GRAN EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	56,75	54,84	56,29	55,31	59,50	60,05	61,00	62,91	63,28	63,07	62,57	62,82
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,86	1,15	1,27	0,80	0,64	0,68	0,68	0,67	0,67	0,58	0,44	0,39
		GASTOS DE PERSONAL (%)	15,57	16,43	17,27	18,94	17,01	16,22	15,78	15,24	14,96	15,16	15,71	15,77
		AMORTIZACIONES (%)	3,26	3,32	3,09	3,25	2,98	2,73	2,69	2,72	2,56	2,64	2,80	2,87
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	23,56	24,26	22,07	21,70	19,87	20,32	19,86	18,46	18,52	18,55	18,48	18,15
	MEDIANA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	51,92	51,07	52,74	51,72	51,81	53,15	51,68	51,79	51,33	51,49	50,19	50,00
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,85	1,05	1,22	1,09	0,85	0,91	1,01	0,95	0,98	0,85	0,68	0,59
		GASTOS DE PERSONAL (%)	18,42	18,63	18,39	19,30	19,44	18,63	19,22	18,99	19,34	19,93	20,72	20,72
		AMORTIZACIONES (%)	5,04	4,81	4,47	4,93	4,51	3,82	3,61	3,57	3,82	4,14	4,30	4,46
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	23,76	24,43	23,17	22,96	23,39	23,49	24,48	24,70	24,54	23,60	24,11	24,23
	PEQUEÑA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	45,12	46,54	45,31	44,43	47,19	45,89	45,76	49,38	49,64	49,15	46,05	41,91
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,12	1,31	1,38	1,18	0,86	0,93	1,03	0,93	0,86	0,80	0,74	0,76
		GASTOS DE PERSONAL (%)	20,42	19,40	20,74	22,33	20,62	21,06	20,63	19,67	19,03	18,73	21,26	22,98
		AMORTIZACIONES (%)	4,80	5,10	4,57	4,74	4,12	3,61	3,32	3,12	3,07	3,75	3,78	3,84
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	28,54	27,66	28,00	27,32	27,21	28,51	29,26	26,90	27,40	27,56	28,18	30,51
	MICROEMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	45,19	35,98	26,71	33,95	36,01	29,67	30,17	29,29	17,55	26,20	16,56	25,36
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,10	1,12	1,86	1,26	5,41	1,04	1,13	1,39	0,79	1,05	0,81	0,96
		GASTOS DE PERSONAL (%)	27,43	27,17	32,36	26,71	25,73	29,58	28,32	24,45	18,87	28,23	22,37	30,96
		AMORTIZACIONES (%)	5,82	6,46	9,25	5,88	5,86	4,91	4,83	5,45	4,98	4,44	4,46	5,71
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	20,46	29,26	29,82	32,21	26,99	34,79	35,55	39,42	57,80	40,08	55,79	37,00

8. Análisis específico: mercancías

8.2 Análisis según el grado de intermediación: operador de tpte/transportista

Estructura de resultados empresariales

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	103,20	163,21	43,76	10,45	91,54	31,94	-10,52	84,23	164,23	248,82	244,24	188,53
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	217,09	274,24	85,89	46,89	132,53	66,51	17,60	121,32	219,46	320,17	312,55	249,42
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	567,80	655,82	516,52	383,91	441,61	364,01	331,41	412,84	508,46	608,90	617,83	590,21
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	493,91	560,59	365,39	297,78	366,19	297,42	251,44	352,83	428,70	513,59	537,97	518,51
OPERADOR DE TRANSPORTE/ TRANSPORTISTA	GRAN EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	288,39	418,05	71,79	-31,20	281,35	67,38	-47,82	225,96	436,15	673,08	656,85	458,28
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	623,32	737,09	187,05	81,27	408,50	170,41	33,64	332,92	589,73	868,28	840,73	611,83
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	1.557,99	1.682,51	1.356,83	1.040,26	1.254,14	987,00	928,98	1.156,75	1.343,65	1.592,10	1.603,33	1.446,66
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	1.320,12	1.424,98	919,98	784,49	1.034,53	807,47	701,45	1.008,01	1.149,57	1.360,58	1.425,78	1.288,81
	MEDIANA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	64,07	86,96	58,89	48,25	38,69	32,84	9,77	54,44	91,68	119,52	111,11	96,10
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	103,22	119,74	78,99	67,08	54,44	47,47	23,85	72,36	117,74	151,80	141,24	123,69
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	304,88	317,13	275,12	272,69	234,43	208,72	185,09	223,61	279,25	318,53	307,40	291,87
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	282,76	281,97	217,85	224,32	197,50	171,18	143,02	181,57	226,95	259,63	253,00	247,32
	PEQUEÑA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	8,27	10,43	-7,18	-4,89	12,94	0,40	-7,07	7,67	16,96	31,86	27,65	21,59
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	22,20	20,80	-3,34	-0,06	18,88	4,97	-3,17	13,27	23,64	42,12	36,92	28,48
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	86,33	90,22	62,07	66,50	74,30	54,78	47,71	60,15	67,83	91,77	86,61	66,76
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	73,25	74,39	46,29	52,21	62,36	42,70	35,47	46,58	54,03	73,90	68,17	54,11
	MICROEMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-104,65	-2,22	-13,95	-4,62	-17,40	-5,50	-6,95	3,41	2,68	0,42	-2,34	-5,40
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	4,51	1,43	-13,35	-3,80	-16,70	-4,61	-6,03	5,87	4,33	1,98	-0,90	-4,17
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	-82,69	9,84	0,97	4,70	-0,09	2,61	1,57	7,03	14,62	6,63	8,48	3,58
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	16,57	8,01	1,02	3,54	-3,44	2,04	0,76	12,91	12,58	6,22	7,34	3,57

8. Análisis específico: mercancías

8.2 Análisis según el grado de intermediación: operador de tpte/transportista

Ratios de liquidez

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,14	1,16	1,23	1,20	1,14	1,17	1,23	1,33	1,33	1,38	1,36	1,32
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,12	0,11	0,19	0,14	0,12	0,12	0,11	0,13	0,16	0,19	0,20	0,19
OPERADOR DE TRANSPORTE/ TRANSPORTISTA	GRAN EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,13	1,15	1,23	1,18	1,10	1,13	1,20	1,32	1,33	1,38	1,34	1,30
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,11	0,09	0,19	0,13	0,10	0,10	0,09	0,10	0,13	0,16	0,16	0,15
	MEDIANA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,21	1,24	1,25	1,28	1,29	1,31	1,36	1,36	1,38	1,41	1,46	1,44
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,18	0,20	0,20	0,19	0,19	0,18	0,17	0,21	0,26	0,30	0,35	0,33
	PEQUEÑA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,01	1,00	1,02	1,14	1,21	1,33	1,20	1,23	1,22	1,29	1,26	1,22
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,18	0,15	0,17	0,22	0,24	0,25	0,20	0,19	0,23	0,25	0,27	0,22
	MICROEMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,11	1,68	1,18	1,39	1,56	1,19	1,22	1,12	1,24	1,18	1,21	1,18
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,31	0,72	0,43	0,49	0,11	0,30	0,29	0,32	0,27	0,33	0,38	0,30

8. Análisis específico: mercancías

8.2 Análisis según el grado de intermediación: operador de tpte/transportista

Ratios de solvencia

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,43	1,45	1,53	1,57	1,53	1,58	1,62	1,77	1,74	1,80	1,81	1,76
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,70	0,69	0,65	0,64	0,65	0,63	0,62	0,56	0,57	0,55	0,55	0,57
OPERADOR DE TRANSPORTE/ TRANSPORTISTA	GRAN EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,42	1,45	1,54	1,58	1,53	1,58	1,64	1,83	1,78	1,85	1,85	1,79
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,70	0,69	0,65	0,63	0,65	0,63	0,61	0,55	0,56	0,54	0,54	0,56
	MEDIANA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,50	1,53	1,55	1,57	1,58	1,58	1,60	1,63	1,65	1,66	1,69	1,68
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,67	0,66	0,64	0,64	0,63	0,63	0,63	0,61	0,61	0,60	0,59	0,60
	PEQUEÑA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,27	1,25	1,30	1,41	1,45	1,46	1,41	1,45	1,47	1,49	1,47	1,41
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,79	0,80	0,77	0,71	0,69	0,68	0,71	0,69	0,68	0,67	0,68	0,71
	MICROEMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,55	1,71	1,78	1,80	1,37	1,64	1,66	1,53	1,64	1,80	1,66	2,03
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,64	0,58	0,56	0,56	0,73	0,61	0,60	0,65	0,61	0,56	0,60	0,49

8. Análisis específico: mercancías

8.2 Análisis según el grado de intermediación: operador de tpte/transportista

Ratios de estructura financiera

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,14	1,15	1,22	1,20	1,15	1,18	1,23	1,29	1,31	1,35	1,31	1,29
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,65	0,67	0,76	0,80	0,77	0,82	0,85	0,95	0,96	1,00	0,97	0,95
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	329.614	384.030	556.613	465.094	380.268	491.145	636.038	982.022	1.085.130	1.303.563	1.323.847	1.330.623
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,33	1,37	1,65	2,00	2,05	2,24	2,25	2,82	2,71	2,93	2,87	2,82
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,42	0,45	0,53	0,57	0,53	0,58	0,62	0,77	0,74	0,80	0,81	0,76
OPERADOR DE TRANSPORTE/ TRANSPORTISTA	GRAN EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,14	1,14	1,23	1,18	1,11	1,14	1,20	1,28	1,30	1,34	1,29	1,27
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,64	0,66	0,77	0,80	0,75	0,80	0,85	0,97	0,97	1,03	0,99	0,96
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	242.072	287.673	450.571	316.519	210.329	301.592	430.431	756.602	839.088	1.021.175	1.003.807	991.788
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,31	1,36	1,68	2,11	2,13	2,39	2,41	3,11	2,95	3,29	3,21	3,12
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,42	0,45	0,54	0,58	0,53	0,58	0,64	0,83	0,78	0,85	0,85	0,79
	MEDIANA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,21	1,23	1,24	1,28	1,29	1,32	1,37	1,37	1,38	1,39	1,41	1,40
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,75	0,76	0,78	0,83	0,85	0,87	0,90	0,92	0,93	0,93	0,94	0,94
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	86.516	95.485	103.820	129.992	137.634	153.124	178.363	194.143	218.873	250.419	294.057	327.658
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,59	1,62	1,71	1,82	1,90	1,93	1,89	2,05	2,05	2,01	2,00	2,01
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,50	0,53	0,55	0,57	0,58	0,58	0,60	0,63	0,65	0,66	0,69	0,68
	PEQUEÑA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,01	1,00	1,02	1,15	1,27	1,40	1,25	1,29	1,26	1,33	1,29	1,25
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,44	0,40	0,48	0,65	0,79	0,83	0,74	0,80	0,79	0,82	0,78	0,69
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	635	-159	1.957	17.526	26.945	35.901	26.336	30.576	26.069	31.172	24.529	9.605
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,76	0,67	0,89	1,30	1,65	1,45	1,44	1,62	1,67	1,59	1,52	1,23
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,26	0,25	0,30	0,41	0,45	0,46	0,41	0,45	0,47	0,49	0,47	0,41
	MICROEMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,06	1,62	1,13	1,47	2,21	1,19	1,23	1,10	1,26	1,17	1,19	1,11
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,59	1,05	0,81	1,19	1,18	0,85	0,90	0,69	0,92	0,94	0,85	0,87
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	392	1.031	265	1.056	5.360	529	908	701	1.100	797	1.454	1.572
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,25	1,85	2,52	4,21	1,15	2,56	2,74	1,64	2,72	4,15	2,46	3,73
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,55	0,71	0,78	0,80	0,37	0,64	0,66	0,53	0,64	0,80	0,66	1,03

8. Análisis específico: mercancías

8.2 Análisis según el grado de intermediación: operador de tpte/transportista

Ratios de endeudamiento

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	70,21	68,78	65,22	63,70	65,22	63,39	61,71	56,36	57,37	55,49	55,37	56,72
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	47,78	45,98	44,14	45,55	48,28	47,05	44,69	40,90	41,64	40,32	39,83	41,39
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	22,43	22,81	21,08	18,15	16,95	16,34	17,02	15,46	15,73	15,17	15,53	15,33
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	68,06	66,84	67,68	71,50	74,02	74,22	72,42	72,56	72,58	72,66	71,95	72,97
OPERADOR DE TRANSPORTE/ TRANSPORTISTA	GRAN EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	70,53	68,96	64,91	63,25	65,48	63,20	60,96	54,68	56,20	54,03	54,15	55,90
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	48,04	46,13	43,97	45,87	49,26	47,79	44,80	40,12	41,34	40,06	39,87	41,78
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	22,49	22,83	20,94	17,38	16,21	15,41	16,17	14,56	14,86	13,97	14,28	14,12
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	68,11	66,90	67,74	72,52	75,24	75,61	73,48	73,38	73,56	74,14	73,63	74,74
	MEDIANA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	66,79	65,53	64,49	63,56	63,23	63,16	62,69	61,47	60,77	60,24	59,17	59,61
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	45,92	44,31	43,74	43,55	43,92	44,08	42,98	42,64	41,65	40,51	38,79	39,52
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	20,87	21,23	20,75	20,01	19,31	19,09	19,71	18,84	19,11	19,73	20,38	20,09
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	68,75	67,61	67,83	68,52	69,46	69,78	68,56	69,36	68,55	67,25	65,55	66,30
	PEQUEÑA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	79,07	80,17	76,71	71,04	68,84	68,27	70,72	68,79	68,10	67,03	67,85	70,97
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	51,60	50,52	50,52	48,74	49,99	46,41	50,32	49,53	48,98	46,35	46,64	47,40
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	27,47	29,66	26,19	22,30	18,85	21,86	20,40	19,26	19,12	20,69	21,21	23,57
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	65,26	63,01	65,86	68,61	72,61	67,98	71,15	72,01	71,93	69,14	68,73	66,79
	MICROEMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	64,44	58,35	56,13	55,51	72,97	60,96	60,27	65,28	61,01	55,52	60,09	49,34
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	35,93	35,88	38,76	44,94	49,40	45,69	45,78	44,12	46,66	44,80	43,87	35,76
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	28,51	22,47	17,37	10,58	23,57	15,27	14,48	21,16	14,36	10,72	16,22	13,58
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	55,76	61,49	69,05	80,95	67,70	74,95	75,97	67,58	76,47	80,70	73,00	72,47

8. Análisis específico: mercancías

8.2 Análisis según el grado de intermediación: operador de tpte/transportista

Ratios económicos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,95	2,83	0,78	0,21	1,74	0,59	-0,20	1,41	2,67	3,92	3,69	2,73
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	6,54	9,07	2,25	0,57	4,99	1,62	-0,52	3,23	6,26	8,81	8,27	6,32
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,23	1,81	0,47	0,14	1,11	0,37	-0,12	0,95	1,74	2,61	2,50	1,84
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,59	3,05	0,93	0,62	1,61	0,76	0,20	1,36	2,32	3,36	3,20	2,44
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	6,78	7,29	5,61	5,05	5,37	4,18	3,84	4,64	5,38	6,39	6,33	5,77
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	5,90	6,23	3,96	3,92	4,46	3,42	2,92	3,96	4,53	5,39	5,51	5,07
		APALANCAMIENTO	1,91	2,13	1,23	1,25	2,25	1,77	0,58	1,81	2,11	2,16	2,19	2,16
OPERADOR DE TRANSPORTE/ TRANSPORTISTA	GRAN EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,89	2,70	0,45	-0,20	1,80	0,42	-0,31	1,24	2,44	3,70	3,53	2,46
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	6,43	8,70	1,29	-0,55	5,22	1,15	-0,79	2,74	5,57	8,05	7,70	5,58
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,19	1,73	0,27	-0,13	1,12	0,26	-0,18	0,83	1,57	2,44	2,35	1,64
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,56	3,05	0,71	0,34	1,63	0,65	0,13	1,22	2,12	3,15	3,01	2,18
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	6,40	6,95	5,16	4,33	5,00	3,76	3,54	4,25	4,83	5,78	5,75	5,16
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	5,43	5,89	3,50	3,26	4,13	3,07	2,67	3,71	4,13	4,94	5,11	4,60
		APALANCAMIENTO	1,87	2,08	1,02	0,91	2,36	1,80	0,41	1,80	2,15	2,17	2,22	2,17
	MEDIANA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	2,76	3,80	2,68	1,95	1,61	1,45	0,42	2,30	3,83	4,91	4,47	3,91
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	8,31	11,02	7,55	5,36	4,38	3,95	1,11	5,97	9,76	12,35	10,95	9,67
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,76	2,39	1,66	1,38	1,13	0,93	0,27	1,54	2,59	3,36	3,22	2,77
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,84	3,29	2,23	1,92	1,59	1,34	0,67	2,05	3,32	4,27	4,09	3,56
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	8,39	8,71	7,76	7,79	6,83	5,90	5,16	6,34	7,88	8,97	8,91	8,41
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	7,78	7,74	6,15	6,41	5,75	4,84	3,99	5,14	6,40	7,31	7,33	7,12
		APALANCAMIENTO	2,08	2,25	1,90	1,84	1,87	1,76	1,18	1,92	2,06	2,19	2,13	2,20
	PEQUEÑA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,05	1,29	-1,01	-0,59	1,59	0,05	-0,85	0,95	2,11	4,05	3,62	3,81
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	5,04	6,53	-4,34	-2,04	5,11	0,16	-2,91	3,03	6,60	12,28	11,27	13,13
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	0,75	0,94	-0,66	-0,43	1,11	0,04	-0,60	0,65	1,45	2,83	2,47	2,52
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,01	1,88	-0,31	-0,01	1,63	0,45	-0,27	1,13	2,02	3,74	3,30	3,32
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	7,81	8,16	5,70	5,87	6,40	4,98	4,06	5,13	5,81	8,15	7,74	7,79
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	6,62	6,73	4,25	4,61	5,37	3,88	3,02	3,97	4,63	6,56	6,09	6,32
		APALANCAMIENTO	2,08	2,50	-1,26	-0,02	2,32	1,08	-1,39	1,85	2,33	2,55	2,55	2,86
	MICROEMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-30,99	-1,00	-8,03	-3,22	-3,60	-3,54	-4,26	1,42	1,39	0,23	-0,96	-2,00
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-87,13	-2,40	-18,30	-7,24	-13,32	-9,08	-10,71	4,10	3,55	0,52	-2,41	-3,95
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-93,07	-2,01	-11,32	-3,95	-13,99	-4,38	-6,33	3,05	2,52	0,38	-2,18	-4,59
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	4,01	1,29	-10,83	-3,25	-13,43	-3,67	-5,50	5,24	4,07	1,78	-0,83	-3,55
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	-73,54	8,91	0,82	4,02	-0,07	2,08	1,43	6,28	13,74	5,97	7,89	3,04
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	14,74	7,26	0,82	3,03	-2,76	1,62	0,69	11,53	11,82	5,60	6,84	3,04
		APALANCAMIENTO	3,06	-0,55	2,60	3,25	6,86	3,07	3,11	-37,09	2,06	2,91	29,01	2,31

8. Análisis específico: mercancías

8.2 Análisis según el grado de intermediación: operador de tpte/transportista

Ratios operativos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	85,68	85,87	72,39	79,90	80,67	78,04	77,22	77,29	75,49	74,74	76,11	77,61
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	40,67	41,27	72,29	87,88	85,04	79,21	75,50	77,41	76,04	75,93	78,32	78,67
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,58	1,56	1,65	1,52	1,56	1,62	1,65	1,49	1,54	1,50	1,48	1,48
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,46	3,32	3,60	3,33	3,46	3,61	3,66	3,26	3,46	3,39	3,22	3,27
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,91	2,94	3,03	2,78	2,84	2,94	2,99	2,75	2,77	2,70	2,73	2,71
OPERADOR DE TRANSPORTE/ TRANSPORTISTA	GRAN EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	86,24	87,16	71,73	77,90	78,77	76,84	75,39	75,32	73,73	72,89	74,98	76,71
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	50,00	50,39	69,06	84,05	80,95	76,11	71,52	73,59	72,54	72,57	75,38	76,46
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,60	1,56	1,66	1,55	1,60	1,64	1,69	1,50	1,56	1,51	1,50	1,50
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,49	3,31	3,63	3,37	3,50	3,59	3,67	3,19	3,45	3,38	3,22	3,28
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,94	2,95	3,05	2,88	2,97	3,03	3,13	2,82	2,84	2,74	2,80	2,78
	MEDIANA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	83,09	79,35	74,50	86,06	86,89	81,93	82,12	82,47	80,89	80,97	80,38	80,88
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	4,51	3,31	84,26	98,13	98,05	88,96	87,26	89,78	89,27	88,66	90,45	88,27
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,56	1,59	1,61	1,42	1,43	1,57	1,53	1,49	1,48	1,46	1,39	1,41
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,51	3,52	3,56	3,22	3,29	3,71	3,66	3,56	3,50	3,41	3,19	3,27
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,82	2,90	2,95	2,53	2,53	2,71	2,61	2,56	2,57	2,55	2,46	2,48
	PEQUEÑA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	84,72	87,90	77,54	87,36	89,89	84,98	91,61	95,53	90,72	89,41	81,85	86,44
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	1,85	3,10	95,84	112,76	112,10	104,62	109,30	107,95	102,16	103,67	101,38	96,87
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,41	1,37	1,53	1,37	1,43	1,40	1,42	1,45	1,45	1,43	1,47	1,51
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,93	2,77	3,16	3,07	3,62	3,67	3,56	3,70	3,59	3,55	3,55	3,60
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,71	2,72	2,97	2,48	2,36	2,27	2,35	2,37	2,43	2,40	2,50	2,61
	MICROEMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	228,62	193,09	110,58	126,46	132,19	104,69	156,76	173,00	213,44	143,27	206,26	155,46
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			123,13	148,52	133,85	126,61	143,23	225,88	146,25	180,16	167,37	210,50
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,33	0,50	0,71	0,82	0,26	0,81	0,67	0,47	0,55	0,60	0,44	0,44
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	0,55	1,25	1,31	2,17	1,12	1,77	1,53	0,92	1,30	1,27	0,94	0,75
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	0,84	0,82	1,55	1,31	0,33	1,49	1,20	0,95	0,95	1,15	0,83	1,03

8. Análisis específico: mercancías

8.3 Análisis según el grado de intermediación: transportista

- **Estructura sectorial.** Es significativo el mayor peso de las empresas pequeñas por nº de empresas al comienzo del periodo (alrededor del 45%) para que paulatinamente con el paso del tiempo sean las microempresas las mayoritarias (en torno al 77%). En cambio, son las medianas empresas las que concentran entre el 40% y el 47% de la facturación total.
- Las empresas grandes son las que presentan una evolución más estable en facturación por empresa. Asimismo, si se consideran los gastos de personal por empleado, la productividad disminuye en las empresas medianas, pequeñas y microempresas debido a que este indicador crece en mayor cuantía que la facturación por empleado, entre 2006 y 2017. En las grandes compañías la productividad permanece estable.
- Además, es importante indicar que la facturación por empleado aumenta a medida que aumenta el tamaño empresarial, en mayor medida que lo hacen los gastos de personal por empleado. Esto es debido, muy probablemente, a los mayores ingresos obtenidos mediante subcontratación de flota por empresas de mayor tamaño.
- **Cuentas económicas.** No hay una estructura de balance estable para todos los años, cualquiera que sea el tamaño empresarial**,** donde hay años alternos donde el activo corriente supera al activo fijo y viceversa. En las microempresas, se producen tensiones en el activo corriente, al superar al pasivo corriente en varios años, por lo que se anticipan problemas de liquidez en este segmento de empresas.
- La estructura de costes muestra que en las grandes y medianas empresas los aprovisionamientos representan el porcentaje más alto. En las pequeñas y microempresas, se observa un mayor peso de otros gastos de explotación y gastos de personal (más elevados en el caso de las microempresas).
- En cuanto a la estructura de resultados empresariales, se detectan fluctuaciones e impactos negativos en los indicadores debido a la crisis económica, con mayor intensidad en las microempresas. Se observa una evolución más positiva en los indicadores de las grandes empresas.

Resumen económico-financiero

- **Ratios económico-financieros.** Se observa un buen comportamiento de los indicadores de liquidez en las grandes, medianas y pequeñas empresas, aunque no se acerca la liquidez a corto plazo a los valores óptimos cualquiera que sea la dimensión empresarial.
- Asimismo, existe garantía de solvencia a lo largo del periodo analizado independientemente de cual sea el tamaño empresarial.
- En cuanto a la cobertura del inmovilizado, se consiguen resultados mejores a lo largo del periodo en las pequeñas empresas.
- En las tasas de endeudamiento, las empresas medianas se acercan a los valores óptimos de endeudamiento total (entre el 50% y el 60%) de manera frecuente.
- En cuanto a los ratios económicos, se observan altibajos (fluctuaciones) en prácticamente todos los indicadores en las microempresas (con ratios más bajos). Se puede observar un buen comportamiento evolutivo en las medianas empresas, principalmente, y en el resto de empresas, donde la situación es estable.
- Por otra parte, los resultados operativos muestran que, excepto en las grandes empresas (y algunos años en las de tamaño mediano), los periodos medios de pago superan a los de cobro. Diferencia que es mayor en las microempresas.
- En cuanto a la rotación de los activos, son las grandes empresas las que tienen una mayor eficiencia en la gestión de los activos (total, fijo y circulante) para generar ventas.

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(MERCANCÍAS- TRANSPORTISTA)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GRAN EMPRESA	4,13%	4,85%	3,28%	2,72%	2,75%	2,60%	2,94%	2,78%	3,15%	2,79%	2,56%	2,81%
MEDIANA EMPRESA	15,77%	18,40%	15,84%	13,58%	13,55%	13,49%	12,15%	12,22%	11,99%	12,52%	11,99%	13,04%
PEQUEÑA EMPRESA	43,45%	43,84%	38,29%	31,32%	27,78%	24,66%	19,29%	17,42%	15,85%	13,67%	11,91%	6,82%
MICROEMPRESA	36,66%	32,91%	42,59%	52,37%	55,93%	59,26%	65,62%	67,58%	69,01%	71,01%	73,54%	77,32%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(MERCANCÍAS- TRANSPORTISTA)

GRAN EMPRESA	36,41%	37,23%	32,73%	30,21%	31,48%	31,88%	35,26%	35,13%	38,35%	36,79%	36,61%	39,11%
MEDIANA EMPRESA	38,90%	41,10%	43,72%	43,04%	43,74%	44,55%	42,00%	43,28%	41,41%	44,47%	45,17%	47,20%
PEQUEÑA EMPRESA	21,75%	19,23%	19,81%	21,75%	19,63%	18,38%	16,99%	15,57%	13,91%	11,77%	10,46%	4,87%
MICROEMPRESA	2,95%	2,44%	3,74%	5,00%	5,15%	5,19%	5,75%	6,02%	6,33%	6,97%	7,76%	8,82%

8. Análisis específico: mercancías

8.3 Análisis según el grado de intermediación: transportista

Perfil empresarial

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	1.381	1.497	1.221	1.023	1.027	1.023	967	948	947	927	867	887
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	12	13	10	9	9	8	8	8	8	8	8	8
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	118,57	119,73	116,48	111,91	116,08	120,76	118,81	119,98	120,08	119,00	112,66	115,02
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	28,06	28,97	30,70	30,75	31,15	30,96	29,94	29,83	29,34	29,54	29,36	30,42
TRANSPORTISTA	GRAN EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	12.187	11.489	12.197	11.351	11.770	12.575	11.591	11.962	11.534	12.211	12.420	12.343
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	88	82	84	72	74	75	72	72	72	76	83	77
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	137,79	139,82	145,20	157,75	159,62	168,02	160,30	166,30	160,14	161,29	150,47	159,67
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	30,15	31,94	36,01	37,85	37,69	36,18	34,00	35,52	33,17	34,39	32,84	35,41
	MEDIANA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.406	3.344	3.369	3.243	3.315	3.380	3.345	3.358	3.271	3.292	3.269	3.213
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	26	26	26	27	27	26	26	26	26	27	28	29
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	132,14	130,89	128,15	120,27	124,68	129,67	126,87	128,89	124,42	122,49	116,88	112,56
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	30,01	30,10	31,86	32,17	32,71	33,38	32,47	32,43	32,10	31,72	31,92	31,86
	PEQUEÑA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	691	657	631	710	725	763	852	847	831	798	761	633
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	7	7	7	8	8	8	8	9	8	8	8	6
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	94,89	91,67	89,54	90,78	94,58	97,99	101,79	96,26	102,61	99,47	96,22	98,98
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	25,74	25,87	27,07	27,89	28,53	28,66	29,17	27,51	27,98	27,77	28,58	29,88
	MICROEMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	110	111	107	97	94	89	84	84	86	90	91	101
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	52,39	54,30	52,59	47,45	48,25	48,27	46,17	48,03	50,21	52,67	51,89	56,70
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	17,40	18,01	19,56	19,40	18,92	17,95	16,98	16,18	16,10	16,67	17,59	18,85

8. Análisis específico: mercancías

8.3 Análisis según el grado de intermediación: transportista

Estructura del balance

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ACTIVO FIJO (%)	48,37	51,33	53,30	51,79	48,72	48,72	48,81	47,83	47,15	47,32	48,07	48,16
		ACTIVO CORRIENTE (%)	51,63	48,67	46,70	48,21	51,28	51,28	51,19	52,17	52,85	52,68	51,93	51,84
		PATRIMONIO NETO (%)	33,91	35,48	35,57	37,52	37,98	38,16	38,37	39,36	39,58	40,62	40,34	40,15
		PASIVO FIJO (%)	22,02	23,91	24,47	21,88	20,36	20,11	19,81	19,88	21,03	21,52	22,22	22,30
		PASIVO CORRIENTE (%)	44,06	40,61	39,96	40,61	41,66	41,73	41,82	40,76	39,38	37,86	37,44	37,55
TRANSPORTISTA	GRAN EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	45,14	50,25	52,48	51,67	46,56	45,00	47,02	47,17	45,44	45,64	46,33	45,57
		ACTIVO CORRIENTE (%)	54,86	49,75	47,52	48,33	53,44	55,00	52,98	52,83	54,56	54,36	53,67	54,43
		PATRIMONIO NETO (%)	36,12	38,71	34,67	35,78	36,32	37,13	38,43	38,89	38,15	41,79	41,38	40,74
		PASIVO FIJO (%)	18,31	22,58	25,29	21,66	18,94	17,92	19,10	19,62	21,72	20,11	20,17	19,76
		PASIVO CORRIENTE (%)	45,57	38,71	40,03	42,57	44,74	44,95	42,47	41,49	40,12	38,10	38,45	39,50
	MEDIANA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	49,15	51,97	53,50	51,42	49,24	49,10	48,31	48,08	48,13	47,88	48,91	49,85
		ACTIVO CORRIENTE (%)	50,85	48,03	46,50	48,58	50,76	50,90	51,69	51,92	51,87	52,12	51,09	50,15
		PATRIMONIO NETO (%)	36,93	37,68	39,44	43,98	44,59	43,52	42,78	43,77	45,10	43,94	43,24	43,14
		PASIVO FIJO (%)	22,30	23,01	23,13	20,48	19,44	19,81	19,36	19,88	19,61	21,60	22,78	23,11
		PASIVO CORRIENTE (%)	40,77	39,32	37,43	35,54	35,96	36,67	37,86	36,34	35,29	34,46	33,99	33,76
	PEQUEÑA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	50,58	51,33	52,62	51,11	48,32	49,29	49,25	46,56	46,30	48,18	48,94	50,36
		ACTIVO CORRIENTE (%)	49,42	48,67	47,38	48,89	51,68	50,71	50,75	53,44	53,70	51,82	51,06	49,64
		PATRIMONIO NETO (%)	28,60	29,18	33,34	34,22	34,31	34,97	38,27	39,29	37,63	36,62	37,28	32,74
		PASIVO FIJO (%)	25,50	26,53	24,76	23,05	21,76	20,89	18,86	18,20	22,42	22,74	24,85	26,97
		PASIVO CORRIENTE (%)	45,91	44,29	41,90	42,73	43,93	44,14	42,87	42,51	39,96	40,63	37,87	40,29
	MICROEMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	54,31	54,55	58,10	55,75	53,29	55,98	54,58	50,66	49,64	48,80	48,66	47,92
		ACTIVO CORRIENTE (%)	45,69	45,45	41,90	44,25	46,71	44,02	45,42	49,34	50,36	51,20	51,34	52,08
		PATRIMONIO NETO (%)	18,77	16,87	19,38	18,24	19,34	22,04	22,55	24,10	25,34	28,75	29,62	30,33
		PASIVO FIJO (%)	29,38	31,37	29,51	26,42	25,48	25,91	24,98	23,28	22,54	23,77	23,12	24,33
		PASIVO CORRIENTE (%)	51,85	51,76	51,11	55,34	55,18	52,05	52,47	52,62	52,12	47,47	47,26	45,35

8. Análisis específico: mercancías

8.3 Análisis según el grado de intermediación: transportista

Estructura de costes

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		APROVISIONAMIENTOS (%)	38,08	37,38	35,74	34,36	36,14	37,77	38,21	37,71	37,95	37,06	35,65	35,82
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,18	1,45	1,68	1,43	1,09	1,13	1,21	1,14	1,13	1,02	0,87	0,79
		GASTOS DE PERSONAL (%)	24,06	24,72	25,89	27,06	26,36	25,05	24,59	24,57	24,38	25,32	26,44	26,53
		AMORTIZACIONES (%)	7,17	7,38	7,02	7,64	6,58	5,76	5,33	5,09	5,08	5,43	5,82	5,70
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	29,51	29,07	29,68	29,51	29,84	30,29	30,66	31,48	31,47	31,17	31,22	31,16
TRANSPORTISTA	GRAN EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	44,79	44,16	43,29	43,56	45,48	47,77	46,98	46,73	48,00	46,67	45,84	46,39
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,98	1,33	1,52	1,13	0,81	0,84	1,00	0,99	0,92	0,82	0,62	0,56
		GASTOS DE PERSONAL (%)	22,05	23,38	24,17	23,74	23,29	21,13	20,73	20,83	20,26	21,26	21,63	21,85
		AMORTIZACIONES (%)	6,04	6,57	6,05	6,02	5,06	4,58	4,76	4,59	4,34	4,60	5,03	5,02
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	26,14	24,56	24,96	25,55	25,37	25,68	26,53	26,86	26,48	26,65	26,88	26,18
	MEDIANA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	38,88	37,47	36,17	34,39	36,10	37,16	37,91	37,26	35,57	35,50	33,92	32,84
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,17	1,42	1,62	1,37	1,07	1,21	1,21	1,14	1,20	1,06	0,92	0,86
		GASTOS DE PERSONAL (%)	23,42	23,63	24,86	26,74	26,17	25,49	25,48	25,41	26,29	26,84	28,21	28,88
		AMORTIZACIONES (%)	7,68	7,68	7,22	8,10	7,04	6,06	5,38	5,18	5,60	6,06	6,45	6,16
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	28,85	29,80	30,13	29,39	29,62	30,07	30,02	31,00	31,34	30,54	30,49	31,27
	PEQUEÑA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	28,70	27,30	27,08	27,28	28,26	29,58	29,77	27,86	27,70	26,13	23,94	20,22
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,44	1,69	1,93	1,74	1,35	1,30	1,43	1,36	1,36	1,23	1,13	0,99
		GASTOS DE PERSONAL (%)	27,43	28,58	29,35	30,01	29,33	28,38	27,67	28,23	27,54	29,06	30,93	30,76
		AMORTIZACIONES (%)	7,84	8,01	7,66	8,27	7,23	6,33	5,67	5,36	5,25	5,31	5,53	5,65
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	34,58	34,42	33,98	32,70	33,83	34,42	35,46	37,19	38,15	38,27	38,46	42,39
	MICROEMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	14,76	13,94	12,61	12,49	12,73	13,65	14,65	14,58	14,23	13,40	12,15	12,50
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,80	2,02	2,39	2,27	1,74	1,65	1,78	1,50	1,44	1,49	1,36	1,28
		GASTOS DE PERSONAL (%)	31,89	32,11	33,54	35,72	34,20	32,53	31,83	30,88	30,46	31,40	33,53	32,99
		AMORTIZACIONES (%)	9,65	9,77	9,49	10,39	9,27	8,14	7,24	6,63	5,89	6,21	6,40	6,37
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	41,90	42,15	41,97	39,13	42,07	44,03	44,51	46,41	47,98	47,50	46,56	46,85

8. Análisis específico: mercancías

8.3 Análisis según el grado de intermediación: transportista

Estructura de resultados empresariales

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	23,30	35,95	7,18	8,43	6,91	5,00	2,08	13,92	27,99	44,12	34,95	28,46
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	41,79	52,28	14,32	15,29	13,36	11,18	7,57	20,47	36,81	56,34	45,18	37,43
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	152,12	177,62	120,11	106,43	90,57	78,53	69,57	77,66	93,22	111,41	101,31	93,10
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	138,49	162,37	97,61	89,71	77,19	66,81	56,72	63,39	76,30	91,87	84,09	78,69
TRANSPORTISTA	GRAN EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	148,89	326,08	45,46	113,28	169,21	198,70	174,95	229,53	353,38	605,68	480,32	369,16
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	288,08	450,49	87,22	162,74	231,51	265,77	235,80	299,69	446,07	758,69	604,29	472,85
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	1.110,28	1.303,85	1.027,48	971,79	925,28	937,22	892,18	955,26	1.035,86	1.337,28	1.291,90	1.165,56
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	1.014,22	1.158,73	843,03	804,59	755,27	766,07	726,93	778,97	862,50	1.130,32	1.090,56	988,45
	MEDIANA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	89,28	84,97	61,62	74,86	57,62	45,82	40,04	76,43	116,73	165,27	149,29	119,82
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	136,61	120,82	85,51	100,94	80,79	68,16	59,52	101,34	148,81	208,46	189,06	153,68
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	419,66	405,92	375,50	394,15	339,36	290,74	270,97	302,27	357,38	426,74	417,54	365,77
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	386,26	383,87	308,00	339,16	293,68	257,46	223,89	247,78	290,37	349,89	349,01	311,09
	PEQUEÑA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	8,98	11,93	-2,15	-1,38	-1,98	-4,38	-9,43	8,30	22,97	35,96	35,65	24,07
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	19,60	19,15	2,21	3,53	2,53	-0,05	-4,57	14,18	31,12	46,78	46,36	31,68
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	81,78	80,89	62,51	73,76	62,36	57,15	54,32	68,33	83,77	96,19	94,42	69,67
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	72,94	72,59	49,65	61,52	54,86	47,73	44,80	56,54	67,99	76,50	76,27	58,77
	MICROEMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-2,27	-2,25	-7,66	-8,40	-8,97	-8,89	-9,33	-4,84	-1,15	2,19	0,67	1,01
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-0,47	-0,66	-6,91	-7,58	-8,35	-8,30	-8,73	-4,05	-0,05	3,66	2,02	2,45
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	12,58	12,72	7,08	6,37	3,30	1,46	-0,16	3,25	6,45	10,50	9,48	10,11
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	11,05	10,99	5,01	4,65	2,42	0,68	-0,84	2,28	5,07	8,42	7,14	8,11

8. Análisis específico: mercancías

8.3 Análisis según el grado de intermediación: transportista

Ratios de liquidez

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,17	1,20	1,17	1,19	1,23	1,23	1,22	1,28	1,34	1,39	1,39	1,38
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,17	0,18	0,19	0,21	0,19	0,19	0,18	0,20	0,24	0,30	0,32	0,32
TRANSPORTISTA	GRAN EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,20	1,29	1,19	1,14	1,19	1,22	1,25	1,27	1,36	1,43	1,40	1,38
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,11	0,16	0,14	0,19	0,16	0,17	0,18	0,14	0,17	0,25	0,26	0,26
	MEDIANA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,25	1,22	1,24	1,37	1,41	1,39	1,37	1,43	1,47	1,51	1,50	1,49
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,20	0,18	0,21	0,22	0,23	0,20	0,18	0,23	0,30	0,33	0,36	0,35
	PEQUEÑA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,08	1,10	1,13	1,14	1,18	1,15	1,18	1,26	1,34	1,28	1,35	1,23
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,20	0,20	0,21	0,21	0,18	0,17	0,17	0,19	0,23	0,27	0,31	0,30
	MICROEMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,88	0,88	0,82	0,80	0,85	0,85	0,87	0,94	0,97	1,08	1,09	1,15
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,26	0,26	0,22	0,21	0,21	0,23	0,22	0,24	0,27	0,33	0,36	0,38

8. Análisis específico: mercancías

8.3 Análisis según el grado de intermediación: transportista

Ratios de solvencia

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,51	1,55	1,55	1,60	1,61	1,62	1,62	1,65	1,66	1,68	1,68	1,67
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,66	0,65	0,64	0,62	0,62	0,62	0,62	0,61	0,60	0,59	0,60	0,60
TRANSPORTISTA	GRAN EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,57	1,63	1,53	1,56	1,57	1,59	1,62	1,64	1,62	1,72	1,71	1,69
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,64	0,61	0,65	0,64	0,64	0,63	0,62	0,61	0,62	0,58	0,59	0,59
	MEDIANA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,59	1,60	1,65	1,79	1,80	1,77	1,75	1,78	1,82	1,78	1,76	1,76
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,63	0,62	0,61	0,56	0,55	0,56	0,57	0,56	0,55	0,56	0,57	0,57
	PEQUEÑA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,40	1,41	1,50	1,52	1,52	1,54	1,62	1,65	1,60	1,58	1,59	1,49
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,71	0,71	0,67	0,66	0,66	0,65	0,62	0,61	0,62	0,63	0,63	0,67
	MICROEMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,24	1,21	1,24	1,22	1,24	1,28	1,29	1,32	1,34	1,40	1,42	1,44
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,81	0,83	0,81	0,82	0,81	0,78	0,77	0,76	0,75	0,71	0,70	0,70

8. Análisis específico: mercancías

8.3 Análisis según el grado de intermediación: transportista

Ratios de estructura financiera

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,16	1,16	1,13	1,15	1,20	1,20	1,19	1,24	1,29	1,31	1,30	1,30
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,70	0,69	0,67	0,72	0,78	0,78	0,79	0,82	0,84	0,86	0,84	0,83
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	157.441	171.425	147.426	170.027	228.284	232.125	231.995	301.469	401.712	502.479	566.287	624.308
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,54	1,48	1,45	1,72	1,87	1,90	1,94	1,98	1,88	1,89	1,82	1,80
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,51	0,55	0,55	0,60	0,61	0,62	0,62	0,65	0,66	0,68	0,68	0,67
TRANSPORTISTA	GRAN EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,21	1,22	1,14	1,11	1,19	1,22	1,22	1,24	1,32	1,36	1,33	1,33
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,80	0,77	0,66	0,69	0,78	0,83	0,82	0,82	0,84	0,92	0,89	0,89
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	64.859	81.924	45.311	30.297	53.229	63.121	76.386	89.483	138.115	173.702	187.452	221.638
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,97	1,71	1,37	1,65	1,92	2,07	2,01	1,98	1,76	2,08	2,05	2,06
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,57	0,63	0,53	0,56	0,57	0,59	0,62	0,64	0,62	0,72	0,71	0,69
	MEDIANA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,21	1,17	1,17	1,25	1,30	1,29	1,29	1,32	1,34	1,37	1,35	1,33
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,75	0,73	0,74	0,86	0,91	0,89	0,89	0,91	0,94	0,92	0,88	0,87
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	81.294	74.870	87.404	130.185	154.626	155.608	136.748	170.653	206.954	268.137	303.297	345.260
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,66	1,64	1,70	2,15	2,29	2,20	2,21	2,20	2,30	2,03	1,90	1,87
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,59	0,60	0,65	0,79	0,80	0,77	0,75	0,78	0,82	0,78	0,76	0,76
	PEQUEÑA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,07	1,09	1,10	1,12	1,16	1,13	1,16	1,23	1,30	1,23	1,27	1,19
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,57	0,57	0,63	0,67	0,71	0,71	0,78	0,84	0,81	0,76	0,76	0,65
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	17.096	19.712	26.635	31.656	38.837	31.665	38.222	50.882	62.359	46.102	56.087	17.736
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,12	1,10	1,35	1,48	1,58	1,67	2,03	2,16	1,68	1,61	1,50	1,21
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,40	0,41	0,50	0,52	0,52	0,54	0,62	0,65	0,60	0,58	0,59	0,49
	MICROEMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,88	0,88	0,84	0,80	0,84	0,86	0,87	0,94	0,96	1,08	1,08	1,14
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,34	0,31	0,33	0,33	0,36	0,39	0,41	0,48	0,51	0,59	0,61	0,63
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-5.808	-5.082	-11.924	-22.112	-18.407	-18.268	-19.361	-9.549	-5.715	14.538	19.451	39.675
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,64	0,54	0,66	0,69	0,76	0,85	0,90	1,03	1,12	1,21	1,28	1,25
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,23	0,20	0,24	0,22	0,24	0,28	0,29	0,32	0,34	0,40	0,42	0,44

8. Análisis específico: mercancías

8.3 Análisis según el grado de intermediación: transportista

Ratios de endeudamiento

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	66,09	64,52	64,43	62,48	62,02	61,84	61,63	60,64	60,42	59,38	59,66	59,85
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	44,06	40,61	39,96	40,61	41,66	41,73	41,82	40,76	39,38	37,86	37,44	37,55
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	22,02	23,91	24,47	21,88	20,36	20,11	19,81	19,88	21,03	21,52	22,22	22,30
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	66,68	62,94	62,02	64,99	67,18	67,48	67,86	67,22	65,19	63,76	62,75	62,74
TRANSPORTISTA	GRAN EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	63,88	61,29	65,33	64,22	63,68	62,87	61,57	61,11	61,85	58,21	58,62	59,26
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	45,57	38,71	40,03	42,57	44,74	44,95	42,47	41,49	40,12	38,10	38,45	39,50
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	18,31	22,58	25,29	21,66	18,94	17,92	19,10	19,62	21,72	20,11	20,17	19,76
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	71,33	63,16	61,28	66,28	70,25	71,50	68,98	67,90	64,87	65,46	65,60	66,66
	MEDIANA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	63,07	62,32	60,56	56,02	55,41	56,48	57,22	56,23	54,90	56,06	56,76	56,86
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	40,77	39,32	37,43	35,54	35,96	36,67	37,86	36,34	35,29	34,46	33,99	33,76
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	22,30	23,01	23,13	20,48	19,44	19,81	19,36	19,88	19,61	21,60	22,78	23,11
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	64,64	63,08	61,80	63,44	64,91	64,93	66,16	64,64	64,28	61,47	59,88	59,36
	PEQUEÑA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	71,40	70,82	66,66	65,78	65,69	65,03	61,73	60,71	62,37	63,38	62,72	67,26
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	45,91	44,29	41,90	42,73	43,93	44,14	42,87	42,51	39,96	40,63	37,87	40,29
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	25,50	26,53	24,76	23,05	21,76	20,89	18,86	18,20	22,42	22,74	24,85	26,97
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	64,29	62,54	62,86	64,96	66,87	67,87	69,45	70,03	64,06	64,11	60,37	59,90
	MICROEMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	81,23	83,13	80,62	81,76	80,66	77,96	77,45	75,90	74,66	71,25	70,38	69,67
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	51,85	51,76	51,11	55,34	55,18	52,05	52,47	52,62	52,12	47,47	47,26	45,35
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	29,38	31,37	29,51	26,42	25,48	25,91	24,98	23,28	22,54	23,77	23,12	24,33
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	63,83	62,27	63,39	67,69	68,41	66,77	67,75	69,32	69,81	66,63	67,15	65,08

8. Análisis específico: mercancías

8.3 Análisis según el grado de intermediación: transportista

Ratios económicos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	2,14	3,03	0,73	0,91	0,77	0,60	0,27	1,85	3,72	5,87	4,79	3,86
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	6,32	8,54	2,06	2,43	2,03	1,58	0,70	4,71	9,40	14,45	11,86	9,62
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,69	2,40	0,59	0,82	0,67	0,49	0,21	1,47	2,95	4,76	4,02	3,20
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	3,02	3,49	1,17	1,49	1,30	1,09	0,78	2,16	3,88	6,07	5,20	4,21
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	11,02	11,86	9,84	10,40	8,82	7,67	7,19	8,19	9,84	12,02	11,68	10,48
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	10,03	10,84	7,99	8,76	7,51	6,52	5,86	6,68	8,05	9,90	9,69	8,86
		APALANCAMIENTO	1,86	1,98	1,22	1,51	1,62	1,61	1,18	1,81	2,06	2,23	2,17	2,18
TRANSPORTISTA	GRAN EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,68	3,82	0,55	1,42	2,02	2,40	2,26	2,85	4,62	7,14	5,34	4,15
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	4,66	9,88	1,58	3,97	5,56	6,47	5,89	7,33	12,10	17,09	12,91	10,19
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,22	2,84	0,37	1,00	1,44	1,58	1,51	1,92	3,06	4,96	3,87	2,99
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,36	3,92	0,72	1,43	1,97	2,11	2,03	2,51	3,87	6,21	4,87	3,83
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	9,11	11,35	8,42	8,56	7,86	7,45	7,70	7,99	8,98	10,95	10,40	9,44
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	8,32	10,08	6,91	7,09	6,42	6,09	6,27	6,51	7,48	9,26	8,78	8,01
		APALANCAMIENTO	1,68	1,93	0,93	1,62	1,98	2,04	1,87	1,97	2,23	2,34	2,21	2,16
	MEDIANA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	3,34	3,27	2,26	2,47	1,99	1,66	1,57	3,00	4,45	6,15	5,40	4,40
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	9,06	8,67	5,73	5,61	4,45	3,80	3,67	6,85	9,87	14,00	12,50	10,21
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	2,62	2,54	1,83	2,31	1,74	1,36	1,20	2,28	3,57	5,02	4,57	3,73
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	4,01	3,61	2,54	3,11	2,44	2,02	1,78	3,02	4,55	6,33	5,78	4,78
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	12,32	12,14	11,14	12,15	10,23	8,60	8,10	9,00	10,92	12,96	12,77	11,38
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	11,34	11,48	9,14	10,46	8,86	7,62	6,69	7,38	8,88	10,63	10,67	9,68
		APALANCAMIENTO	1,96	1,91	1,64	1,75	1,72	1,87	1,54	1,78	1,86	2,03	2,05	2,07
	PEQUEÑA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,53	2,08	-0,38	-0,20	-0,29	-0,66	-1,20	1,09	3,18	5,38	5,33	5,14
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	5,37	7,14	-1,13	-0,60	-0,85	-1,88	-3,13	2,78	8,45	14,70	14,31	15,70
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,30	1,82	-0,34	-0,19	-0,27	-0,57	-1,11	0,98	2,76	4,51	4,67	3,80
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,83	2,92	0,35	0,50	0,35	-0,01	-0,54	1,67	3,74	5,86	6,07	5,00
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	11,83	12,31	9,89	10,38	8,59	7,49	6,37	8,06	10,06	12,05	12,40	11,00
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	10,55	11,03	7,86	8,66	7,56	6,25	5,26	6,67	8,16	9,59	10,00	9,28
		APALANCAMIENTO	1,86	2,11	0,52	0,76	0,87	-0,02	-2,81	1,62	2,04	2,30	2,30	2,80
	MICROEMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-1,73	-1,70	-5,60	-5,34	-6,11	-6,77	-7,11	-3,95	-0,97	1,79	0,55	0,79
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-9,27	-10,14	-28,91	-29,25	-31,60	-30,70	-31,54	-16,40	-3,81	6,24	1,87	2,60
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-2,04	-2,02	-7,13	-8,58	-9,45	-9,91	-11,00	-5,73	-1,32	2,40	0,73	1,00
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-0,42	-0,59	-6,43	-7,75	-8,81	-9,25	-10,29	-4,80	-0,06	4,01	2,20	2,42
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	11,33	11,44	6,61	6,52	3,49	1,63	-0,19	3,84	7,43	11,53	10,34	9,97
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	9,96	9,88	4,67	4,76	2,56	0,76	-0,99	2,70	5,84	9,24	7,78	8,00
		APALANCAMIENTO	-4,24	-4,63	8,51	8,03	6,45	5,51	5,38	5,94	-0,18	2,61	1,90	2,23

8. Análisis específico: mercancías

8.3 Análisis según el grado de intermediación: transportista

Ratios operativos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	90,11	82,66	73,69	82,99	87,35	82,48	79,18	80,69	80,27	79,16	80,52	80,30
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	24,01	23,15	88,77	105,70	108,36	97,24	96,00	95,20	92,80	93,27	94,33	89,73
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,27	1,26	1,25	1,11	1,15	1,23	1,25	1,26	1,26	1,23	1,19	1,21
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,63	2,46	2,34	2,14	2,36	2,53	2,56	2,64	2,67	2,61	2,47	2,50
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,46	2,59	2,67	2,30	2,24	2,40	2,44	2,42	2,38	2,34	2,29	2,33
TRANSPORTISTA	GRAN EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	95,09	83,16	71,91	73,45	84,06	82,27	76,09	79,15	79,15	77,10	79,45	81,95
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	56,02	54,09	67,86	81,52	91,92	82,02	76,99	74,22	70,41	71,60	72,36	72,40
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,38	1,35	1,47	1,42	1,40	1,52	1,50	1,49	1,51	1,44	1,38	1,39
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,05	2,68	2,80	2,76	3,02	3,38	3,19	3,15	3,32	3,16	2,98	3,05
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,51	2,71	3,09	2,95	2,63	2,77	2,83	2,81	2,76	2,65	2,57	2,55
	MEDIANA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	86,42	79,06	72,81	85,52	86,22	80,94	76,82	76,88	77,50	78,76	79,78	78,71
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	6,30	5,71	90,23	99,89	100,37	91,71	90,84	90,01	95,78	95,14	97,49	92,60
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,28	1,29	1,23	1,07	1,14	1,22	1,31	1,32	1,25	1,23	1,18	1,18
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,60	2,47	2,31	2,08	2,32	2,49	2,72	2,74	2,59	2,56	2,42	2,37
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,51	2,68	2,66	2,20	2,25	2,40	2,54	2,54	2,41	2,35	2,32	2,35
	PEQUEÑA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	87,82	88,06	77,42	84,15	87,54	82,78	84,65	87,11	85,19	81,08	80,87	69,56
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	0,00		112,10	128,09	127,03	115,50	120,20	124,44	113,54	116,47	114,16	94,50
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,18	1,15	1,11	1,05	1,07	1,14	1,08	1,12	1,15	1,19	1,14	1,35
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,34	2,24	2,10	2,05	2,21	2,32	2,20	2,40	2,49	2,48	2,34	2,68
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,39	2,36	2,34	2,15	2,07	2,26	2,13	2,09	2,15	2,31	2,24	2,72
	MICROEMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	94,25	92,88	79,71	113,94	116,34	95,87	99,12	100,55	94,43	89,36	89,42	87,50
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)		0,03	153,60	232,25	222,93	188,21	192,20	197,67	186,62	179,26	176,68	165,80
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,85	0,84	0,79	0,62	0,65	0,68	0,65	0,69	0,73	0,75	0,76	0,79
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,56	1,54	1,35	1,12	1,21	1,22	1,18	1,36	1,47	1,53	1,56	1,65
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,86	1,85	1,88	1,41	1,38	1,55	1,42	1,40	1,45	1,46	1,48	1,52

9. Análisis específico: mercancías (IV)

9.1 Análisis por tipo de vehículo: pesado

- **Estructura sectorial.** Es significativo el mayor peso de las empresas pequeñas por nº de empresas al comienzo del periodo (alrededor del 40%) para que paulatinamente con el paso del tiempo sean las microempresas las mayoritarias (en torno al 73%). En cambio, son las grandes empresas las que concentran alrededor del 65% de la facturación total (sumadas a las medianas empresas, más del 95%).
- Las empresas pequeñas son las que presentan una evolución más positiva en la facturación por empresa. Asimismo, si se consideran los gastos de personal por empleado, la productividad disminuye en todas las empresas (más estable en las pequeñas empresas), excepto en las microempresas, debido a que este indicador crece en mayor cuantía que la facturación por empleado, entre 2006 y 2017. En las microempresas la productividad crece ligeramente en el mismo periodo.
- También, hay que destacar que la facturación por empleado aumenta a medida que aumenta el tamaño empresarial, en mayor medida que lo hacen los gastos de personal por empleado. Esto es debido, muy probablemente, a los mayores ingresos obtenidos mediante subcontratación de flota por empresas de mayor tamaño.
- **Cuentas económicas.** El activo corriente es superior al activo fijo en las empresas grandes, medianas y pequeñas (excepto en dos años) para el periodo analizado**.** En las microempresas, existen periodos alternos donde el activo fijo es superior al corriente y viceversa. En estas empresas, se producen tensiones en el activo corriente, al superar al pasivo corriente frecuentemente, por lo que se anticipan problemas de liquidez en este segmento de empresas.
- La estructura de costes muestra que en las grandes, medianas y pequeñas empresas los aprovisionamientos representan el porcentaje más alto. En las microempresas, se observa un mayor peso de los gastos de personal y, principalmente de otros gastos de explotación.
- En cuanto a la estructura de resultados empresariales, se detectan fluctuaciones e impactos negativos en los indicadores debido a la crisis económica, con mayor intensidad en las microempresas. Se observa una evolución más positiva en los indicadores de las grandes y pequeñas empresas.

Resumen económico-financiero

- **Ratios económico-financieros.** Se observa un buen comportamiento de los indicadores de liquidez en las medianas empresas, estando en valores óptimos de forma frecuente en la liquidez a corto plazo y en los últimos años en disponibilidad inmediata.
- Asimismo, existe garantía de solvencia a lo largo del periodo analizado independientemente de cual sea el tamaño empresarial.
- En cuanto a la cobertura del inmovilizado, se consiguen resultados mejores a lo largo del periodo en las medianas y pequeñas empresas.
- En las tasas de endeudamiento, las empresas grandes y medianas se acercan a los valores óptimos de endeudamiento total (entre el 50% y el 60%) en los últimos cuatro años.
- En cuanto a los ratios económicos, se observan altibajos (fluctuaciones) en prácticamente todos los indicadores, principalmente en las microempresas (con ratios más bajos). Se puede observar un buen comportamiento evolutivo en el resto de empresas, con situación estable en todas ellas a final del periodo.
- Por otra parte, los resultados operativos muestran que, excepto en las grandes empresas, los periodos medios de pago superan a los de cobro. Diferencia que es mayor en las microempresas.
- En cuanto a la rotación de los activos, son las grandes y medianas empresas las que tienen una mayor eficiencia en la gestión de los activos (fijo y circulante) para generar ventas.

9. Análisis específico: mercancías

9.1 Análisis por tipo de vehículo: pesado

Perfil sectorial

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(MERCANCÍAS- PESADO)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GRAN EMPRESA	9,30%	10,76%	8,71%	7,33%	7,46%	7,45%	7,51%	7,18%	7,36%	7,08%	6,46%	6,58%
MEDIANA EMPRESA	21,95%	24,18%	22,22%	19,99%	19,79%	19,72%	18,24%	18,43%	18,03%	17,96%	17,81%	19,09%
PEQUEÑA EMPRESA	39,92%	39,30%	35,31%	30,06%	25,76%	23,25%	18,79%	16,06%	13,72%	11,10%	7,74%	0,90%
MICROEMPRESA	28,83%	25,76%	33,76%	42,62%	46,99%	49,58%	55,46%	58,32%	60,89%	63,86%	68,00%	73,42%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(MERCANCÍAS- PESADO)

GRAN EMPRESA	63,07%	64,92%	64,23%	61,30%	62,79%	63,22%	64,19%	64,48%	66,05%	65,46%	65,42%	65,53%
MEDIANA EMPRESA	26,03%	25,83%	26,35%	27,41%	26,96%	27,44%	26,58%	27,04%	26,16%	27,31%	28,09%	30,46%
PEQUEÑA EMPRESA	9,80%	8,36%	8,18%	9,59%	8,46%	7,56%	7,28%	6,39%	5,52%	4,61%	3,53%	0,39%
MICROEMPRESA	1,10%	0,88%	1,23%	1,70%	1,79%	1,79%	1,95%	2,09%	2,26%	2,62%	2,95%	3,61%

9. Análisis específico: mercancías

9.1 Análisis por tipo de vehículo: pesado

Perfil empresarial

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	2.974	3.276	2.969	2.499	2.507	2.527	2.426	2.388	2.380	2.252	2.124	2.083
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	18	20	18	16	15	14	13	13	13	12	12	12
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	161,65	167,49	168,20	157,59	168,85	179,89	180,62	184,30	187,08	183,45	174,80	170,84
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	28,95	31,02	33,33	33,82	33,44	33,56	33,09	32,69	32,75	32,12	32,29	31,88
PESADO	GRAN EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	20.169	19.765	21.897	20.891	21.104	21.428	20.737	21.434	21.357	20.825	21.526	20.733
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	110	103	114	116	106	100	95	94	92	91	98	99
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	182,67	191,53	192,34	180,72	198,55	215,23	218,26	228,43	230,90	228,46	220,38	209,15
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	30,21	33,34	36,54	37,46	36,64	36,99	36,67	36,59	36,44	35,45	35,68	34,28
	MEDIANA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.526	3.499	3.522	3.426	3.415	3.516	3.535	3.502	3.455	3.425	3.352	3.324
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	22	22	21	22	21	21	21	22	22	22	23	23
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	160,52	157,65	164,16	158,60	159,67	168,82	165,13	161,67	159,23	155,53	145,59	144,86
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	29,66	30,00	31,43	32,22	32,54	32,80	32,26	32,04	31,94	31,84	31,83	32,05
	PEQUEÑA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	730	697	687	797	823	821	939	949	957	935	970	909
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	7	7	7	7	7	7	8	8	7	8	8	8
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	105,79	105,12	104,32	107,84	117,09	116,11	123,74	122,10	130,69	122,97	118,84	116,04
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	25,17	25,63	27,33	28,36	28,64	28,39	28,73	27,19	28,02	27,28	27,74	27,45
	MICROEMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	113	112	108	99	95	91	85	85	88	92	92	102
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	58,98	60,09	56,73	50,29	50,95	51,57	48,82	50,85	53,83	57,43	56,26	61,68
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	18,01	18,14	19,64	19,67	18,83	17,71	16,36	15,51	15,49	16,19	17,34	18,61

9. Análisis específico: mercancías

9.1 Análisis por tipo de vehículo: pesado

Estructura del balance

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ACTIVO FIJO (%)	44,50	47,23	45,35	47,79	45,79	45,23	45,74	45,96	45,07	44,89	47,28	47,21
		ACTIVO CORRIENTE (%)	55,50	52,77	54,65	52,21	54,21	54,77	54,26	54,04	54,93	55,11	52,72	52,79
		PATRIMONIO NETO (%)	30,16	30,41	34,13	35,82	34,77	35,75	35,88	44,23	43,30	45,83	45,73	44,96
		PASIVO FIJO (%)	20,90	23,36	20,43	18,49	17,47	17,61	18,50	15,90	16,76	16,36	17,14	16,56
		PASIVO CORRIENTE (%)	48,94	46,23	45,45	45,69	47,76	46,64	45,62	39,87	39,94	37,81	37,13	38,48
PESADO	GRAN EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	42,38	46,08	42,28	47,87	46,32	45,44	46,74	47,52	46,12	45,33	48,70	48,21
		ACTIVO CORRIENTE (%)	57,62	53,92	57,72	52,13	53,68	54,56	53,26	52,48	53,88	54,67	51,30	51,79
		PATRIMONIO NETO (%)	29,71	29,80	34,77	36,09	34,13	35,88	36,48	48,59	46,82	50,36	49,82	48,57
		PASIVO FIJO (%)	19,84	23,27	18,72	17,00	16,05	16,09	17,68	14,00	14,88	13,60	14,42	13,44
		PASIVO CORRIENTE (%)	50,46	46,94	46,51	46,91	49,82	48,02	45,84	37,40	38,30	36,04	35,76	37,99
	MEDIANA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	46,16	48,39	49,05	46,47	44,58	43,79	42,54	42,45	42,59	43,37	44,14	45,06
		ACTIVO CORRIENTE (%)	53,84	51,61	50,95	53,53	55,42	56,21	57,46	57,55	57,41	56,63	55,86	54,94
		PATRIMONIO NETO (%)	33,94	34,41	36,20	38,86	38,79	38,26	38,07	39,13	39,92	40,07	41,17	40,42
		PASIVO FIJO (%)	20,47	21,63	21,59	18,97	18,55	18,45	19,13	19,08	19,49	20,89	21,28	21,41
		PASIVO CORRIENTE (%)	45,59	43,97	42,21	42,17	42,65	43,30	42,80	41,78	40,59	39,04	37,55	38,17
	PEQUEÑA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	49,78	50,68	51,66	49,37	45,59	44,25	45,06	42,30	42,64	44,97	46,15	47,11
		ACTIVO CORRIENTE (%)	50,22	49,32	48,34	50,63	54,41	55,75	54,94	57,70	57,36	55,03	53,85	52,89
		PATRIMONIO NETO (%)	25,95	26,16	27,98	32,27	34,28	32,92	32,36	33,70	31,96	33,42	32,37	31,78
		PASIVO FIJO (%)	25,55	26,93	25,51	22,74	19,57	21,57	19,05	18,30	22,14	21,71	24,13	27,05
		PASIVO CORRIENTE (%)	48,50	46,91	46,51	44,99	46,15	45,50	48,59	48,00	45,90	44,87	43,50	41,17
	MICROEMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	54,76	53,97	57,30	51,73	47,07	54,67	52,84	48,81	47,38	47,51	47,63	47,34
		ACTIVO CORRIENTE (%)	45,24	46,03	42,70	48,27	52,93	45,33	47,16	51,19	52,62	52,49	52,37	52,66
		PATRIMONIO NETO (%)	20,68	19,64	20,45	19,36	17,23	22,48	22,10	23,49	26,23	28,36	29,24	29,97
		PASIVO FIJO (%)	30,10	31,93	30,26	24,67	24,73	25,21	24,33	22,71	21,40	23,50	23,26	24,89
		PASIVO CORRIENTE (%)	49,21	48,43	49,29	55,97	58,05	52,31	53,57	53,80	52,37	48,14	47,50	45,14

9. Análisis específico: mercancías

9.1 Análisis por tipo de vehículo: pesado

Estructura de costes

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		APROVISIONAMIENTOS (%)	45,30	43,79	46,16	44,93	48,77	49,68	50,36	51,64	51,61	51,40	50,52	50,49
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,94	1,28	1,42	1,03	0,77	0,83	0,88	0,86	0,88	0,78	0,62	0,55
		GASTOS DE PERSONAL (%)	18,07	18,71	19,41	20,91	19,51	18,23	17,87	17,50	17,42	17,67	18,59	18,65
		AMORTIZACIONES (%)	4,85	4,81	4,53	4,86	4,22	3,73	3,61	3,50	3,50	3,72	3,93	3,99
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	30,84	31,41	28,48	28,26	26,72	27,52	27,28	26,50	26,58	26,43	26,34	26,31
PESADO	GRAN EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	47,09	44,90	47,97	46,99	52,51	53,03	54,12	56,33	56,33	56,33	55,98	56,11
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,84	1,26	1,36	0,86	0,61	0,68	0,73	0,73	0,76	0,65	0,50	0,43
		GASTOS DE PERSONAL (%)	16,67	17,56	18,54	20,05	18,18	16,75	16,35	15,73	15,62	15,56	16,21	16,29
		AMORTIZACIONES (%)	3,62	3,69	3,49	3,58	3,02	2,86	2,95	2,92	2,86	2,89	3,08	3,27
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	31,79	32,60	28,64	28,53	25,68	26,70	25,85	24,29	24,43	24,57	24,23	23,89
	MEDIANA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	47,28	46,13	48,03	46,67	46,66	48,51	48,09	46,88	46,17	45,55	43,70	43,03
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,95	1,20	1,36	1,16	0,94	1,03	1,08	1,04	1,07	0,98	0,78	0,72
		GASTOS DE PERSONAL (%)	18,73	19,32	19,04	20,26	20,24	19,27	19,38	19,86	20,30	20,99	22,30	22,38
		AMORTIZACIONES (%)	6,57	6,48	5,96	6,46	5,93	4,93	4,56	4,37	4,73	5,29	5,53	5,23
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	26,47	26,87	25,61	25,45	26,23	26,26	26,90	27,84	27,73	27,18	27,69	28,64
	PEQUEÑA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	32,11	31,37	31,68	33,23	36,34	35,33	35,97	36,81	36,23	36,52	35,30	30,39
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,47	1,63	1,84	1,58	1,17	1,22	1,31	1,20	1,23	1,11	1,08	0,98
		GASTOS DE PERSONAL (%)	24,06	24,62	25,44	25,73	24,05	23,82	22,48	21,99	21,55	22,59	23,88	24,00
		AMORTIZACIONES (%)	7,61	7,76	7,23	7,48	6,44	5,59	4,95	4,62	4,45	4,83	4,79	5,25
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	34,75	34,62	33,80	31,98	32,00	34,03	35,29	35,38	36,54	34,96	34,95	39,38
	MICROEMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	14,13	13,15	11,94	12,29	13,24	13,55	14,65	14,40	13,97	13,05	11,67	12,14
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,86	2,10	2,50	2,28	1,98	1,64	1,76	1,49	1,45	1,56	1,43	1,38
		GASTOS DE PERSONAL (%)	29,82	29,51	31,10	33,86	31,74	30,26	29,12	28,01	27,15	28,36	30,22	30,02
		AMORTIZACIONES (%)	10,17	10,56	10,25	11,05	9,58	8,37	7,32	6,66	5,96	6,41	6,62	6,69
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	44,03	44,68	44,21	40,52	43,46	46,18	47,15	49,44	51,46	50,63	50,05	49,77

9. Análisis específico: mercancías

9.1 Análisis por tipo de vehículo: pesado

Estructura de resultados empresariales

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	18,23	39,99	-3,28	-14,84	16,43	-1,34	-5,87	31,16	54,11	77,08	64,28	47,09
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	62,61	83,80	9,31	-3,28	28,79	9,37	3,05	42,60	70,25	98,07	82,25	62,27
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	224,49	264,33	192,18	143,29	147,46	117,18	111,75	134,53	160,57	184,57	168,02	150,24
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	206,81	238,19	139,64	114,12	125,77	97,72	87,47	117,79	139,06	156,74	145,19	131,39
PESADO	GRAN EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	79,37	211,07	-94,55	-269,96	185,29	-31,00	-49,61	274,74	445,17	659,03	607,89	423,89
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	416,91	520,13	-14,01	-187,64	288,64	52,96	15,42	363,52	571,95	832,98	769,47	559,94
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	1.239,63	1.355,90	1.123,41	736,95	980,47	730,20	780,23	999,24	1.176,58	1.397,32	1.386,24	1.240,37
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	1.105,62	1.201,45	724,50	526,62	825,49	604,93	600,58	927,03	1.075,90	1.224,69	1.246,58	1.124,92
	MEDIANA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	42,33	56,80	44,77	50,52	34,26	35,51	28,35	66,83	104,30	142,00	123,55	94,93
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	79,69	87,21	63,07	69,65	50,42	52,03	44,29	86,89	132,30	178,57	156,27	121,62
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	333,12	342,53	316,66	323,02	281,82	250,53	238,49	268,60	323,91	379,28	360,13	313,79
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	326,92	319,16	260,45	276,73	243,05	213,66	193,34	219,42	262,70	312,25	301,18	263,93
	PEQUEÑA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	5,82	10,20	-6,30	-4,28	2,01	-7,08	-11,39	8,74	20,27	29,03	30,77	27,96
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	16,31	17,39	-2,65	0,30	6,56	-3,19	-7,12	14,18	28,01	38,99	40,56	35,84
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	80,93	81,38	60,58	72,35	66,30	53,16	51,33	67,50	80,42	92,60	95,60	91,65
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	72,09	72,60	47,30	59,86	58,39	42,60	39,62	55,03	64,44	73,26	75,97	73,87
	MICROEMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-2,70	-1,82	-8,21	-9,04	-10,00	-8,85	-9,33	-3,97	-0,44	2,59	0,86	1,07
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-0,71	-0,37	-7,59	-8,30	-9,42	-8,28	-8,75	-3,14	0,69	4,10	2,21	2,50
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	13,02	13,96	7,62	6,84	3,15	1,89	-0,07	4,01	7,41	11,25	10,26	10,68
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	11,90	11,96	5,61	5,13	2,25	1,10	-0,67	3,19	5,92	9,04	7,60	8,54

9. Análisis específico: mercancías

9.1 Análisis por tipo de vehículo: pesado

Ratios de liquidez

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,14	1,14	1,20	1,14	1,14	1,17	1,19	1,36	1,38	1,46	1,42	1,37
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,13	0,12	0,21	0,15	0,14	0,14	0,13	0,14	0,17	0,21	0,23	0,22
PESADO	GRAN EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,14	1,15	1,24	1,11	1,08	1,14	1,16	1,40	1,41	1,52	1,43	1,36
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,10	0,09	0,22	0,12	0,11	0,10	0,10	0,10	0,12	0,15	0,15	0,15
	MEDIANA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,18	1,17	1,21	1,27	1,30	1,30	1,34	1,38	1,41	1,45	1,49	1,44
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,18	0,17	0,19	0,19	0,19	0,18	0,17	0,21	0,27	0,32	0,37	0,35
	PEQUEÑA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,04	1,05	1,04	1,13	1,18	1,23	1,13	1,20	1,25	1,23	1,24	1,28
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,18	0,18	0,19	0,21	0,19	0,20	0,17	0,19	0,21	0,23	0,25	0,30
	MICROEMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,92	0,96	0,87	0,86	0,91	0,87	0,88	0,95	1,00	1,09	1,10	1,17
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,26	0,29	0,23	0,21	0,19	0,22	0,22	0,24	0,28	0,33	0,36	0,37

9. Análisis específico: mercancías

9.1 Análisis por tipo de vehículo: pesado

Ratios de solvencia

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,43	1,44	1,52	1,56	1,53	1,56	1,56	1,79	1,76	1,85	1,84	1,82
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,70	0,70	0,66	0,64	0,65	0,64	0,64	0,56	0,57	0,54	0,54	0,55
PESADO	GRAN EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,43	1,43	1,53	1,56	1,52	1,56	1,57	1,95	1,88	2,01	1,99	1,94
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,70	0,70	0,65	0,64	0,66	0,64	0,64	0,51	0,53	0,50	0,50	0,51
	MEDIANA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,51	1,52	1,57	1,64	1,63	1,62	1,61	1,64	1,66	1,67	1,70	1,68
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,66	0,66	0,64	0,61	0,61	0,62	0,62	0,61	0,60	0,60	0,59	0,60
	PEQUEÑA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,35	1,35	1,39	1,48	1,52	1,49	1,48	1,51	1,47	1,50	1,48	1,47
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,74	0,74	0,72	0,68	0,66	0,67	0,68	0,66	0,68	0,67	0,68	0,68
	MICROEMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,27	1,25	1,26	1,24	1,21	1,29	1,28	1,31	1,36	1,40	1,41	1,43
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,79	0,80	0,80	0,81	0,83	0,78	0,78	0,77	0,74	0,72	0,71	0,70

9. Análisis específico: mercancías

9.1 Análisis por tipo de vehículo: pesado

Ratios de estructura financiera

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,15	1,14	1,20	1,14	1,14	1,18	1,19	1,31	1,33	1,39	1,33	1,30
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,68	0,64	0,75	0,75	0,76	0,79	0,78	0,96	0,96	1,02	0,97	0,95
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	223.804	246.752	353.240	245.122	257.148	339.383	368.665	731.316	838.216	1.071.219	1.077.656	1.068.718
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,44	1,30	1,67	1,94	1,99	2,03	1,94	2,78	2,58	2,80	2,67	2,72
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,43	0,44	0,52	0,56	0,53	0,56	0,56	0,79	0,76	0,85	0,84	0,82
PESADO		COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,17	1,15	1,27	1,11	1,08	1,14	1,16	1,32	1,34	1,41	1,32	1,29
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,70	0,65	0,82	0,75	0,74	0,79	0,78	1,02	1,02	1,11	1,02	1,01
	GRAN EMPRESA	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	146.255	167.935	263.929	111.087	88.399	161.031	188.662	500.706	560.674	741.971	680.292	656.730
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,50	1,28	1,86	2,12	2,13	2,23	2,06	3,47	3,15	3,70	3,45	3,61
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,42	0,42	0,53	0,56	0,52	0,56	0,57	0,95	0,88	1,01	0,99	0,94
		COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,18	1,16	1,18	1,24	1,29	1,29	1,34	1,37	1,39	1,41	1,41	1,37
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,74	0,71	0,74	0,84	0,87	0,87	0,89	0,92	0,94	0,92	0,93	0,90
	MEDIANA EMPRESA	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	73.379	71.168	88.204	120.632	144.334	150.673	167.763	201.839	238.018	285.973	354.766	375.322
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,66	1,59	1,68	2,05	2,09	2,07	1,99	2,05	2,05	1,92	1,93	1,89
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,51	0,52	0,57	0,64	0,63	0,62	0,61	0,64	0,66	0,67	0,70	0,68
		COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,03	1,05	1,04	1,11	1,18	1,23	1,14	1,23	1,27	1,23	1,22	1,25
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,52	0,52	0,54	0,65	0,75	0,74	0,72	0,80	0,75	0,74	0,70	0,67
	PEQUEÑA EMPRESA	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	7.127	9.202	7.055	24.033	32.880	39.041	24.540	34.162	38.933	31.148	25.694	3.320
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,02	0,97	1,10	1,42	1,75	1,53	1,70	1,84	1,44	1,54	1,34	1,18
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,35	0,35	0,39	0,48	0,52	0,49	0,48	0,51	0,47	0,50	0,48	0,47
		COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,92	0,95	0,88	0,85	0,89	0,87	0,88	0,95	1,01	1,09	1,10	1,16
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,38	0,36	0,36	0,37	0,37	0,41	0,42	0,48	0,55	0,60	0,61	0,63
	MICROEMPRESA	FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-2.958	-1.553	-5.947	-10.629	-8.465	-11.362	-12.300	-5.391	591	12.127	16.903	33.346
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,69	0,62	0,68	0,79	0,70	0,89	0,91	1,03	1,23	1,21	1,26	1,20
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,26	0,24	0,26	0,24	0,21	0,29	0,28	0,31	0,36	0,40	0,41	0,43

9. Análisis específico: mercancías

9.1 Análisis por tipo de vehículo: pesado

Ratios de endeudamiento

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	69,84	69,59	65,87	64,18	65,23	64,25	64,12	55,77	56,70	54,17	54,27	55,04
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	48,94	46,23	45,45	45,69	47,76	46,64	45,62	39,87	39,94	37,81	37,13	38,48
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	20,90	23,36	20,43	18,49	17,47	17,61	18,50	15,90	16,76	16,36	17,14	16,56
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	70,08	66,43	68,99	71,19	73,21	72,60	71,15	71,49	70,44	69,80	68,42	69,91
PESADO	GRAN EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	70,29	70,20	65,23	63,91	65,87	64,12	63,52	51,41	53,18	49,64	50,18	51,43
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	50,46	46,94	46,51	46,91	49,82	48,02	45,84	37,40	38,30	36,04	35,76	37,99
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	19,84	23,27	18,72	17,00	16,05	16,09	17,68	14,00	14,88	13,60	14,42	13,44
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	71,78	66,86	71,30	73,40	75,63	74,90	72,16	72,76	72,03	72,61	71,26	73,87
	MEDIANA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	66,06	65,59	63,80	61,14	61,21	61,74	61,93	60,87	60,08	59,93	58,83	59,58
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	45,59	43,97	42,21	42,17	42,65	43,30	42,80	41,78	40,59	39,04	37,55	38,17
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	20,47	21,63	21,59	18,97	18,55	18,45	19,13	19,08	19,49	20,89	21,28	21,41
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	69,02	67,03	66,16	68,97	69,69	70,12	69,10	68,65	67,56	65,14	63,83	64,07
	PEQUEÑA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	74,05	73,84	72,02	67,73	65,72	67,08	67,64	66,30	68,04	66,58	67,63	68,22
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	48,50	46,91	46,51	44,99	46,15	45,50	48,59	48,00	45,90	44,87	43,50	41,17
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	25,55	26,93	25,51	22,74	19,57	21,57	19,05	18,30	22,14	21,71	24,13	27,05
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	65,49	63,53	64,59	66,42	70,22	67,84	71,83	72,40	67,46	67,39	64,32	60,35
	MICROEMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	79,32	80,36	79,55	80,64	82,77	77,52	77,90	76,51	73,77	71,64	70,76	70,03
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	49,21	48,43	49,29	55,97	58,05	52,31	53,57	53,80	52,37	48,14	47,50	45,14
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	30,10	31,93	30,26	24,67	24,73	25,21	24,33	22,71	21,40	23,50	23,26	24,89
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	62,05	60,26	61,96	69,41	70,13	67,48	68,76	70,32	70,99	67,20	67,13	64,46

9. Análisis específico: mercancías

9.1 Análisis por tipo de vehículo: pesado

Ratios económicos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	0,91	1,74	-0,17	-0,82	0,94	-0,08	-0,37	1,78	3,17	4,55	3,91	2,93
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	3,03	5,72	-0,49	-2,30	2,70	-0,22	-1,04	4,03	7,31	9,93	8,55	6,51
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	0,61	1,22	-0,11	-0,59	0,66	-0,05	-0,24	1,30	2,27	3,42	3,02	2,26
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,10	2,56	0,31	-0,13	1,15	0,37	0,13	1,78	2,95	4,35	3,87	2,99
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	7,55	8,07	6,47	5,73	5,88	4,64	4,60	5,63	6,74	8,19	7,91	7,21
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	6,95	7,27	4,70	4,57	5,02	3,87	3,60	4,93	5,84	6,96	6,83	6,31
		APALANCAMIENTO	1,35	1,79	0,50	-0,49	2,07	1,27	0,39	1,93	2,11	2,11	2,11	2,07
PESADO	GRAN EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	0,61	1,54	-0,68	-1,94	1,38	-0,23	-0,40	1,75	2,98	4,29	3,78	2,72
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	2,07	5,18	-1,95	-5,38	4,03	-0,65	-1,09	3,61	6,37	8,51	7,58	5,61
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	0,39	1,07	-0,43	-1,29	0,88	-0,14	-0,24	1,28	2,08	3,16	2,82	2,04
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,07	2,63	-0,06	-0,90	1,37	0,25	0,07	1,70	2,68	4,00	3,57	2,70
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	6,15	6,86	5,13	3,53	4,65	3,41	3,76	4,66	5,51	6,71	6,44	5,98
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	5,48	6,08	3,31	2,52	3,91	2,82	2,90	4,32	5,04	5,88	5,79	5,43
		APALANCAMIENTO	1,12	1,69	-0,12	14,75	2,54	1,45	0,28	2,06	2,18	2,08	2,14	2,07
	MEDIANA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,81	2,44	1,91	1,99	1,37	1,50	1,22	2,84	4,35	5,74	4,78	3,76
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	5,33	7,08	5,28	5,11	3,52	3,91	3,21	7,26	10,89	14,32	11,62	9,31
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,20	1,62	1,27	1,47	1,00	1,01	0,80	1,91	3,02	4,15	3,69	2,86
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,26	2,49	1,79	2,03	1,48	1,48	1,25	2,48	3,83	5,21	4,66	3,66
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	9,45	9,79	8,99	9,43	8,25	7,12	6,74	7,67	9,37	11,07	10,74	9,44
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	9,27	9,12	7,39	8,08	7,12	6,08	5,47	6,26	7,60	9,12	8,98	7,94
		APALANCAMIENTO	1,72	1,88	1,65	1,77	1,67	1,79	1,53	1,92	2,04	2,20	2,13	2,12
	PEQUEÑA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	0,97	1,74	-1,12	-0,63	0,30	-1,08	-1,50	1,18	2,68	3,85	4,02	4,14
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	3,72	6,63	-4,00	-1,95	0,86	-3,27	-4,63	3,49	8,38	11,51	12,41	13,04
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	0,80	1,46	-0,92	-0,54	0,24	-0,86	-1,21	0,92	2,12	3,10	3,15	3,08
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,23	2,50	-0,39	0,04	0,80	-0,39	-0,76	1,49	2,92	4,17	4,15	3,94
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	11,08	11,67	8,81	9,07	8,05	6,47	5,46	7,11	8,40	9,90	9,85	10,08
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	9,87	10,40	6,88	7,51	7,09	5,19	4,22	5,79	6,73	7,83	7,81	8,12
		APALANCAMIENTO	1,66	2,14	-1,01	0,08	1,55	-1,60	-6,62	1,82	2,30	2,42	2,48	2,53
	MICROEMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-1,92	-1,35	-5,95	-5,82	-6,47	-6,72	-7,28	-3,30	-0,38	2,17	0,70	0,82
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-9,32	-6,90	-29,07	-30,04	-37,58	-29,88	-32,94	-14,06	-1,43	7,65	2,41	2,73
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-2,39	-1,62	-7,56	-9,06	-10,46	-9,71	-10,93	-4,64	-0,50	2,80	0,93	1,04
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-0,63	-0,33	-6,99	-8,31	-9,85	-9,09	-10,25	-3,66	0,78	4,43	2,39	2,44
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	11,51	12,45	7,04	6,86	3,30	2,08	-0,08	4,69	8,37	12,18	11,13	10,42
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	10,53	10,67	5,17	5,14	2,35	1,21	-0,79	3,73	6,68	9,78	8,25	8,34
		APALANCAMIENTO	-6,77	-2,09	7,88	7,39	7,33	5,45	5,47	6,19	1,43	2,68	1,86	2,18

9. Análisis específico: mercancías

9.1 Análisis por tipo de vehículo: pesado

Ratios operativos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	91,89	92,03	77,66	83,75	86,42	82,57	80,76	80,21	79,23	78,67	79,68	81,03
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	34,96	37,91	81,22	94,23	91,33	83,41	80,71	80,81	80,53	80,13	82,22	82,49
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,49	1,42	1,50	1,39	1,43	1,51	1,54	1,37	1,39	1,33	1,29	1,30
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,35	3,01	3,31	2,91	3,13	3,34	3,36	2,97	3,09	2,96	2,74	2,74
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,69	2,70	2,75	2,66	2,65	2,76	2,83	2,53	2,54	2,41	2,46	2,46
PESADO	GRAN EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	95,38	96,97	78,69	81,20	83,20	81,45	78,93	77,64	76,68	75,86	77,06	79,96
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	50,62	54,66	77,08	88,22	83,66	76,81	72,95	72,33	72,33	71,38	73,55	75,77
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,56	1,44	1,57	1,50	1,57	1,62	1,65	1,37	1,43	1,35	1,34	1,33
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,69	3,13	3,72	3,14	3,38	3,56	3,54	2,88	3,10	2,99	2,75	2,76
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,71	2,68	2,72	2,88	2,92	2,96	3,11	2,61	2,65	2,48	2,61	2,57
	MEDIANA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	83,50	79,87	74,23	86,14	89,25	83,35	81,23	81,87	81,41	81,98	83,52	82,01
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	7,30	4,98	81,26	94,47	95,94	87,91	84,60	87,25	89,87	90,55	94,02	90,45
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,51	1,50	1,50	1,35	1,36	1,48	1,52	1,49	1,44	1,38	1,30	1,32
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,26	3,10	3,07	2,90	3,06	3,39	3,58	3,51	3,38	3,19	2,94	2,93
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,80	2,91	2,95	2,51	2,46	2,64	2,65	2,59	2,51	2,44	2,32	2,40
	PEQUEÑA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	90,60	90,78	79,55	84,91	92,32	84,89	89,21	90,62	90,79	90,95	84,58	77,16
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	0,00	0,41	110,16	115,23	114,41	107,13	116,04	114,91	109,40	113,30	107,68	89,03
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,21	1,19	1,22	1,17	1,21	1,25	1,24	1,28	1,27	1,24	1,27	1,35
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,44	2,34	2,36	2,38	2,66	2,83	2,75	3,02	2,97	2,75	2,76	2,86
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,42	2,40	2,53	2,32	2,23	2,24	2,25	2,22	2,21	2,25	2,37	2,55
	MICROEMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	101,48	96,85	84,93	130,53	128,68	100,48	103,12	106,46	100,00	92,93	95,31	92,68
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)		0,04	144,68	238,52	223,56	183,58	183,35	191,40	175,47	172,86	168,87	163,27
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,80	0,83	0,79	0,64	0,62	0,69	0,67	0,71	0,75	0,77	0,76	0,79
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,47	1,54	1,37	1,24	1,32	1,27	1,26	1,46	1,58	1,63	1,60	1,66
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,78	1,80	1,84	1,33	1,17	1,53	1,41	1,39	1,43	1,47	1,45	1,50

9. Análisis específico: mercancías

9.2 Análisis por tipo de vehículo: pesado/ligero

- **Estructura sectorial.** Es significativo el mayor peso de las empresas medianas por nº de empresas de manera más frecuente (alrededor del 42% al final del periodo). En cambio, son las grandes empresas las que concentran más del 70% de la facturación total (sumadas a las medianas empresas, en torno al 95%).
- Las empresas grandes son las que presentan una tendencia creciente en la facturación por empresa. Asimismo, si se consideran los gastos de personal por empleado, la productividad disminuye en todas las empresas (independientemente del tamaño), debido a que este indicador crece, en general, en mayor cuantía que la facturación por empleado, entre 2006 y 2017.
- También, hay que destacar que la facturación por empleado aumenta a medida que aumenta el tamaño empresarial, en mayor medida que lo hacen los gastos de personal por empleado. Esto es debido, muy probablemente, a los mayores ingresos obtenidos mediante subcontratación de flota por empresas de mayor tamaño.
- **Cuentas económicas.** Excepto en las microempresas, donde el activo fijo es superior al activo corriente, en el resto existen periodos alternos donde el activo fijo es superior al corriente y viceversa. En las microempresas, se producen tensiones de falta de liquidez al superar el pasivo corriente al activo corriente frecuentemente.
- La estructura de costes muestra que en las grandes y medianas empresas los aprovisionamientos representan el porcentaje más alto. En el resto, se observa un mayor peso de los gastos de personal y de otros gastos de explotación.
- En cuanto a la estructura de resultados empresariales, se detectan fluctuaciones e impactos negativos en los indicadores debido a la crisis económica, con mayor intensidad en las microempresas. Se observa estabilidad en el resto de empresas.

Resumen económico-financiero

- **Ratios económico-financieros.** Se observa un buen comportamiento de los indicadores de liquidez en las medianas empresas, acercándose a valores óptimos en la liquidez a corto plazo y en disponibilidad inmediata.
- Asimismo, existe garantía de solvencia a lo largo del periodo analizado independientemente de cual sea el tamaño empresarial.
- En cuanto a la cobertura del inmovilizado, se obtienen peores resultados a lo largo del periodo en las microempresas.
- En las tasas de endeudamiento, las empresas medianas se sitúan en valores óptimos de endeudamiento total (entre el 50% y el 60%) de manera frecuente.
- En cuanto a los ratios económicos, se observan altibajos (fluctuaciones) en prácticamente todos los indicadores, principalmente en las microempresas (con ratios más bajos). Se puede observar un buen comportamiento evolutivo en las pequeñas empresas.
- Por otra parte, los resultados operativos muestran que, a medida que disminuye el tamaño, los periodos medios de pago superan a los de cobro. Diferencia que es mayor en las microempresas.
- En cuanto a la rotación de los activos, son las grandes empresas las que tienen una mayor eficiencia en la gestión de los activos (total, fijo y circulante) para generar ventas.

9. Análisis específico: mercancías

9.2 Análisis por tipo de vehículo: pesado/ligero

Perfil sectorial

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(MERCANCÍAS- LIGERO / PESADO)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GRAN EMPRESA	18,44%	20,54%	17,48%	15,01%	15,76%	15,41%	15,66%	16,23%	16,46%	16,22%	16,31%	17,74%
MEDIANA EMPRESA	33,58%	36,99%	35,76%	32,89%	33,40%	35,45%	33,46%	33,58%	35,64%	38,27%	38,15%	42,34%
PEQUEÑA EMPRESA	35,41%	33,16%	32,18%	33,11%	30,57%	26,18%	24,66%	23,47%	19,35%	15,22%	10,62%	1,09%
MICROEMPRESA	12,58%	9,31%	14,58%	18,98%	20,27%	22,96%	26,22%	26,72%	28,55%	30,28%	34,92%	38,83%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(MERCANCÍAS- LIGERO / PESADO)

GRAN EMPRESA	73,20%	73,87%	73,94%	69,72%	72,25%	72,49%	73,04%	74,27%	74,61%	74,08%	74,82%	76,21%
MEDIANA EMPRESA	20,65%	20,98%	20,88%	22,96%	21,38%	22,00%	21,12%	20,21%	20,85%	22,20%	22,13%	22,96%
PEQUEÑA EMPRESA	5,89%	4,98%	4,91%	6,91%	5,96%	5,09%	5,38%	5,09%	4,08%	3,22%	2,46%	0,14%
MICROEMPRESA	0,26%	0,17%	0,27%	0,41%	0,41%	0,41%	0,45%	0,43%	0,45%	0,50%	0,59%	0,70%

9. Análisis específico: mercancías

9.2 Análisis por tipo de vehículo: pesado/ligero

Perfil empresarial

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	5.787	6.190	5.845	4.794	5.216	5.485	5.418	5.625	5.806	5.977	5.922	6.273
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	35	38	36	31	32	32	32	32	33	35	36	38
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	164,14	164,35	162,85	154,22	164,13	171,46	171,24	173,84	174,01	170,93	164,19	165,01
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	30,73	31,91	33,96	33,55	33,51	34,33	33,89	33,70	32,98	33,12	32,90	33,58
LIGERO/PESADO	GRAN EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	22.979	22.267	24.731	22.269	23.922	25.808	25.278	25.733	26.314	27.292	27.171	26.953
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	120	120	130	120	120	124	121	123	125	132	139	137
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	192,11	185,82	190,11	185,28	198,75	207,55	208,44	210,00	210,10	206,12	195,20	196,15
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	32,53	33,52	36,41	36,12	35,57	36,24	35,82	35,76	34,58	34,81	34,02	34,92
	MEDIANA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.558	3.511	3.413	3.346	3.338	3.404	3.420	3.385	3.397	3.467	3.434	3.402
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	28	26	27	27	27	26	27	26	27	29	29	30
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	128,59	136,72	126,68	122,00	124,16	128,58	124,84	128,58	124,17	121,59	118,00	113,35
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	28,87	30,42	31,23	31,31	31,96	33,07	32,19	32,16	31,56	31,50	31,94	31,95
	PEQUEÑA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	963	929	891	1.000	1.017	1.067	1.182	1.220	1.224	1.263	1.370	782
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	10	10	10	11	11	11	12	13	12	13	14	8
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	95,31	92,33	90,37	92,65	92,89	94,39	99,69	92,91	98,40	99,37	95,20	98,57
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	25,58	25,15	26,37	28,03	28,02	28,43	29,62	27,59	28,68	28,15	29,67	25,77
	MICROEMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	120	113	108	102	105	99	93	91	92	99	100	112
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	3	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	45,11	47,96	45,21	43,21	43,58	46,73	43,35	44,80	44,56	46,86	47,44	51,15
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	18,90	18,09	19,34	19,44	19,60	19,12	18,91	18,40	17,75	18,75	19,64	20,51

9. Análisis específico: mercancías

9.2 Análisis por tipo de vehículo: pesado/ligero

Estructura del balance

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ACTIVO FIJO (%)	49,98	51,03	52,23	48,20	47,91	48,46	48,42	48,83	47,20	47,49	47,83	47,11
		ACTIVO CORRIENTE (%)	50,02	48,97	47,77	51,80	52,09	51,54	51,58	51,17	52,80	52,51	52,17	52,89
		PATRIMONIO NETO (%)	32,37	35,17	36,53	38,34	37,30	39,35	41,99	42,04	41,67	42,40	42,37	40,86
		PASIVO FIJO (%)	24,38	23,65	24,66	20,43	18,97	17,61	17,88	17,95	18,12	18,22	18,35	18,98
		PASIVO CORRIENTE (%)	43,25	41,18	38,81	41,23	43,73	43,04	40,13	40,02	40,21	39,37	39,28	40,15
LIGERO/PESADO	GRAN EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	50,07	50,96	52,28	46,75	47,10	47,87	48,05	48,79	46,40	46,91	46,83	45,79
		ACTIVO CORRIENTE (%)	49,93	49,04	47,72	53,25	52,90	52,13	51,95	51,21	53,60	53,09	53,17	54,21
		PATRIMONIO NETO (%)	31,60	34,98	35,68	37,83	35,59	38,55	42,42	41,93	40,86	41,89	42,07	39,84
		PASIVO FIJO (%)	24,28	23,16	25,27	19,36	17,82	15,83	16,56	16,98	17,27	16,96	16,57	17,56
		PASIVO CORRIENTE (%)	44,12	41,86	39,04	42,81	46,58	45,62	41,03	41,09	41,87	41,16	41,36	42,60
	MEDIANA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	48,95	50,81	51,88	50,29	50,21	49,65	49,22	49,14	48,82	48,80	50,24	50,13
		ACTIVO CORRIENTE (%)	51,05	49,19	48,12	49,71	49,79	50,35	50,78	50,86	51,18	51,20	49,76	49,87
		PATRIMONIO NETO (%)	36,21	37,98	39,33	41,82	43,02	42,53	41,76	43,31	44,49	44,39	43,35	43,59
		PASIVO FIJO (%)	23,85	23,91	23,06	21,87	20,64	21,14	20,70	20,11	19,61	20,72	22,38	22,60
		PASIVO CORRIENTE (%)	39,94	38,12	37,61	36,31	36,34	36,33	37,55	36,58	35,90	34,89	34,27	33,81
	PEQUEÑA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	51,98	52,64	52,40	49,58	45,32	48,26	46,96	46,98	48,41	47,61	49,05	60,36
		ACTIVO CORRIENTE (%)	48,02	47,36	47,60	50,42	54,68	51,74	53,04	53,02	51,59	52,39	50,95	39,64
		PATRIMONIO NETO (%)	28,25	27,90	36,71	33,89	33,82	37,52	41,27	41,35	42,88	41,10	43,60	49,95
		PASIVO FIJO (%)	26,81	27,86	24,22	22,84	22,45	20,71	19,44	19,59	21,00	22,22	22,80	14,81
		PASIVO CORRIENTE (%)	44,94	44,24	39,07	43,27	43,73	41,77	39,29	39,06	36,13	36,68	33,59	35,25
	MICROEMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	56,70	52,78	59,78	64,75	60,90	58,32	59,72	55,00	55,14	51,40	49,63	51,54
		ACTIVO CORRIENTE (%)	43,30	47,22	40,22	35,25	39,10	41,68	40,28	45,00	44,86	48,60	50,37	48,46
		PATRIMONIO NETO (%)	21,38	15,05	18,00	15,69	30,84	24,54	29,54	29,41	26,89	34,80	36,52	38,41
		PASIVO FIJO (%)	28,45	34,25	24,23	24,02	24,10	25,23	23,95	23,25	23,78	22,62	20,83	20,68
		PASIVO CORRIENTE (%)	50,17	50,70	57,76	60,28	45,06	50,23	46,51	47,35	49,34	42,58	42,65	40,91

9. Análisis específico: mercancías

9.2 Análisis por tipo de vehículo: pesado/ligero

Estructura de costes

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		APROVISIONAMIENTOS (%)	54,17	53,17	54,29	52,98	55,32	56,42	56,84	57,05	57,54	56,84	56,12	56,12
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,01	1,24	1,43	1,03	0,84	0,86	0,88	0,85	0,82	0,72	0,57	0,51
		GASTOS DE PERSONAL (%)	19,06	19,88	20,70	21,64	20,29	19,76	19,42	19,19	18,89	19,59	20,28	20,41
		AMORTIZACIONES (%)	4,59	4,75	4,35	4,72	4,31	3,82	3,61	3,66	3,53	3,74	3,99	4,04
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	21,17	20,95	19,24	19,63	19,25	19,14	19,25	19,26	19,22	19,12	19,04	18,93
LIGERO/PESADO	GRAN EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	58,99	57,64	60,02	59,77	61,94	63,14	63,38	63,14	63,86	63,15	62,54	62,24
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,97	1,22	1,37	0,85	0,75	0,76	0,75	0,75	0,70	0,62	0,47	0,43
		GASTOS DE PERSONAL (%)	17,18	18,44	18,95	19,40	17,79	17,24	16,85	16,81	16,32	16,96	17,51	17,74
		AMORTIZACIONES (%)	4,00	4,27	3,78	3,89	3,70	3,29	3,23	3,33	3,09	3,26	3,52	3,50
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	18,86	18,44	15,87	16,09	15,82	15,57	15,79	15,98	16,02	16,01	15,95	16,09
	MEDIANA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	43,52	42,44	39,76	39,86	40,81	40,88	41,31	41,41	40,25	39,96	38,03	36,74
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,10	1,29	1,54	1,35	1,00	1,11	1,20	1,10	1,14	0,96	0,86	0,75
		GASTOS DE PERSONAL (%)	23,27	23,05	24,85	25,70	25,74	25,49	25,53	25,13	25,84	26,71	27,97	28,90
		AMORTIZACIONES (%)	6,12	5,94	5,77	6,54	5,68	5,04	4,44	4,49	4,74	5,08	5,39	5,81
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	25,99	27,27	28,08	26,56	26,77	27,49	27,52	27,87	28,02	27,29	27,74	27,79
	PEQUEÑA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	32,68	33,14	31,54	30,69	30,66	31,85	32,87	33,40	32,85	30,76	28,92	34,68
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,16	1,43	1,68	1,58	1,26	1,16	1,28	1,23	1,18	1,08	0,90	0,74
		GASTOS DE PERSONAL (%)	27,15	27,42	28,59	29,72	29,47	29,36	28,81	29,12	29,32	29,64	32,66	21,38
		AMORTIZACIONES (%)	6,46	6,86	6,61	6,82	6,32	5,67	4,99	4,75	5,05	5,44	5,55	3,63
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	32,54	31,16	31,59	31,18	32,29	31,96	32,04	31,50	31,60	33,08	31,98	39,57
	MICROEMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	23,25	14,69	11,22	13,66	11,33	15,60	15,13	15,79	14,15	14,19	12,27	13,16
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,64	1,96	2,09	2,45	1,72	1,96	1,99	1,79	1,51	1,44	1,16	0,99
		GASTOS DE PERSONAL (%)	33,01	35,90	36,94	38,20	39,36	35,10	36,29	35,66	36,75	38,63	39,79	39,03
		AMORTIZACIONES (%)	8,71	8,58	9,36	9,29	8,78	7,90	8,08	7,80	6,75	6,34	6,27	6,33
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	33,39	38,87	40,38	36,40	38,81	39,43	38,51	38,96	40,84	39,39	40,52	40,48

9. Análisis específico: mercancías

9.2 Análisis por tipo de vehículo: pesado/ligero

Estructura de resultados empresariales

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	103,70	157,62	51,92	56,64	65,44	41,43	5,91	50,72	111,89	185,35	168,25	132,80
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	174,07	224,32	81,91	84,96	94,36	66,58	26,44	77,43	150,45	237,25	215,19	174,69
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	475,51	563,06	407,98	353,59	353,53	310,34	270,79	326,52	387,89	478,17	470,81	450,59
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	410,50	487,78	312,38	287,20	294,66	256,35	210,87	263,14	314,89	395,75	402,00	389,08
LIGERO/PESADO	GRAN EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	346,68	535,34	147,60	237,35	303,25	197,70	24,15	196,22	431,91	738,81	665,25	449,65
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	586,61	774,57	256,02	355,65	427,29	304,18	110,21	302,73	588,15	946,47	848,03	594,35
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	1.659,01	1.877,82	1.491,69	1.389,97	1.462,59	1.306,98	1.142,12	1.349,33	1.526,19	1.878,88	1.864,06	1.637,54
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	1.411,98	1.594,97	1.110,28	1.119,60	1.203,24	1.060,12	877,66	1.083,74	1.234,56	1.571,25	1.624,34	1.413,91
	MEDIANA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	114,21	117,58	74,16	70,26	57,18	37,48	19,91	57,73	100,50	145,99	137,21	122,49
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	163,66	154,12	98,61	95,79	78,99	57,17	36,18	79,77	129,92	185,42	175,00	158,65
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	402,46	387,35	336,31	350,32	290,95	249,16	221,13	259,08	316,68	382,81	380,61	366,36
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	350,32	352,43	269,71	289,17	247,81	214,73	176,03	209,79	258,23	310,76	312,99	315,14
	PEQUEÑA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	13,99	14,21	4,35	1,38	2,25	1,80	-7,25	8,82	29,33	62,51	71,16	93,90
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	29,48	25,67	11,02	7,43	8,59	8,00	-1,56	16,46	39,55	79,93	91,96	117,45
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	100,78	100,31	83,04	89,16	83,32	79,36	71,56	86,11	111,58	157,26	175,43	74,49
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	86,28	87,39	66,49	72,76	71,21	65,76	58,68	71,15	92,76	128,65	144,64	125,37
	MICROEMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-27,99	-5,62	-12,83	-13,49	-10,89	-12,16	-10,49	-9,71	-2,72	0,35	-0,43	0,17
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	4,13	-2,88	-12,04	-12,62	-10,26	-11,51	-9,65	-8,84	-1,48	1,92	1,05	1,77
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	-9,39	9,50	1,97	1,03	2,09	-0,61	1,31	0,98	6,81	9,63	8,55	10,03
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	15,87	9,68	0,87	-0,36	1,12	-1,43	0,34	0,21	5,16	7,72	6,68	8,30

9. Análisis específico: mercancías

9.2 Análisis por tipo de vehículo: pesado/ligero

Ratios de liquidez

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,16	1,19	1,23	1,26	1,19	1,20	1,29	1,28	1,31	1,33	1,33	1,32
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,13	0,14	0,17	0,17	0,14	0,13	0,13	0,14	0,19	0,22	0,24	0,22
LIGERO/PESADO	GRAN EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,13	1,17	1,22	1,24	1,14	1,14	1,27	1,25	1,28	1,29	1,29	1,27
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,11	0,11	0,15	0,14	0,11	0,11	0,10	0,11	0,16	0,19	0,20	0,19
	MEDIANA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,28	1,29	1,28	1,37	1,37	1,39	1,35	1,39	1,43	1,47	1,45	1,47
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,19	0,21	0,23	0,21	0,20	0,20	0,17	0,22	0,27	0,29	0,33	0,33
	PEQUEÑA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,07	1,07	1,22	1,17	1,25	1,24	1,35	1,36	1,43	1,43	1,52	1,12
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,21	0,20	0,19	0,21	0,21	0,20	0,20	0,20	0,26	0,31	0,35	0,24
	MICROEMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,86	0,93	0,70	0,58	0,87	0,83	0,87	0,95	0,91	1,14	1,18	1,18
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,29	0,32	0,19	0,17	0,23	0,21	0,22	0,22	0,25	0,32	0,37	0,39

9. Análisis específico: mercancías

9.2 Análisis por tipo de vehículo: pesado/ligero

Ratios de solvencia

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,48	1,54	1,58	1,62	1,59	1,65	1,72	1,73	1,71	1,74	1,74	1,69
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,68	0,65	0,63	0,62	0,63	0,61	0,58	0,58	0,58	0,58	0,58	0,59
LIGERO/PESADO	GRAN EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,46	1,54	1,55	1,61	1,55	1,63	1,74	1,72	1,69	1,72	1,73	1,66
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,68	0,65	0,64	0,62	0,64	0,61	0,58	0,58	0,59	0,58	0,58	0,60
	MEDIANA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,57	1,61	1,65	1,72	1,76	1,74	1,72	1,76	1,80	1,80	1,77	1,77
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,64	0,62	0,61	0,58	0,57	0,57	0,58	0,57	0,56	0,56	0,57	0,56
	PEQUEÑA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,39	1,39	1,58	1,51	1,51	1,60	1,70	1,71	1,75	1,70	1,77	2,00
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,72	0,72	0,63	0,66	0,66	0,62	0,59	0,59	0,57	0,59	0,56	0,50
	MICROEMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,27	1,18	1,22	1,19	1,45	1,33	1,42	1,42	1,37	1,53	1,58	1,62
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,79	0,85	0,82	0,84	0,69	0,75	0,70	0,71	0,73	0,65	0,63	0,62

9. Análisis específico: mercancías

9.2 Análisis por tipo de vehículo: pesado/ligero

Ratios de estructura financiera

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,14	1,15	1,17	1,22	1,17	1,18	1,24	1,23	1,27	1,28	1,27	1,27
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,65	0,69	0,70	0,80	0,78	0,81	0,87	0,86	0,88	0,89	0,89	0,87
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	218.800	255.779	302.534	339.449	297.398	316.820	428.288	469.741	566.024	639.495	686.734	747.186
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,33	1,49	1,48	1,88	1,97	2,23	2,35	2,34	2,30	2,33	2,31	2,15
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,48	0,54	0,58	0,62	0,59	0,65	0,72	0,73	0,71	0,74	0,74	0,69
LIGERO/PESADO	GRAN EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,12	1,14	1,17	1,22	1,13	1,14	1,23	1,21	1,25	1,25	1,25	1,25
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,63	0,69	0,68	0,81	0,76	0,81	0,88	0,86	0,88	0,89	0,90	0,87
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	130.462	166.847	201.413	207.718	147.366	162.067	273.303	295.092	364.624	398.847	435.271	481.664
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,30	1,51	1,41	1,95	2,00	2,43	2,56	2,47	2,37	2,47	2,54	2,27
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,46	0,54	0,55	0,61	0,55	0,63	0,74	0,72	0,69	0,72	0,73	0,66
	MEDIANA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,23	1,22	1,20	1,27	1,27	1,28	1,27	1,29	1,31	1,33	1,31	1,32
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,74	0,75	0,76	0,83	0,86	0,86	0,85	0,88	0,91	0,91	0,86	0,87
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	82.831	83.137	85.519	120.531	122.213	133.067	120.368	135.434	165.885	205.125	212.529	257.525
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,52	1,59	1,71	1,91	2,08	2,01	2,02	2,15	2,27	2,14	1,94	1,93
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,57	0,61	0,65	0,72	0,76	0,74	0,72	0,76	0,80	0,80	0,77	0,77
	PEQUEÑA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,06	1,06	1,16	1,14	1,24	1,21	1,29	1,30	1,32	1,33	1,35	1,07
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,54	0,53	0,70	0,68	0,75	0,78	0,88	0,88	0,89	0,86	0,89	0,83
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	6.806	6.177	19.101	20.409	30.221	24.990	37.843	40.516	38.059	31.518	32.971	546
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,05	1,00	1,52	1,48	1,51	1,81	2,12	2,11	2,04	1,85	1,91	3,37
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,39	0,39	0,58	0,51	0,51	0,60	0,70	0,71	0,75	0,70	0,77	1,00
	MICROEMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,88	0,93	0,71	0,61	0,90	0,85	0,90	0,96	0,92	1,12	1,16	1,15
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,38	0,29	0,30	0,24	0,51	0,42	0,49	0,53	0,49	0,68	0,74	0,75
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-1.299	-382	-3.499	-9.209	-2.403	-3.305	-3.227	-1.301	-2.545	4.004	5.964	7.452
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,75	0,44	0,74	0,65	1,28	0,97	1,23	1,27	1,13	1,54	1,75	1,86
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,27	0,18	0,22	0,19	0,45	0,33	0,42	0,42	0,37	0,53	0,58	0,62

9. Análisis específico: mercancías

9.2 Análisis por tipo de vehículo: pesado/ligero

Ratios de endeudamiento

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	67,63	64,83	63,47	61,66	62,70	60,65	58,01	57,96	58,33	57,60	57,63	59,14
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	43,25	41,18	38,81	41,23	43,73	43,04	40,13	40,02	40,21	39,37	39,28	40,15
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	24,38	23,65	24,66	20,43	18,97	17,61	17,88	17,95	18,12	18,22	18,35	18,98
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	63,95	63,52	61,14	66,87	69,74	70,96	69,18	69,04	68,93	68,36	68,16	67,90
LIGERO/PESADO	GRAN EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	68,40	65,02	64,32	62,17	64,41	61,45	57,58	58,07	59,14	58,11	57,93	60,16
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	44,12	41,86	39,04	42,81	46,58	45,62	41,03	41,09	41,87	41,16	41,36	42,60
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	24,28	23,16	25,27	19,36	17,82	15,83	16,56	16,98	17,27	16,96	16,57	17,56
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	64,50	64,39	60,70	68,86	72,33	74,23	71,25	70,76	70,80	70,82	71,40	70,81
	MEDIANA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	63,79	62,02	60,67	58,18	56,98	57,47	58,24	56,69	55,51	55,61	56,65	56,41
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	39,94	38,12	37,61	36,31	36,34	36,33	37,55	36,58	35,90	34,89	34,27	33,81
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	23,85	23,91	23,06	21,87	20,64	21,14	20,70	20,11	19,61	20,72	22,38	22,60
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	62,61	61,45	61,99	62,41	63,78	63,22	64,47	64,52	64,67	62,74	60,50	59,94
	PEQUEÑA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	71,75	72,10	63,29	66,11	66,18	62,48	58,73	58,65	57,12	58,90	56,40	50,05
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	44,94	44,24	39,07	43,27	43,73	41,77	39,29	39,06	36,13	36,68	33,59	35,25
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	26,81	27,86	24,22	22,84	22,45	20,71	19,44	19,59	21,00	22,22	22,80	14,81
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	62,64	61,35	61,73	65,44	66,07	66,85	66,90	66,60	63,24	62,28	59,56	70,42
	MICROEMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	78,62	84,95	82,00	84,31	69,16	75,46	70,46	70,59	73,11	65,20	63,48	61,59
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	50,17	50,70	57,76	60,28	45,06	50,23	46,51	47,35	49,34	42,58	42,65	40,91
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	28,45	34,25	24,23	24,02	24,10	25,23	23,95	23,25	23,78	22,62	20,83	20,68
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	63,82	59,68	70,45	71,50	65,15	66,56	66,01	67,07	67,48	65,30	67,18	66,42

9. Análisis específico: mercancías

9.2 Análisis por tipo de vehículo: pesado/ligero

Ratios económicos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	2,63	3,76	1,33	1,60	1,75	1,10	0,16	1,30	2,84	4,58	4,11	3,10
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	8,11	10,70	3,63	4,17	4,69	2,81	0,38	3,09	6,82	10,80	9,69	7,59
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,79	2,55	0,89	1,18	1,25	0,76	0,11	0,90	1,93	3,10	2,84	2,12
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	3,01	3,62	1,40	1,77	1,81	1,21	0,49	1,38	2,59	3,97	3,63	2,78
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	8,22	9,10	6,98	7,38	6,78	5,66	5,00	5,80	6,67	8,00	7,95	7,18
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	7,09	7,88	5,34	5,99	5,64	4,67	3,89	4,68	5,42	6,62	6,79	6,20
		APALANCAMIENTO	2,06	2,12	1,47	1,76	1,98	1,72	0,88	1,55	1,98	2,17	2,14	2,16
LIGERO/PESADO	GRAN EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	2,33	3,71	0,96	1,62	1,95	1,22	0,15	1,18	2,61	4,31	3,82	2,63
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	7,37	10,60	2,69	4,29	5,48	3,15	0,36	2,81	6,39	10,29	9,09	6,61
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,51	2,40	0,60	1,07	1,27	0,77	0,10	0,76	1,64	2,71	2,45	1,67
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	2,55	3,48	1,04	1,60	1,79	1,18	0,44	1,18	2,24	3,47	3,12	2,21
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	7,22	8,43	6,03	6,24	6,11	5,06	4,52	5,24	5,80	6,88	6,86	6,08
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	6,14	7,16	4,49	5,03	5,03	4,11	3,47	4,21	4,69	5,76	5,98	5,25
		APALANCAMIENTO	2,02	2,09	1,31	1,81	2,10	1,76	0,84	1,50	2,04	2,27	2,21	2,16
	MEDIANA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	4,22	4,54	2,82	2,33	2,00	1,39	0,75	2,20	3,77	5,34	4,96	4,43
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	11,64	11,96	7,16	5,57	4,65	3,27	1,79	5,09	8,47	12,03	11,44	10,16
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	3,21	3,35	2,17	2,10	1,71	1,10	0,58	1,71	2,96	4,21	3,99	3,60
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	4,60	4,39	2,89	2,86	2,37	1,68	1,06	2,36	3,82	5,35	5,09	4,66
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	11,31	11,03	9,85	10,47	8,71	7,32	6,47	7,65	9,32	11,04	11,08	10,77
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	9,84	10,04	7,90	8,64	7,42	6,31	5,15	6,20	7,60	8,96	9,11	9,26
		APALANCAMIENTO	2,15	2,15	1,78	1,74	1,81	1,77	1,28	1,71	1,84	1,97	2,01	2,10
	PEQUEÑA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	1,83	1,87	0,54	0,15	0,24	0,19	-0,66	0,77	2,62	5,70	5,17	11,34
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	6,47	6,70	1,47	0,43	0,70	0,50	-1,61	1,86	6,11	13,88	11,86	22,71
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	1,45	1,53	0,49	0,14	0,22	0,17	-0,61	0,72	2,39	4,95	5,19	12,00
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	3,06	2,76	1,24	0,74	0,84	0,75	-0,13	1,35	3,22	6,33	6,71	15,01
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	10,46	10,79	9,31	8,91	8,19	7,44	6,05	7,06	9,07	12,45	12,80	9,52
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	8,96	9,40	7,46	7,27	7,00	6,16	4,96	5,83	7,54	10,18	10,55	16,02
		APALANCAMIENTO	1,96	2,10	1,31	1,11	1,45	1,23	-0,35	1,47	1,85	2,12	2,05	5,91
	MICROEMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-15,26	-3,74	-8,04	-6,31	-5,19	-7,17	-5,43	-5,03	-1,56	0,19	-0,25	0,09
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-71,38	-24,85	-44,67	-40,20	-16,83	-29,22	-18,39	-17,10	-5,79	0,55	-0,69	0,24
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-23,31	-4,97	-11,75	-13,12	-10,27	-12,27	-11,19	-10,63	-2,94	0,36	-0,42	0,15
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	3,44	-2,55	-11,03	-12,28	-9,67	-11,61	-10,30	-9,68	-1,60	1,93	1,04	1,57
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	-7,82	8,40	1,82	1,00	1,98	-0,61	1,40	1,08	7,37	9,71	8,48	8,91
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	13,21	8,56	0,80	-0,35	1,05	-1,45	0,36	0,23	5,58	7,79	6,62	7,37
		APALANCAMIENTO	5,37	43,83	6,81	7,94	3,92	4,82	4,23	4,18	-68,58	1,76	1,41	1,68

9. Análisis específico: mercancías

9.2 Análisis por tipo de vehículo: pesado/ligero

Ratios operativos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	81,62	78,75	68,82	78,19	78,83	75,31	73,90	76,75	74,88	73,05	75,41	76,24
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	39,66	38,80	73,02	90,53	89,89	82,31	77,84	81,41	78,02	78,06	80,66	78,88
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,47	1,48	1,50	1,35	1,40	1,46	1,48	1,44	1,47	1,48	1,45	1,47
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,93	2,90	2,86	2,81	2,91	3,02	3,06	2,95	3,12	3,11	3,02	3,11
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,93	3,02	3,13	2,61	2,68	2,84	2,87	2,81	2,79	2,81	2,77	2,77
LIGERO/PESADO	GRAN EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	80,47	78,99	66,94	74,06	76,31	73,12	71,23	74,95	73,25	70,95	74,75	75,74
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	51,47	50,08	65,52	80,99	82,14	76,31	70,23	75,13	71,61	72,15	75,42	75,01
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,54	1,54	1,61	1,52	1,54	1,59	1,62	1,54	1,59	1,59	1,56	1,58
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,08	3,03	3,08	3,26	3,26	3,32	3,36	3,16	3,43	3,40	3,34	3,45
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	3,09	3,14	3,37	2,86	2,91	3,04	3,11	3,01	2,97	3,00	2,94	2,91
	MEDIANA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	85,45	76,39	72,94	87,18	84,14	79,25	78,14	77,87	77,58	77,76	76,07	77,22
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	2,55	3,12	94,47	107,70	104,95	93,85	94,88	93,96	95,06	93,19	94,40	91,61
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,31	1,36	1,30	1,11	1,17	1,26	1,29	1,29	1,27	1,27	1,24	1,23
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,68	2,67	2,50	2,21	2,33	2,54	2,61	2,63	2,61	2,60	2,47	2,45
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,57	2,76	2,69	2,23	2,35	2,51	2,53	2,54	2,49	2,48	2,49	2,47
	PEQUEÑA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	81,04	84,12	78,87	89,15	87,84	87,11	90,27	95,07	86,80	84,04	83,69	76,41
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	2,27	3,24	105,76	138,96	137,87	123,29	119,67	126,07	115,71	121,69	127,23	93,34
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,26	1,22	1,11	1,05	1,07	1,11	1,08	1,06	1,10	1,15	1,00	0,95
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	2,42	2,32	2,11	2,12	2,37	2,29	2,31	2,26	2,27	2,42	2,03	1,57
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,62	2,58	2,33	2,09	1,96	2,14	2,04	2,01	2,13	2,20	1,95	2,38
	MICROEMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	115,17	108,15	84,24	93,46	113,99	104,56	113,15	117,20	111,45	103,42	100,13	98,79
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			201,66	235,81	246,93	214,48	243,58	258,95	256,83	224,07	224,56	198,40
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,65	0,75	0,68	0,48	0,51	0,58	0,49	0,47	0,53	0,54	0,59	0,61
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,15	1,42	1,14	0,74	0,83	1,00	0,81	0,86	0,96	1,06	1,19	1,17
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	1,51	1,59	1,70	1,36	1,29	1,40	1,21	1,05	1,18	1,12	1,18	1,25

9. Análisis específico: mercancías

9.3 Análisis por tipo de vehículo: ligero

- **Estructura sectorial.** Es significativo el mayor peso de las microempresas por nº de empresas a medida que pasa el tiempo (alrededor del 80% al final del periodo). En cambio, son las grandes empresas las que concentran, entre el 70% y el 80% (sumadas a las medianas empresas, más del 90%).
- Las empresas grandes son las que presentan una relativa tendencia creciente en la facturación por empresa. Asimismo, si se consideran los gastos de personal por empleado, la productividad disminuye en las empresas grandes y medianas debido a que este indicador crece, en general, en mayor cuantía que la facturación por empleado, entre 2006 y 2017. La productividad en el resto de empresas permanece relativamente estable.
- Además, hay que señalar que la facturación por empleado aumenta, considerablemente, a medida que aumenta el tamaño empresarial, en mayor medida que lo hacen los gastos de personal por empleado. Esto es debido, muy probablemente, a los mayores ingresos obtenidos mediante subcontratación de flota por empresas de mayor tamaño.
- **Cuentas económicas.** Excepto en las microempresas, donde el activo fijo es superior al activo corriente, en el resto de empresas el activo fijo es inferior al corriente. En las microempresas, se producen tensiones de falta de liquidez al superar el pasivo corriente al activo corriente.
- La estructura de costes muestra que en las grandes, medianas y pequeñas empresas los aprovisionamientos representan el porcentaje más alto. En las microempresas, se observa un mayor peso de los gastos de personal y de otros gastos de explotación.
- En cuanto a la estructura de resultados empresariales, se detectan fluctuaciones e impactos negativos en los indicadores debido a la crisis económica, con mayor intensidad en las grandes empresas.
- **Ratios económico-financieros.** Se observa un buen comportamiento de los indicadores de liquidez en las medianas empresas, estando frecuentemente en valores óptimos en la liquidez a corto plazo y en disponibilidad inmediata.

- Asimismo, existe garantía de solvencia a lo largo del periodo analizado independientemente de cual sea el tamaño empresarial.
- En cuanto a la cobertura del inmovilizado, se obtienen peores resultados a lo largo del periodo en las microempresas.
- En las tasas de endeudamiento, las empresas medianas se sitúan en valores óptimos de endeudamiento total (entre el 50% y el 60%) de manera frecuente.
- En cuanto a los ratios económicos, se observan altibajos (fluctuaciones) en prácticamente todos los indicadores, principalmente en las microempresas (con ratios más bajos). Se puede observar un buen comportamiento evolutivo en las medianas empresas.
- Por otra parte, los resultados operativos muestran que, a medida que disminuye el tamaño, los periodos medios de pago superan a los de cobro, excepto en las grandes empresas, donde los periodos están más próximos.
- En cuanto a la rotación de los activos, son las grandes empresas las que tienen una mayor eficiencia en la gestión de los activos (total, fijo y circulante) para generar ventas.

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR Nº DE EMPRESAS

(MERCANCÍAS- LIGERO)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GRAN EMPRESA	8,96%	11,20%	8,41%	7,59%	7,79%	7,28%	6,96%	6,70%	7,48%	6,84%	6,24%	5,64%
MEDIANA EMPRESA	14,18%	17,01%	12,91%	10,47%	11,19%	10,15%	9,54%	9,87%	9,18%	9,66%	9,18%	9,98%
PEQUEÑA EMPRESA	30,60%	29,88%	26,43%	23,56%	22,63%	19,65%	14,12%	12,48%	10,71%	8,77%	5,51%	1,30%
MICROEMPRESA	46,27%	41,91%	52,25%	58,38%	58,39%	62,91%	69,38%	70,95%	72,62%	74,74%	79,07%	83,08%

ESTRUCTURA EMPRESARIAL POR FACTURACIÓN

(MERCANCÍAS- LIGERO)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GRAN EMPRESA	70,24%	74,89%	76,14%	73,02%	73,17%	74,94%	75,75%	76,78%	79,15%	78,17%	78,45%	77,38%
MEDIANA EMPRESA	19,07%	17,23%	15,97%	16,74%	16,87%	15,54%	15,65%	15,30%	13,69%	15,22%	15,48%	17,90%
PEQUEÑA EMPRESA	8,94%	6,62%	5,94%	7,75%	7,70%	7,23%	6,07%	5,52%	4,70%	3,79%	2,52%	0,50%
MICROEMPRESA	1,75%	1,27%	1,96%	2,49%	2,26%	2,28%	2,53%	2,39%	2,46%	2,82%	3,55%	4,23%

9. Análisis específico: mercancías

9.3 Análisis por tipo de vehículo: ligero

Perfil empresarial

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	2.565	3.520	2.732	2.095	2.257	2.234	2.079	2.202	2.176	2.024	1.804	1.778
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	14	17	14	13	13	12	12	11	11	10	10	10
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	178,18	204,07	200,56	162,46	176,99	184,81	180,61	203,63	202,23	192,78	186,35	186,56
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	26,69	27,99	28,88	30,00	29,67	30,40	30,42	29,87	30,01	29,73	28,66	29,37
LIGERO	GRAN EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	20.124	23.534	24.741	20.151	21.216	22.984	22.641	25.227	23.019	23.150	22.672	24.398
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	78	82	88	97	93	96	96	91	86	92	89	96
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	257,45	286,35	282,29	207,15	228,98	239,72	236,90	276,63	266,33	252,59	255,08	254,66
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	31,01	31,85	33,48	33,88	32,93	33,97	33,42	34,02	34,35	34,06	33,43	34,09
	MEDIANA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	3.450	3.565	3.379	3.349	3.403	3.420	3.409	3.414	3.243	3.190	3.042	3.189
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	22	23	22	22	21	19	21	21	22	21	22	22
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	160,47	154,67	154,08	149,34	159,08	180,00	164,12	160,55	150,58	154,05	139,63	141,94
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	29,04	28,59	27,15	30,55	30,90	32,90	34,78	29,79	28,07	28,78	26,83	27,16
	PEQUEÑA EMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	749	779	613	688	768	822	894	974	955	874	824	683
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	10	10	8	8	9	10	10	10	9	9	9	8
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	73,20	76,21	73,29	84,36	89,06	85,46	85,66	97,84	107,06	96,75	91,11	84,49
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	19,14	19,10	20,93	21,95	22,78	23,07	23,65	23,70	23,65	21,65	21,71	23,33
	MICROEMPRESA	FACTURACIÓN MEDIA POR EMPRESA (Miles €)	97	106	102	89	87	81	75	74	73	76	80	90
		EMPLEADOS POR EMPRESA (Nº)	3	3	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2
		FACTURACIÓN POR EMPLEADO (Miles €)	36,90	41,66	44,04	41,87	42,61	39,66	37,02	38,62	39,01	39,37	38,71	42,01
		GASTO DE PERSONAL POR EMPLEADO (Miles €)	15,41	17,81	19,39	18,30	18,81	18,01	17,16	16,95	16,66	16,67	16,81	18,17

9. Análisis específico: mercancías

9.3 Análisis por tipo de vehículo: ligero

Estructura del balance

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ACTIVO FIJO (%)	35,74	35,52	36,76	38,98	36,81	34,78	33,16	32,59	33,28	31,79	30,34	30,79
		ACTIVO CORRIENTE (%)	64,26	64,48	63,24	61,02	63,19	65,22	66,84	67,41	66,72	68,21	69,66	69,21
		PATRIMONIO NETO (%)	28,53	30,85	32,18	32,77	32,98	32,45	33,29	32,60	30,87	31,10	31,25	32,02
		PASIVO FIJO (%)	17,78	16,60	15,75	16,94	14,17	14,41	12,05	13,34	14,29	12,65	13,45	12,38
		PASIVO CORRIENTE (%)	53,69	52,54	52,07	50,29	52,85	53,14	54,66	54,06	54,84	56,25	55,31	55,60
LIGERO	GRAN EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	34,68	34,57	35,41	38,31	36,36	33,30	30,53	29,67	29,45	28,27	25,86	26,73
		ACTIVO CORRIENTE (%)	65,32	65,43	64,59	61,69	63,64	66,70	69,47	70,33	70,55	71,73	74,14	73,27
		PATRIMONIO NETO (%)	28,66	30,96	32,18	32,74	33,09	32,05	33,04	30,77	28,25	29,14	29,19	29,54
		PASIVO FIJO (%)	16,85	15,44	13,55	14,58	11,26	12,29	9,13	11,33	12,60	10,06	10,80	9,70
		PASIVO CORRIENTE (%)	54,48	53,60	54,27	52,69	55,64	55,65	57,83	57,90	59,15	60,80	60,01	60,75
	MEDIANA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	32,08	31,91	32,54	35,74	30,14	29,71	28,13	34,07	41,50	37,46	38,61	36,50
		ACTIVO CORRIENTE (%)	67,92	68,09	67,46	64,26	69,86	70,29	71,87	65,93	58,50	62,54	61,39	63,50
		PATRIMONIO NETO (%)	35,22	36,89	36,53	38,37	39,48	40,21	42,24	42,66	44,68	39,98	40,15	41,93
		PASIVO FIJO (%)	12,07	12,42	16,13	18,67	16,92	16,00	14,18	15,46	16,01	17,79	20,00	17,34
		PASIVO CORRIENTE (%)	52,72	50,69	47,33	42,96	43,60	43,79	43,57	41,88	39,31	42,23	39,85	40,73
	PEQUEÑA EMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	44,73	46,15	46,01	37,07	40,70	42,19	47,91	37,49	32,70	33,05	28,43	28,66
		ACTIVO CORRIENTE (%)	55,27	53,85	53,99	62,93	59,30	57,81	52,09	62,51	67,30	66,95	71,57	71,34
		PATRIMONIO NETO (%)	18,27	21,27	28,07	28,73	26,86	28,13	28,14	31,01	28,72	34,24	36,25	29,89
		PASIVO FIJO (%)	32,45	33,47	26,56	19,38	18,63	18,11	19,11	15,69	17,28	16,21	10,83	9,43
		PASIVO CORRIENTE (%)	49,29	45,26	45,38	51,89	54,51	53,75	52,75	53,29	54,00	49,54	52,92	60,68
	MICROEMPRESA	ACTIVO FIJO (%)	53,09	51,34	59,72	60,17	58,37	58,08	55,97	55,25	53,97	52,41	51,43	49,94
		ACTIVO CORRIENTE (%)	46,91	48,66	40,28	39,83	41,63	41,92	44,03	44,75	46,03	47,59	48,57	50,06
		PATRIMONIO NETO (%)	16,72	13,42	20,13	19,98	19,53	19,12	18,29	22,30	20,16	24,25	26,19	27,74
		PASIVO FIJO (%)	26,58	20,75	29,05	34,81	31,86	30,11	28,60	26,48	26,33	23,49	22,30	22,19
		PASIVO CORRIENTE (%)	56,70	65,83	50,82	45,21	48,61	50,77	53,12	51,23	53,51	52,26	51,52	50,06

9. Análisis específico: mercancías

9.3 Análisis por tipo de vehículo: ligero

Estructura de costes

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		APROVISIONAMIENTOS (%)	72,51	70,97	61,46	60,58	62,35	63,14	62,81	69,37	69,43	68,43	66,90	67,59
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,53	0,62	0,69	0,70	0,55	0,58	0,57	0,48	0,48	0,39	0,33	0,28
		GASTOS DE PERSONAL (%)	13,45	12,95	13,50	18,49	16,95	16,28	16,54	14,46	14,74	15,41	15,55	15,92
		AMORTIZACIONES (%)	1,73	1,61	1,57	2,04	1,83	1,68	1,50	1,28	1,23	1,22	1,30	1,33
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	11,78	13,85	22,78	18,19	18,33	18,32	18,59	14,40	14,13	14,55	15,92	14,87
LIGERO	GRAN EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	78,75	76,35	63,71	63,97	66,13	66,45	66,68	74,20	73,53	72,59	70,98	71,83
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,49	0,51	0,63	0,64	0,48	0,52	0,50	0,42	0,42	0,33	0,25	0,20
		GASTOS DE PERSONAL (%)	10,29	10,21	10,85	16,43	14,58	14,00	13,93	12,10	12,77	13,40	13,20	13,51
		AMORTIZACIONES (%)	1,39	1,18	1,23	1,70	1,54	1,43	1,30	1,03	1,04	1,05	1,07	1,10
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	9,07	11,76	23,58	17,27	17,27	17,59	17,59	12,26	12,25	12,63	14,50	13,36
	MEDIANA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	60,37	56,51	60,54	56,37	58,66	60,59	57,67	59,73	60,21	60,77	61,24	61,99
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,45	0,76	0,64	0,73	0,63	0,59	0,50	0,45	0,55	0,47	0,53	0,43
		GASTOS DE PERSONAL (%)	18,74	19,33	18,32	20,66	19,84	18,61	20,89	18,82	19,17	19,24	20,05	19,81
		AMORTIZACIONES (%)	1,89	2,59	2,02	2,03	1,84	1,64	1,40	1,58	1,54	1,38	1,60	1,50
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	18,55	20,81	18,49	20,21	19,03	18,58	19,54	19,42	18,53	18,14	16,58	16,26
	PEQUEÑA EMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	51,00	50,51	48,16	53,29	49,74	51,05	50,29	52,58	55,13	51,62	48,47	58,71
		GASTOS FINANCIEROS (%)	0,94	1,45	1,15	0,82	0,70	0,83	1,03	0,92	0,80	0,69	0,49	0,40
		GASTOS DE PERSONAL (%)	26,37	25,82	28,35	25,33	25,38	26,47	26,38	23,90	21,47	22,69	23,52	23,22
		AMORTIZACIONES (%)	3,38	3,48	3,39	3,41	2,63	2,68	2,16	2,22	1,73	1,54	1,76	2,29
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	18,32	18,74	18,95	17,16	21,56	18,96	20,14	20,39	20,87	23,46	25,76	15,39
	MICROEMPRESA	APROVISIONAMIENTOS (%)	20,40	19,82	16,32	15,87	15,42	14,18	15,22	17,41	17,14	15,48	15,24	15,57
		GASTOS FINANCIEROS (%)	1,40	1,52	2,06	1,89	1,56	1,35	1,64	1,40	1,26	1,21	1,01	0,99
		GASTOS DE PERSONAL (%)	38,44	40,05	41,37	40,88	40,75	41,10	40,57	39,61	40,02	41,48	42,15	42,38
		AMORTIZACIONES (%)	6,84	6,92	6,52	7,59	7,80	6,77	5,93	5,21	4,71	4,72	4,75	4,70
		OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN (%)	32,92	31,70	33,73	33,77	34,47	36,60	36,64	36,37	36,87	37,10	36,85	36,35

9. Análisis específico: mercancías

9.3 Análisis por tipo de vehículo: ligero

Estructura de resultados empresariales

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	95,53	118,08	62,97	27,74	44,15	27,26	7,78	10,49	20,29	29,70	37,66	35,05
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	128,60	154,87	83,44	39,64	58,26	38,49	17,70	21,11	32,52	43,55	50,73	46,66
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	188,54	228,86	143,87	92,98	109,97	79,62	55,27	55,13	66,23	73,67	75,75	70,74
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	144,22	168,80	103,40	70,56	82,57	65,23	41,32	45,03	44,40	57,19	59,77	57,60
LIGERO	GRAN EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	852,35	771,49	598,30	297,88	433,14	316,58	233,53	71,91	159,44	246,35	384,13	392,23
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	1.109,27	993,31	768,38	398,68	553,35	422,16	331,64	179,14	271,94	380,68	523,63	521,56
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	1.519,32	1.388,72	1.179,73	844,64	980,71	777,68	692,74	504,00	575,91	675,82	781,97	790,92
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	1.118,99	974,54	872,93	619,17	717,19	634,26	529,73	409,32	350,00	517,68	603,27	635,79
	MEDIANA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	114,22	140,06	110,01	71,12	99,47	68,14	-14,15	80,28	100,05	92,05	127,46	122,24
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	161,24	192,94	147,58	96,02	126,91	88,82	8,09	104,25	130,78	122,31	159,79	153,66
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	229,27	281,84	253,31	167,39	200,54	154,15	63,60	153,23	184,44	176,24	207,89	199,06
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	177,91	239,20	166,76	138,68	156,71	122,02	35,86	134,56	149,96	139,49	170,45	167,10
	PEQUEÑA EMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	16,30	28,83	-0,68	-5,40	8,44	7,23	-8,70	10,49	5,26	35,22	29,07	12,77
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	25,04	36,81	1,94	-1,10	13,79	12,24	-4,59	15,29	8,73	44,61	36,56	16,74
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	56,35	72,25	29,58	27,79	37,25	33,89	14,98	45,11	33,93	63,33	54,91	38,49
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	53,80	53,58	21,37	21,94	30,40	32,09	18,00	32,96	22,90	48,53	43,05	31,23
	MICROEMPRESA	RESULTADO MEDIO DEL EJERCICIO POR EMPRESA (Miles €)	-4,29	-1,91	-2,61	-1,94	-4,68	-6,70	-8,54	-5,06	-1,97	1,07	0,37	0,64
		RESULTADO MEDIO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS POR EMPRESA (Miles €)	-2,72	-0,57	-1,42	-0,91	-3,94	-6,02	-8,00	-4,43	-1,14	2,25	1,57	1,98
		EBITDA MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	5,91	8,94	7,94	8,19	4,69	1,05	-1,61	0,83	3,52	6,56	6,10	6,86
		CASH FLOW MEDIO POR EMPRESA (Miles €)	5,03	6,96	5,39	6,34	3,62	0,52	-2,29	0,16	2,64	5,26	5,00	5,54

9. Análisis específico: mercancías

9.3 Análisis por tipo de vehículo: ligero

Ratios de liquidez

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,20	1,23	1,21	1,21	1,20	1,23	1,22	1,25	1,22	1,21	1,26	1,24
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,21	0,18	0,17	0,19	0,19	0,17	0,17	0,18	0,19	0,21	0,23	0,23
LIGERO	GRAN EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,20	1,22	1,19	1,17	1,14	1,20	1,20	1,21	1,19	1,18	1,24	1,21
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,21	0,16	0,14	0,15	0,14	0,14	0,13	0,14	0,14	0,16	0,18	0,19
	MEDIANA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,29	1,34	1,43	1,50	1,60	1,61	1,65	1,57	1,49	1,48	1,54	1,56
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,21	0,21	0,25	0,26	0,32	0,27	0,33	0,35	0,39	0,38	0,40	0,38
	PEQUEÑA EMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	1,12	1,19	1,19	1,21	1,09	1,08	0,99	1,17	1,25	1,35	1,35	1,18
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,24	0,22	0,24	0,25	0,21	0,19	0,17	0,18	0,25	0,33	0,39	0,18
	MICROEMPRESA	LIQUIDEZ A CORTO PLAZO	0,83	0,74	0,79	0,88	0,86	0,83	0,83	0,87	0,86	0,91	0,94	1,00
		DISPONIBILIDAD INMEDIATA	0,27	0,22	0,26	0,31	0,28	0,27	0,25	0,26	0,26	0,33	0,35	0,36

9. Análisis específico: mercancías

9.3 Análisis por tipo de vehículo: ligero

Ratios de solvencia

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,40	1,45	1,47	1,49	1,49	1,48	1,50	1,48	1,45	1,45	1,45	1,47
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,71	0,69	0,68	0,67	0,67	0,68	0,67	0,67	0,69	0,69	0,69	0,68
LIGERO	GRAN EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,40	1,45	1,47	1,49	1,49	1,47	1,49	1,44	1,39	1,41	1,41	1,42
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,71	0,69	0,68	0,67	0,67	0,68	0,67	0,69	0,72	0,71	0,71	0,70
	MEDIANA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,54	1,58	1,58	1,62	1,65	1,67	1,73	1,74	1,81	1,67	1,67	1,72
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,65	0,63	0,63	0,62	0,61	0,60	0,58	0,57	0,55	0,60	0,60	0,58
	PEQUEÑA EMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,22	1,27	1,39	1,40	1,37	1,39	1,39	1,45	1,40	1,52	1,57	1,43
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,82	0,79	0,72	0,71	0,73	0,72	0,72	0,69	0,71	0,66	0,64	0,70
	MICROEMPRESA	GARANTÍA ESTRUCTURAL	1,20	1,16	1,25	1,25	1,24	1,24	1,22	1,29	1,25	1,32	1,35	1,38
		SOLVENCIA A LARGO PLAZO	0,83	0,87	0,80	0,80	0,80	0,81	0,82	0,78	0,80	0,76	0,74	0,72

9. Análisis específico: mercancías

9.3 Análisis por tipo de vehículo: ligero

Ratios de estructura financiera

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,30	1,34	1,30	1,28	1,28	1,35	1,37	1,41	1,36	1,38	1,47	1,44
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,80	0,87	0,88	0,84	0,90	0,93	1,00	1,00	0,93	0,98	1,03	1,04
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	43.769	52.756	48.649	50.132	54.252	66.520	68.971	80.545	78.013	84.462	109.952	117.994
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,60	1,86	2,04	1,93	2,33	2,25	2,76	2,44	2,16	2,46	2,32	2,59
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,40	0,45	0,47	0,49	0,49	0,48	0,50	0,48	0,45	0,45	0,45	0,47
LIGERO	GRAN EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,31	1,34	1,29	1,23	1,22	1,33	1,38	1,42	1,39	1,39	1,55	1,47
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,83	0,90	0,91	0,85	0,91	0,96	1,08	1,04	0,96	1,03	1,13	1,11
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	30.358	35.006	30.540	28.012	27.793	41.683	44.963	51.008	52.281	54.421	76.158	75.393
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	1,70	2,01	2,37	2,25	2,94	2,61	3,62	2,72	2,24	2,90	2,70	3,04
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,40	0,45	0,47	0,49	0,49	0,47	0,49	0,44	0,39	0,41	0,41	0,42
	MEDIANA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,47	1,55	1,62	1,60	1,87	1,89	2,01	1,71	1,46	1,54	1,56	1,62
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	1,10	1,16	1,12	1,07	1,31	1,35	1,50	1,25	1,08	1,07	1,04	1,15
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	12.150	16.274	17.601	19.412	26.239	25.618	27.575	28.425	23.437	27.615	31.504	41.867
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	2,92	2,97	2,26	2,06	2,33	2,51	2,98	2,76	2,79	2,25	2,01	2,42
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,54	0,58	0,58	0,62	0,65	0,67	0,73	0,74	0,81	0,67	0,67	0,72
	PEQUEÑA EMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	1,13	1,19	1,19	1,30	1,12	1,10	0,99	1,25	1,41	1,53	1,66	1,37
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,41	0,46	0,61	0,78	0,66	0,67	0,59	0,83	0,88	1,04	1,28	1,04
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	2.479	3.504	2.699	4.174	2.279	1.890	-309	3.505	5.107	4.573	4.028	740
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,56	0,64	1,06	1,48	1,44	1,55	1,47	1,98	1,66	2,11	3,35	3,17
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,22	0,27	0,39	0,40	0,37	0,39	0,39	0,45	0,40	0,52	0,57	0,43
	MICROEMPRESA	COBERTURA INMOVILIZADO (I)	0,82	0,67	0,82	0,91	0,88	0,85	0,84	0,88	0,86	0,91	0,94	1,00
		COBERTURA INMOVILIZADO (II)	0,31	0,26	0,34	0,33	0,33	0,33	0,33	0,40	0,37	0,46	0,51	0,56
		FONDO DE MANIOBRA (Miles €)	-1.219	-2.029	-2.190	-1.466	-2.059	-2.671	-3.258	-2.392	-2.812	-2.146	-1.738	-6
		AUTONOMÍA FINANCIERA (I)	0,63	0,65	0,69	0,57	0,61	0,63	0,64	0,84	0,77	1,03	1,17	1,25
		AUTONOMÍA FINANCIERA (II)	0,20	0,16	0,25	0,25	0,24	0,24	0,22	0,29	0,25	0,32	0,35	0,38

9. Análisis específico: mercancías

9.3 Análisis por tipo de vehículo: ligero

Ratios de endeudamiento

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	71,47	69,15	67,82	67,23	67,02	67,55	66,71	67,40	69,13	68,90	68,75	67,98
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	53,69	52,54	52,07	50,29	52,85	53,14	54,66	54,06	54,84	56,25	55,31	55,60
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	17,78	16,60	15,75	16,94	14,17	14,41	12,05	13,34	14,29	12,65	13,45	12,38
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	75,12	75,99	76,78	74,80	78,86	78,67	81,93	80,21	79,33	81,64	80,44	81,79
LIGERO	GRAN EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	71,34	69,04	67,82	67,26	66,91	67,95	66,96	69,23	71,75	70,86	70,81	70,46
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	54,48	53,60	54,27	52,69	55,64	55,65	57,83	57,90	59,15	60,80	60,01	60,75
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	16,85	15,44	13,55	14,58	11,26	12,29	9,13	11,33	12,60	10,06	10,80	9,70
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	76,37	77,64	80,02	78,33	83,16	81,91	86,37	83,64	82,44	85,80	84,74	86,23
	MEDIANA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	64,78	63,11	63,47	61,63	60,52	59,79	57,76	57,34	55,32	60,02	59,85	58,07
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	52,72	50,69	47,33	42,96	43,60	43,79	43,57	41,88	39,31	42,23	39,85	40,73
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	12,07	12,42	16,13	18,67	16,92	16,00	14,18	15,46	16,01	17,79	20,00	17,34
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	81,38	80,32	74,58	69,70	72,04	73,23	75,44	73,04	71,06	70,36	66,59	70,14
	PEQUEÑA EMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	81,73	78,73	71,93	71,27	73,14	71,87	71,86	68,99	71,28	65,76	63,75	70,11
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	49,29	45,26	45,38	51,89	54,51	53,75	52,75	53,29	54,00	49,54	52,92	60,68
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	32,45	33,47	26,56	19,38	18,63	18,11	19,11	15,69	17,28	16,21	10,83	9,43
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	60,30	57,49	63,08	72,81	74,53	74,80	73,41	77,25	75,75	75,34	83,02	86,55
	MICROEMPRESA	ENDEUDAMIENTO TOTAL (%)	83,28	86,58	79,87	80,02	80,47	80,88	81,71	77,70	79,84	75,75	73,81	72,26
		ENDEUDAMIENTO A CORTO PLAZO (%)	56,70	65,83	50,82	45,21	48,61	50,77	53,12	51,23	53,51	52,26	51,52	50,06
		ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO (%)	26,58	20,75	29,05	34,81	31,86	30,11	28,60	26,48	26,33	23,49	22,30	22,19
		CALIDAD DEL ENDEUDAMIENTO (%)	68,08	76,03	63,62	56,50	60,41	62,77	65,01	65,92	67,02	68,99	69,79	69,29

9. Análisis específico: mercancías

9.3 Análisis por tipo de vehículo: ligero

Ratios económicos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	6,18	6,44	4,82	2,26	3,45	2,24	0,69	0,93	1,81	2,82	4,01	3,72
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	21,68	20,86	14,96	6,90	10,47	6,89	2,07	2,86	5,87	9,07	12,83	11,63
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	3,72	3,35	2,30	1,32	1,95	1,22	0,37	0,48	0,93	1,46	2,08	1,97
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	5,01	4,40	3,05	1,89	2,57	1,72	0,85	0,96	1,49	2,14	2,81	2,62
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	7,35	6,50	5,27	4,44	4,87	3,56	2,66	2,50	3,04	3,64	4,20	3,97
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	5,62	4,79	3,78	3,36	3,65	2,92	1,98	2,04	2,04	2,82	3,30	3,24
		APALANCAMIENTO	3,10	2,91	2,64	2,40	2,55	2,84	2,25	2,44	2,68	2,85	3,08	3,08
LIGERO	GRAN EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	7,30	7,04	5,66	2,78	3,99	2,77	2,12	0,63	1,53	2,28	3,63	3,39
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	25,48	22,73	17,59	8,48	12,05	8,63	6,40	2,05	5,41	7,81	12,45	11,46
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	4,24	3,28	2,42	1,48	2,04	1,38	1,03	0,29	0,69	1,06	1,69	1,61
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	5,51	4,22	3,11	1,98	2,61	1,84	1,46	0,71	1,18	1,64	2,31	2,14
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	7,55	5,90	4,77	4,19	4,62	3,38	3,06	2,00	2,50	2,92	3,45	3,24
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	5,56	4,14	3,53	3,07	3,38	2,76	2,34	1,62	1,52	2,24	2,66	2,61
		APALANCAMIENTO	3,17	2,93	2,82	2,41	2,54	2,95	2,54	2,42	2,88	3,03	3,31	3,36
	MEDIANA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	5,43	6,14	5,41	3,12	4,58	3,24	-0,70	3,60	4,42	4,40	6,54	6,12
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	15,42	16,64	14,81	8,14	11,60	8,07	-1,65	8,44	9,90	11,01	16,28	14,59
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	3,31	3,93	3,26	2,12	2,92	1,99	-0,42	2,35	3,08	2,89	4,19	3,83
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	4,67	5,41	4,37	2,87	3,73	2,60	0,24	3,05	4,03	3,83	5,25	4,82
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	6,64	7,90	7,50	5,00	5,89	4,51	1,87	4,49	5,69	5,52	6,83	6,24
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	5,16	6,71	4,93	4,14	4,60	3,57	1,05	3,94	4,62	4,37	5,60	5,24
		APALANCAMIENTO	2,49	2,48	2,15	2,50	2,31	2,23	1,26	2,44	2,15	2,29	2,47	2,40
	PEQUEÑA EMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	3,22	5,09	-0,19	-1,29	1,65	1,38	-1,32	1,85	0,86	7,91	6,06	2,21
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	17,65	23,93	-0,68	-4,48	6,14	4,91	-4,69	5,96	3,01	23,10	16,71	7,39
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	2,17	3,70	-0,11	-0,78	1,10	0,88	-0,97	1,08	0,55	4,03	3,53	1,87
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	3,34	4,72	0,32	-0,16	1,80	1,49	-0,51	1,57	0,91	5,10	4,43	2,45
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	7,52	9,27	4,82	4,03	4,85	4,12	1,67	4,63	3,55	7,24	6,66	5,63
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	7,18	6,87	3,48	3,18	3,96	3,90	2,01	3,38	2,40	5,55	5,22	4,57
		APALANCAMIENTO	4,17	3,94	0,80	-1,03	3,04	3,80	3,09	2,13	1,80	2,60	2,51	2,81
	MICROEMPRESA	RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA) (%)	-4,27	-1,63	-2,18	-1,58	-3,79	-6,30	-8,29	-5,21	-2,23	1,16	0,40	0,67
		RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE) (%)	-25,54	-12,15	-10,84	-7,90	-19,40	-32,97	-45,32	-23,36	-11,06	4,79	1,54	2,40
		RENTABILIDAD SOBRE VENTAS (ROS) (%)	-4,42	-1,79	-2,55	-2,16	-5,33	-8,23	-11,21	-6,79	-2,66	1,39	0,46	0,71
		RENTABILIDAD DE ACT. ORDINARIAS SOBRE VENTAS (%)	-2,80	-0,53	-1,39	-1,01	-4,49	-7,40	-10,51	-5,95	-1,55	2,93	1,93	2,19
		EBITDA SOBRE VENTAS (%)	6,09	8,37	7,77	9,16	5,36	1,29	-2,12	1,11	4,77	8,59	7,54	7,58
		CASH FLOW SOBRE VENTAS (%)	5,18	6,52	5,27	7,05	4,13	0,64	-3,01	0,22	3,57	6,85	6,16	6,12
		APALANCAMIENTO	15,75	-4,99	-8,14	-4,69	7,55	6,27	6,52	5,76	38,84	3,19	2,74	2,81

9. Análisis específico: mercancías

9.3 Análisis por tipo de vehículo: ligero

Ratios operativos

			2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL		PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	82,76	75,80	62,03	73,37	74,53	76,37	77,00	70,48	69,30	71,66	70,97	72,01
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	36,00	29,58	55,87	79,41	79,15	80,80	81,26	77,75	79,57	81,46	82,01	82,27
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,66	1,92	2,09	1,71	1,77	1,84	1,85	1,96	1,95	1,93	1,92	1,89
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	4,65	5,40	5,68	4,39	4,81	5,28	5,57	6,02	5,85	6,07	6,34	6,14
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,58	2,98	3,30	2,81	2,80	2,82	2,76	2,91	2,92	2,83	2,76	2,73
LIGERO	GRAN EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	82,82	71,72	60,67	73,99	75,01	78,01	78,42	69,47	68,50	72,42	71,56	72,22
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	46,26	35,99	48,06	74,20	73,29	77,19	76,63	72,16	74,95	78,05	79,45	80,28
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,72	2,15	2,34	1,88	1,95	2,01	2,05	2,21	2,21	2,14	2,15	2,11
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	4,97	6,21	6,61	4,90	5,37	6,03	6,72	7,46	7,50	7,56	8,30	7,88
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,64	3,28	3,62	3,04	3,07	3,01	2,95	3,15	3,13	2,98	2,89	2,87
	MEDIANA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	87,32	91,39	71,58	72,29	76,43	76,29	75,97	73,91	68,41	72,92	69,32	71,50
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)	2,78	5,35	85,94	83,26	89,41	84,45	86,72	88,70	88,54	88,11	81,61	78,05
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,64	1,56	1,66	1,47	1,57	1,63	1,68	1,53	1,43	1,53	1,56	1,60
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	5,12	4,90	5,11	4,11	5,20	5,48	5,97	4,49	3,46	4,07	4,04	4,37
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,42	2,30	2,46	2,29	2,24	2,32	2,34	2,32	2,45	2,44	2,54	2,51
	PEQUEÑA EMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	73,88	80,63	54,99	73,87	69,42	62,43	64,76	77,11	88,17	60,72	73,97	141,24
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			83,45	102,35	98,70	93,36	99,27	100,86	98,68	79,45	81,81	116,80
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	1,48	1,38	1,72	1,64	1,50	1,57	1,36	1,72	1,57	1,96	1,72	1,18
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	3,31	2,98	3,75	4,43	3,69	3,72	2,83	4,58	4,80	5,94	6,05	4,13
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,68	2,56	3,19	2,61	2,53	2,72	2,60	2,75	2,33	2,93	2,40	1,66
	MICROEMPRESA	PERÍODO MEDIO DE COBRO (Días)	76,07	79,91	58,44	60,68	62,19	67,01	70,24	65,50	63,84	58,27	63,18	62,14
		PERÍODO MEDIO DE PAGO (Días)			144,84	178,50	172,51	175,46	183,35	185,00	188,10	185,34	174,91	159,60
		ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL	0,97	0,91	0,86	0,73	0,71	0,77	0,74	0,77	0,84	0,84	0,89	0,94
		ROTACIÓN DEL ACTIVO INMOVILIZADO FIJO	1,82	1,78	1,43	1,22	1,22	1,32	1,32	1,39	1,55	1,59	1,72	1,89
		ROTACIÓN DEL ACTIVO CIRCULANTE	2,06	1,87	2,13	1,84	1,71	1,83	1,68	1,71	1,82	1,75	1,82	1,88

10. Análisis comparado con el estudio anterior (2000-2005)

10.1 Conclusiones

10. Análisis comparado con el estudio anterior (2000-2005)

10.1 Conclusiones

- A modo de conclusión, se muestra una comparación de la **media interanual (indicador sintético)** de las siguientes ratios, más significativas, entre los sectores de transporte de viajeros y mercancías.
- En media existe una mejora de las empresas de ambos sectores, en el periodo 2006-2017, en lo que respecta a la **liquidez a corto plazo**, es decir, en la capacidad de las empresas para hacer frente a las obligaciones de pago a corto plazo, aunque a cierta distancia del óptimo (los valores son menores que 1,5).

Tanto por uno	Liquidez a corto plazo	
	2000-2005	2006-2017
Viajeros	0,75	1,21
Mercancías	1,10	1,20
Total	1.02	1,20

Fuente: Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2000-2005)
Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2006-2017)

- Asimismo, también mejora la **solvencia** en ambos sectores: la capacidad del activo de solventar las deudas y así evitar la quiebra, con valores óptimos de garantía de solvencia (>1).

Tanto por uno	Garantía estructural (Solvencia)	
	2000-2005	2006-2017
Viajeros	1,57	2,04
Mercancías	1,47	1,56
Total	1,50	1,65

Fuente: Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2000-2005)
Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2006-2017)

10. Análisis comparado con el estudio anterior (2000-2005)

10.1 Conclusiones

- Por otra parte, el **endeudamiento a corto plazo** disminuye en ambos sectores en el nuevo periodo.

%	Endeudamiento a corto plazo	
	2000-2005	2006-2017
Viajeros	39,32	28,22
Mercancías	48,92	37,10
Total	46,30	34,90

Fuente: Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2000-2005)
Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2006-2017)

- En cambio, el **endeudamiento a largo plazo** disminuye en el sector de transporte de viajeros, pero aumenta en el de mercancías.

%	Endeudamiento a largo plazo	
	2000-2005	2006-2017
Viajeros	24,31	21,69
Mercancías	18,82	26,70
Total	20,32	25,59

Fuente: Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2000-2005)
Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2006-2017)

10. Análisis comparado con el estudio anterior (2000-2005)

10.1 Conclusiones

- La **inversión en activos fijos** disminuye en el sector de transporte de viajeros y aumenta en el de mercancías.

%	Inversión en activos fijos	
	2000-2005	2006-2017
Viajeros	70,26	67,81
Mercancías	45,73	55,58
Total	52,43	58,69

Fuente: Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2000-2005)
Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2006-2017)

- La **rentabilidad sobre ventas (ROS)** disminuye para las empresas de transporte de mercancías y aumenta para las empresas de transporte de viajeros.

%	Rentabilidad /Ventas (ROS)	
	2000-2005	2006-2017
Viajeros	0,40	1,95
Mercancías	2,33	1,37
Total	2,01	1,38

Fuente: Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2000-2005)
Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2006-2017)

10. Análisis comparado con el estudio anterior (2000-2005)

10.1 Conclusiones

- La **rentabilidad económica (ROA)** se mantiene prácticamente en las empresas de transporte de viajeros y disminuye en las empresas de transporte de mercancías, situándose muy por debajo del coste de la deuda.

%	Rentabilidad Económica (ROA)	
	2000-2005	2006-2017
Viajeros	0,32	0,83
Mercancías	3,66	1,51
Total	2,74	1,34

Fuente: Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2000-2005)
Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2006-2017)

- La **rentabilidad financiera (ROE)** se mantiene en el sector de transporte de viajeros y disminuye en el sector de transporte de mercancías.

%	Rentabilidad Financiera (ROE)	
	2000-2005	2006-2017
Viajeros	0,91	0,99
Mercancías	11,33	4,12
Total	8,21	3,29

Fuente: Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2000-2005)
Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2006-2017)

10. Análisis comparado con el estudio anterior (2000-2005)

10.1 Conclusiones

- El **EBITDA sobre ventas** aumenta en el sector de transporte de viajeros y disminuye en el sector de transporte de mercancías.

%	EBITDA/Ventas	
	2000-2005	2006-2017
Viajeros	10,14	14,82
Mercancías	8,23	6,98
Total	8,54	8,15

Fuente: Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2000-2005)
Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2006-2017)

- El **Cash Flow sobre ventas** aumenta ligeramente en el sector de transporte de viajeros y disminuye en el sector de transporte de mercancías.

%	Cash Flow/Ventas	
	2000-2005	2006-2017
Viajeros	11,92	12,47
Mercancías	6,97	5,71
Total	7,76	6,97

Fuente: Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2000-2005)
Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2006-2017)

10. Análisis comparado con el estudio anterior (2000-2005)

10.1 Conclusiones

- El **periodo medio de pago** aumenta considerablemente en las empresas de transporte de viajeros y en las de mercancías.

Nº días	Periodo medio de pago	
	2000-2005	2006-2017
Viajeros	16,73	102,80
Mercancías	23,33	78,13
Total	22,22	80,74

Fuente: Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2000-2005)
Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2006-2017)

- El **periodo medio de cobro** disminuye tanto en las empresas de transporte de viajeros, como en las de mercancías.

Nº días	Periodo medio de cobro	
	2000-2005	2006-2017
Viajeros	70,48	68,03
Mercancías	83,15	80,45
Total	81,10	78,45

Fuente: Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2000-2005)
Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2006-2017)

10. Análisis comparado con el estudio anterior (2000-2005)

10.1 Conclusiones

- La **rotación del activo fijo** disminuye en ambos sectores, lo que implica menor eficiencia en la gestión del activo inmovilizado para generar ventas.

Tanto por uno	Rotación de activo fijo	
	2000-2005	2006-2017
Viajeros	1,13	0,97
Mercancías	3,43	2,17
Total	2,59	1,71

Fuente: Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2000-2005)
Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2006-2017)

- La **cobertura del inmovilizado (II)** aumenta en viajeros y disminuye en mercancías; no obstante siguen estando en valores próximos al óptimo (alrededor del 0,7). Los medios de producción (instalaciones vehículos, etc.) están siendo financiados con recursos propios.

Tanto por uno	Cobertura de inmovilizado (II)	
	2000-2005	2006-2017
Viajeros	0,51	0,74
Mercancías	0,70	0,65
Total	0,64	0,67

Fuente: Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2000-2005)
Estudio económico financiero de empresas española de transporte por carretera (2006-2017)

Sobre Novadays

Novadays es empresa global cuya misión es mejorar el mundo en el que vivimos a través de la consultoría. Desarrollamos esta misión trabajando para Gobiernos en el diseño y ejecución de sus políticas, programas o proyectos.

Nuestros equipos integran profesionales procedentes del sector público o del sector privado con vocación de servicio público. Desempeñamos un papel esencial, transfiriendo experiencias y mejores prácticas entre políticas y entre Gobiernos, para nuestros clientes y para los profesionales del sector público que confían en nosotros sus proyectos.

Nuestra huella sobre la sociedad ha sido reconocida públicamente por diversos Gobiernos y nuestra contribución mejorado directamente la vida de miles personas en cuatro de los cinco continentes.

Novadays S.L es una sociedad española, que se rige por el derecho español. Para ampliar la información sobre nuestra organización, puede entrar en www.novadays.eu.

© 2019 Novadays S.L.

>novadays

Investigación

Políticas Públicas

Gestión Pública

Estudio de la situación económico-financiera de las empresas españolas de transporte por carretera durante el periodo 2006-2017.

Anexo de gráficos
Madrid, noviembre de 2019

GOBIERNO DE ESPAÑA
MINISTERIO DE FOMENTO

Novadays es una empresa global de investigación y consultoría especializada en el análisis y diseño de políticas públicas y en la gestión pública. La misión de Novadays es mejorar el mundo en el que vivimos a través de la consultoría. Desarrollamos nuestra misión trabajando como asesores de Gobiernos e instituciones internacionales en políticas y proyectos que tienen un alto impacto sobre la sociedad y la economía. Nuestra experiencia se suma a la de los gestores públicos, para diseñar políticas capaces de transformar su entorno. Nuestra especialización les ayuda a ejecutar sus proyectos de acuerdo a las mejores prácticas nacionales e internacionales de gestión pública. En definitiva, diseñamos, planificamos y ejecutamos las actuaciones necesarias para poner en marcha estudios, políticas y proyectos complejos impulsados por los Gobiernos.

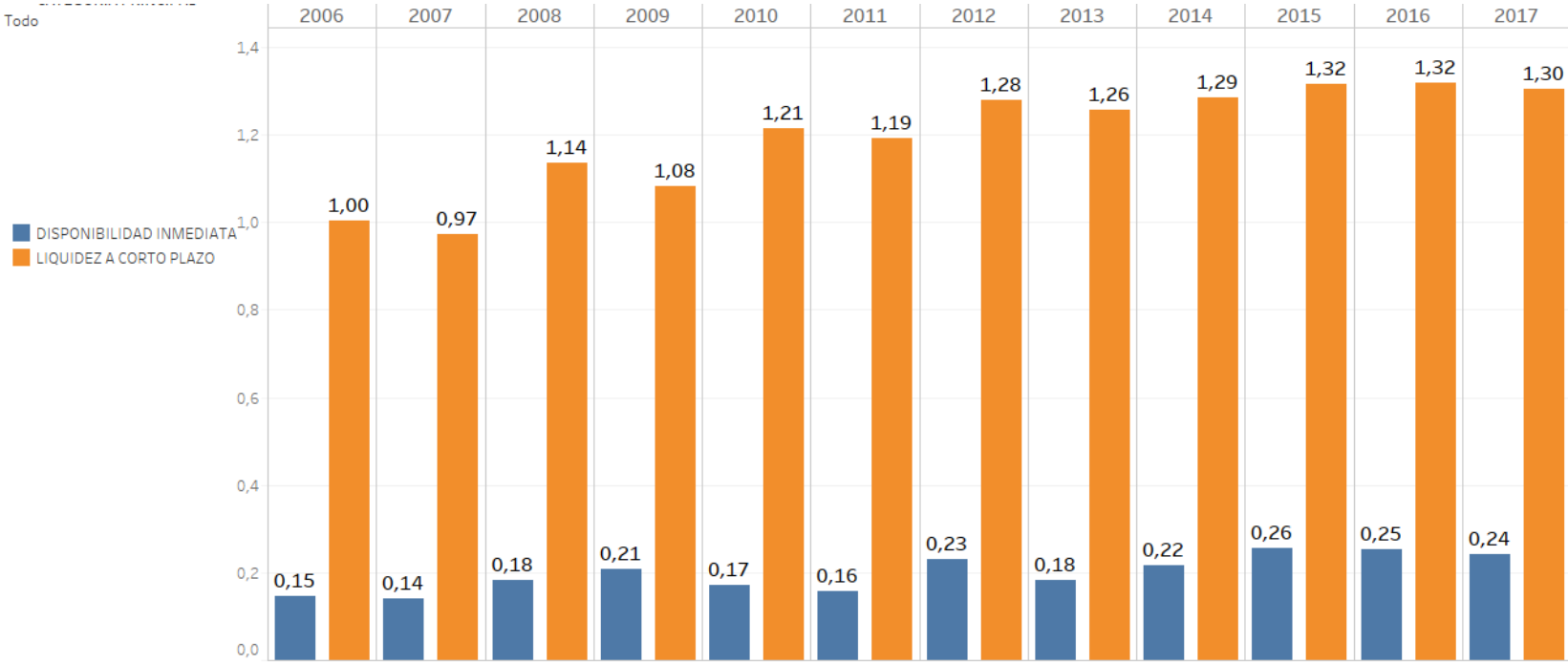
1.Transporte de viajeros y mercancías

1. Transporte de viajeros y mercancías. Total

Estructura empresarial, costes y balance

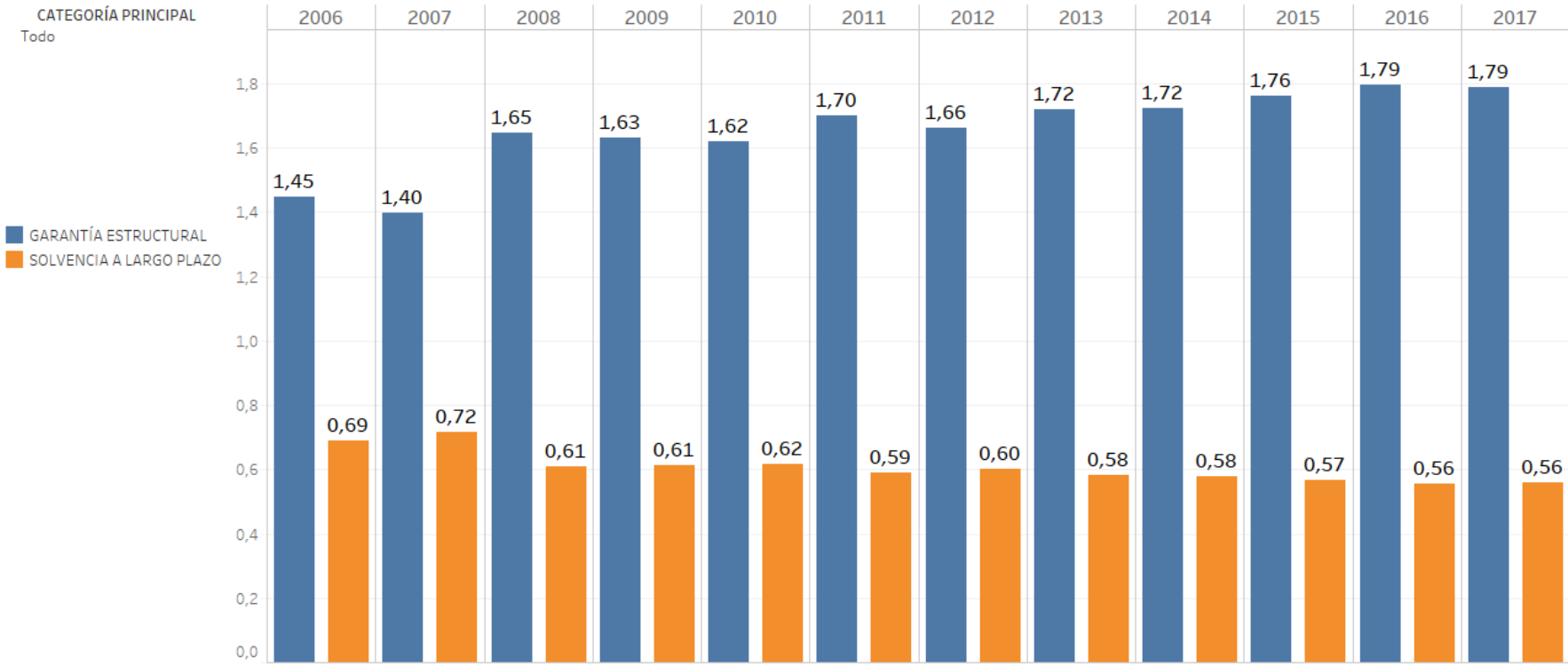
1. Transporte de viajeros y mercancías. Total

Liquidez



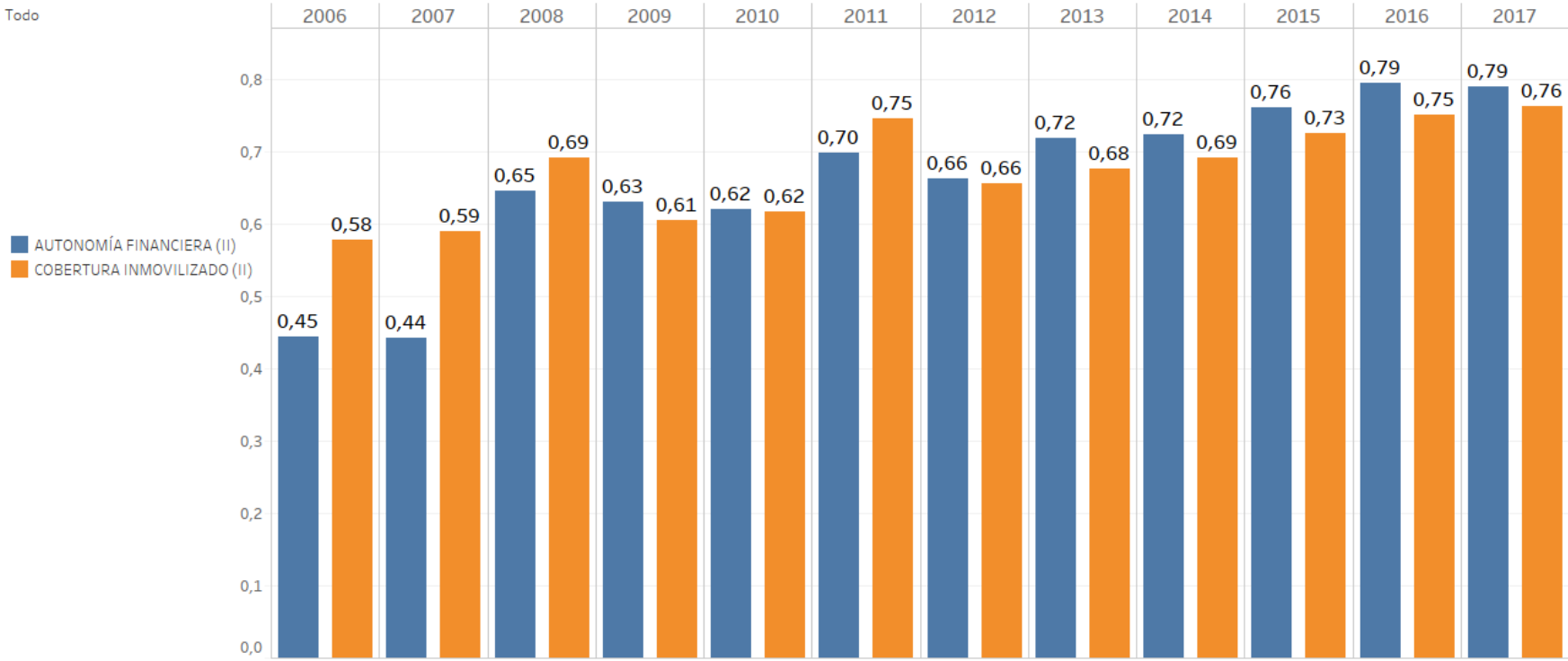
1. Transporte de viajeros y mercancías. Total

Solvencia



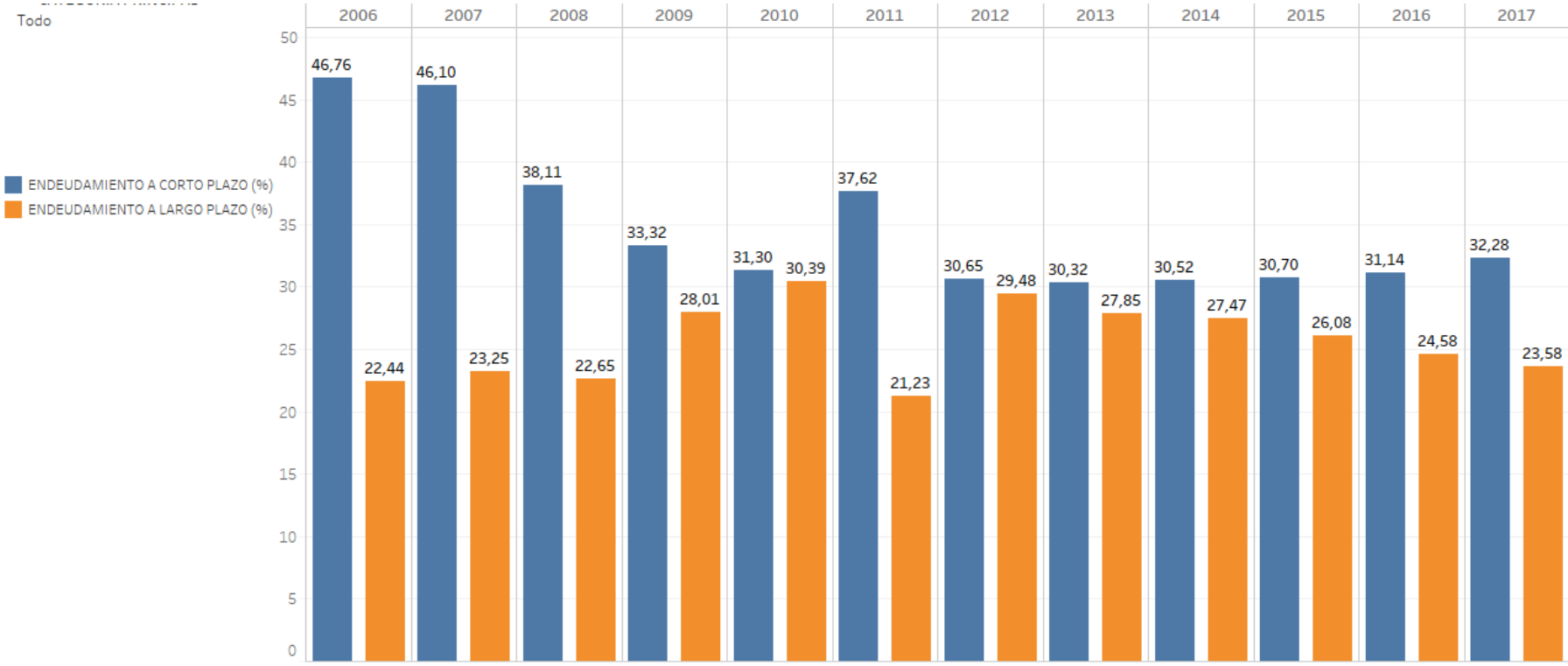
1. Transporte de viajeros y mercancías. Total

Estructura financiera



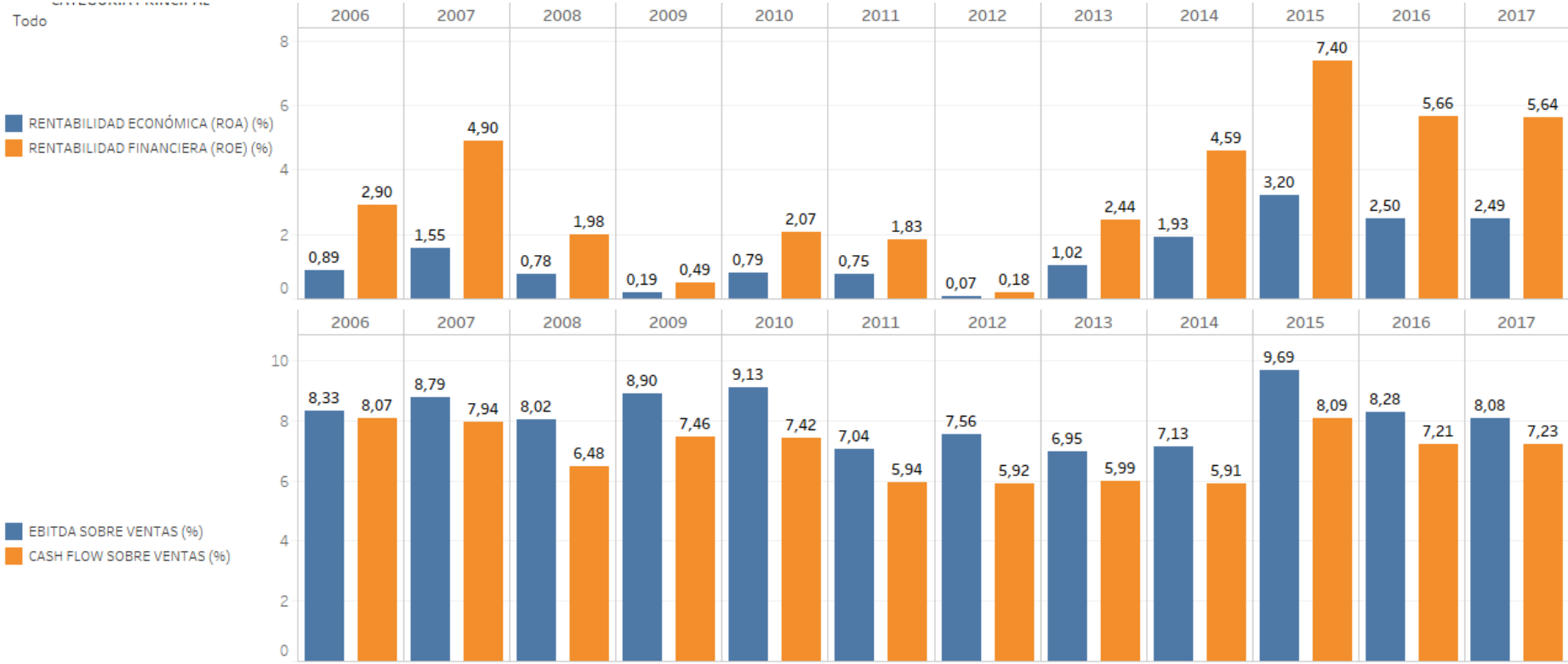
1. Transporte de viajeros y mercancías. Total

Endeudamiento a corto y largo plazo



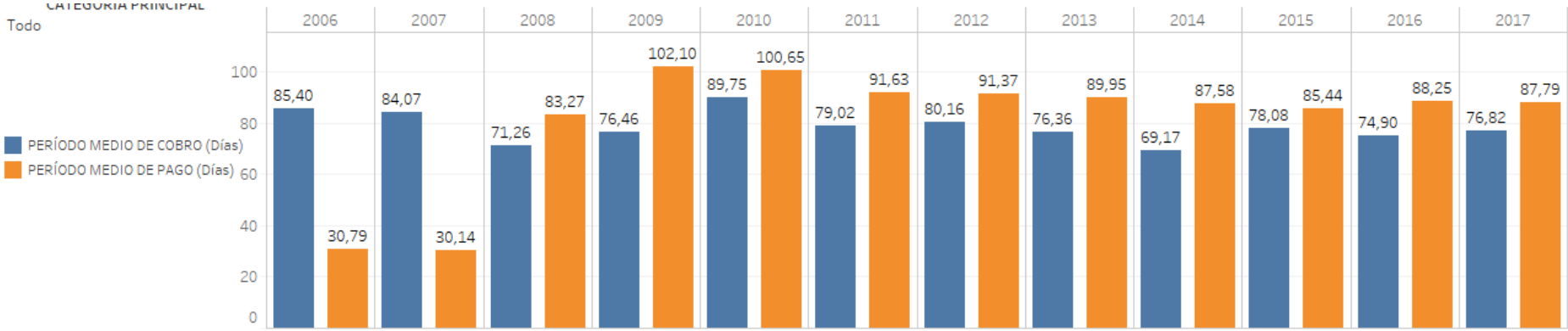
1. Transporte de viajeros y mercancías. Total

Rentabilidad económico-financiera

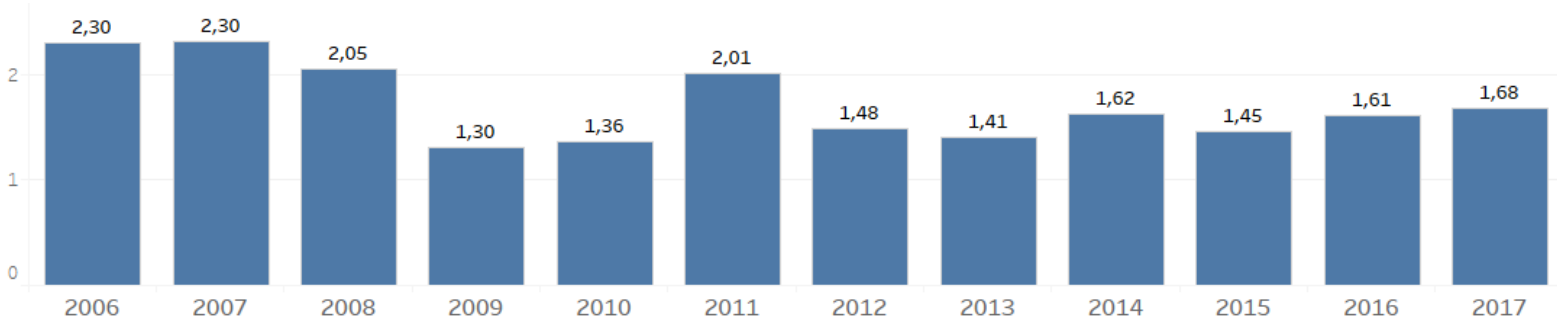


1. Transporte de viajeros y mercancías. Total

Periodo medio de cobro y periodo medio de pago



Rotación del activo fijo



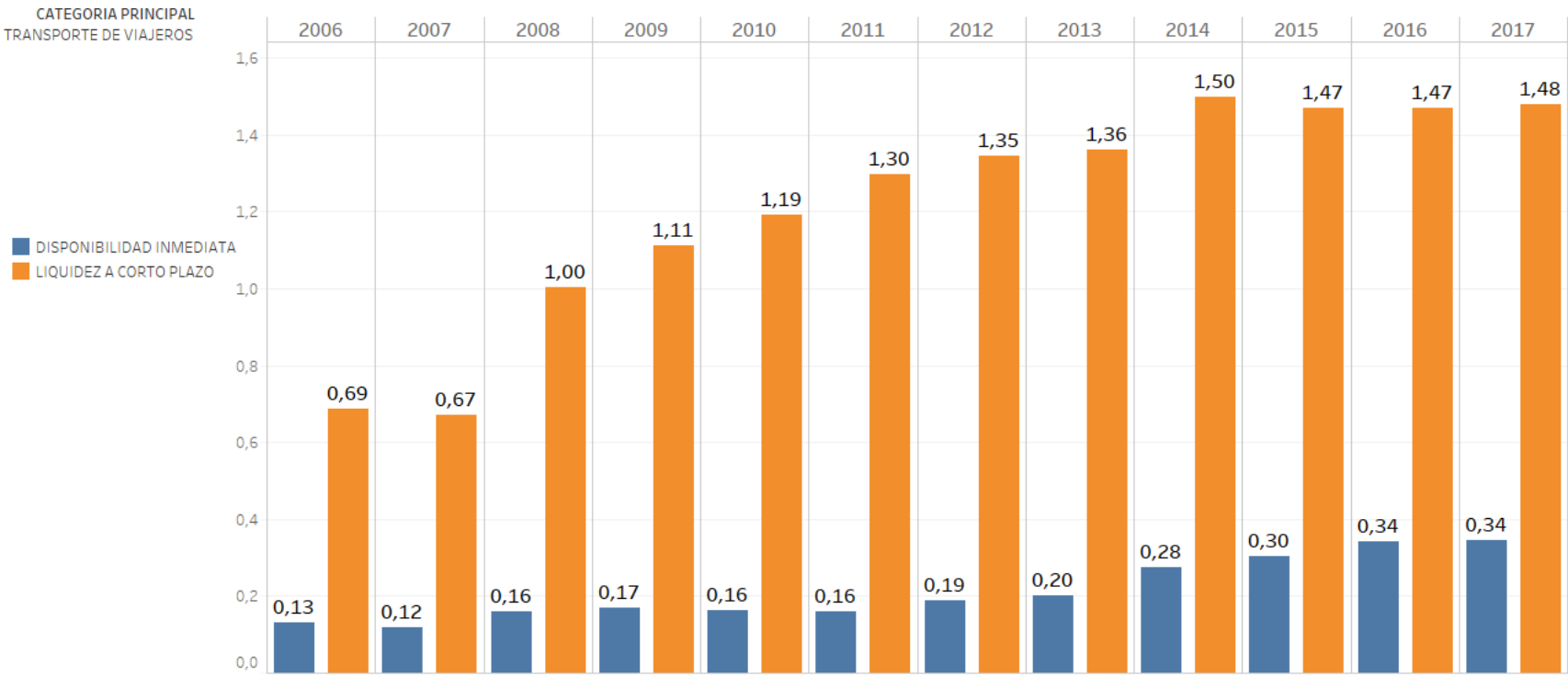
2. Transporte de viajeros

2. Transporte de viajeros

Estructura empresarial, costes y balance

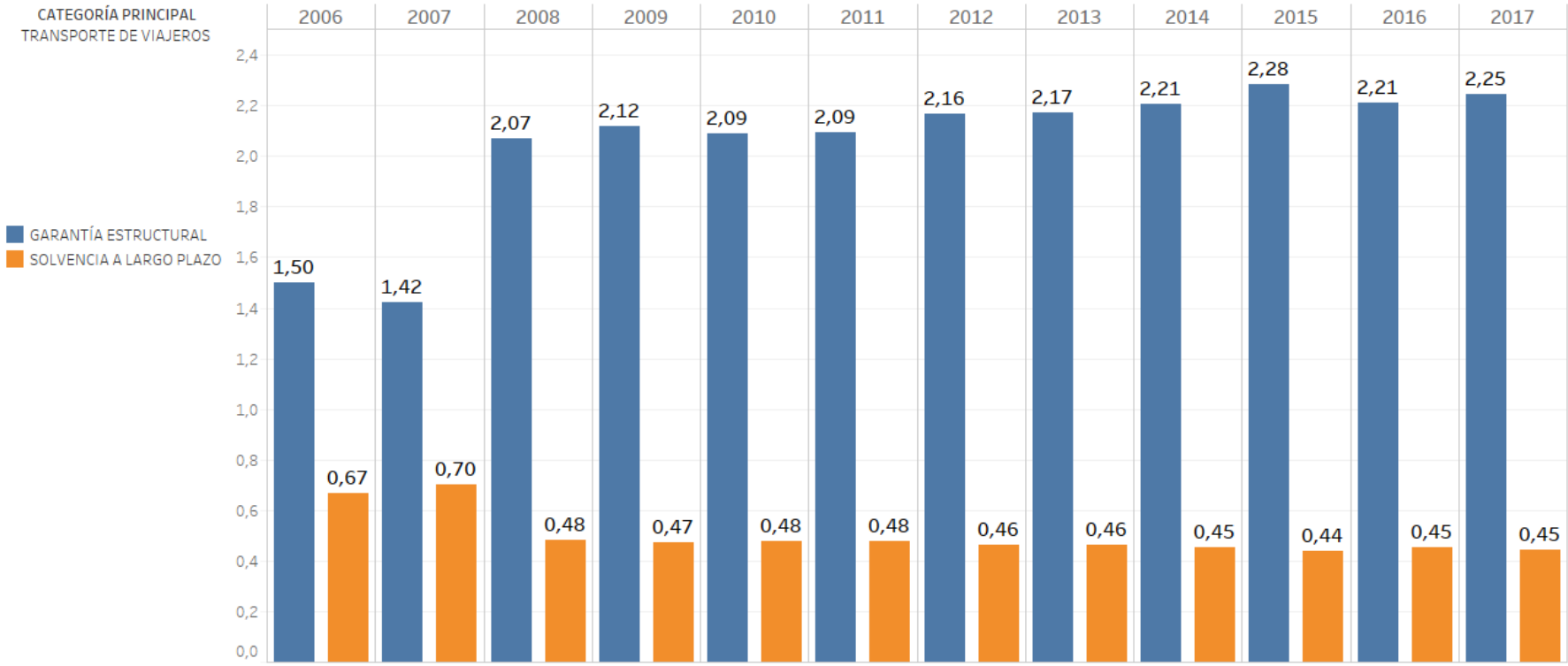
2. Transporte de viajeros

Liquidez



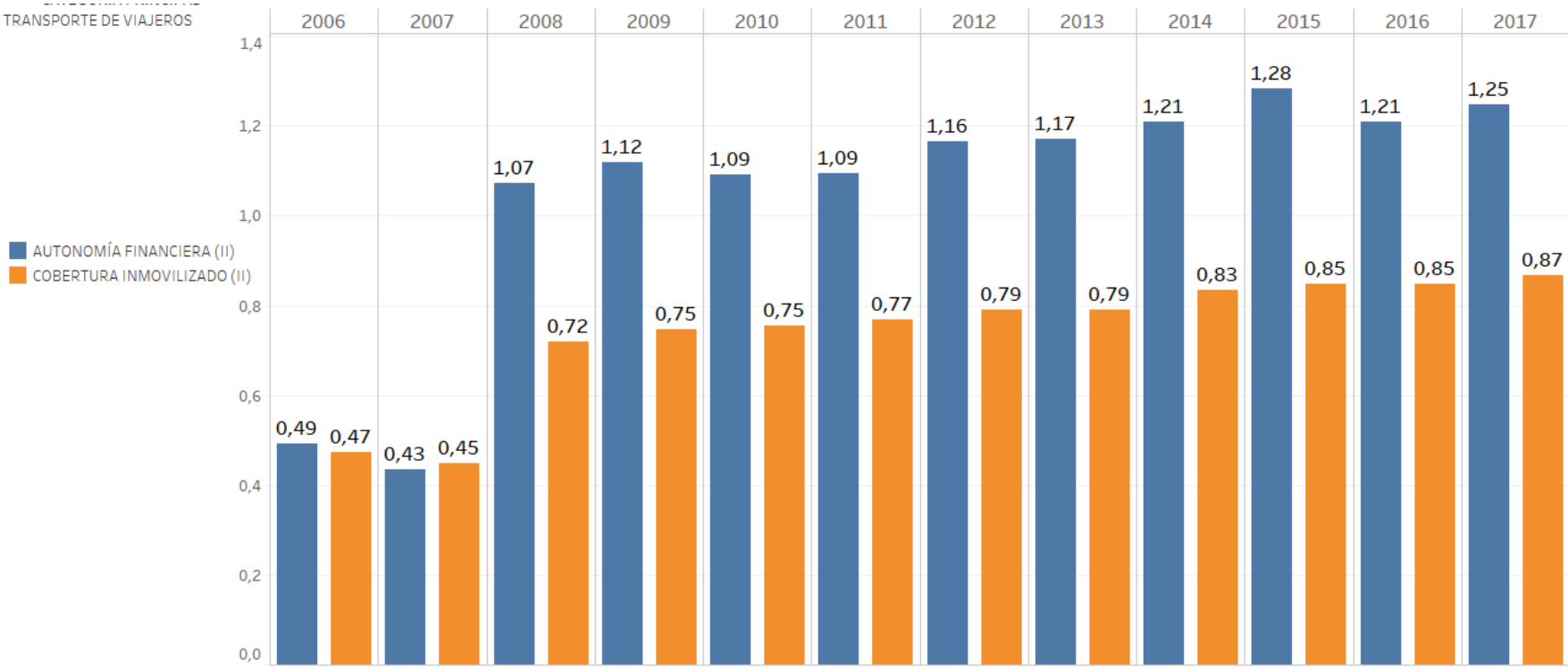
2. Transporte de viajeros

Solvencia



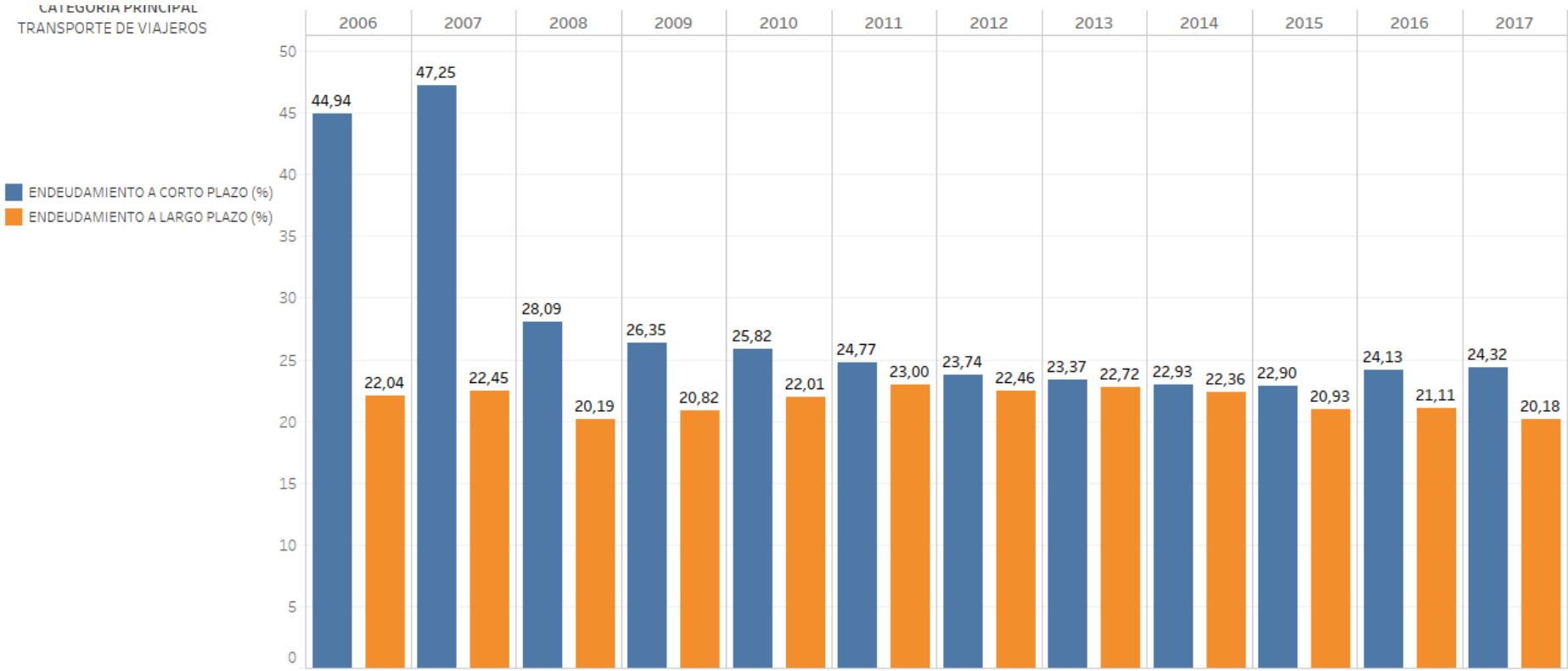
2. Transporte de viajeros

Estructura financiera



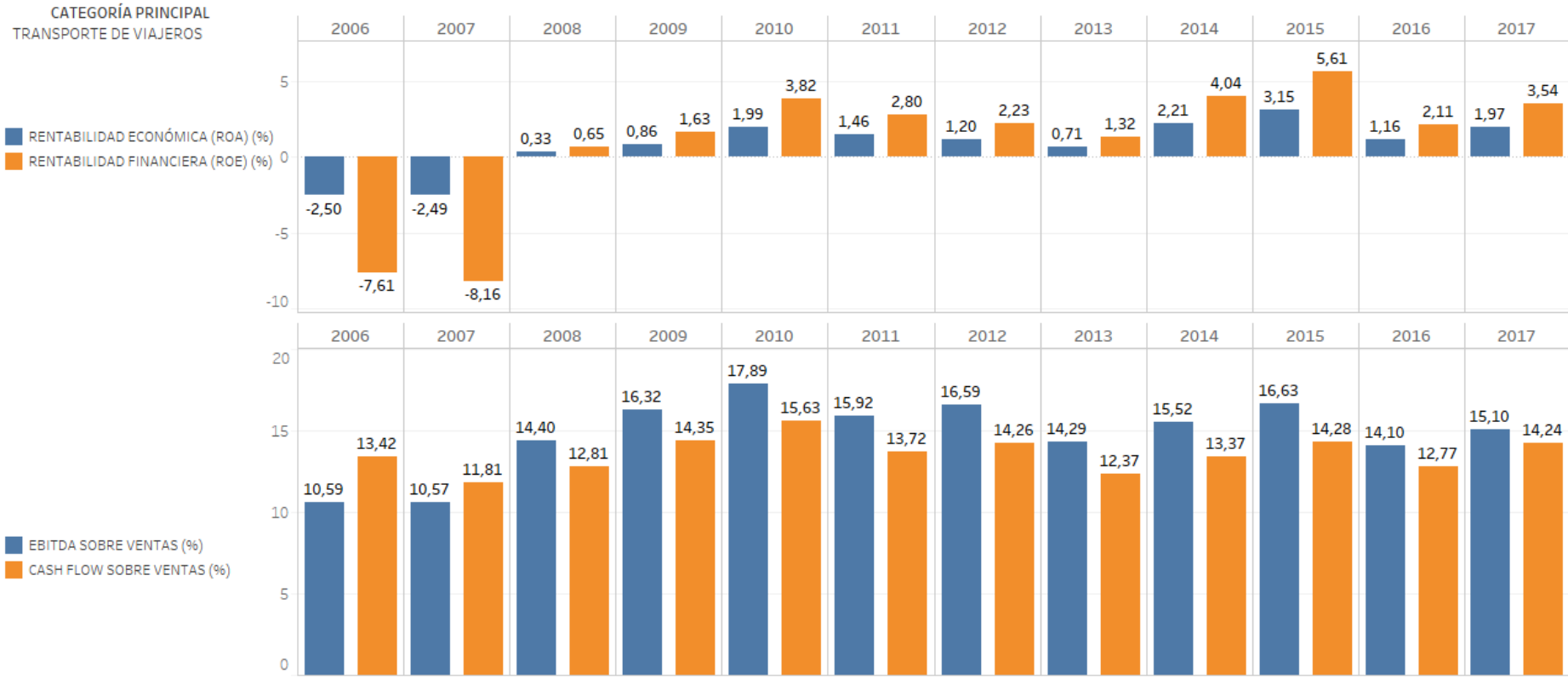
2. Transporte de viajeros

Endeudamiento a corto y largo plazo



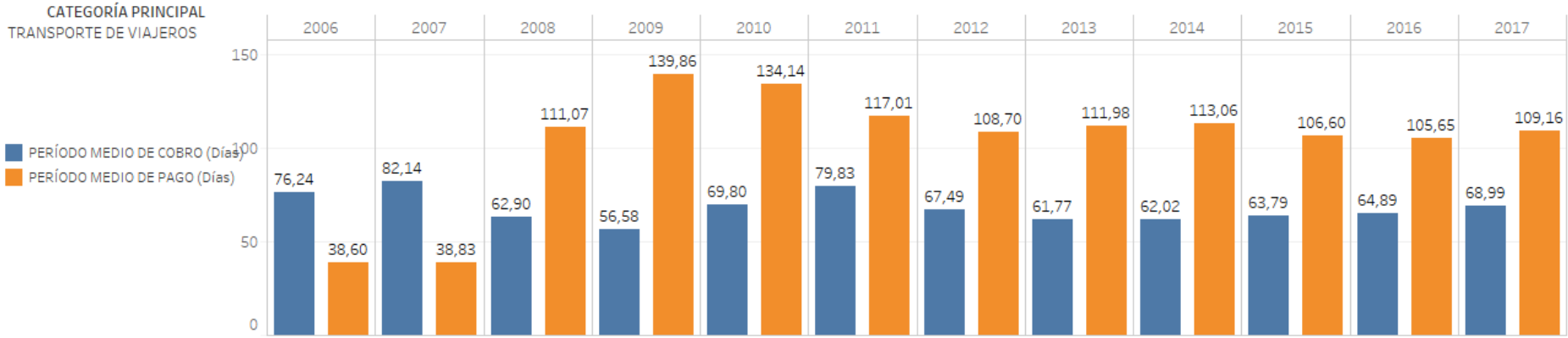
2. Transporte de viajeros

Rentabilidad económico-financiera

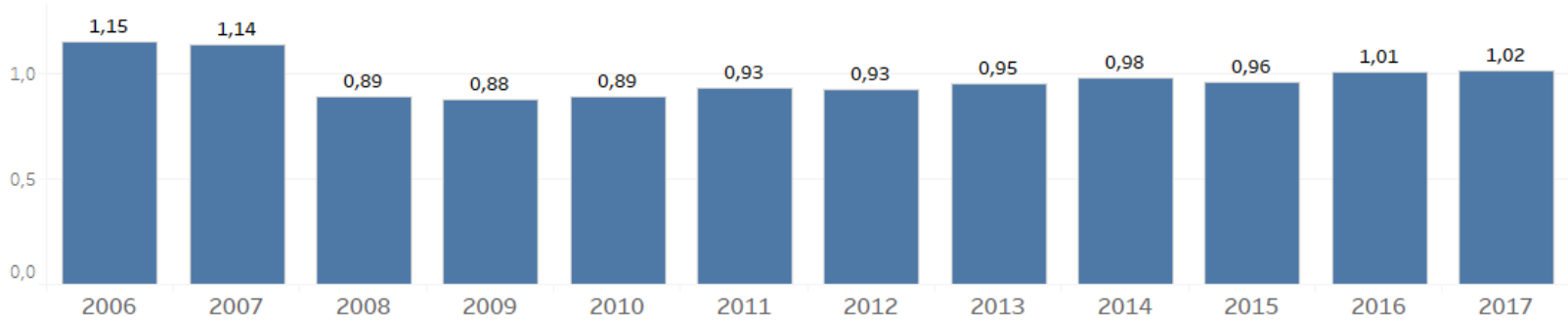


2. Transporte de viajeros

Periodo medio de cobro y periodo medio de pago



Rotación del activo fijo



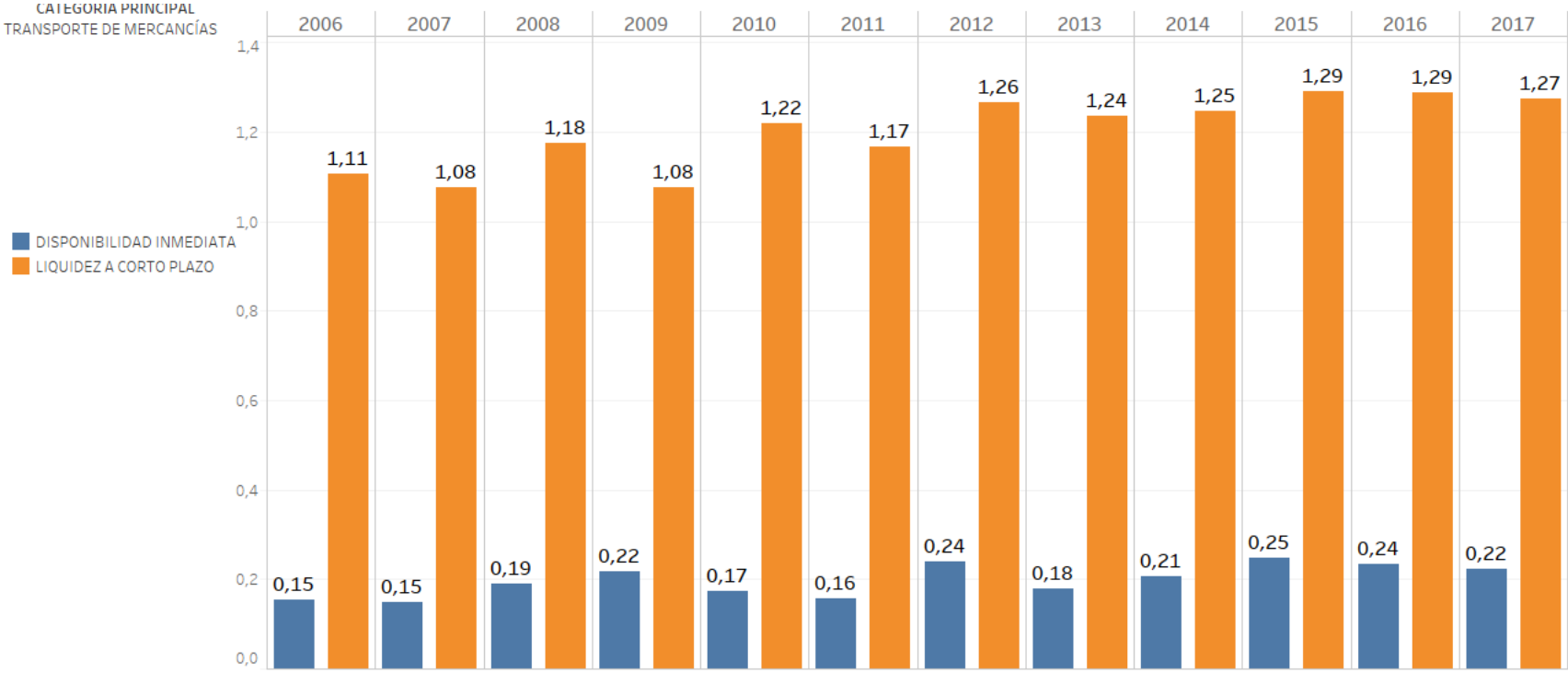
3. Transporte de mercancías

3. Transporte de mercancías

Estructura empresarial, costes y balance

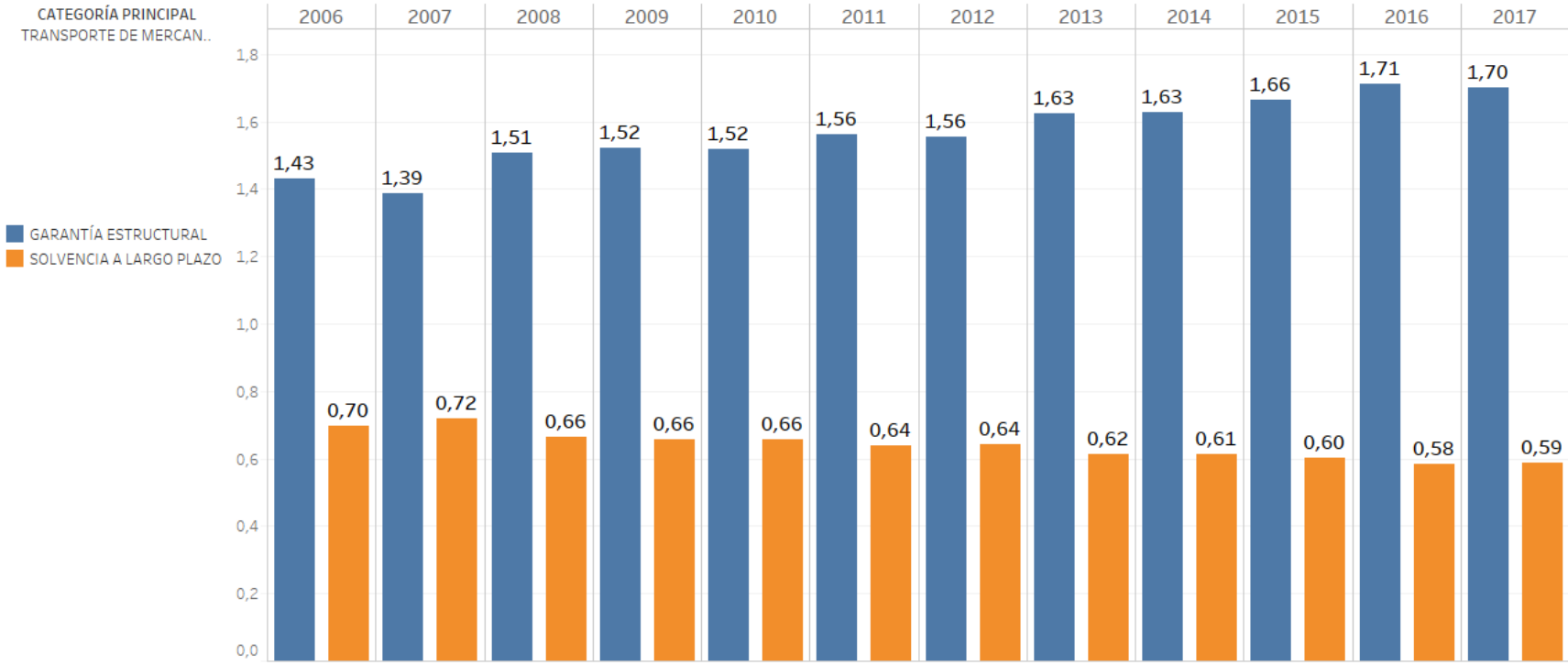
3. Transporte de mercancías

Liquidez



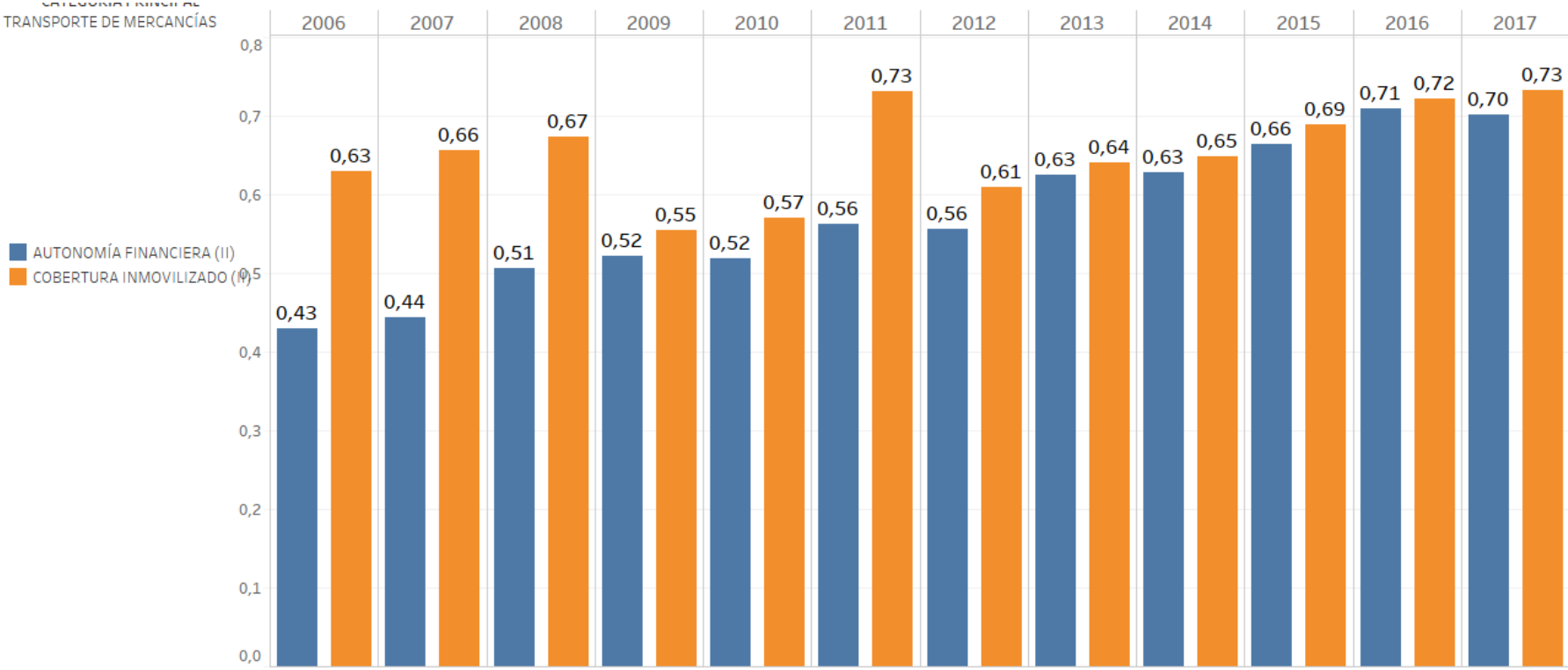
3. Transporte de mercancías

Solvencia



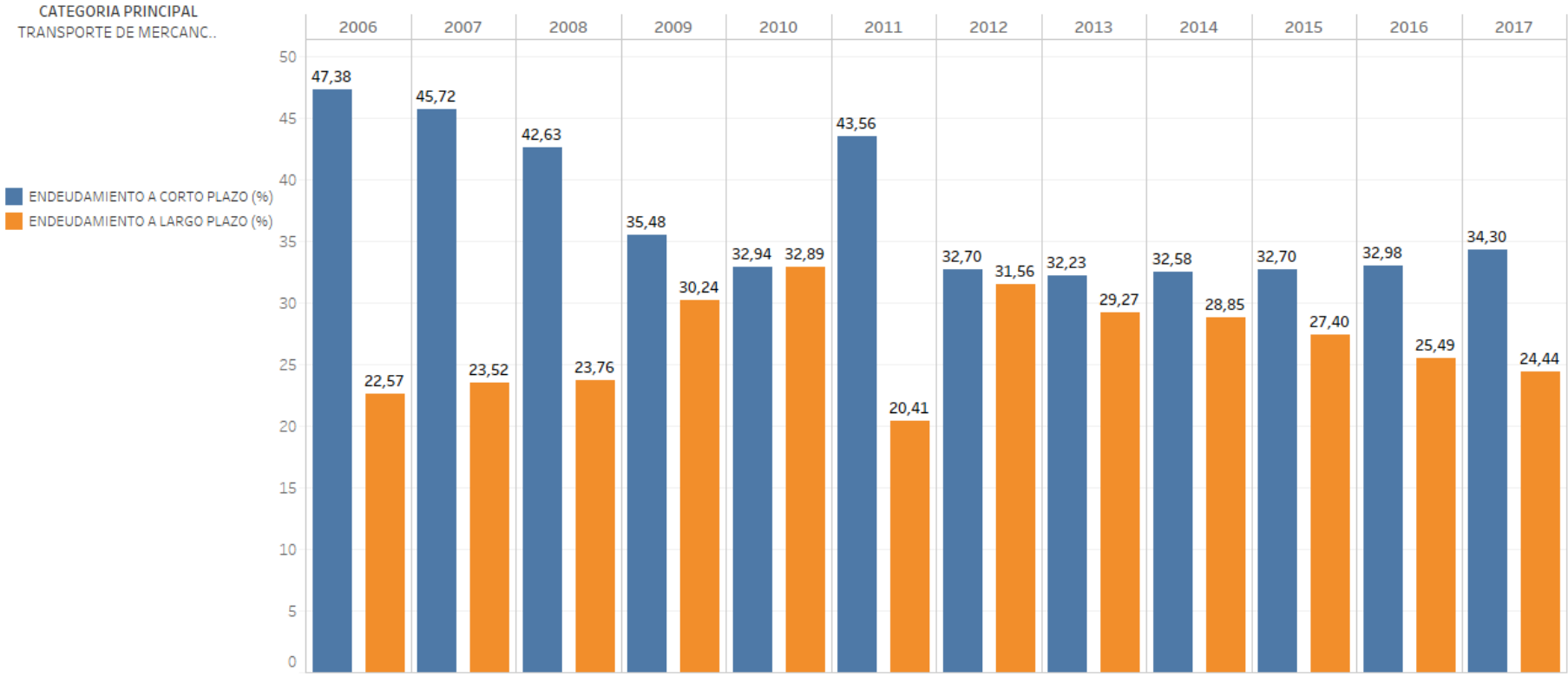
3. Transporte de mercancías

Estructura financiera



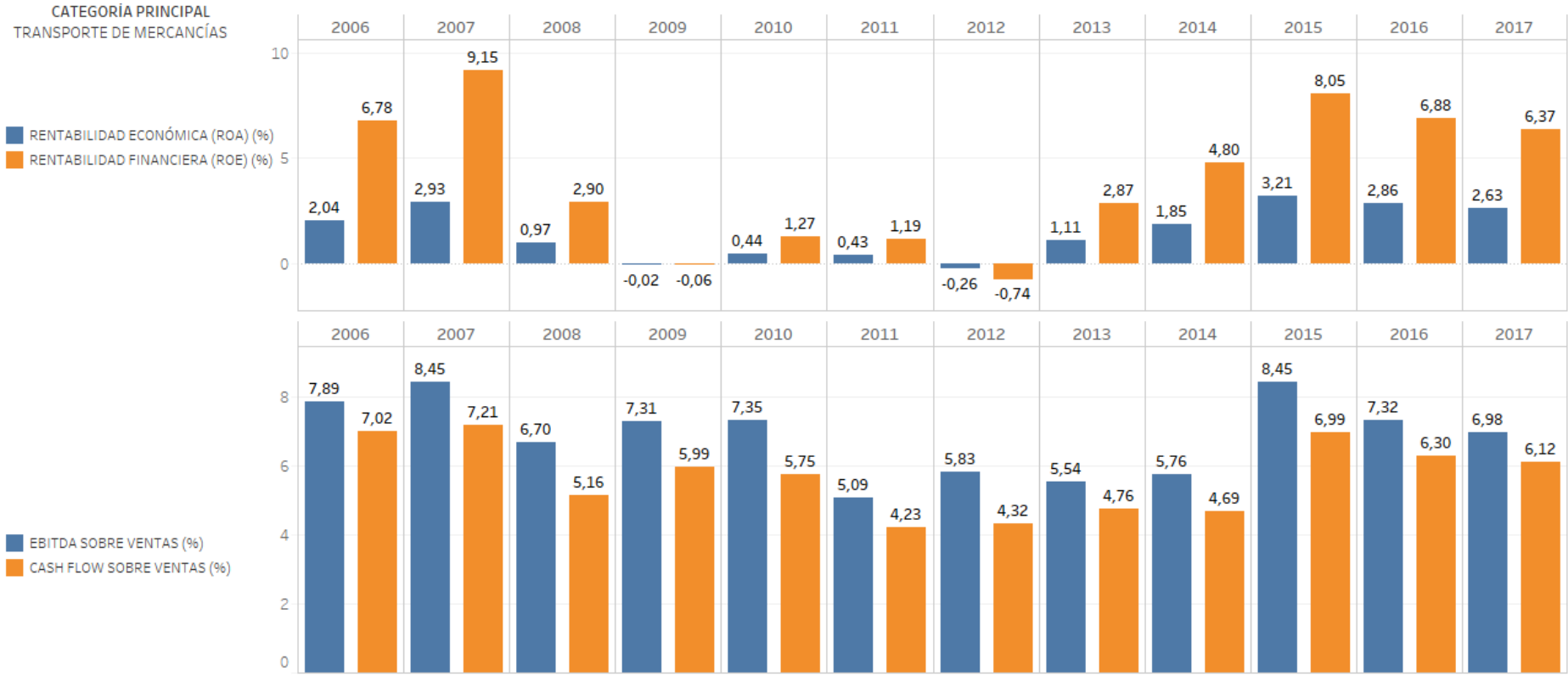
3. Transporte de mercancías

Endeudamiento a corto y largo plazo



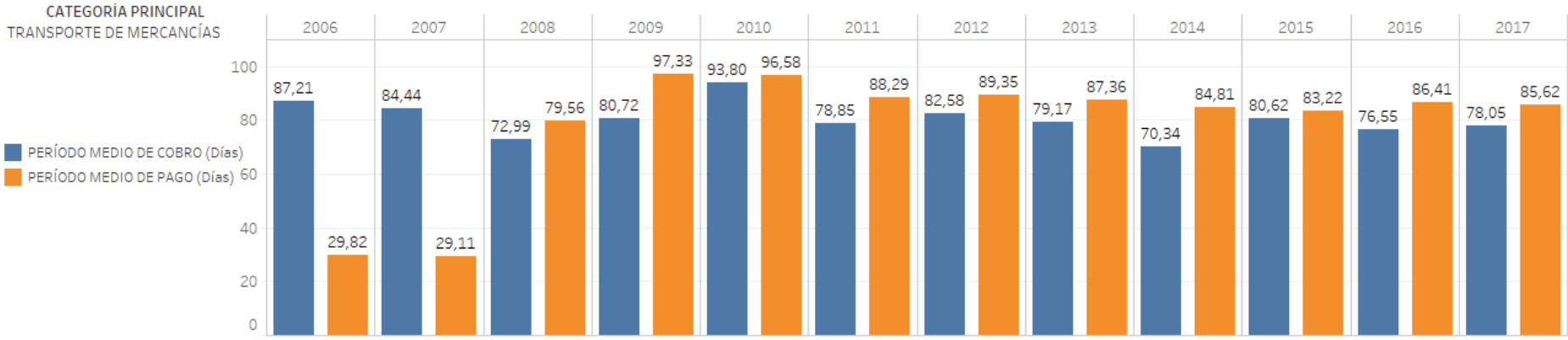
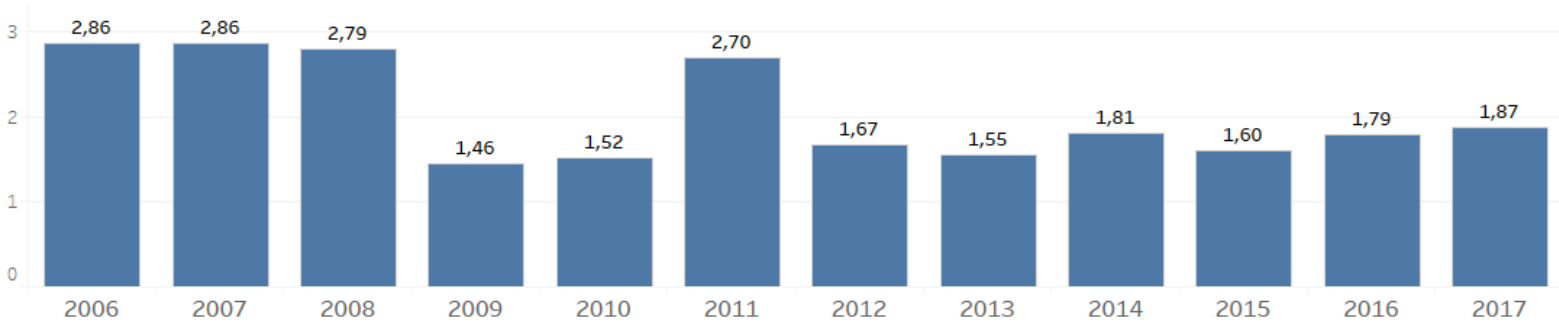
3. Transporte de mercancías

Rentabilidad económico-financiera



3. Transporte de mercancías

Periodo medio de cobro y periodo medio de pago



Rotación del activo fijo